

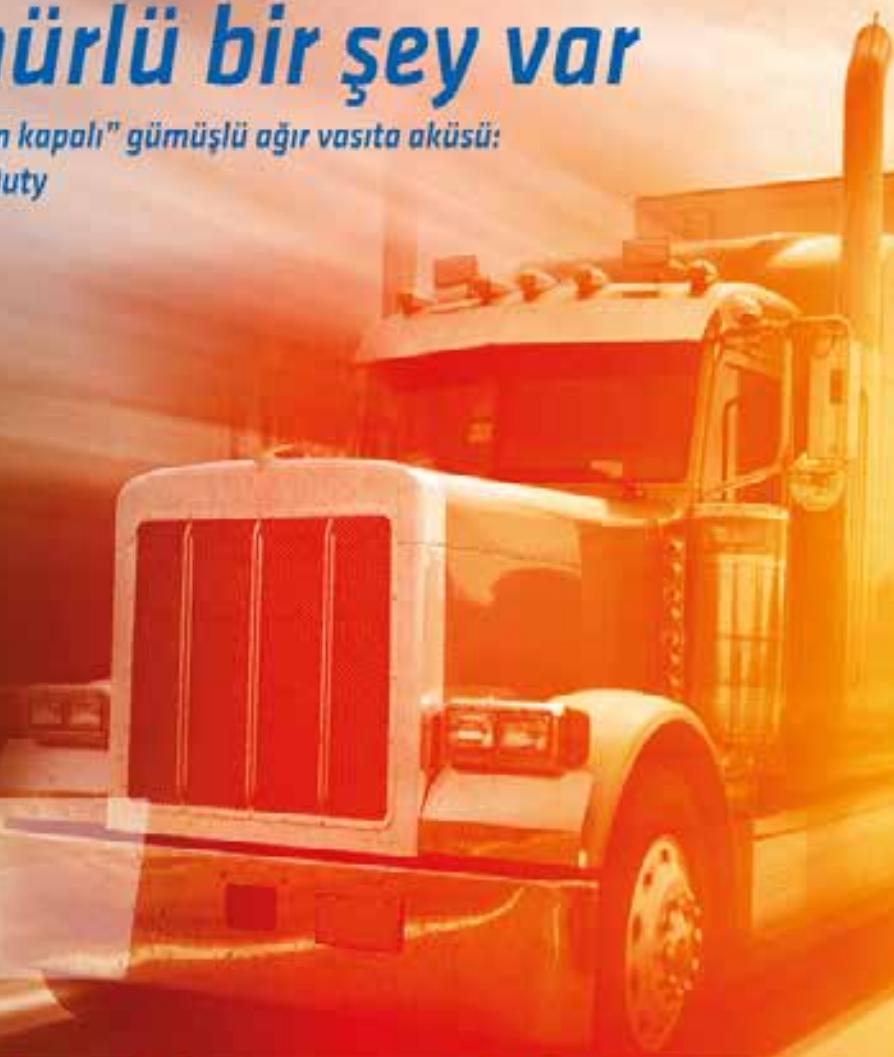
RADÜS

ARAC, ARAÇ USTU EKİPMAN, İŞ MAKİNALARI, TREYLER VE DÖRSÜ İMALATÇILARI DERGİSİ

ISBN: 21471754 • 2014 • YIL: 2 • SAYI: 20 • 61

Yollarda uzun ömürlü bir şey var

Türkiye'de üretilen ilk "tam kapalı" gümüşlü ağır vasıtə aküsü:
İnci Akü Formul A Heavy Duty



ANADOLU ISUZU
S:4



NATUREL GAZ
S:12



HİDROAN
S:42-43





Dünyanın Dört Bir Yanında

Tam 51 yıldır, bu imar târâsında ürettiğimiz degeri dünyaya ihrac ediyoruz.
51 yıldır, Türkiye'yi yurtdışında başarıyla temsil ediyoruz.

Özlek veren herkese teşekkürler.





Mahmutbey Yolu Kocasinan Sanayi Sitesi B 2 Blok No: 18

Bahçelievler / İSTANBUL

Tel: +90 (212) 652 70 70 Faks: +90 (212) 451 40 30

www.tekniktanker.com.tr

RADÜS

AKŞAM RADÜS DİGİTAL DÖNÜŞÜMÜZÜ İLE İLGİLİ İŞLETİM VE DÖNÜŞ MÜHENDİSLİK DERGİSİ

Yayın Sahibi

HİZ MEDYA

Sorumlu Yayıncı İşleri Müdürü

Burhan FIRAT

burhan.firat@radusdergisi.com

Genel Yayıncı Koordinatörü

S. Gökhan GÜÇLÜ

gokhan.gucu@radusdergisi.com

Reklam Koordinatörü

Metin ÜNAL

metin.unal@radusdergisi.com

Yayın Koordinatörü

Seçkin KESİNBAŞOĞLU

seckin@radusdergisi.com

Yayın Kurulu

Burhan FIRAT

burhan.firat@radusdergisi.com

Candan GENÇEROĞLU

candan.gencceroglu@radusdergisi.com

Engin PİRİNÇÇİ

engin.pircinci@radusdergisi.com

Metin ÜNAL

metin.unal@radusdergisi.com

Editor

Fırat ÖZDEMİR

odtor@radusdergisi.com

Yazarları

Candan GENÇEROĞLU

Dr. Zekeriya BABAOĞLU

Duygu TECİM

Engin PİRİNÇÇİ

Furkan ÇALIŞKAN

Görel GÜRER

Hüseyin TUNC

Görsel Tasarım

Oğuz Berktaş

grafik@radusdergisi.com

Yayın ve İdare Merkezi

Bahçeşehir Mahallesi 2377 Sokak No: 3

Etilmesgut - Şişli - Ankara - TÜRKİYE

Tel : 0312 278 27 79 • Fax: 0312 278 47 79

info@radusdergisi.com

Yıl: 2 / Sayı: 20

Fiyatı: 65

Radüs Dergisi ayda bir yayımlanır.

Basılı Merkezi

ATALAY MATBAACILIK TİC. ve LTD. ŞTİ.

Büyükköy Sanayi 1. Cadde Elif Sokak No:7/236-37

Tel : 0312 384 41 82

Radüs Dergisi Bessa Molek ilâkâsına ışınmış sözleşmeli Düşenlerde
yayınlanır yan ve frangoların paylaşımı izni alınmadır, kağıt
belirtilmeden lans veya özel alıcı yapılmaz.

İÇİNDEKİLER

S20-22 Sanko

Ankara Bölge Müdürlüğü
Binasının Temeli
İvedik'te Atıldı



S32 ÖZMAKSAN GELECEĞE GÜC VERİYORUZ



S46 FORD CARGO 8X2

Nakliye Sektörüne Güç
ve Konfor getiriyor



S56 OTOKAR SULTAN Yıldır Türkiye'nin en Çok Tercih Edilen Otobüs Markası



S60-62 MALATYA KATI ATIK Kati Atık Sahası Elektrik Üretim Santrali törenle hizmete açıldı



İNŞAAT, İNŞA VE İŞ MAKİNALARI SEKTÖRÜ VE KENTSEL DÖNÜŞÜMÜN SEÇİM ÖNCESİ DURUMU VE SEÇİM SONRASI BEKLENTİLERİ

Burhan FIRAT

Radus Dergisi Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
burhan.firat@radusdergisi.com

İnşaat sektörünü yeni yılda tetiklemesi beklenen kentsel dönüşüm seçim sürecinin ağırlığını girdi. Seçim döneminde olunması sebebiyle yapılan anlaşmaların pratijke dökülmüşinde sorun yaşandığı ve herkesin "bekle, gör politikası" uyguladığı açıklandı.

2014 yılında inşaat sektörünün büyümeyi ateşlemesi beklenen kentsel dönüşüm, seçim süreci nedeniyle yavaşladı. Sektorde seçim nedeniyle dönüşüm projelerin hızında bir azalma yaşandığı belirtildirken, durgunluğun seçim sonrasında sona ermesi bekleniyor.

2013'te inşaat ile ilgilenen özel sektör kentsel dönüşüm kapsamında yapılan çalışmalarla büyümeye göstermeyecekti ancak günümüz de kentsel dönüşüm projelerinde aksaklılıklar devam ediyor. Kentsel dönüşüm yapan inşaat firmaları anlaşmalar yapıyor. Kağıtlar üzerinden her şey tamamlanıyor. Ancak pratikte dönüşümün gerçekleşmesi mevcut dönüşüm bölgelerinin yıkılarak yeniden dönüşmesini içeren fiziksel dönüşüm için yine de seçimler bekleniyor. Ve bu bekleye sureci inşaat sektörünü ve inşaatın alt sektörü olan iş ve inşaat makinaları sektörünü ciddi bir yavaşlama içerisinde sokmaktadır.

"İş ve inşaat makinaları sektörüne etkileri"

Siyasi istikrar ve beraberinde getirdiği ekonomik reformlar ve politikalar tüm sektörleri olumlu etkilediği gibi iş ve inşaat Makinaları Sektöründeki olumlu etkilemektedir. Gerek yabancı yatırımcılar gerekse yerli yatırımcılar için birinci kriter ülkenin siyasi istikrarıdır. Yaşanan siyasi dalgalanmalar ve seçim sürecinin yaşanması gibi faktörler sektörde ciddi darbe vurmaktadır. Özellikle de ülkemiz de en büyük müteahhidin belediyeler ve devlet olduğu göz önüne alırsa hem proje bazında hemde iş ve inşaat makinaları sektörü bazında oluşan durağanlık tüm piyasanın kanını çekmek te kentsel dönüşümün durma noktasında olması yüksek maliyetler ile dönemin sektörü buhrana sokmakta ve bu durumun yarattığı kriz havası en rahat okunan ve en net gözükken tablo durumundadır. Bunun yanı sıra döviz kurunun durumu ihracat yapan firmaları olumsuz yönde etki-

lemekte. Özellikle girdi maliyetleri TL cinsinden olan firmalar uluslararası pazarda rekabet şanslarını günden güne yitirmektedirler. Bu durum aynı zamanda cari açığın artmasına sebep olmakta ve kalıcı makro ekonomik problemlerin meydana çıkmasına sebep olmaktadır. Küçük çark da yaratılan tetiklenme uzun vadede büyük çarkın dişli değiştirmesine sebep olacaktır.

'Bekle ve Gör' politikası

Kentsel dönüşüm uzun vadeli bir proje, Türkiye genelinde 6,5 milyon birimin dönüştürülmesini içeren dönüşümün ilk yıllarında daha hızlı ilerlediği ortadaydı. Yerel seçimlerin de etkisiyle mevcutta bir miktar yavaşlama olduğu ortada ancak seçimlerin ardından çalışmaların tekrar hızlanacağı beklenisi mevcuttur. Kentsel dönüşümün etkisiyle inşaat sektörü geçtiğimiz yıllarda oldukça büydü. Bu yıl da yine sektörün, Türkiye büyümeyinin üzerinde büyüyüyeceği tahmin ediliyor" Bu geçici yavaşlamanın sektörü çok olumsuz etkilemeyeceği umudu olumlu bir hava yaratmaktadır. Kentsel dönüşüm yarattığı potansiyelin yanı sıra, genel olarak sektörün iç dinamiklerinden kaynaklanan bir potansiyel var. Hem sene başı hem de seçim öncesi olması nedeniyle gerek yatırımcılar gerekse tüketiciler 'bekle ve gör' politikası izliyor. Ancak bu bekleyiş çok uzun süremeyecektir diye düşünülmektedir.

- 400 milyar dolar: Kentsel dönüşüm için planlanan bütçe.
- 6,5 milyon: Kentsel dönüşümle yenilenmesi beklenen konut sayısı.
- Riskli alan: Türkiye'de 6 bin 753 hektar alan riskli ilan edildi.
- Riskli alanlardaki bina sayısı: 367 bin 522 konut ve iş yeri yer almıyor.
- İstanbul'da riskli alanlardaki bina sayısı: 25 bin bina ve 85 bin konut ile igeri var.
- 2013 hedefi: 200 bin birim konutun dönüşüm hedefi gerçekleştirildi.
- 2014 hedefi: 400 bin bağımsız konut ve iş yerinin dönüştürülmesi hedefleniyor

ANADOLU ISUZU İLK YERLİ D-MAX'İNİ ÜRETTİ!

GURUR ANADOLU ISUZU'NUN, MUTLULUK TÜRKİYE'NİN

Dünyanın en yeni ve başarılı pick-up modellerinden biri olan Isuzu D-Max, artık Türkiye'de de üretiliyor.

Türkiye, dünyanın en çok talep gören pick-up'larının başında gelen Isuzu D-Max'in üretildiği dünyada yedinci, Avrupa'da ise ilk ülke oldu. Uzun zamandır gündeminde olan üretim projesini sonuçlandıran Anadolu Isuzu, ilk yerli pilot D-Max'i 18 Şubat 2014 tarihinde Şekerpinar fabrikasında düzenlenen törenle üretim hattından indirdi. Büyük bir coşku ve heyecan içinde geçen törende, başta Anadolu Grubu Otomotiv Grubu Başkanı ve Anadolu Isuzu Yönetim Kurulu Başkanı M. Kamil Eser, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Y. Tuğrul Arıkan, Satış ve Pazarlama Direktörü A. Fatih Tamay, Teknik Direktörü Hakan Özenc olmak üzere tüm Anadolu Isuzu yönetici ve çalışanları hazır bulundu.

Türkiye, dünyanın en çok talep gören pick-up'lannın başında gelen Isuzu D-Max'in ürettiği dünyada yedinci, Avrupa'da ise ilk ülke oldu. Uzun zamandır gündeminde olan üretim projesini sonuçlandıran Anadolu Isuzu, ilk yerli pilot D-Max'i 18 Şubat 2014 tarihinde Şekerpinar fabrikasında düzenlenen törenle üretim hattından indirdi. Büyük bir coşku ve heyecan içinde geçen törende, başta Anadolu Grubu Otomotiv Grubu Başkanı ve Anadolu Isuzu Yönetim Kurulu Başkanı M. Kamil Eser, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Y. Tuğrul Arıkan, Satış ve Pazarlama Direktörü A. Fatih Tamay, Teknik Direktörü Hakan Özenc olmak üzere tüm Anadolu Isuzu yönetici ve çalışanları hazır bulundu.

Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arıkan, yerli Isuzu D-Max'i hanttan indirmekle Anadolu Isuzu tarihinde çok önemli bir adım attıklarını belirterek, 2012 yılında tamamen yenilenerek dünya pazarlarına

sunulan bir pick-up'i Türkiye'de üretmeye başlamasının hakkı gururunu yaşıtlarının ifade etti. Türkiye'de üretilen ilk modern pick-up olan D-Max'in İngiltere, Avustralya ve Almanya gibi ülkelerde aldığı ödüllerle başarısını kanıtladığını ve artık Anadolu Isuzu'nun ürün portföyüne eklendiğini dile getiren Tuğrul Arıkan, yerli D-Max ile büyük hedelleri olduğunu vurgulayarak şunları söyledi:

"Isuzu D-Max bizim deyişimizle bir pick-up'tan fazlası; çünkü sadece işe değil özel hayatı da hitap eden bir araç. Hedefimiz bu aracın çeşitli versiyonlarını geliştirip müşterilerimize sunmak. Bunun için gerekli adımları yavaş yavaş atacağız. Bu, aslında uzun soluklu bir yolculuktur. Bugün ilk meyvesini veren bu zorlu yolculuğa ben ancak son yılında katıldım. Isuzu Tayland ekibi ile çok yoğun çalışmalar gerçekleştirdik. Çalışmalamız bundan sonra da devam edecek. Hedefimiz, üretim kalitemizi Tayland'ın ötesine taşımak. Bu aracın başka ülkelere de ihracat edilmesini sağlamamız lazım. Bunun için de çok iyi bir üretim ve kalite performansı göstermemiz gerekiyor. Yerli D-Max ile çok önemli başarılarla imza atacağız. Yerli Isuzu D-Max'ın üretiminde emeği geçen herkese teker teker teşekkür ediyorum."

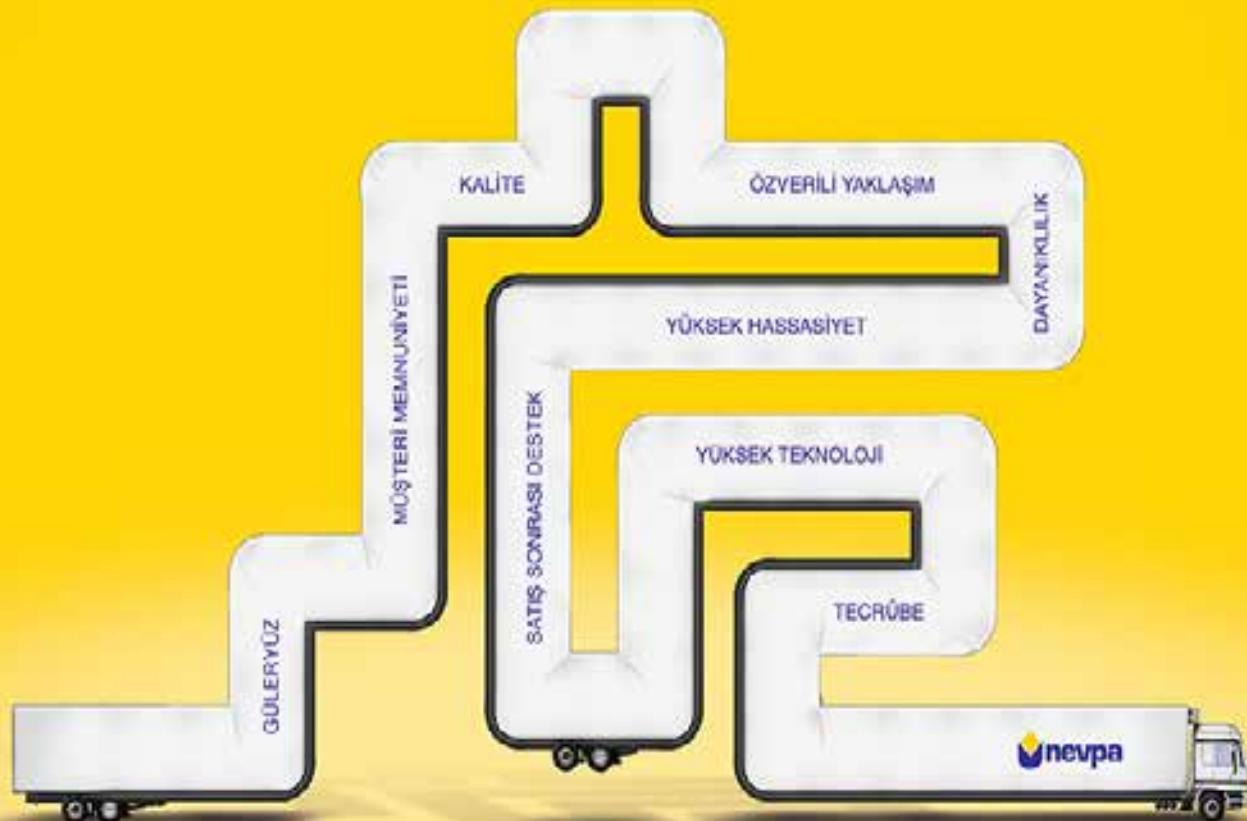
2004 yılından bu yana Türkiye'ye ithal edilen ve bugüne kadar 23 bin adedin üzerinde satılan Isuzu D-Max, Türk tüketicisinin büyük beğenisini kazandı. Türkiye'de ilk etapta çift kabinli 4x2 ve çift kabinli 4x4 modellerinin baz ve lüks olmak üzere ikişer versiyonu üretilecek. Araçlar, 163 beygir güç üreten çift turbolu 2.5 litrelik dizel motor ve altı ileri manuel şanzımanla donatılacak. Otomatik şanzımanlı üst versiyonlar ise ithal edilmeye devam edilecek.



Kaliteye Giden Her Yol Nevpa'ya Çıkar.

Üst yapı ekipmanları alanında Türkiye'nin en büyüğü Nevpa'da
güleryüz ve ürün kalitesi sizleri bekliyor.

Siz de gelin Nevpa'yla aynı yolda yürüyün, kaliteyi başka yerlerde aramayın...



Alüminyum
Kapak Menteşesi



Yeni Mod.
Gömme Dorsal Kilidi



Yan Bariyer
Ayağı



Küçük Çamurluk
Kelepçesi



Lale Serisi Gizli Sistem
Arka Kapı Kilidi



Lale Serisi
Kayar Baba



Lale Serisi
Kirtil Baba

Nevşehir Nevpa Kareser Ekipmanları Paz. Tic. Ltd. Şti.
Tel : +90 384 2429075 Pbx
info@nevpa.com.tr

Bursa Nevpa Kareser Ekipmanları Paz. Tic. Ltd. Şti.

Tel : +90 224 4112180

intobilnevpa.com.tr

İstanbul / Maltepe Nevpa AVM. Plz.

Oto. Kareser Ekip. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel : +90 216 5184134 Pbx

info@nevpa.com.tr

Import Export Department:

est.unal@nevpa.com.tr - mert.dincel@nevpa.com.tr

İstanbul / Kartal Nevpa AVM. Plz.

Oto. Kareser Ekip. San. ve Tic. Ltd. Şti.

Tel : +90 312 6710300 Pbx

info@nevpa.com.tr

Ankara Erol Nevpa Kareser Ekip. Paz. Tic. Ltd. Şti.

Tel : +90 312 3852961 (4 Hat)

email@nevpa.com.tr

Izmir / Ege Subesi Erol Nevpa Kareser Ekip. Paz. Tic. Ltd. Şti.

Tel : +90 232 4791800

ege@nevpa.com.tr

Konya Nevpa Kareser Ekipmanları Paz. Tic. Ltd. Şti.

Tel : +90 332 2488880

konya@nevpa.com.tr

Gaziantep Çekmek Nevpa Kareser Ekip. San ve Tic. Ltd. Şti.

Tel : +90 342 2332056

gaziantep@nevpa.com.tr

Deutschland Nevpa Europe GmbH

Tel : +49 (0) 2301 6642000

info@nevpa.de www.nevpa.de

Nevpa Kareser Ekip. Paz. Tic. Ltd. Şti. Çorum Şubesi

Tel : +90 304 2991515

comum@nevpa.com.tr



İnci Akü'den Sektörde Bir İlk: Çevre ve Gürültü Kirliliğinde Azalma



İnci Akü, Profimak ile birlikte geliştirdiği Elektrikli Hidrolik Sıkıştırılmış atık kasaının enerjisini sağlıyor. Atık kamyonunda atık toplayan kırşımın akü ile çalışan sisteme çevrilmesi projesinde İnci Battery Traksiyoner aküler kullanıldı. Enerji depolamada uzun ömürlü çözümler sunan İnci Akü ile sektörde bir ilk olan bu yeni teknoloji sayesinde hem çevre hem gürültü kirliliğinin önüne geçilecek.

Sektöründe yeni teknoloji gelişiminde öncülfük eden Profimak firması ve akü sektörünün en büyük Türk sermayeli markası İnci Akü tarafından ortaklaşa geliştirilen bu yeni teknoloji ile atık kamyonlarının, atık toplama kırşımının akü ile çalışması sağlanacak. Proje kapsamında geliştirilen Elektrikli Hidrolik Sıkıştırılmış kasa enerjisini, Türkiye'nin ilk Breeam sertifikalı tessinde üretilen doğa dostu İnci Battery Traksiyoner akülerden alacak. Mevcut atık kamyonlarında hidrolik sistem, yüksek devirli motor gücüne bağlı olarak çalışıyor ve bu araçların daha fazla yakıt tüketmesine, karbondioksit salımının artmasına neden oluyor. Atık toplama esnasında ses kirliliği ve karbon salımı gibi doğrudan etkilerinin yanı sıra motora bağlı hidrolik sistem, atık kamyonlarının gec hareket etmesi ve trafikte sıkışmalar gibi sonuçlar oluşturuyor. Profimak firması, katı atık sektörünün teknoloji lokomotifi Altay İrmizlik firması tarafından alınan atık kamyonlarının İstanbul Maltepe ve İzmir Karşıyaka Belediyelerinde şu an faaliyet gösterdiğini belirtti.

"İnci Akü olarak iş yapış anlayışımız odağında çevre yer alıyor. Geliştiğimiz doğa dostu teknolojiler de bu anlayışımızın bir uzantısı" diyen İnci Akü Ar-Ge Müdürü Şebel Esendağ, Elektrikli Hidrolik Sıkıştırılmış atık kasa projesi için geliştirdikleri ve sektörde bir ilk olan teknolojiden bahsetti:

"3 yılkr süren Ar-Ge merkezi çalışmalarımızın sonucunda geliştirdiğimiz İnci Battery Traksiyoner aküler sayesinde ton başına karbon salımı % 10 oranında azalırken, gürültü kafflığı 10 desibel daha düşecek. Bu projede bulunmaktan son derece memnunuz, paydaşı olduğumuz proje ile atık toplamada %15 tasarruf sağlanarak, araç başına yılda toplam 3.500lt yakıt tasarrufu yapılabilecek. Bu alanda geleceğimize yeni projeler ve teknolojiler için Profimak ile çalışmanızı sürdüreceğiz." dedi.



ARAÇ ÜSTÜ EKİPMENLER MAK-DİYİT SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

PROFESYONEL KALİTE

Nurmak, en zorlu şartlarda bile ihtiyaç duyulan performansı kesintisiz ve en üst seviyede sağlayabilen ürünlerile sektörün tercih edilen ve güvenilen markasıdır.





Candan GENCEROĞLU
candan.gencero glu@radusdergisi.com

Perspektif

ÖĞRENMEK

"Bilim, iyi zamanlarda servet, kötü zamanlarda bir sığınak ve iyi bir yol göstericidir."

Aristo

İnsan zorluklara karşı koyabilme gücüne şüphesiz "öğrenmek" sayesinde ulaşabilir. Zorluk ve sorunlar karşısına gelişen güzel bir tavırla çıkamayız. Onu alt edecek tavır, durus ve donanımı öğrenerek elde ederiz.

Her çağda bilgi ve öğrenmenin üzerinde önemle durulmuş. Onu elde edenler yeni uygarlıklara yelken açarken, önem vermemiş ve dışlananlarda tarih sahnesinden silinmişlerdir.

"Herkes mesleğinde ve hayatında birçok karanlık yoldan geçmeye mecburdur. Ancak bu yolları elinde bir ışık olmadan geçmeye çalışmaktansa başkalarının tecrübe meşalelerinden yararlanarak yürümek daha kolay ve daha karlıdır. Hiçbir zaman karanlığa eli boş yürümeydim, her yeni teşebbüs karşısında başkasının tecrübelerini inceler yola öyle koyulurdum"

Bu sözlerin sahibi Amerika'nın en büyük tüccarlarından milyarder John Wanamaker birçok karanlık yoldan geçti. Hayata sıfırdan başlamıştı. Öldüğünde 17 bin kişinin çalıştığı şirketlerin sahibiydi.

Başkalarının tecrübelerinden istifade etmek, onları öğrenmekte mümkündür. Öğrenmenin de en ucuz ve en kolay yolunda okumaktır.

İnsanlık tarihine en büyük hizmeti vermiş kâşif ve mucitlerin bir çoğu bilgilerini başkalarının tecrübelerini de kullanarak oluşturmuşlardır.

Uçağın icadını gerçekleştiren Wright Kardeşler, düşüncelerini bir kitabın yardımıyla gerçekleştirmiştir.

Telefonu icat eden Bell, telefon icat fikrini Alman yazar Helmholtz'un "sada" hakkında yazdığı bir eserden almıştır.

Elektrik ilminin babası sayılan Faraday bir kimya kitabından etkilenerek yola çıkmıştır. Henry Ford, otomobil yapma fikrini bir Fransız yazarın makalesinden almıştır.

Matbaanın Osmanlıya icadından 300 yıl sonra girmişi olması giderilemeyecek kadar önemli bir gedik yaratmıştır. Sosyal, ekonomik geri kalmanın en büyük nedeni bilgiye ulaşmanın önüne konulan yasaklar olmuştur. Batıyla her alanda aramızdaki uçurumun artmış olması; Avrupa 2 milyon civarında basılmış kitabı sahipken bize henüz matbaa girmemiş olmasadır.

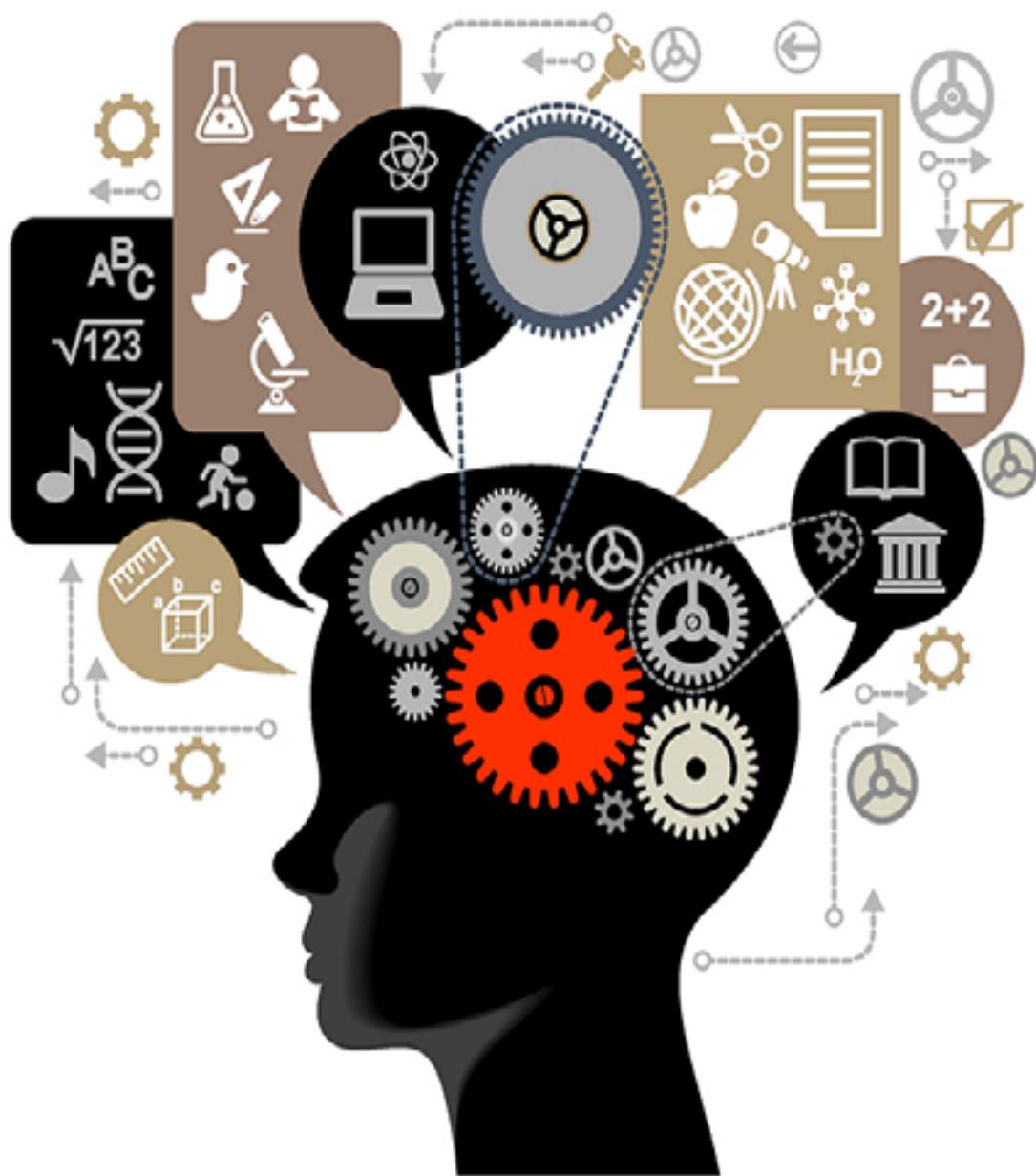
Reform ve rönesanslarıyla batı ülkeleri; her alanda dönüşümü sağlayarak bilimsel üsünlüklerini büyük bir zenginlik kaynağı haline getirerek, tüm geri kalmış toplumlara vazgeçilmez hayatı gibi satmayı başarmışlardır. Bu üstünlükleri günümüzde de devam etmektedir.

Öğrenmek aslında her toplumun var olma sebebi olduğu kadar, günümüzde rekabetle karşı karşıya olan işletme ve şirketler içinde olmazsa olmaz şartıdır. Bilmemişimiz yollarda araç kullanırken yol kenarlarına konan trafik işaretleri ne kadar önemliyse, şirket yönetirken de bizden önceki tecrübeleri kullanmamızda o derece önem araz etmektedir.

Özetleyecek olursak öğrenme bizden önce yaşayanların bilgiler, karanlıkta yürüken bize bıraktıkları meşaleler gibidir. Yürüdüğümüz karanlık ve bilinmeyen yolda elimizde yolu gösterecek bir ışık yoksa yürüdüğümüz yoldaki her tehlikenen avı olmamız kaçınılmazdır.

“Tecrübe bütün öğretmenlerin en iyisidir.”

(Syrus)



Soçi 2014 Kış Olimpiyatları trafiği MAN'a emanet

2014 Kış Olimpiyatları'nın gerçekleştirildiği Rusya'nın Soçi kenti, satın aldığı 9 adet MAN TGS 8x4 kamyonundan oluşan Ağır Tonajlı Kurtarma Aracı filosu ile trafikte yaşanabilecek sorunlara önceden etkili bir önlem aldı. MAN TGS 8x4 kamyonlar, açılış töreninin yapıldığı 7 Şubat günü, tüm dünyanın dikkatle izlediği Soçi'ye teslim edildi.

Alman devi MAN tarafından üretilen ve Rusya'ya teslim edilen 9 adet Ağır Tonajlı Kurtarma Aracı MAN TGS 8x4 kamyonlar, halen kentiçi otobüs taşımacılığının yaygın olduğu Soçi'de, 2014 Kış Olimpiyatları'nın henüz açılış gününde hizmete girdi.

480 beygir gücünde 4 akslı MAN TGS 8x4 kamyonlar, ağır taşıt kazaları ve arızalar gibi trafik engellerinin hızla kaldırılmasında tüm dünyada kullanılan en etkili çözüm araçlarından biri konumunda. 41 tonluk bu dev araçlar; otobüs, kamyon, ağır trolleylerin çekilmesi ve yolun çok kısa bir süre içinde yeniden trafiğe açılabilmesini sağlamak için özel olarak tasarlandı.

9 adet MAN TGS 8x4 kamyonundan oluşan Ağır Tonajlı Kurtarma Aracı filosu, kış olimpiyatlarından sonra da Karadeniz sahilindeki kentin trafiğine hizmet verecek. Bu güçlü kurtarma filosu, kentin toplu taşıma sisteminin en önemli araçları olan otobüslerle ilgili de büyük bir rahatlama sağlayacak. Zira son dönemde özellikle şehiriçi ulaşımda sık ve yoğun kullanılan otobüslerin arızalanması ya da kaza yapması durumunda, Soçi trafiğinde saatler süren tıkanmalar yaşandı.

Bölgelerde büyüyen ekonomiyle birlikte olağan bir şekilde yoğunlaşan trafik nedeniyle yaşanan zaman kaybı da, kent yönetimi yeni ve güçlü çözümler bulmaya zorladı.



MAN TGS 8x4 Ağır Tonajlı Kurtarma Araçları ile; yerdən yüksekliği çok az olan alçak tabanlı otobüsler dahi rahatlıkla çekilebiliyor. Kamyonun arkasında bulunan özel alçak aksam, 31 tonu kaldırabilecek kapasiteye sahip. Kamyonda kullanılan kurtarma amaçlı iki çelik halatlı vincin çekme kuvvetleri de, 53 tona ulaşıyor.

Soçi'deki uygulama sonrasında, radyatör panelinde karakteristik aslana sahip MAN TGS 8x4 kamyonlara Rus şirketi V-Kran tarafından imal edilen üst yapıların, Rusya'nın tamamındaki kamu taşımacılığı işlemlerinde Ağır Kurtarma Araçları olarak kullanılacağı belirtiliyor.

güç gerektiren yerde
GÜCÜMÜZLE VARIZ

HELAC
CORPORATION



HİDROAN
Ankara Hidrolik Mak. San. Tic. Ltd. Şti.



www.hidroan.com.tr

MERKEZ
Ostim Org. San. Blg. 100. Yıl Blv.
Kosova İş Merkezi No:137/M-N Ostim/ANKARA
Tel : +90 312 354 96 67
Faks : +90 312 354 96 72

FABRİKA
ASO 1. Organize Sanayi Bölgesi
Özbekistan Cad. No:10 Sincan/ANKARA
Tel : +90 312 267 33 70
Faks : +90 312 267 33 60

Naturelgaz, 100 milyon m³ yerli doğal gazı kullanıma sunacak

Türkiye'deki en yüksek kapasiteli tesis açma, en geniş CNG iletim-dağıtım silosuna ve en büyük CNG stoklama alt yapısına sahip olan Naturelgaz, Trakya bölgesindeki kullanılamayan yerli doğal gazı Türkiye'nin kullanımına sunmaya hazırlanıyor. Türkiye'de ilk kez gerçekleştirilecek olan proje ile Trakya Bölgesi'ndeki kullanılamayan doğal gaz kuyularından çökken gazi kuyu başında CNG'ye dönüştürecek olan Naturelgaz'ın hedefi, 100 milyon m³ yerli doğal gazı Türkiye'nin kullanımına sunarak cari açığın azalmasına katkıda bulunmak

Global Yatırım Holding iştiraklerinden, CNG dağıtım pazarında Türkiye'nin lider konumundaki şirketi Naturelgaz, Trakya bölgesinde bulunan kuyularдан çıkartacağı yerli doğal gazı Türkiye'nin kullanımına sunacak. İlk etapta test amaçlı başlanan projeyle günlük 15bin m³ doğal gazı Boru Hatları ile Petrol Taşıma Anonim Şirketi'nin (BOTAŞ) Edirne şehrinde bulunan geri basma istasyonunu kullanarak ana iletim hattına pompalayacak olan Naturelgaz, bu alandaki çalışmalarını kullanılamayan diğer kuyularla da yaygınlaştırmayı hedefliyor.

Trakya bölgesindeki aktif olarak kullanılamayan kuyuları değerlendirdilerken 100 milyon m³ yerli doğal gazı BOTAŞ'ın geri basma istasyonları aracılığıyla Türkiye'nin kullanımına sunmayı amaçladıklarını

belirten Naturelgaz Operasyon ve Yatırımlardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Yavuz Ünal, Türkiye'deki yerli kaynakları kullanarak enerji üretimi ve verimli enerji kullanımını sağlayarak yenilikçi alanda yatırımlarla devam edeceklerini belirtti. Türkiye'deki ekonomik büyümeyen boşında yer alan orta ölçekli sanayicilere enerji çözümlerinin Naturelgaz için hayatı önceme sahip konuların başında geldiğini vurgulayan Ünal, "Trakya'da önemli miktarda doğal gaz rezervi olduğu kamuoyu tarafından bilinen bir gerçek. Bu bölgede aktif olarak kullanılamayan doğal gaz kuyuları var. Bu kuyuların doğal gaz kuyu başında özel separatörlerle BOTAŞ standartlarında uygun hale getiriliyor ve daha sonra CNG'ye dönüştürüyor. CNG'ye dönüştürüldüğümüz doğal gazı BOTAŞ'ın geri basma istasyonunda ana iletim hattına vererek Türk halkın hizmetine sunuyoruz" şeklinde konuştu.

İlk etapta test amaçlı olarak bir kuyuda çalışmalarla başladıklarını belirten Yavuz Ünal, "Şu anda tek kuyudan günlük 15bin m³ doğal gazı BOTAŞ istasyonuna aktarıyoruz. Bu da tek kuyudan yıllık yaklaşık 4.5milyon m³ yerli doğal gaz üreticeğiniz antamına gidiyor. Test aşamasının tamamlanmasıyla birlikte kullanılamayan başka kuyuları da hizmete açacağız. Yeni kuyuların açılmasıyla birlikte 100 milyon m³ yerli doğal gazı Türkiye'nin kullanımına sunmayı hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

Naturelgaz'ın hedefleri arasında, hem istasyon ve CNG dönüşüm servis ağına genişletmek hem de kamyon ve otobüslerin CNG'ye dönüştürülmesini gerçekleştirmek, yeni araç motorlarının CNG'ye dönüştürülmesi için yapılacak ARGE ve yazılım çalışmalarına hız vermek olduğunun altını çizen Ünal; önlüklerdeki dönemde Naturelgaz olarak yerli kaynaklara yönelmeye devam edip hem istihdam yaratmaya hem de ülke ekonomisine katkıda bulunmaya devam edeceklerini belitti. 11 dolum tesisi ve bayileriyle 7 gün 24 saat hizmet veren Naturelgaz'ın mevcut müşteri sayısının elektrik santralleri de dahil olmak üzere 500'ün üzerinde olduğunu açıklayan Ünal, yerli kaynakların kullanımının ve böyleselikle cari açığın azalmasına katkıda bulunmanın Naturelgaz'ın hedefleri arasında okluğunun altını çizdi.





BREEAM SERTİFİKALI
DOĞA DOSTU ÜRETİM

İNÇİ
BATTERY®
Lifelong Energy

Doğa dostu teknoloji

Sürdürülebilir çevre için ürünlerimizi
Breeam* sertifikalı, çevre dostu tesisimizde üretiyoruz.



*BREEAM (BRE Environmental Assessment Method) çevre dostu bina sertifika sistemiidir.
BREEAM sertifikasının amacı bir binanın çevreye ne kadar duyarlı olduğunu standartlara bağlanarak ölçümünün yapılması, çevre dostu teknolojileri uygulayan binaların teşvini olmasıdır.



KÄSSBOHRER ESTA 2014 MÜKEMMELLİK ÖDÜLÜNE ADAY

Kässbohrer, Yeni Kayar Rampa Sistemi ile ESTA (Avrupa Mobil Vinç ve Özel Karayolu Taşımacılığ Birligi) 2014 Mükemmellik Ödüllü'ne aday oldu. Tırsan Ar-Ge Merkezi tarafından müşteri ihtiyaçlarına odaklı ürün geliştirme çalışmaları kapsamında tasarlanan Yeni Kayar Rampa Sistemi, ESTA 2014 Mükemmellik Ödüllerinde inovasyon ürünü kategorisinde yarışacaktır.

ESTA, Kässbohrer'in de üye olduğu, mobil vinç, yükselme platformları, kiralama ve ağır yük taşımacılık şirketinin üye olduğu bir birliktir. Merkezi Hollanda'da bulunan birliğin öncelikli amacı, vinç ve rıaklıye firmalar için Avrupa sektör kurallarının ve düzenlemelerinin oluşturulması ve sektörü temsil ederek sektörün geleceğini şekillendirmektir.



Tırsan Ar-Ge Merkezi tarafından operasyon güvenliğini artırmak ve filo yönetiminin en etkin şekilde yapılması desteklemek amacıyla geliştirilen Yeni Kayar Rampa Sistemi, rampa değişimini operasyonunda değişimin çok daha kısa zamanda tamamlamasını sağlar.

Klasik rampa sistemleri ile 1 saat bulan operasyon Yeni Kayar Rampa Sistemi ile 30 dakikada tamamlanmaktadır.

Yeni Kayar Rampa Sistemi sayesinde hidrolik rampalarda araç kullanıcısı rampayı uzaklığını yükleme paletinin ya da tekerleğin uzaklığına göre otomatik olarak 490 mm'den 1490 mm'ye kadar ya da mekanik rampalarda 350 mm'den 1600 mm'ye kadar ayarlayabilemektedir. Rampalann sağa içe doğru kaydırılması işlemi 20 saniyede tamamlanırken, sola dışa doğru kaydırılması işlemi 35 saniyede tamamlanmaktadır.

Hako
Clean ahead



Hako Citymaster 1250

FORMULA
TEC-TECHNIK

Hako
Clean ahead

Dogus
TECHNICAL SERVICES

SATIŞ İ SERVİS İ YEDEK PARÇA İ ZEL MAKİNA İ MAKINA KİRALAMA

DOĞUŞ TEKS. ve TEMİZLİK MAK. PAZ. SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.

İSTANBUL MERKEZ

Ziya Gökalp Mah. Esat Turgut Ozal Cad No: 25/2 34303 Bağdatşehir / İSTANBUL
Tel: +90 212 549 53 73 / Faks: +90 212 549 51 49
Tel: 444 0 764 / info@dogustemizlik.com.tr / www.hako.com.tr

ANKARA BOLGE MUDDURLUGU
Emlak Sotçlu Kemer İl Merkez No:742
06030 İskilip / ANKARA
Tel: +90 312 342 41 49 Mobil: +90 533 982 36 02

BİLGİLER PEKARLI
Marketing Manager



Allison Transmission, Hollanda'da yeni tesisini hizmete sundu!



Allison Transmission Holdings Inc. (New York Borsası: ALSN), Avrupa, Orta Doğu ve Afrika'da bulunan müşterilerine daha iyi hizmet verebilmek için Hollanda'da çok amaçlı yeni bir tesisinin açılışını gerçekleştirdi. Sliedrecht'te bulunan 3.171 metre karelik bu tesis bölgedeki, orijinal yedek parçaların dağıtımını, ürün modifikasyonunu ve müşteri eğitim faaliyetlerini tek bir merkezde topluyor.

Michael G. Headly, Allison Transmission Global Pazarlama, Satış ve Hizmet Başkan Yardımcısı yeni yatırımlıyla ilgili olarak; "Bu tesisimiz, OEM'lerimiz için kılınuma hazır olan şanzımanları temin etme imkanlarını daha da genişletmektedir. Yeni tesisimizde ürün temini de dahil olmak üzere müşterilerimize en kapsamlı toplam çözümleri sunmaya odaklandık," diyor.

Yeni tesiste sunulan entegre müşteri hizmetleri ile Allison Transmission son kullanıcılarına ve OEM'lere pek çok avantaj sağlanması planlanıyor. Parça Dağıtım Merkezi (PDC) ve kamyon ile otobüs üretim merkezlerine yakın konumundanın Modifikasiyon Merkezi sayesinde Allison, müşteri memnuniyeti için çalışmaları na devam ediyor.

Ek olarak, Allison'a ait Parça Dağıtım Merkezi içinde tam otomatik şanzımanlar ile ilgili eğitim programlarının verildiği bir teknik eğitim merkezi de bulunuyor. Bu merkez sayesinde teknisyenler ve son kullanıcılar, sertifikalı Allison Şanzıman Eğitmenleri ile tam otomatik şanzıman bilgilerini artırma, teknik yeteneklerini geliştirme ve bu eğitmenlerin tecrübelerinden yararlanma im-

kanına sahip oluyor. Eğitim merkezinde, öğrencilerin pratik yapmanın ve bakım çalışmalarının uygulanması için Allison şanzıman türbinleri ve destek ekipmanları bulunuyor.



Ford Cargo Midilli Yol Serisi Yenilendi

Ford Otosan, pazarda geleneksel liderliğini sürdürdüğü yol kamyonu araçlarını 2014 model yılı yenilikleriyle müşterilerinin hizmetine sundu. Yeni nesil Midilli serisi, gücüne güç kattı.

Ford Otosan, Ford Cargo Midilli yol kamyonlarını; ürün geliştirme ve yenilikçilik vizyonuyla gelişterek pazara sundu. One Ford stratejisinin ağır ticari araç sınıfındaki uygulaması doğrultusunda geliştirilen Midilli Yol Serisi, yeni nesil özellikleri ile performansını daha da yükseltti.

18 ton ve 25 ton yol kamyonu pazarında müşterilerin beğenisi ni kazanan Midilli Yol Serisi, yeni nesil hafifletilmiş (17X) arka aks kullanımı ve optimize edilmiş son taliwil oranları ile gücüne güç kattı. 320 PS gücü sahip motorunun tork değeri 1100 Nm'den 1300 Nm'ye çıkanın Midilli Yol Serisi; yüksek performansını yeni nesil ZF 951310 şanzıman ile yola kesintisiz aktarıyor. Tırmanma kabiliyetinde yüzde 20'ye (75 km/s hızda), ivmelenmede yüzde 15'e (70 km/s-90 km/s hız aralığında) varan iyileşme oranları ile yüzde 5 daha az yakıt tüketen Yeni nesil Midilli Yol Serisi,



30 kilogramın üzerinde azaltılan ağırlık avantajıyla artık daha da verimli. 1826, 2526, 2532LR ve 2532HR modellerindeki tüm bu yenilikçi özellikler, Midilli Yol Serisi araçlarının daha cömert ve daha güçlü olmasını sağlıyor.

Sebze meyve taşınmacılığı, frigorifik gıda taşınmacılığı, balık taşımacılığı, eşya-mobilya taşınmacılığı, tavuk-yem taşınmacılığı, içecek taşınmacılığı ve akaryakıt taşınmacılığı gibi sektörlerde müşterilerin tercihi ve ideal iş ortağı olan Midilli Yol Serisi, uzun şasi mesafesi ile de hacimli taşınmacılıkta verimli kullanım sağlıyor.

ilk Euro 6 Volvo FH16 2014 ilkbaharında yollarda

2014'ün ilkbaharında Volvo Kamyon'un amiral gemisi modeli Volvo FH16 Euro 6 normuyla pazará sunulacak. Yenilenen FH16, yeni nesil 16 litrelilik motorlar sayesinde son derece katı düşük emisyon normlarını karşılamakla kalmıyor, aynı zamanda en zorlu iş alanlarında faaliyet gösteren müşterilerden gelen yüksek performans ve verimlilik taleplerini de karşılıyor.



Volvo Kamyon Uzun Yol Segment Müdürü Kristin Signert, "Euro 6 koşullarına uymayı başaranın, aynı zamanda pazardaki en iyi sürdürülebilirliklerini ve performansı koruyabilmekten büyük gurur duyuyoruz. Yeni motorla birlikte araç, yakıt ekonomisi konusunda da son derece rekabetçi özelliğini koruyor" dedi.

Yeni Euro 6 motor serisi 750 hp (3.550 Nm), 650 hp (3.150 Nm) ve 550 hp (2.900 Nm) olmak üzere üç farklı güç seviyesine sahip. Her biri Volvo'nun otomatik şanzımanı I-Shift ile birlikte sunulurken 550 hp'luk motor ayrıca 2.800 Nm tork üreten manuel şanzımanı seçeneğini de sunuyor.

Volvo FH16, sektörün en güçlü ve en farklı kamyonlarından biri olmasının yanı sıra yükseltilmiş performansı, verimliliği ve

konforu, yüksek taleplere sahip taşımacılık şirketleri ve sürücülerin tarafından takdir ve tercih ediliyor. Örneğin ağır taşımacılık aracı olarak proje taşımacılığında, kereste taşımacılığında ve gıda taşımacılığı gibi zamanında ulaşımın kritik öneme sahip olduğu uzun yol operasyonlarında kullanılıyor. Bu kamyonun bir önceki versiyonu 2012 sonbaharında satışa sunulmuştu. 2014 yılının ilkbaharında satışa sunulacak olan Volvo FH16, Euro 6'ya uyum göstererek, azot oksit ve partikül emisyonunu önemli ölçüde azaltıyor.

Euro 6'ya uyumlu motora sahip Volvo FH16'nın satışları Mart 2014'te başlayacak.



VAKUMLU SÜPÜRME ARAÇLARI

Cevremizin zorlu temizlik ihtiyaçlarını karşılayabilmek için 100 yıllık tecrübe ile üretilen süpürme araçlarımız, en ağır hizmet koşullarında bile, çevre dostu özelliklerinden ödün vermeden süpürme yapabiliyor.

Her biri kendi sınıfının en düşük yakıt ve su tüketimlerine sahip süpürme araçlarımız ile hem işinizi, hem prestijinizi zirveye çıkarın.



Tel: 0212 570 56 61 Faks: 0212 570 56 62
www.ugurel-ltd.com

 Johnston
GREEN MACHINES
TÜRKİYE TEK YETKİLİ DİSTRİBÜTORU

SANKO MAKİNA ANKARA BÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ BİNASININ TEMELİ İVEDİK'te ATILDI

Sanko Makina Ankara Bölge Müdürlüğü binasının temeli, Sanko Holding yönetim Kurulu Başkanı Zeki Konukoğlu, İş ve Tarım Makinaları Gurup Başkanı Sami Konukoğlu, Sanko Makina Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Hamut, Sanko Makina Pazarlama Genel Müdürü Orhan Aydoğan, Doosan Dünya Forklift Satış Direktörü Kun.H.Lee, Sanko Makina yöneticileri ve bölgedeki servis sahiplerinin katılımı ile atıldı.



Sanko Holding onursal başkanı Abdulkadir Konukoğlu: "satış sonrası hizmetlerde daha hızlı performans sergileyeceğiz" dedi.

Doosan forklift dünya satış direktörü KUN.H.LEE: "Sanko ile iş birliklerinden givren ve gurur duyduğumuzu belirtti."

Sanko İş ve Tarım makinaları grup başkanı Sami KONUKOĞLU : İş makinaları sektörü olarak Türkiye'nin 2023 hedefine katkı sağlamak amacıyla her anlarda yapılandıklarının altını çizdi.

SANKO Holding Onursal Başkanı Abdulkadir Konukoğlu, Sanko Makina Ankara Bölge Müdürlüğü binasının temel atma töreninde yaptığı konuşmadada, bir ürünün üretmek veya satmak kadar, satış sonrası hizmetlerin de çok önemli olduğunu vurgulayıp, bu binanın hizmete girmesi ile birlikte, satış sonrası hizmetlerde daha hızlı bir performans sergleyeceklerini belirtti.

Ankara İvedik'te inşa edilecek Sanko Makina Bölge Müdürlüğü binasının, Sanko - Doosan İşbirliğinin en güzel yansımalarından birisi olacağına inandığını ifade eden Konukoğlu, "Doosan ile



Konusunda Ülkemizin Lider Kuruluşu



ERDEMELİ

ERDEMELİ MAKİNA

Vakumlu Yol ve Pist Süpürme Makineleri

Kenlerimizin temizliği için her boyutta; kamyon üzeri, traktör çekmeli veya hidrostatik yürüyüşlü vakumlu yol süpürme makineleri üretimi

15 yıl önce başlattığımız yolculuğumuzu, dostluk ve dayanışma ruhu ile sürdürüyoruz, iş makinaları sektöründe bayrağımızı zirve de dalgalandırıyoruz" diye konuştu.

"Tarihe dayalı Türkiye - Kore dostluğunun en güzel örneklerinden olan Sanko - Doosan işbirliğini, başarıyla yarınlara taşıyacağımıza inanıyoruz" diyen Konukoğlu, şöyle devam etti:

"Türkiye Cumhuriyeti'nin başkentinde, 10 milyon dolardan üzerinde bir yahnmila Sanko Makina ve Doosan'a yatkıncak bina inşa ederek; iş makinaları sektöründen Sanko'nun saygın yol arkadaşı olan Doosan ile gelişen Türkiye'nin 2023 hedefine giden yolda başarıyla katkı sunacağımızdan şiphem yoktur. Sanko Makina ve Doosan, bu anlamda Türkiye'deki önemli dilerlerden birisi olacaktır," dedi.

GÜVEN VE GURUR DUYUYORUZ

Doosan Forklift Dünya Satış Direktörü Kun.H.Lee de yaptığı kısa konuşmadada, Sanko ile işbirliklerinden güven ve gurur duyduklarını söyledi.

Lee, "Bu işbirliğini 15 yıldan beri başarıyla sürdürüyoruz. Bundan sonra da aynı şekilde devam edecektir" diyerek, Sanko ile işbirliğinin devamlılığının altını çizdi.

SAMI KONUKOĞLU

Sanko Holding İş ve İmar Makinaları Grubu Başkanı Sami Konukoğlu da SANKO Holding olarak, gelişen ve bütünlüken Türkiye'nin, yükselen sektörlerinden iş makinaları alanındaki yatırımları olan Sanko Makina'nın bölge üssü konumunda düşündükleri binanın, Doosan ile yol arkadaşlarında önemli bir kilometre taşı olacağını dikkat çekti.

KU MAKINA ÖLGE MÜDÜRLÜĞÜ ATMA TÖRENİ



SANKO ve Doosan'ın, güvene dayalı işbirliği, dostluk, kardeşlik ve dayanışma anlayışı ışığında, Türkiye'nin geleceğine katkı sunma hedefiyle karar ve emin adımlarla yolunda yürüdüğine vurgu yapan Konukoğlu, sözlerini şöyle sürdürdü:

"SANKO Ailesi olarak, tarihe dayalı Türkiye - Kore dostluğu na 1999 yılında katkı sağlayamaya başladık. SANKO ve Doosan, 15 yıldan beri yol arkadaşlığını, partnerliğini, iş ortaklığını, iyi günde olduğu gibi, zorluklarda da artan güven ve dayanışma anlayışı ile sürdürmektedir.

Bu güzel işbirliği, bundan sonra da aynı şekilde sürecek. Türkiye - Kore dostluğu SANKO ve Doosan işbirliğine, SANKO ve Doosan işbirliği de Türkiye - Kore dostluguna katkı sunmaya devam edecektir. Birazdan hep birlikte temelini atacağımız bina, SANKO - Doosan işbirliğinin en önemli ürünlerinden biri olacaktır," diyerek konuşmasını tamamladı.

ANKARA'NIN ÖNEMİ

"Türkiye Cumhuriyeti'nin başkenti, iş makinaları pazanının karnı ayağının merkezi olan Ankara'ya yakınlığına inandığımız binamız, 7 bin metrekare alan içerisinde 4 katlı inşa edilecek diyen Konukoğlu, sözlerini şöyle tamamladı:

"2023 hedefine kilitlenen Türkiye'yi bu hedefe taşıyacak projelerde, Doosan ve MSI markaları ile Sanko Makina liderliğinde yer alarak sorumluluğumuzu yerine getirme arzumuzu çok önemli bir avantaj sağlayacak olan binamızın temelini atmaktan duyduğumuz mutluluğumuzu ve heyecanımızı paylaştığınız için hepinize en içten duygularla teşekkür ederim," dedi.

Konuşmanın ardından Sanko Makina Ankara Bölge Müdürlüğü'nün temeli, konfeti yağmurunu altında hep birlikte atıldı.





Gökhan GÜÇLÜ
gokhan.guclu@radusdergi.com

EN ÖNEMLİ İŞ İYİLİK

Bir zamanlar, bir kralın aklına bir düşüncə gelir ve kralının dört bir yanına:

"Kim kendisine her iş için en uygun anı, bu iş için en gerekli kişinin kim olduğunu ve yapması gereken en önemli şeyin ne olduğunu öğretirse" ona büyük bir şefci vereceğini duysdu. Bilgeler, kralın huzurunda toplandı; fakat sorulara verdiğeni yantlar, birbirinden tümlü lâkâr oldı.

Kral, hâlâ doğru yanıtları aradığı içi, yakalardaki bir bilgeye dângırmaya karar verdi. Bilge kişi, hiç ayrılmadığı bir ağaç kovşuğunda yaşıyor, yamaç halkı arasında kimseyi kabul etmiyor. Bu nedenle kral, halktan biri gibi yaşıyordı ve yola düştü.

Bilge kişinin yaşadığını kovşağında yaktıktan sonra, kral aklından indi ve korumalarını orada bırakıp yola tek başına koynuldu. Bilgenin olduğu yere vardığında onu, yaşadığını kovşağın önde çiçek tarfları kazarken gördü.

"Ey bilge kişi, size birkaç önemli konuda danışmaya geldim" dedi. "Doğu seni doğu zamanda yapmayı nasıl öğrenebilirsin? En fazla gereksinim duyduğum, dolayısıyla ötekilere daha fazla işi göstermem gereken kişiler kimdir? Kendimi vermem gereken işler nelerdir?"

Bilge, kralı dinledi, fakat bir yanıt vermedi. Yapmakta olduğu işini sürdürdü.

"Yorulunuz" dedi kral, "Küreği bana verin, siz biraz dinlenin."

Bilge kişi, küreği krala verdi; yere oturup dinlenmeye başladı.

Kral, iki tarif kazıktan sonra sonlarını yinedezi. Bilge kişi, ona yanıt vermek yerine ayaga kalktı; elini küreğe uzattı ve "Siz biraz dinlenin; bir parça da ben çalışayım" dedi.

Fakat kral, küreği vermeden tarif kazımı sürdürüdü. Saatler geçiyor, gineş yavaş yavaş batımıya başlıyordu. Sonunda, bilgeye döndü:

"Ey bilge kişi, senin yanına, sorularına bir yanıt bulmak için geldim" dedi. "Eğer yanıt vermeyeceksen, söyle de evine döneym."

Bilge kişi, gözlerini uzaklara dikti. "Bak, bir adam koşarak buraya geliyor" dedi. "Bakalım kimmiş, ne stiyor mu..."

Adamın kamınına bastırıldığı ellerinin altından kan sızyordu. Kralın yanına ulaşınca, kendinden geceresine indi; sonra da hayli yere düştü. Kral ve bilge kişi, hemen adamın üstündeki elbiseleri çıkardılar. Kamunda büyük bir yara vardı. Kral, yarayı elinden geldiğinde yaktı; mendiliyle sardı; kamı dardardı. Adam, bir süre sonra kendisine gelince, içecek birşey istedi. Kral, derden taze su getirdi, verdi. Bu arada akşam olmuş, hava soğumuştu. Kral, bilge kişinin de yardımına, yaranın adını kovşağın taşyarak yatağı yattı. Yatağı uzanan

adam, derin bir uykuya daldı. Kral, koşuturmaktan öylesine yorulmuştu ki eşinin dibine çıktı ve uyuyakaldı.

Sabah uyandıncı, kendisine bakan yabancıının kim olduğunu anımsamaya çalışıdı.

Kralın uyandığı gören adam, zayıf bir sesle "Beni affedin" dedi krala. Kral, "Size tanıyorum. Üstelik affedilecek bir şey yapmadınız ki" dedi. Adam:

"Size beni tanıyorum, ama ben size tanıyorum" dedi. "Ben, kadeşimi astırıldım ve mallarını elinden alığınız için sırden öz almayı yemem etmiş bir düşmanınızım. Tek başınıza bilgi kişisi görmeye gittiğiniz öğrendim. Dönerken yolda size öldürmeye karar verdim. Ama akşam olduğu halde dönmedim. Ben de pusuya yattığım yerden çıkış siz aramaya koyulduğum, konuşmadınız beni tamdır ve öldürmek istediler. Elsinden kurtulдум; ama yaralandım. Size din amkam yaramamı sanmasınız, kan kaybindan öldürüm. Ben size öldürmek istedim; fakat siz benim yaşamımı kurtardınız. Eğer yaşarsam, sırdaşın sonra en sadık köleniz olarak size hizmet edeceğim ve oğullarına da aynı şeyi yapmanızı emrediceğim."

Kral, düşmanıyla bu denli kolay barışlığı ve onun dostluğunu kazandığı için çok mutlu oldu. Onu yalnızca affetmemekle kalmadı; usaklımı ve kondi doktorunu gönderip onun tedavisini yapacağını da söyledi. Ayrıca, el koyulan tüm mallarının geni verileceğini de bildirdi.

Yaralı adamlı vedalaşan kral, kapının önüne çıktı ve orada yine çiçek tarfu kazan balgeden, sonlarına yanıt vermesini bir kez daha isted.

"Size, beldedığınız yanınızı çektan aldınız" dedi bilge ve şöyle sünfördü sözlerini:

"Dün eğer benim gişesizliğime acıypa tâfları kazmasaydım, buradan ayrılmaktan ve geri dönerken yu adanın saldana ugrayacaktı. Yani dün sizin için en önemli an, tâfları kazığınız andı. Sizin için en önemli kişi bendlim ve sizin için en önemli iş, bana iyilik yapmaktır. Daha sonra yaralı adam koşarak geldi yannıza. Sizin için en önemli an, onunla ilgilediğiniz andı. Çünkü eğer onun yaralanımı sansasaydım, o adam sizinle barışmadan ölecekti. Dolayısıyla o zaman sizin için en önemli kişi oydı. Ve yine o zaman en önemli işiniz de onun için yaptılarasıydı."

Bilge, sonra krala bir de eğit verdi:

"Sizin için en önemli anım, içinde bulunduğunuz an olduğunu hiçbir zaman unutmaman. Çünkü, yalnızca o an, elimden bir şey gelebilir. Sizin için en önemli kişi ise o an birlikte olduğunuz kişidir. Çünkü hiç kimse, bir başka kişiyle bir daha görüşüp görüşmeyeceğini bilmemez. Ve sizin için en önemli iş, iyilik yapmaktır. Çünkü, kişinin bu dünyaya gelmesinin tek nedeni budur."

Bunun üzerine söylenecek söz kaldı mı ki?

Sürücü odaklı tasarlanan yeni forkliftler

Jungheinrich, Almanya'nın Hannover kentinde 19-22 Mayıs tarihleri arasında gerçekleştirilecek olan intralojistik fuarı CEMAT 2014'te, yeniden tasarlanan ve yapılandırılan araçlardaki bir dizi yeniliği uluslararası ziyaretçilere sunacak.

Jungheinrich, intralojistik fuan CEMAT 2014'te yeni forkliftlerini sergileyecak. Jungheinrich'in hidrostatik forkliftlerinin son serisinde mevcut bulunan yenilikler, 4 ve 5 Serisi elektrikli denge ağırlıklı araçlann da entegre edildi. Jungheinrich Ürün ve Portföy Yönetimi Müdürü Stefan Pietsch, konuya ilgili olarak şunları söyledi: "Biz sürücülere optimize edilmiş bir iş ortamı sağlamak istiyoruz. Bu amaçla yeniliklerimizi sadece sürüs konusuna indirgemek yerine sürücü odaklı çalışma anlayışını geliştirmek için bütüncül bir yaklaşım gösteriyoruz." Tüm araçlara, Duo Pilot kontrol ünitesini içeren yeni sürücü kabİNindeki teknik yeniliklere, hassas ve duyarlı bir kontrol sağlayan, çoklu ayarlanabilir kol dayama yeri de entegre edildi. Sürücüler böylece yükleme operasyonlarına özel olarak adapte yeni Duo Pilot'u serbestçe yapılabilir hale getirebilir. Stefan Pietsch, her yönden görüş alanıyla kombine, hassas direksiyona sahip araçların yük taşıma oranlarının arttığını da belirtti.

Yeni asansör tasarımları

Zincirler ve hortumların iç tarafta yer aldığı, yeni geliştirilen asansör tasarımları, çevre görüş alanını daha da artırmayı başardı. Stefan Pietsch "Bu, sürücüye önceki Jungheinrich forkliftlerde elde edilen denge ağırlıklı forkliftlerin yeni nesil sürücü kabİNini, tamamen yeni bir interaktif sürücü diyalog sistemiyle tamamladı. Sürüs sırasında, sürücüyü tüm durumlarda ilgili detaylardan gerçek zamanlı olarak haberدار eden çok fonksiyonlu ekran için Pietsch, "Okunması kolay bir düzende olan ekran sürücüye sadece ilgili ve gerekli bilgileri gösteriyor" dedi. Kontrol paneli, sürücü destek sistemleri gibi opsiyonel modüllerini etkinleştirmek için tasarlanan ve serbestçe atanabilir özellikteki fonksiyon tuşları, basit bir navigasyon sistemi yaratıyor. Sürücü doğrudan istenen modülü seçebiliyor. Pietsch, bu özelliğin araçların ergonomisini geliştirmeye ek olarak, güvenliji ve verimliliji daha da artırdığını kaydetti.

Yeni sürücü istasyonunda çalışan geliştiriciler de sürücünün rutin çalışmalarını ergonomik açıdan geliştirmek için pratik detay çözümlerine odaklanmış. Kol dayama yastığının altında yer alan, güç kaynağı ve USB portu banndırın saklama bölmesi de ergonomiyi artıran örneklerden biri olarak gösteriliyor.

Jungheinrich Lojistik Sistemleri tek birimde

Jungheinrich, bu yılın başında Jungheinrich Lojistiksystem GmbH adı altında yeni lojistik bölümünü faaliyete geçirdi. Merkezi Moosburg'da yer alan bu yeni iştirak, lojistik sistemleri ile depo ve sistem araçları bölmelerini bir araya getiriyor. Satış, finans ve mühendislik bölmelerini içeren Jungheinrich Lojistiksystem GmbH, dünya çapındaki faaliyetlerini Moosburg'daki merkezinden yürütecek. Daha önce Jungheinrich Lojistik Sistemleri Bölüm Başkanı olan Richard Brandstetter, yeni ortaklığın genel müdürüüğün yan sıra satış direktörlüğü görevini de üstlendi. Richard Brandstetter, bu yapılanmaya ilgili şunları ifade etti: "Bu adım, bizim lojistik sistemleri uzmanlığımızı pekiştirmek ve intralojistik çözümleri sağlayıcı olarak pazarda kendimizi daha iyi konumlandırmamız anlamına geliyor." Jungheinrich, lojistik sistemler konusunda talebin küresel bir artış göstereceğini tahmin ederken; Richard Brandstetter ise, "Avrupa'da lojistik çözümler için maliyet optimizasyonu kilit rol oynarken, Asya gibi büyüyen pazarlarda şirketlerin kendi lojistik altyapısının genişletilmesi üzerinde duruluyor" dedi. Brandstetter, şirket olarak sadece Asya pazarında değil, Doğu Avrupa, Yakın Doğu ve Güney Amerika pazarında da güçlü bir büyümeye beklediklerini sözlerine ekledi.





- ▶ Mühendislik
- ▶ Proje
- ▶ Sistem Tasarımı
- ▶ Ürün Satışı
- ▶ İmalat
- ▶ Taahhüt
- ▶ Teknik Servis
- ▶ Danışmanlık
- ▶ Eğitim
- ▶ Temsilcililik



Pirelli'den Kış Yönetmeliğine Uygun ST01 M+S Dorse Lastiği

Ağır vasıtalar lastik pazarındaki liderliğini sürdürmen Pirelli, Türkiye yollarına özel olarak geliştirip, İzmit'te üretilen ST01 M+S dorse lastikleri ile 2014 yılı sonunda uygulanmayı gececek olan M+S yönetmeliğine şimdiden uyum sağlıyor. Treyler ve semitreyler için üretilen Pirelli ST01 M+S lastiği; artırılan kullanım ömrü, düşük yakıt tüketimine katkısı, kaplanabilirlik ve çevre dostu özellikleriyle ekonomi, konfor ve güvenliği bir arada sunuyor.



Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın kış lastik zorunluluğu ile ilgili yayınladığı geneldeye yer alan "Yan römork ve römorklärin frenlerme terribatı bulunan dingilleri üzerindeki tüm lastiklerinin los lastiği olması zorunluluğu 1 Aralık 2014 tarihinden itibaren aranır" ibaresi ile birlikte 2014 yılında Aralık ayında M+S ibareli lastik kullanımı dorselerde de zorunlu olacak. Pirelli, 2014 yılında yürürlüğe girecek olan bu uygulama için Türkiye yollarına özel olarak geliştirip İzmit'te üretilen ST01 M+S lastiklerini pazaraya sundu.

ST01 M+S, Pirelli'nin sektöründe referans noktası haline gelen 01 serisi lastiklerinin karakteristik özelliklerini taşıyor. Yenilikçi profili, yapısal özellikleri (Pirelli patentli çift katlı taban karışımı, bal peteği: topuk yapısı) ve düşük dönme direnci sağlayan yapısı sayesinde yeni ST01 M+S enerji, konfor ve yakıt ekonomisi sağ-

lıyor. Bünyesinde çevreye zararlı aromatik yağlar bulundurmayan ST01 M+S de diğer 01 serisi lastikler gibi çevre dostu özellikleyle takipterinden ayıryor. Ses seviyesi olarak da Avrupa Normları limitlerine uygunluk gösteriyor (73 decibel).

ST01 M+S'in bileşenleri ve yapısı, kullanım ömrü boyunca minimum aşınma ve kış koşullarında mükemmel güvenlik ve performans için tasarlandı. Yeni ST01 M+S, +7 derecenin altında ve üstündeki tüm hava koşullarında bölgesel ve uzun yol (otyol) kullanımı için ideal çözüm olarak pazarla sunuldu.

ST01 M+S, ST01 Base ve Neverending'de olduğu gibi kilometre performansı ve kaplanabilirlik özellikleri açısından gelişmiş olup, işletme ve taşıma maliyetleri de göz önüne alınarak tüm kullanım ömrü boyunca, düşük dönme direnci sayesinde yakıt tasarrufu sağlayacak şekilde tasarlanmıştır.

Teknik Özellikler:

Zigzag kanal yapısı sayesinde daha az tırtıltma.

3 kanallı ve bloklu taban deseni sayesinde kış koşullarında ve ıslak zeminde yüksek yol tutuş.

Güçlendirilmiş omuz yapısı sayesinde yanal darbe ve sürütmelere karşı daha fazla direnç.

Optimize edilmiş taban deseni sayesinde düzenli aşınma ve her mevsimde yüksek performans.



OKT Trailer sektörde kazandırdığı ilklerle gurur duymaya devam ediyor...

OKT Trailer T9 Belgesi'ni; "Belirli Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar İçin Onay Sertifikası" m alan ilk tanker markası oldu.

Türk Standartları Enstitüsü'nce verilen, uluslararası anlaşmalar çerçevesinde zorunlu olan, tehlikeli madde taşımacılığında kullanılan tank ve kaplar için; "Belirli Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar İçin Onay Sertifikası" alan ilk tanker markası OKT Trailer oldu.

OKT Trailer tarafından İsmet Yılmaz Ltd. Şti. 'ne teslimatı gerçekleştirilen, Kimyasal Madde Taşıyıcı Tanker Semî Treyler, TSF tarafından gerek ürün gereksiz doküman bazında yapılan incelemeler sonucunda; "Belirli Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar İçin Onay Sertifikası" alan ilk tanker oldu.

"ADR' nin yanı karayolunda tehlikeli madde taşımacılığına yönelik mevzuatın; taşıma tankdannda uygulanması, üç kademe bir sistemle mümkün olmaktadır.

- İlk aşamada, tankların ADR' ye uygun imal edilip belgelenmesinin yapılması.
- İkinci aşamada ise semî treyler uygulamalarında altyapının, kamyon uygulamalarında ise kamyonun ADR' ye uygun olması ve bunun belgelendirilmesi.
- Üçüncü aşamada ise tankın ve alt yapının, kamyonun belgenin sunulabilmesidir.

Bunların birleştirilmesi sonucunda "T9" olarak da bilinen "Belirli Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar İçin Onay Sertifikası" elde edilmektedir.

İsmet Yılmaz Ltd. Şti. Genel Müdürü Harun YILMAZ, teslimat töreninde yapmış olduğu açıklamada; almış oldukları bu belge ile İsmet Yılmaz Ltd. Şti.'nin ihracat-ithalat nakliyelerini uluslararası standartlarda gerçekleştirmeye devam edeceğini, şimdije kadar bu sertifika için yurtdışına ödedikleri döviz yurt içinde tutacaklarını ve bundan böyle ülke ekonomisine kazandıracaklarını belirtti.

Kimyasal madde taşımacılığını, 15 yıldır ADR' li araçlarıyla yapan İsmet Yılmaz Ltd. Şti., ülkemizde ADR uygulaması yapılmışlığı döneminde dahil, tüm araç ve ekipman yatırımlarını, AB standartlarında ve ADR regülasyonlarına göre gerçekleştirmiştir.

Gıda ve tehlikeli kimyasal nakliyesi konusunda uzmanlaşmış, en büyük filoya sahip İsmet Yılmaz Ltd. Şti. ilk etapta teslim aldığı 23 adet tanker ve çekicileri ile birlikte yaklaşık 3,5 milyon euroya varan yatırım gerçekleştirmiştir.

Ismet Yılmaz Ltd. Şti. bu yatırım ile uluslararası standartlarda daha güvenli nakliye hizmetini verirken çevre ve insan sağlığına olan sorumluluğunu da yerine getirmektedir.

OKT Trailer Genel Müdürü Hakan MARAŞ, teslimat töreninde yapmış olduğu açıklamada; müşterileri olan İsmet Yılmaz Ltd. Şti.'nin talep ve beklenenleri doğrultusunda geliştirilen, 34.000 lt. kapasiteli paslanmaz çelik kimyasal taşıma tankerinin; L4BH tank kodu ile uluslararası ADR Normları ve R111 Statik Devrilme Kararlılığı hesaplamaları gerçekleştirilerek özel bir tasarım ile üretildiğini belirtti.

MARAŞ, bu özel tasarım ile kimyasal taşımacılığındaki yüksek tehlike risklerinin minimize edildiğini, tanker üzerindeki emniyet tedbirlerinin ve kullanıcı ergonomisinin yükseltildiğini açıkladı.

Tüm üretim proseslerinde özel koruma yöntemleriyle muhafaza edilen gövde levhaları, OKT Trailer' in öne çıkan kesintisiz kaynak teknolojisi ile birleştirildi. Aynı zamanda kimyasal taşımacılığına uygun özel pasıvasyon yöntemi ile iç yüzey koruması sağlandı.

OKT Trailer tarafından üretilen tankerin "Belirli Tehlikeli Madde Taşıyan Araçlar İçin Onay Sertifikası" ile belgelendirilmesi, Türkiye' de ilk defa tank ve alt yapışası olarak bütünüyle sertifikalandırılmış olması, OKT Trailer için aynı bir gurur kaynağı olmuştur.

Siz değerli basın mensubu ve kamuoyunun bilgilerinize sunuyoruz.

Saygılarımla

Çevre Bakanlığı'na 158 adet Otokar Atlas kamyon

Yük taşıma kapasitesi ve ekonomisi ile hafif kamyon pazarına bareket getiren Otokar Atlas, her geçen gün pazardaki konumunu güçlendirmeye devam ediyor. Çevre Bakanlığı, 11 Şubat 2014, Salı günü Ankara'da düzenlenen tören ile 158 adet Otokar Atlas kamyonu ilgili kurumlara teslim etti.

Otokar'ın geçtiğimiz yıl sonunda Çevre Bakanlığı'ndan aldığı hafif kamyon siparişi doğrultusunda ürettiği 158 adet Otokar Atlas teslim edildi. 119'u çöp kamyonu, 39'u ise yol süpürme üst yapısı ile teslim edilen araçlar Çevre Bakanlığı'ncı belediyeler ve çeşitli kamu kuruluşlarına hibe edildi; araçlar Türkiye'nin farklı bölgelerinde temizlik hizmetlerinde kullanılacak.

158 adet Otokar Atlas'ın Çevre ve Şehircilik Bakanlığı tarafından ilgili kurumlara teslimatı için 11 Şubat 2014, Salı günü Ankara Cölebaşı'nda düzenlenen törene Çevre ve Şehircilik Bakanı İdris Güllüce, 52 belediye ve kurum yetkilileri, Otokar Kamu Satışları Müdürü Mahir Özseker, Kamu Bölge Satış Yöneticisi Emre Sarp, Kamu Bölge Satış Yöneticisi Yekta Doğan ve Kamu Bölge Satış Yöneticisi Ersan Uymaz katıldı. Konuya ilgili açıklama yapan Genel Müdür Yardımcısı Basri Akgül "Hafif kamyon segmentine adım atmamızı sağlayan yeni Atlas aracımızın ilk yılında böyle bir sipariş alması aracımızın başarısını doğrular nitelikte. Çevre Bakanlığı tarafından 119'u çöp kamyonu, 39'u yol süpürücü olarak kullanılacak Atlas kamyonları standart klima özelliği, tam havalı fren sistemi, yüksek taşıma kapasitesi ve düşük işletme giderleriyle rakiplerinden belirgin şekilde ayınlıyor. Şimdiye kadar Türkiye genelinde yollarda hizmet veren otobüslerimizin yanında artık hafif kamyonlarımız da bulunacak. Başta Bakanımız olmak üzere tüm belediye ve kurum yetkililerine Otokar'ı tercih ettikleri için teşekkür ediyor, yeni Otokar Atlas kamyonlarının bakanlığımıza hayırlı olmasını diliyorum." dedi.



Türkiye şartlarına, koşullarına ve hafif kamyon segmentindeki müşteri beklenmelerine uygun olarak Otokar tarafından geliştirilen Otokar Atlas, yüksek yük taşıma kapasitesi, düşük işletme giderleri ve Otokar markasının verdiği güvenle hafif kamyon segmentinde konumunu güçlendirmeye devam ediyor. Kısa ve uzun olmak üzere iki farklı versiyon ile satışa sunulan Otokar Atlas, farklı iş kolları için iki farklı uzunlukta üretiliyor ve segmentinin en yüksek yük taşıma kapasitesine sahip. Sağlam ve dayanıklı şasi yapısı ve makas sistemi ile kullanıcılarla yüksek istihap haddi de sağlayan hafif kamyon, Cummins Commonrail Turbo Intercooler Dizel Euro 5 motora sahipken ABS fren sistemi, yardımcı fren ve havalı park freni ile de üst düzey bir güvenlik sunuyor.



DEVAS

DEVAS MAKİNA İÇ VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

ERDEMİ

ERDEMİ MAKİNA

MARMARA BÖLGESİ YETKİLİ SERVİSİ

DEVAS MAKİNA İÇ VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

İkitelli OSB, Dolapdere San. Sit. 17 Ada No: 49 İkitelli / İSTANBUL

Tel : 0 212 671 46 80 - Faks : 0 212 671 46 81

www.devasmakina.com - info@devasmakina.com

Toyota Material Handling, Hidrostatik transmisyonlu yeni Toyota Tonero Dizel Forklift Serisini sunar.



Toyota Material Handling Europe (TMHE) müşterilerine ekstra seçim hakkı veriyor: Artık Toyota Tonero Dizel forkliftler, istiyaca ve isteğe göre, tork konvertör veya hidrostatik transmisyon sistemiyle tercih edilebilecek

TMHE, müşterinin ihtiyacı ve kullanıcı isteklerini karşılamak adına, şimdilik hem hidrostatik transmisyon hem de tork konvertör sistem arasından seçim yapma imkânını sunuyor.

İlk etapta 2.0 ve 2.5 ton dizel forkliftlerde kullanılacak olan yeni nesil hidrostatik sistem, kademeeli olarak tüm tonajlardaki Tonero serisi dizel forkliftlerde kullanılmaya başlanacak.

Yeni Toyota Tonero Hidrostatik, Japonya'da üretilen endüstriyel tip dizel motorun Almanya'da üretilen hidrostatik transmisyon ile Avrupa'daki mühendisler tarafından buluşturulduğu ve geliştiriligi bir forklifttir. Yeni hidrostatik sistem, mevcut Toyota Tonero Serisi forkliftlerin sahip olduğu Toyota kalitesini ve dayanıklılığını ayınen sunmaktadır. Toyota Uretim Sistemi (TPS) sayesinde, patentli Toyota SAS donanım paketi, alçaltılmış ağırlık merkezi sayesinde kusursuz bir denge ve geniş görüş açıları ile güvenli, yüksek güvenilirlikli istifleme sunulmaktadır.

Toyota Material Handling Ünitesi Direktörü Craig Walby; "Hidrostatik transmisyonu piyasaya sunma fikri, müşterilerimizin istek ve beklenilerinden doğmuştur. Her kullanıcı ve koşula uygun forklift çözümleri üretmeyi amaçladık" diye belirtmiştir. Ayrıca "Müşteri memnuniyetimizi üst seviyeye çıkarmak için, ürün ve servis hizmet kalitemizi, sürdürülebilir gelişmeler (Kaizen) ile artırmaktayız." diye eklemiştir.

SCANIA SÜRDÜRÜLEBİLİR ŞİRKETLER ARASIDA EN ÜST SIRALARDA



Her yıl Davos Dünya Ekonomik Forumu sırasında açıklanan ve tüm sektörlerin yer aldığı listede, Scania 38'inci sırada yer aldı. Scania bu konumıyla listede en üst sırada bulunan İşveç firması olurken, otomotiv sektöründe en yüksek sırada yer alan ikinci firma olarak büyük bir başarıya da imza attı.

Global 100 endeksi, şirketlerin birim başına enerji tüketimi, içi maaşının CEO maaşına oranı, yaralanmalarda kayip zaman, karbon emisyon oranları ve liderlik çeşitliliği gibi verimlilik açısından 12 sürdürülebilir gösterge ele alınarak belirleniyor.

Scania, "Corporate Knights Global 100" listesine göre, bir kez daha dünyanın en sürdürülebilir 100 şirketi arasındaki yerini aldı....

Sürdürülebilirliğe odaklanmayı başaran faktörleri arasında üst sıralara koyan Scania ürünlerinin çevresel etkilerinin %90'ı kullanım sırasında oluyor. "Ecolution by Scania" gibi müşterilere sunulan ürünler ile Scania, yol güvenliğini artırırken, maliyetleri ve CO₂ salımını önemli ölçüde azaltarak, çevre dostu olduğunu kanlıyor.

Scania ayrıca, güvenli ve sağlıklı işyerleri oluşturmak, şirketlerin kendi operasyonları ve ürünlerini en üst düzeyde yalnız ve temiz olmasını sağlamak için çalışmalannı devam ediyor.



GELECEĞE GÜÇ VERİYORUZ

Özmaksan Hidrolik; Zengin makine parkuru ve sektörlerinde geyrek asır ağır tecrübesi ile kalite ve güveni ön plana çıkararak müşteri odaklı işlerini başarıyla sürdürmektedir.



Özmaksan; 1990 yıldından beri günden güne büyüyen ve sağlam adımlarla bugüne gelen bir aile şirketi. Uzmanlık alanımız hidrolik silindir olsa da her türlü makine için yedek parça üretimi ve teknik destek yeterliğimiz vardır. Tedarikçi olduğuımız firmalarla birlikte bugüne kadar dünyanın birçok ülkesine hidrolik silindir gönderdik. Son 10 yıldır; büyüyen Türkiye sanayisyle birlikte biz de büyümeyi kendimiz hedef edindik.

Özmaksan Hidrolik ; makine, inşaat, enerji ve imalat sektörlerindeki müşterilerine başta hidrolik silindir imalatı olmak üzere her türlü hidrolik silindir imalat, tamir ve bakım aşamalarında hizmet vermektedir.

Özmaksan; son yıllarda endüstriyel kapak lifteri, tünel kalip lifteri ve baraj kapağı lifterine daha çok ağırlık veriyor. İsteğe özel ve tamamen amaca yönelik endüstriyel silindirler üretiliyor.

Özmaksan; bunun dışında Cnc işleme şubesi ile seri üretimlere de cesap verebiliyor. Türkiye sanayisi için önemli kurumsal firmalara doğrudan tedarikçilik yapıyor. Bu sayede üç kıtada onlarca ülkede Özmaksan üretimi hidrolik silindirler kullanılıyor.

- Standart veya özel ölçülerde tek tesirli ve çift tesirli Hidrolik silindirlerin imalatı – bakımı – onarımı
- Hidrolik, prömatik ve teleskopik silindirler
- Hidrolik güç üniteleri tasarım ve imalatı
- Endüstriyel baraj kapak lifteri
- Tünel kalip hidrolik silindirleri
- Araç üstü ekipmanları hidrolik silindirleri

Ayrıca her türlü iş makinesi ve taşı kimse elene makineken için hidrolik silindir imalatı, projelendirme ve bakım, onarım hizmetleri verilmektedir.

Üretimlerimiz her defasında gerekli basınçlarda çeşitli testler yapılarak kalite kontrol aşamalarından geçilmekte ve kullanımına sunulmaktadır. Özmaksan Hidrolik'te üretim



Her silindir Proje, İşleme, Montaj ve Kalite kontrol olmak üzere 4 farklı aşamadan geçiyor. Silindirlerin dayanıklılığı; çalışma şartları göz önünde bulundurularak farklı basınç ve suztırmazlık testleri ile sağlanıyor. Her silindirin kimliği var ve kalite kontrol raporları aynı arşivleniyor. Özmaksan; arge ve kalite kontrol için yaptığı yatırımlar sayesinde benzersiz bir bilgisayarlı hidrolik test ünitesine sahip.

Özmaksan Hidrolik 2013 itibarı ile ürünlerinin yeterlığını Avrupa pazında onaylanmış CE kalite belgesi ile belgelendirmiş durumda.

Önemli belediyelerden büyük inşaat ve makine şirketlerine geniş bir miğferi havuzu olan Özmaksan Hidrolik ilerleyen yıllarda dünya-ya aymayı hedefliyor.

Siz değerli müşterilerimizin taleplerini en uygun şekilde karşılamak ve sizlere en iyi kaliteyi, tam zamanında ve en uygun şartlarda sunmak arzusundayız.



Dünyayı Seviyoruz, Sizin İçin Temizliyoruz



- İleri Teknoloji Vakum Sistemi
- Özel Ses İzolasyonu (67dBa)
- Uzun Fırça Ömrü

- Hidrolik ve Mekanik Sistem Seçeneği
- %15 Daha Fazla Yakıt Tasarruf Sistemi
- 3m³'ten 8m³'e Kadar Farklı Kapasite Seçeneği



**24 SAAT
SERVİS
YEDEK PARÇA
TELEFON İLE**

Topçular Kuşlu Caddesi No: 37/49 Eyyüp / İstanbul
Tel: 0212 613 54 48 (Pbx) Faks: 0212 613 54 49
Fabrika: A.O.S.B. 10032 Sokak No: 12 Çiğli / İzmir
Tel: 0232 328 11 66-44 Faks: 0232 328 12 34

 **CEKSAN**
YOL SÜPÜRME MAKİNALARI
www.ceksanmakina.com

DEPRESYON



Dr. Zekeriya BABAOĞLU
zekeriyababaoğlu@outlook.esgi.com

Çağımızın hastalığı ve toplumumuzdaki bireylerimizin çoğunla müzdarip olduğuımız ve hatta kendi kendimize yarattığımız sorunlar yumağıdır.

Depresyon; yaygın bir sağlık problemi haline geldiğinden beri hayatımızın kalitesini bozmaktadır. Bu nedenle depresyona karşı uyanık, bilgili, bilinçli ve kararlı olmamız gerekmektedir.

Sanki bir bulaşıcı hastalık gibi yayılan bu depresyon en çok kadınlarda; doğum sonrasında ve menopoz döneminde karşımıza çıkmaktadır.

Hayat şartları, eşler arasında ki uyumsuzluk, sosyal yaşamın ağırlaşan yükü, şehirlerde yaşayanların sorunları, ekonomik, sosyal ve siyaset problemlerde eklendikçe depresyona yakalanma ihtiyimalini bir kaç kata çökarma hünerini hepimiz yaşamaktayız.

İssizlik, alım gücünün zayıflığı, ailesine karşı görevlerini yeterli bulmayan ana babalar, iş yerlerine gerekli özeni gösteremeyip işçilerin ekonomik yaşamın bozulmasına sebep olan işverenler, ekonomik sıkıntıları sebebiyle kendini işe vermemeyip iş yeri ihmal eden işçiler bu kapsama önemli rol oynarlar.

Tedavi edilemeyen, hastalık nüks eden hastalar, ikinci tekrardan sonra işleri iyice karıştırıyor ve depresyonu kronik hale dönüştürüyorlar.

Bunun için en önemli nokta teşhisin erken dönemde koymak, tedaviye başlamak ve psikoterapiyi en uygun şekilde uygulamak gerekmektedir.

Depresyonlu biri ne yapmalı diye sorduğumuzda kendini daha fazla dinlemeden, sorunu kronik hale getirmeden, en kısa zamanda bir psikiyatri uzmanına gitmesi, sorunları açıkça anlatması ve tedaviye en erken şekilde başlanması gerekmektedir.

Beden sağlığımız kadar önemli olan ruh sağlığımız için; doktora başvurmalı, uygun besinleri tüketmeli vücudumuzda eksik olan vitaminleri kullanmalı ve stresten uzak bir hayat inşa etmeliyiz. Bunlar günümüz şartlarında oldukça zor ancak kaliteli bir yaşam düzeyinde olmamız için olmazsa olmaz kurallardır.

Depresyonsuz, sağlıklı, huzurlu, mutlu bir yaşam dileklerimle...

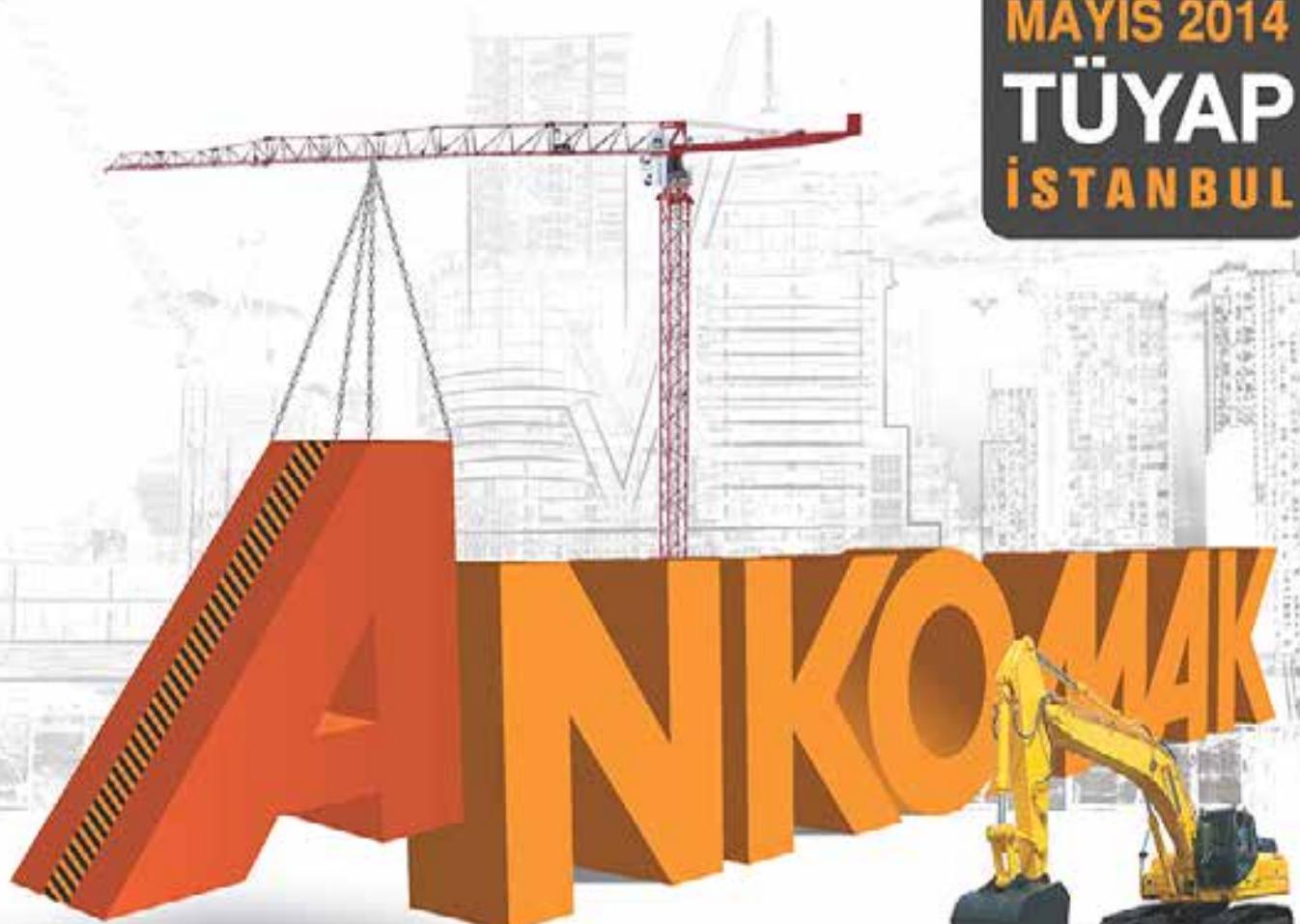


ufi
Association Events

ANKOMAK²⁰¹⁴

20. ULUSLARARASI İŞ MAKİNALARI,
YAPI ELEMANLARI ve İNŞAAT TEKNOLOJİLERİ FUARI

21-25
MAYIS 2014
TÜYAP
İSTANBUL



www.ankomak.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR

KRONE YÜZDE 115 BÜYÜDÜ, PAZARIN YÜZDE 16'SINA SAHİP OLDU

Krone'nin en modern tesisi Krone Doğuş Treyler'in İzmir-Tire'de faaliyete geçmesinin ardından Krone, 2013 yılında bir önceki yıla oranla %115 büyümeye göstererek 1.452 adet yarı römork satışı gerçekleştirdi. 2013 yılının değerlendirildiği toplantıda, 2014 yılında Türkiye pazarına ilk defa sunulacak olan yeni modellerle ilgili bilgiler de verildi.

Avrupa'nın en büyük yarı römork üreticilerinden olan ve Doğuş Otomotiv bünyesinde Türkiye'de üretim, satış ve satış sonrası hizmetler faaliyetlerini sürdürden Krone, 2013 yılında Türkiye pazarında 1.452 adet satış gerçekleştirerek, önceki yıla oranla satışlarında %115'lik bir büyümeye gösterdi. Pazar payını da geçtiğimiz yıla göre 6 puan artıran Krone, tenteli trolleyler, soğutucu üniteli kaplı kasa yarı-römorklar, konteyner taşıyıcılar, üst yapılı platform tipi römorkların yer aldığı pazarda yüzde 16'lık paya ulaştı.

Doğuş Otomotiv Krone Genel Müdürü İlhami Eksin, 2013 yılının değerlendirme toplantısında, 2013 yılında TREDER ve TAID derneklerinin verilerine göre toplam 5 markaya ait 8 bin 923 adet trolley satışını gerçekleştirdiğini belirterek "Bu veriler doğrultusunda, Krone marka-

mız geçtiğimiz sene %10 olan payını %16'ya çıkarmıştır. Yerli üreticiler arasında kendi üretim segmenti satışlarında en fazla satış yapan ikinci firma olmuştur. Bu başarıda İzmir'in Tire ilçesinde faaliyet gösteren Krone Doğuş Treyler üretim tesisinin rolü büyütür, böylelikle markamız müşterisine artık çok daha yakın olmanın avantajını kullanmıştır." dedi.

Yıl değerlendirme toplantısında 2013 yılı başında hizmete giren Krone Doğuş Treyler fabrikasının henüz 1 yaşına doldurmuş olmasına rağmen aktif ürün gamını son 6 ayda genişlettiğini de söyleyen Doğuş Otomotiv Krone Genel Müdürü İlhami Eksin şunları söyledi:

"Krone'nin 4'ü Almanya'da, biri Türkiye'de olmak üzere 5 adet üretim tesisi bulunuyor.



GÜVENLE GELEN HİZMET



YAYCE

Yayçe Temizlik Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Ehliçet Mahallesi 1267, Sokak No: 1/5 06520 Bakır - Ankara / TÜRKİYE
Tel: +90 312 473 86 76 • Faks: +90 312 473 86 77
www.yayce.com.tr • info@yayce.com.tr



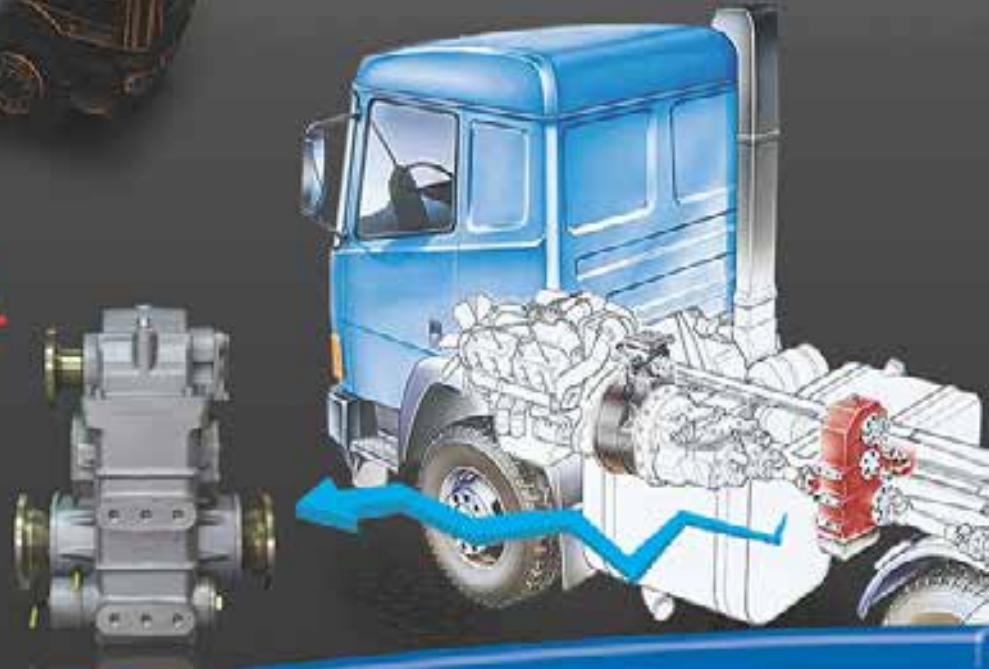
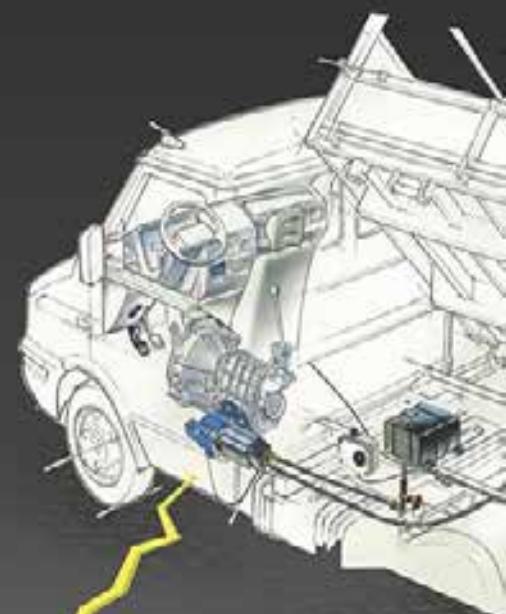
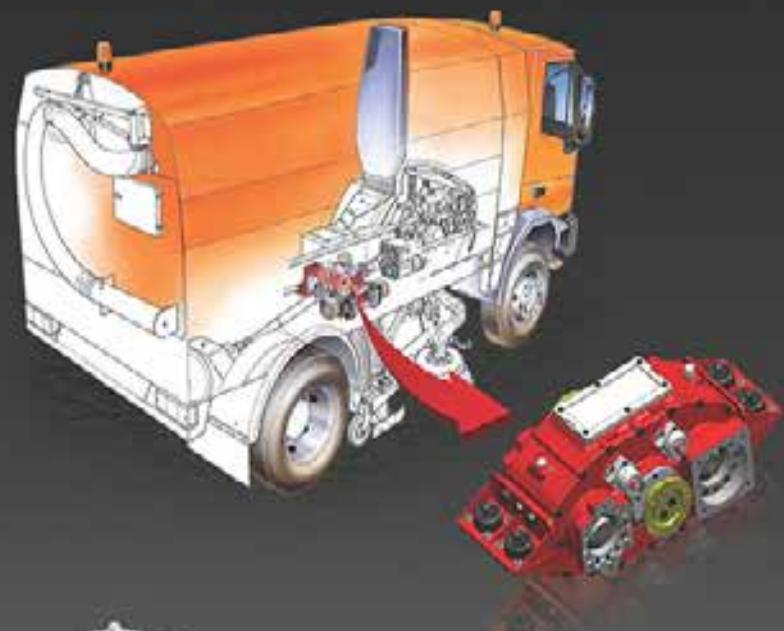
Türkiye'deki fabrikamızda 2013 yılında 1.346 adet tenteli treyler üretilmiş ve her biri Türkiye ve ihraç ettiğimiz pazarlarda beğenile karışlamıştır. 2013 yılı başında Krone Doğuş Treyler'in açılmasının ardından, Krone Almanya ve Doğuş Otomotiv'in uzun süredir üzerinde çalıştığı, ortak pazar verilerinden oluşan ürün geliştirme ve AR-GE çalışması hayata geçmiştir. Tüm üretim tesislerinde kataforez havuzları ve toz boyama sistemleri mevcut olan Krone markasının en modern teknolojiye sahip olan fabrikası Krone Doğuş Treyler'dir. Kataforez ve çinko fosfat havuzlarında kaplanan her bir ürün, toz boyama kabinlerinde istenilen renkte boyandıktan sonra, 10 yıl süreyle pastan kaynaklı çürüme ve dökülmelere karşı dayanıklı hale gelmektedir. Krone markasının tüm treyler üretim tesislerinin toplam üretim kapasitesi 50.000 adeddir. Üzerindedir. Krone markası, Türkiye pazarındaki tesise büyük önem vermektedir. Zira bu pazar, Krone için Ortadoğu ve Doğu Avrupa pazarlarına açılan bir kpidir."

Toplantıda, 2013 yılı satış rakamlarına bakıldığından Ro-Ro, tren, karayolu kombine taşımacılığında kullanılan "Huckepack" tip yarı römorklara yoğun bir talep olduğunu dile getiren Doğuş Otomotiv Krone Satış Müdürü Mert Benli, "Geçtiğimiz yıla kadar Türkiye'de oldukça ender kullanılan bu taşıma şekli, 2013 yılında birçok uluslararası nakliye firması tarafından rağbet görmüştür. Özellikle gün geçtikçe artan karayolu taşıma maliyetleri, firmaları bu yönde yatırım yapmaya yönlendirmektedir. Ayrıca bu taşıma şekli ile firmaların müşterilerine hızlı bir teslimat olağlığı sağlama kombine taşımacılığına olan ilgiyi artırmaktadır. 2013 yılındaki satışlarımızın yüzde 60'ını bu model oluşturmaktadır." şeklinde konuştu. Benli, bu taşıma şekliyle karayolu kullanımını minimuma indirgi için doğaya mümkün olduğunda az miktarda CO₂ salımını yapıldığını ve gürültü kirliliğinin de önüne geçildiğini kaydetti.

Mert Benli konuşmasında 2013 yılında, Krone Doğuş Treyler fabrikasında lojistik ve uluslararası taşımacılık yapan firmaların yoğunlukla kullandığı Profi Liner-2, Mega Liner-HP, çelik veya alüminyum kapaklı Platform römorklar, konteyner taşıyıcı Box Liner römorklarının üretildiğini ve satışa sunulduğunu belirtti.

Benli, 2014 yılında ise yeni şasi tasarımlına sahip Profi Liner-65 ve Profi Liner-55'in üretimeğini ve satışağını söyleyerek, "Bu ürünlere ilave olarak "Eltu-6" modeli olarak adlandırdığımız, 16 kilitli, değişken uzunluk ölçülerinde kullanılabilen, 20'lük konteynerin rampaya yanaşmasını sağlayan römork olan Box Liner'in üretilmesi ve satışa planlanmaktadır. Ayrıca, Almanya fabrikamızda üretilen frigorif tip römorkumuz Cool Liner modellerimizin satışına devam edilecektir." diye konuştu.

Aracınıza Güç Katar...



www.kozmaksan.com.tr



KOZANOĞLU
KOZMAKSAN
HYDRAULIC PUMPS & POWER UNITS - OFF'S MANUFACTURER LTD. CO.

Offs : 7, Sokak No:9 (06370) Ostim - Ankara - TURKEY

Fab. : 11, ASO OSB Erkunt Cad. No:6 06935 Sincan - Ankara - TURKEY

Tel: +90 312 - 354 95 39 - pbx

Fax: +90 312 - 354 34 59

Fab. : 11, ASO OSB Erkunt Cad. No:6 06935 Sincan - Ankara - TURKEY

Tel: +90 312 - 267 39 71 - pbx

Fax: +90 312 - 267 38 72

İMDER'de Halil Tamer Öztoygar dönemi

Türkiye İş Makinaları Distribütörleri ve İmalatçıları Birliği İMDBER'in yeni başkanı Halil Tamer Öztoygar oldu.

İMDER'in 7.Olağan Genel Kurulu'nda, Kurucu Başkan Rizanur Meral'den görevi devralan ve 4 yıldır İMDBER Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini yürüten Cüneyt Divriş, koltuğunu Halil Tamer Öztoygar'a devretti.

Derneğin 2010 yılından beri başkanlık görevini yürüten Divriş, "Cöreve geldiğim gün söylemiş olduğum bu bir bayrak yanışdır, mutlaka günü gelince bu bayrağı devretmek lazım sözümü bugün burada tekrar sizlere hatırlatmakta fayda görüyorum. Bugün sizlerin oyları ile seçilecek yeni yönetime başarılar diler, tüm katılımcılara sevgi ve saygılarını sunanım" dedi.

Bu dönemde birçok projeye de imza atıldı. Nitelikli eleman, eğitim konusu, yerli imalat, kamu kuruluşların ile ilişkiler, fuarlar, kongreler İMDBER'in öncelikli gündemleri arasında yer almıyor. Sektörün, en önemli sorunlarından biri olan nitelikli eleman yetiştirmek amacıyla başlatmış olduğumuz 7 Bölge 7 Okul projemizi önümüzdeki dönemde tamamlamayı hedefliyoruz. Bunun dışında eğitim alanında sektörümüz adına kurmayı planladığımız eğitim portalı ile üyelerimizin paylaşabilecekleri eğitim dokümanlarını ortak bir havuzda toplayıp, okulların hizmetine sunacağız" diye konuştu. Hizmet Yeterlilik konusunda da attılan adımları devam ettireceklerine değinen Öztoygar "Bakanlıkla yeterlilik belgesi konusunda son aşamadayız. Yeterlilik belgesi kısa bir sürede yayınlanmış olacak ve bunlarda yayınlandıktan sonra daha kuralları olan daha kaliteli bir pazar olacak" dedi.

Halil Tamer Öztoygar Kimdir?

Halil Tamer Öztoygar, 1964 yılında Karadeniz Ereğlisinde dünyaya geldi. 1982 yılında Kadıköy Anadolu Lisesi'nden mezun oldu. 1984 yılında Richmond College'de İş İdaresi Eğitimi tamamladı sonrasında Marmara Üniversitesi İngilizce İşletme Bölümünü bitirdi. 2011 yılında Koç Üniversitesi'nde EMBA tamamladı.

İş hayatına İşkiler Pazarlama'da Satış Uzmanı olarak başlayan Halil Tamer Öztoygar, 1987-2003 tarihleri arasında Sif Otomotiv A.Ş de Genel Müdür Yardımcılığı görevini üstlendi. 2003 yılından beri HMF Makina'da Genel Müdürlük görevini yürüten Öztoygar'ın İMDBER ve İSDER yönetim kurulu üyeliği görevi uzun yıllara dayanıyor.

Nitelikli eleman ve eğitim projeleri devam edecek

İMDER'in geçtiğimiz dönemde temelini attığı eğitim faaliyetlerine hız kesmeden devam edileceğini vurgulayan yeni başkan Halil Tamer Öztoygar da, "Demeğimiz Cüneyt Başkan ile oldukça başarılı bir 4 senelik yönetim geçirdi.





HYDRAULIC CYLINDER
HİDROLİK SİLİNDİR

www.ozmaksanhidrolik.com.tr

1234. Sokak (Eski 57) No:98 Ostim / Ankara

0(312) 354 75 81

Yerli Tüketicilerin Türkiye'de Üretilen Ürünlerle İlgili Bilinçlenmesi Gerekıyor

Dış pazarda da Türkiye'de üretilen birçok ürün tercih ediliyor. İç piyasadaki tüketicilerimizin bunu algılaması ve ülkemizde üretilen ürünlerin kaliteli olduğu konusunda bilinçlenmesi gerekiyor.

Hidroan 1998 yılında sektörde meşhur demisti. 1989 yılında sektör girişi ve yaklaşık 10 yıllık bir deneyimin ardından 1998 yılında Hidroan Hidrolik&Pnömatik olarak varlığımı sürdürmüştür. Firmamızın kuruluş amacı; araç üstü ekipman imalatçılığına proje desteği, üretim desteği sağlamak ve danışmanlık hizmeti yapmaktır. Bunun yanında sanayinin gelişmesine bağlı olarak yurt dışından gelen yan sanayi yedek parçalarının teminini yapıp onların servisini sağlamak da firmamızın amaçlarındandır.

Belediyenin kullanmış olduğu ekipmanlar, itfaiye araçları, kanal açma makineleri, sondaj makineleri gibi birçok araç ürün gamımızı oluşturmaktadır. Hidrolik ve pnömatik ameliyat masasından tutun da uzay mekiğine kadar her sektörde kullanılabiliyor. Makine dediğimiz zaman hidrolik ve pnömatik çalışmaların bir yerinde mutlaka kullanmak zorundasınız. Dolayısıyla sanayinin her alanında varız.

Hidroan'ın bünyesinde yaklaşık 18 tane makine mühendisi arkadaşımız var. Bunun yanında endüstri mühendisi, elektrik mühendisi olan arkadaşlarımız da bulunuyor. Bizim birinci hedefimiz proje üretmek. Genellikle çalışma tarzımız şu şekilde: Bir girişimci bir makine tasarıyor ve bize geliyor. Biz bu projeyi kağıt üzerinde: pnömatik sistemini, otomasyon kısmını tasarlıyoruz. Müşterinin talebine göre ya da makinenin ihtiyaçına göre seçenekler ve hesaplamalar yapıyor. Ondan sonra bu projenin hidrolik silindir kısmını kendimiz imal ediyoruz. Hidrolik sistemin çalacağı ve hasanlı yağın üretilip yünlendiği güç ünitesi sistemi var. Bu sistemin kontrol parosu işini de biz yapıyoruz. Müşteri mekanik imalatını bitiriyor, biz montaja gidiyoruz ve ürünü devreye müsteriyle birlikte alıyoruz.



Genelde müsteri kitlemizi imalatçı oluşturuyor. Bunun avantajları da dezavantajları da var. Bazen müsterinin kendi tasarım hataları olabiliyor, bizim seçtiğimiz hatalarımız olabiliyor. Son kullanıcının talep ettiği ile müsterinin algıladığı farklı olabiliyor ya da tasarım yanlış yönlendirilmiş olabiliyor. O zaman da bu problemin mehalataba siz oluyorsunuz, imalatçı müsteri de çözümü bizden bekliyor. Bu sebeplerden dolayı müsterimizim imalatçı olması dezavantaj sağlıyor. Bu durumda 7/24 hazır bulunmamız gerekiyor. Yurtiçi ve yurtdışı servis hizmeti sağlayabiliyor olmamız lazım.

"Sektörde ilk beşin içindeyiz!"

Firmamız kurulduğundan beri hızlı bir gelişim kaydetti. Diğer ülkeler ve ortak olduğumuz girişimlerle birlikte yaklaşık 240 çalışanımız var. Bünyemizde toplam 30'a yakını mühendisimiz var. Sektörde ilk beşin içinde olduğumuzu söyleyebilim.

"Yolda bıraktığımız hiçbir projemiz olmadı!"

Hidrolyan performansını ve kalitesini behrleyen unsur, projesidir. Tabii kaliteden algı nedir bu da önemli. Türkiye'de algılanan kalite, ucuz olsun çalışan yeter anlaysıdır. Seçimi bize bırakılan projelerde biz daha çok Avrupa'da üretilmiş ürünler ile Türkiye'de üretilmiş ürünler tercih ediyoruz. Türkiye'de de sertifikalı, belgeli birçok ürün çok rahatlıkla projelerde kullanılabilecek kalitede. Ama bazen de çaresiz kalıp Çin'de üretilmiş ürünler kullanılmak zorunda kalınıyor. Müşteri için bazı şartlar var. Çin'de üretilmiş ürün bazı kriterleri sağlanacak boyutta ise bu ürünlerde kullanıldığımız oluyor. Ama biz yüzde 80-90 oranında Avrupa'da üretilmiş ürünler tercih ediyoruz. Meslek hayatım boyunca yolda bıraktığımız hiç bir proje olmadı. Bazen para kazandık bazen kazanamadık ama projelerimizi hep sonuçlandırdık.

"Kullandığımız hammaddeler hep en iyi?"

Kullanılan ürünün kalitesi de müsteriye ve ürüne göre değişiyor. Bir tarım makinesinde ya da bir paketlerme makinesinde 2. sınıf malzeme kullanabilirsiniz ama sondaj makinesinde, itfaiye araçlarında ya da kanal açma makinesinde 2. sınıf malzeme kullanma şansınız yok. Yapığınız işin arkasında durmanız lazım; bunun için de belgesi olan, sertifikası olan ürünün kullanmak zorundasınız, idare eder bir üründen Ar-Ge yapılmaz. Bir Ar-Ge ürünü üretyorsanız kullanacağınız hammaddelerin en iyi olması lazım. Bu ürünü idare eder bir hammaddeden yapığınız zaman hasta başırsızlığı kabul etmem olursunuz.

"Enerji kaybı büyük boyutlarda."

Kalitesiz ürün kullandığınız zaman iş tamamen riske atıyocturuz. Verim olarak enerji olarak çok büyük kayıplara uğruyorsunuz. Örneğin Çin'de üretilmiş bir hidrolik motorun çalışma verimi yüzde 60-65 üzerine çıkmaz. Ama aynı ürün Avrupa'da üretildiğinde zaman verim yüzde 80-90'lara çıkıyor, iki ürün arasındaki verimden kaynaklanan fark aslında çok büyük bir enerji kaybı. Başında bu fark pek dikkate alınmasa da işletme dönemlerinde müşteriler arka enerjinin boş harcandığını, enerjiyi kazanmanın daha ucuz olacağını idrak etmeli. Yapılacak iş bazen Çin'de üretilmiş bir ürünün kullanmayı yeterli görebiliyor. Örneğin gürültü seviyesi her yerde aynı öneme sahip değil. Fabrika içerisinde çalışan bir ürün ile bir ofiste çalışan ürünün gürültü seviyesi aynı olmak zorunda değil. Burada ortama uygun ürünü seçmeniz lazım.

Özellik olarak farklılık gösteren, kaliteli ürünün kullanmak her zaman tüketiciyi ileri taşı. Üretici müşterinin güvenini kazanır ve sektörde isim olarak yer edinir. Kaliteden taviz vermeyenler hep ayakta kalır. Kaliteden taviz verenler ise belli bir süre sonra yok olur, urutulurlar.



"Türkiye, Avrupa kadar kaliteli ürün üretiyor."

Şu anda hidrolik ve pnömatik sektöründe Türkiye, Avrupa'da üretilen ürün kadar kaliteli ürün üretiyor. Ancak bizim insanımızda hala ithal ürün kullanma bevesi var. Türkiye'de şu anda Avrupa pazarında sınırlabilecek birçok ürün var. Türkiye'de döküm gövde dişli pompada, pnömatik silindirde, alüminyum gövde dişli pompada, yön valflerinde bazında kullandığımız ekidli kalitede ürünler var. Yurt dışından döviz ödeyerek aldığınız bir ürün ile kaliteli olacak diye bir şey yok. Türkiye şu anda bizim pazarın ihtiyaçlarına hitap edecek ürünler üretiyor. Türkiye'de üretilen ürünler Avrupa'dan ithal edilen ürünlerle göre ucuz. Çin'den ithal edilen ürünlerle göre dalsa pahalı oluyor. Bu nedenle ise; ülkede üretilen ürünün üretim miktarının yeterli ol-

maması, Adet düşüncede otomatik olarak üretim maliyetleri artıyor.

"Yerli tüketicilerin Türkiye'de üretilen ürünlerle ilgili bilinçlenmesi gerekiyor."

Ülkemizde bir de belgelendirme sıkıntısı var. Yani yapığımız bir ürünün ne patentini alıyoruz ne faydalı modelini alıyoruz ne de onunla ilgili test raporları hazırlayıp dosyamızı koymuyoruz. Bunları yapmadığında da yeteri kadar alınamıyoruz. Fakat dış pazarda da Türkiye'de üretilen birçok ürün tercih ediliyor, iç piyasadaki tüketicilerimizin bunu alıqlaması ve ülkemizde üretilen ürünlerin kaliteli olduğu konusunda bilinçlenmesi gerekiyor.

Dünyadaki sorunlar haliyle Türkiye pazarı da etkiliyor. Ağır bir ekonomimiz var ve Avrupa'dan ya da Uzak Doğu'dan gelen en ufak bir rüzgarla etkeleniyoruz. Türkiye pazarına bakışımız zaman boyunca oran yüzde 4 civarında. Büyüme payımız yaklaşık olarak %25'in üzerinde. Proje adeti olsun, satılan ürün sayısı olsun, toplam ciro olsun 2013 Hidroan için iyi bir yıl oldu. 2014 için ise karamsar tablolardan üretiliyor. 2013 yılında başlarken de aynı karamsar tablolardan ortaya çıkmıştı. Biz bu karamsar tablolardan kaçınmıyoruz, işimizi en iyi şekilde yapmaya çalışıyoruz.

"Ülkemizi iyi bir gelecek bekliyor."

Türkiye'nin pazarı Avrupa'daki pazarata göre çok daha hareketli bir pazar. Jeopolitik konumuyla, genç nüfusuyla, gelişen ekonomisiyle, beynin gücüyle ve teknik kadrosuyla Türkiye gerçekten öne açık bir yapı oluşturuyor. Bizim milletimiz hariç herkes de bu durumun farkında. Çok hareketli ve dinamik bir yapımız var. Çok kolay adapte olan bir milletiz. Krize de adapte olabiliyoruz, ağzın ekonomiye de adapte olabiliyoruz. Milletimizde girişimcilik hâl sahada ve özgüvenimiz çok yüksek. Alt yapı ve teknik olarak Türkiye boş bir ülke değil. Siyasi istikrarnı sağlanması ülkemizde çok ciddi ekonomik krizlerin yaşanmasına da engeller. Ülkemizi iyi bir gelecek bekliyor. Bizim de buna inanır, yatırımlara devam etmemiz lazım. Amaç her zaman para kazanmak değil; ülkeyi kazanmak, ülkeye kazandırmak bence daha önemli.

Hidroan olarakümüzdeki dönemde katılaçığımız fuarlar; 13-15 Şubat tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezinde düzenlenecek BARAJLAR VE HES FUARI - Baraj, Hes Yapım İşletim, Otomasyon, Teknoloji ve Ekipmanları İhtiyaç Fuarı; 19-22 Mart tarihlerinde İstanbul Tiyap'da düzenlenecek olan WIN 2014 HYDRAULIC & PNEUMATIC 11. Uluslararası Aksan Gücü Teknolojileri Fuarı ile 18-22 Eylül tarihleri arasında Ankara Atatürk Kültür Merkezi'nde düzenlenecek olan KOMATEK 2014. Uluslararası İş ve İnşaat Makine, Teknolojileri Aletleri Fuarı. Sektörümüzü standlarımıza bekliyoruz.



Furkan Çalışkan

turkan.caliskan@radus.org.tr

Mevduat

Mevduat, genel anlamıyla belli bir süre sonunda ya da istenildiği zaman çekilmek üzere bankalara faiz karşılığında yatırılan para olarak tanımlamak mümkündür. Mevduat; tasarruf mevduatı, ticari mevduat, bankalar mevduatı, resmi mevduat ve diğer mevduat olarak beş kategori altrra incelenbilir. Mevduat, farklı döviz cinslerine göre TL mevduat ve döviz tevdiat hesabı olarak sınıflanabilir fakat genellik olarak kahul giren şekli ile mevduat üç ana başlık altında toplanabilir.

Vadesiz Mevduat; bankalara belirli bir süre boyunca kalmaksızın istenilen zamanda geri alınmak üzere yatırılan paradır. Bankalar açısından maliyeti oldukça düşük olmasından dolayı önemli bir kaynaktır fakat söz konusu mevduatin her an riüyünün kullanımına hazır bulunması gerekliliğinden dolayı yararlanma imkânı sınırlanmaktadır.

İhbarlı Mevduat; bankalara verilen taahhüt ile belirli bir süre önce haber vermek kaydı ile (Örneğin 15 gün ihbarlı mevduat; 15 gün önceden haber vermek koşulu ile çekilebilir.) kullanlan mevduat hesabıdır.

Vadeli Mevduat ise; paranın belli bir süre sonra çekilmek koşulu ile yatırılan mevduat hesabıdır. Vadeli türler;

- 1 Ay'a kadar vadeli
- 3 Ay'a kadar vadeli
- 6 Ay'a kadar vadeli
- 1 yıl ve daha uzun vadeli olacak şekilde TCMB* tarafından sınıflandırılmıştır.

Ülkemizde 2012 yılının 3. Çeyreğinde kişi başına düşen mevduat hacminde ilk sırada yer alan İstanbul, 2012 yılının son çeyreği ile birlikte yeriini Ankara'ya kaptırdı. 2012 yılında kişi başına düşen mevduat hacmi 25 bin 927 lira olan Ankara'da 2013 yılı sonunda yüzde 17,7 lik bir artış ile rakam 30 bin 509 liraya yükseldi. İstanbul'da ise 2013 yılı sonunda kişi başına düşen ortalamalı mevduat hacminin 2012 yılına göre yüzde 18,8 artarak 24 bin 989 liradan, 29 bin 710 liraya çıktı hesaplandı.

Kişi başına düşen mevduat hacminde Ankara ve İstanbul'un ardından ilk on sırada yer almış iller ise; 12 bin 143 lirayla İzmir, 11 bin 62 lirayla Muğla, 10 bin 280 lirayla Antalya, 10 bin 192 lirayla Kocaeli, 9 bin 220 lirayla Eskisehir, 8 bin 522 lirayla Denizli, 8 bin 361 lirayla Uşak ve 8 bin 340 lirayla Yalova oldu.

2013 yılında kişi başına düşen mevduat hacminde son sırada yer alan il ise Muş oldu. Muş'ta kişi başına düşen mevduat bin 250 lira düzeyinde gerçekleşti. Kişi başına düşen mevduatta Muş'tan sonra son beş sırada ise; bin 229 lirayla Şanlıurfa, bin 327 lirayla Ağrı, bin 412 lirayla Şırnak ve bin 586 lirayla Bitlis yer aldı.

Kişi başına nakdi kredi kullanımı

Kişi başına nakdi kredi kullanım tutardan incelediğinde ise, 2013 yılında ortalama olarak bir İstanbullu 29 bin 983 lira nakdi kredi kullandı. Nakdi kredi kullanımının İstanbullu son bir yıllık dönemde yüzde 32 arttırdı. 2012 yılında İstanbul'da gerçekleştirilen kişi başına nakdi kredi kullanım ise 22 bin 711 lira düzeyindedir. Ankaralı bir vatandaş ise 2013 yılında ise 25 bin 220 lira ortalama ile nakdi kredi kullanımını gerçekleştirdi. Aynı dönemde kişi başına kredi kullanımının en yüksek olduğu il ise bin 755 lirayla Hakkari oldu.

Kişi başına takipteki alacak miktarı

2013 yılında kişi başına takipteki alacak miktarında İstanbul 741 liralık takipteki kredi tutarıyla ilk sırada yer aldıken, İstanbul'u 655 lirayla Ankara izledi. İstanbul'da son bir yılda kişi başına takipteki alacak tutan yüzde 18,8 artarken Ankara'daki artış oranı ise yüzde 26,9 oldu.

Kişi başına takipteki alacak miktarının en düşük olduğu il 44 lira ile Ağrı oldu.



Çevre için çözüm üretenlerin ortak adresi

REW İstanbul 2014'e, 25 ülkeyden 400 firmamız katılımı bekleniyor...

10. Çevre Teknolojileri Buluşması

12 - 14 Haziran tarihlerinde gerçekleşiyor!

Londra merkezli Tarsus Group iştiraki olan İstanbul Fuar Hizmetleri A.Ş. (İFO) tarafından gerçekleştirilen Geri Dönüşüm, Çevre Teknolojileri ve Atık Yönetimi Uluslararası Fuarı REW İstanbul, bu yıl 12 - 14 Haziran tarihlerinde düzenleniyor. Başta Türkiye olmak üzere bölge ülkelerinin bu alanda yaptığı yatırımlarla milyarlarca dolarlık bir pazar balını alan sektör, yine REW İstanbul'da bir araya geliyor. Tüyap Beylikdüzü Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirilen organizasyon özellikle KOBİ'ler, ağır sanayi kuruluşları, atık yönetimi konusunda sorumluluğu bulunan belediyeler, OSB temsilcileri, bu alanda makine ve ekipman üretken firmalar ile sektörde yatırım planlayanlar için önem taşıyor. "Kats Atık, Atık Su, Atık Gaz ve Yeşil Enerji" alanlarında 2014'ün en yeni ürün, teknoloji ve uygulamalarına ev sahipliği yapacak REW İstanbul'a, 25 ülkeyden 400 firmamız katılımı beklenirken, bu sene yurt içi ve yurt dışından 12.500 karar verici profesyonelin fuarı ziyaret etmesi beklendiyor.

06 Ocak 2014, İstanbul

Global ölçekte sanayideki sürekli büyümeye paralel olarak bugün dünyanın en önemli pazarlarından birisi haline gelen çevre teknolojileri sektörü, 10. kez REW İstanbul'da buluşuyor. 12 Haziran Perşembe günü başlayacak olan fuar, Avrasya bölgesinin bu alandaki en önemli ticari organizasyonu olarak kabul ediliyor. Bu yıl 20 bin m² alanda gerçekleştirilen REW İstanbul, atık toplama ve taşıma araçlarından ayırmadan, antma ve presleme makinelerine, geri dönüşüm sistemlerinden geri kazanım tesis ve ürünlerine, yenilebilir enerji teknolojilerinden kentsel çevre temizlik araç gereçlerine kadar onlarca farklı kategoride yeniliklerin buluşma adresi olacak.

REW İstanbul 2014'te hedef: 400 katılımcı firma, 10 bin karar verici profesyonel ziyaretçi!

Türkiye'de bu alanda bir sektörün dahi olmadığı 2005 yılında ilk defa kapılanın açan REW İstanbul, 10. yılina geçen seneye göre daha da büyümüş olarak giriyor. Geçtiğimiz sene Suudi Arabistan'dan Almanya'ya, G.Kore'den İtalya'ya kadar, 57 farklı ülkeden, 9.196 ziyaretcisiyle 2013'te 12.500 profesyonelin gezmesi bekleniyor. 2013'teki organizasyona göre m² bazında da büyüğen REW İstanbul, bu sene 3 ayrı salonda gerçekleştiriliyor. Çevre teknolojileri alanında dünya buluşması haline gelen fuara, 25 ülkeyden 400 firmamız katılımı bekleniyor.

Sadece bir ticari organizasyon olmanın ötesinde, aynı zamanda geri dönüşüm, atık yönetimi ve çevre ile ilgili gündemlerin uluslararası ölçekte tartışıldığı bir zirve olarak görülen REW İstanbul, 12-14 Haziran'daki buluşmadada da sektörün nabzını tutan paralel etkinlikler gerçekleştiriliyor.

Ford Cargo Yeni 8x2 Yol Serisi

nakliye sektörüne güç ve konfor getiriyor

Sınıfının lideri Ford Cargo 3232C/S ve 3238C/S 8x2 Yol Serisi yenilendi. 320 PS araçlarda kullanılan 1300 Nm yüksek tork gücü ile yüksek performansa sahip olan araçlar; standart sunulan klima, diferansiyel kilidi ve 4 noktadan bağımsız havalı kabin süspansiyon sistemi ile konforu artırarak, keyifli bir sürüş deneyimi sağlıyor.

Türkiye'nin lider otomotiv şirketi Ford Otosan, ürün geliştirme ve yenilikçilik vizyonu doğrultusunda yenilediği Ford Cargo 8x2 Yol Kamyonu sensini pazarla sundu. 2014 model Ford Cargo 8x2 yol kamyonları, yüksek performans ve konfor sağlayarak yeni özellikleri ile Ford bayilerinde yerini aldı. Nakliye sektörünün ideal ortağı olan 8x2 Yol Serisi, düşük işletme maliyetleri ve ekonomik kullanımı ile müşterilerin ilk tercihi olmaya devam edecek.

Performansı yüksek, yakıt kullanımında cimri

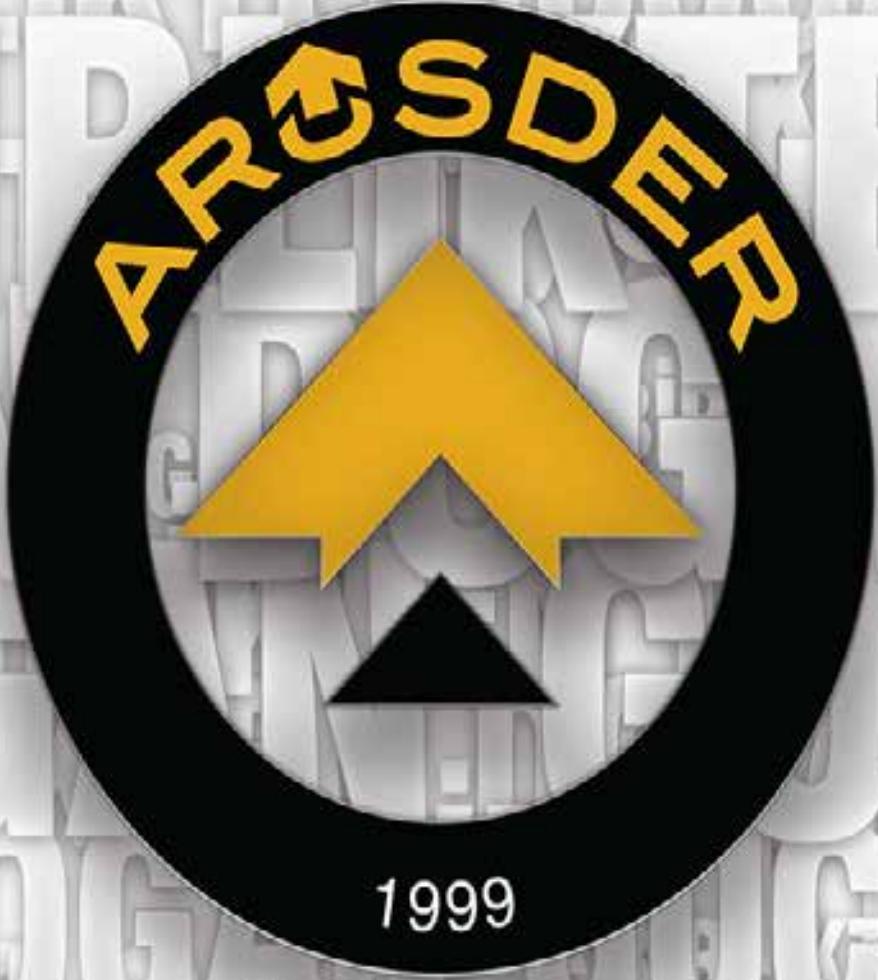
320 PS gücü sahip motorunun torku 1100 Nm'den 1300 Nm'ye çıkarılarak daha da güçlendirilen Ford Cargo 8x2 yol kamyonları, yüksek performansını yeni seri tip 1300Nm tork kapasiteli ZF 9S1310 şanzıman ile yola kesintisiz aktarıyor. Tırmanma能力和inde yüzde 20'ye, iğnelenmede yüzde 15'e varan iyileşme ile çok daha yüksek performansa sahip olan yol serisi yüzde 5'e varan düşüş ile yakıt kullanımındaki cimrliliğini de kanıtlıyor.

Standartlar konforu yükseltiyor

8x2 yol kamyonlarında standart hale getirilen klima sürücü konforunu artırırken, standart hale getirilen diferansiyel kilidi de zor koşullarda sürücüye yardımcı oluyor. 380 PS 8x2 yol kamyonlarında standart olarak sunulmaya başlanan ve en büyük yeniliklerden biri olan 4 noktadan bağımsız havalı kabin süspansiyonu ise sürücü konforunu en üst seviyeye taşıyor ve uzun yollar keyifli hale getiriyor.

Ford Cargo 8x2 serisinde kullanılan 320 PS ve 380 PS Euro5 Ecotorq motorları, Ford Otosan Eskisehir İnönü Fabrikası'nda yüzde yüz Türk ısrarıyle, yüzde yüz yerli üretiliyor. Türkiye'nin kendi markasıyla kendi motorunu üreten tek kamyon markası olan Ford Cargo, yüzde 70 yerli orani ile Türkiye ekonomisine yüksek katma değer sağlıyor.





BİRLİKTEN DOĞAN GÜC

ARUSDER
ARAÇ ve ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN ve İŞ MAKİNALARI ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ DERNEĞİ

www.arusder.org.tr

Marka Resmi Marka Bülten İzlemenin , Marka Korumasına Etkisi

Sanatçının, bilim ve düşün adamının, buluşsunun, tasarımcının ve bir işletme temelinde gösterilen çabanın, yani işletmesel emeğin, yetenek ve yatırımmın teşviki, bunların yasaklayıcı, tekelci, manevi ve mali haklarla korunması ile mümkündür.

Buluşun, tasarınnın ve markanın sağladığı manevi ve mali yararları tek (münhasır) sahibi olmalı, bunlar taklitlerden ve iltibastan korunmalı ve ürünü çoğaltma, yayma, sergileme, seslendirme, kiralama ve en geniş anlamları ve şekli ile ticaret mevkiiine koyarak her çeşit ekonomik değerlendirme hakkı münhasır sahibine tanınmalıdır. Fikri mülkiyet sahibi eserini devrederek ya da başkalarına kullanma hakları yani lisanslar tanyarak ürününden faydalana bilmeli, haklarına tecavüzü önleyebilmeli, tecavüzün sonuçlarını kaldırabilirmeli, zararını manevi ve maddi tazminatlarla giderebilmelidir .

Bu önleme, koruma ve hak iddia etme sınai haklar için düzenlenen Kanun Hükümünde Karamameler çerçevesinde tescil yoluyla elde edilir. Tescil işlemi korumanın başlangıcı ve önem için ilk adımlardır ancak bu koruma tek başına yeterli değildir.

Etkin koruma için taklitlerini izlemek kadar rakiplerinizi de izlemek gerekmektedir. Markamızdan, tasarımdan, buluşunuzdan esinlenerek yapılan yeni başvurular, tanınırlığınından istifade ederek tüketici üzerinde oluşturulan yanlıgilılık ile belkide sizin ürünüüz izlenimi yaratılarak haksız kazançlar sağlamak, sizi bu kazançtan yoksun bırakmak ve itibarınız üzerinde olumsuz izlenimlere sebep olmak, sonucunu doğurabilir.

Marpatas tüm bu olumsuzlukları ortadan kaldırmak adına başvurular için yayınlanan bültenleri müvekkillerinden gelen talepler doğrultusunda daha detaylı inceliyor ve titizlikle yapılan araştırma sonuçlarını düzenli olarak raporluyor.

Bu inceleme sınai hak koluna ve müvekkilden gelen talebe göre şekilleniyor. Bir kesim müvekkil/müvekkil adayımız analitik kelimeler, bir kesimi sektörel rakipler, bir kesimi de kanaatimizece benzer görülenler sonuçları raporlamamızı talep ediyor.

Tüm bu analiz sonuçları müvekkil talimatları sonrası başta Türk Patent Enstitüsü'sine itiraz dosyalarını, yeniden inceleme ve

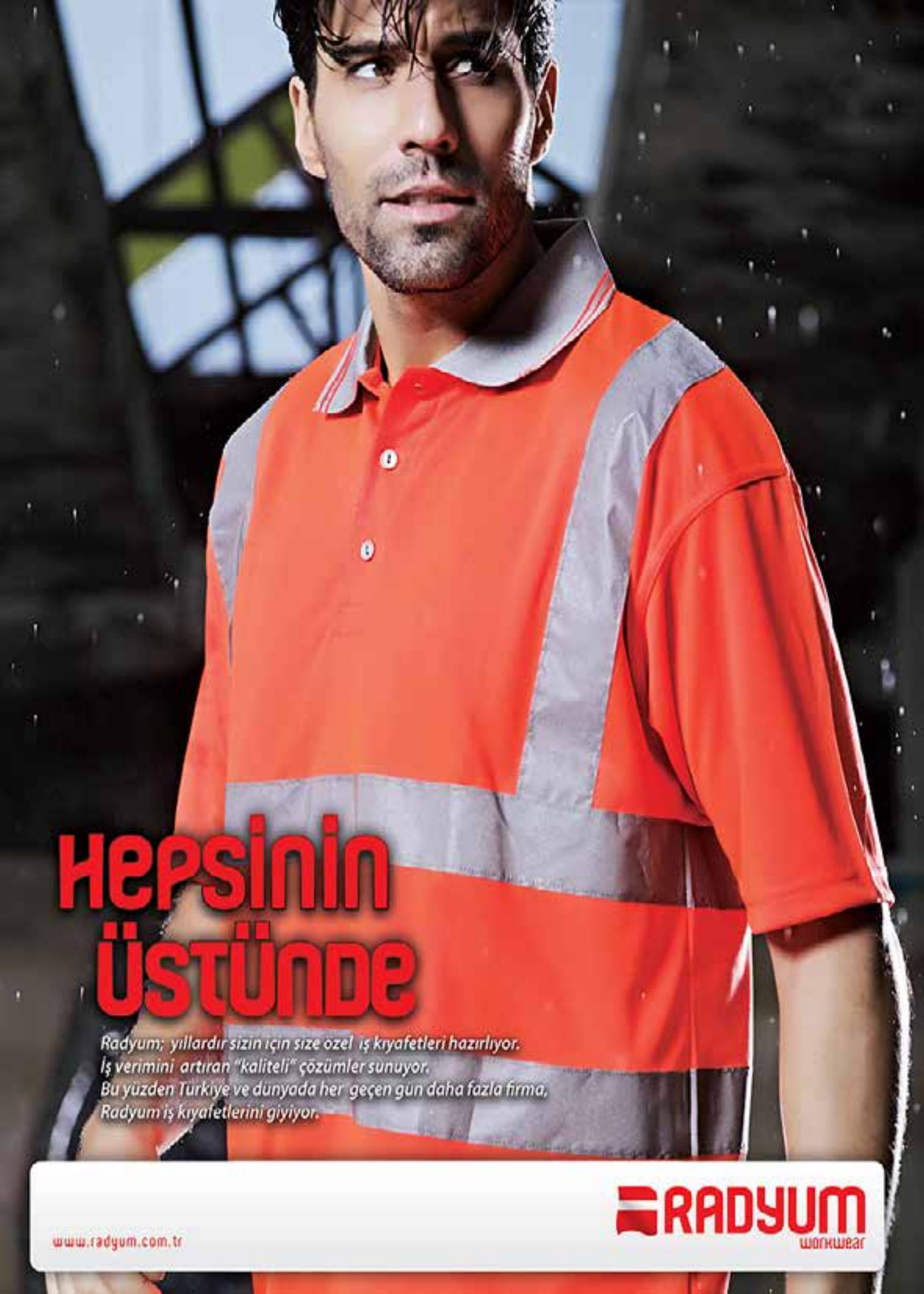


değerlendirme kurulu kararlanna dava açmak, talebe göre hukuk departmanımızca hazırlanan ihtarları göndermek, yasal çerçevede tespit etmek, dava açmak, belgeleri hükümsüz kılmak, mal toplatmak, tecavüzü önlemek, yoksun kalınan kazancı telafi etmek adına dava açmak, gibi yasal işlemleri müvekkillerimiz adına yürütüyor.

30 yıldır saygı ve güven ile siz değerli müvekkillerimizle başlayan sınai haklar koruma işlemlerinizi, sadece başvuru aşamasında değil, başvuruдан tescile, tescilden yenilemeye tüm hukuki süreçte yanınızda bu kez belirlediğiniz firmalar, anahtar kelimeler başında izleyerek taklitlerinize karşı uyarıçı oluyor.

Markamız size aitliğini resmleştirmek için önce tescil için başvurusu yapılır, tescilli markanız kullanılır, benzer yayınlar takip edilir ve itiraz iradeniz kullanılırsa markamızın korunduğuundan bahsedebiliriz.

Önce tescil, sonrasında profesyonel izleme ile taklitlerinize karşı mücadele edebilirsiniz. Rakipleriniz siziz izliyor, peki ya siz?



A close-up photograph of a man's face and upper torso. He has dark hair, a beard, and is looking slightly to his left. He is wearing a bright orange short-sleeved polo shirt with grey reflective stripes on the shoulders and a grey band across the chest. The background is dark and out of focus.

Hepsinin Üstünde

Radyum; yillardir sizin icin size ozel iş kiyafetleri hazırliyor.

İş verimini artıran "kaliteli" çözümler sunuyor.

Bu yuzden Türkiye ve dunyada her geçen gun daha fazla firma,
Radyum iş kiyafetlerini giyiyor.

MAN, 2013'te 2 bin 59 kamyon sattı otobüs hedefini ise yüzde 48 aştı...

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, düzenlenen basın sohbet toplantısında 2013 yılını değerlendirdi, 2014 yılı beklentilerini paylaştı.



Konuşmasında kamyon ve otobüs alımlarını, yılının niteliğinde okluguunu vurgulayan Eren Gündüz, "Bu nedenle, 2013 yılında TED'in tahlil alım programlarındaki azaltmaya yönelik kararları, Gezi Parkı ile 17 Aralık süreçleri, faizerin ve dolayısıyla kredi maliyetlerini yükselmesi, başta kamyon olmak üzere sektör satışlarını olumsuz etkiledi" dedi. 2014'te gerçekleştirilecek yerel seçimlerin sektör üzerinde belirleyici olacağını vurgulayan Gündüz, 3. Havalimanı, çok şeritli yollar, HES inşaatları, Kanal İstanbul gibi büyük projelerin kamyon pazarına sağlayacağı katkıya dikkat çekti.

MAN'ın Türkiye'deki başarılarını 2013'te artırrarak sürdürdüğünü belirten Eren Gündüz, 2014 yılı için ise önemli ipuçları verdi. Gündüz, "2013'te kamyon pazarında %10'luk bir daralma yaşanmasına karşın, seyahat otobüsü pazarı %40 gelişti. Şehirçi otobüs pazarı ise yerel seçimin etkisi ile yaklaşık 5 kat büydü. MAN olarak 2013 yılında 2.059 adet araç satarak, kamyon pazarı genelinde %7, ithal kam-

yon pazarında %21 pay alındı. Otobüs pazarında 222'si seyahat otobüsü ve 185'i şehirçi olmak üzere toplam 407 adet otobüs sattık. Şehirlerarası otobüs pazarında %17, şehirçi otobüs pazarında %8, toplam pazardaki ortalama payımız ise %11 oldu" diye konuştu.

TÜV 2013 Ticari Araçlar Raporu: MAN, açık ara önde

2012 yılı TÜV Ticari Araçlar Raporu'na (*) göre; ağır ticari araçlar segmentinde lider olan MAN'ın, Almanya'da 2013 yılında da bu liderliğini sürdürdüğünü dikkat çeken Eren Gündüz şöyle konuştu: "Rapora göre; ferdi müayenelerde MAN araçlarının, rakiplerine kıyasla neredeyse hiç zayıf yönü olmadığı ortaya çıktı. MAN kamyonları, kullanıldıkları ilk 5 yıl boyunca tutarlı bir şekilde 'yüksek kusursuzluk' oranıyla öne çıkarak ve rakiplerin araçlarına her zaman fark atarak, sorunsuzluğunu kanıtladı".

Kamunun kent içi taşmacılıktaki öncelikli tercihi: MAN

Yerel seçimlerin şehir içi otobüs pazarını 2013 yılında olumlu etkileyeceğini öngöründüğünü, ancak böylesine bir rekora ise beklenmediğini vurgulayan Eren Gündüz, "Normalde yılda ortalama 500-600 adet olan şehir içi otobüs pazarının büyüğlüğü, 2013 yılında neredeyse 5 kat (%470) artarak 2.352 gibi rekor bir sayıya ulaştı. Bu lütfen tüm segmentlerin premium markası olan MAN olarak, geçtiğimiz yıl 185 adet şehir içi otobüs satışı ile yükselen bu pazardan yaklaşık %8'lik bir pay aldık" diyerek, şu açıklamalarda bulundu;

"2013 yılında Eskişehir ve Trabzon Büyükşehir Belediyeleri ile İstanbul Otobüs A.Ş., yeni nesil MAN otobüslerle filosunu yenileyip, güçlendirmeye devam etti.

Türkiye'nin ilk doğalgazlı solo ve körüklü belediye otobüslerini üreten MAN, yine belediyelerin tercihi olmaya devam ediyor.

Dünyanın en büyük çevreci araç filosuna sahip Ankara Büyükşehir Belediyesi ile imzalanan anlaşma gereğince 2012 yılında teslimatlarla başlarsan 220 adet körüklü, doğalgazlı, klimalı, engelli platformlu ve alçak tabanlı MAN Lion's City CNG otobüsün EGO'ya teslimati, 2013 yılında tamamlanmış. Böylece EGO'nun filosundaki doğalgazlı MAN otobüs sayısı 1.310 oldu.

	SEGMENT	MAN TOPLAM SATIŞ	TAKİMİ YAKLAŞIK PAZAR PAYI
OTOBÜS	SEHİRLERARASI	222 ADET	17%
	SEHIR İÇİ	185 ADET	8%
	TOPLAM	407 ADET	11%
KAMYON			TOPLAM PAZAR PAYI
	İthal	209 ADET	21%

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi de toplu taşımada kullanılmak üzere filosuna 50 adet çevre dostu MAN Lions City CNG (doğalgazlı) otobüs ekledi. Gaziantepillerin daha hızlı ve konforlu hizmet alabilecekleri sağlanmak amacıyla yapılan yatırımlar kapsamında alınan MAN doğalgazlı otobüslerde, engelli rampası, klima ve kamera sistemi bulunuyor".

Toplam otobüs pazarını oluşturan şehir içi ve seyahat otobüslerindeki bu gelişme paralelinde MAN'ın, 2013'te hedeflerinin üzerinde satış rakamlarına ulaşmasına rağmen Eren Gündüz, "2013'te, Otobüs pazarında ise 222'si seyahat otobüsü ve 185'i şehir içi olmak üzere, 275 adet otobüslik hedefimizin %148 üzerine çıkararak, toplam 407 adet otobüs satışı gerçekleştirdik. Bu satış rakamları ile şehirlerarası otobüs pazarında %17, şehir içi otobüs pazarında %8 ve toplam pazarındaki ortalamaya payımız ise %11 oldu" dedi.

435,5 milyon euro ciro, 167 milyon euro ihracat

MAN'ın Türkiye'de, 435,5 milyon euro cirosu 700'un üzerinde çalışan ile güçlü bir şirket olduğunu vurgulayan Gündüz, Ankara teşhislerinde üretilen otobüslerin ihracat gelirinin ise 167 milyon euroyu bulduğunu açıkladı.

"Kamyon Endeksi'ne göre Türkiye %2,5-3 büyür"

Özellikle kamyon pazarındaki gelişmelerin, ülke ekonomisi genelde ilgili paralel ve sağlıdı işaretler verdiği dikkat çekken MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Satış ve Pazarlama Direktörü Eren Gündüz, "Biz de daha önce geçtiğimiz Nisan ayında, bu işaretlere göre, diğer bir deyişle Kamyon Endeksi'ne dayanarak yaptığımız bir tahmin ile; 2013 için ülke büyümesini %4 olarak öngörmüştük. Bu yıl da ilk üç çeyrek verilerini görecek en sağlıklı tahminim yine Nisan ayında yapılabileceğini belirtmekle birlikte, bugünden Kamyon Endeksi'ne



göre yaklaşık bir rakam söylemek gerekiyor; %2,5-3'lük bir büyümeye öngörüsünü paylaşabiliyoruz" dedi.

Satış Sonrası Hizmetler'de istikrarlı başarı grafiği

Müşterilerinin yaşam boyu iş ortağı olmayı hedefleyen MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., bu hedefi gerçekleştirmek için sürdürdüğü dinamik, çağdaş satış sonrası politikalıyla yakaladığı yüzde 85'lik maliyeti memnuniyeti oranı ile sektörün lideri konumunda olduğunu vurgulayan Gündüz, "MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş., satış sonrası hizmetler ile müşterilerinin marka seçiminde bir numaralı tercih sebebi olmak için profesyonel ve uzman kadrosu ile geçeklestirdiği; 'toplam 22.000 saatlik teknik eğitimler', 'yetkili servis hizmet noktalarının ulaşımı 52.000 m²'si kapalı olmak üzere toplam 110.000 m²'lik alan', 'maliyetler için sosyal tesisler', '24 saat yol yardım hizmeti ve hizmet', 'yapılan teknik ve idari denetimler', 'garanti ve teknik hizmetlerdeki hızlı ve güvenilir çözümleri', 'yüksek yedek parça bulunabilirliği' ile her geçen gün kendini iyileştirip gelişmeye devam etmektedir. Şirket, uygun yedek parça fiyat politikaları, hızlı teslimatlar ve yüksek parça bulunabilirlik oranları ile yetkili servislere yapılan satışları %8 artırdı" açıklamasında bulundu.

Continental Yılın Lastik Üreticisi Seçildi

Tire Technology International dergisi tarafından lastik üreticilerini ödüllendirmek üzere bu yıl altıncı kez bir araya gelen jüri, Continental'i "Yılın Lastik Üreticisi" seçti. Continental'in otobüs ve kamyon lastiklerinin kaplanması yönünden teknolojik altyapı ve kaçuk geri dönüşüm biriminin bir araya getirilen *ContiLifeCycle* tesisi ise "Yılın En İyi İnovasyonu" ödülünü layık göründü.

Dünyanın en büyük lastik üreticilerinden Continental, "Tire Technology International" dergisinden iki ödül birden kazandı. Derginin uzman jürisi tarafından "Yılın Lastik Üreticisi" ödülune layık görülen Continental'in Hanover'da bulunan *ContiLifeCycle* kaplama tesisi de "Yılın En İyi İnovasyonu" seçildi.

"Almanya"nın Köln şehrindeki Lastik Teknolojileri Fuarı'nda takdim edilen ödüller hakkında "Lastik departmanımız, 2025 vizyonumuza gerçekleştirmeye yolunun yarınlarında, bu ödüllere layık görülmekten çok memnunuz" diyen Continental A.G. Yönetim Kurulu Üyesi ve Lastik Bölümü Başkanı Nikolai Setzer; "Mevcut lastik fabrikalarımızın genişletilmesi ve yeni fabrikalarımızın inşası için yaptığımız büyük çaplı yatırımlar, lastik departmanımızın başarılı çalışmalarını ispat ediyor. Continental olarak satın almalar kadar franchise ortaklarımız aracılığıyla lastik alım-satımlarımızı güçlendiriyor, küresel satış hacmini uzun vadeli artırmak için gerekli zemini hazırlamaya dikkat ediyoruz" dedi. Setzer konuşmasında ayrıca test alanları ve Premium segment ürünler için yaptıkları yatırımlara verdikleri önemini vurguladı.

Continental Kamyon ve Otobüs Lastikleri Kaplama segmenti yöneticisi Christian Sass "ContiLifeCycle ile lastik üretimi alanında 'Yılın En İyi İnovasyonu' seçilmekten son derece mutluyuz. Kaçuk geri dönüşümü ve kamyon lastiklerinin yeniden kaplanması ile gelişirdiğimiz benzersiz uygulama sayesinde sürdürülebilir bir çözüm bulduğumuza inanıyoruz" dedi.



Lastik Endüstrisi Araştırmaları Departmanında Araştırma Başkanı olan Jüri Üyesi David Shaw ise: "Bana göre Continental, küresel stratejik misyonu ile mükemmel ürünler ve istikrarlı bir gelecek vizyonunu bir araya getiriyor. Continental'in otomobil ve kamyon lastikleri bağımsız test uygulayıcılar ve filo sahiplerinden övgü almayı da devam ediyor," şeklinde sözlerini sürdürdü. Akron Üniversitesi'nde öğretim görevlisi olarak görev yapan bir diğer jüri üyesi Joe Water, "Kullanım ömrü dolan kaçuk ürünlerin kullanımını Continental çevre dostu bir tutumla yeniden kaplama lastikler üreterek, kurumsal karbon ayak izinin azaltılmasına önemli katkılar sağlıyor. Bu yeniden kaplama uygulaması ile gerçekleştirilen geri dönüşüm sayesinde hem çevre hem tüketiciler maksimum fayda sağlayacak" şeklinde görüşlerini ifade etti.

Tire Technology International Ödülleri Hakkında:

İnovasyon ve Başarı alanlarındaki *Tire Technology International* ödülleri, lastik gelişimi ve üretimi alanında geleceğe yönelik çalışmaların karşılığı olarak görtür. *Tire Technology International* dergisi okuyucuları ve derginin yayın ekibi tarafından seçilen adaylara göre belirlenen yarışmacı listesi, uluslararası lastik uzmanlarından oluşan bağımsız bir jüriye teslim edilmiştir. Ödüller, her yıl Şubat ayında Almanya'nın Köln şehrinde Lastik Teknolojileri Fuarı'nda düzenlenen bir törenle kazananlara takdim edilmektedir.



PROFIMAK

profesyonel iş makineleri

EHS
ELEKTRİKLİ HİDROLİK SİSTEM



HBM-NOBAS
BAUMASCHINEN

**ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN
HASTANESİ**

www.servishizmetleri.com.tr

**SERVİS
HİZMETLERİ A.Ş.**
www.servishizmetleri.com.tr

**HZ
MEDYA**
www.hzmedya.com.tr

RADÜS
İş, İşçi ve İşverenin Dostu, Denge, Dürüst, Dikkatli Dergisi
www.radusdorgisi.com

Bahçekapı Mahallesi 2577 Sokak No: 3 Şaşmaz / Etimesgut - Ankara Tel: +90 312 278 27 79 Fax: +90 312 278 47 79
info@profimak.com.tr - www.profimak.com.tr

SHELL DERİNCE TESİSLERİ'NDEN YENİ İHRACAT REKORU

Dünya standartlarında ve üstün kalitede madeni yağ ve gres üretiminin yaptığı Shell Derince Tesisleri, 2013 yılında gerçekleştirdiği toplam 21.378 ton satışla ihracat hacmini rekor bir seviyeye ulaştırdı. Avrupa'ya ihracat edilen gres yağıının önemli bir kısmını karşılayan tesis, Türkiye ekonomisine katkı sağlama devam ediyor.



1963 yılından bu yana Kocaeli ilinde madeni yağ ve gres üretimini sürdürden Shell Derince Tesisleri, 2013 yıl sonu değerlendirmelerine göre ihracat hacmini rekor seviyeye ulaştırdı. Shell Derince Tesisleri'nden 2013'te bir önceki yıla kıyasla yüzde 57 oranında artış yaşandı ve toplam 21.378 ton ihracat gerçekleştirildi. (2012 yılında 13.600 ton Shell madeni yağ ve gres ihracatı gerçekleştirilmiştir). Madeni yağ ve gres üretiminde saflığın 2013 ihracat sonuçlarıyla sektördeki liderliğini bir kez daha gözler önüne seren Derince Tesisleri, yanıt asırı sürdürdüğü başarılı performans ve yaratdığı ihracat miktarıyla Türkiye'nin büyüməsine de güç katıyor.

49 ÜLKİYE İHRACAT

117 kişinin istihdam edildiği Shell & Turcas Derince Madeni Yağ ve Gres Fabrikası, 2013 yılında toplam üretiminin yüzde 25'ini 49 ülkeye ihracat ederek büyük bir başarıya da imza attı. Shell Derince Tesisleri'nde üretilen madeni yağ ve gres yağı başta Kazakistan, Yunanistan ve Rusya olmak üzere, 49 ülkeye 55 farklı noktaya ihracat ediliyor. Ihracatın yanı sıra yurtdışında de madeni yağ ve gres ihtiyacını karşıyor. Tesis Türkiye'deki büyük sanayi kuruluşlarının ürün tedarik ediyor.

KOCAELİ'DEN DÜNYAYA AÇILAN KAPI

Derince Tesisleri, Kocaeli ve çevre ekonomisi açısından da büyük önem taşımayı sürdürüyor. 50 yılı aşkın bir süredir bölge ekonomisinin lokomotifleri arasında yer alan tesislerde üretilen madeni yağ ve gres, yurt içi ve yurt dışında demir-çelikten inşaatı kadar farklı sektörlerde kullanılıyor. Tesis, yaratığı hacimle ayrıca Türkiye İhracatçılar Meclisi TIM'in "Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçı Firması" listesinde de yer alıyor.

Shell & Turcas Derince Madeni Yağ ile Gres Fabrikası ve Akaryakıt Terminali Hakkında:

Shell & Turcas Derince Madeni Yağ ile Gres Fabrikası ve Akaryakıt Terminalı, 1963 yılında kuruldu. Derince tesislerinde madeni yağ ve gres üretiminin yanı sıra, akaryakıt dolumu da yapılmaktır, tancırlerle Kuzey Ege, Batı Karadeniz ve Doğu Marmara Bölgesi'ndeki Shell istasyonlarına akaryakıt sağlanmaktadır.

Shell & Turcas Derince tesislerinde ayrıca Shell Kalite Kontrol Laboratuvarı da bulunmaktadır. Bu laboratuvarda ham maddeden bitmiş ürünlere kadar her çeşit numune test edilmektedir ve Shell'in dünyadaki laboratuvarları içinde madeni yağ, gres ve akaryakıt mühürlerinin aynı anda test edildiği tek laboratuvarıdır.



Araç Üstü Ekipman Hastanesi

7/24 HİZMETİNİZDE

ACİL



Doktor,
hidrolik yağ
akışında yavaşlama
hissediyorum.

Zamanında hidrolik yağ
değişimi yapılmamış,
filtreler değişmemiş size
bir reçete yazıyorum.

SERVİS
HİZMETLERİ A.Ş.

Reçete

Acil
Giriş Yapılmıştır

1. 100 LL 46 numara hidrolik yağı
2. Emiş Filtresi 1 adet
3. Dönüş Filtre 1.adet
4. Tüm gereklikeitenin yağlanması

Kullanım Zamanı
Bakım saatlerinde

Doktor Ekipman
Dr.Ekipman



SERVİS
HİZMETLERİ A.Ş.



ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN HASTANESİ
+90 312 278 27 79 - +90 530 148 05 57
www.servishizmetleri.com

Şenmez Oto Sanayi Sitesi Bahçeşehir Mah. 2577 Sk. No:3 Elmesgut / ANKARA

www.servishizmetleri.com

Otokar 15 bininci SULTAN otobüsünü üretti

4 yıldır Türkiye'nin en çok tercih edilen otobüs markası Otokar, 15 bininci küçük otobüsü SULTAN'ı 3 Mart 2014 tarihinde Sakarya üretim tesislerinde düzenlenen tören ile banltan çıkardı.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, otobüs sektöründeki öncülüğünü devam ettiriyor. Sultan üretimine başladığı 2002 yılından beri 15 bin adet Sultan üreten Otokar, 15 bininci Sultan küçük otobüsünü çalışanlarının da katıldığı tören ile üretim bandından çıkardı.

4 yıldır 25 kişi ve üstü yolcu taşımamacılığında Türkiye otobüs pazارının en çok tercih edilen markası olan Otokar, aynı zamanda son 6 yıldır da Sultan ile küçük otobüs pazarındaki liderliğini koruyor. Sultan otobüsleri, Navigo ismi ile başta Avrupa olmak üzere 30'dan fazla ülkede kullanılıyor.

Otokar Genel Müdür Yardımcısı Ali Rıza Alptekin, Basri Akgül, Murat Ulutaş'ın ve 15 bininci Sultan'ın üretiminde görev alan çalışanların katılımlıyla Sakarya üretim tesislerinde bir tören düzenlendi. Törende konuğuna yapan Genel Müdür Yardımcısı Ali Rıza Alptekin bu zamana kadar 15 bin Sultan üreticileri için çok mutlu olduklarını belirterek, "1967 yılında Türkiye'nin ve Avrupa'nın ilk küçük otobüs üretimini gerçekleştiren şirket olarak küçük otobüs üretimine döndüğümüz 2002 yılından bugüne kadar 15 bin adet Sultan ürettik. 2002 yılında pazara girdiğimiz sene ikinci konuma gelme başarısını göstermiştık. Bu başarı o yıldan

beri devam etti. Lider olmak kadar liderliği korumak da zordur, derler. Son 6 yıldır Sultan otobüslerimiz ile Türkiye'nin en çok satılan küçük otobüs markasıyız.



Bu başarıyı korumak için kullanıcı beklentileri ve ihtiyaçları doğrultusunda ürüntümüzü, üretim teknolojilerimizi ve yöntemlerimizi sürekli olarak iyileştiriyor ve geliştiriyoruz. Otobüslerimizle ülkemizde ve dünyada binlerce yolcunun ulaşmasına hizmet etmekten mutluluk ve gurur duyuyoruz. Sultan otobüslerimiz bugün Erzurum'dan İzmir'e, Samsun'dan Antalya'ya, Navigo ismi ile Fransa'dan İtalya'ya, İspanya'dan Almanya'ya kadar farklı yol ve iklim koşullarında başa ile hizmet veriyorlar. Bu başarımızın suna ise kullanıcı isteklerini göz önünde bulundurmak, bu taleplere en kısa sürede ve en iyi şekilde cevap verebilmekte saklı. Ve elbette burada bulunan tüm Otokar çalışanlarının yaptıkları işte en iyi hedeflemesi ve üretikleri araçlara duydular güven, araçlarımızın her gün daha da mükenâmel hale gelmesini sağlıyor" dedi.

Otokar müsteri ve çalışanlarına teşekkür eden Alptekin, "Bugün 15 bininci Sultan otobüsümüzü banltan çıkayorsak bu, tabii ki müsterilerimiz ve çalışanlarımız sayesinde. Bizi 6 yıldır liderlige taşıyan ve bize güvenen müsterilerimize çok teşekkür ediyor, otobüslerimizin yapımında emek ve alın teri ile görev alan tüm Otokar çalışanlarının ellerine sağlık diyorum" diye konuştu.



Fazlalarıyla Hızlı Çözümler..



- Kurumsal Kimlik
- Basılı İşler
- Interaktif Hizmetler
- Modelleme
- Televizyon
- Prodüksiyon
- Görüntüleme
- Bilgi İşlem

HIZ MEDYA REKLAM ORGANİZASYON RADYO
TELEVİZYON MATBAA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Şaşmaz Oto Sanayi Sitesi Bahçekapı Mah.
2577 Sok. No:3 Etimesgut - ANKARA
Telefon: 0312 278 27 79 Faks: 0312 278 47 79
E-posta: info@hizmedya.com.tr Web: www.hizmedya.com.tr



Melayib BİLGİN
mbs@radusdergisi.com

Mercek

KATI ATIKLARIN HACİMLERİNİN AZALTILMASI İÇİN ALTERNATİF BİR YÖNTEM: BIYO-KURUTMA

Hızlı kentleşme ve yeni neslin ihtiyaçlarının artması ile birlikte her ülkede kati atık üretim miktarı artmaktadır. Kati atıkların ekonomik bir şekilde uzaklaştırılması bugün, geçmişe nazaran daha önemli bir durum haline gelmiştir. Evlerde oluşan kati atıklarının toplanması uzaklaştırılması için belediyeler yüksek meblağlar harcamaktadır. Kati atıkların toplanması ve depolanmaının maliyeti toplam maliyetin ortalaması olarak %80'ini teşkil etmektedir.

Evsel kati atıklar ön işleme ile iyileştirilerek hem hacimsel azalma sağlanması hem de enerji elde edilmesi mümkündür. Ancak evsel kati atıkların nem içeriğinin yüksek olması enerji üretimi olumsuz yönde etkilemektedir. Biyo-kurutma yöntemi; havalandırma ve ısı etkisi ile başta hacim ve nem azaltımı olmak üzere iyi bir ön işlem ve çözüm olarak kabul edilebilir.

Biyojölk kurutma, kentsel atıkları kurutmak ve kisren stabilize etmek için mekanik-bijojölk antma tesislerinde kullanılan bir tür aerobik ayırtmadır.

Biyojölk kurutma reaktörlerindeki atık, hava ve ısı yayılımı ile kurutur. Yüksek hava akım oranları ve karıştırma ile etkin kurutma sağlanır.

Biyojölk kurutma, mekanik-bijojölk antma (MBA) tesislerinde kentsel kati atıkların işlenmesi için önemli bir alternatiftir. MBA olarak tanılanan atık işleme tesisleri kompostlama veya anaerobik çürütleme gibi biyojölk döngütlü reaktörler ile mekanik yöntemlerde kullanılmaktadır. Son 15 yıllık süre zarfında Avrupa'da MBA teknolojisi kullanılan tesisler inşa edilmiştir. Sadece Almanya'da haleen 6.350.000 ton/yıl kati atık bu yolla işlenmektedir.

Tipik olarak MBA tesislerindeki biyojölk kurutma reaktörleri ufanmış fakat aynı zamanda EKA ile doldurulur yoğun mekanik ve biyojölk işlemeye maruz bırakılarak biyojölk kurutulmuş bir çıktı elde edilir. Biyo-kurutma sonucunda özgün emisyon yükü bakımından düşük CO₂ içeren bir yakıt üretilir. Böylece iklim değişikliğine atık yönetiminin katısı azalır. Halen Avrupa'da faaliyet gösteren ve toplam kapasiteleri yaklaşık 2.000.000 ton/yıl olan 20 ticari kurum vardır. Sonuç olarak biyojölk kurutma MBA tesislerine ilgi büyöttür ve gelecek yıllarda dünyada ve ülkemizde de bu ilginin daha da artacağı öngörmektedir.

Esenkalm...



Volvo Dinamik Direksiyon ile çalışırken yaralanma oranları düşüyor

Volvo Kamyon tarafından gerçekleştirilen bir çalışmaya göre, Avrupa'daki kamyon sürücülerinin fazlasında sırt, boyun ve omuz ağrısıyla ilgili sorunlar var. Yeni Volvo Dinamik Direksiyon, bir kamyonu minimum eforla kontrol etmeyi mümkün kılarak sürücü ışırtı yaralanma riskini azaltıyor.

Direksiyon başında uzun günler, hırçın kamyon sürücüsünün sırtının üst kısmında ağrı hissetmesine neden oluyor. 27 yaşındaki Henrik Gustafsson bu sürücülerden biri. Beş yıl önce vanş yeri Norveç olan bir uzun yol sürücüsüne, sol omzunun arkasındaki kaslarından içinde bir sorun oluştu. Bu sorun yüzünden Henrik uzun yol sürücülüğünü bıraktı ve babasıyla birlikte ormanda kereke taşımacılığı yapmaya başladı. Fizik tedavi uygulanmasına rağmen sorun tamamen ortadan kalkmadı. Ancak bir büyük yıl önce Henrik, Volvo Dinamik Direksiyon özelliğine sahip yeni Volvo FH'yi saha testlerinde kullanma imkanı buldu. O andan itibaren de sırt çok daha iyi bir duruma geldi.

Henrik Gustafsson, "Volvo'nun yaratığı fark sayesinde endişelenmem ve konurarak sürüs yapmama gerek kalmadı. Volvo Dinamik Direksiyon ile sürüs son derece dengeli" diyor.

Her saniye sürücüler sorunlarla karşılaşıyor

Sektördeki yaralannalarla ilgili sorunlar uzun süredir biliniyor. Volvo Kamyon'un Avrupa'da 160 kamyon sürücüsüyle yaptığı bir çalışmada, sürücülerin yansından fazlasında sırt, omuz ve boyun ağruları olduğu görüldü. 2011 ve 2012'de gerçekleştirilen çalışmada, katılımların çoğunuğu uzun yol sürücüsü olan erkeklerdi.

Avrupa İş Sağlığı ve Güvenliği Ajansı tarafından 2011'de gerçekleştirilen başka bir çalışmada, Avrupa'da taşımacılık sektöründeki kazanların yüzde 54'tinde, eseklenme yüzde 37'sinde kas ve iskelet sorunları olduğu görüldü. Bu sorunlar genellikle sürücülerin sırt, omuz ve boyun bölgelerinde yoğunlaşıyor.

Taşımacılık Araştırma Enstitüsü'nde sağlık ve güvenlik sorunlarıyla ilgili araştırmalar yürüten Peter Bark bunun nedenini şöyle açıklıyor:

"Tekrarlanan hareketlerle birlikte kollar ve boyundaki kasların kasılması, belirli kas gruplarında büyük bir gerilmeye yol açar. Araç sürücülerin direksiyonun sıkı bir şekilde tutulmasının da daha büyük bir gerginliği yol açtığını düşünüyorum. Biseps gibi daha büyük kaslar o kadar dayanıklı değildir, ancak parmaklara ve ellere bağlanan bazı kaslar ve ön kol gerildiğinde, yorgunluk hissetme riski doğuyor. Omuzların gerilmesi de daha sonrasında boyun arkasına sırayabilen bir yorgunluğa yol açıyor."

Volvo Dinamik Direksiyon ile çok daha az titreşim

Yeni Volvo Dinamik Direksiyon, yokluk bozukluklarının neden olduğu direksiyon simidi hareketlerini önemli oranda azaltıyor. Sürücü için direksiyon kullanımını daha kolay ve daha konforlu hale getirmekle kalıyor, aynı zamanda uzun vadede kaslar ve eklemeler üzerindeki etkiye azaltıyor.

Volvo Dinamik Direksiyon ile normal yollarda ve düşük hızlarda sürüs yapmak, direksiyonu döndürmek için gereken eforu yaklaşık yüzde 75 oranında azaltıyor. Bozuk zemini yollarda ise sarsıntıların neredeyse tamamını (yüzde 95-100 oranında) ortadan kaldırıyor. Volvo Dinamik Direksiyon'un otomatik I-Shift şanzımanla bir araya gelmesiyle sürücü fırınlık basıncı çok hafif oranda azaltılması anlamına geliyor. Volvo Kamyon'da Ürün Özelliği ve Kirliliği Müdürü Jonas Nordquist, "Sürücünün başına kamyonun dışındayken gelebilecek her şey hariç tutulduğunda, yoldaki bozukluklar, direksiyon kullanımı ve vites değiştirme gibi tekrarlayan hareketler ('tüm vücut titreşimi' adı verili) meslekî yaralannaların en hafif nedenidir. Bir yol hiçbir zaman tamamen düzgün olmas ve vücut hareketle birlikte titreyen, bu ergonomide RSI, yani 'Tekrarlanan Zorlama Yaralaması' adı verilen duruma yol açar. Bu, tenisçi dirseği örneğindeki gibi bir kas aşınmasıdır."

Kamyon sürücülerinin sırt veya boyun tutulduğunda meydana gelen tam olarak budur; vücut yukarı ve aşağı hareket ederken sabit otumak zorundadır. Sürücüler, direksiyon simidini belirli bir yükle kontrol ediyorlar ve yük arttıkça yaralama riskleri de artıyor.

Henrik Gustafsson'un sırt ağrısının, klasik bir meslekî yaralama olduğu ortaya çıktı. Bu yüzden babası ile birlikte yeni bir araç alırken seçim yapmakta zorlanmadılar. Volvo Dinamik Direksiyonlu yeni bir Volvo FH aldılar.



Katı Atık Sahası Elektrik Üretim Santrali törenle hizmete açıldı **TÜRKİYE'DE 10 İLDEN BİRİYİZ**

Malatya Belediyesi Katı Atık Sahası Elektrik Üretim Santrali düzenlenen törenle hizmete açılırken, tören sırasında yapılan konuşmalarla, Elektrik Üretim Santrali projesinden övgüyle bahsedildi.

Açılış törenine katılan ve kısa bir konuşma yapan AK Parti İstanbul Milletvekili Osman Boyraz, çok güzel bir eser olan Elektrik Üretim Santrali projesinin Türkiye'nin nereye geldiğinin göstergesi olduğunu belirterek, Belediye Başkanı Ahmet Çakır'a ve emeği geçenlere teşekkür etti.

Malatya Belediyesi tarafından mevcut çöp sahasında kurulan Elektrik Üretim Santrali düzenlenen törenle hizmete girdi.

17 Şubat Pazartesi günü saat 13.00'de Malatya-Elazığ karayolu üzerinde bulunan mevcut çöp sahasında düzenlenen törene çok sayıda protokol ile vatandaş topluluğu katıldı. Vali Yardımcısı A.Sait Kurnaz, AK Parti Malatya Milletvekilleri Mustafa Şahin, Öznur Çalkı, H.Cemal Akan, İstanbul Milletvekili Osman Boyraz, Belediye Başkanı Ahmet Çakır, AK Parti İl Başkanı Bülent Tüfekçi, Polis Meslek Yüksekokulu Müdürü Mehmet Karlı, İl Genel Meclisi Başkanı Naci Şavata, TSO Başkanı H.Hüseyin Erkoç, İlçe ve Belde Belediye Başkanları, STK temsilcileri, meclis üyeleri, muhtarlar, şirket yöneticileri ile çok sayıda vatandaşın katılımı tören sırasında kısa konuşmalar yapıldı.

te edilmesiyle sağlıklı bir alana dönüştüğünü kaydeden Başkan Çakır, "Şu anda çöp alanında hiçbir kokunun olmadığına hepimiz canlı bir şekilde şahitlik ediyoruz. Demek ki bu çok doğru bir yatırımlı" dedi.

Çöpten elektrik üretiliyor

Çöp sahasında oluşan hava ve çevre kirliliğinin yanı sıra pis kokuların başta Üniversite olmak üzere Çoşnak, Yıldıztepe ve Orduzu gibi bölgelerin de olumsuz etkilendilğini belirten Çakır, "Burada önemli bir çevre kirliliği oluyordu. Bölgenin ıslah için bu proje hazırlandı ve tırmelini atarak 8 ay gibi bir sürede bitirdik. Çöp alanını hem rehabilitete ettik, hem de elektrik santrali kurarak, çöpten enerji üretime başladık" şelinde konuştu.

Kirlilikler önlandı

Çöp sahasının rehabilitasyonu ve elektrik üretimi santrali kurulmasının ardından önemli çalışmalar yapıldığını da kaydeden Başkan Çakır, konuşmasında özetle şunları söyledi:

"Çöp sahasının toplanması ve yeşil alanların oluşturulması için binlerce kamyon kıl ve toprak dolgu yapılarak buranın ağaçlandırılması sağlanmıştır. Şu anda buraya binlerce ağaç dikildi. Bu dikim işleri baharın birlikte daha da artıracak. Bu proje sayesinde aynı zamanda yer altı sularına kuli su suztısını da önlermiş olduk. Yani sadece elektrik üretimi açısından değil, aynı zamanda hava, çevre ve yeraltı kirliliğinin önlenmesi açısından da çok önemli bir projeyi hayatı geçirdik. Elektrik Üretim Santrali, Doğu ve Güneydoğu Anadolu Bölgesinde ilk tesistir. Türkiye'de ise 10 vilayette olan bir tesistir. Malatya Belediyesi olarak amacımız Güneş ve su'dan da faydalananarak enerji üretmekti."

Yeni Katı Atık Bertaraf Tesisi de hizmete girdi

Yeni Katı Atık Bertaraf tesisinin de bitirilerek faaliyete geçtiğini kaydeden Çakır, "528 dönüm alan üzerine kurulan bu projemiz de çevre dostu bir proje. Tesisimiz içinde su arıtma tesisi var, yeşil atıkları doğaya yeniden kazandıracak makine ve teşhiratlarımız var. Modern bir tesistir. Diğer belediyelerimiz de çöplerini artık buraya dökecekler" dedi.

Çakır: Önemli bir çevre yatırımı

İlk olarak konuşan Belediye Başkanı Ahmet Çakır, Malatya Belediyesi olarak yaptıkları önemli hizmetlerden biri olan Elektrik Üretim Santrali'ni bitirerek hizmete açıldıklarını belirterek, bu hizmetin çevre yatırımına yönelik bir proje olduğunu söyledi. Kısa bir süre önceki kadar bölgenin tamamının çöp alanı olduğunu, ancak alanın rehabili-



EMERGENCY

OUTPATIENT SURGERY

Yaşam için önem taşır...



► Dört Yaralı Nakil Ambulans



► Üçer Ambulans



ISO 9001 ISO 13485 TS EN 1789 TS EN 1865



FABRİKA / FACTORY
1.Organik Sanayi Bölgesi/Uygarlar Cd. No:5/A
09930 Sincan/Ankara/TURKEY
Tel : +90 312 267 18 67 (pbx)
Fax : +90 312 267 18 66
Satranç: +90 533 640 46 47

İSTANBUL SUBÜ / BRANCH
ISTOC Oto ve Ticaret Merkezi H Blok
No: 29-41 Marmutbey/İstanbul/Turkey
Tel : 0 212 659 22 87 / 659 22 88
Fax : 0 212 659 22 89

İHRACAT / EXPORT
Hüdavendigar Cad. Denizler Sok. Dikdorlar Mah. No: 4
34110 Sıhhiye/İstanbul/TURKEY
Tel : +90 212 511 04 34
Fax : +90 212 527 61 11

E M S
EMERGENCY MOBILE SYSTEMS
Acil Mobil Sistemler

www.ems.tc e-mail: info@ems.tc



Şahin: Türkiye'deki 10 ilden biriyiz

Daha sonra konuşan AK Parti Malatya Milletvekili Mustafa Şahin, daha önce çöp sahasında yangınların olduğunu, çevre ve havanın kirlendiğini, pis kokuların yayıldığını belirterek, rüzgâr da etkisiyle bu kokuların Zafer Mahallesi'nde dahi hissedildiğini söyledi. Çöp sahasının yayıldığı olumsuzluklardan dolayı çevredaki arazilerin değerinin çok altında satıldığını da kaydeden Şahin, "Yapılan rehabilite ve kurulan elektrik santrali ile şimdî burası tertemiz olmuş. Bu tesisi Türkiye genelinde kuran 10 il var. Yani biz Malatya olarak Türkiye'deki 10 ilden biriyiz" dedi. Şahin tesisin kurulmasından dolayı emeği geçenlere teşekkür edip, hayatı olmasa temennisinde bulundu.

Boyrat: Türkiye çöp dağlarından, çöpten enerji üretir hale geldi

AK Parti İstanbul Milletvekili Osman Boyraz ise yaptığı konuşmada, Elektrik Üretim Santrali'nin çok güzel bir eser olduğunu belirterek, Türkiye'de 1990'larda şehirlerde çöp dağlarının olduğunu, 1993 yılında İstanbul Ümraniye'deki çöp dağı patlaması sonucu 38

kişinin hayatını kaybetmesini belirterek, bugün ise çöpten enerji ürettiğini kaydetti. Bu tesisin Türkiye'nin nereden nereye geldiğini ve güzel hizmetlerin göstergesi olduğunu belirten Boyraz, tesisin dolayı Belediye Başkanı Ahmet Çakır ile emeği geçenlere teşekkür etti.

Çaklı: Hizmet etmekten gurur duyuyoruz

Son olarak konuşan Milletvekili Özetur Çaklı ise çok önemli bir tesisin açılışını yaptıktan sonra belirterek, Malatya Belediyesi'nin çevreyi ve yeşili seven, doğayı koruyan bir anlayışla hizmet verdiği belirterek, "Size hizmet etmekten bir gurur duyuyoruz. Doğayı seven, çevreyi seven, insanı seven, ülkesini seven, milletini seven bir belediye başkanımız var. Ben bu vesileyle doğayı koruyan, tüm ekib arkadaşlarını başta belediye başkanım olmak üzere canı gönülden teşekkür ediyorum.



1990'larda susuz, çöp kokularıyla bir birine girmiş İstanbul varken, şimdi o görüntülerden kurtulan ve uzağa uyuş fırlatan bir Türkiye'ye yürüdük. Türkiye'de bugün artık çöpten enerji üretiyoruz. Malatya'da çevreye yönelik çok ciddi hassasiyetler gösteriliyor. Şu anda Çevre ve Şehircilik Bakanlığının organizasyonu ile Malatya'ya iki tane Milli Parklar Müdürlüğü'ne kazandırılmış çok önemli mekanlar olacak. Bir tanesi Turgut Özal Milli parkı, diğer Akoçlu Kışlasına yapılacak olan milli park.

Yeşili konuşuyoruz, doğayı koruyoruz. Buralardan geçerken inanılmaz çöp kokuları var. Yillardır buru yakar, genzi yakar, nihu yakar o kötü kokuların bertaraf ettiğimiz gibi çöp kokularını da bertaraf edeceğiz. Sadece o kokuların bertaraf etmeyeceğiz. Onlardan bir de enerji üretiyoruz. Doğu ve Güneydoğu Anadolu'nun tek enerji üreten tesisini yapıyoruz. Emeği geçen herkese teşekkür ediyorum. Malatya'ya kokusuz ve dumansız bir Malatya hediye ettiğim için belediye başkanımı çok teşekkür ediyorum" şeklinde konuştu.

Konugnalann ardından Kath Atik Sahası Elektrik Üretim Santrali'nin açılış yapıldı ve törene katılan misafirler tarafından hep birlikte gezildi.





10. GERİ DÖNÜŞÜM, ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ VE ATIK YÖNETİMİ ULUSLARARASI FUARI

Çevre İçin Çözüm Üretenlerin Ortak Adresi



12-13-14 Haziran 2014

Tuyap Fuar ve Kongre Merkezi, İstanbul

rewistanbul.com

Organizasyon



BULGARIstan TÜRKİYE'NİN KARAYOLU TİCARETİNE GÖZ DİKTİ

Avrupa'ya çıkış yapan Türk TIR'larına kota uygulayan Bulgaristan'ın amacı farklı çıktı: Türkiye'nin Avrupa'ya giden ihracat ürünlerini taşımak...

125 bin adet transit geçiş hakkı vermesi gereklirken sadece 5 bin adet araç için geçiş izni veren Bulgaristan, ekonomik çıkar açısından. Amaç Avrupa Birliği üyeliğinin avantajlarını kullanarak bölgede yapılan karayolu ticaretfinden pay almak.

Batu Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Taner Ankara, Bulgaristan'ın uyguladığı yaptırımını, Türkiye'deki lojistik sektöründen pay alma çabalarını olarak nitelendirdi.

"Yıllık 100 milyar dolardan üzerinde ihracat yapan Türkiye, bu ihracatın büyük bir kısmını Avrupa ülkelerine yapıyor. Bulgaristan'daki filolar da bu ihracat pastasından faydalanan istiyor. Çünkü Bulgaristan'daki uluslararası taşımacılık filolar son yıllarda dengesiz bir şekilde arttı, buna karşın ülkede taşımacılık ihracat edilen mal sayısı çok az."

Sadece Bulgaristan'ın değil, Doğu Avrupa ülkelerinin tümünün Türkiye'deki lojistik pastasından pay almak istediğini belirten Taner Ankara, "Kota, vize gibi maliyet artırıcı etkenler, özellikle Avrupa ülkelerine yönelik taşımalarda yabancı plakalı araçlar karşısında yerli firmaların rekabet gücünü azaltıyor" dedi. Taner Ankara'ya göre bu ülkeler Avrupa Birliği üyesi olmasının avantajlarını kullanmak istiyor.

Bu yaptırım sonrası alternatif yol güzergahları ve taşıma yöntemleri kullanmaya bağımlılarını belirten Taner Ankara, böyle olunca da maliyetlerin inanılmaz seviyede arttığını söyledi.

Yabancı Plakalı Araçların Pazar Payı Artıyor

Ihracat taşımalarında Türkiye plakalı araçların pazardan aldığı pay 2011 yılında yüzde 82 düzeyindeyken 2012 yılında bu oran yüzde 81'e düştü. Yabancı plakalı araçların aldığı pay ise yüzde 19'a yükseldi.

Yüzde 1'lük kısmın az gibi göründüğünü söyleyen Taner Ankara, bu oranın 283 bin 704 sefer sayısını vurgularken, buna benzer krizlerin yaşanması sektördeki Türk firmalarının canını yakabileceğini belirtti.



Amarok Kuzey Kutbu'nu Fethetti!

Soçi Kış Olimpiyatları için özel olarak tasarlanan 3 Amarok, 25 bin kilometre yaparak 66 günde Moskova'dan, Rusya'nın en kuzey bölgesi olan Kamçatka Yarımadası'na ulaştı.

Amarok Polar Expedition olarak adlandırılan yolculuk, bir ülke içinde bu zamana kadar yapılan en uzun Off-Road yolculuğus olarak da Guinness Rekorlar Kitabı'na girmeye hak kazandı.

Volkswagen Grubu'nun Rusya'nın Soçi kentinde düzenlenen Kış Olimpiyatları sponsorluğuna özel olarak düzenlenen Amarok Polar Expedition, 3 Amarok ile Rusya'nın başkenti Moskova'dan yola çıktı. 9 kişilik ekip, 25 bin 600 kilometre yapıp, 66 gün sonra Kamçatka Yarımadası'nda bulunan Petropavlovsk kentine ulaştı.

Takımlar, 4 çeker Amarokdan, zorlu hava ve yol koşulları için özel olarak tasarlandı. Dev kar lastikleri, ekstra depolama alanı, araç içi kafes ile donatılan Amaroklar'ın, ön ve arka süspansiyonları, özel olarak güçlendirildi. Takım, beyaz çöle yollamı bulmak için de ekstra navigasyon sistemlerini kullandı. 2.0 turbo dizel motora sahip ve 175 HP gücündeki Amarok'lar, hiçbir büyük kaza geçirmeden, destansı yolculuklarını tamamladı.



DHL Global Forwarding, İş Kontrollü Çin – Avrupa Demir Yolu Hizmetini Başlattı...



Multimodal uzmanı DHL Global Forwarding, yıl boyunca Çin – Avrupa hattını kullananın müşterilerinin işye karşı hassas ürünler için benzersiz bir yenilik getirerek nakliye çözümü sağladı.

Şangay, Ocak 2014: DHL Global Forwarding, Avrupa ve Asya'da hava, deniz ve kara yolu taşımacılığı hizmetlerinin önde gelen sağlayıcısı olarak, 2014 Çin gelişim planlarını, eşsiz bir iş kontrollü Çin - Avrupa demir yolu hizmeti lansmanı ile başlıyor.

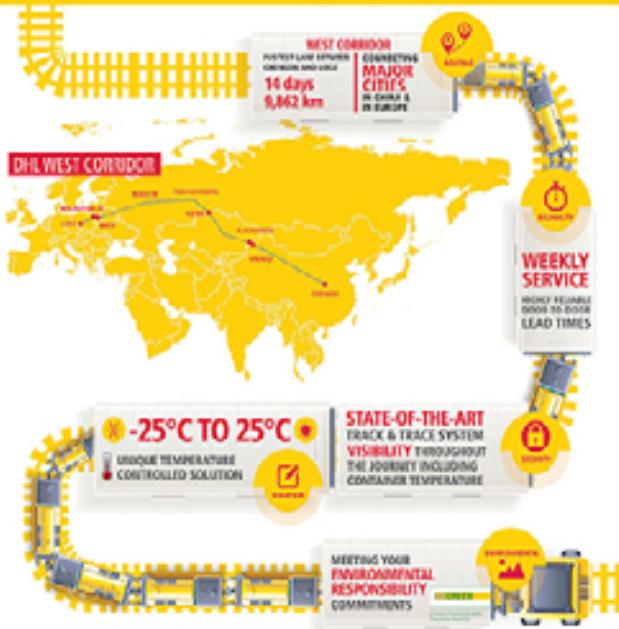
Diesel elektrik motor ile güçlendirilmiş, izlenebilen DHL konteynerler, iç sıcaklıklarının kontrol edilmesine ve uzaktan değişiklik yapılmasına izin veriyor. Geleneksel olarak hızlı ve uygun maliyetli olan trans-continental Westrail koridor, tüm yıl sert kış mevsimi ve sıcak yaz ayları boyunca işye karşı hassas ürünler için, multimodal nakliye çözümü sağlıyor.

Asya Pasifik DHL Global Forwarding CEO'su Kelvin Leung, konu ile ilgili yaptığı açıklamada; "Son üç yıl içinde yenilikçi Multi-Modal ekibimiz, müşterilerimiz için maliyet ve CO₂ emisyonunu azaltan çeşitli öncü ve kapsamlı nakliye çözümleri hizmetleri başlattı. DHL Global Forwarding iş kontrollü Çin – Avrupa demir yolu hizmeti, 2014 için sektörde sunulan ilk admımdır. Bu verimli nakliye rotası, işye duyarlı ürünlerin erişimini hava nasıl olursa olsun, en sıcak yazdan en soğuk kışa kadar yıl boyunca müşterilerimize sunuyor.

FUARIN ADI	BASLAMA-BITIS	KONUSU	SEHIR-YER	DÜZENLEYICI
BURSA KENT 2014 3.Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenleme ve Spor Tesisleri Fuarı	02.04.2014 - 06.04.2014	Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenleme ve Spor Tesisleri (İş ve İnşaat Makineleri Özel Bölümü)	Bursa - Bursa Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi	Tüyap Bursa Fuarcılık A.Ş.
TIR-EXPO 2014	15.04.2014 - 19.04.2014	Tirler, Ticari Araçlar, Üst Yapı ve Yan Sanayi Fuarı	İstanbul - İstanbul Fuar Merkezi Yeniköy	CNR Sektör Fuar ve Fuarcılık A.Ş.
Ortađoji 5.Belediye İhtiyaçları Fuarı 2014	17.04.2014 - 20.04.2014	Tüm İmalat ve İş Makineleri, Aşk Yönetimi, Belediye, İtfaiye Gereklilikleri, Ulaşım, Aydınlatma, Park Bahçe Düzenleme, Kent Mobilyaları, Spor Tesisleri	Diyarbakır - Tüyap Diyarbakır Fuar ve Kongre Merkezi	Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş.
BUSWORLD TURKEY	24.04.2014 - 27.04.2014	Otobüs Endüstrisi ve Yan Sanayi	İstanbul - İstanbul Fuar Merkezi Yeniköy	HKF Fuarcılık A.Ş.
Bursa Ticari Araçlar Yan Sanayi Fuarı	07.05.2014 - 10.05.2014	Ticari Araçlar Yan Sanayi, Yedek Parça ve Aksamalar, Servis Ekipmanları ve Aksesuarları	Bursa - Bursa Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi	Tüyap Bursa Fuarcılık A.Ş.
Konya Kent 2014 10.Yerel Yönetim İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenleme, İtfaiye Araçları ve Yangın Güvenliği Fuarı	15.05.2014 - 18.05.2014	Yerel Yönetim İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenleme, İtfaiye Araçları ve Yangın Güvenliği	Konya - KTO Tüyap Konya Uluslararası Fuar Merkezi	Tüyap Konya Fuarcılık A.Ş.
Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenleme ve Spor Tesisleri Fuarı	15.05.2014 - 18.05.2014	Belediye İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park Bahçe Düzenleme, Çevre Teknolojileri	Van - Tuğba Fuar ve Kongre Merkezi	Ajamasya Fuarcılık Org. Ltd. Şti.
2.Çorlu Autoshow Otomobil Ticari Araçlar Motor Sistemler Bireysel ve Aksesuarları	15.05.2014 - 18.05.2014	Otomobil Ticari Araçlar Motor Sistemler Bireysel ve Aksesuarları	İlekçedag - Çorlu Orion Alışveriş Merkezi Alanı	Renkli Fuarcılık Ltd. Şti.
ANKOSENAK 2014- 20.Uluslararası İş Makineleri, Yapı Elemanları ve İnşaat Teknolojileri Fuarı	21.05.2014 - 25.05.2014	İş Makineleri, Yapı Elemanları ve İnşaat Teknolojileri	İstanbul - Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi	E.Uluslararası Fuar ve Tanıtım Hizmetleri A.Ş.
Arıdeler 2014 - Arıçılık Ekipmanları Fuarı	29.05.2014 - 01.06.2014	Arı Üstü Ekipmanları	İstanbul Fuar Merkezi	SINE Fuarcılık A.Ş.
REW İstanbul 2014 10.Uluslararası Geri Dönüşüm, Çevre Teknolojileri ve Ank Yönetimi Fuarı	12.06.2014 - 16.06.2014	Geri Dönüşüm, Çevre Teknolojileri ve Ank Yönetimi	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi	İFO İstanbul Fuar Hizmetleri A.Ş.
Kent Expo "Şehircilik ve Kent İhtiyaçları Fuarı	16.10.2014 - 19.10.2014	Şehircilik ve Kent İhtiyaçları	Uluslararası İzmir Fuar Alanı	IZFAS İzmir Fuarcılık Hizmet, Kültür ve Sanat İşleri, Tic.A.Ş
İstanbul Autoshow 2014 İstanbul 7. Otomobil Fuarı	31.10.2014 - 09.11.2014	Otomobil Ticari Araç, Aksesuar	Tüyap Fuar ve Kongre Merkezi	Tüyap Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş.
Transport Lojistik 2014	04.12.2014 - 07.12.2014	Uluslararası Transport Araçları, Ekipmanları, Ekipman ve Yönetim Teknolojileri	İstanbul Fuar Merkezi Yeniköy	SINE Fuarcılık A.Ş.



ADVANTAGES OF USING DHL CHINA-EUROPE RAIL



Bu tür bir yenilik müşterimize DHL hizmet kalitesinin güvenliği ile birleştiğinde daha fazla rahatlık veriyor. Bu güvence, yaptığımız işin çok önemli bir parçası ve bizi Çin'de 1 numaralı nakliye forwarder yaprı şeklinde konuştu.

DHL Global Forwarding'in ısı kontrollü demir yolu hizmeti, konteynerlerin hızlı şeritte Çin'den Avrupa'ya -Chengdu ve Lodz arasındaki Batı koridoru boyunca- hassas iklim kontrolüyle ulaşmasını sağlar. Dış sıcaklık yıllık olarak ortalama en fazla 26 derece ; en az -17 derece aralıklarında olmasına rağmen; tüm yıl boyunca müşteriler gönderileri için optimum iç sıcaklığı -25 den 25 dereceye kadar ayarlayabilirler ; bu da özellikle Hi -tech ve işsüya hassas malzeme / yükler için belirgin bir avantaj sağlamaktadır.

Konteyneler; hafif, alüminyum ve yüksek dayanımlı çelikten yapılmış bir dizel-elektrik motorunu kullanarak kendi enerjisini sağlamaktadır. Tümü gelişmiş bir takip ve izleme sistemi ile donatılmıştır; müşteriler sadece konteynerlerin nerede olduğunu bilmekle kalmaz, ayrıca iç sıcaklıklarını yol boyunca eğer gerek duyarsa kontrol eder.

Chengdu Hızlı Tren, Çin - Avrupa demir yolu hizmeti geçen yıl YHF Lojistik ortaklılığında Çin'in Batı koridoru boyunca uzanan demir yolu hizmeti operatörü ile geçen yıl başlatıldı. Çin ve Avrupa arasında hızlı demir yolu bağlantısı Chengdu - Çin'de başlar ve Malaszewicze ve Lodz - Polonya'da, DHL'in intermodal merkezi Çin'in Batı koridoru boyunca çalışır.

DHL Global Forwarding Çin CEO'su Steve Huang: "2014 için DHL Global Forwarding'in Çin'deki hedefi pazar payımızı daha da genişletmek, kapasitemizi tüm lojistik sektörleri içinde inşa etmek ve müşterilerimiz için daha düşük maliyetli çözümler sunmaktır" dediği konuşmasında, "sınıfının en iyi olan ekibimiz, stratejik iş gücü planlaması yoluyla önemli bir şekilde öne geçmekteydi. Bünyemizde, kapsamlı bir yetenek ve kariyer geliştirme programı olan 'Etkin Liderlik' programı bulunuyor. Bu programlar, müşterilerimiz için işimizin ilerleyişinde yenilikçi çözümler oluşturarak sürekli mükemmellik pешinde olan ekipler yaratmaktadır; tipki yeni ısı kontorollü Çin - Avrupa demir yolu hizmeti gibi..." diyecek sözlerini sürdürdü.

DHL Global Forwarding, Çin'de, hava ve deniz nakliyesinde tek elden hizmet servisiyle; yurt içi taşımacılık, multimodal taşımacılık, proje servisi ve lojistik yönetimi hizmetleri aracılığıyla modülleştirilmiş bir servis ve geniş bir kapsama alanı sağlar.

Yüksek teknoloji, mühendislik ve üretim, moda, otomotiv, kimya, şarap ve alkollü içecekler, fuar ve sergi sektörlerine, çok uluslu global şirketlere, hızla büyüyen işletmelere ve Çin'in kobilerine hizmet veren firmamız lojistik lideridir.

TÜRKİYE'DE BİR İLK:

En düşük maliyetli toplu taşımacılık Konya Büyükşehir Belediyesi'nde!

Konya Büyükşehir Belediyesi, 60 adet TCV Karat CNG otobüs ile toplu taşımacılıkta yeni bir sayfa açıyor...

Konya Büyükşehir Belediyesi, toplu taşımacılık hizmetlerini geliştirmeye çalışmalarda çerçevesinde Bozankaya Grup'tan 60 adet TCV Karat CNG otobüsü teslim aldı. Türkiye'nin en düşük yakıt maliyetine sahip otobüs olan TCV Karat CNG, Bozankaya Grup Ankara Tesisi'nde üretiliyor. Konya halkı için daha konforlu ve çevreci bir toplu taşımacılık vadeden TCV Karat CNG, düşük yakıt maliyetiyle dikkat çekiyor.



Konya Büyükşehir Belediyesi, CNG motorlu ve yüksek taşıma kapasiteli, 12 metrelük 60 adet TCV Karat otobüsü hizmete sunuyor. Bozankaya Grup, ayrıca Konya Büyükşehir Belediyesi'ne, TCV Karat CNG otobüslerinin dolumu için ihale kapsamında 100 araçlık bir doğalgaz dolum istasyonu da teslim ediyor.

Türkiye'nin en düşük maliyetli toplu taşımacılığı, Konya Büyükşehir Belediyesi'nde!

TCV CNG Karat, dizel bir otobüse göre yüzde 50 yakıt tasarrufu sağlıyor. Bu da çevreye duyarlı taşımacılığın yanı sıra ekonomik ulaşım anımlarına geliyor. Konya Büyükşehir Belediyesi'nin, kamu kurumlarına sağlanan özel fiyat ile doğalgazın metreküpümlü yaklaşık 1 TL'den satın alması ve Türkiye'de ilk kez Karat CNG'de kullanılan 6,7 lt/lük özel motor sayesinde kilometredeki gaz tüketiminin 50 kuruşu düşmesi öngörmektedir.

Konya'da modern ve ekonomik toplu taşımacılık sistemlerini hedeflediklerinin altını çizen Konya Büyükşehir Belediye Başkanı Tahir Akyürek, teslimat töreninde yaptığı açıklamada; "Konya ilimiz, Türkiye'nin yüz ölçümü olarak en büyük, nüfus bakımından ise 2. büyük şehirdir. Günde ortalama otobüs ile 200.000 tramvay dahil 320.000 kişinin toplu taşıma kullandığı ilimizde, toplu taşıma konusundaki yenilikler büyük önem arz etmektedir. Tercihlerimizi her zaman çevre dostu çözümlerden yana kullanıyoruz. Konya'da ulaşım sistemlerinin, vatandaşımızın ekonomik, hızlı, konforlu ve güvenli bir şekilde ulaşmasına öncelik verilerek planlanması amacıyla yapılan çalışmalar kapsamında, TCV CNG otobüslerini tercih ettik. Yeni araçlarımıza tüm Konya halkına hayırlı olmasını temenni ederiz," dedi.



Konya Büyükşehir Belediyesi'nin CNG motorlu otobüsleri tercih etmesiyle ileriye yönelik bir karar aldığından alıntı çizen TCV Genel Koordinatörü O İlker Yılmaz açıklamasında; "Özellikle CNG Karat ile yerel yönetimlerin hem verimlilik, hem de tasarım beklentilerini en iyi şekilde karşılıyoruz. Otobüslerimiz, en son teknoloji ve güvenlik sistemleriyle donatılmış olup, gerek sürücü gerekse yolcularımız için konforlu bir seyahat sunmakta ve işletme maliyetlerinin de çok ciddi oranda düşürülmüşünü sağlamakta," dedi.

Güvenli, çevreci ve ekonomik olma avantajları ile tüm dünyada ön plana çıkan sıkıştırılmış doğalgazlı araçlar (CNG), Konya Büyükşehir Belediyesi'nin de tercihi oldu. Modern tasarımlıyla, çağdaş şehir yaşamı için geliştirilmiş olan 12 metre uzunluğundaki TCV Karat CNG, MAN'ın 206kW'lık CNG motoru ve Allison tam otomatik şanzımanıyla donatılıyor. TCV Karat CNG'nin 27 oturan, 72 ayakta toplam 99 yolcu ile yüksek taşıma kapasitesi bulunuyor. TCV Karat CNG, alçak tabanı ile gerek araç içi dolam, gerekse iniş-biniş kolaylığı açısından bedensel engelli yolcuların güvenli ve rahat yolculuk yapabilmeleri için de tasarlanıyor.

Belediyelere yönelik her türlü ihtiyaca çözüm sunan Bozankaya Grup, TCV markasıyla lastik tekerlekli toplu taşıma araçları, Bozankaya A.Ş. olarak ise raylı sistem ve elektrikli araçları tasarı-

lıyor ve üretiyor. Craepel Bozankaya Engelli Lifti, Mekanik Rampa, Solar-Durak vb. ürünler sunarken; Alfa Solar Güneş enerjisiinden elektrik üretimi'ne yarayan fotovoltaik paneller sayesinde belediyelerin kendi elektriklerini üretebilecekleri sistemler geliştirip kuruyor.



Otomobil ve Hafif Ticari Araç Pazarı



Otomobil Pazarı %18, Hafif Ticari Araç Pazarı %24 Azaldı.

Türkiye otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı 2014 yılı Ocak-Şubat döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre %19,25 azalarak 67.691 adet olarak gerçekleşti. 2013 yılı ilk iki ayında 83.830 adet toplam pazar gerçekleşmiş.

Otomobil satışları 2014 yılı Ocak-Şubat döneminde bir önceki yılın aynı dönemine göre %17,74 azalarak 51.535 adete geriledi. 2013 yılı ilk iki ayında 62.649 adet satışa ulaşılmıştı.

Hafif ticari araç pazarı 2014 yılı ilk iki ayında geçen yıla göre %23,72 oranında azalarak 16.156 adete geriledi. Geçen yıl 21.181 adet satış gerçekleşmiştir.

Otomobil ve Hafif Ticari Araç Pazarı,

2014 Yılı Şubat Ayında %27,5 azaldı.

Otomobil Pazarı %26, Hafif Ticari Araç Pazarı %32 Küçüldü.

2014 yılı Şubat ayı otomobil ve hafif ticari araç pazarı 35.021 adete geriledi. 48.307 adet olan 2013 yılı Şubat ayı otomobil ve hafif ticari araç pazar toplamına göre satışlar %27,5 oranında azoldu.

2014 yılı Şubat ayında otomobil satışları bir önceki yılın aynı ayına göre %26,2 azalarak 27.167 adet olarak gerçekleşti.

2014 yılı Şubat ayında hafif ticari araç pazarı 2013 yılının Şubat ayına göre %31,66 azalarak 7.854 adet seviyesine geriledi.

2014 yılı ilk iki ayında bir önceki yılın aynı dönemine göre, 1600cc altındaki otomobil satışlarında %15,9, 1600-2000cc aralığında motor hacmine sahip otomobil satışlarında %47,4 ve 2000cc üstü otomobillerde %22,2 daralma görüldü.

2014 yılı ilk iki ayında otomobil pazarında ortalama emisyon değerlerine göre en yüksek paga %38,4 orantıyla 100-120 gr/km arasındaki otomobiller 19.776 adet ile sahip oldu.

2014 yılı ilk iki ayında dizel otomobil satışlarının payı %63'e, otomatik şanzımanlı otomobillerin payı ise 42'ye yükseldi.

2014 yılı ilk iki ayında otomobil pazarı segmentinin %84,8'ini, vergi oranları düşük olan A, B ve C segmentlerinde yer alan araçlar oluşturdu. Segmentlere göre en yüksek satış adetine %51,6 pay ile C segmenti (26.581 adet), kasa tiplerine göre ise en çok tercih edilen gövde tipi yine Sedan otomobiller (%43,8 pay, 22.582 adet) oldu.

2014 yılı Ocak-Şubat aylarında;

2013 yılının 2. yarısında başlayan kur ve faizde yaşanan yükselişler,

Otomobil ÖTV oranlarındaki artış,

BDDK'nın kredi işlemlerine yönelik getirdiği sınırlamalar,

otomotiv pazarını olumsuz etkilerken,

2014 yılında;

İçerisinde bulunan seçim süreci,

Makro iktiyatı tedbirler,

Düşük büyümeye süreci,

TCMB'nin sıkı para politikası,

Gelişmekte olan ekonomilere ait büyümeye ivme kaybı,

Varlık alımlarının ve global parasal teşvikin azaltılması,

Uluslararası piyasalarda finansman imkanlarının zorlaşması,

etkili olacaktır.

Türkiye Otomotiv pazarında 2014 yılı ilk iki ayında otomobil ve hafif ticari araç toplam pazar 67.691 olarak gerçekleşti. 83.830 adet olan 2013 yılı Ocak-Şubat dönemi otomobil ve hafif ticari araç pazar toplamına göre satışlar %19,25 oranında daraldı.

2014 yılı Şubat ayı otomobil ve hafif ticari araç toplam pazarı 35.021 adet olarak gerçekleşti. 48.307 adet olan 2013 yılı Şubat ayı otomobil ve hafif ticari araç pazar toplamına göre satışlar %27,5 oranında azaldı.

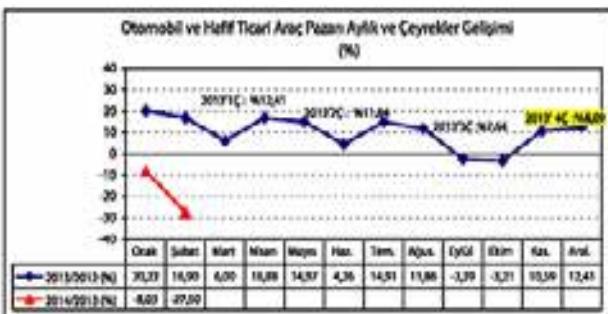
Otomobil ve hafif ticari araç pazarı, 10 yıllık Şubat ayı ortalama satışlara göre %7,60 azalış gösterdi.

IMF Dünya Ekonomik Görünüm Raporu, 2014 Ocak ayı tahminlerine göre; Dünya için 2014 yılı büyümeye tahmininin %3,7 olduğunu görmekteyiz. Dünyanın büyümeye konusunda lokomotifi olan Amerika'daki büyümeye hızının ilgili raporda 2014 için %2,8

OTOMOBİL VE HAFIF TİCARI ARAÇ PAZARI



olacağı, Türk otomotiv ihracatı için son derece önemli yer tutan Avrupa içinde büyümeye hızının %1,0 seviyesinde olacağı tahmin edilmektedir.



IMC Automotive, 2013 yılı 4. Çeyrek itibarıyle 2013 yılı dünya otomotiv pazar sonuçları ve 2014 yılı dünya otomotiv pazar tahminlerini yayınladı. 4. Çeyrek sonuçlarına göre; 2013 yılı dünya toplam otomotiv pazar geçen yıla oranla %3,4 artışla, 87 milyon adet seviyesinde gerçekleşti. 2014 yılında ise dünya otomotiv pazarının bir önceki yıla göre %5 artışla 91,3 milyon adet seviyesine ulaşması bekleniyor.

Türkiye'deki büyümeye oranının Ekim ayında açıklanan Orta Vadeli Programa göre, 2014 yılında %4 seviyesinde gerçekleşmesi bekleniyor. IMF'nin Türkiye ile ilgili 4'üncü madde incelemesi sonrasında yaptığı açıklamaya göre, Türkiye 2014 yılı büyümeye tahmininin %3,5 olarak yer aldığı görülmektedir.



TIRSAN Cometto'nun Türkiye Distribütörü Oldu

Tırsan, proje ve ağır yük taşımacılığında ürünler sunan Cometto'nun Türkiye distribütörü olmuştu. Cometto'nun İtalya'nın Borgo San Dalmazzo şehrinde bulunan genel merkezinde gerçekleşen törende TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu, İş Geliştirmeden Sorumlu İcra Kurulu Üyesi İsset Türkmen, Industrie Cometto S.p.A'yı temsilen Bottero Grup kurucusu ve Cometto Onursal Başkanı Leonardo Gbinamo, Cometto Genel Müdürü Ben Paolo Gbinamo ve Cometto Satış Direktörü Monti Giovanni bazzır bulundu.

İmzalanan anlaşma ile İtalyan Bottero Grup'a bağlı Industrie Cometto S.p.A'nın Türkiye distribütörü olan Tırsan, proje ve ağır yük taşımacılığında müşterilerine yeni modüler treylerler sunacaktır.

'Ağır Yük ve Proje Taşımacılığında Tüm Çözümler Tırsan'da'

Konuya ilgili açıklamada bulunan TIRSAN Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoglu 'Tırsan, müşterileri için her zaman en iyi taşımacılık çözümlerini sunmakta, müşterilerinin yararını düşünerek ürün gamını çeşitlendirmekte ve sunduğu hizmetlere yenilerini eklemektedir. Cometto ile gerçekleştirdiğimiz işbirliğinin amacı da budur; Türkiye'de proje ve ağır yük taşımacılığı alanında hizmet veren müşterilerimizin tüm ihtiyaçlarına cevap veren çözüm ortağı olmak' dedi.

Modüler sistemler, kendinden tahrifli modüler, yeni ekstra alçak modüler gibi yeni sistemlerin pazara sunulacağını bildiren Nuhoglu '1000 ton ve üzerindeki yükleri taşıyabilen yeni modüler treylerlerimiz ile yenilikçi çözümleri ve yüksek performanslı teknolojileri müşterilerimize sunmaya devam ediyor olacağız. Modüler treylerler, standart lowbed ürün gamımıza ek olarak sunacağımız yeni bir gruptur' dedi.



Goodyear Ticari Lastikler Strateji Toplantısı Antalya'da Gerçekleşti.

Goodyear Ticari Lastikler Bayileri'nin katılımıyla gerçekleşen Strateji Toplantısı Antalya'da yapıldı. 17-18 Ocak tarihlerinde gerçekleşen toplantıda, 2013 yılı değerlendirme ve 2014 hedefleri bayilerle paylaşıldı.

17-18 Ocak 2014 tarihlerinde Antalya'da gerçekleşen Goodyear Ticari Lastikler Strateji Toplantısı, Goodyear Türkiye Genel Müdürü Emin Özkan'ın açılış konuşmasıyla başladı. 2013'e dair genel bir değerlendirme yapan ve 2014 hedeflerini paylaşan Özkan, "Şek绶ümüz için 2013, ticari araçlardaki kış lastiği zorunluluğu uygulamalarının gündeminde olmasıyla, tüketici bilincinin ve rekabetin her zaman birinden daha fazla çok olduğu bir yıl oldu. Siz değerli iş ortaklarımızla olan çalışmalarımızla 2014 yılında da hedeflerimize ulaşacağımıza inancımız tam. Hedeflerimize ulaşmamızın birincil kuralları, yaptığımız her işin merkezine müşterilerimizi yerleştirmek olmalıdır" dedi.

Emin Özkan'ın açılış konuşmasının ardından Goodyear Türkiye Ticari Lastikler Direktörü Mahmut Sarıoğlu katılımcılarla ticari lastik yenileme pazar ve mevcut stratejiler hakkındaki bilgilerini paylaştı. 2012 yılında gerçekleştirilen toplantıdan bu yana Goodyear bayilerinden gelen talepler doğrultusunda alınan aksiyonlar hakkında bilgi vererek sunumuna başlayan Sarıoğlu, "Araç parkındaki olumlu gelişim ve ticari lastik pazarında yakalanan ivme sayesinde, 2014 yılı işimiz için pek çok fırsatı beraberinde getirecek. Burada bize düşen, önceliklerimiz doğrultusunda bu fırsatları müşterilerimizle birlikte kazanacağımız hale dönüştürmek" diye konuştu.

Sarıoğlu'nun konuşmasından sonra katılımcılar satış pazarlama ve ticari pazarlama programları, filo, kaplama ve eğitim uygulamaları hakkında ilgili fonksiyon yetkililer tarafından bilgilendirildi. Toplantının ikinci gününde oluşturulan çalıştaylarda, Goodyear ticari lastik bayileri gruplar haline farklı uygulamalar ile ilgili çalışmalar gerçekleştirildi.



BOYTRANS'IN FILOSUNDA YİNE SERİN İMZASI

Boydak Holding A.Ş. bünyesinde lojistik hizmetleri sunan Boytrans Lojistik, 20 adet Serin Marka Optima Treyleri düzenlenen törenle filosuna kattı.

Bünyesinde İstikbal, Bellona, Mondi, Deco, İstikbal Regina Mutfak, Halka, HES Kablo gibi markaların bulunduğu Boydak Holding'in lojistik ve akaryakıt faaliyetlerini yürüten Boytrans Lojistik, Serin Treyler'in merkez fabrikasında düzenlenen törenle 20 adet Optima Treyleri teslim alarak filosunu güçlendirmeye devam ediyor.

Törenin Boytrans Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Yusuf AKDÄĞ, Boytrans Lojistik Genel Müdürü Kenan KIZILKAYA katılıkken Serin Treyler A.Ş. adına Yönetim Kurulu Üyesi Recep SERİN katıldı.

"Doğru yarım kazandırmıyor"

Törende söz alan doğu ve zamanında yapılan yatırımların önemini vurgulayan Boytrans Lojistik Yönetim Kurulu Üyesi Yusuf AKDÄĞ, "kaliteli ve etkin bir hizmet sunmak iddiyasız, yatırımlar yaparken alacağınız araç kalitesinin ve satış şartnamesinin kaliteli olması gerekliliği karaantinedeyim. Biz tercihlerimizde bu iki unsusa çok önem veriyoruz. Burun içinde yatırımlarımızda genelde Serin ile çalışıyoruz," dedi.

"Müşteri memnuniyeti birinci hedefimiz"

Boytrans Lojistik Genel Müdürü Kenan KIZILKAYA ise "Boytrans Lojistik olarak yaklaşık 1996 yılından bu yine Boydak Holding A.Ş. bünyesinde, holdingin lojistik ve akaryakıt faaliyetlerini yürütmektedir. İllümen en öncü hedefimiz müşterilerimize isteklerini zamanında ve kaliteli bir şekilde teslim edebilmektir. Bütün çalışmalarımız ve yatırımlarımız bu ilk doğrultusunda yapılmaktadır. Bugün burada teslim almış olduğumuz 20 adet Optima Treyler ile kalitemizi bir kez daha aracılığımıza inanıyorum, Çıraklı Serin'in araç kalitesinden eminim. Kendileriley bir çok yahnmomeda iş birliğinde olduk ve bu durumdan çok memnunuz" dedi.



SCANIA'DAN KUMCULAR BETON'A TÜRKİYE'NİN EN UZUN BETON POMPASI TAŞIYICISI

Scania, sektör farkı gözetmeksızın firmaların ilk tercihi olmaya devam ediyor.

60 yıl önce kum ticaretiyle faaliyetlerine başlayan Kumcular Beton, filosunu Scania markası ile güçlendirmeye devam ediyor. İlk Scania aracını 2010 yılında bünyesine katan Kumcular Beton'un filosunda toplam 22 araç bulunuyor.

İlk Scania'yı TIR transiksör olarak bünyesine katan Kumcular Beton, Zoomlion ile yürütülen ortak çalışma sonucu Türkiye rekoru olan 56 metrelük beton pompasını filosuna katarak Scania'ya olan güvenini bir kez daha göstermiş oldu. Scania yine Zoomlion ile ortaklaşa yürütüdüğü bir başka çalışmada da Çin'de 101 metre beton pompası ile dünya rekorumu elinde bulunduruyor.

İstanbul'da bulunan Kumcular Beton Genel Müdürü Haluk Atasoy, Scania tercihlerinde aracın üstün teknik özelliklerinin ve düşük işletme maliyetlerinin etkili olduğunu kaydetti. Atasoy, Scania ile birlikte 56 metrelük beton pompasının faaliyet geçmesi gibi birçok ilke imza attıklarını belirterek "Scania markası, hizmet verdiği tüm sektörlerde uygun araçlar geliştiriyor. 60 yıllık bir firma olarak, Scania sektörümüzde bize en büyük yardımcı olarak öne çıkmıyor. Aldığımız hizmet ve kaliteden oldukça memnunuz. Bu durum maliyet giderlerimize de olumlu olarak yansıyor" dedi.

Atasoy, kalite ve güvenlik konularının da kendileri için büyük önem taşıdığını söyleyerek "Bu doğrultuda Scania markası sunduğu kalite, düşük yakıt tüketimi ve yüksek güvenilirlik ilk tercihimiz oklu. Firma olarak sürekli yatırım halindeyiz ve büyümeye devam edeceğiz. Scania tercihlerimizde ilk sırayı almaya devam edecektir" dedi.



Martur Taşımacılık, 55 araçlık Volvo Kamyon filosunu 15 adet yeni FH460 ile genişletti

Uluslararası ticaretin en önemli adamlarından biri olan ithalat ve ihracat taşımacılığında 1996 yıldan beri faaliyet gösteren Martur, 55 araçlık Volvo kamyonlarından oluşan filosunu 15 adet Volvo FH460 4x2 I-Shift çekici ile genişletti.

Ülke genelinde sektörümüzün 2000 yılından itibaren yaşanan ekonomik sıklıklar ve klütçümelere rağmen ülke ekonomisi ile paralel büyütme ve hızla yapımına şerecine giren Martur, daha kaliteli hizmet vermek üzere filosunu artıracak ve tamamen yenileyerek bütün Avrupa ülkelerine hizmet vermektedir.

UND, FIATA, Akdeniz İhracatçı Birlikleri, Mesin Ticaret ve Sanayi Odası ile İRU gibi kuruluşlara üye olan Martur, taşımacılık hizmetinin yanında ithalat, ihracat, gümüşkeme, depolama ve dörtlü taşıma gibi hizmetler de sunuyor. 55 araçlık Volvo filosuna sahip Martur, mevcut Volvo FH 4x2 460 araçlarını yeni teslim alınan Volvo FH 460 4X2 I-Shift modelleri ile genişletti.



Yeni Volvo FH çekicilerin teslim töreninde konuşma yapan Martur Kuruşusu Ahmet Baran, "Yurt dışına çıkan araçlarımız modern çağın gerekliliği, bununla birlikte sektörde hız ve doğru bilgi akış için artık bir zorunluluk haline gelen uydu araç takip sistemi gibi özelliklere sahip olmak suradır. Avrupa ve Orta Doğu ülkelerine gerekçeştiğimiz nüfuslu hizmetlerinde kalitesi, düşük tüketimleri ve ileri teknolojilerle Volvo kamyonları bizim için en uygun tercih olmaktadır. Bu nedenle özlü araçlarımıza tamamını Volvo ile donatarak doğru tescitte bulunduğuuzu biliyoruz," dedi.

Haliloglu treylerde Otokar'la yola devam edecek

Otokar, Gaziantep'in en önemli lojistik ve nakliye firmalarından biri olan Haliloglu Lojistik'e 17 adet Iceliner ve 36 adet Tırıliner olmak üzere toplamda 53 adet treyler teslimatı gerçekleştirdi.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, Haliloglu Lojistik'e bozulabilir gıda taşımacılığı alanındaki referans aracı Iceliner'dan 17 adet ve üstün teknolojisi ve yüksek kalitesiyle ekonomik ve güvenli taşıma hizmeti sunan Tırıliner'dan 36 adet olmak üzere toplamda 53 adet treyler teslim etti.

Teslimat töreni 07 Şubat 2014, Cuma günü İstanbul'da düzenlendi. Törenin Otokar İç Pazar Ticari Araçlar Satış Müdürü Murat Tokath, Otokar Treyler Satış Birim Yöneticisi Murat Özsoy, Otokar Treyler Bölge Satış Yöneticisi Ali Güler, Haliloglu Grup Yönetim Kurulu Başkanı M. Sait Ercan, Haliloglu Grup Genel Müdürü Zafer Azgin, İmamkayaloğulları Bayi Sahibi Hasan Mazıcıoğlu ve İmamkayaloğulları Bayi Genel Müdürü Ahmet Daşar katıldılar.

Düzenlenen teslimat töreninde konuşma yapan Otokar İç Pazar satış Müdürü Murat Tokath Haliloglu'nun yeni lojistik yapısında Otokar'ı tercih etmesinden dolayı çok mutlu olduğunu belirterek, "Türkiye lojistik sektörünün emin adımlarla ve hızla büyüyen, Gaziantep bölgesinin köklü firmalarından Haliloglu Lojistik'in yeni araç almada güvenilirlik, sağlanlık ve kalite özelliklerini birarada sunan Otokar semi-treylerlerini tercih etmesinden büyük mutluluk duyduk. Haliloglu Grup bünyesinde yer alan Haliloglu Lojistik Güneydoğu Anadolu bölgesinin en önemli nakliyat ve lojistik firmalarından biri. Haliloglu'nun yeni araç almada Otokar'ı tercih ederek bu alanda yaptığı filo yatırımlarında artık yola bizzat devam edecek olması bize gurur veriyor. Treyler sektörü bizim için çok önemli. Otokar olarak müsteri ihtiyaçlarına uygun üretim yapıyoruz. Her geçen gün ürün ailemizi genişletiyoruz. Güneydoğu Anadolu bölgesi bizim için oldukça önemli bir bölge. Bize ürün ailemize bu bölgenin şartlarına uygun ve kulancılardan gelen taleplere göre şekillenmiş ürünler ekliyoruz. Kullanicılarımız bizi uzmanlığımız ve treyler sektöründeki bilgi birikimimiz için tercih ediyorlar. Yeni araçların Haliloglu'na hayırlı olmasını diliyor, işbirliğimizin uzun yıllar devam edeceğini inanıyorum." diye konuştu.

Haliloglu Grup hakkında bilgi veren Haliloglu Grup Yönetim Kurulu Başkanı M. Sait Ercan ise "1999 yılında kurulan ve son 4 yıldır Türkiye'nin ilk 1.000 ihracatçı firması arasında yer alan Haliloglu Grup olarak filomuzda 355 adet çekici ve treyler bulunuyor. 350 adet öz varlık aracımızın, 80 adedi frigorif treyler, 160

adedi tenteli treyler ve 110 adedi ise kara tankerlerinden oluşuyor. Haliloglu Grup olarak müsterilerimizin ihtiyaçlarına daha iyi cevap verebilmek adına Gaziantep, İzmir, Silopi ve Kuzey Irak'ta ofislerimiz bulunmaktadır." dedi. Ercan, "Otokar her alanda olduğu gibi treyler alanında da konusunun uzmanı bir şirket. Otokar'ın uzun yıllara dayanan deneyimi, üstün mühendisliği, satış sonrası hizmet yaygınlığı ve ürünlerinin ikinci el avantajı bu araçları tercih etmemizin en önemli nedenleri... Otokar ürün kalitesi ile bize hiçbir zaman bir sıkıntı yaratmayacak bir iş ortağı." diye konuştu.

Otokar-Freuhauft Iceliner

Iceliner, Türkiye'de üretilen ECC regülasyonlarına uygun, HACCP ve ATP-C sertifikasına sahip ilk frigorif semi-treyler olma özelliğine sahip. Otokar-Freuhauft Iceliner, standart çekicilerle kullanımda 2,66 metre iç yüksekliği ile sınıfının en geniş iç hacmine sahip. Forklift ile yükleme olanağı sağlayan, EN 283 normlarına uygun, dış yüzeyi taşınan yükün kaymasına engelleyecek şekilde tasarlanmış yekpare alüminyum panele sahip taban yapısı ile Iceliner, güvenli taşımacılığı garantiliyor. Otokar tesislerinde üretilen yeni Iceliner'in, yüksek darbe ve UV direncine sahip iç ve dış CTP panelleri, yüksek aydınlatma kapasitesine sahip araç iç aydınlatma lambaları, yükün araç ön duvarına vereceği zararları engelleyen ve aynı zamanda soğuk hava sirkülasyonuna yardımcı olan 4 adet ön koruma barı ile gıda taşımacılığına yepyeni bir soluk getiriyor.

Otokar-Freuhauft Tırıliner

Otokar tarafından kullanıcı bekleyenlerde doğrultusunda AB regülasyonlarına ve gümrük mevzuatına uygun olarak tasarlanan Tırıliner, çok yönlü kullanım alanı ile temel taşımacılık ihtiyaçlarını cevap veriyor. Özel tasarım, üstün teknolojisi ve yüksek kalitesiyle ekonomik ve güvenli taşıma hizmeti sunuyor.

ARAÇ MARKASI:	BEKO LODER
ARAÇ MODELİ:	2009
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	BEKO LODER
EKİPMAN MODELİ:	2009
EKİPMAN KAPASİTESİ:	1.1 M3



ARAÇ MARKASI:	BOMAG BW213D-3
ARAÇ MODELİ:	2008
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	TOPRAK SİLİNDEĞİ
EKİPMAN MODELİ:	2008
DIĞER ÖZELLİKLER:	Balkılı ve Fazlı Arac

Balkılı ve Fazlı Arac

ARAÇ MARKASI:	HYUNDAI
ARAÇ MODELİ:	HD 75
ARACIN KM'SI:	48.000
EKİPMAN MARKASI:	JHONSON
EKİPMAN MODELİ:	2010
EKİPMAN KAPASİTESİ:	4 M3 ve Küp
FİYATI:	75.000 TL



ARAÇ MARKASI:	CAT TH580B
ARAÇ MODELİ:	2007
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	TELEHANDLER
EKİPMAN MODELİ:	2007
DIĞER ÖZELLİKLER:	Balkılı ve Fazlı Arac Genelik Balkılı ve Fazlı Arac

Balkılı ve Fazlı Arac

ARAÇ MARKASI:	TATA TX
ARAÇ MODELİ:	2012
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	TISAN
EKİPMAN MODELİ:	2012
EKİPMAN KAPASİTESİ:	3 M3 ve Küp
FİYATI:	36.000 TL



ARAÇ MARKASI:	CHAMPION T30A VHD
ARAÇ MODELİ:	1997
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	Gondol
EKİPMAN MODELİ:	1997
DIĞER ÖZELLİKLER:	Balkılı ve Fazlı Arac Balkılı ve Fazlı Arac

Balkılı ve Fazlı Arac

ARAÇ MARKASI:	FORD
ARAÇ MODELİ:	2004
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	EPE
EKİPMAN MODELİ:	2004
EKİPMAN KAPASİTESİ:	12+1



ARAÇ MARKASI:	IVECO
ARAÇ MODELİ:	2012
ARACIN KM'SI:	32.000
EKİPMAN MARKASI:	ERDEMİR
EKİPMAN MODELİ:	2012
EKİPMAN KAPASİTESİ:	7 M3

Balkılı ve Fazlı Arac

ARAÇ MARKASI:	JCB 80X SITEMASTER
ARAÇ MODELİ:	2004
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	Balkılı - Loder
EKİPMAN MODELİ:	2004
EKİPMAN KAPASİTESİ:	0
DIĞER ÖZELLİKLER:	Balkılı ve Fazlı Arac Balkılı ve Fazlı Arac



ARAÇ MARKASI:	Sennheiser
ARAÇ MODELİ:	825 (150503)
ARACIN KM'SI:	0
EKİPMAN MARKASI:	Ekleme Makinası
EKİPMAN MODELİ:	2008
EKİPMAN KAPASİTESİ:	27.9 t
DIĞER ÖZELLİKLER:	sunay küt 6.50m; sunay sap 5.50m; hafızlık küt; Radio: 4 dənək; AC; dənək kütçə rəqət; Motorun yağılmama süresi: 100 saat 10.00-20:

ARAÇ MARKASI: JCB 4CX
ARAÇ MODELİ: 1995
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: BACKHOE - LODER
EKİPMAN MODELİ: 1995
DİĞER ÖZELLİKLER: Elektrik El - Balken ve
Fasıl Arıç



ARAÇ MARKASI: JCB 537 - 135
ARAÇ MODELİ: 1999
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: TELEHANDLER
EKİPMAN MODELİ: 1999
DİĞER ÖZELLİKLER: Elektrik El - Kere atma
yönlü; Balken ve Fasıl Arıç

ARAÇ MARKASI: JCB 530 - 120/569900
ARAÇ MODELİ: 1995 ile 1992 entre
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: TELEHANDLER
EKİPMAN MODELİ: 1995 ile 1992 entre
DİĞER ÖZELLİKLER: Elektrik El - Kere
Önüm Genişlik; Balkon ve Fasıl Arıç



ARAÇ MARKASI: KOMATSU SVZ - 250
ARAÇ MODELİ: 2008
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: LOADER
EKİPMAN MODELİ: 2008
DİĞER ÖZELLİKLER: Elektrik El - İşi Durdurdu
Balkon ve Fasıl Arıç

ARAÇ MARKASI: Terex Hgt
ARAÇ MODELİ: 825 (1305030)
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: Elektrik Makineler
EKİPMAN MODELİ: 2008
EKİPMAN KAPASİTESİ: 27.5 t
DİĞER ÖZELLİKLER: Motorlu tel & 8.8m; tane
sap 5.5m; Katalık kabin; Tekerlek; 4 dönerlik A/C; döner
kolqu şüpür; Motorlu yuğlama sistemi; am kauşuk 8 km
10.00-20



ARAÇ MARKASI: CAT TH50B
ARAÇ MODELİ: 2007
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: TELEHANDLER
EKİPMAN MODELİ: 2007
DİĞER ÖZELLİKLER: Elektrik El - Hafif
Önümüzdeki; Balkon ve Fasıl Arıç

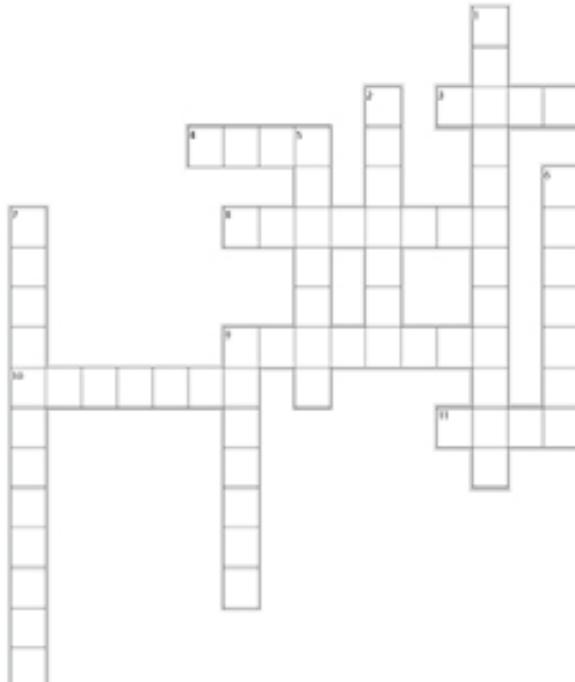


ARAÇ MARKASI: TATA XENON
ARAÇ MODELİ: 2012
ARACIN KM'SI: 14.000
EKİPMAN MARKASI: TATA XENON 402
EKİPMAN MODELİ: 2012
EKİPMAN KAPASİTESİ: 1500 KG
FİYATI: 31.000 TL

ARAÇ MARKASI: MERCEDES
ARAÇ MODELİ: 2004
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: ÇEKİCİ TIR
EKİPMAN MODELİ: 2004
DİĞER ÖZELLİKLER: Elektrik El - İşi
Durdurdu; Balkon ve Fasıl Arıç



ARAÇ MARKASI: PROTEC
ARAÇ MODELİ: Saver 114 (1305033)
ARACIN KM'SI: 0
EKİPMAN MARKASI: Standa
EKİPMAN MODELİ: 1993
EKİPMAN KAPASİTESİ: 14 m



1							8		9
			7		3		1		4
3		9	1	2					
	1				5	7		8	
6			2	7		3		5	
7			9		6		8		
	5					9		3	
9		2			3		5		

Yukandan Asağı

3. Cinar, meşe, palamut gibi ağaçların meyvesi
4. Aynı adı taşıyan ağaçın kurutulmuş yapraklarından elde edilen, sac ve elleri boyamakta kullanılan toz
8. Cebirde bir denklemi katsayılarına giren değişken nicelik
9. Atlas okyanusunda, cebelitancı boğazının batısında, sulara gömüldüğü söylenen efsanevi ada
10. Ates, bas ağacı, burun tıkanıklığı ve akıntı ile belli bir yüz sinüslerinin itihaplanması
11. Ayakkabı üstüyle pencesi arasına konulan parça

Soldan Sağa

1. Topaklaşırma
2. Aynı soydan gelen hükümdarlar ya da ünlü kişiler
5. Atlas okyanusunda derin yerlerde yaşayan midye cinsi
6. Avrupa'da öykü ve roman gelişimini etkileyen, gerçekçi ve yergili bir anlatımla yazmış sağlam yapılı kısa anlatı
7. Kimi bilenlerin özellikle de yaşasabilir dökme demirlerdeki grafittin köre biçimini alması sağlanan dönüşüm
9. Cezaevinden serbest bırakılan suçluların toplum yaşantısına yeniden uyabilmesini sağlamak amacıyla yapılan yardım çalışması

Hazırlayan : Gökay ÖZDEMİR

19. Sayı Bulmaca Cevapları

1	9	5	3	2	6	8	4	7
2	8	4	7	5	1	3	9	6
7	3	6	8	9	4	1	5	2
9	5	8	1	4	2	6	7	3
4	2	1	6	7	3	5	8	9
6	7	3	5	7	9	4	2	1
5	6	2	4	8	7	9	3	8
3	4	9	2	1	8	7	1	5
8	1	7	9	3	5	2	6	4



FIRINDA ACI SOSLU ÖRDEK



Hazırlanışı

Ördek üst borusunu yayın bir kaba alıp; sıvıyağ, tuz, tereyağ ile marineli 180 derece ısıtmalı fırında pişiriyoruz.

Ördek pişerken diğer bir tarafta; pilavımızı yapmak için yine yayın bir tencereyi ocağa koymuş, tereyağ ve suyu yağlı ilave ediyoruz. İnce ince doğramış olduğumuz kurutulmuş kavuruyoruz ve daha önce eklik suyla ıslanmış olduğumuz basmati ve sıyah pirinç de ilave edip kavurmaya devam ediyoruz. 15 dakikalık bir kavurma işleminden sonra, tuzu ve kaynamakta olan suyun da ilave edip tencerenin kapağını kapatıp suyunu çekmesini bekliyoruz.

Pişmiş olan ördek borusunu restimde görüldüğü gibi kesiyorum. Pilavi nygun bir servis tabağna alıp, yeşil soğanın sadece yeşil kesimlerini pilava dekor olarak kullanıyorum. Soylulmuş domates ve Louisiana sosu robot yardımıyla suyu hale gelene kadar çekiyorum. Elde ettiğimiz suyu ustalık yemeğin ister yanına istereniz üzerine dökerek servis edebiliyorsunuz.

AFİYET OLSUN

Malzemeler

MALZEMELER

Ördek üst but	: 1 adet
Louisiana sos	: 20 gr
Sıvı yağ	: 50 gr
Tereyağ	: 10 gr
Domates	: 1 adet
Iz	: 1 gr

Pilav İçin Gerekli

Malzemeler

Basmati pirinç	: 200 gr
Kuru soğan	: 50 gr
Taze soğan	: 5 gr
Siyah pirinç	: 15 gr
Tereyağ	: 10 gr
Sıvıyağ	: 5 gr
Iz	: 1 gr



ABONELİK FORMU

BİLGİLER

ADI SOYADI :
ADRES :
TELEFON : POSTA KODU:
E-POSTA : FAKS:
FİRMA ADI :
GÖREVİ:
V.DAİRESİ :

HESAP BİLGİLERİ

Hız Medya

6 AYLIK ABONELİK 30 TL

12 AYLIK ABONELİK 60 TL

Türkiye İş Bankası Birlik Mahallesi Şubesi (Şube Kodu: 4363)

Hesap No: 87690 IBAN: 0014 3630 0876 90

Abonelik bedelini yatırdıktan sonra dekontunuzu abonelik formu ile beraber editor@radusdergisi.com adresine mail gönderebilirsiniz.

Abonelik formuna www.radusdergisi.com adresinden ulaşabilirsiniz.

HAKKIMIZDA

Basılı CD tasarımlı

Katalog tasarımlı

Çift sayfa kapak tasarımlı

Bölgesel veya sektörel bazlı dağıtım avantajı

Firmanızın özel tasarım

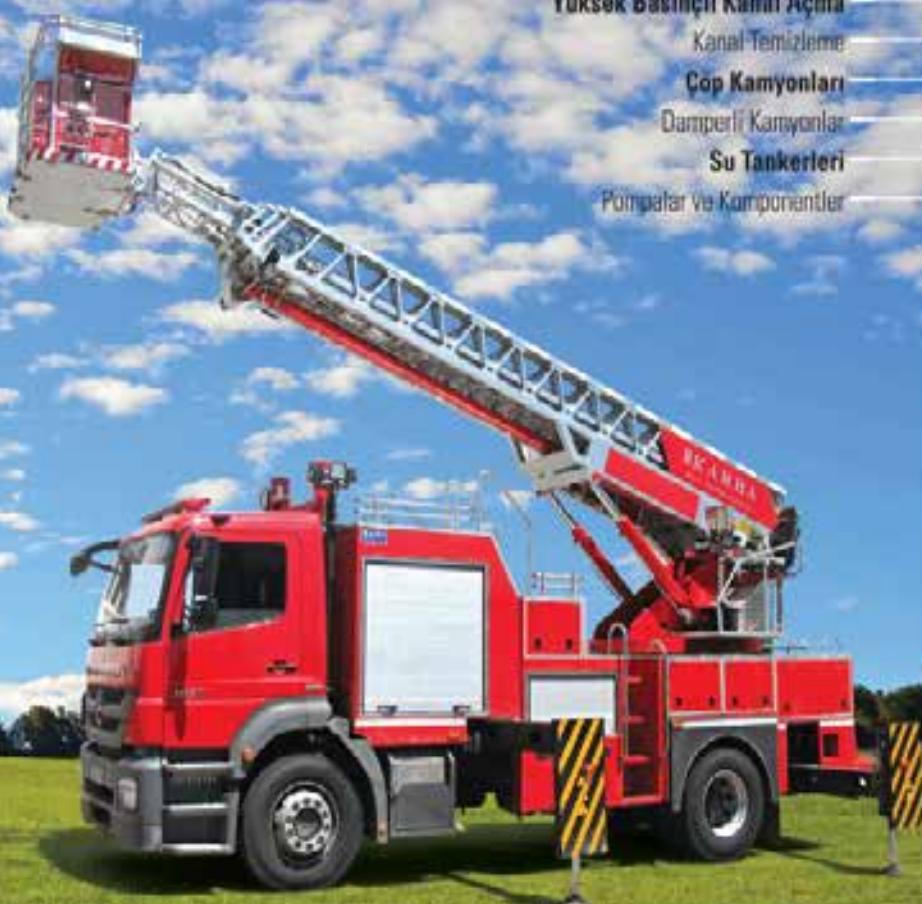
Firma kataloğu dağıtımını

RADÜS
RADÜS İLK EĞİTİM DERGİSİ
www.radusdergisi.com
e-posta: editor@radusdergisi.com

Hz Hız Medya Hizmetleri Otoritesi

Tel: 0312 440 2 449 Faks: 0312 440 6 446

Güven ve İstikrarın Buluştuğu Adres...



İtfaiye Araçları

Merdivenli İtfaiye Araçları

Teleskopik Bomlu Araçlar

Kombine Kanal Açma

Yüksek Basıncılı Kanal Açma

Kanal Temizleme

Çop Kamyonları

Dumperli Kamyonlar

Su Tankerleri

Pompa ve Komponentler



 **KARBA®**

OTOMOTİV MAKİNA SANAYİ VE TİCARET LTD.ŞTİ.

1. Org. San. Bölg. Ayaş Karayolu 25. Km.
Dağıştan Cd. No:8 06930 Sincan / ANKARA
T : +90 (312) 287 27 00
F : +90 (312) 267 49 60
E : info@karba.com.tr



Türkiye'nin
yüksek performanslı, ekonomik ve sessiz
Kolumnan KRS serisi Vakumlu Süpürme Araçları
düşük bakım maliyeti ve üstün performansıyla
fark yaratır.



Merkez

Konya Yolu No:199-A
06520 Balgat - ANKARA
T: 90 312 583 73 00
F: 90 312 473 70 41-42

Gölbaşı Tesisleri

Konya Devlet Karayolu 5. km
06830 Gölbaşı - ANKARA
T: 90 312 497 55 00
F: 90 312 497 55 40-41

İstanbul Şube

Fatih Mahallesi Yakacık Çad. No:33
34887 Sancaktepe - İstanbul
T: 90 216 311 80 50
F: 90 216 311 82 29

Mersin Şube

Yenice Otoyol Çıktı E-5 Karayolu Üzeri
33880 Tarsus - Mersin
T: 90 324 651 42 42
F: 90 324 651 42 45-48 78

Gaziantep Şube

Nesimi Mahallesı Gaziantep Çad.
No:70 Şehitkamil - Gaziantep
T: 90 342 437 85 00
F: 90 342 437 84 00



www.kolumankamu.com