

# RADÜS

ARAÇ, ARAÇ USTU EKİPMAN, İŞ MAKİNELERİ, TREYLER VE DÖRSE İMALATÇILARI DERGİSİ  
ISSN: 21471754 • 2013 • YIL: 1 • SAYI: 12 • 61



Vakumlu  
Süpürge



Su Tankı



Tuz Serici



## Koluman Bauma'da Sistem Aracını Sergiledi



nevpa

Nevpa Yeni Merkezinde  
Yeni Hedeflere Koşuyor



Tagasen: "EHS Elektrik Hidrolik Sistemli Çöp  
Kamyonunu Tüm Filomuzda Uygulamaya Hazır."



3-Lift'ten İlk kez Türkiye'de Üretilen  
Akülü Forklift



Türkiye'nin  
yüksek performanslı, ekonomik ve sessiz  
Koluman KRS serisi Vakumlu Süpürme Araçları  
düşük bakım maliyeti ve üstün performansı ile  
fark yaratır.



 **KOLUMAN**

**Merkez**

Konya Yolu No:199-A  
06520 Balgat - ANKARA  
T: 90 312 583 73 00  
F: 90 312 473 70 41-42

**Gölcük Tesisi**

Konya Devlet Karayolu 5. km  
06830 Gölcük - ANKARA  
T: 90 312 497 55 00  
F: 90 312 497 55 40-41

**İstanbul Şube**

Fatih Mahallesi Yakaçık Cad. No:33  
34887 Sancaktepe - İstanbul  
T: 90 216 311 80 50  
F: 90 216 311 82 29

**Mersin Şube**

Yeniçay Otaylı Çıkışı E-5 Karayolu Üzeri  
33000 Tarsus - Mersin  
T: 90 324 651 42 42  
F: 90 324 651 42 45-48 78

**Gaziantep Şube**

Nesimi Mahallesi Gaziantep Cad.  
No:70 Şehitkamil - Gaziantep  
T: 90 342 437 85 00  
F: 90 342 437 84 00



[www.kolumankamu.com](http://www.kolumankamu.com)



**TEKNİK TANKER**  
*Metal Ürün San. Tic. Ltd. Şti.*



Mahmutbey Yolu Kocasinan Sanayi Sitesi B 2 Blok No: 18  
Bahçelievler / İSTANBUL

Tel: +90 (212) 652 70 70 Faks: +90 (212) 451 40 30

[www.tekniktanker.com.tr](http://www.tekniktanker.com.tr)

Yayın Sahibi

**HIZ MEDYA**

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

**Burhan FIRAT**

burhan.firat@radusdergisi.com

Genel Yayın Koordinatörü

**S. Gökten GÜÇLÜ**

sgoktan.guculu@radusdergisi.com

Yayın Koordinatörü

**Seçkin KESİNBİBAŞOĞLU**

seckin@radusdergisi.com

Yayın Kurulu

**Burhan FIRAT**

burhan.firat@radusdergisi.com

**Candan GENCEROĞLU**

candan.genceroğlu@radusdergisi.com

**Engin PİRİNÇÇİ**

engin.pirincci@radusdergisi.com

**Metin ÜNAL**

metin.unal@radusdergisi.com

**Tuğba GÜZEL**

tuğba.guzel@radusdergisi.com

Editör

**Yasemin ARSLAN**

editor@radusdergisi.com

Yazarlar

**Candan GENCEROĞLU**

**Dr. Zekeriya BABAĞLU**

**Duygu TECİM**

**Engin PİRİNÇÇİ**

**Furkan ÇALIŞKAN**

**Gürbüz GÜRER**

**Hüseyin TUNÇ**

**S. Gökten GÜÇLÜ**

**Tuğba GÜZEL**

**Vahap AKAR**

**Erolment GÜL**

**Emel ŞAHBAZ**

**Melayih BİLDİN**

**Kürşat ULUSOY**

Reklam Koordinatörü

**Metin ÜNAL**

metin.unal@radusdergisi.com

Reklam Sorumlusu

**Filiz ÖZDEMİR**

reklam@radusdergisi.com

Genel Tasarım

**Rabia AKKAYA EĞRİ**

grafik@radusdergisi.com

Yayın ve İdare Merkezi

Birlik Mahallesi 285. Sokak No: 30/13

06610 Çankaya - Ankara - TÜRKİYE

Tel: 0312 440 2 449 • Fax: 0312 440 6 446

info@radusdergisi.com

Yıl: 1 / Sayı: 12

Nisan 2013 (2013/04) Fiyat: 6₺

Radüs Dergisi ayda bir yayınlanır.

Baskı Merkezi

Sincan Matbaası Zübeyde Hanım Mahallesi

Büyük Sayı 1. Caddesi Elif Sokak

Sıngır Kemal İş Merkezi No: 7/241 İskitler - Ankara

Tel: 0312 384 56 88 • Fax: 0312 384 53 37

Radüs Dergisi Baştan Sonuna İktisadi İşletme Kurumları ile verimli Dergiyele yayımlanmaktadır ve faaliyetlerinde yararlı olanlara özel olarak, büyük beklentilerden sonra özel olarak yayınlanmaktadır.

## İÇİNDEKİLER

### S 10-12

Sanko Makina'dan  
Bauma Çıkartması



### S 30

Zürafanın Koşusu'13



### S 38-40

İmalatçı, Yenilikçi Ünsal Damper



### S 46-47

Dünden Bugüne Paksan



### S 44

Koluman Bauma'da  
Sistem Aracını Sergiledi





Burhan FIRAT

Radüs Dergisi Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
burhan.firat@radusdergisi.com

## SEKTÖRÜNÜN BEKLENEN FUARI: KOMATEK

Değerli Okurlarım,

Fuarların; fikir alışverişleri, son teknolojilerin yakından takip edilmesi, sektörel dayanışma, yeni ortaklıkların kurulması, sanayinin gelişmesi, rekabetin global ortamda artması açısından ne kadar önemli olduğunu biliyoruz. Bu yazımda size 13.'sü gerçekleşecek olan KOMATEK Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı'ndan bahsetmek istiyorum. 1992 yılında ANFA Altınpark Fuar Merkezi'nde toplam 2000 m alanda yapılmış olan fuar, bugün ülkemizde düzenlenmekte olan en büyük ihtisas fuarı olma özelliğini taşıyor. 2023 yılı hedefi 10 milyar dolar olan iş makineleri sektörü için büyük önem taşıyan fuar, sektörün ürünlerini dünyaya tanıtması açısından büyük öneme sahip.

İş makineleri ve ekipmanları sektörünü yıllardır bir araya getiren fuar, yeni iş ortaklıklarının kurulması açısından büyük önem taşıyor. Başarılı fuar organizasyonu ile katılım sayısındaki her geçen gün sağlanan artış Komatek fuarının başarısının göstergesidir. Ümit ediyorum ki ülkemizde gerçekleştirilen diğer fuarlarda hangi sektörle ilgili olursa olsun yoğun katılımcı sayısına ulaşarak, ülkemiz için önemli katma değer yaratacaktır. Sektördeki güçlerini ve farklarını ortaya koymak açısından firmalarında yoğun talep gösterdiği Komatek fuarı, Ankara'nın tanıtımı açısından da oldukça önemliyken; ulaşımın gelişmesi, otellerin kapasitelerinin artması Ankara'nın da cazip bir fuar şehri olabileceğinin en güçlü kanıtıdır. Yerli üreticinin de artan payıyla Türkiye ekonomisinin büyük bir kısmı-

nı karşılayan iş makineleri sektörünün üstlendiği sorumluluk da giderek büyümektedir. Bu önemli gelişme Ar-Ge yatırımlarıyla desteklendiğinde Türkiye'nin de dünya iş makineleri sektörü içerisinde büyük bir yere sahip olacağı inancındayım.

Bugün sadece kaliteli mal üretip pazara sürmek, satış yapabilmek için yeterli değildir. Doğru yerde, doğru zamanda ve doğru bir organizasyonla katılımcılarla iletişimde bulunabilmektir. Bu bağlamda ülkemiz açısından çok önemli olan ve yıllardır başarıyla gerçekleştirilen ihtisas fuarlarının, yerli ve yabancı pek çok katılımcı ile sektör temsilcilerini buluşturmasını temenni ediyorum.

Görüşmek dileğiyle...

# İlken Enerji'nin Win Fuarı Gösterisi

İlken Enerji forklift grubundaki markası iLift ile geçtiğimiz günlerde Tüyap'da düzenlenen Uluslararası Win fuarına katıldı. Taşıma ve istifleme makineleri sektörünün yoğunlukla ilgi gösterdiği bu fuarda birçok üretici ve müşterisi ile buluşma ve tanışma imkanı bulan İlken Enerji, yeni model forkliftlerini sergileme şansı buldu.

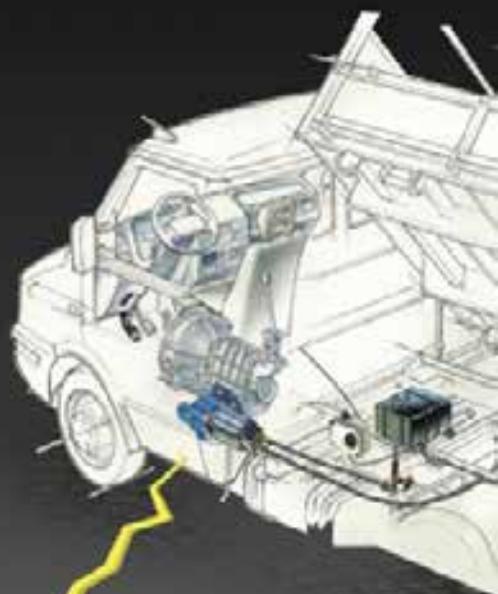
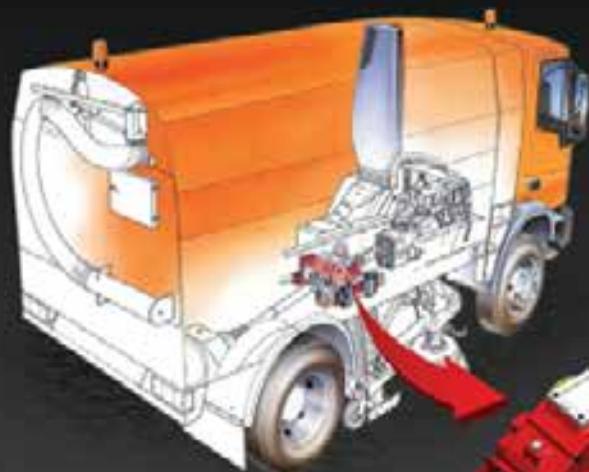


Akümü forklift grubunda i lift, dizel forklift grubunda Federal Power markası ile sektörün lokomotifini olmayı hedefleyen İlken Enerji ve dinamik ekibi, başta Satış ve Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür H.Serbülent Çilingir ve Forklift Grubu Satış ve Pazarlama Müdür'ü Ayhan Gözelseli olmak üzere fuardan, beklenilenin çok üstünde bir talep ve yoğun ilgi gördüklerini belirtti.



İlken Enerji ekibi ve standında ağırladığı, İspanya'dan gelen Tecnacna markası yöneticileri ile 4 günlük fuar süresince tüm ziyaretçilerle birebir ilgilendi ve tüm teknik konularda müşterilerine hizmet verme şansı buldu.

# Aracınıza Güç Katar...



[www.kozmaksan.com.tr](http://www.kozmaksan.com.tr)



**KOZANOĞLU  
KOZMAKSAN**

HYDRAULIC PUMPS & POWER UNITS - OTOMOTİV VE TRAKTÖR MÜHÜRLEME EKİPMANLARI

HYDRAULİK POMPALAR VE GÜÇ ÜNİTELERİ - OTOMOTİV VE TRAKTÖR MÜHÜRLEME EKİPMANLARI

Ofis: 17. Sokak No:9 (06370) Ostim-Ankara - TÜRKİYE

Fab. 11. ASD OSB Etkent Cad. No:6 06935 Sincan - Ankara - TÜRKİYE

Tel:+90 312 354 05 39 - pbx Fax:+90 312 354 34 59

Tel:+90 312 267 39 71 - pbx Fax:+90 312 267 38 72

# Melih Gökçek

## Profimak Standını Ziyaret Etti

7. Uluslararası Belediye Çevre Fuarı'nda Profimak standını ziyaret eden Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek, Elektrikli Hidrolik Sistemli Çöp Aracına yoğun ilgi gösterdi.



Ankara Atatürk Kültür Merkezi'nde 27-30 Mart tarihleri arasında gerçekleşen 7. Uluslararası Belediye ve Çevre Fuarı'na Türkiye'nin pek çok yerinden belediyeler ve firmalar katılım gösterdi. Profimak'ında stant açtığı fuarda; iş makineleri, araç üstü ekipmanları, hizmet araçları gibi ürünler yer aldı. Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek, ASKİ Genel Müdürü İrfan Kaya, DMO Genel Müdürü Metin Akdamar, DMO Genel Müdür Yardımcısı Ekrem Candan, Ankara Keçiören Belediyesi, Çankaya Belediyesi, Samsun İlkadım Belediyesi, Kahramanmaraş Belediyesi yetkilileri Profimak

standını gezerek araçlar hakkında bilgi alırken; Melih Gökçek, Profimak Genel Müdür Yardımcısı Metin Ünal ile Elektrikli Çöp Aracı hakkında görüştü. Pek çok katılımcının da ilgi gösterdiği Profimak standında ziyaretçiler; Ankara'da açılan Ekipman Hastanesi ve greyderler hakkında bilgi aldı. Profimak'ın yanı sıra Uğurel, Karba, Hidromek, Sif, İren, Müsan ... gibi pek çok firmanın yer aldığı fuara ilişkin Melih Gökçek şunları söyledi: "Fuarlar, yerel yönetimler arasında ortak proje geliştirme, işbirliği, bilgi ve teknoloji alışverişi gibi alanlarda birliktelik sağlamaktadır."

# SEHA OTOMOTİV

SEHA İŞ BİRİMİDİR • BUSINESS UNIT OF SEHA

## Kamu Kuruluşlarına Özel Hizmet Araçları



Üretici Tarafından Onaylanmış Üstyapıcı



SEHA MÜHENDİSLİK MÜŞAVİRLİK TİC. VE MAKİNA SANAYİ LTD.ŞTİ.

Şaşmaz Oto Sanayi Sitesi 2549 Sk (Eski 44. Sk.) No:3 Etimesgut / Ankara

Tel: (312) 278 80 85 (Pbx) Faks: +90 (312) 278 80 84 otomotiv@seha.com.tr info@sehaotomotiv.net www.sehaotomotiv.net



Candan GENCEROĞLU  
candan.genceroğlu@rodusdergel.com

# Yönetim ve Yetki - 2

*"İşleyecek usta el olmazsa çok kere cevher bir işe yaramaz"*

Seneca

Hiçbir mantık, hiçbir yönetim bir yerde yangın çıktığı halde bir yöneticinin " Benim yetkim yok yangının söndürülmesine müdahale edemem" gerekçesini kabul edemez.

Kendi görev alanı dışında, bizzat gördüğü aksaklığa şahit olduğu ve bunun zarara yol açacağını bildiği halde o eksikliği gidermeye teşebbüs etmiyorsa yönetim sürecinde bir arıza var demektir. Çalışanların gerek gördüklerinde başka eksikliklerin giderilmesine koşup koşmaması yönetim sürecinin denetlenmesi açısından önemli ve kullanılması atlanamaz bir veridir. Böyle bir manzarayla karşılaştığımızda süratle şu noktalara bakmak gerekir.

- İnanç, amaç ve hedeflere bağlılıkta sarsılma ve güvensizlik mi var?
- Yanlış, isabetsiz bir ödüllendirme ve ödüllendirmeye bir tepki mi var?
- Beklentilerin tespitinde ve karşılanmasında bir eksiklik mi var?
- Özel bir sıkıntı, kişisel bir problem mi var?
- Yöneticisine karşı bir inançsızlık mı var?

Şüphesiz daha birçok sorunu düşünmemiz ve teşhis etmemiz mümkündür. Bu tür durumlarda yönetim sürecinin tamamen gözden geçirilmesi şarttır. Takım ruhunu etkileyen olumsuzlukları ortadan kaldırmadan genel bir başarıyı yakalamak oldukça güçtür. İyi bir yönetim süreci, belirlenmiş görevin dışında da ortaya çıkan eksiklik ve olumsuzluklara müdahale tavrı ve sorumluluğu sağlar.

Yetkilendirme yaparken en dikkat edilmesi gereken konu yetkiyle yetkinliğin aynı şey olmadığını kavramaktır. Birisine en uç yetkileri vermekle onu yetkin(yeterli) hale getirmiş olmuyoruz. Yetkiyi yetkin olduğuna inandığımız kişilere vermeniz gereki-

yor. Yeterli olmayan vereceğimiz yetki ne kadar işlevsiz ve sakıncalıysa yetkin birine vermediğimiz yetki de yönetim süreci için o denli sakıncalıdır.



## Yetkinin Devredilmesi ve Sorumluluk

Bir yöneticinin bazı işleri yürütmek ve gerekli kararlar almak için, bir başkasına veya gruba görev vermesine yetki devri denir. Yetki devri, gerçekte bir kısım yönetim işlerinin asllara verilmesidir. Yetki devri, üst yönetim seviyesinde alt yönetime doğru olur. Buna karşılık sorumluluklar aşağıdan yukarı doğru oluşur. Yetkinin devredilmesi halinde de nihai sorumluluktan kurtulunamaz. Bir yönetici, astına bir görevin yapılması için yetki devredince, ast bu işi yapmaktan sorumlu olur. Fakat yönetici de görevin gerektiği gibi yapılmasını sağlamaktan sorumludur. Çünkü yöneticiler hangi ölçüde yetki devretmiş olurlarsa olsunlar, astların bütün yaptıklarından ya da yapmadıklarından sorumludurlar. Bazı yöneticiler işlerin başında olmadıklarında işlerin aksamasından memnuniyet duyar-

lar. Bu durumda kendilerinin vazgeçilmez olduğunu ve onlarsız işlerin hiçbir şekilde yürümediğini göstermiş olurlar o denli vazgeçilmezdirler ki onlarsız bir gün bile işler yürütülememiştir. Gerçek bunun tam tersidir. Yokluğunda işlerin aksamadan yürüdüğü bir yönetici iyi bir yöneticidir. Takımını iyi kurmuştur. Görev ve yetki devri isabetlidir, karar ve uygulama sistemi sağlamıştır, amaç birliğini sağlamıştır, personeli iyi eğitmiştir en önemlisiyse personeli kendisine değil işletmeye kazandırmıştır. Bu tespitimiz yöneticinin çok uzun süreler görevinin başında olmadığı zamanlarda geçerli olmaz. Birde yokluklarında işlerin daha iyi gittiği yöneticiler vardır. En sakonca yönetici tipleri de bunlardır.

Bazı yöneticiler, astlarına verilecek yetkileri kullanma yeteneklerinin olamayacağından korkarak yetki devrinden kaçınırlar. Bu itibarla, yetki devri bir sanattır.

Yetki devredilirken aşağıdaki ilkelerin gözetilmesi ve uygulanacak tedbirlerle riski büyük ölçüde azaltabiliriz;

- Yetki devri istekli olmalıdır.
- Yetki devri sonrası yetki kullanma süreci takip edilmelidir.
- Çevre alanına sık sık müdahale edilmemelidir.
- Yetkinin kullanılmasını engelleyen tüm faktörler ortadan kaldırılmalıdır.
- Yetki devredilirken görevler açık bir biçimde tanımlanmalı ve bununla ilgili yetkilerin sınırları belirtilmelidir.
- Devredilen yetki ile buna ilişkin sorumluluk eşit olmalıdır.
- Astın sorumluluk sınırları ve beklenen standartlar belirtilmelidir.
- Üstler, astlarını periyodik olarak denetlemeli; ancak onların fikirlerini dinlemeye de önem vermelidir.
- Üstler, kendileri daha iyi kararlar verecek durumda bile olsalar, astlarının en iyi oldukları konularda yetki devrinden vazgeçmemelidir.
- Yetki devredilenin yapacağı personel seçimi ve görev dağılımına müdahale edilmemelidir.

Böylesine uzun bir konuyu özetlemek gerekirse yetenek ve becerilerin ortaya çıkmasını sağlamak için yönetim sürecini çok iyi yönetmek, insanın kapasitesini öğrenmek için ona bir şeyler yüklemek gerekir. Aksi halde gücünün neyi taşıyabileceğini bilmek mümkün olamaz. Yetenekler özel durumlarda ve krizlerde ortaya çıkar. İnsanların sorumluluğu arttıkça yıldızlaşır. Kendine güveni yerine gelir ve motivasyonla maksimum noktaya ulaşır. İnsanlar kendileriyle denk ya da daha üstün rakiplerini yenince yıldız olurlar. Hiçbir boksör ringde kendisinden çok daha zayıf ve denk olmayan birini yenerek yıldızlaşmaz. Kendisiyle denk hatta daha üstün rakiplerini devirerek şampiyon olur.



# Sanko Makina'dan Bauma Çıkartması

Sanko Makina Genel Müdürü Orhan Aydoğan ile Bauma Münih Fuarı'nda röportaj gerçekleştirdik. Aydoğan, "Türkiye makine sektörü henüz genç sayılır ancak çok hızlı yol alıyor" değerlendirmesini yaptı.



## Bauma Münih Fuarı'na kaç yıldır katılıyorsunuz?

Sürekli olarak bu fuara katılım gösteriyoruz. Özellikle son iki fuarda ürün hattımızı da genişlettik, kalitemizi yükselttik. Hem Avrupa piyasasında hem de Kuzey Afrika, Orta Doğu ve Türkiye Cumhuriyetlerinde kendimizi iyice kanıtladık. Bauma ürünlerimizi gösterebileceğiniz dünyadaki sayılı fuarlardan biri. Dolayısıyla buraya mümkün olduğunca katılmaya çalışıyoruz. Ama 3 yıl önceki fuarı hatırlıyorum; Avrupa'daki ekonomik kriz ve İzlanda'daki volkanik patlamanın ulaşım etkisinden dolayı bir hayli sönük geçmişti. Ekonomik piyasalar açık olduğu sürece böyle önemli fuarları kaçırmamak gerekir.

## Daha önceki yıllara göre fuardaki etkinlikleriniz daha mı fazlalaştı?

Bu sene dünya piyasasına sunduğumuz makinalardan dış alanda üç, içeride de iki makina sergiledik, alanımızı genişlettik ve makina adetimizi arttırdık. Oraya sunduğunuz makineler arttıkça fuarlardaki dikkat çekme oranımız, marka bilinirliğiniz artıyor. Dolayısıyla fuarlara daha güçlü katılıyorsunuz. Bunlar birbirine bağlı şeyler. Başarılı olduğunca fuarlarda daha çok kendinizi gösteriyorsunuz. Daha çok kendinizi gösterdikçe daha çok talep topluyorsunuz.

## Bir önceki Bauma fuarıyla karşılaştığınızda neler söylemek istersiniz?

Bu sene Bauma'ya katıldığımızda bir öncekinin üzerinden üç yıl geçti ve bu üç yıl boyunca Avrupa'da, Kuzey Amerika'da yani dünyada çok ürün sattık. Kalitemizden ödün vermeden satış adetlerimizi yükselttik, kalite kontrol gücümüzü arttırdık. Müşteri memnuniyeti sağladık. Burada bizi ziyarete gelenlerin çoğunluğu ürünümüzden memnun oldukları için yeni alımlarla ilgili görüşmeler yapıyorlar. Şu da bir gerçek; eğer burada olmazsanız sizi unuttabilirler de. Hem siz yüzünüzü göstereceksiniz hem de bir önceki fuara göre kalitenizde ilerleme olacak ki gelişim gösterebilirsiniz. Fuarlar sonuçta semt pazarı gibi değildirler. Burada görüneceksiniz. Bir nevi gövde gösterisi yapacaksınız. Bakın herkes burada gövde gösterisi yapıyor. Gücünüzü gösteriyorsunuz ki nihai kullanıcı önünde gücünüzü teminatınız oluyor. Kaliteniz iyi olacak, networkünüz iyi olacak, satış sonrası hizmetleriniz tatmin edecek. Bunlar olunca zaten fuarda dikkat çekiyorsunuz.



# AYSEL PAPTAYA SIGORTA

"Ayrıntılar Fark Yaratır..."

Aysel PAPTAYA Sigorta Aracılık Hizmetleri Limited Şirketi

- Trafik Sigortaları
- Sorumluluk Poliçeleri
- Yangın Sigortaları
- Sağlık Sigortaları
- Mühendislik Sigortaları
- Kasko
- Nakliyat Sigortaları
- DASK
- Ferdi Kaza Sigortaları
- Tarım Sigortaları





### **Kalite ve teknoloji bakımından diğer markalara göre bir yorum yapma şansı elde ediyor musunuz fuarlarda ?**

Elbette. Şunu söylemeliyim ki Türkiye makine sektörü oldukça genç bir sektör. Bugün dünyadaki üreticilere baktığınızda biz emekleme seviyesindeyiz. Ama çok hızlı yok kat ediyoruz. Fuarlarda kendi ürünümüzü sergilerken zamanımızın yarısını da diğer markaların yaptıkları işi takip etmekte geçiyor. Bunları zaten biz arazi-de kullanım aşamasında izlediğimiz gibi burada da dıştan yaptıkları ilerlemeleri takip etmeye çalışıyoruz. Hem kendi ürünlerimizi sergiliyoruz bu tip fuarlarda hem de diğerlerinin yaptıklarını, yenilikleri takip ediyoruz.

### **Sanko Türkiye dışında kaç ülkeye satış yapıyor?**

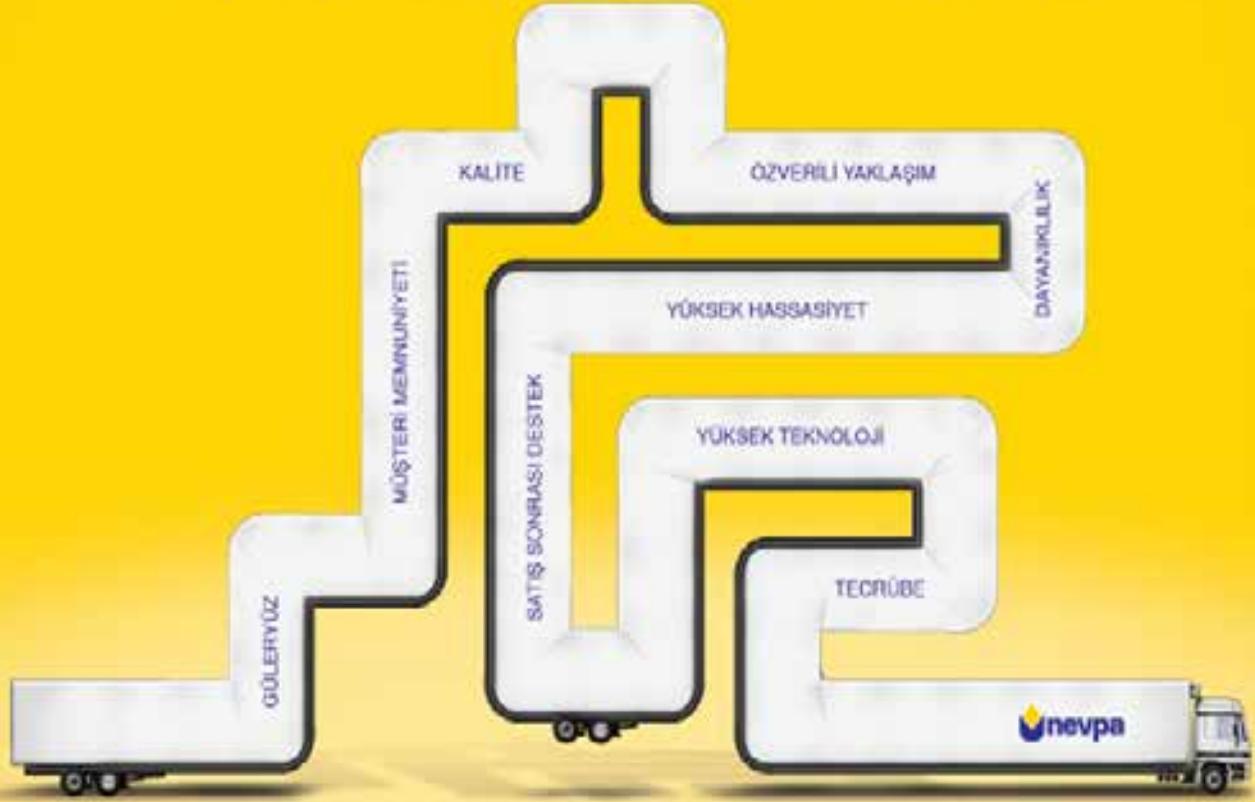
Müthiş bir gelişim içerisindeyiz. Dünyanın dört bir tarafından gelen siparişlere cevap veriyoruz. Özellikle Kuzey Afrika, Orta Doğu ülkeleri, Türk Cumhuriyetleri bizim için önemli pazarlar. Kriz öncesi İspanya bizim için önemli bir pazardı. Fransa önemli pazardı. Bu fuarda aldığımız olumlu sinyaller düzelme olduğu yönünde. İnşallah buralarda da iyi rakamlara ulaşacağız ihracat olarak.

### **Son olarak sektörle ilgili, fuarla ilgili söylemek istediğiniz bir şey var mı?**

Bauma fuan bu sene oldukça başarılı geçiyor. Hem uluslararası katılım üst seviyede hem de Türk firmalarının katılımı oldukça fazla. Sanıyorum 125'e yakın Türk firması gelmiş. Fuar içerisinde dolaştığımız zaman dilimizi duymak beni mutlu ediyor. Türkiye'de ürettiğimiz malları Bauma gibi dünyanın bir numaralı iş makinesi fuarında sergilemek rakiplerimiz için de, bizim için de oldukça gurur verici.

# Kaliteye Giden Her Yol Nevpa'ya Çıkar.

Üst yapı ekipmanları alanında Türkiye'nin en büyüğü Nevpa'da  
güleryüz ve ürün kalitesi sizleri bekliyor.  
Siz de gelin Nevpa'yla aynı yolda yürüyün, kaliteyi başka yerlerde aramayın...



Alüminyum  
Kapak Montejesi



Yeni Mod.  
Gömme Dorse Kilidi



Yan Bariyer  
Ayağı



Küçük Çamurluk  
Kelebeği



Lale Serisi Gizli Sistem  
Arka Kapı Kilidi



Lale Serisi  
Kayar Baba



Lale Serisi  
Kırılır Baba

Nevpa'nın Nevpa Karoser Ekipmanları Paz. Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 304 2428079 Pbx  
info@nevpa.com.tr  
Bursa Nevpa Karoser Ekipmanları Paz. Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 304 4112100  
info@nevpa.com.tr  
İstanbul / Maltepe Nevpa A.Ş. Paz.  
Çta. Karoseri Ekip. San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 210 3394134 Pbx  
info@nevpa.com.tr  
İstanbul / Beşiktaş Nevpa A.Ş. Paz.  
Çta. Karoseri Ekip. San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 212 6710353 Pbx  
info@nevpa.com.tr  
Ankara Emel Nevpa Karoser Ekip. Paz. Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 312 3610444 (4 hat)  
eml@nevpa.com.tr

İzmir / Ege Şubesi Emel Nevpa Karoser Ekip. Paz. Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 232 4797800  
ege@nevpa.com.tr  
Konya Nevpa Karoser Ekipmanları Paz. Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 332 3488083  
konya@nevpa.com.tr  
Gaziantep Çoşkun Nevpa Karoser Ekip. San. ve Tic. Ltd. Şti.  
Tel: +90 342 2002506  
gaziantep@nevpa.com.tr  
Deutschland Nevpa Europe GmbH  
Tel: +49 60 2351 602000  
info@nevpa.de www.nevpa.de  
Nevpa Karoseri Ekip. Paz. Tic. Ltd. Şti. Çorum Şubesi  
Tel: +90 364 200 10 10  
corum@nevpa.com.tr



# Ahmet Doğan Tanker: Hizmette Dürüstlük

Ahmet Doğan Tanker, 60 yılı aşan üretimi boyunca sahip olduğu bilgi ve tecrübeyi, değerli müşterileri ile paylaşmanın heyecanını duyuyor. Kurulduğu günden itibaren Araç Üstü Ekipman konusunda üretim yapan şirket, Kombinerler, Vidanjörler, Jettingler(Kuka), Çöp Kamyonları, Damperli Kamyonlar, Sulama Arazözleri, Su Tankerleri, 304 Kalite Paslanmaz İçme Suyu Tankerleri, 316 Kalite Paslanmaz Kimyasal Madde Tankerleri, Akaryakıt Tankerleri, Kapalı Kasa Tamir Bakım Araçları, Su Pompaları, Sulama Başlıkları, Akaryakıt Pompa ve Sayaçları, TS EN 12285-1 Standardında Uygun Yer Altı Depolama Tankları, Yer Üstü Akaryakıt ve Su Depolama Tankları imalatları işini yapmaktadır.

Orta ölçekli bir işletme olmasına rağmen kurulduğu ilk andan itibaren kaliteye verdiği önem ve zoru başarıya azmi sayesinde kısa sürede Araç Üstü Ekipman sektöründe tanınmış ve bu ilkelerinden asla vazgeçmemiş olan firmamızın değişmez prensipleri ise; kalite, hizmet, zamanında teslim ve uygun fiyattır diyen Ahmet Doğan Tanker Şirket Müdürü Yılmaz Doğan, üretimde başarı ve sürekliliğin teminatının hizmette dürüstlük ve kalite prensibiyle çalışmalarına bağlı olduğunu belirtti.





Türkiye'de  
Üretilmektedir.

3.5 m<sup>3</sup> Kova Kapasitesi

19 - 20 Ton Çalışma Ağırlığı

ÇUKUROVA MAKİNA İMALAT ve TİCARET A.Ş.  
Şahin Mah. Sait Polat Blv. No: 322 / A Tarsus-MERSİN  
Tel : +90 324 616 26 78 Fax : +90 324 616 32 20  
www.cumitas.com info@cumitas.com



Furkan ÇALIŞKAN  
furkan.caliskan@procademga.com

## Farklı Açı

# 2011 – 2012 Araç Üstü Ekipman ve Kamyon Üretimi İstatistikleri

## Devam yazısı

- Araç Üstü Ekipman olarak 2011 yılında toplamda 6.781 adet ile mali olarak ise 547.045.911 TL ( 320.228.781 \$) olarak ihracat yapıldı.

- Adet bazında araç üstü ekipman kalemlerinden en fazla olanı 2.661 adet ile "Tanker römork ve yan römorklar" kategorisinde gerçekleşti.

- Mali olarak ise en büyük ihracat kalemi 251 milyon TL (Yaklaşık 146 milyon \$) ile "Yan römorklar için Çekiciler" olarak sınıflandırılan kategoride görüldü.

- 2011 yılında ise toplamda 10.564 adet araç üstü ekipman ithalatı gerçekleştirildi. Bu sayısının mali değeri 1.631.985.006 TL (978.723.283 \$) olarak karşımıza çıkmaktadır.

- 2012 yılında ise 514.771.009 TL (285.568.594 \$)'lik bir rakam ile toplamda 8.753 adet ihracat gerçekleştirildi.

- 2012 yılında ithalat rakamları ise 6.407 adetlik kaleme denk gelen 1.049.098.725 TL (583.203.746 \$)'lik bir rakama ulaştı.

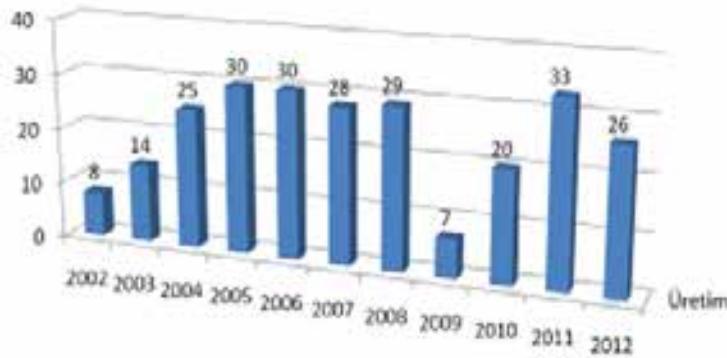
- 2011 ve 2012 yılları ihracat rakamları arasında karşılaştırılmalı küçük bir analiz yaptığımızda, adet olarak 6.781'den 8.753'e %29'luk bir

artış gerçekleşti. Fakat adetsel büyüme, mali olarak etkisini ters yönde gösterdi. 2011 yılında toplamda 547.045.977 TL olan ihracat, 2012 yılında 514.771.009 TL'ye düşüş gösterdi. Bunun yanında, ihrac edilen kalemlerdeki değişiklikler önemli paya sahip. Diğer önemli bir sebep ise Avrupa'da yaşanan ve ülkemizdeki etkileri daha sonradan hissedilen ekonomik kriz geliyor.

- Avrupa'daki krizin, Avrupa'dan başlayarak dünya sanayi sektörünü de etkilemesiyle beraber ithalat rakamlarımız da düşüş gösterdi tabii ki. İthalat rakamlarının düşmesi aslında ülkenin kendi içerisindeki üretimlerle kendi ihtiyacını karşılaması açısından oldukça önemli bir durumdur. İthalatın azalması demek; ülke içerisinde katma değer korunması, iç piyasada haksız rekabetin oluşmasının engellenmesi, yerli teknoloji kullanımının artırılması ile sektörel gelişimin sağlanması, dışa bağımlı bir sektör olmaktan sıyrılma adına olumlu adımlar atmak ve ithalattan çok ihracata yönelmek isteyen bir sektör olmak için çok önemlidir.

- Araç üstü ekipman sektörü olarak yapılan ithalatta 2012 yılında, bir önceki yıla göre yüzde olarak %40 gibi önemli bir azalma gerçekleşti ve bu azalma yine TL bazında %36'lık bir etki yarattı.

## Büyük Kamyon Üretimi



Diğer sayı da konuyu indelmeye devam edeceğiz.



## Geliştirilmiş Verimlilik, Düşük İşletme Maliyetleri, İyileştirilmiş Güvenlik ve Konfor

**Allison Tam Otomatik Şanzıman - Filoların Her Zaman Kazanan Tercihi**

Türkiye'deki filo işletmeleri için en iyi çözüm, Allison'ın tork konvertörlü ve tam otomatik şanzımanlı araçlara sahip olmalarıdır.

Allison'ın yenilikçi teknolojisi; yüksek güvenilirlik ve minimum duruş süreleri, gelişmiş müşteri hizmetleri, azaltılmış bakım masrafı, yüksek filo kapasitesi ve düşük yatırım maliyeti sağlamaktadır.

Sadece bu özellikler bile dünyada birçok aracın Allison şanzımanlı olarak tercih edilmesinin en önemli nedenidir.

# Serin ADR'li Tankerde

## Yeni Teknolojisiyle Daha Çok Seyir Güvenliği Sağlıyor

Serin Treyler Yönetim Kurulu Üyesi Recep Serin, Tehlikeli Maddelerin Karayolu ile Taşınması Hakkındaki Yönetmelik'in 1 Ocak 2014'te uygulanmaya girecek olmasını değerlendirdi. Bugüne kadar ADR'nin yasalaşması için çok önemli katkılar verdiklerini hatırlatan Serin, "Her platformda Türkiye'nin bu konvansiyona katılmasının faydalarını anlattık. Trafikimizin yürüyen tekerlekli bombalardan kurtulacağını dile getirdik. Neresinden bakarsanız bakın ADR ile beraber lojistiğimizin çehresi değişecek." dedi.



Yönetmeliğinin devreye girisinin bu konuda faaliyet gösteren birçok sektörü ilgilendirmesinin yanında özellikle "Treyler ve Üstyapı" imalat sanayini de yakından ilgilendirdiğini belirten Serin, ADR'nin taşımacılığın güvenli yapılabilmesi için konulmuş standartlar zinciri gibi düşünülmesi gerektiğini, treyler üreticilerine de önemli sorumluluklar düşüğünü açıkladı.

ADR standartlarının, tankerin üretiminden önce parça tedarikinde başladığını dikkat çeken Serin, "Taşınacak ürünler ve sınıfları belirleniyor. Ekipmanlar tanımlanıyor, tasarım hesapları yapılıyor. Tasarım dosyası, yetkili onay kuruluşu tarafından onaylandıktan sonra üretime başlanıyor. Bunun gibi üretimde de birçok kurallar var. Kullanılan her parçanın sertifikası var. Kaynakçınızın dahi sertifikalı olması gerekiyor." dedi. Serin, sözlerine şöyle devam etti: "Kullanılan tüm malzeme ve ekipmanlarının uygunluk belgeleri ile birlikte temini ve izlenebilirliğinin sağlanması zorunluluk olup, tankerlerde kullanılan ekipmanlarla ilgili uluslararası normlara uygunluk belgesi istenmekte böylece bu ekipmanların oluşturabileceği riskler ortadan kaldırılmaktadır. Basınç ve sızdırmazlık testlerinde; hesaplamalarda esas alınmış basınç değerlerinde her bölme ayrı ayrı test edilmekte ve tasarım doğrulanmaktadır. Bu testlere ek o-

arak tüm ekipmanlar bağlanıp araç bittikten sonra sızdırmazlık ve hacim doğrulama testleri de yapılıyor. Tüm bu kriterler doğrultusunda yapılan çalışmalardan sonra imalatı tamamlanan araç, son kontrollerin ardından yetkili makamlarca onaylanıyor."

### Daha İyi Yol Tutuş ve Denge

Çelik ve alüminyum tankeri üretebilen birkaç firmadan biri olduklarının altını çizen Serin, ADR'li tankerlerde de "Serin kalitesi"ni sunmanın gururunu yaşadıklarını söyledi.

Serin tankerlerinin ağırlık merkezinin aşağıda olması sebebiyle yol tutuşunun çok daha iyi olduğunu dile getirerek, "Bildiyiniz gibi tankerlerdeki sıvı maddeler virajlarda veya aracın manevralarında tankerin yan yatmasına, devrilmesine veya sürücülerin aracın hakimiyetini kaybetmesine neden oluyor. Serin mühendisleri önemli bir çalışmaya imza atarak aracın ağırlık merkezini aşağı çektiler. Bu sayede çok daha iyi bir yol tutuş ve denge sağlanıyor. Bu da diğer ürünlerde olduğu gibi rakiplerimizden ayıran önemli bir artı değer olarak hanemize yazılıyor." şeklinde konuştu.

# Dünyayı Seviyoruz, Sizin İçin Temizliyoruz



- ✓ İleri Teknoloji Vakum Sistemi
- ✓ Özel Ses İzolasyonu (67dBa)
- ✓ Uzun Fırça Ömrü

- ✓ Hidrolik ve Mekanik Sistem Seçeneği
- ✓ %15 Daha Fazla Yakıt Tasarruf Sistemi
- ✓ 3m<sup>3</sup>'ten 8m<sup>3</sup>'e Kadar Farklı Kapasite Seçeneği



**24**  
**SERVIS**  
**YEDEK PARÇA**  
**SAAT**  
**TELEFON İLE**

Topçular Kışla Caddesi No: 37/49 Eyüp / İstanbul  
Tel: 0212 613 54 48 (Pbx) Faks: 0212 613 54 49  
Fabrika: A.O.S.B. 10032 Sokak No: 12 Çiğli / İzmir  
Tel: 0232 328 11 66-44 Faks: 0232 328 12 34



**CEKSAN**  
YOL BÜYÜRME MAKİNALARI  
www.eksanmakina.com

# KOMATEK'e Doğru

KOMATEK Uluslararası İş ve İnşaat Makine Teknoloji ve Aletleri Fuarları'nın 13. tekrarı 29 Mayıs-02 Haziran 2013 tarihleri arasında Ankara AKM'de gerçekleştirilecektir.



İlk düzenlenen KOMATEK, 1991 Fuarı'ndan bu yana 22 yılın geçmiş olması bu yılki fuara daha da bir önem kazandırmaktadır.

KOMATEK 2013 Fuarı ülkemizde 2013 yılının en önemli ve büyük fuar organizasyonu olacaktır. Fuar 82.000 m<sup>2</sup> fuar alanı ve 35.000 m<sup>2</sup> otoparklar olmak üzere 117.000 m<sup>2</sup> alan üzerine kurulacaktır. Sergileme alanının 75.000 m<sup>2</sup>' si açık alan 7.000 m<sup>2</sup>' si kapalı alandan oluşmaktadır. Fuar alanında 48.500 m<sup>2</sup> açık alan ve 4.650 m<sup>2</sup> kapalı alan standı bulunacaktır. 10 Nisan 2013 itibarıyla açık ve kapalı alan stantlarının tamamı sözleşme altına alınmıştır. Yer almak veya mevcut yerlerini büyütmek isteyen firmalardan alınan talepler ile uzun bir bekleme listesi oluşmuş durumdadır. KOMATEK 2013 Fuarı'nda 400' ün üzerinde firma sergileme yapacaktır. Fuarın 35000 kişi tarafından ziyaret edilmesi beklenmektedir.

Fuarda yaklaşık 300 civarında iş ve inşaat makinesi, 5 tane asfalt plenti, 8 tane kule vinç, 8 tane kırma eleme tesisi sergilenmektedir. Fuar, geleneksel olarak İMDER ve OSTİM destekleri ile gerçekleştirilecektir. Bu yıl OSTİM' de kaim firmaların sergilemelerine tahsis edilmiş bulunan 1458 m<sup>2</sup> büyüklüğünde bir kapalı alan standı bulunmaktadır. İMDER desteğinin fuara getirdiği önemli boyutlardan biri de altyapı ve tanıtım konusundaki normların yükseltilmiş olmasıdır. Bu yıl gerek otopark alanlarında gerekse tuvaletlerde önemli miktarda gelişmeler sağlanmış; yaklaşık 2400 araçlık ziyaretçi otoparkı ile 450 araçlık katılımcı otoparkı ayrılmış olup 6 ayrı noktaya tuvaletler yerleştirilmiştir. Ayrıca İMDER' in katkı ve direktifleri ile uluslararası tanıtım verilen önem artırılmıştır. KOMATEK 2013, İş Makineleri sektörünün 2013 yılındaki pazar yeri olacaktır.



Çevreye Duyarlı Teknoloji

**PROFİMAK**  
profesyonel iş makineleri

**TÜRKİYE  
DİSTRİBİTÖRÜ**

KOMATEK Fuarında  
A1-09'da  
**PROFİMAK**  
Sizlerle



**HBM-NOBAS**  
BAUMASCHINEN

Made in Germany

Birlik Mahallesi 285. Sokak No: 30/13 Çankaya-Ankara-Turkey Tel:+90312 441 61 72-73 Fax:+90312 441 61 76  
info@profimak.com.tr – www.profimak.com.tr

# İşin Hilesi Dürüslüktür

SANKO şirketleri, faaliyet gösterdikleri alanlarda, gerek üretim kaliteleri, gerekse vizyon ve felsefeleri ile belirleyici konumda olmayı amaç edinmiş, sürekli ilerleyerek üretime, kaliteye, ihracata ve istihdama katkılarını arttırmak için giderek daha büyük ve güçlü olmayı hedeflemişlerdir. Kurucusu Sani Konukoğlu'nun "İşin Hilesi Dürüslüktür" ilkesi, SANKO Holding'in başarısının kaynağı olmuştur. Sanko Holding'in iş makinaları sektöründe faaliyet gösteren kuruluşu Sanko Makina Pazarlama ve Tic. A.Ş. deneyimli ve uzman bir kadro ile 1999 yılının Temmuz ayında İstanbul Merkezli olarak kurulmuştur.

Sanko Makina Pazarlama ve Tic. A.Ş. ağırlıklı olarak iş makinaları ve bekoloader, teleskopik forklift olarak iki alanda yoğunlaşmış ve hedeflerini bu iki grupta belirlemiştir.

2006 yılından beri Toplam 40.000 m2 kapalı, 500.000 m2 açık alana sahip olan MST, dünya çapındaki ve Türkiye'deki müşterilerin ihtiyaçlarına cevap vermek için son teknoloji ile Gaziantep'te Bekoloader ve Teleskopik Forklift (Telehandler) üretimi yapmaktadır.

Üretim, iyi tasarlanmış montaj hattı üzerinden tecrübeli teknik personel tarafından yapılmaktadır. Tam donanımlı Ar-Ge departmanı Türk tasarımcılara ve Türk mühendislere kalite ve ürün görünümünü geliştirecek olanakları tanımaktadır.

Türkiye'de bir ilki gerçekleştiren SANKO Makina Pazarlama ve Tic. A.Ş. tek Teleskopik Forklift üretimini, satışı ve kiralama hizmetini veren firmadır. Ürün gamındaki çeşitlilik ile müşterilerinin ihtiyaçlarına cevap vermektedir.

## Türkiye'de İlk ve Tek Üretimi Gerçekleştirilen Mst Marka Teleskopik Forklift Kırşehir ile Tanıştı.

Kırşehir'in en köklü firmalarından olan Esat Dulkadiroğlu ve Dulkadiroğlu İnşaat firmaları, MST marka ST model 8.35 Teleskopik forklift ile buluştu. Dulkadiroğlu firmaları; Kırşehir'de volkanik kökenli siltat esaslı çamı ve gözenekli bir yapıya sahip hafif yapı elemanı olan son yıllarda hafif agregalı yapıyla ısı, ses izolasyonu, yüksek ısıya dayanımı nedeniyle inşaatlarda kullanılmaya başlanmış olan bimsi müşterilerine MST marka Teleskopik bomlu forklift yardımıyla teslim etmektedir.

"5 personelin yapacağı işi bir makine ile gerçekleştirdiklerini iş verimlerinin yükseldiğini ve bims teslimatlarının arttığını, İnşaat alanında katlara bimsleri çıkararak Kırşehir'de müşterilerine çabuk ve zamanında bimslerin teslimatını gerçekleştirdiklerini ve MST'yi tercih etmelerindeki en büyük sebebin yerli üretim, Türk Malı olması olduğunu söylemektedirler."

Tuğba ERDEM

SANKO Makina Pazarlama ve Tic. A.Ş.

Telehandler Satış Müdürü



# Kaliteli Hizmet ve Memnuniyetiniz İçin Çalışıyoruz...

Sektörde 25. Yılı geride bırakan ALSANCAK YAPI halen, Kamuya taahhüt ettiği Alt Yapı-Üst Yapı İnşaat işlerinin yanı sıra, Kent Temizliği, Park Bahçe Bakımı ve Peyzaj işleri ile faaliyet gösterdiği alanlarda proje danışmanlık hizmetlerini en son teknoloji araç-ekipman parkı ve deneyimli teknik kadrosu ile sürdürmektedir.

Yaşam Alanlarınızda Fark Yaratan Anlayış...



Alsancak Yapı Peyzaj ve Ticaret Ltd. Şti.  
Aşkubet Caddesi 25. Sokak No: 21/4  
Beşirievler / Çankaya - ANKARA  
Tel: 0312 213 21 86 - Faks: 0312 213 22 08  
e-mail: info@alsancak.com.tr  
www.alsancakyapi.com.tr

# Sektör Öncüsü Kässbohrer

Türkiye'nin lider treyler üreticisi TIRSAN Treyler A.Ş'nin iştiraklerinden biri olan Kässbohrer; 11-14 Nisan 2013 tarihleri arasında Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenen Petroleum İstanbul Fuarı'nda, tüm akaryakıt dağıtım sektörü ve müşterileri ile buluştu

## Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Kässbohrer Standında

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Taner Yıldız, TBMM Enerji Komisyonu Başkanı Mücahit Fındık ve EPDK Başkanı Hasan Köktaş ziyaret ettikleri Kässbohrer standında, TIRSAN Treyler Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu'ndan ürünler hakkında detaylı bilgi aldı.

## Kässbohrer Standında Özel Simülör

ADR'li araç üretimindeki uluslararası başarı ve mevzuat hakkındaki bilgi birikimi ile sektöre öncülük eden TIRSAN, sektör paydaşlarını bilgilendirme sorumluluğuyla Petroleum fuar standında özel simülörünü sergiledi. ADR mevzuatına uygun dolun ve boşaltım operasyonunun uygulamalı olarak incelenebildiği simülör ile müşteriler Kässbohrer teknolojisini hakkında bilgilendirildiler.

## Kässbohrer Üretim Yatırımları

TIRSAN Kässbohrer markası ile, 2014 yılında Avrupa'da tanker ve silo segmentlerinde pazar lideri olma hedefi doğrultusunda yatırımlarına devam etmektedir.

## Kässbohrer Akaryakıt Tankeri

ADR mevzuatına uygun ve yüksek kalitede alüminyum malzemeden üretilen Kässbohrer Akaryakıt Tankeri 5.200 kg boş ağırlığı ile sınıfının en hafifidir. Daha fazla akaryakıt taşıma kapasitesi ve daha az yakıt tüketimiyle sektörün en çok kazandıran akaryakıt tankeri olan Kässbohrer dolun boşaltım sırasında, bilgisayar destekli "Karışım Önleme" teknolojisi sayesinde operatörün yapabileceği her türlü geri dönüşü olmayan yüksek maliyetli hataları önler. Üstün güvenlik donanımı ile her türlü kaza, hırsızlık, yangın gibi risklerin önüne geçerken, hem alttan hem de üstten dolun yapabilme özelliği ile operasyonel kolaylık sağlar.

## Kässbohrer Zift Tankeri

ADR'li özel paslanmaz çelik malzemeden üretilen Kässbohrer Zift Tankeri, sıcak petrokimya ürünlerin taşınmasında, şasisinin tamamen alüminyum malzemeden üretilmesi sayesinde 6.100 kg dan başlayan boş ağırlığı ile sınıfının en hafifi olma özelliği taşıyor. Her türlü iklim koşuluna uygun, farklı izolasyon seçenekleri ve ısıtma sistemleri de sunan Kässbohrer Zift Tankeri Ar-Ge çalışmalarının sonucunda geliştirilen özel hava hatları yerleşimi sayesinde sınıfının en hızlı boşaltımını gerçekleştirmektedir.





**HERFURTH  
LOGISTICS**

# SİZİN İÇİN ÖZENLE TAŞIYORUZ



**Herfurth Logistics Turkey**

T: +90 212 4659200 • F: +90 212 4659207 • E: [sales.herlog.tr@sbbo.com](mailto:sales.herlog.tr@sbbo.com)



**Herfurth Logistics Belgium**

T: +32 3 2212809 • F: +32 3 2337677 • E: [sales.herlog.be@sbbo.com](mailto:sales.herlog.be@sbbo.com)



**Herfurth Logistics France**

T: +33 235 268440 • F: +33 235 268458 • E: [sales.herlog.fr@sbbo.com](mailto:sales.herlog.fr@sbbo.com)

[www.herfurth-logistics.com](http://www.herfurth-logistics.com)

# İren'le Her şey Çok Daha Pratik

1999 yılında Cengiz İren tarafından Ankara'da kurularak faaliyete başlayan İren Makine; çevre temizlik makineleri, vakumlu yol süpürgesi, kar mücadele araçları ve ekipmanları üzerine faaliyetlerini sürdürüyor.



Şirketin Satış Müdürü Emre İren, yürüttükleri çalışmaların şu şekilde anlattı: "Öncelikli olarak bu saydığımız araç ve ekipmanların kaliteli olan markaları seçip, ülkemiz şartlarına uyup uymayacaklarını yerinde görerek tespitini yapmaya çalıştık. Pek çoğunun Türkiye distribütörlüğünü aldık. Satışını yaptığımız makinelerin kullanıcılarına uzun yıllar hizmet verebilmesi için, ülkemizin her yerinde servis ve bakım hizmeti gerçekleştirmeye özen gösterdik. İhtiyaç duyulan bu yedek parçaları kısa sürede sağlamamız, müşterilerimizin memnuniyetinde de en büyük etken olmuştur.

Çevre temizlik ve bakım araçları konusunda da gelişen teknolojiyi yakından takip ettiklerini belirten İren, sözlerini şu şekilde sürdürdü: "İtalyan Sicas firmasının Türkiye distribütörüyüz. 2 ve 4 metre yükseklikte kompakt, manevra kabiliyeti yüksek şehir içi hidrostatik vakumlu süpürgelerin ithalini yanı sıra 4 ve 6 metre yükseklikte araç üstü ekipman olarak da yerli vakumlu yol süpürgesi imalatı, buna ek olarak iş ayarlarında her marka traktör, iş makinesi, ve her marka kamyon önü kar mücadele işlerinde kullanılan kar küreme bıçakları ile tuz atma ekipmanlarını imalatını gerçekleştirmekteyiz.

Sürekli sektörün yeniliklerini takip eden firmamız son yıllarda özellikle büyük şehirlerde, devlet kuruluşu, belediye ve firmaların kar mücadelesinde kullandıkları tek yada çift kabin pick-upları istenildiğinde çok kolay yapılabilen bağlantı ile kar mücadele aracı haline getirmektedir.

Büyük şehirlerde birden bastırılan kar hayatı felç etmekte ve her kurum, kuruluş kapsamının önü, kampüs alanının içi ve bahçesindeki karla mücadeleyi yerel yönetimlerden beklemektedir. Ana arterleri açmaya çalışan yerel yönetimlerin her yere aynı anda ulaşamamaları neticesinde de sıkışıklıklar meydana gelmektedir. Bu bekleyiş yerine günlük hayatta birçok işte kullandıkları pick-uplarını fonksiyonel hale getirebilirler. Kolay sökülüp takılabilen özelliğe sahip elektrohidrolik kontrollü kar küreme bıçaklarımız ve tuz atma ekipmanlarımız sayesinde hiçbir kuruluşa bağlı kalmadan kar mücadele işlemlerini basit ve kolay biçimde yapabilirler".

EMS

**11 Yıldır**

**Daha Temiz Çevre için**

**Çözümler Üretiyoruz**

▶ EMS

Yeni Yatırımımız ve  
Yenilikler ile  
**Geliyoruz**

- Yeni Çöp Teylerimizi Artık Full Otomasyonla Çekiciden seya Kayyonumuzdan Açığı İlayacağız.
- Kamera İstenli, Geri Görüş Kameralı İsten.
- Çift Katlı Oto Tuşyucumuz.
- Tıbbi Atık Tesisi.
- Yakıt Tankeri, Gıda Tuşyucu.
- Akadın Yıkılcılı Çöp Teyleri.
- Big Dross Yeni Altarın İstasyonla Teylerimizi.



ASO 2. ve 3. Organize Sanayi Bölgesi

No Mah. 2014 Cad. No: 3 Sincan-Temelli / ANKARA TEL : 0312-4723950 FAKS : 0312-4723952

Info@emmakina.com | www.emmakina.com

# Yeni Mitsubishi Fuso Canter Duonic Şanzımanı ile Avantajın ta Kendisi

Sınıfının ilk otomatikleştirilmiş vites sistemi DUONIC ile donatılan Yeni Mitsubishi Fuso Canter düşük hızda ve dur kalk trafikte kullanıcılarına maksimum fayda sağlıyor.

Sağladığı birçok avantajla rakiplerinden ayrılarak öne çıkan ve segmentinin en fazla kazandıran aracı olma iddiasını taşıyan Mitsubishi Fuso Canter, yenilenen yüzü, yeni Euro 5 motoru, artan sürüş performansı, uzayan bakım aralıkları ve çift kavramalı otomatik şanzımanı Duonic ile kullanıcılarına artı kazanç sağlıyor.

## Çift Kavramalı Otomatik Şanzıman Duonic, Hafif Kamyon Sınıfı İçin Dünyada İlk

Her zaman öncü olan Mitsubishi Fuso Canter hafif kamyon sınıfında dünyada bir ilk olan Duonic çift kavramalı otomatik şanzımanı sunuyor. Duonic şanzımanlı Yeni Canter; üstün performans, konfor ve kesintisiz hızlanma avantajlarının yanı sıra yakıt ekonomisi de sağlıyor. Duonic şanzıman sayesinde yeni Canter yüklerdeda yükleyken bile geri kaydırmıyor, sadece frenlerden ayak çekilerek gazla basmadan hassas yavaşlama yapabiliyor, eco mode seçeneği sayesinde daha düşük yakıt tüketimi sağlıyor. Duonic şanzıman eco mode seçeneğinde normal trafikte %2, sıkışık trafikte ek %8 oranında yakıt tasarrufu sağlıyor. Ayrıca Duonic şanzıman çift kavrama özelliği sayesinde vites geçişlerinde yaşanan sarsıntı ve tork kesintisini minimuma indirerek sürüş performansı ve konforunu artırıyor. Islak tip çift kavrama sayesinde Duonic şanzıman bakım gerektirmiyor, bu da kullanıcıya hem zamandan hem de bakımdan kazandırıyor. Hassas ilerleme fonksiyonu sayesinde de yavaşlama sırasında çarpma ihtimalini azaltır.

## Nitelikli Üstyapı Firmalarının Çözüm Ortağı Duonic Vitesli Mitsubishi Fuso Canter

Nitelikli üstyapı ile donatılmış kamyonlar çoğunlukla düşük hızda ve dur kalk trafikte çalışır. Düşük hızlarda çalışan çöp kamyonu, yol süpürme aracı, yol çizme aracı vb. araçlarda çalışan duonic şanzıman ile donatılmış Mitsubishi Fuso Canter çift debriyajı sayesinde balata değişimine ihtiyaç duymaz. Bu da hem yedek parça hem de zaman tasarrufu sağlar. Bu araçların bazı durumlarda hassas ileri ve geri gitmeleri gerekir, Canter'in sürükleme fonksiyonu sayesinde çok düşük hızda hassas yavaşlama yapılabilir. Ayrıca vites geçişlerinde tork kesintisinin çok az olması vites yokunu minimuma indirerek personelin çalıştığı çöp toplama aracı gibi araçlarda ekstra fayda sağlar. Aracın yüklerde kaydırmaması ve park kilidi sayesinde araç yükleyken bile kullanım kolaylığı sağlar.



# BIRAKIN EUROCARGO TEMİZLESİN



## EUROCARGO ekonomiktir, dayanıklıdır, rahattır.

Uzun yıllardır Türkiye'nin çöpünü **EUROCARGO** taşıyor.  
Avrupa'da olduğu gibi Türkiye'de de.

**EUROCARGO**'nun kalbi, Common Rail enjeksiyon sistemli **EUROCARGO** motorudur.  
Düşük devirde, yüksek ve geniş tork aralığıyla %30 daha az vites değiştiriyor.

Euro 5 motoru ile daha az yakıt tüketirken, çevreye de neredeyse hiç zarar vermiyor.  
Her türlü üst yapıya uygun her türlü çalışma şartına uyum sağlayabilen yapısıyla  
o bir efsane. **EUROCARGO** ile yolunuz açık, ticaretiniz kazançlı, yükünüz hafif...

**Bir EUROCARGO 'nun önünde ancak bir başka EUROCARGO  
olabilir. Ama hepsinin arkasında ÖZGÖZDE IVECO var.**

**ÖZGÖZDE** 0312 354 03 47

**IVECO**  
www.iveco.com.tr

# Zürafanın Koşusu'13

Bir Volkan geleneği haline gelen "Zürafanın Koşusu" bu yıl da görkemli bir organizasyona imza atmaya hazırlanıyor. Türkiye'nin yanı sıra dünyanın dört bir yanından gelecek olan yaklaşık 400 seçkin misafirin katılımıyla uluslararası bir hal alacak.

1974'ten beri Türkiye'de 'itfaiye aracı' denilince ilk akla gelen marka olan Volkan, ürünlerini tanıtmaya ve itfaiyeciliğe gönül vermiş insanları bir çatı altında bir araya getirme konusunda da başarısını gösteriyor. Geçen yıl ilki düzenlenen organizasyon, bu sene yeni ürünler ve yoğun gündemiyle fark yaratacak. "Zürafanın Koşusu" bu yıl 24-26 Mayıs tarihleri arasında gerçekleşecek. Türkiye'nin ve dünyanın dört bir yanından gelecek yaklaşık 400 misafiri Sürmeli Efes Otel'de konaklayacak.

Organizasyon kapsamında yangın güvenliği hakkında bir konferans düzenlenecek. Konferansa; Rusya, Kanda, A.B.D., Almanya ve Cüney Afrika'dan konuşmacı olarak gelecek olan itfaiye müdürleri yerel deneyimlerini Türk itfaiyecilerle paylaşacak. Çeçtiğimiz ay-larda DHMİ ile 20 adet 8x8 Ana Uçak Yangın Söndürme Aracı ih-

le sözleşmesini imzalayan Volkan, yeni dizaynı ile ARFF 8x8 "Lion" u görücüye çıkartacak. Aracın performans gücü ise çok özel gösterilerle sergilenecek. Organizasyonun ikinci günü Volkan fabrika sahasında devam edecek olan ürün tanıtımları ve fabrika turu ile misafirler dolu dolu iki gün geçirecek.

Organizasyon, kendi alanlarında kaliteleriyle adından söz ettiren firmaların desteği ile daha güçlü hale geliyor. Destek firmaların katkılarıyla adeta bir fuara dönüşen organizasyon, misafirlere sadece Volkan ürünlerini değil, katılım gösteren firmaların da ürünlerini tanıtmaya olanağı sunuyor. "Zürafanın Koşusu"na destek firmalar; Almanya'dan özel çasi üreticisi Titan, CSR Elektronik, Türkcar, Draeger, Mengerler A.Ş. İzmir Şubesi Egemer, Kuleli Hortum, RotFire, Kolagom ve İççi Sağlık Teçhizatı.





## 9. GERİ DÖNÜŞÜM, ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ VE ATIK YÖNETİMİ ULUSLARARASI FUARI

**13-16 Haziran 2013**

Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi, İstanbul

[www.rewistanbul.com](http://www.rewistanbul.com)



Tarsus Organize Sanayi Bölgesi

# Bauma 2013'te Türkiye'den Rekor Katılımcı

## Arüs-Der Bauma'da Üstyapıcılar ile Buluştu

Uluslararası İnşaat Makinaları ve Malzemeleri Fuarı Bauma 2013, Türkiye'den 124 firma ile rekor bir katılımı gerçekleştirdi. Koluman, Hidromek, Çukurova Makina, Sanko Makina, Palme Makine, Yaşın Dorse, E- Mak Makine, Hidrokon, Pimmaksan gibi çok sayıda firma yeni ürünlerini sergilerken; Makine Tanıtım Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Sevdâ Kayhan Yılmaz, Makine Tanıtım Grubu Yönetim Kurulu Üyesi Ferdi Murat Göl'de katılımcılara makine sektörüne ilişkin bilgi verdi. Makine Tanıtım Grubu'nun desteğiyle Bauma fuarına katılan Burhan Fırat da Araç Üstü Ekipman sektörünün temsilcileriyle bir araya geldi. Fırat, "Çok sayıda Türk firmasının katılımından dolayı oldukça memnunuz. Buradan dünyaya üstyapı sektörünün ne kadar önemli bir noktaya geldiğini göstermiş olduk. Bu bizim için mutluluk verici bir tablo. Ülkemizde yapılan ihtisas fuarlarına da firmaların katılımının yoğun olmasını bekliyoruz" dedi.



# Orta Doğu Belediye İhtiyaçları ve İnşaat Fuarı açıldı

Orta Doğu Belediye İhtiyaçları ve İnşaat Fuarı geçtiğimiz günlerde Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanı Mehdi Eker'in açılışla gerçekleşti. Mehdi Eker, işadamlarıyla yaptığımız sohbette buraya yoğun bir ilgi olduğunu gördük. Bu beni oldukça mutlu etti. Burada yatırım yapmak oldukça aklıca diyerek standları ziyaret etti. Erdemli Makine, Hidromek, Sanko Makine, JCB, Liugong, Terex de fuarda yer alan önemli firmalardı.





ARAC ÜSTÜ EKİPMANLARI İNŞAATTA ÇÖZÜMLERİ VE ÇÖZÜMLERİ

# PROFESYONEL KALİTE

Nurmak, en zorlu şartlarda bile ihtiyaç duyulan performansı kesintisiz ve en üst seviyede sağlayabilen ürünleriyle sektörün tercih edilen ve güvenilen markasıdır.



**Merkez:** İvedik Organize Sanayi Bölgesi  
22. Cadde 1474(691) Sokak No:34-36  
06370 Ostim - Ankara - TÜRKİYE  
Tel: +90(312) 395 09 47 (pbx)  
Fax: +90(312) 395 84 58  
www.nurmak.com.tr  
info@nurmak.com.tr

**Şube:** İkitelli Organize San. Bölgesi  
Dolapdere Sanayi Sitesi 3 Ada No: 38-40  
Başakşehir - İstanbul- TÜRKİYE  
Tel: +90(212) 407 01 07  
Fax: +90(212) 407 02 94  
sube@nurmak.com.tr



# Nevpa Yeni Merkezinde Yeni Hedeflere Koşuyor

İstanbul Orhanlı'da Yönetim, Satış ve Lojistik Merkezi açan Nevpa, hedeflerine ulaşma noktasında büyük bir adım attı. UPM'nin ardından bu yıl içinde Knorr- Bremse'nin satışına da başlayacak olan Nevpa, tanker ve akaryakıt dolum sistemlerinde dünya lideri olan Emco Wheaton markasının Türkiye'de temsilciliğini aldı.



## Orhanlı, Nevpa'nın ticari yüzü oldu

Nevpa Genel Müdürü Mehmet Ortaç, Yönetim, Satış ve Lojistik Merkezi'nin Nevpa'nın ticari yüzü olduğunu belirterek "Yeni lokasyonumuzun coğrafik konumundan depomuz, ofislerimizin dekorasyonuna kadar Nevpa'ya yakışan bir merkez yaptığımızı düşünüyoruz."

Türkiye'nin lider treyler ve Gıyapı üreticilerine çok yakınız. Bu sayede hizmet kalitemizi de artırdık. Sabiha Gökçen Havaalanı'nın ve TEM'in çok yakınında olması bizi dünyanın her noktasına yaklaştırdı." dedi. Orhanlı'ya taşınmalarının ardından cirolarında da önemli derecede artış kaydettiklerini anlatan Ortaç, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 100 oranında cirolarını arttırdıklarını ifade etti. Nevpa'nın kuşaklar boyunca müşterileri birlikte çalıştığını belirten Ortaç, sözlerine şöyle devam etti: "Yönetim Kurulu Başkanımız Mesut Sayar'ın da dediği gibi biz çok eski firmayız. Nevpa'ya müşterileri çok sadıktır. Şu anda eski müşterilerimizin torunlarına mal satıyoruz. Müşterilerimiz artık bizden beklentilerini artırdı. Müşteri ihtiyaçları doğrultusunda hem yeni ürünleri üretiyoruz hem de yurt dışından getiriyoruz."

## Knorr Bremse ve Emco Wheaton artık Nevpa'da

2013 yılında ürün yelpazelerine Knorr Bremse ve Emco Wheaton'ı da kattıklarını belirten Ortaç, "Knorr- Bremse'nin ürün yelpazesi çok geniş. Fren sisteminin mucidi. Ancak Türkiye'de hakettiği yerde değil. Knorr-Bremse'nin birçok ülkede sözü geçiyor. Biz markayı hakettiği noktaya taşıyacağız. Müşterilerimize satış sonrasında da destek vereceğiz. Bayi yapılanmasında da önerilerimiz olacak. Müşterilerimize teknik ve eğitim olarak destek vereceğiz." dedi. Emco Wheaton'un ADR tanker dolum sistemleri konusunda dünya lideri olduğunu vurgulayan Ortaç, rekabetçi fiyatlarla müşterilerine hizmet vereceklerini söyledi.

# vakumlu yol ve pist süpürme makinaları



ERDEMLİ MAKİNA



YETKİLİ SERVİS (Merkez):  
OTOYAPI MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.  
OSB, 5. Bahçe Aydan Bulvarı No: 4 ÇORLU  
Tel: 0 364 234 86 62 - Faks: 0 364 234 86 86  
www.otoyapi.com - info@otoyapi.com

YETKİLİ SERVİS (Marmara Bölgesi):  
DEVAS MAKİNA İÇ VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.  
İzmit OSB, Özgürleme San. Bl. 17 Ada  
No: 49 Blok / İSTANBUL  
Tel: 0 212 671 46 80 - Faks: 0 212 671 46 81  
www.devasmakina.com - info@devasmakina.com

ERDEMLİ MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.  
OSB, Organize Sanayi Cad. 19040 ÇORLU  
Tel: 0 364 254 9723 0 hatı - Faks: 0 364 254 9532  
info@erdemlimakina.com.tr - www.erdemlimakina.com.tr

# Scuderia Ferrari Formula 1 Aracı F138'i Tanıttı

Formula 1 yarışlarında 60 yılı aşkın süredir Shell'le teknik ortaklık yapan Scuderia Ferrari'nin en yeni, tek koltuklu Formula 1 aracı "F138", İtalya'nın Maranello kentinde tanıtıldı. Fernando Alonso, Scuderia Ferrari ve Shell'in F138 üzerinde gerçekleştirdikleri aylar süren çalışmalar sonucunda üçüncü kez dünya şampiyonu unvanını kazanmayı umduğunu söyledi.

Motorsporları meraklıları tarafından heyecanla beklenen ve 2013 Formula 1 sezonunda Fernando Alonso ve Felipe Massa'nın kullanacağı Scuderia Ferrari'nin yeni aracı "F138" ilk kez uluslararası gazetecilerden oluşan kalabalık bir gruba tanıtıldı.

Etkinliğe aralarında Luca di Montezemolo (Ferrari Başkanı), Stefano Domenicali (Scuderia Ferrari Takım Yöneticisi), Fernando Alonso ve Felipe Massa'nın da bulunduğu misafirler katıldı. Geçen sezon Drivers' Championship'te (Pilotlar Şampiyonası) zaferi kol payı elinden kaçıran Alonso, bu sezon hem Scuderia Ferrari hem de Ferrari'nin teknik ortağı Shell'in F138 üzerinde gerçekleştirdikleri aylar süren çalışmalar sonucunda üçüncü kez dünya şampiyonu unvanını kazanmayı umduğunu söyledi.



# HEPSİNİN ÜSTÜNDE

*Radyum; yıllardır sizin için size özel iş kıyafetleri hazırlıyor.  
İş verimini artıran "kaliteli" çözümler sunuyor.  
Bu yüzden Türkiye ve dünyada her geçen gün daha fazla firma,  
Radyum iş kıyafetlerini giyiyor.*

[www.radyum.com.tr](http://www.radyum.com.tr)

**RADYUM**  
workwear

# İmalatçı, Yenilikçi Ünsal Damper

Ünsal Damper Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Ünsal ile yürüttükleri çalışmalar üzerine keyifli bir röportaj gerçekleştirdik.

**Okuyucularımıza Ünsal Damper hakkında bilgi verir misiniz?**

Ünsal Damper'den bahsederken her zaman en keyif alarak söylediğim başlangıç cümlesi "Firmamız 1969 yılında faaliyetlerine başlamıştır" oluyor. İniş çıkışlarla dolu ülke ekonomik tarihimizde; aynı sektörde birkaç nesil boyunca çalışma imkanı bulan firma sayısı maalesef çok fazla değil. Bunu endüstrileri gelişmiş ülkelerde gördükçe gıpta ile bakıyoruz. Bizim firmamız da bundan 44 yıl önce piyasada bu işin duayenleri arasında kabul edilen Süreyya Ünsal tarafından imalata başlamıştır. Halen bu sektörde hizmetlerimiz devam etmektedir.

**Ürün gruplarınız ve özellikleri hakkında neler söyleyeceksiniz?**

Bizim ürünlerimizin ana başlığı damper imalidir. Bu başlık altında araç üstü, dorse, küçük araçlar ya da özel uygulamalar şeklinde sınıflandırma yapılabilir. Yük Taşıma amaçlı özellikle araç üstü imal edilen, doldurma boşaltma yapan, bunun için hidrolik, pnömatik elektrik tahrik sistemlerini kullanan makineler şeklinde bir tanım yaparsak tam olarak bulunduğumuz yeri tarif etmiş oluruz. Yalın imalat konularında değişik şartlar oluşsa bile asıl konumuzun dışına çıkmama gibi bir prensibimiz var. Bunu kendi profesyonel olduğumuz konuda en güçlü, tecrübeli ve başarılı olmaya odaklanma hedefimizin bir şartı olarak görüyoruz.

**AR-GE çalışmalarınız var mı?**

Ar-Ge birimimiz yok. Beraber çalıştığımız profesyonel bir danışman ekip var. Ürün geliştirme, üretim tekniği geliştirme konularında birbirimizle fikir alışverişini yaparak firma ve ürün gelişimi kaydetmeye çalışıyoruz. Ar-Ge biriminin firmanın bünyesinde olmaması projelerin sürekliliği konusunda sıkıntı çıkarabilir tabii ancak; bir kobi olarak bile mümkün olan şartlar altında bu şekilde çalışmalar yapmak ummadığımız yerlerden dışarıya pencere açıyor diyebilirim.

**Firmanız sektördeki diğer firmalardan farklı kılan nedir?**

Firma olarak diğerlerine göre farkımız düşündüğümüzde ilk olarak aklıma gelen sözcük "open minded" oluyor; yani açık fikirli, yeniliklere, değişikliklere açık ve pozitif yaklaşımli olarak tanımlanmaya çalışayım kendimizi. Bu her işe ve fikre önce olumlu şekilde yaklaşım yapmamız olarak pratikte hayat buluyor. Yani gündelik hayatımızda, elemanlarımızla diyaloglarda, konuşulan işlerde, müşteri diyaloglarında, projelerde vb. Her şeyde olmaz, imkansız, hayal ürünü, hayatta yetişmez, hiç yapılmadı böyle bir şey gibi değil de, bunun tam tenisi olarak imkansız bile olsa reddetmeden konunun derinine inmeye çalışan bir yapıdayız şeklinde anlatabilirim. Bunun dışında yenilikçiyiz, piyasada olan her şeyi takip ediyoruz. Ben kendi konumumdaki sektör liderlerini izlemek için dünyanın hangi ülkesinde olursa olsun fuarlara gidiyorum.



*Sektörümüzde Nitelikli ve Güvenli  
Eğitimin Adresi*

T.C. M.E.B.  
ÖZEL  
İŞ MAKİNALARI MÜHENDİSLERİ  
BİRLİĞİ MESLEK KURSU



**EĞİTİM PROGRAMLARIMIZ**

- Temel Hidrolik – Mobil Hidrolik Eğitim Programları
  - Mühendisler ve Tamir Bakım Grubuna Yönelik
- İş Makinaları Operatörü
  - Yetiştirme ve Belgelendirme Programları
- Şantiye Mühendisleri
  - Uyum Programları
- İş Güvenliği Eğitim Programları
- İş Makinası Tamir Bakım Usta Yetiştirme Geliştirme Programları
  - İş Makinası Elektrik-Elektronik Eğitim Programları
  - İş Makinası Lastikleri Eğitim Programları
  - Yağcı Bakımcı Yetiştirme Programları
- Ambarcı Tedarikçi Eğitim Programları

**Programın Eğitimler Dışında**

- İsteğe bağlı program harici kurslar
- İş yerlerinde iş başında eğitim programları

Çalışanlarının eğitim seviyesini yükseltmek ve belgelemek isteyen,  
Eğitimsiz elemanların verdiği zararları onları eğiterek minimuma indirmek isteyen,  
Eğitilmiş elemanlarla çalışma verimliliklerini arttırmak isteyen **FİRMALAR** ve  
Piyasada geçerli bir meslek edinmek ve bunu belgelemek isteyen **KİŞİLER**  
Sizi çok yakından tanıyan, sorunlarınızı bire bir bilen Derneğimiz yönetimindeki

*Meslek Kursumuz Hizmetinizdedir.*

**Bilgi ve Başvuru İçin**

**T.C. M.E.B. ÖZEL İMMB MESLEK KURSU**

Adres: Uzayçağı Caddesi No: 62/5-6 Ostim/ANKARA

Tel: (0312) 385 78 94 • Faks: (0312) 385 78 95 • E-posta: bilgi@ismakinalari.org.tr

Web: www.ismakinalari.org.tr

## Sizce sektörün en büyük sorunları nelerdir?

Pek heyecan verici bir cevap olmayacak ama diğer sektörlerde olduğu gibi kar düşüklüğü, rekabet, gibi unsurları sayacağım. Ancak bunun için rakipleri ya da ekonomik politikaları eleştirmeyeceğim. Kendimizi eleştireceğim. Yapılabilirlik, öğrenilebilirlik rekabet edebilirlik arttıkça, aynı işi yapan aktörlerin sayısı arttıkça her işte piyasanın doğası gereği fiyatlar ve kar marjı aşağı doğru geriliyor. Bu durumda sadece üretiyor olmak yetmiyor. Üretim üzerinde bir fikir, bir buluş, bir bilgi, bir tarz değişikliği, yeni bir şey olması gerekiyor. Ürettiğimiz şeye kattığımız teknoloji önemli. Yaşadığımız devri gözlemleyerek tespit etmek çok zor değil; ülkeler, toplumlar, insanlar, piyasalar her şey bunun peşinden koşuyor. Her ne kadar taklit en kolay seçilen ve izlenen yol olsa da, doğada bile orijinallik ve yenilik en dikkat çeken ve en çok heyecan yaratan şeydir.

Şimdi bunu hepimizin piyasada işleme fırsatı bulduğumuz piyasa aktörü bir firmayla örneklendirmeye çalışayım. Biz millet olarak çay kadar kahveyi de severek tüketiriz. Hatta kahvaltıda öğünün ismi bile kahveden geliyor. Türk kahvemiz de var. Kahvehanelerimiz de var. Son zamanda onların yerine açılan; dolup taşan kafelerimiz de var. Bundan 5-6 sene önce bir yarışma olsa da bana bu ürünü satacağın diye kahve venseler gerçekten çok sıradan bir ürün olduğu ve herkes kahve satışı için üzülürdüm. Ancak şu sıralar amerikalı kahve zincirlerinden bir franchise satın almayı düşünabiliyim. Anlatmaya çalıştığım da bu ürünü böyle ilginç bir şekilde getiren ve akım yaratan fikir ve buluşlar topluluğu olmasıdır. Ancak üzülerek söylüyorum ki; biz ülke olarak kahve ve çayı kültürümüzün bir parçası kabul ettiğimiz halde onu farklı bir şekilde işleme, ona yeni bir şey katma fikri bizden çıkmadı.

Sanayi ürünlerinde durum biraz daha farklı gözüksede temelde aynı unsurları barındıran ürün üzerindeki yenilikler ve teknolojik gelişmeler konusu, benim firmamın ve sektörümüzün sıkıntısıdır diye düşünüyorum.

Biraz daha genişlettiğimizde ülke sanayimizin gelişmesi ve tabiri caizse bir vites daha büyümesi de teknoloji ve yeni fikirlerle olacaktır. Hepimiz gözümüzü buna dikmeliyiz. Ülke olarak trendleri öngörmeli hatta planlamalıyız.



## Firmanızın ihracat durumları nedir, ihracat yaptığınız ülkeler konusunda açıklama yapar mısınız, dünya ve Türkiye pazarı arasında bir değerlendirme yapabilir misiniz?

İhracatımız çok düşük seviyelerde, Irak ve birkaç Türki Cumhuriyetlerle sınırlı. Bunu arttırmak için çaba içindeyiz. Bu tür ticaretin firmamızın ötesinde ülkemize de katkı yapacağı bilincinde hareket ederek bu yöndeki her tür gelişmenin içinde bulunmaya çalışıyoruz. Sanayi ürünlerini Avrupa Birliği'ne satmak çok zor. Bunun için belki de sonucuna değmeyecek bir çaba içine girmeniz gerekiyor. Bunun yanında Orta Doğuda ve Rusya, Eski Sovyet Birliği'nden ayrılan ülkelerde daha farklı bir potansiyel olduğunu düşünüyorum. Bizim ülkemiz de bu açıdan çok şanslı bir konumda. Umanım bunu değerlendirebiliriz.

## Mevcut projelerinizle ilgili bilgi kısa bilgi verebilir misiniz?

Mevcut Ar-Ge danışmanlarımızla birkaç firmanın iştirakçisi olduğu, bir ana firma bünyesinde gerçekleştirilmesi planlanan projemiz var. Ana firma bünyesinde yapılacak ve pazarlanacak özgün ürünün sadece bir kısmının üretimi bize ait. Diğer firmalar da profesyonel oldukları konuda üretim yapıyorlar ve bunların birleştiği noktada özgünlük şartı aranan bir ürün çıkıyor ortaya. Bu devletin ilgili birimlerinden desteklenme vadi ile tarif edilen bir oluşum. Ayrıca özel bir üniversite ile bağlatmış olduğumuz, imalatımızdaki verimi arttıracak hücresel üretim sistemi oluşturmayı amaçlayan bir projemiz vardı; yer sıkıntımız dolayısıyla askıya alındı, umarım devam eder.

## Son olarak neler söylemek istersiniz?

Son olarak tekrar sanayi üretimimizde teknoloji konusuna dönmek istiyorum. Geçen gün bir arkadaşla sohbet ederken masadaki cep telefonunu göstererek " Adamlar 200 gr'ı 2 bin TL'ye satıyorlar, biz hala tonu 0,25 TL iççilikle demir kesip bükme yarışındayız" dedi. Bence işte tam bulduğumuz nokta da budur. 200 gr'ı 2 bin TL'ye satın alıracak fikirlerin peşinde savaş vermemiz gerekiyor. Gelecek nesillerimizin refahı buna bağlı. Geçmişin meydan muharebeleri artık yerini ekonomi ve para birimi savaşlarına çevirmiş gözüküyor. Ekonomisi güçlü ülkeler dünyayı yönlendiriyor, diğerlerine istediğini yaptırabiliyor. Piyasa bize de iğdamları ve üreticiler olarak bu savaşın içinde bir nefes olma, bir katkıda bulunma imkânı veriyor. Çalışma hayatımızda da bu bilinçte olmalı, adımlarımızı öyle atmamız. Şu anda ülke olarak bulunduğumuz konum, yakın zamanda güçlü ekonomili ülkeler arasında yer alacağımız izlenimi veriyor. Bunun bir illüzyon ya da gerçek olması arasındaki farkı; içinde katma değer barındıran üretim oluşturacak muhtemelen. Ben bu konuya çok önem verdiğim ve nispeten gelişmiş ülkelerin bu konuyu kullanarak üstünlük sağlamalarını gpta ile izlediğim için tekrar üzerinde durmak istediğim. İlginize teşekkür ediyorum.

# İŞİ UZMANINA BIRAKIN...

Eğitilmiş, uzman personelimiz,  
gerçek orijinal parça garantimiz ve kusursuz hizmet kalitemizle  
yükünüzü hafifletmek için çalışıyoruz.



## SEÇKİNLER OTOMOTİV

Merkez: Büyük Kayaş Mah. 19 Mayıs Bulvarı No: 268 Kayaş - Mamak - Ankara

Tel: 0312 373 25 25 - 373 25 18 Faks: 0312 373 25 11

Şube: İvedik Merkez Sanayi Sitesi 34. Cad. No:7 İvedik - Ankara

Tel: 0312 394 13 36 - 394 13 39 Faks: 0312 394 13 08



[www.hyundaitruck.com.tr](http://www.hyundaitruck.com.tr)

Karsan Pazarlama A.Ş.

# Otokar Bayileri ile Buluştu

50. yılını kutlayan Otokar, 1-2 Nisan 2013 tarihleri arasında Sapanca Güral Otel'de düzenlenen toplantıyla Türkiye'deki tüm otobüs bayileri ile bir araya geldi.



Türkiye'nin en çok satılan otobüs markası Otokar'ın bayi toplantısı 1-2 Nisan 2013 tarihlerinde Sapanca Güral Otel'de gerçekleştirildi. 2012 yılının değerlendirildiği, 2013 yılı hedef ve planların paylaşıldığı toplantıda en çok satış yapan ilk üç bayii plaketteki takdim edildi. 2012 yılı otobüs satışları Türkiye birincisi Çavuşoğlu Otomotiv olurken Atalay Otomotiv 2.lik plaketi ve Örnek Otomotiv ise 3.lük plaketi almaya hak kazandı.

Toplantıya Otokar adına Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Kemal Tokatlı ve Pazarlama Müdürü Tarkan Burak katıldı. 50. yılın da kutlandığı gala yemeğinde canlı müzik eşliğinde yemek yendi.

Bayi toplantısında konuşma yapan Otokar Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül, "Bu yıl da otobüs pazarında en çok satılan marka olduk, 3. kez pazar liderliğine sahip olduk. Bu başanda bayilerimizin katkıları çok büyük. 3 yıldır 25 kişi ve üzeri yolcu taşımacılığı otobüs satışlarında lider konumdayız. Bu yıl da liderliğimizi koruduk. Otobüs satışlarımız geçen yıla oranla arttı. 2012'nin bizim için en sevindirici olayı ise İETT'den toplamda 750 adetlik araç siparişi almak oldu. 3 ihaleyi kazanarak aldığımız bu siparişlerin ilk 250 adetlik bölümünü teslim etmeye başladık, bu otobüsler geçtiğimiz günlerde İstanbul trafiğinde hizmete ve yolcu taşımaya başladı. Bugüne kadar pazarda Otokar markasına olan güvenin ve beğenin oluşmasında bayilerimizin büyük rolü var. Kendilerine başanlı çalışmalarından dolayı teşekkür ediyorum. 2013 yılı bayilerimizin değerli katkıları ile yine büyük başarılarla imza atacağımız bir yıl olacak." dedi.

# EMERGENCY

# OUTPATIENT SURGERY

## Yaşam için önem taşır...



### ► Dört Yarıklı Nakil Ambulansı



### ► Obez Ambulansı



ISO 9001 ISO 13485 TS EN 1789 TS EN 1860



**FAHREZA / FACTORY**  
1. Organize Sanayi Bölgesi / Yığılca / Cad. No: 5/A  
06930 Sincan/Ankara/TURKEY  
Tel : + 90 312 267 18 67 (gün)  
Fax : + 90 312 267 18 66  
Santral/Gsm : + 90 533 640 40 47

**İSTANBUL ŞUBE / BRANŞI**  
SİTÖC, Oba ve Ticaret Merkezi H Blok  
No: 39-41 Mahmutbey / İstanbul/Turkey  
Tel : 0 212 659 22 87 / 659 22 88  
Fax : 0 212 659 22 89

**İHRACAT / EXPORT**  
Hüdeventer Cad. Devletler Sok. Çiğdemlihanlık 12/2A  
54110 Sarıyer/İstanbul/TURKEY  
Tel : + 90 212 511 04 54  
Fax : + 90 212 527 61 11



# EMS

EMERGENCY MEDICAL SYSTEM  
Acil Mobil Sistemler

2013 **RABİA BENOĞLU** / 43  
[www.ems.tc](http://www.ems.tc) e-mail: info@ems.tc

# Koluman Bauma'da Sistem Aracını Sergiledi

## 20 Dakikada Ekipman Değişimi

Koluman, Bauma 2013'te bir ilke imza atarak Mercedes – Benz Axor 1833 AK üzerine monte edilen, hızlı ekipman değiştirme fonksiyonlu sistem aracını ve hidrostatik şanzıman mekanizmasını ilk kez görücüye çıkarttı.

Koluman Bauma 2013 Fuarı'ndaki standında Junjin beton pompaları, Beta beton mixeri ve Koluman Damperleri'nin yanı sıra bir ilke imza atarak karayollarında yaz ve kış tüm yıl boyunca bakım işlemlerini yapmak amacıyla 3 adet çubuk değiştirebilen ekipman kullanarak, 13 değişik atışman çalıştırabilecek bir sistem aracının da tanıtımını gerçekleştirdi.

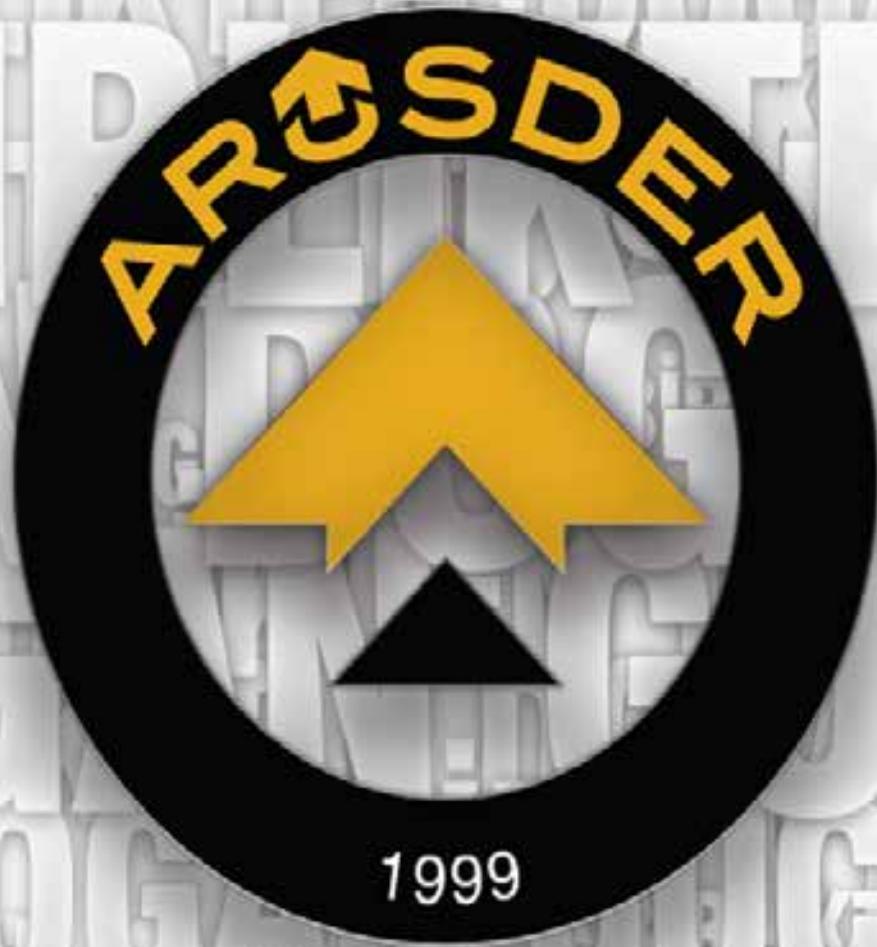
## Bir Araçla 13 Değişik İşlev

Basın toplantısında konuşan Koluman Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Koluman, sistem aracının avantajını şu sözlerle ifade etti: "Sistem Aracı bir yenilik. Bir araç kullanarak 13 değişik işlevi yapılabiliyorsunuz. Çok çabuk değiştirilebilir 3 ekipman kullanarak yaz ve kış tüm yıl boyunca yolların bakımını sağlayacak bir sistem bu. Bu konuda firmamızın 40 yılı yakın bir birikimi var. Biz yıllardır Unimoc aracını sattık ve satmaya da devam ediyoruz. Unimoc aynı zamanda 3 değişik ekipmanı çalıştırabiliyor. Biz bu sistemi geliştirdik. Mesela bir tuz serici Unimoc'da ancak 2,5 m<sup>3</sup> tuz serpebiliyor. Bu da birkaç kilometre gittikten sonra geri git, doldur, gel derken zaman kaybı demek. Şimdi müşteri 10 m<sup>3</sup> tuz serpmek istiyor. Bizde bu ihtiyaçlara yönelik sistemi kamyonu uygulayabiliyoruz. Burada sergilediğimiz kamyonumuz 20 tona çıkabilir ve daha çok belediyelere hizmet edecek bir araç Karayollarının ve hava meydanlarının diğer ihtiyaçlarını karşılayabilecek daha büyük araçlarla gereksinimleri var biliyoruz ve bu ihtiyaçları da karşılayabilecek durumdayız. Bauma'daki ilk iştirakimiz ancak bundan sonra her yıl Bauma'da olacağız." Sistemin avantajı: Süpürme makineleri, kar küreme ve püskürtme makineleri, tuz serpe makineleri, tünel yıkama ekipmanları ve arka vinç gibi yaz ve kış ayı hizmetlerinde kullanılan platform ve ekipmanların bir araç üzerinde kullanılabilmesinde, bu platformlar arasında pratik ve hızlı geçişlerin yapılabilmesinde yatmaktadır. Toplam 13 değişik atışman uygulama imkanı mevcuttur. Bir diğer avantajı da bütün ekipmanların araç motorundan tahrik alarak; aynı zamanda özel yazılımla tek bir lcd ekrandan kumanda edilebilmesi.

## Belediye ve Karayollarında Kilit Rol

Daimler AG'nin belgeli üstyapı imalatçı Koluman Otomotiv Endüstri(KOE), ekipman ve platformları hızlı bir şekilde değiştirilebilen sistem aracını Türkiye'de bizzat geliştirmiştir. Hidrostatik şanzıman mekanizması, sistem aracının 0,5 ila 15km/h'lik yavaş seyir hızının gerekli olduğu belediye işleri ve karayolu bakımında da kullanılabilmesinde kilit rol oynamaktadır.





**BİRLİKTEN DOĞAN GÜÇ**

**ARÜSDER**

ARAC ve ARAC ÖSTÜ EKİPMAN ve İŞ MAKİNALARI ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ DERNEĞİ

[www.arusder.org.tr](http://www.arusder.org.tr)

# Dünden Bugüne Paksan

Firmamızı kurduğumuz yıllar askeri darbenin yeni yaşandığı, teknolojik anlamda Türkiye'nin dünyayı çok geriden takip ettiği yıllardı. Doğru dürüst bir telefon görüşmesi bile yapılamıyordu. Sektörümüzle ilgili makina yapan firma sayısı 4-5 civarındaydı diyen Paksan Genel Müdürü Ahmet Kaleli, sözlerine şu şekilde devam etti:



"Tabii firmaların ürettiği bu makinalar, Amerika'dan, Kanada'dan ve Avrupa'dan gelen makinaların kötü bir kopyası şeklinde. Biz sektöre giriş yaptıktan sonra işin rengi de değişmeye başladı. Gerçekten iyi makinalar yaptık ve bu da doğal olarak çok ses getirdi. İlk yaptığımız makina 16 mt'lik ti ve bu makinamız Sandıklı Belediyesi'nde hala iş görmekte. 1983 - 84'lü yıllarda Türkiye Elektrik Kurumu'yla çok çalıştık ve onların ithal ürünler kullanmasının önü-

ne geçtik. Daha sonraki süreçlerde sırasıyla Karayolları Kurumu'na, Gölcük Belediyesi'ne, Siemens şirketine makinalar yaparak firma temelimizi çok sağlam referanslar üzerinde şekillendirmiş olduk. Elbette yıllar geçtikçe gelişen teknolojiye ayak uydurmanın gerekliliği içerisinde makinalarımız da bu teknolojik gelişme süreci içerisinde evrimleşmeye başladı.



## 2013 Yılı Hedefleriniz

Biz Paksan'ı anonim şirket yaptık. Paksan An-Ge'yi kurduk. Teknopark'da yerimiz var. Bu çok önemli bir olay. Yine H.P.M. adında bir servis şirketimiz bulunmakta. Bu şirketimiz aracılığıyla yaptığımız işlere bütün dünyada teknik servis hizmeti verebiliyoruz. Firma olarak Almanya'ya, İsveç'e, Romanya'ya, Rusya'ya, Taiwan'a, Orta Doğu'ya olmak üzere 45 ülkeye ürünlerimizi satıyoruz. Şu anda dış pazara iç pazardan daha fazla makine satmaktayız. 5 ayrı grupta makine satmakta olduğumuzdan dolayı aslında firma olarak 5 ayrı fabrika kurmamız gerekir. Bu amaçla şirketimizi bu sene halka açıyoruz.

## Bizim Şu Anda Yaptığımız Makinaları Şu Gruplar Altında Sınıflandırabiliriz:

**İtfaiye Grubu:** Türkiye'de en yüksek itfaiye platformlarını hala biz üretmekteyiz. En son ürettiğimiz 45 m'lik makinamız gerçekten çok modern özelliklere sahip bir makine.

**Yüksek Çalışma Platformları:** Bu platformlarda şu an 45 m'lik makinalarımız var ama 60 m'lik platform üretimine start verdik. Bu platformların direkt işçi güvenliğiyle alakalı olmasından kaynaklı üretilirken oldukça duyarlı ve hassas davranılmaktadır.

**Araç Üstü Platformlar:** Bu kategoride; araç üstü eklemli platformlar, araç üstü teleskopik platformlar, araç üstü teleskopik fly bomlu platformlar, araç üstü eklemli teleskopik platformlarda üretimlerimiz bulunmakta.

**Kendinden Yürüylü Platformlar:** Kendinden yürüylü teleskopik platformlar, kendinden yürüylü eklemli teleskopik platformlar, kendinden yürüylü makaslı platformlarda da üstün özellikli ürünlerimiz bulunmakta.

**Vinçler:** Araç üstü eklemli vinçler, araç üstü teleskopik vinçler üretmekteyiz. Bütün bu ürünlerimizin yanı sıra çekilebilir platformlar, kurtarıcı platformlar, kataner bakım platformlar, makaslı yük a-sansörleri gibi ürünlerimiz de mevcut.



## Paksan Mühendislik'e Bir Ödül Daha!

Doğu Marmara Bölgesi'ndeki başarılı sanayi kuruluşlarını ödüllendirmek amacıyla, Kocaeli Sanayi Odası önderliğinde; PwC Türkiye, Doğu Marmara ABİGEM A.Ş., Doğu Marmara Kalkınma Ajansı, CNN Türk, İşbirliğinde ve Bolu, Düzce, Sakarya ve Yalova Ticaret ve Sanayi Odaları koordinasyonu ile "Sanayi Kuruluşları Çizgi Üstü Sektörel Performans Değerlendirme Organizasyonu" sonucunda farklı sektörlerde KOBİ ve Büyük Ölçekli İşletme kategorilerinde tebrik töreni yapılarak, ödüller sahiplerini buldu. Taşit Araçları ve Yan Sanayi sektöründe, KOBİ dalında 2012 Yılı Sektörel Performans Değerlendirme Ödülü'nü Paksan Mühendislik aldı.



# Scania, Bauma'da Zorlu İşler için Tasarlanan Ürün Gamını Sergiledi

Scania, dünyanın en önemli ihtisas fuarları arasında gösterilen ve her 3 yılda bir Münih'te düzenlenen, yaklaşık 500 bin ziyaretçinin katıldığı Bauma 2013'deki standında İnşaat ve madencilik sektörüne yönelik ürün gamından örneklere yer verdi. İnşaat makineleri, inşaat ve madencilik alanında kullanılan araçların sergilendiği fuar, 15-21 Nisan tarihleri arasında Münih'te gerçekleştirildi.

2011 yılında başlattığı Euro 6 motor satışı ile sektörün öncülerinden olan Scania, bugün son emisyon standartlarını karşılayan, 250 beygirde 580 beygire kadar değişen dokuz farklı dizel motor seçeneğini sektöre sunuyor. Fuar standında sunulan araç ve endüstriyel motor örneklerinin yanı sıra Scania jeneratörleri Scania Censet, müşterilerin kesintisiz işlerine devamını sağlayan Scania saha servis istasyonları ve madencilik sektörüne özel uygulamalar dikkat çekti.



# 2013 ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI KONGRESİ

19-20 EYLÜL 2013 / İSTANBUL

[www.vizyon2023turkiye.org](http://www.vizyon2023turkiye.org)



THE SHINING PEARL OF THE WORLD

## DÜNYANIN PARLAYAN İNCİSİ TÜRKİYE

### KONGRESİNİN ANA BAŞLIKLARI

KENTSEL DÖNÜŞÜM

GELECEĞİN TEKNOLOJİSİ  
VE MEVZUATLAR

ENERJİ SEKTÖRÜ

ULAŞTIRMA SEKTÖRÜ

İKİLİ İŞ GÖRÜŞMELERİ

YATIRIM PROJELERİ

EĞİTİM ve İNSAN KAYNAKLARI

TEŞVİK ve FİNANSMAN

# Johnson Controls ve Karat Güç Sistemleri A.Ş., Türkiye'deki Akü Faaliyetini İki Katına Çıkaracak Olan Yeni Ortaklığını İlan Etti

Otomotiv akü alanında küresel lider Johnson Controls, Inc. otomotiv akü üreticisi ve dağıtıcısı Karat Güç Sistemleri Sanayi ve Ticaret A.Ş. ile yeni bir iş ortaklığı oluşturduklarını ilan etti.



Johnson Controls; Karat Güç Sistemleri ile olan iş ortaklığında beklemekte olan nihai onayları takiben Karat A.Ş.'nin hisselerinin %49'unu satın aldıklarını duyurdu. Bu iş ortaklığı, Johnson Controls'un yükselen pazarlardaki taahhüdü ve güç çözümleri faaliyetlerinin büyüme sağlanması yönünde fırsat sunmaktadır.

Johnson Controls Güç Çözümleri Satış Sonrası Grubu, EMEA Başkan Yardımcısı ve Genel Müdürü Bruce Ronning "Türkiye araç akü pazarı son yıllarda belirgin bir büyüme gösterdi ve bu pazar için öngörü son derece olumlu seyretmektedir" dedi. Ronning ek olarak "Bu yeni iş ortaklığı ile mevcut faaliyetimizi önümüzdeki 5 yıl içinde 2 katına çıkartmayı bekliyoruz" dedi.

İstanbul'da akü montaj ve dolun tesisleri ile faaliyette bulunan Karat, Johnson Controls'un VARTA®, OPTIMA® ve Safa marka akülerinin Türkiye distribütörüdür.

Karat Güç Sistemleri Yönetim Kurulu Başkanı Besim Tarablıus "Johnson Controls ile iş ortaklığı kurmaktan gurur duyuyoruz. Konusunda küresel lider Johnson Controls; etkin, yalın üretim süreçleri ve yüksek kalitedeki ürünleriyle Karat'ın daha iyi müşteri hizmeti sunması ve pazardaki konumunun güçlenmesine olanak sağlayacaktır." dedi.



# GÜVENLE GELEN HİZMET



www.hizmetnya.com.tr

**YAYGE**

Yayge Temizlik Sanayi Ticaret Limited Şirketi  
Ehlibeyt Mahallesi 1267. Sokak No: 1/5 06520 Balgat - Ankara / TÜRKİYE  
Tel: +90.312.473 86 76 • Faks: +90.312.473.86.77  
www.yayge.com.tr • info@yayge.com.tr

# Taşsan: “(EHS) Elektrikli Hidrolik Sistemli Çöp Kamyonunu Tüm Filomuza Uygulamaya Hazırız.”

Taşsan Yöneticisi Zehra Yılmaz ile filolarına kattıkları Profimak firmasına ait olan çevre dostu elektrikli çöp kamyonları hakkında konuştuk.



## **Firmanızdan kısaca bahsedebilir misiniz?**

Firmamız 1978 yılında Kazım Cihan tarafından kurulmuştur. Başlangıçta maden işletmeciliği sektöründe faaliyet gösteriyorken; 1994 yılından bu güne kadar kentsel temizlik ve iç mekân temizliği hizmetlerini başarıyla vermektedir. Firmamız, Kamil Cihan ve ortaklarıyla TAŞSAN Temizlik LTD. ŞTİ. olarak genç, eğitimli yöneticileri, tecrübeli personeli ile Türkiye genelinde üstlenmiş olduğu taahhütleri, başarıyla yerine getirmektedir. Taşsan geri kazanım ile de sektörde farkımızı ortaya koymak için adım adım çalışmaktayız. Amacımız yaşanabilir çevre için çöp diye atılan atıklardan enerji üretimi gerçekleştirerek; istihdam ve katma değer yaratmaktır.

## **Müşterilerinize hangi hizmetleri sunuyorsunuz?**

Çöp toplama, çevre temizliği ve iç mekân temizliği – geri kazanım, ambalaj atıkların toplama, ayırma ve kırma, sigorta aracılık gibi alanlarda hizmetlerimizi sunuyoruz.

## **Firmanızın sektör içerisinde nerede görüyorsunuz?**

Bu sorunun cevabı ciro ile endeksli ise de Taşsan; yaptığı işe katıldığı heyecan, odaklanma ve mutlaka hissedilir noktada farkındalık, kolektif ve takım ruhu, ekipman kalitesi, yeniliklere açık olması, personel odaklı eğitime önem vermesiyle fark yaratmaktadır. Fir-

mamız, 6311 sayılı iş sağlığı ve güvenliği yasası yürürlüğe girmeden iş ve işçisinin; sağlığı, eğitimi, iş kalitesi için çok ciddi yatırımlar yapmıştır. Çevre temizlik firması olarak da bu ruha sahip ve bu anlamda bir adım önde yatırımlarla da bunu kanıtlamaya devam edecektir. Biz ciromuz ile değil işimize verdiğimiz önemle bugünlere kadar geldik. İddialı mıyız? Evet; çünkü takım ruhuna önem veriyoruz.

## Hayata geçirmeyi düşündüğünüz projelerinizden bahsedebilir misiniz?

2010 yılı sonunda sektöre ülkemizin ihtiyacı olan, bizim de ülkemiz, yaşadığımız şehir ve ilçemize katma değer sağlamak amacıyla ile geri kazanım adıyla bilinen geri dönüşüm işine başladık. Bu iş oldukça geniş yelpazeye sahip olduğu için ilk evresi toplama – ayırma, gelecek zaman için de kısaca çöp diye adlandırdığımız atıklardan enerji alanında yatırımlar yaparak, bu işten daha fazla katma değer, istihdam ve dopdolu bir çevre bilinci ile hizmet vermek istiyoruz. Her atık çöp değildir; olsa da o çöpten nelerin bize geri döndüğünü göstermeyi amaçlıyoruz.

## Sizce sektörün en büyük sorunları nelerdir?

Çevre temizliği çok büyük bir sıkıntı. En büyük sıkıntı ise vatandaş katılımının tam anlamıyla sağlanamaması. Basit ama çöp günlerine uyulmaması, verilen hizmetin algı ve görsel boyutuna verilen en büyük zarardır. Geri kazanım / dönüşüm, sektörün tam anlamıyla iş yapmakta çektiği sıkıntının en başlıca sebebi olup hukuki boşluklar ve bu anlamda devlet eliyle önlem alınmaması da sorunu artırmaktadır. Kaynağında ayrıştırma bilincine yeterince sahip olamama, kağıt- karton vb. atıkların %80 gibi bir kısmı oluşturması ve bu atıklarında malum piyasa şartları altında ülke geleceği için yenilenebilir enerjinin ne kadar önemli olduğunun göstergesidir.

## En son aldığınız Elektrikli Hidrolik Sistemli çöp kamyonu hakkında neler düşünüyorsunuz?

Firmam ve şahsi kanaatim, gelişme süreci devam ettikçe ve bizim gibi firmalardan alacağı destekle yolunun çok daha açık olacağı kanısındayım. % 100 çevreye sağladığı katkılar ve düşük yakıt ekonomisi ile de pek çok firmanın bu araçları talep edeceğini düşünüyorum.

## Bugüne kadarki kullandığınız araçlardan farkı nelerdir?

Örneğin eviniz 7.katta ise alabileceğiniz sesin sessizliğe dönüşmesi, pompa ile bağlanan sistemlerle araç hareket halindeyken sıkıştırma yapması, motor ömrü, yakıt tasarruf sağlaması gibi pek çok ayrıcalığı var.

## Çevre dostu araç kullanımının sağladığı faydalar nelerdir?

Adı gibi çevre dostu aracınız, araç motoruna ihtiyaç duymadan çalışırsa ve bunu lit sayesinde elektrik ile yapıyorsa faydası saymakla bitmeyecektir. Sistem gelişmesini devam ettirdikçe bugün dünya kadar paralar ödediğimiz otomatik şanzımanlı araçlar gibi siz giderken sıkıştırmanın yapılması ve bir farkla aracınızın motorunuzu yormadan bunu gerçekleştirmesi bize bir rüya görmediğimizi gösterdi. Verim konusunda da istenilenler gerçekleşirse biz bu sistemi tüm filomuza uygulamaya hazırız. Profimak ve çevre dostu sistemi sadece benim firmamda değil. Dünya çapında görmek için ne katımız olursa destek vermeye hazırız. Yeter ki sistem gelişsin ve verimini artırsın.



# 6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu ve İşveren ile İş yerlerinin Yükümlülükleri

## Devam yazısı

Özetle bu kanunun neler getirdiğini inceleyecek olursak:

1. İş sağlığı ve güvenliği kanunu ile tüm çalışanlara sağlıklı ve güvenli çalışma ortamı sağlanacak.
2. İş sağlığı ve güvenliğinin sağlanması için iş yerlerinde yeni bir sistem uygulamaya konulacak.
3. Her iş yerinde iş sağlığı ve güvenliği uzmanları ve eğitimi istihdam edilecek ya da görev alacak.
4. İSG (iş sağlığı ve güvenliği hizmeti sunan kuruluşlar) uzmanlarına büyük bir sorumluluk yüklenecek.
5. İşverenlere iş sağlığı ve güvenliği hizmeti için alternatif çözümler sunulabilecek.
6. Bakanlık, küçük işletmelere iş sağlığı ve güvenliği hizmeti alma konusunda destek verecek.
7. Çalışanlar, özellikle yeni işe girişlerde sağlık gözetiminden geçmeden işe başlamayacak.
8. İş kazası ve meslek hastalıklarının kayıtları etkin ve güncel olacak.
9. Tüm iş yerleri acil durumlara karşı eylem planı hazırlanacak.
10. İş sağlığı ve güvenliği, iş yeri çalışanlarının katkı ve katılımıyla sağlanacak.
11. Çalışanlara, iş sağlığı ve güvenliği için bilgi ve eğitim verilecek.

12. Çalışanlar, iş sağlığı ve güvenliği tedbirlerinin alınmaması halinde çalışmaktan kaçınma hakkını kullanabilecek.

13. Risk değerlendirmesinin yapılmaması işi durdurma sebebi sayılacak.

14. İş sağlığı ve güvenliği için çalışan işlerden temsilcisi seçilecek.

15. Ulusal İSG (iş sağlığı ve güvenliği) Konseyinin kuruluşu başlatılacak.

16. İş yerlerinde iş sağlığı ve güvenliği kurulu oluşturulacak.

17. İş yerlerinin toplu halde bulunduğu yerlerde iş sağlığı ve güvenliği koordinasyonu sağlanacak.

18. Kanunla uymaz davranışlara idari para cezası uygulanacak.

19. Hayati tehlike tespitinde iş yerlerinde işin durdurulması sağlanacak.

20. Büyük endüstriyel kaza oluşabilecek iş yerleri için işletme kurulmadan gerekli önlem ve tedbir alınmış olacak.



Tuttuğu gibi kaldırır!



Maksimum enerji, maksimum verimlilik anlayışı ile çözüm ortağınız  
İlken Enerji, %100 yerli üretim iLift akülü forkliftleri  
ile ihtiyacınız olan her alanda ve şartta hizmetinizde.

**iLift**  
FORKLIFT



**İlken Enerji**

[www.ilken.com.tr](http://www.ilken.com.tr)

[info@ilken.com.tr](mailto:info@ilken.com.tr)

İlken Enerji, İlken Holding'in bir parçasıdır.



**444 0 320**

**PROFIMAK** Yetkili Bayi  
[www.profimak.com.tr](http://www.profimak.com.tr)

# Turkar 4X4'ün Yeni Modelleri Almanya'da Görücüye Çıkıyor

Hisarlar Grup bünyesinde, Türk mühendisler tarafından geliştirilen Türkiye'nin ilk yerli 4x4'ü TURKAR'ın yeni üst yapıları ORUMA ve Servis Aracı, Almanya'nın Münih kentinde düzenlenen Bauma fuarında tanıtıldı. Hisarlar CEO'su Zafer Türker, dünyanın farklı bölgelerinden binlerce profesyonelin ziyaret ettiği fuarın, 'Engel Tanımayan Anadolu Dağ Keçisi' olarak tanımlanan TURKAR 4x4'ün ihracat alanının genişlemesi ve ülkemizin tanıtımı açısından büyük önem taşıdığını söyledi.

Üç yılda bir düzenlenen ve bu yıl 30'uncusu gerçekleştirilen Bauma fuarına ikinci kez katıldıklarını vurgulayan Hisarlar CEO'su Zafer Türker, "Grup olarak yer aldığımız Bauma'daki 210 metrekarelik standımızda, başta Avrupa olmak üzere, dünyanın her yerinden fuar ziyaret eden binlerce profesyoneli ağırladık. Üretimini gerçekleştirdiğimiz kabin ve iş makinelerinin yanı sıra TURKAR 4x4'ün iki yeni modelini de tüm ayrıntılarıyla ziyaretçilere tanıttık" diye konuştu.

Bauma'da yer almanın sadece Hisarlar Grup açısından değil, Türkiye'nin tanıtımı açısından da büyük önem taşıdığına değinen Türker, fuarda tanıtılan TURKAR 4x4 modelleri ile ilgili olarak şu bilgileri verdi:

"Türkiye'nin ilk yerli çok fonksiyonlu arazi aracı olan ve 'Engel Tanımayan Anadolu Dağ Keçisi' olarak tanımladığımız TURKAR 4x4'ün yeni üst yapı modelleri, aracın tüm karakteristik özelliklerini taşıyor. Her tür çetin arazi ve iklim koşullarında hizmet vermek üzere tasarlanan araçlardan teleskobik platformlu aracımıza ORUMA adını verdik. Çalışma yüksekliği 14 metre olan TURKAR ORUMA'nın taşıma kapasitesi ise 200 kilogram. Diğer aracımız olan Servis Aracı ise hidrolik hava kompresörü ile 8 bar/110 litre hava tankına, 30 litre havalı gres pompasına ve 60 litre ince yap pompasına sahip bulunuyor. Ayrıca lastik hava şişirme makarası, 150 mm mengene ve çalışma masası, çalışma aydınlatmaları ve hava çıkış jakları da aracın diğer gelişmiş özellikleri olarak öne çıkıyor. Opsiyonel olarak sunulan yol temizleme süpürgesi ve basınçlı yıkama ünitesi ise TURKAR 4x4 Servis Aracı'nı her koşulda hizmet verebilen vazgeçilmez birçok amaçlı yardımcı yapıyor. Türkiye'nin ilk yerli 4x4 arazi aracı TURKAR'ın ihracat alanının daha da genişleyeceğine inanıyorum."





## Hisarlar Grup:

Eskişehir’de, 9 futbol sahası büyüklüğündeki tesislerinde, tarım makineleri ve yedek parçalarından traktör kabine, otobüs şasisinden havaalanı araçlarına, demiryolu ve iş makineleri komponentlerinden savunma sanayi makine komponentlerine kadar birçok alanda üretim faaliyetlerinde bulunan Hisarlar Grup, 1974’den bu yana oluşmuş 40 yıllık bilgi birikimi ve endüstriyel deneyimi ile bölgesinde makine imalat sanayinin öncü firmaları arasında yer alıyor.

Yurt içi ve yurt dışı firmaların nihai ürünleri için ürettiği yarı mamul parça, komponent ve ünite üretiminden, kendi nihai ürünlerini üretebilecek ve kendi markasını yaratabilecek bir teknolojik gelişim ve ekonomik büyüme safhasına girmiş bulunan Hisarlar Grup, Ar-Ge’ye verdiği önem ve bu yönde gerçekleştirilen ciddi yatırımlar ile tarım makineleri sektöründe Türkiye’nin ilk ve tek Ar-Ge merkezinin de sahibi olmuştur. Geleceğin ürünlerinin doğmasında ve geliştirilmesinde artış sağlayacak bu merkezde ülkemiz insanlarının temel ihtiyaçlarını ön planda tutmak Hisarlar Grup’un tek gayesidir.



# Hidromek

## Bauma'da İlgı Odağı Oldu

Bauma Münih fuarına düzenli olarak katıldıklarını belirten Hidromek Pazarlama Müdürü Arda Güven ile izlenimlerine ilişkin keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.



***Hidromek daha önce bu fuara katıldı mı, sizden bir ön değerlendirme alabilir miyiz?***

Elbette Hidromek olarak Bauma fuarına ayrı bir önem veriyoruz; çünkü bu çok büyük bir fuar ve iş makineleri sektörü içinde birinci sırada yer alıyor. Bu önemli fuarda düzenli olarak bulunuyoruz. Tüm makine üreticileri bir arada kendilerini gösterme şansı buluyorlar, bu anlamda prestij fuarı da diyebiliriz.

***Daha önceki katılımınızla şimdiki arasında bir fark var mı?***

Her fuarda bir öncekinden daha etkin oluyoruz. Şunu söyleyebilirim ki firmalar fuarın öneminden dolayı biraz daha büyük bir alanla katılmak istiyorlar, çünkü; tüm parça üreticileri ve makine üreticileri burada kendini gösteriyor. Bu sebepten dolayı da firmaların buldukları yerleri büyütme talepleri oluyor. Bir sonraki fuarda biz de alanımızı daha da genişletmek istiyoruz, bunun için başvurularımızı da yaptık. Bu sene 409 m<sup>2</sup> içeride, 125 ve 50 m<sup>2</sup> olarak da dışarıda açık alanda katılım sağladık. Kazıcı yükleyici grubunda HMK 62 SS mini kazıcı yükleyici, Maestro serisi HMK 102 B ve HMK 102 S, Yeni HMK 102 B Supra modelini sergiliyoruz. Ekskavatör grubunda ise 14 tonla 37 ton arasında değişen lastikli ve paletli modellerimizi getirdik. Aralarında uzun erişimli HMK 220 LC LR modeli de bulunmaktadır. Bauma'da ayrıca HMK 300 LC üzerinde yeni kabini de ilk kez sergiliyoruz. Yeni kabiniimiz devrilmeye karşı mukavemettir. Bildiğiniz gibi ekskavatörlerde böyle bir standart yok. Ama biz firma olarak standart olmasını beklemenden bir üst güvenlik seviyesine hazırlanıyoruz.

# KOMATEK2013

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı



**29 Mayıs - 2 Haziran 2013**  
**ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ - ANKARA**

Organizator



Ana Destekçi



Destekleyen Kurum ve Kuruluşlar



### **Promosyon çalışması yürütüyor musunuz?**

Fuara özel olarak çanta sponsorluğu sözleşmesi yaptık. Fuarın tüm giriş kapılarında ücretsiz olarak çantalarımızı dağıttık ve büyük beğeni topladı, etkili bir tanıtım oldu. Diğer firmaların standlarında da bizim çantalarımızı görmek bir Türk üretici olarak gurur vericiydi. Bunun dışında yine Bauma fuarının giriş kapılarından birinin önünde HMK 140 W makinemizi sergiliyoruz, her giriş ve çıkışta görülebiliyor. Bu da makinemizi tanıtmak için güzel bir fırsat oldu.

### **Bu tür fuarlarda hem pazarlama hem de üretim taktiği olarak aldığınız ya da bunu biz de yapaydık dediğiniz oluyor mu, yoksa sadece kendi üretiminizle mi ilgileniyorsunuz?**

Sadece kendi yaptıklarımızla ilgilenip dışarıya bakmıyoruz gibi bir şey söz konusu değil. Ürünleri, yenilikleri çok yakından takip ediyoruz, teknoloji her geçen gün gelişiyor ve biz de bunun gerisinde kalamayız. Çevremizde olup bitenlere elbette kendimizi kapatmıyoruz ve firmamız için Ar-Ge çalışmaları çok önemli. Bu fuarların da amacı zaten gelişmiş ürünleri buralarda sergilemek, son teknolojiyi duyurmak; dünyaya, alıcılara, kullanıcılara tanıtmak. Biz öncelikli olarak ürünleri incelemeye dikkat ediyoruz. Onun haricinde sunum şekli de var. Bunların hepsi ile ilgili çalışmalar alanında tecrübeli olan arkadaşlarımız yürütüyorlar. Biz burada aslında biraz da incelemek, farklı bakış açılarının bıraktığı etkiyi görmek istiyoruz.

### **Türkiye’de bu tür fuarları bugüne kadar hiç görmedik. Sizce Türkiye’de böyle fuarların yapılmamasının sebebi nedir?**

Haksızlık etmemek gerek bizde de yapıyor aslında ama daha küçük çaplı. Yerel olarak illerimizde fuarlar var, ilgi çekiyor ama tabii burası çok eski ve büyük bir fuar. 1980’lerden beri yapılmakta ve son 5 fuardır orada etkin durumdayız. Almanya’da bu fuar çok güzel bir şekilde idare ediyor. Bauma’ya eşdeğer fuarımız olduğunu söyleyemeyiz, bu adaletli bir bakış olmayabilir ama biz de kendimizi geliştiriyoruz. Örneğin Ankara’daki Komatek Fuarı da önemli fuarlar arasında, bu fuar için de çalışmalarımız hızla devam ediyor. Bauma ayanında olmasa da yok sayılmayacak büyüklükte.

### **Son olarak ne söylemek istersiniz?**

Sektör hızla gelişiyor ve çok dinamik, takip edilmesi gerekiyor. Biz de gelişime, değişime açığız, ürün gamımızı genişletmeye, farklı alanlarda etkin olmaya çalışıyoruz. Bu sektörün inşaat, yıkım, maden, mermer gibi pek çok alanı var. Bununla beraber satış ve tanıtım da çok önemli. Sürekli takipteyiz ve bundan sonra da büyük fuarların içerisinde olmaya devam edeceğiz. Türk markası olarak burada olmaktan da gurur duyuyoruz.

### **Hidromek’in düşündüğü yeni bir ürün var mı?**

Halen çalışmalar devam eden HMK 540 LC HD var, 54 tonluk paletli ekskavatör. Çok büyük ve kuvvetli bir makine. Madencilerin, mermercilerin, daha ağır işler yapan grupların kullanımına uygun. Önümüzdeki dönemde de daha ufak ve daha ağır tonajlı ekskavatörlerimizi, belden karmalı yükleyicimizi müşterilerimize sunmayı amaçlıyoruz.

### **540 Türkiye’de satılan makinaların içerisinde ya da ithal olarak gelenlerin içerisinde ayrı bir makina mıdır?**

HMK 540 LC HD Türkiye’de üretimi yapılan en büyük tonajlı ekskavatör özelliği taşıyor. Teknik olarak da çok kuvvetli ve gelişmiş ürün; Alt şase, çalışma sırasında dengeli ve geniş olmasının yanı sıra makinanın nakliyesini kolaylaştırmak amacıyla genişliği ayarlanabiliyor. 270 KW (367HP) güç üreten yeni nesil Isuzu dizel motor kullanılan makinemiz, Türkiye için geçerli olan Stage III-A egzoz emisyon standartlarını karşılıyor. Tüm Hidromek ekskavatör modellerinde olduğu gibi HMK 540 LC HD modelinde de Smart-link Telematik Sistemi standart özellikler arasında. HMK540 LC HD mermer, taş ve maden ocakları ile birlikte büyük ölçekli hafriyatlarda, toplu konut inşaatlarında, boru hattı projelerinde tercih edilebilir. Bu makineyi tasarlarken çok araştırma yaptık. Şu an bir deneme süresi var; ama bir yılın ardından kullanımda olması planlanıyor.



# HIZIMIZLA FARK YARATIYORUZ



## *kurumsal kimlik*

logo, antelli kağıt, zarf, dosya, kartvizit, fatura, tekiye ve tahsilat makbuzları markalaştırma ve konumlandırma, pr

## *basılı işleri/ promosyon maket*

katalog, dergi, kitap, broşür, afiş, gazete - dergi ilanı, billboard, megalight, rollup, iç ve dış mekan cephe giydirme, fuar stand tasarım, promosyon ürünleri, grafik tasarım

## *interaktif hizmetler*

web tasarım ve yazılım, kiosk, flash animasyon, banner, e-ticaret yazılımı, interaktif cd-dvd, dijital danışmanlık

## *modelleme*

2d - 3d modelleme, storyboard, texturing, color & lightning, rigging

# İ-Lift'ten İlk kez Türkiye'de Üretilen Akülü Forklift

İlken Enerji tarafından Avrupa standartlarında ilk kez Türkiye'de üretilen akülü forklift hakkında İ-lift Üretim Sorumlusu Süleyman Koçan ile merak ettiklerinizi konuştuk.

## *Sizi tanıyabilir miyiz?*

Süleyman Koçan 1960 doğumluyum. 1977 yılında Otosan'da iş hayatına başladım.

## *Forklift sektörüne ne zaman ve nasıl giriş yaptınız?*

1986 yılında Şişecam'da forklift sektörüyle tanıştım. 1992 yılında Formak Baoli grupta satış sonrası hizmetler departmanında yönetici olarak göreve başladım, daha sonra Formak Om Pimeško dizel ve akülü grupta satış sonrası hizmetler grubunda görev aldım. 2010 yılında İlkerler grupta satışta göreve başladım. Akülü üretim hattı kuruluş ve üretime başlangıç sürecinden bu zamana fabrikada üretim sorumlusu olarak görev yapmaktayım



## *Müşterilerinize sunduğunuz ürün ve hizmetler nelerdir?*

Müşterilerimize Avrupa standartlarında ilk Türkiye'de üretilen akülü forklift hizmeti sunmaktayız. Yerli üretimin avantajlarından söz etmek gerekirse; son kullanıcı sorun halinde direkt üretici firmanın Türkiye'de olmasının verdiği tüm avantajlara ve muhatabına ulaşılabilişinin rahatlığına sahip olacaktır. Ayrıca; yedek parça ihtiyacının seri olarak karşılanabilirliği, arıza müdahalelerinde uz-

man ekip ve üretici olmanın ilk elden konuya hakimiyeti, son kullanıcı için yaşanan, ülkemizde son kullanıcıyı ciddi üzen zaman ve iş gücü kaybının minimize edilmiş olmasının büyük avantaj olduğunu düşünüyorum. Bizler Üretim Planlama Stok Kontrol Sorumlusu Bahar Ersoy, Üretim& Proses Kontrol ve Metot Sorumlusu Özgür Ozan Korkmaz, Sabın Alma Sorumlusu Hakan Atar, Kalite Kontrol Sorumlusu Ahmet Hamamcıoğlu ve diğer ekip arkadaşlarımızla müşterilerimize en kaliteli hizmeti en iyi şekilde vermek için ekip olarak çalışıyoruz.





manda, değişen muhatap noktasında zaman ve iş gücü kayıpları da görülmektedir. Forklift markasının bilinebilmesi tek başına bir şey ifade etmemekte asıl olanın satış sonrasında sürekliliği olduğu bilinmelidir. Bu nedenle değişen muhataplık son kullanıcıda hizmetlerde boşluklar oluşturmaktadır, bu da ciddi kayıplara neden olmaktadır. Akülü grupta üretici olmanın ayrıcalığını Türkiye’de son kullanıcıya avantaj olarak sunacağımızı düşünüyoruz.

### ***Forklift seçiminde nelere dikkat edilmelidir?***

Öncelikle son kullanıcının tamamen işine uygun donanımda forklift seçmesi gerekir. Daha sonra sırasıyla alacağı firmanın güvenilirliği ve uzun soluklu bu iş kolunda kalabilirliği, satış sonrası hizmetlerde örgütlü olması, arkasında yedek parça departmanının sürekliliği çok önemli.



### ***Türkiye forklift piyasası hakkında bilgi vermişsiniz?***



Türkiye’de forklift piyasası hemen hemen tamamı Uzak Doğu ve Avrupa üzerinden distribütörlük alınarak satışı yapılmakta ve bunun çoğunda da bir süre sonra el değiştirildiğinde son kullanıcıya yedek parça ve muhatap bulmada ciddi sıkıntılar yaşanmaktadır. Aynı za-

### ***Sizce iyi bir forklift operatörünün özellikleri ne olmalıdır?***

Forklift ehliyetli olmak tek başına bir şey ifade etmiyor. Konuyla ilgili kesinlikle eğitimle, (satıcı firmanın verebileceği) ön teknik bilgiyle donatılması gerekmektedir. Aksi olduğunda sadece forklift kullanmak son kullanıcıya mali külfetler yüklemektedir.

### ***Forklift’in gelişimini nasıl değerlendiriyorsunuz, en çok tercih edilen forklift modelleri hangileridir?***

Ülkemizde de üretiminin olmasını ciddi önemsiyoruz. Tercih oluşturulan noktasında son kullanıcı için işine uygun, maliyet olarak kendisine getireceği mali kısım önemli. Dizel grupta omurgayı 3-3.5 ton akülü grupta 1.6 ile 3 ton olarak düşünüyorum





Duygu TECİM

duygu.tecim@mdcadajeri.com

## Dünya Sektörü

# Yeni Başlayanlara... Araplarla Ticaret

Türkiye'de ihracat yapan birçok firma ihracatına bir Arap ülkesiyle başlamıştır. Biraz tarihi biraz dini kardeşlik bizimkisi... Aynı dili konuşmak da aynı duayı ederiz. Aynı kaynaklara sahip olmasak da bir şekilde nasıplıyız birbirimizden.

Tarihi kaynaklara göre Araplar ve Türklerin tanışması 642 yılı Nihavend Savaşı'ndan sonra başlıyor. Emeviler, Abbasiler derken Osmanlı İmparatorluğu ile birlikte kültürleri iyice harmanlanıyor. Gel zaman git zaman Türkiye bir anda gelişen değişen yüzüyle farklılaşıyor. Petrol sayesinde yedi cehlerine yetecek kadar maddi gücü olan Arap ülkeleri bugün çöl güneşinden kaçıp gölgede uyurken Türk firmaları bu ülkelerin üretim açığını kapatıyor. Gıda, tekstil, otomotiv her ne sektör olursa olsun Türk malı mutlaka giriyor. Karşılıklı olarak yatırımlar yapılıyor. "Birlikten kuvvet doğar" diyor alışverişimizi hiç eksik etmiyoruz. Bugün Arap ülkelerinin hepsinde Türk dizileri izleniyor. Tarih boyu Türk milleti Bab'ya nasıl özendiyse Araplarda da Türklere karşı bir hayranlık oluşuyor. Gerek sosyal hayat da gerek ticari hayat da Arapların bizden farklı olduğunu ise net bir şekilde anlayabiliyoruz. Henüz bir şekilde Araplarla ticari hayatında tanışmamış olanlar ve Araplarla ticarete yeni başlayanlara birkaç detay...

• Bilin ki ticari hayatınızda tanıştığınız bütün Arap iş adamlarının mutlaka dayısı, amcası, yeğeni v.s. Bakandır, milletvekilidir, kralliyettendir v.s. (!)



• Ziyaretlerine gidiyorsanız elinizden geleni arınıza koymamanız gerekli. Şatafatlı ne kadarediye varsa götürülmeli.

• Sizi en iyi şekilde ağırlayacak. Sahip oldukları tüm serveti ellerinden geldiğince size sunacaklardır.

• Yemek masasında iş, toplantı masasında yemek konuşulmalıdır.

• Ağzınızdan eksik olmaması gereken kelimeler ise: "inşallah, mağallah ve vallahi"

• Sizi ziyaret edeceklerse en lüks araba ile karşılanmalı, en lüks otelde konaklatılmalı ve en pahalı yerlerde yemekler yedirilmeli.

• Ziyaretlerine genellikle eşler ve çocukların eşlik ettiği göz önünde bulundurulmalı ve gezmelerine eşlik edecek personel muhakkak ayarlanmalı.

• Toplantı masasından ikramlar asla ve asla eksik olmamalı.

• İki lafınız için en az bir kere "yemin" etmelisiniz ki samimiyetinize inanılsın.

• Arada bir statü farkı yok ise tanışmanızın 5. dakikasından itibaren artık siz kardeşsiniz, arkadaşınız.

• Maillere cevap verilmesini beklemezseniz her şey için çok geç olabilir.

• Günde en az beş kere uzun uzun telefon görüşmeleri yapılmalıdır.

• Samimiyetiniz arttıkça tamamıyla turistik amaçlarla bile olsa Türkiye'ye geldiğinde arayacağı tek kişi sizsiniz. Otel rezervasyonları, kiralık araç v.s. hepsi sizin tarafınızdan yapılır.

• Tarafınıza yapılacak bir ödeme söz konusuysa bu büyük bir çanta içinde nakit olarak gelebilebilir. Bunun için kasanızda yer açmalısınız.

Bir kere olsun bir Arapla alışveriş yaptysanız yukarıdakilerden en az biri ile belki de daha fazlası ile karşılaşmışsınızdır. Bugün yeni pazar arayışına girdiğimiz de yeni insanlar, yeni kültürler, yeni anlayışlarla karşılaşyoruz. Her birinin sosyal, ticari, siyasi, tarihi anlamda farklı algıları var ve bunlar bir şekilde ticari ilişkimizi etkiliyor. Doğru tahlil ve yaklaşım, doğru iletişimi sağlıyor. Bunlara dikkat edildiği takdirde uzun soluklu ilişkiler kurulmaması içinse bir sebep gözüküyor.

FUARIN ADI	BAŞLAMA	BİTİŞ	KONUSU	ŞEHİR	YER	DÜZENLEYİCİ
Konya Kent	16.05.2013	19.05.2013	Konya Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park-Bahçe Düzenlemeleri ve Spor Tesisleri Fuarı	Konya	Konya Tüyp Uluslararası Fuar Merkezi	Tüyp Konya Fuarçılık
Wataco 2013	16.05.2013	19.05.2013	İçme ve Anık Su Arıtma, Yenilenebilir Enerji Sistemleri, Anık Toplama ve Taşınması	İstanbul	Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi	Tüyp Tüm Fuarçılık
Şehircilik, Kentsel Dönüşüm ve Çevre Teknolojileri	29.05.2013	01.06.2013	Kent Mobilyaları, Belediye Ekipman, Altyapı, Otomasyon, Yaşam, Güvenlik,	İstanbul	İstanbul Fuar Merkezi	Sine Fuarçılık
KOMATEK	29.05.2013	02.06.2013	13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı	Ankara	AKM	Sada Uzmanlık
Şehircilik ve Çevre	29.05.2013	01.06.2013	Şehircilik, Kentsel Dönüşüm ve Çevre Teknolojileri Fuarı	İstanbul	CNREXPO Center	İTF İstanbul Fuarçılık
WIN Metal Working '13	06.06.2013	09.06.2013	18. Makine İmalatı ve Metal İşleme Teknolojileri Fuarı	İstanbul	Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi	Tüyp Tüm Fuarçılık
REW İstanbul 2013	13.06.2013	16.06.2013	9. Uluslararası Geri Dönüşüm, Çevre Teknolojileri ve Anık Yönetimi Fuarı	İstanbul	Tüyp Fuar ve Kongre Merkezi	İFO İstanbul Fuar Hizmetleri
Transport ve Lojistik	12.09.2013	15.09.2013	Uluslararası İhtisas Fuarı	İstanbul	CNREXPO Center	Sine Fuarçılık
10. Kayseri Endüstri & Eiletex	26.09.2013	29.09.2013	Makina İmalatı, Metal İşleme, İş Makinaları, Elektrik, Elektronik, Otomasyon, Bilgisayar	Kayseri	Kayseri Dünya Ticaret Merkezi	Tureks Fuarçılık
<b>ARÜS-DER'13 BÜYÜK BULUŞMA EKİM'DE</b>						
ARÜS-DER	03.10.2013	06.10.2013	Araç Üstü Ekipman Fuarı	İstanbul	CNREXPO Center	Sine Fuarçılık
Mersin Lojistik ve Transport	10.10.2013	13.10.2013	Uluslararası İhtisas Fuarı	İçel	Mersin Yenışehir Belediyesi Fuar Merkezi	Forza Fuarçılık

**KOMATEK2013**

13. Uluslararası İş ve İnşaat Makina, Teknoloji ve Aletleri İhtisas Fuarı

**29 Mayıs - 2 Haziran 2013**  
**ATATÜRK KÜLTÜR MERKEZİ**  
**ANKARA**

## Alman Federal Cumhuriyeti Enerji ve Teknoloji Bakanı Dr. Phillip Rösler: “Man Türkiye A.Ş. Tesisleri, Ekonomisi Gelişen Türkiye'nin En İyi Göstergesi”

Alman-Türk Enerji Forumu'nun açılışını gerçekleştirmek ve resmi temaslarda bulunmak üzere Türkiye'ye gelen Alman Federal Cumhuriyeti Enerji ve Teknoloji Bakanı Dr. Phillip Rösler, MAN Türkiye A.Ş. üretim tesisleri ile Çıraklık ve Mesleki Eğitim Kanunu kapsamında kurulan Beceri Eğitim Merkezi'ni (BEM) ziyaret etti. Ankara Akyurt'ta bulunan MAN Türkiye A.Ş. Tesisleri'ni gezen Phillip Rösler ve beraberindeki heyet, MAN Truck&Bus AG Üretim ve Lojistikten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Carsten Intra ile MAN Türkiye A.Ş. CEO'su Münür Yavuz'dan bilgi aldı. Otobüs üretiminin her aşamasını yakından gören Bakan Rösler, “Türkiye'nin ekonomisi gelişmeye devam ediyor. MAN Türkiye A.Ş. tesisleri de bunun en iyi göstergesi” dedi.



## 1 Milyonuncu Ford Transit Connect Kocaeli'nde Törenle Hattan İndirildi

Türkiye'nin lider otomotiv firması Ford Otosan'ın mühendislik gücü ile Ar-Ge çalışmalarını gerçekleştirdiği, 2002 yılında üretimine başladığı ve 5 kıtaya ihraç ettiği Transit Connect'in 1 milyonuncu üretimi, törenle hattan indirildi. Ford Otosan'ın Kocaeli Fabrikası'nda üretilen Transit Connect; geniş iç hacmi, dayanıklılığı ve kullanıcıya tasarımla öne çıkarak ticarete konfor getirdi ve hem Türkiye'de hem de ihraç edildiği pazarlarda büyük satış başarıları yakaladı.

“Türk işçi ve mühendisinin emeğiyle yaratılan Transit Connect modelinin Türkiye'de ve dünyada kazandığı başarılarından Ford Otosan olarak büyük gurur duyuyoruz” diyen Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün açıklamasını şöyle sürdürdü: “Connect dünya pazarları için Türkiye'de Ford Otosan tarafından tasarlandı, geliştirildi ve üretildi. Ford Otosan ailesi bugün 1 milyonuncu üretimini hattan indirmenin mutluluğunu yaşıyor. Üretime başladığımız 2002 yılından bu yana hem üretim adedimizi hem de pazar payımızı istikrarlı bir şekilde yükselttik. Türk mühendislerinin ve işçisinin emeğiyle üretilen, 2010 ve 2011 yıllarında sınıfının satış lideri olan Connect'leri Amerika haricinde toplam 50 ülkeye daha ihraç ettik. Türkiye'den ABD'ye yapılan toplam ihracatın %10'unu Ford Otosan olarak biz gerçekleştiriyoruz. Bugün gerçekleştirdiğimiz 1 milyonluk üretimin 713.462'sini ihraç ettiğimiz Connect, ülkemize önemli bir katma değer sağlamıştır”.



# Uğurel

Yol Süpürme Araçları

*" Temizliğin En Prestijli Yüzü "*



# Uğurel

Elektrikli Hizmet Araçları

Johnston | Applied 414 RS

*" % 100 Elektrik, % 0 Emisyon "*



## Yeni Volvo Fmx, Daha Verimli İnşaat İşleri İçin Çığır Açıyor!

Volvo Kamyon, yeni Volvo FMX'i ilk defa Almanya Münih'de düzenlenen Bauma Fuar'ında tanıttı. Yeni FMX inşaat kamyonu, hem sürücülere hem de nakliye firmalarına büyük avantaj sağlayacak yeniliklerle donatılarak zorlu inşaat işlerindeki iddiasını ortaya koyuyor.

Volvo Trucks Başkanı Claes Nilsson, "Volvo FMX, inşaat segmentine net bir kimlik kazandırdı; şimdi ise sağlamlık, yol tutuş ve tasarım gibi en önemli alanlarda dev bir adım atıyoruz. Yeni FMX, tamamen sürücülere odaklanılarak tasarlandı," diyor.



## Gazi Endüstri Meslek Lisesi'nde Doğu Otomotiv Volkswagen Eğitim Laboratuvarı Açıldı

**Doğu Otomotiv**  
**Volkswagen Eğitim Laboratuvarı**



Doğu Otomotiv ve Milli Eğitim Bakanlığı arasında imzalanan protokol sonucu Ankara Gazi Endüstri Meslek Lisesi'nde kurulan Doğu Otomotiv-Volkswagen Eğitim Laboratuvarı törenle açıldı.

Açılış törenine, Milli Eğitim Bakanı Müsteşar Yardımcısı Salih Çelik, Ankara Vali Yardımcısı Hamza Duygun, Ankara İl Millî Eğitim Müdürü Vekili Fikret Yılmaz, Yeni mahalle İlçe Millî Eğitim Müdürü Mehmet Yıldırım ve Doğu Otomotiv İnsan Kaynakları ve Süreç Yönetimi Direktörü Ela Kulunyar katıldı. Eğitim laboratuvarından mezun olan öğrencilere, Volkswagen Yetkili Servislerinde çalışma imkânı sağlanacak. Ankara'nın köklü okullarından Gazi Endüstri Meslek Lisesi'nde açılan Doğu Otomotiv-Volkswagen Eğitim Laboratuvarı'nda her yıl 24 öğrenci eğitim görecektir. 2012-2013 eğitim döneminde ilk öğrencilerin kabul edildiği laboratuvar da; iş güvenliği, benzinli motorlar, dizel motorlar, temel elektrik ve akım şemaları, ölçme tekniği, ELSA ve literatür bilgisi, kalorifer, klima, fren sistemleri ve Volkswagen teknolojileri gibi konularda eğitim verilecektir.

## 20 Yeni Iveco Stralis Hi-Way, Yamaha Factory Yarış Takımı ve Dorna Sports'a Teslim Edildi

Dünyanın ilk motosiklet yarışması MotoGP'nin 2013 şampiyonası vesilesiyle Iveco; son dünya şampiyonu Jorge Lorenzo'nun ve şimdiye dek dört kez dünya şampiyonu olan Valentino Rossi'nin de yer aldığı Yamaha Factory Yarış Ekibi ile Dorna Sports'a 20 yeni Stralis Hi-Way kamyonu teslim etti.

Teslim töreni, İspanya Gran Premio yarış başlangıcında, eleme turları sonundaki Jerez de la Frontera etabında gerçekleştirildi. Jorge Lorenzo, Valentino Rossi ve Lin Jarvis ile Yamaha Factory Motor Yarışları yöneticisi ve şampiyonanın İspanyol Organizatörü Dorna Sports CEO'su Carmelo Ezpeleta törende hazır bulundular.



# DEVAS

DEVAS MAKİNA İÇ VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.



ERDEMLİ MAKİNA

## MARMARA BÖLGESİ YETKİLİ SERVİSİ

DEVAS MAKİNA İÇ VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

İkitelli OSB, Dolapdere Sarı. Sit. 17 Ada No: 49 İkitelli / İSTANBUL

Tel : 0 212 671 46 80 - Faks : 0 212 671 46 81

www.devasmakina.com - info@devasmakina.com



Dr. Zekeriya BABAÖĞLU  
zekeriya.babooglu@produktbergel.com

# Alkolizm

## Devam yazısı

Alkol alındıktan sonra hızla ince bağırsaktan kana karışır ve alınan alkol miktarına göre beyin çalışmasını yavaşlatır. Ne kadar içtiği şahsın vücut ölçüleri, cinsiyeti, vücut yapısı, metabolizması ve midedeki yiyecek çeşidine ve miktarına göre değişiklik gösterir. Alkol kana karıştıktan sonra hiçbir yiyecek ve içecek onun etkisini azaltmaz. Meyve gekeri alkolün kandaki atılmasını hızlandırabilir ve böylece etkisi daha kısa sürede görülebilir.

"Alkolün etkilerinden en önemlisi kana karışan miktardır"

Alkolün etkilerinden en önemlisi kana karışan miktardır. Burada sıcaklık hissi, yüz kızarması, alg yavaşlaması, rahatlama ve sonucunda çalorkeyif oluşur. Algılama yavaşlaması, kendini düzenleyememesi, dikkatini dağıtması, kontrolsüz hareketler, açık sarhoşluk olarak görülür. Sersemleme, hareketlerine hakim olamama, konuşmasının bozulması, çift görme, hafıza ve anlayış kaybı sarhoşluk tarifine tam uyar. Bilinç kaybı, idrar kaybı, düşük ateş, tansiyon düşmesi ve solunumun yavaşlaması olursa komadan bahsedilir. Kişi 500 ml ve üstünde alkol tüketirse ölüm ihtimali kaçınılmazdır.

Sürekli içki içen kişiler bir süre sonra alkolün kötü etkilerine karşı daha dayanıklı hale gelirler ve daha fazla artan miktarda alkol tüketimine sebebiyet veren bu kişilerin vücutlarında tahribat yavaş yavaş ortaya çıkar.

Psikolojik olarak alkole bağımlı kişiler içki içmedikleri zaman endişeli ve panik içinde olurlar. Hastada gerginlik, uyku hali, terleme, titreme, çarpıntı, iştahsızlık ve aşırı durumlarda halüsinasyonlar gelişebilir. Alkolün kötü örneklerine tanık olan bir hekim olarak bir trajik öyküye şahit oldum. Bunu da sizlerle paylaşmak istiyorum.

Geçmişinde çok başanlı bir tablo çizen tanıdık bir kişi tedavi olmak için benden yardım istemiş ve bende imkanlar ölçüsünde tıbbi, psikolojik destek vermişim. Kontrol amaçlı bir gelişinde yol parası olmadığını belirterek sıkılarak da olsa para istedi. İsteğini yerine getirdikten kısa bir süre sonra alış-verişe gittiğimde şahsın, o parayla büyük bir şarap şişesi almış ve kaldırım kenarında oturarak içmeye başladığını gördüğümde çok üzülmüştüm.

Alkolik olmadan hayatını devam ettirmeyi herkese dilerim. Sevgi ve sağlık dilekleriyle...



# DUONIC™ VİTESLİ CANTER DÜŞÜK HIZDA VE DUR KALKTA AVANTAJIN TA KENDİSİ...



## DUONIC™

OTOMATİKLEŞTİRİLMİŞ VİTES SİSTEMİ  
DUONIC™ HANGİ AVANTAJLARI SUNAR?

- Vites geçişlerini optimize ettiği için yakıt tasarrufu sağlar.
- Hidrolik sıvı içinde çalışan ikili balatalar aşınmadığı için debriyaj balatası masrafı çıkarmaz.
- Vites değiştirmek gerekmediği için kullanıcı sol ayağını kullanmaz ve sürüş konforu artar.
- Yokuş yukarı kalkışlarda geri kaydırmaz.
- Hassas ilerleme fonksiyonu sayesinde yavaşlama sırasında çarpma ihtimalini azaltır.

**YENİ**  
MITSUBISHI FUSO  
**CANTER**

[www.fusocanter.com](http://www.fusocanter.com)

**TEMSA** GLOBAL



# Makine Tanıtım Grubu Bauma'da Türk Makine Sanayisinin Gücünü Anlattı

MTC Yönetim Kurulu Üyesi Sevda Kayhan Yılmaz, Makine Tanıtım Grubu'nun yürüttüğü çalışmaları ve en son katıldıkları Bauma fuarına ilişkin izlenimlerini bizlerle paylaştı.



## **Makine Tanıtım Grubu'nun temsil ettiği kitle hakkında bilgi verebilir misiniz?**

En kısa anlatımı ile Türk Makine Sektörünü temsil ediyoruz. Aslında yurt dışında, her zaman Türkiye'yi temsil ettiğimiz de bilinmektedir. ARÜS-DER gibi Makine Sanayi Sektör platformuna üye tüm demekler de bu temsil çabamızda bize destek veriyorlar. Onlarla birlikte, çalışma konularına uygun fuarlara katılmaktayız.

## **Makine Tanıtım Grubu olarak daha önce Bauma fuarına katıldınız mı, izlenimlerinizi alabilir miyiz?**

Bu MTG olarak ilk katılımımızdı. Ondan bir hafta önce Hannover Sanayi Fuarı, arkasından Bauma'da Makine Tanıtım Grubu'nun standı vardı. Her iki fuarda da, çeşitli etkinliklerle bazen toplu olarak, bazen de birebir görüşmelerle makine sanayimizin gücünü anlatmaya çalıştık. Her iki fuarda da sanayicimizin çok profesyo-

nel olduğu belliydi. Bauma'nın problemi katılımcıların istediği genişlikte yer alamamaları ve birçok firmanın da istediği halde yer alamamış olmasıydı. Fuar yetkilileri ile yaptığımız görüşmede, bu fuarın Türk sanayisini yansıtmadığını, bizlere 20,000 metrekareden az yer verilmemesi gerektiğini, Türkiye'nin 2023'e kadar planlanan yatırımları ile hem iyi bir müşteri, hem de iyi bir tedarikçi olduğunu anlattık. Almanya'nın da bizim için birinci sıradaki müşteri olduğunu söyledik. Hannover fuarına partner ülke olduktan sonra katılımcısı azalmayan tek ülkenin Türkiye olduğundan dem vurarak, Türk sanayicilerinin Bauma'ya olan ilgisinin bir fırsat olarak değerlendirilmesi gerektiğini, komşularımız ve Kuzey Afrika ülkeleri için Türkiye'nin bir üs olarak kullanılabilceğini anlattık. Bauma'yı bir cümle ile özetlememi isterseniz, bulunulması gerekli bir fuar. Bir arada konulacak baskı ile bu fuarda varlığımızı daha fazla hissettirmeliyiz. Geçen seneye göre, alan ve firma sayısı %50 artmasına rağmen, hala sırada bekleyen 70 firma var.

### ***Fuarda tanıtım faaliyetlerine büyük yer ayırdınız bunun sebebini öğrenebilir miyiz, tanıtım faaliyetleriniz diğer uluslararası fuarlarda da devam edecek mi?***

Bauma istediğimiz gibi olmadı aslına bakarsanız; çünkü Hannover'e göre daha katı kurallar var, ilk katılanlar için çok kısıtlayıcılar... Hannover'le ilgili çıkan haberlerde, Türkiye'den "partner olmadığı halde en aktif ülke" olarak bahsedildi, "Türkiye rüzgan" estü denildi. Bauma'da da bu yapılabilir; ancak fuarın bizlere daha fazla alan ayırması lazım. Almanya başta olmak üzere, kıta Avrupası ve Amerika'da bu tür faaliyetlerimiz devam edecek. Amaç, önce Türkiye algısını değiştirmek. Avrupa'da çoğunluk bizi, turizm ve tanıtım ülkesi olarak görüyor.

### ***Türkiye'nin makine ihracatı konusunda geldiği son noktayı değerlendirebilir misiniz?***

Makine ihracatçılar Birliği'nin kuruluşundan bu yana geçen 11 yıllık sürede ihracatımız 10 kattan fazla artış gösterdi. Kanımca için zor yanıydı; çünkü makine sektörünün Türkiye'de bir lobisi, bir birlikteliği yoktu. Çeçtiğimiz yıla kadar bir stratejimiz yoktu. Bundan sonra kalitemizden ödün vermeyerek çok daha kolay ilerleyeceğimizi düşünüyorum. Çok yakınımızdaki Avrupa bizi tam tanımıyordu, yaptığımız çalışmalarla onların ilgisini çekmeyi başardık. Bundan sonra yılda %20'lik bir artışla 2023 hedefimiz olan 100 milyar makine ihracatı cirosuna ulaşmak çok gerçekçi bir hedef...

### ***Ekleme istedikleriniz?***

ARÜS-DER Başkanı Burhan Fırat fuarda bizimle. Üyelerin katalogunu ilgililere verdik. Derneğinizin tüm üyeleri için fırsat yaratacak bir fuar olduğunu düşünüyorum. Ancak katılmak isteyenler başvurularını bir an önce yapmalı. Türkiye 3 yıl sonrasında plan yapılabilecek bir ülke. Biz de, 3 yıl sonrasında daha aktif olma düşüncesindeyiz.



## Sizlerin Sesi Olmaya Devam Edeceğiz

### Yunanistan Bisiklet Turu

Öncelikle tüm okurlarımıza sağlıklı, başarılı ve spor dolu günler diliyorum...

Bu yazımda, geçen sene mayıs ayında bisikletle Yunanistan'a yaptığım yaklaşık 600 km uzunluğundaki turla ilgili kısa bilgiler vereceğim.

Ülkemizde, uzun yol bisiklet tutkunları için en güzel ve rahat tur mevsimi havalarda sıcak olmadığı nisan, mayıs, eylül, ekim aylarıdır. Ben de hemen hemen aynı iklimi paylaştığımız komşumuz Yunanistan'a mayıs ayında 1 hafta sürecek bir tur planladım. Bunun için tüm antrenmanlarımı tamamladıktan sonra otobüsle İstanbul'dan Yunanistan tarafına gitmeye karar verdim.



Sınırdaki çok fazla beklemeden, Yunanistan İpsala sınır kapısından otobüsle Yunanistan tarafına geçtik. Pedal çevirmeye başlayacak olmanın heyecanıyla çok fazla geçmeden otobüs şoföründen durmasını istedim. Bagajımı ve sınırları kontrol ederken km sayacı sıfırladım ve Xanthi (İskeçe) şehrine doğru yola çıktım. Yaklaşık 3 km sonra lastik patladı ve sorunlar başladı. 15 dakikalık bir tamirat sonrası tekrar yola koyuldum. Bu ufak sorundan sonra tur bitene kadar hiç yolda kalmadım. İskeçe, Sokrates'in öğrencisi Demokritos'un şehri, 20. yü-

yılın başından kalma Osmanlı mimarisine sahip yapılar dikkat çekmekte. İskeçe'yi geride bırakarak 4 saat sonra Kavala'ya varıyorum. Km sayacı 105 km gösterirken kalacak bir otel buluyorum. Eyyalanı bulup Kavalalı Mehmet Ali Paşa'dan ismini alan kent merkezinde bisikletle geziyorum. Kavala'nın şehir merkezinde bir tepede, Orta Çağ kalesi bulunmaktadır. Bademle tatlandırılan meşhur kurabiyesini deniyorum. Sabah beşte uyanarak tekrar yola çıkıyorum. Mükemmel doğal güzellikleri geçerek Aspropotamos'a geliyorum. Burada küçük ama çok temiz bir pansiyonda kalıyorum. Bir sonraki hedef Selanik. Selanik'e gelinceye kadar hiçbir fabrika, sanayi olmaması Yunanlıların ekonomisinin turizm odaklı olmasını açıklıyor. Yunanistan'ın 2. büyük şehrinde Atatürk'ün doğduğu bugün müze olarak kullanılan eve gidiyorum. İnsan çok farklı duygular hissediyor. Ertesi sabah Atina'ya otobüsle gidiyorum, yaklaşık 500 km'lik yolculuktan sonra bisikleti bagajdan alıp şehrin merkezinde hemen turlamaya başlıyorum. Atina'nın Pire limanına gitmek bisikletle otuz dakika sürüyor. Burada da sahilde güzel restoran ve kafeler mevcut. Birkaç fotoğraf çektikten sonra tekrar otele dönüyorum. Sabah uyanışta son kez Selanik'i gezmeyi istiyorum. Bu güzel şehrin göremediğim anıtları, müzelerini geziyorum ve km sayacı akşam toplamda 602 km'yi gösterince turun sonuna geldiğimi anlıyorum. Otobüsle sabah Selanik'ten İstanbul'a dönüyorum.

Bisiklet maceralı ruhlanıma en güzel fırsatları veren bir ulaşım aracı. Hayatınıza bir yerden girme şansını yakalarsa sizi ömür boyu bırakmayacak bir spor dalıdır.

Çevreye duyarlılığımızı göstermenin bir yolu da bisikletten geçmektir. Lütfen trafikte, bu ulaşım aracını tercih edenlere daha fazla saygı gösterelim.

Nedim Firuz  
Denizbank Şube Müdürü

nedimfiruz@yahoo.com



## Nakil Tankları

*Transport Tanks*



Daha fazla  
taşımanın yolu



**KROMEL®**



# www.2elekipman.com

ARAÇ MARKASI: ATLAS  
ARAÇ MODELİ: AB1604  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: Elgere Makina  
BÖPMAN MODELİ: 1995  
BÖPMAN KAPASİTESİ: 22 ton  
DİĞER ÖZELLİKLER: en yüksek 5.80m,  
en geniş 4.85m, hidrolik kaldırma, çelik sac, diğer  
kaldırma yapıları, 4 demir, en yüksek 8 ton, 10.00.20



ARAÇ MARKASI: BEKO LOOER  
ARAÇ MODELİ: 3008  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: BEKO LOOER  
BÖPMAN MODELİ: 2008  
BÖPMAN KAPASİTESİ: 1.1 t



ARAÇ MARKASI: BMC  
ARAÇ MODELİ: 2006  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: EFE  
BÖPMAN MODELİ: 2006  
BÖPMAN KAPASİTESİ: (3+1)



ARAÇ MARKASI: BOMAG  
ARAÇ MODELİ: BC7728 Z  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: Bomag  
BÖPMAN MODELİ: 2007  
BÖPMAN KAPASİTESİ: 45 ton  
DİĞER ÖZELLİKLER: yükseklik 5.20m, Rupa  
kaldırma, Radio, AC, geri kontrol kamerası, kontrol  
hurdalandırma, Mercedes yağlama sistemi, yarı  
otomatik, kompakt yapılar.



ARAÇ MARKASI: BOMAG  
ARAÇ MODELİ: BC7728B  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: Kompakt  
BÖPMAN MODELİ: 2005  
BÖPMAN KAPASİTESİ: 38.8 ton  
DİĞER ÖZELLİKLER: yükseklik 3.85m,  
Rupa kaldırma, Radio, AC, kontrol kamerası, geri  
kontrol ağız, Mercedes yağlama sistemi, kompakt  
Yapıdır.



ARAÇ MARKASI: CASELLI  
ARAÇ MODELİ: 2012  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: CASELLI  
BÖPMAN MODELİ: 2012  
BÖPMAN KAPASİTESİ: 7+1



ARAÇ MARKASI: GATERPELLAR  
ARAÇ MODELİ: 854C  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: Kompakt  
BÖPMAN MODELİ: 1990  
BÖPMAN KAPASİTESİ: 33.3 ton  
DİĞER ÖZELLİKLER: yükseklik 4.50m,  
Rupa kaldırma, geri kontrol ağız, kontrol kamerası,  
kompakt Yapıdır.



ARAÇ MARKASI: CEKSAN  
ARAÇ MODELİ: 2011  
ARACIN KİŞİSİ: 0  
BÖPMAN MARKASI: CEKSAN  
BÖPMAN MODELİ: HMT1800  
BÖPMAN KAPASİTESİ: 1400 L  
DİĞER ÖZELLİKLER: Traktör ile çabuk toprak  
kaldırma yapabilir.



ARAÇ MARKASI: FORD CARO 1824  
ARAÇ MODELİ: 2009  
ARACIN KİŞİSİ: 101.000  
BÖPMAN MARKASI: EFE  
BÖPMAN MODELİ: 2009  
BÖPMAN KAPASİTESİ: (3+1.5)



ARAÇ MARKASI: FORD CARO 2532  
ARAÇ MODELİ: 2011  
ARACIN KİŞİSİ: 61.000  
BÖPMAN MARKASI: SAKİ  
BÖPMAN MODELİ: 2011



ARAÇ MARKASI: FORD  
ARAÇ MODELİ: 3004  
ARAÇIN KİTİSİ: 0  
EĞİTİM MARKASI: EFE  
EĞİTİM MODELİ: 2004  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 13+1



ARAÇ MARKASI: HYUNDAI HD 35  
ARAÇ MODELİ: 2012  
ARAÇIN KİTİSİ: 0  
EĞİTİM MARKASI: MİNİ DAKTER  
EĞİTİM MODELİ: 2012  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 3,5 M3



ARAÇ MARKASI: HYUNDAI HD 72  
ARAÇ MODELİ: 2012  
ARAÇIN KİTİSİ: 0  
EĞİTİM MARKASI: HYUNDAI HD 72  
EĞİTİM MODELİ: EURO 3 MOTOR  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 8-BAÇ KAYITLI



ARAÇ MARKASI: HYUNDAI HD 75  
ARAÇ MODELİ: 2010  
ARAÇIN KİTİSİ: 48.000  
EĞİTİM MARKASI: J-HONSON  
EĞİTİM MODELİ: 2010  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 4m³



ARAÇ MARKASI: IVECO  
ARAÇ MODELİ: 2012  
ARAÇIN KİTİSİ: 32.000  
EĞİTİM MARKASI: ERDEMEL  
EĞİTİM MODELİ: 2012  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 7m³



ARAÇ MARKASI: KALDIRIM SÜPÜRGE  
ARAÇ MODELİ: 2012  
ARAÇIN KİTİSİ: 0  
EĞİTİM MARKASI: KALDIRIM SÜPÜRGE  
EĞİTİM MODELİ: 2012  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 1,2m³



ARAÇ MARKASI: LIEBHERR  
ARAÇ MODELİ: R9110-62SL Lin.  
ARAÇIN KİTİSİ: 0  
EĞİTİM MARKASI: Püsk. Makinaları  
EĞİTİM MODELİ: 3000  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 22,5 m³  
DİĞER ÖZELLİKLER: İki yönlü döğünce, sap 3,00m; kabin: A/C; pağı hac: diğer kabağı pağı; motorünk kütü döğünce MS21; 3. yörünörünce çarbaht; sil pağı 600cm



ARAÇ MARKASI: LIEBHERR  
ARAÇ MODELİ: R9110-110SL  
ARAÇIN KİTİSİ: 0  
EĞİTİM MARKASI: Elçeyne Makinaları  
EĞİTİM MODELİ: 2007  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 25 m³  
DİĞER ÖZELLİKLER: sapı kütü 6,00m; sapı kütü 1,00m; kabin: Radio; diğer kabağı pağı; Motorünk pağına atarın; benzin pompası sil pağı 600cm;

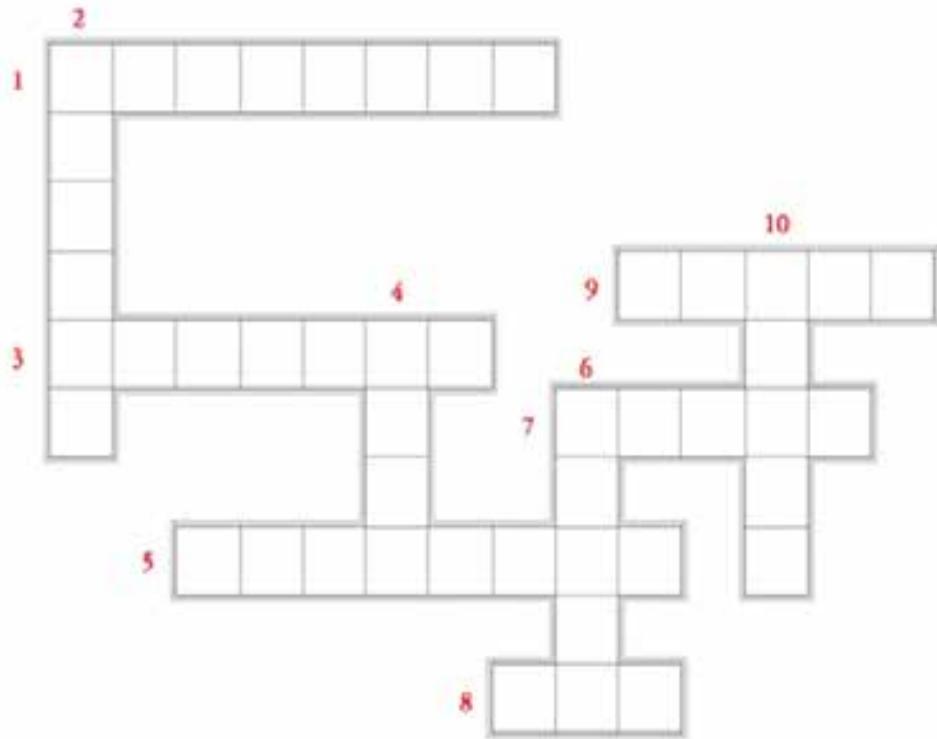


ARAÇ MARKASI: MERCEDES ATCO  
ARAÇ MODELİ: 2010  
ARAÇIN KİTİSİ: 94.000  
EĞİTİM MARKASI: EFE  
EĞİTİM MODELİ: 2010  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 16+1,5



ARAÇ MARKASI: O&E  
ARAÇ MODELİ: H045PHS  
ARAÇIN KİTİSİ: 0  
EĞİTİM MARKASI: Elçeyne Makinaları  
EĞİTİM MODELİ: 1997  
EĞİTİM KAPASİTESİ: 20 m³  
DİĞER ÖZELLİKLER: sapı denetimi; motorünk kabin; konyucu harca denetimi; A/C; jeneratör; diğer kabağı pağı; 4 denetki;



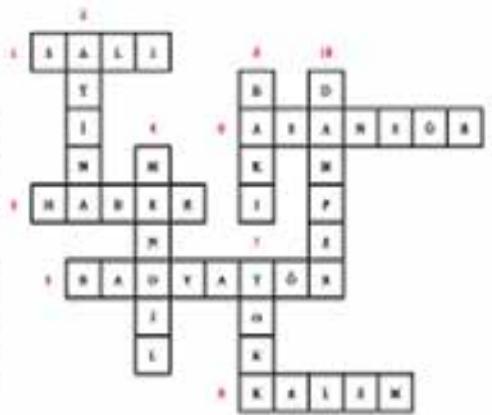


- 1 Gazete, dergi gibi yayınlarda sayfa düzeni.
- 2 Eceabat'ın eski adı.
- 3 Fahri.
- 4 Dağ geçidi.
- 5 Abadan yapılmış terlik.
- 6 Çabuk aşınmalarını önlemek için ayakkabuların ökçesine çakılan küçük demir parçası.
- 7 Baba soyu.
- 8 Irmak ile dere arası büyüklükte akarsu.
- 9 Haberleşmeyi yürüten kalem.
- 10 Babanın kız kardeşi, hala anlamında yöresel bir sözcük.

### Mart Ayı Bulmaca Cevapları

1	2	4	5	6	7	8	3	9
5	6	7	8	3	9	1	2	4
3	8	9	1	2	3	5	6	7
2	1	3	6	4	5	7	9	8
4	7	5	3	9	8	2	1	6
6	9	8	2	7	1	3	4	5
7	3	1	9	5	6	4	8	2
8	5	6	4	1	2	9	7	3
9	4	2	7	8	3	6	5	1

- 1 Bir gün adı.
- 2 Yunanistanın başkenti.
- 3 Yeni olmuş bir olayın ilk duyurusu.
- 4 Bunun ve ter silmekte, el ve yüz kurulamakta kullanılan küçük, kare biçiminde dokuma veya yunlu, ince kılıf.
- 5 Bir akaryakıtın yanmasından veya sıcak bir akışkandan aldığı ısı dışarı ileten dilimli borulardan oluşan ısıtma aracı.
- 6 Özellikle dağlık yörelerde bir yamaçın güneş ışınlarını, güneye veya kuzeye karşı konumunu belirleyen, batın sonucu olarak da doğal yarılarına tepsi eden durumu.
- 7 Motordan tekrarla iletilen itme/dönme momenti kuvveti.
- 8 Yazma, çizme vb. işlerde kullanılan çeşitli biçimlerde araç.
- 9 İnsanları, yükleri bir yapının bir kısmından ötekine veya yüksek yerlere çıkarıp indiren, elektrikle işleyen araç.
- 10 Bir kişinin üzerine tabii, inip kalkan kasası olan, kendinden hareketli, yükü boşaltan düzen.



# Pazı Yaprağında Somon Havyarı Soslu

## Mezgit



### Hazırlanışı:

Öncelikle balığı zeytinyağı ve tuz ile marine edip 160 C' de fırın yardımıyla pişiriyoruz. O esnada sebzeleri baton şeklinde doğrayıp suda haşlıyoruz. Sebzeler haşlandıktan sonra badem sos için tüm malzemeyi bir mutfak robotu yardımıyla çekip sos hazırlıyor ve sebzeleri ilave edilip birlikte soteliyoruz. Ardından somon sos için tüm malzemeyi robotta çekip bir sos tavasına alıp biraz ısınmasını sağlıyoruz. Sonra pancarı da robotta çekip, un ve yağ yardımıyla bir bejamel sos hazırlayıp ona ilave ediyoruz. Patlıları kaynayan suda 1 dk. poşe edip çıkartıyoruz. Balığı fırından çıkartıp 4 eşit parçaya ayırıyoruz. Pazı üzerine pancar beğendiyi sürüp balık parçasını koyup taratarak, 4 parça içinde bu işlemi gerçekleştiriyoruz. Ardından baton sebzeleri sosuyla beraber tabağın bir köşesine yerleştirerek, üzerine taze kekik ve somon havyarını ekliyoruz. Daha sonra sardığımız balıkları istediğimiz şekilde tabağa yerleştirip üzerine somon sosu üzerine gездirebiliriz.

Afiyet olsun.

### Malzemeler

- mezgit fileto- 180 gr
- pazı yaprağı- 4 adet
- kırmızı pancar-100 gr
- un-10 gr
- sıvıyağ-10 gr,
- tuz- 2gr
- havuç-100 gr
- patates- 100 gr
- taze kekik-2 dal
- somon havyarı- 5 gr

### Sosu için

- somon havyarı-5 gr
- somon-10 gr
- domates-50 gr
- sarımsak-1 gr

### Badem sos

- badem-20 gr
- fesleğen-3 dal
- sarımsak-1 gr
- zeytinyağı-10 gr
- parmesan peyniri-5 gr

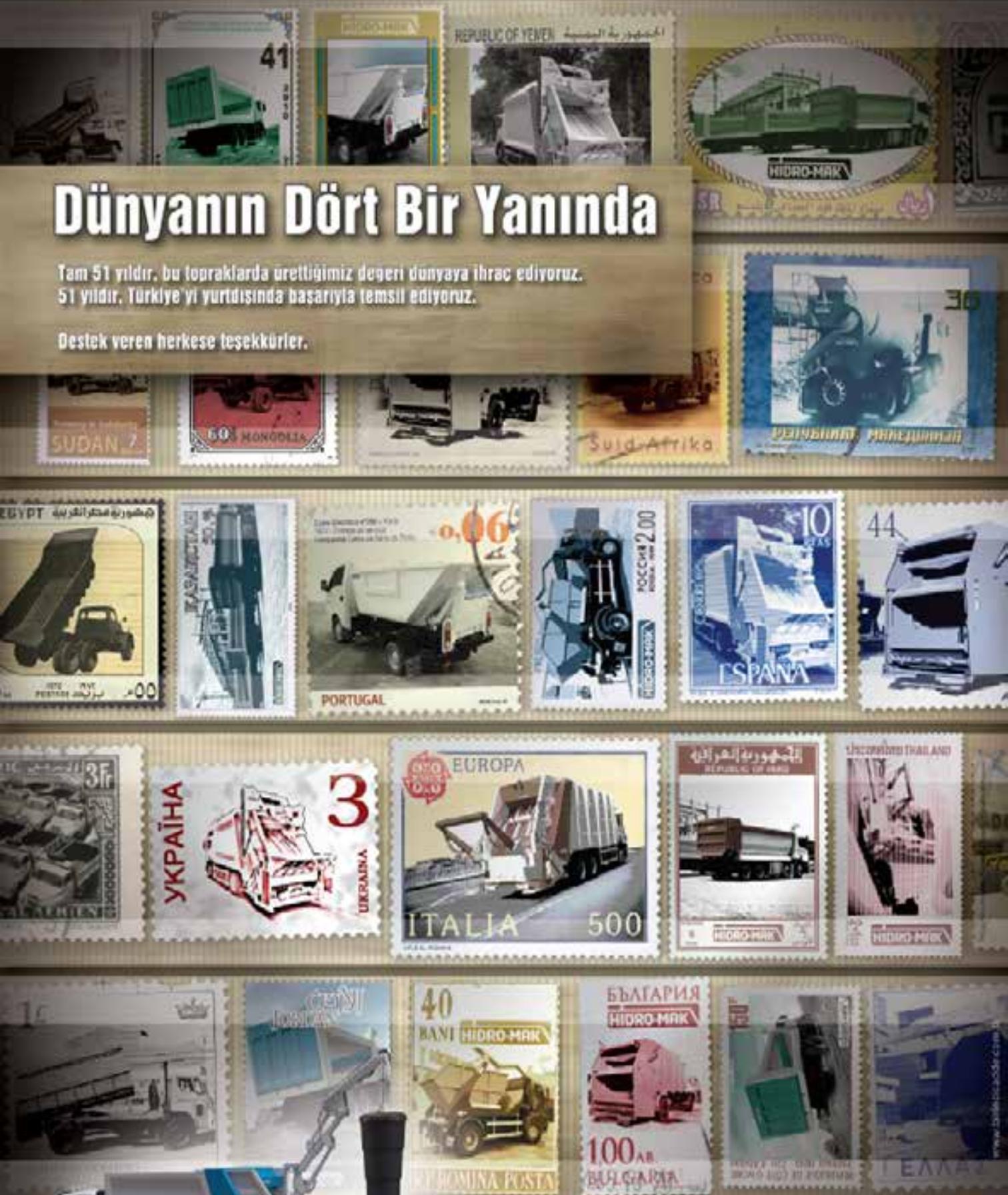




# Dünyanın Dört Bir Yanında

Tam 51 yıldır, bu topraklarda ürettiğimiz değeri dünyaya ihrac ediyoruz.  
51 yıldır, Türkiye'yi yurtdışında başarıyla temsil ediyoruz.

Destek veren herkese teşekkürler.



# Araç Üstü Ekipman Hastanesi

ACIL



Doktor Bey,  
orta fırçam tozları  
almıyor. Birde çok toz  
çıkarıyorum?

Hemen bakalım.  
Değişim zamanı gelen  
parçalarınız var.

**SERVİS**  
HİZMETLERİ A.Ş.

Reçete

Acil  
Girişi Yapılmıştır

1. Orta fırça değişecek.
2. Toz filtreniz değişecek.
3. Bakımlar zamanında yapılacaktır.

Kullanım Zamanı \_\_\_\_\_ Doktor Ekipman  
Bakım saatlerinde \_\_\_\_\_ Dr. Ekipman



**SERVİS**  
HİZMETLERİ A.Ş.

HYDRO-PRO

HAAS

HYDRO-PRO

Servo Select

Sanomat

ÖZÜNLÜ

HYDRO-PRO

Servo Select

ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN  
HASTANESİ

0312 278 27 79 - www.servishizmetleri.com.tr

7/24  
+90 312 278 0530 148 05 57