

RADIUS®

ARAC, ARACUSTU EXPMAK, İŞ MAKİNALARI, TREYLER VE DÖRSÜ İMALATÇULARI DERGİSİ

100% İLKÝÝÝ - ARAÇLAR / İKİD - YL - 1 - SAM. 4 - 10 Sayı



Ford'dan iki yeni ürün daha:
TOURNEO & CUSTOM



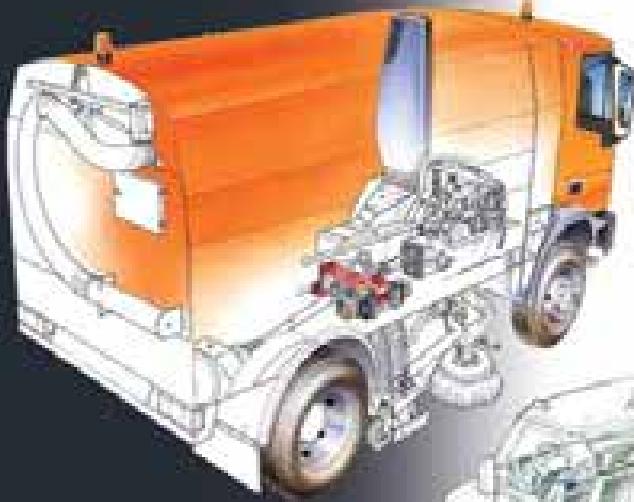


Dünyanın Dört Bir Yanında

Tam 51 yıldır, bu topraklarda ürettiğimiz değerini dünyaya İhrac ediyoruz.
51 yıldır, Türkiye'yi yurtdışında pasaportla temsil ediyoruz.

Destek veren herkese teşekkürler.





Türkiye'de ve
Dünya'da
Araç üstü Ekipman
uygulamalarında
40 yıllık çözüm
ortağımız



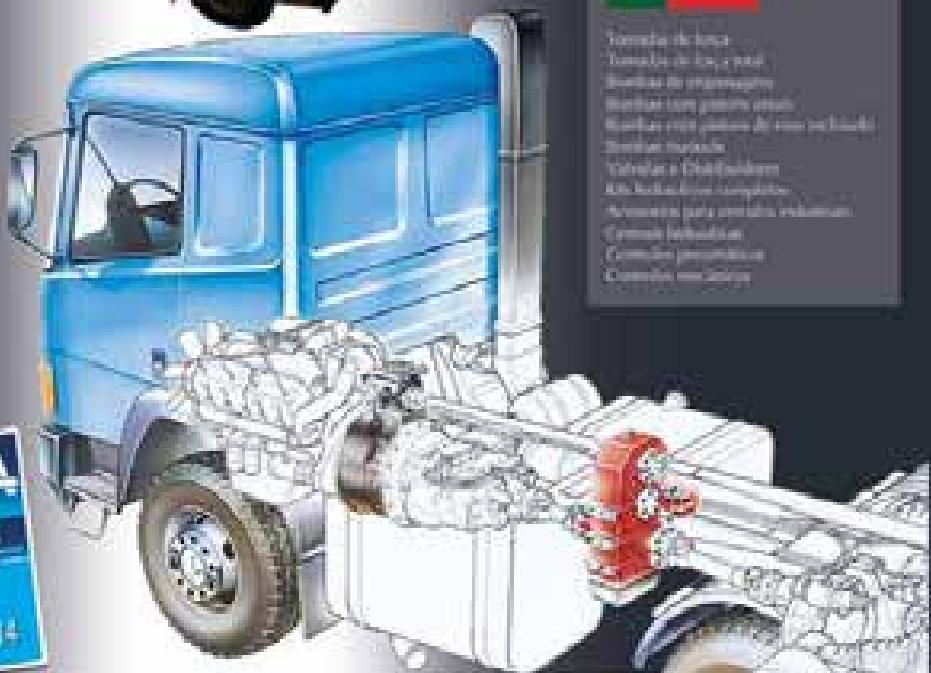
Technische Lösungen
Zulassungskennzeichen
Zulassungsnummer
Abbildungstechnik
Technische Dokumentation
Technische Zeichnung
Technische Dokumentation
Technische Dokumentation
Technische Dokumentation
Technische Dokumentation
Technische Dokumentation



Motores de gasolina
Motores de gasoil
Transmisión hidráulica
Transmisión hidráulica
Motores a gasolina para
Motores a gasolina para
Transmisión hidráulica
Transmisión hidráulica
Motores a gasolina
Motores a gasolina
Transmisión hidráulica
Transmisión hidráulica
Transmisión hidráulica
Transmisión hidráulica
Transmisión hidráulica



Sistemas de bomba
Sistemas de bomba
Sistemas de bomba
Sistemas de bomba
Sistemas de bomba
Sistemas hidráulicos
Sistemas hidráulicos
Sistemas hidráulicos
Sistemas hidráulicos
Sistemas hidráulicos
Sistemas hidráulicos
Sistemas hidráulicos
Sistemas hidráulicos



Proyecto Túnel del
Sud de Gran Bretaña (TTS)
Cámaras geotérmicas
Ajuste hidráulico automático
Sistemas para juntas y paneles
Máquina para
Vibración hidráulica
Cimentación hidráulica
Acabado de hormigón hidráulico
Hidráulico vibrador para
Prensado continuo
Hidráulico vibrador



Trenzas de hidrógeno
Trenzas de hidrógeno líquido
Bomba de hidrógeno
Bomba de hidrógeno líquido
Bomba de hidrógeno líquido
Bomba de hidrógeno líquido
Bomba de hidrógeno líquido
Vibración hidráulica
Vibración hidráulica completa
Sistemas para juntas y paneles
Cimentación hidráulica
Cimentación hidráulica
Cimentación hidráulica
Cimentación hidráulica



Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos
Proyecto de hidrocarburos



www.kozmaksan.com.tr



KOZANOĞLU
KOZMAKSAN
TRAKSÜSÜMLÜ & POWER, İŞLETME, İŞLETİM, İŞLETİRİLECEK
HİZMETLER FİRMASI İŞLETİM SİSTEMİ İŞLETİM SİSTEMLERİ
HİZMETLER FİRMASI İŞLETİM SİSTEMLERİ İŞLETİM SİSTEMLERİ



Office: 7. Sokak No:9 (06370) Dilem - ANKARA - TURKEY Tel: (+90312) 354 05 39 - pbox Fax: (+90312) 354 34 59

Fabrikası: ASİ 1. Organize Sanayi Bölgesi Ertuğrul Çadı, No:6 Sincan - ANKARA - TURKEY Tel: (+90312) 267 39 71 (pbox) Fax: (+90312) 267 38 72



Tam kadro hizmetinizdeyiz.

Tüm ot yapı ekipmanlarıyla uyumlu Ford Cargo'lar istedığınız kadar ıgleşmeliği, ihtiyacınız olan ekonomiyle bulutunuyor. %100 Türk iş gücüyle üretilen Ford Cargo'lar çok çalışıyor, parancın karşılığını fazlaıyla geri veriyor. Yani iş ortağınız Ford Cargo olsun, gerisi kolay!

FORD CARGO



İtfaiye



Çöp Toplama Aracı



Kombine Kanal Temizleyici



Yol Süpürme Aracı



Dumper



Karla Mücadele Aracı



Go Further
ford.com.tr



Burhan Fırat
Radio Dongü Sorumlusu Yazar İstekleri Müdürü
burhan.firat@istekleri.com

Zaman Geçiyor, Bayram Sevinci Değişmiyor.

Değerli Okurlarımız,

Özdi gelecek derken bir Ramazan Ay'ının daha sonuna geldik. Sıcak geçen günlerin ardından, şimdilere tatlı bir telaş sardı içimiz, bir bayrama daha hoş geldin dedik.

Bayram demek aile olmakla aynı anlama taşır. Bir araya gelmek, yanında olmadıklarımıza aramak, tebessüm ettirmek için tatlı bir bahane aslında.

Bayram coğucusu geçen yıllara akmıyor. İnsan çocuk olduğunda başka bir bayram sevinci yaşıyor, yetişkinlikte başka. Gegen yıllar yalnızca aranan ve arayanlar listesini değiştirmiyor. Yaş ülkeridükçe arayanlar, aranan olmaya başlıyor.

Tatlı içip tatlı konusuya açılıyor gönüllü kapular. Küpler bangıyan, aile bü-

yikleri ziyaret ediliyor, her evde benzer duygular yaşanıyor. Bir gönül almak için kilometrelerce yol gidiliyor, eller öpüldük karşılıklı gülmüşseniz. İşte bunu adına da "bayram" deniyor.

Birlikte olmak, sevdiklerimizin yanında olmak her zaman mümkün olmuyor maaşesef. İş görüşmeleri, toplantılar derken hep bir koşturmacanın içinde bulunuyoruz kendimizi. Bir nevi hayat galası, herkes kendi derdileyle meggal oluyor. İşte bu noktada da bayramlar geçmişte olduğundan daha önemli hale geliyor. "Eski bayramlar" da anlayış gösteriyor bizlere; içinde bulunduğuümüz tempo göz ardı etmiyor.

Büyüklerimiz, baş tacı ettiklerimiz... En büyük övreni onlar gösteriyorkuskusuz. Meşgulliyetlerimize, arayamayı-

lamıza ses çakarmıyor, "eski toprak" olduklarını her hareketleryle belli ediyorlar. Her bayram, onların varlıklarına şükrediyor; yokluklarında dua ediyoruz. Her zaman söylenen ya yaşarken kıymet bilinmesinin gerekliliği, işte bunu en çok bayramlarda anlıyoruz. İç burukluklara rağmen bayramlar hep bir umut kuruttuş serpiyor içimize, küçüklerimize bakarken gözlerimizin içinin parlamasını sağlıyor.

Fazla söz gerek yok aslında, her bayram, kendi coğucusıyla birlikte geliyor. Bizlere yalnızca, o coğukuya ortak olmak kalıyor. Tebessüm ederek girdiğimiz her gönül ise, bayram sevincimizi artırıyor.

Nice "mutlu" bayramlara...

Tayfun Kocabi
HİZ MEDYA

Sorumlu Yazar İşleri Müdürü
Berhan FİRAT
berhan.firat@radusder.org.tr

Genc Tayfun Koordinatörü
S. Gökhan GÖKÇÜ
gokhan.gokcu@radusder.org.tr

Tayfun Koordinatörü
Soydaş KESİNBAŞOĞLU
soydas.kesinbasoglu@radusder.org.tr

Tayfun Karulu
Burhan FIRAT
burhan.firat@radusder.org.tr
Canan GÖRCİSOYLU
canan.gorcisoylu@radusder.org.tr
Engin FİRATKOÇ
engin.firatkoç@radusder.org.tr
Metin ÜNAL
metin.unal@radusder.org.tr
Tuğba GÜZEL
tuğba.guzel@radusder.org.tr

Editor
Ercan ŞENLİNEL
ercan.senlinel@radusder.org.tr

Tasarımlar
Canan GÖRCİSOYLU
Dr. Zekeriya HABAOĞLU
Duygu TEKİNCİ
Engin FİRATKOÇ
Furkan ÇALIŞMA
Gökhan GÖKÇÜ
Müslüm TUNC
K. Özkan CÜÇÜL
Tuğba GÜZEL
Volkan ALAN

Merket Koordinatörleri
Metin ÜNAL
metin.unal@radusder.org.tr

Görsel Tasarımcılar
Münevvel KARAKUŞ

Tayfun ve İkinci Merkez
Kırka Mahallesinde 283. Sokak No: 55/13
06600 Çankaya - Ankara - T.C.
Tel: 0312 448 2 448 • Fax: 0312 448 2 448
info@radusder.org.tr

Tel: 1 / Sayı: 4
Ağustos 2012 (2012/04) Fiyat: 50 Kış.
Kurumsal Dergisi sayfa 56 sayfadan.

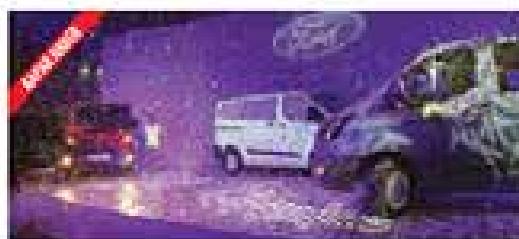
İkinci Merkez
Sıhhiye Mahallesine Zübeyde Hanım Mahallesine
Büyükdere Mahalle 1. Caddede 151 Sokak
Sıhhiye Kocatepe İly Merkezi No: 7/244 İncekler - Ankara
Tel: 0312 584 58 58 • Fax: 0312 584 58 57

Kodlu Dergisi İkinci Merkez'le birlikte yayına elle verilmektedir.
Kodlu Dergisi yayınlanan yazı ve konuların herhangi bir paylaşım ve
abonelik, yayını bilgilendirmek üzere her türlü paylaşım,

İÇİNDEKİLER

S10-13

FORD'DAN İKİ YENİ ÜRÜN DAHA:
TOURNEO CUSTOM ve TRANSIT CUSTOM



S14

ARÜSDER, TEKNİK KOMİTE
TOPLANTISINI GERÇEKLEŞTİRDİ



S16-17

SCANIA SATIŞ SONRASI HİZMETLERİDE
FARK TARATIYOR



S18-19

TREDER VE BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ
BAKANLIĞI'NDAN ORTAK ÇALIŞMA



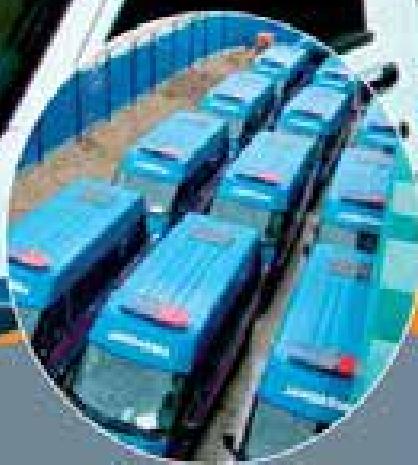
S54-55

"SHELL'DEN ÇEVRE DOSTU RAPOR:
"SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR ENERJİ
GELECEĞİ"

SEHA OTOMOTİV

SEHA İŞ BİRİMİDİR • BUSINESS UNIT OF SEHA

Kamu Kuruluşlarına Özel Hizmet Araçları



Üretici Tarafından Onaylanmış Üstyapıcı



SEHA MÜHENDİSLİK MÜŞAVİRLÜK TİC. VE MAKİNA SANAYİ LTD. ŞTİ.
Şapmaz Oto Sanayi Sitesi 2549 Sı (Blok A4. Sk.) No:3 Etimesgut / Ankara

Tel: (0 312) 278 80 85 (Pbx) Faks: +90 (312) 278 80 84 otomotiv@seha.com.tr info@sehaotomotiv.net www.sehaotomotiv.net

ALLISON ŞANZIMANLI RENAULT KAMYONLAR, BP'NİN LPG TESLİMATLARINDAKİ YÜKÜNÜ HAFİLETİYOR

Allison şanziman donanımlı Renault Midlum kamyonlar, uzak mesafelerdeki teslimatlarda tasarruf sağlayıp sürüs konforunu artırarak, BP Gaz lojistik operasyonlarının verimliliğini destekliyor.



BP Gaz, operasyonlarında Allison tam otomatik şanzıman ile donatılmış dört yeni Renault kamyonun avantajlarından yararlanıyor. FİLO değiştirmeye programının bir parçası olarak belirlenen 18 tonluk sabit dots yapan Renault Midlum kamyonlar, İskoçya ve Kuzey İngiltere-

re'deki yerel, ticari, endüstriyel ve tarsus mültecilerine yapılan teslimatların verimliliğini artırıyor. Allison tam otomatik şanzıman donanımlı Renault kamyonlar, bakım ve yedek parça değişim maliyetlerini azaltmasının yanı sıra sürü konforunu sunuyor. Kuzey İngiltere'de bulunan

uç ayrı BP gaz deposundan çırçır yapan yeni Renault Midlum'lar, lojistik ekibinin, Kuzey İskoçya'ya kadar uzanan dik, düzgün, tek gerili yollarda güçlü pasif ile taşıma kapasitesini maksimuma edebilmesini sağlıyor.

Renault'ın hafif pasajörlerine öm plana gidiyor

BP Gaz, lojistik verimliğini artırmak için filosundaki farklı dingil mesafesi ve tanker hacimlerine sahip araçlar yerine tek bir araç ve standart bir tanker boyu tercih ederek filosunu yeniliyor. BP Gaz'ın Lojistik Destek Mühendisi Willie Anderson konuya ilişkin yaptığı açıklamada: "Biz, daha yakın lojistik operasyonlar olumlu tutulabilecek için uzak mesafedeki müşterilerimize yeterli LPG taşıyabilecek hacme sahip, tüm sürürlük koşullarının dışından gelebilecek ve bu anlamda her istiyacımıza karşılayabilecek standartlarda aynı model araçlara ihtiyaç duyuyorduk" dedi.

BP Gaz'ın kriterlerine göre kısa dingilli Midlum kamyonlar, gereklili esnekliği ve sürekli rahatlığını sunarken aracın genel yükümlülük (8.2 tona kadar) artırılmasına izin veren hafif gazlı sıvısında verimliğini kanıtlıyor. BP Gaz'ın Renault'yu tercih etmesinde, rakiplerine göre, teslimatları, tahmin edildenden daha kısa sürede ulaşmasını önemi bir faktör olarak öne çıktı.

Allison denedi ve test etti

BP Gaz'ın yeni teslimatları içerisinde Allison şanzımanları, ilk kez çeyrekli araç uygulamalarında ve zorlu koşullarda BP Gaz araç teknik projeleri tarafından test edildi. Willie Anderson: "Özellikle dur-kalkın sık olduğu ve retarderlerin etkinliğini anlaysabildiğimiz, zorlu koşullarda verimlilik sunan tam otomatik şanzımanların sağladığı ekstra稳定性 deneyimleme şansını yakaladık" dedi.

Tam otomatik şanzımanların sürücü konusundaki faydalarının yanı sıra BP Gaz, Allison seyircinde yakıt ekonomisini artırarak, parça onarım ve değişim maliyetlerini ortadan kaldırıp önemli tasarruflar sağlıyor. Allison şanzımanları tercih edilmiş, araç bakım nedeniyle çalışma süreçlerindeki ve milyonlar hizmetlerindeki kesintilerin azalacağını da gösteriyor.

Anderson, Allison tam otomatik şanzımanın, rotalarından ve her arazideki sürücülerin öteki ikisinin sürücüsünün stiliinden kaynaklanan değişkenleri ortadan kaldırarak genel olarak daha tutarlı bir yakıt



tasarrufu sağladığını ifade etti. Allison tork konvertöründen tekerleklerde direkt ve sürekli güç aktarımı sağlanması sayesinde verimliliğinin artırıldığı belirtilirken, otomatik şanzıman ile volan ve debrayaj olmadan kamyon ağırlığının düşük

tutulduğuna dikkat çekildi. Anderson, tüm bunların yanı sıra Allison'ın, rotaların dahilindeki yol koşulları ve performans istiyacına göre motoru optimize ederek yakıt verimliliğini artırdığını da sözlerine ekledi.



Candan GENCEROGLU
candan.gencero glu@outlook.com

Perspektif

“BÜYÜK GEMİLERİ KÜCÜK DELİKLER BATIRIR”

Ticari faaliyet içinde bulunan tüm şirket ve işletmeler, faaliyet alanları ne olursa olsun satın aldığıları her mal, Ürün ve hizmeti satmak için alırlar. Satılabilmenin en temel şartı da rekabet edebilme gücüne sahip olmaktan geçer. Rekabet edebilmeyen temelinde de maliyetler vardır. İste tüm bunların sağlanabilmecinde satın alma temel bir unsur olarak karşımıza çıkar.

Ticari faaliyetlerde rekabet edebilme, karlılık ve sürdürülebilir işletme maliyetlerini yakalamakta satın alınmanın rolü etkileyici değil belirleyicidir. Belirleyici olabilmenin kendi içinde vazgeçilmez prensip ve yöntemleri vardır. Bunlar; biçim ve usulden ziyade, esas ve realite gerekliliğin işlevleridir. Usul ve kıldekeri düşlenmeden esas olanı elde edebilmektir. Elde edilen değer, tıpkı kalp ve beyin arasındaki uyumun sağladığı işlev gibi şirkete ahenkele uygunmalıdır.

İşletmeyi bir beynin olarak ele aldığımızda; satın alınmanın, o beynin kalbi konumunda kan pompalayacak kadar önemli bir işleve sahip olduğunu söyleyebiliriz. Satın almada en önemli nokta ihtiyac kurşağındaki karmaşanın, ihtiyac duyulan birimle uyumlu bir şekilde belirlenmesinden geçmektedir. İyi bir satın alma yöntemi, aynı zamanda işletmeyi bilen ve okuyabilecek nitelikte olmalıdır. Piyasaya çok iyi takip ederek gelişmeleri gözlemleyip farklı alternatifleri değerlendirebilmeliidir. Bir işletmecide de benzer vasıtaların bulunması gerekdir. Satın almayı anlayan, bilen ve okuyabilen olmalıdır. Bu frekansın yakalanması durumunda; şirketin kazanması, bilyon ve gelişmesi kaçınılmazdır. İşletme menşeleri konusunda birimler arasında amaç birliği sağlanması şarttır. Aksi takdirde işletmeler, istenilen kar marjını yakalamayız. Bu da rekabet edebilme ve hatta uzun vadede faaliyetlerini sürdürmeye konumdan uzaklaşmalarına sebep olabilir.

Geçmişte uygulanan klasik satın alma yönteminin aksine bugün, tedarikçiye bakış, ilişkiler ve uygulanan politikalarda değişmiştir. Modern satın alma yönteminde, tedarikçiye geçmiş olan rekabetçi ve daha zayıf olan ilişkiler güçlendirilmiş; tedarikçi, aynı projenin bir partneri olarak görülmeye başlamıştır. Bu durum, win-win (kazan kazan) anlayışıyla kabeci ve gelişimsel bir boyut kazanmıştır. Her iki tarafın da en iyili yakalama çabası kalite ve hizmet



çitasının yükselmesini sağlamıştır. Klasik metodlar yerine, tedarikçiyle yapılan sözleşmelerle piyasamın şartlarına göre güncellenen, kalite ve fiyat iyileştirmeleri sayesinde her iki taraf için de, süreç çok daha verimli bir hale getirilmiştir.

Sonuç olarak, klasik mantıkla en ucuz fiyat en iyi fiyat değildir. Çok yönlü bakımadıkça, en ucuz fiyat bazen en pahalı olanıdır. Bu gibi durumlarda işletme mantığıyla, sağlanacağı birim fiyata mal yetişti iyi analiz edilmelidir. İşletmelerde para çıkışının olduğu yer satın almazdır. Gereksiz satın alma sebebi stoklu para anlamına gelir. Önemli olan, yerinde ve uygun satın almayı yapmaktadır. Satın almadan sağlanan her kurşuk, şirketin direkt karine eklenen değildir. Bazın büyük gördüğümüz giderler, alışkanlıkla dönersek büyük giderler haline gelir. Ünütmemelik ki, “Büyük gemileri köpek delilikler batırır”; bu nedenle satın almada yapılacak her alım, gereklili olan ve olmasa olmaz kurallına dayanmalıdır.

Özetle; iyi bir satın almacı yapıklarını yeterli görmeyendir. En iyi, en uygun, en verimli satın alma diye bir şey yoktur. Daha iyileri mutlaka vardır ve olmalıdır. Kendisini, birimini, yaptığı satın alma faaliyetlerini değerlendirince, söyleyebileceği tek sıra “en iyi satın alma henuz yapılmamıştır” olmalıdır.

Daha İyisi İçin Değişim...



444 6 465
444 6 HMK
İşletme İstihdam Edecek

www.hidromek.com.tr
www.facebook.com/hidromek.tr

HİDROMEK

Ford'dan iki yeni ürün daha: **TOURNEO & CUSTOM**



Ford'un efsanevi ticari aracı Transit ürün ailesinin yeni üyelerinin üretimine başlandı. Ford Otosan Kocaeli Fabrikası'nda gerçekleştirilen hattan inş töreninde Ford Motor Company, Koç Holding ve Ford Otosan yöneticileri hazır bulundu.

Ford'un efsanevi ticari aracı Transit ürün ailesinin yeni üyelerinin üretimine başlandı. Ford Otosan Kocaeli Fabrikası'nda gerçekleştirilen hattan inş töreninde Ford Motor Company, Koç Holding ve Ford Otosan yöneticileri hazır bulundu.

Ford Otosan, Ford'un efsanevi ticari aracı Transit'in Ford dünyasında tamamen yeni bir segment yaratmak üzere Tourneo Custom ve Transit Custom'u Kocaeli Fabrikası'nda gerçekleştirildiği törenle üretmeye başladı. Ford dünyasının ticari araç fuarı olmaya devam edecek olan Ford Otosan, "Ticari Araçta Yatırım Yılı"

olarak ilan ettiği 2011 yılının meyvelerini toplamaya başladı. Türk mühendis ve işçilerinin emeğiyle üretilen taşınan Tourneo Custom ve Transit Custom modelleri, hem Ford Otosan'ı hem de Türkiye'yi gururlandırmaya devam ediyor.

İki araçların hattan inş törenine Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa V. Koç, Koç Holding ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Üyesi Ali Y. Koç, Koç Holding CEO'su ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Üyesi Turgay Durak, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Cenk Çimen, Ford Avrupa Üretiminden Sorumlu Başkan

Yardımcısı Jeff Wood ve Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün'ün yanı sıra, Koç Holding ve Ford Otosan yöneticileri de katıldı. Tourneo Custom ve Transit Custom'un üretiminde emeği geçen mühendisler, işçiler, yan sanayi çalışanları ve bayiler de töreni coşkuyla izledi.

Mustafa Koç: "Otomotiv sektörüne 84 yıldır hizmet veriyoruz."

Koç Holding Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa V. Koç törende yaptığı konuşmadada, Ford'u yepenmiş bir segmente sokan yeni araçların hayatı olmasına dileyerek

şunları söyledi: "Ekonomisin bel kemigi olan otomotiv sektörüne 84 yıldan beri hizmet vermekten büyük bir gurur ve mutluluk duyuyoruz. Koç Toghutluğu'nu otomotiv şirketleri geçtiğimiz yıl Türkiye'nin toplam otomotiv üretiminin yüzde 51'ini, ihracatının yüzde 50'sini gerçekleştirek önemli bir başarıya imza attı. Aynı zamanda iç piyasa satışlarının içinde 50'unu gerçekleştirek sektörün lideri olmaya başlamış lideri oldu. Tepenköy şirketlerimizin bu başarısında 80 yılı aşkın sürede



olmuş bilgi birikimimizin, deneyimiminin ve daimyanan her yerinde çalşabilecek, kaliteli, yetişmiş iş gücüümüz elde ettiğini söylemek istiyorum".

"Ford Otosan Türkiye'nin en büyük otomotiv şirketi oldu"

Ford Otosan'ın başkanlarına da deejnen Mustafa V. Koç; "Ford Otosan'ın bugün 10 milyar TL'lik üzerinde ciro ile Türkiye'nin en büyük otomotiv sanayi şirketi haline geldi. Aynı zamanda ihracat liderleri sıralamasında da 2. sanayi kuruluşu oldu. 10 yıldır dat otomotiv pazarında liderliği kimseye kaptırmadı. Türkiye'ye

hep daha iyisini kazandırmak için yolumuza durmadan devam ediyoruz. Ford Otosan 2012-2014 yılları arasında yeni model lansmanlarını yapmaya devam edecek. Önlükümüzdeki dönemde yapacağımız yeni yatırımlarla ve Kocaeli Fabrikamızın yanında yaptığımız Yeniköy Fabrikamızın tamamlanmasıyla kapasitemizi 400.000 adede çıkaracağız. Bu dev sanayi şirketimizin çok daha büyütüldüğünü hep birlikte göreceğiz. Ford Otosan bugiles kadar 2,9 milyon araç üretip 1,7 milyon araç ihraç etti. Bu araçlar 70'e yakın ülkeye ticaret hayatının önemli bir parçası oldu. Ford Otosan'ın bugünden geleceğinde Transit ailesinin çok büyük bir payı var. Bizim ürettiğimiz bu araçları çok farklı ülkelerde gördükçe mutlu oldum. Ülkemizde ise kamu kurumlarından Türk Silahlı Kuvvetleri'ne, kobilerden, büyük dağıtım şirketlerine ve İstanbul'un çehresini değiştiren sanayi gruplarına kadar Transit'leri her yerde görmenin gururuనı taşıyorum."

Jeff Wood: "Transit, Ford Avrupa'nın en ucuz ömürli modelli"

Ford Avrupa Üretimden Sorumlu Baykan Yardımcısı Jeff Wood, 47 yıldır üretimde devam eden Transit'in, Ford Avrupa Ürûn portföyündeki en ucuz ömürli model olduğunu belirterek şunları söyledi: "Ford Transit, toplu araçlar dünyasında sağlı dayanıklı ve global olarak beşinciyeşil gerçek bir otomotiv ikonu. Transit modeli 47 yıldır üretilmekte ve Ford'un Avrupa ürünlere girmesi içerisinde en ucuz

soluklu modellerinden biri. Bugün bu ürün ve prestij dolu tarihte tamamen yeni bir sayfa açmak üzere Transit Ürûn ailesinin yeni üyesi Tourneo Custom ve Transit Custom modellerine hoş geldin demek için burasdayız. Bu iki model, 2001 yılından bu yana Transit'in evi sahibi ve bugüne dek 2 milyon 250 bin adet üretim yaparak dünyanın dört bir yanında 70 ülkeye İhrac eden Ford Otosan Kocaeli Fabrikası'nda üretilicek. Dünya lansmanını Birmingham Ticari Araçlar Fuarı'nda yapmışız. Transit Custom'ı ve Cenevre Fuarı'nda tanıtmış Tourneo Custom'ı ekim ayının başlarında Türkiye, Avrupa ve diğer uluslararası pazarlarda satışa sunmuş olacağız. Tourneo Custom ve Transit Custom modelleri, Ford Otosan'ın Kocaeli ve Gebze tesisi tarafından büyük destek ile Ford Ürûn Geliştirme Ekibi tarafından geliştirildi. Bu iki modelin hazır hale gelmesi, ticari araç Ürûn portföyüümüzün 2013 yıl sonuna kadar yenilenme sürecinin ilk adımı. Tourneo Custom ve Transit Custom modellerinin tasarım ve mühendisliklerindeki mükemmelliği, artık dünya çapında üretim deneyimine sahip Kocaeli fabrikasının eseri. Tourneo Custom ve Transit Custom gibi, gelecek nesil Ford Transit modellerinin başlica üretim merkezi Kocaeli olmasına devam edecek. Fabrika önemlimesi, tüm Ford Otosan çalışanlarına ve ortağımız Koç Holding'in değerli yöneticilerine, Transit modelinin onlarca yıldır sürdürdüğü başarısına katkılarından dolayı teşekkür ederiz."





Yenigün: "Ford Otosan Kocaeli fabrikası Ford'un yeni segmente girmesinde öncü rol oynuyor"

Artan ihracatıyla Ford Otosan'ın ülke ekonomisine katkı sağlayarak net ihracatçı konumuna sahip olduğunu işaretlediğim belirtten Ford Otosan Genel MüdürÜ Haydar Yenigün, Mecade yaptığı konuşmadada Ford Otosan için gurur verici bir gün yaşadıklarını belirtti. Yenigün sözlerine şöyle devam etti: "Tourneo Custom ve Transit Custom modellerimizle, Ford dörtşurası iki farklı segmente giriyor. Bu ise, ilk defa Türkiye'dirinden, Ford Otosan Üretimle gerçekleşiyor. Bütünlüğe, Türkiye otomotiv pazarının 10 yıldır dat dat lideri ve ihracat şampiyonu olarak; üretim yaptığımız fabrikalarımızın alıcı odillerde, her alanda kardiyorum rekorlarla geldik. 2011'de 60'a yakın markamız kıyasına yarıştı; pazarda üst tente 10'uncu kez 'En çok satan marka' olarak kardiyorum gibi bir rekora imza attık. 11'inci yılda da yine liderlik hedefimize adımla ilerliyoruz; 2012'nin ilk 6 ayının sonunda da toplam pazar birinciliğimizi sürdürüyoruz."

Yenigün: "650 milyon dolarlık yatırımın Tourneo Custom ve Transit Custom üretimi için pu ana kadar yurusağı kullandık"

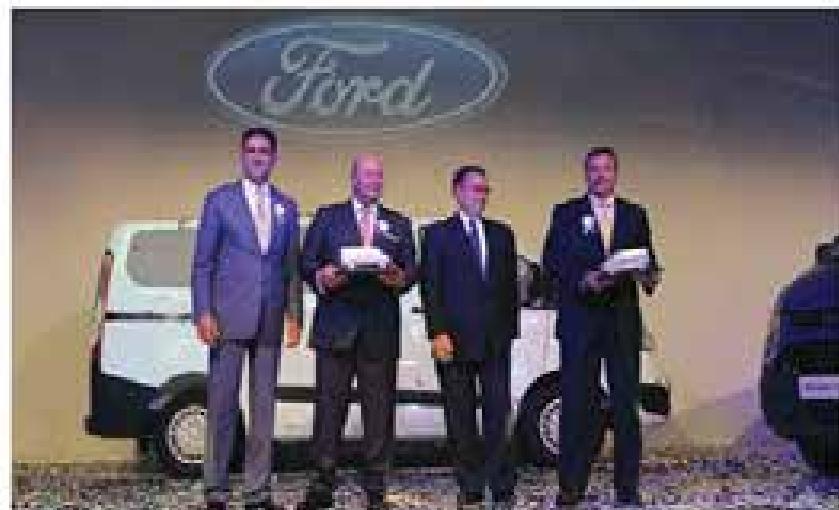
Ford Otosan'ın başarılı iş senosları sayesinde iç ve dış piyasalarda given yarışmaya devam ettiğini dile getiren Yenigün, "Bunun neticesi olarak da 650 milyon dol-

luk yararımız kapasitelerimizde AB'nin finans kuruluşu olan Avrupa Yatırım Bankası ile 100 milyon Euro'luk kredi anlaşması imzalandı. Bunun neticesi olarak da 650 milyon dolarlık yatırımımız kapasitelerimizde AB'nin finans kuruluşu olan Avrupa Yatırım Bankası ile 100 milyon Euro'luk kredi anlaşması imzalandı. Bildiğiniz gibi Avrupa Yatırım Bankası'nın tesciri bir banka özelliğine bulunmuyor ve kamu yararı gören projelerin içerisinde yer alıyor. Avrupa Yatırım Bankası'nın, Avrupa'daki ekonominin ortama katılan Türk sanayine kredi veriyor olmasının Türkiye ekonomisine ve Ford Otosan'a duyan bir given olarak değerlendiriyoruz. Tourneo Custom ve Transit Custom pro-

jeleri içte planladığımız yatırımların yaklaşık üçte ikisi 2012 sonuna kadar tamamlanmış olacak. Üç yıllık yatırım planlarımız hemen sürüyor. Ancak 1,5 yıl sonra tamamlanlığında, Kocaeli fabrikası kapasitemiz 110 bin adedi yeni hafif ticari aracımız, 250 bin adedi Yeni Transit alias Üretimi olmak üzere toplam 400 bin adede ulaşacak. Bütün buanın indirimcilerin Tourneo ve Transit Custom modellerimizin yıllık üretimini 150 bin olarak planlıyoruz." dedi.

Yenigün: "Türkiye'de Transit ekonomisi oluştu"

Tourneo Custom ve Transit Custom ile birlikte ihracat pazarlarına Güney Afrika





ve Meksika'nın da eklenmesini belirten Yenigün "Yeni ürünlerimize birlikte, ihracat pazarlarını da artırarak, nüfus 70 ülkeye yapılan ihracatımız 90 ülkeye çarptıracak, yeni pazarlara da gireceğiz. Bu yeni pazarların arasında Güney Afrika ve Meksika da bulunuyor" dedi. Ford Otosan yan sanayi işbirliğinde kalite konusunda örnek gösterilecek bir şekilde öne çıktıklarını belirten Haydar Yenigün, yan sanayiyle birlikte büyüterek bugündere birlikte gördüklerini aktardı ve Tourneo Custom ile Transit Custom üretimi için yan sanayiye yaklaşık 150 milyon dolar yatırım yapmakta olduklarıı söyledi. Yenigün, Türkiye'de 1967 yılında başlayan Transit üretimeyle birlikte ülkemizde bir "Transit ekonomisi" oluşturduğunu kullandı.

Şahsi ve fonksiyonellikte şahsiyet yükseliyor

Çarpıcı yeni görünümlü, otomobil benzeti iç bölümü ve sürüs dinamikleri, akıllı teknolojileri ve sınıf lideri yakıt ekonomisinde Ford Tourneo Custom Minibüs, yolcu taşıma araçları sınıfında şıklık ve fonksiyonelliği yani bir düzeye çıkarırken Transit Custom da Kombi ve Kombi Van modelleriyle hem yük taşıma hem de personel taşıma yapan kullanıcılara bezençini kazanacak.

Hem Tourneo Custom hem de Transit Custom, Ford binek otomobillerinde kullanılanla aynı kinetik tasarım diline dayanan gelişmiş, aerodinamik profiller

sahip. Bu daha sportif duruş, cesur bir şekilde arkaya doğru yükselen omuz çizgisi, gövdeye entegre pürüzsüz camlar, ayar edici eğik direğen uzgara ve belliğin tekerlek çankınlaryla ortaya konuyor.

Sekiz ya da dokuz koltuklu düzenlemelerle sunulan, kısa (4,97 metre uzunluk) ve uzun dingil mesafeli (5,34 metre uzunluk) olarak iki versiyona sahip Tourneo Custom Minibüs'ün, her iki versiyonunda hem yolcular hem de bagajlar için geniş alan sağlıyor. Uzun versiyonunun ek uzunluğu, üçüncü koltuk sırasında ilave geniş bagaj alanı sağlayarak iki metrenin altındaki yükseklikle Tourneo Custom ayrıca birçok otoparkın yükseltikli sunmasına uygun.

Sürerkekli sürücü dostu özellikleri

Tourneo Custom ve Transit Custom modellerinin yepyeni iç bölümündeki gelişmiş teknolojiler ve üstün sürüs dinamikleriyle sunularına yeni bir sürücü odaklı kullanım anlayışı getirecek. Modern ve sürücü odaklı çok görünümü tekpit şalterler, telefonlar ve belgeler için akıllı eşi yeri çözümlerinin yanı sıra bir de gösterge paneli bulunuyor. Sürücü konforu, son derece iyi ayarlanabilen sürüs pozisyonuya öncümlü oranda artırıldı. Artık daha uzun boylu sürücüler, estkiye oranla arkaya doğru 50 mm daha fazla hareket edebilen ve daha iyi ayarlanabilir sürücü koltuğu ile daha konforlu yolculuklar yapabilecek. Uygun sürüs pozisyonunun bulunabilmesi için kolye ayarlanabilir koltuklara ilave olarak direksiyon koluńu derinlik ve yükseklik ayarlarına sahip olma özelliği taşıyor.

Geleneksel Transit özellikleri: Düşük yakıtlanım maliyeti ve dayanıklılık

Bütün Ford ticari araçlar gibi, Tourneo Custom ve Transit Custom modelleri de düşük kullanım maliyeti ve yüksek dayanıklılık sağlayacak şekilde geliştirildi. Düşük kullanım maliyeti, mühendisliği Ford Otosan tarafından gerçekleştirilen 2.2 litre Duratorq TDCi dizel motorunun geliştirilmiş bir versiyonu tarafından sağlanan sınıf lideri yakıt ekonomisinde sağlıyor. 100PS, 125PS ve 155PS'lik güç versiyonlarıyla sunulan bu yüksek torklu ve iyi tepki veren motor, Euro 6 normunu

karşılayan araçlarda standart olarak Oto-matik Start/Stop sistemi ile donatılıyor ve ortalama 6,6 litre/100 km yakıt tüketiminin yanı sıra 174 gr/km'lik CO₂ salımı verileri sunuyor. Bu veriler, mevcut Transit'e göre yüzde 8'e varan bir düşüş anıltına geliyor.

Genel kullanım maliyetini en azı indirmek, araç tasarımları ve geliştirme sürecinde öncümlü bir öncelikle sahiptir. Bu nedenle, bakım ile tamir süreçleri en azı indirilirken 12 yıllık paslanmazlık garantisinin ötesinde rekabetçi servis aralığı da sunuluyor.

Akıllı araç teknolojileri

Sürücü direksiyonun başında geçtiğinde, Ford'un en yeni binek otomobillerinde de yer alan çeşitli akıllı araç teknolojilerinden yararlanabiliyor:

• ECOlogic Teknolojiler

Ford'un gelişmiş, düşük CO₂ özellikleri arasında Euro6 motor ile Start/Stop ve Akıllı Şarj Sistemleri de bulunuyor.

• Sesle kumanda edilen SYNC, araç içi bağlanış sistemi

Cep telefonu ve müzik çalarların araca bağlanabilmesine ve sesle kumanda edilebilmesine olanak tanıyor.

• Acil Durum Destekİ

SYNC sayesinde sunulan bu özellik, araç içindekilerin kaza haliinde Acil Yardım Hizmeti ile hemen geçmesine ve araç konum bilgilerini paylaşmasına yardımcı olmak üzere tasarlandı.

• Gelişmiş güvenlik sistemleri

Standart olarak ESP ve Dinamik Tork Kontrolüne ek olarak sürücü, yolcu, yan ve perde havayastıkları içeriyor.

• Geri görüş kamerası

İç zynaya entegre edilmiş halde bulunuyor.

• Seritten şıratma uyarı ve sürücü izlemi

En yeni nesil sürüs destek sistemi, sürücünün istemediği seritten şıratması ya da direksiyon başında yorulması durumunda sürücüyü uyarıyor.



ARÜSDER, TEKNİK KOMİTE TOPLANTISINI GERÇEKLEŞTİRDİ

Yeni yönetimin oluşturulmasının ardından Arüs-Der, ilk teknik komite toplantısını gerçekleştirdi.

25.07.2012 tarihinde düzenlenen toplantıya, Arüs-Der İyesi birçok firmadan temsilcileri ile Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve Türk Standardları Enstitüsü'nden de temsilciler katıldı. Toplantının ana başlıklar, "TSE 22.02.2011 Tarihli 2011/2 Araç Proje Uygulama Usul ve Esasları Tamimi Madde 4.4.1." ve "BSSTB 26.06.2012 Tarihli ve 28335 Sayılı AİTM Hakkında Yönetmelikte Değişiklik" şeklinde belirlenirken toplantıya katılan isimler ise şunlardır: Arüs-Der Genel Sekreteri Seçkin Kesencihaçoğlu, Gölderen Oğuz (T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı), Ümit Yasin Güven (T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı), Bayram Aslan (Türk Standardları Enstitüsü), Öner Şimşek (Gölcük Karosér ve Otomotiv Sanayi A.Ş.), Orhan Varlı (Gölcük Karosér ve Otomotiv Sanayi A.Ş.), Arif Küçük (Karba Oto. Mak. San. Ve Mim. Müh. Hiz. Ltd. Şti.), Hakan Yaman (Koluman Motorlu Araçlar A.Ş.), Yaşar Küçük (Koluman Motorlu Araçlar A.Ş.), Asımcan Aydoğmuş Alkan (Nisan Araç Tip Onay Danışmanlık Ltd. Şti.), Mahmut Sağıroğlu (Mpg Makina İmalat San. ve Tic. A.Ş.), Erkam Veli (Mpg Makina İmalat San. ve Tic. A.Ş.), Seyit Ali Özdağ (Mpg Makina İmalat San. ve Tic. A.Ş.), Alper Ekk (Fren Teknik), Mustafa Gümüş (Arüs-Der Proje Yöneticisi).

ARCSDER



1999

BİRLİKTEM DOĞAN GÜC

ARCSDER

ARAC - ARACÖSTÜ EDÜKASYON - İŞ MARKALARI ÖRETİMİN İHLÜĞÜ ORGANİZİ

www.arcsder.org

SCANIA

SATIS SONRASI HİZMETLERDE
FARK YARATIYOR



Scania, Motor ve Yakıt Sistemi Kampányası ile müşterilerinin araçlarının
performansını yükseltirken işletme malzemelerini de en azı indiriyor.





Scania, daha umut operasyonları halinde sürücü ile müşteri hizmetlerinin yükseliş tutulması amaçlayan misyonu doğrultusunda, satış sonrası hizmet hizmetini en fazla seviyeye çıkarıyor. Kullanıcılarının iş devamlılığının sağlanmasının amacıyla hizmet ve/or "Scania Assistan" servisi 7 gün 24 saat Çevredekil yoldan destek sağlıyor.

"Scania Assistan Hizmeti"

4447244 (444SC44) 7/24 Scania Müşteri Destekme Hizmetleriyle Scania müşterileri ne yurt içinde ve yurt dışında Çevredekil yoldan hizmet destek sağlıyor. Hizmet kapsamında Scania müşterilerinin bildirimini takiben çağrı merkezince en yakını konumda Scania Yetkili Servisi ile iletişime geçerek uzman teknisyen ile arıza gideri gönçülüklerin öncelikle sorunun ana; performans giderilmesini hedefliyor. Sonuç alamamamı durumunda ise Scania Yol Yarım Aracı ile bilgiyi hizla ulaşırak onarımlı periyode geçmeyecekler.

Çağrıya sahaandan ayrılmaz mümkün olmayan araçlar için ise Scania Yetkili Servisleri müşterilerinin araçlarının bakım-onarım hizmetlerini operasyon alanında gerçekleştirmeye ve böylelikle Scania kullancılarının iş devamlılığı sağlanmaktadır.

Çağrı merkezi ve Scania Yetkili Servisleri tarafından talep edilen hizmetlerde ilgili tam teşviklerin kayıt altına alınması, bakım-onarım işlemi ile ilgili planlamaların hizla oluşturulması sağlanır. Yardım talebinin takiben, gerekli her türki ekipmana, yedek parça ve servis malzemelerine sahip tam donanımlı yoldan yardım arası, hizmet talep edilen aracın çalışma koşullarında güvenli ve hukuk bir şekilde bakır-onarım yerine getirilecektir.

Scania, boyutlu servis kampanyası ile müşterilerinin anınlara ilişkin gibi girdikleri performansını ulaşmaya çalışıyor. Yıl sonuna kadar geçerli olacak "Motor ve Yakıt Sistemi Kamppanyası" ile birlikte, Scania araçlarının özellikleri uzatılmış, uzun vadeli arıza deşirinin koruması, boyutlu araçlar, kılancılarda daha çok konum sağlanması hedefleniyor.

Motor Bakım Kamppanyası ile İlki girdikli performans
Scania, satış sonrası hizmetlerdeki müşteri memnuniyeti odaklı çalışmalarla "Motor Bakım Kamppanyası" ile güçlendiriliyor.

Türkiye geneline yayılmış tüm Doğuş Otomotiv Scania Yetkili Servisleri'nde, 1 Ağustos-31 Aralık 2012 tarihleri arasında geçerli olacak kampanya kapsamında tam motor, yarım motor, silindir kaşığı, boşaltma pompası, yakıt valfleri, ejektör deşirini yapmak Scania arıza teknikleri, parça ve iyilikte yüzde 50 indirim imkanından yararlanacak.

Model yoluyla bakılmaksızın tüm Scania araçlar için geçerli olacak kampanyada Scania'nın teknikleri indirimle de sınırlı kalınmayacak. Tam motor revizyonu yapmak Scania arıza teknikleri orijinal Scania lastiği, yarım motor revizyonu yapmak lara ise orijinal Scania mont bedede edilecek.

TREYLER SANAYİCİLERİ DERNEĞİ



TREDER VE BİLİM, SANAYİ VE TEKNOLOJİ BAKANLIĞI'NDAN ORTAK ÇALIŞMA

TREDER, yıldır sileş sorununun çözümleri için Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile ortaklaşa bir çalışma gerçekleştirdi. Yapılan çalışma sonucu, CE işaretini taşımayan sileş üreticilerinin faaliyetlerinin durdurulması kararlaştırıldı.

"CE" işaretini taşımayan sileşler üreticilerin faaliyeti durdurulacak

Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, sileşlere denetim sorumluluğunu getirilmesi kararı aldı. Treyler Sanayicileri Derneği (TREDER), Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile sürdürdüğü ortak çalışmalar sonucu, sileşlerin AB Ülkelerinde olduğu gibi alt odağı yönetmeliğince gerçekleştirilmeye yönelik çalışmaları sonuçlandırmıştır. Buğünden itibaren "CE" uygunluk işaretli ve onaylanan kuruluk kılavuz numarası taşımayan sileş üretimi yapan üreticilerin faaliyetlerinin durdurulmasına karar verdi.

"Denetimsiz sileşler haksız rekabete ve hasarlara neden oluyor"

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile TREDER'in, sileşlerin uluslararası standartlarda üretilmesi konusunda yürüttüğü ortak çalışmalar sonucunda geçen ay bir toplantı düzenlendi. TREDER Teknik Komite Başkanı Mesut Karabay, toplantı töreni edilen sileşlere 2004 yılında yürürlüğe giren 97/23/AT Yönetmeliği kapsamında olmasının rağmen, birçok üretici tarafından bunun yerine getirilmemişti dikkat çekti. Karabay, "Topluluğa töreni edilen sileşler AT Yönetmeliği kapsamında olmasının rağmen, birçok üreticisinin bu durumu değerlendirilmeye almamasını, hiçbir resmi kurum tarafından da bu durumun denetlenmemişini gördük. Bu durum, bir taraftan haksız rekabete yol açarken bir taraftan da yapan kurumlara engel olamamasına sebep oldu" dedi.



"CE" işaretini taşımayan silobes üreticilerinin faaliyeti durdurulacak"

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı İc 20 Nisan 2012'de yapılan toplantıya onaylanan kuruluların yetkililerinin de katıldığı ifade eden Karabey, toplantıda silobaların 97/23/AT Yönetmeliği kapsamında değerlendirilmecidur kararının alındığını söyledi. Karabey, toplantı kararlarını, "Silobaların "CE" uygunluk işaretini ve onaylanan kurulug klinik numarası taşıması gerekti, toplantı tarihinden itibaren "CE" uygunluk işaretini ve onaylanan klinik numarası taşıyan araçları ürettiğitlerinin faaliyetlerinin sürdürülmesi kararlığındır" şeklinde ifade etti.

"CE" işaretini taşımayan silobalara A tipi muayene pürt getirildi"

Karabey, 2004 yılında yürürlüğe giren AT Yönetmeliği hükümlerine göre değerlendirilenin ve trafiğe tesil edilen silobaların kullanımına devam edebilmek için A tipi muayene kuruluga tarafından periyodik kontrole tabi tutulacağı ile getirdi. Karabey, silobaların periyodik kontrole tabi olmaları istesine ulaşmadan da kaydetti.

"Faaliyet kararlarının takipçisi olacağınız"

Karabey, alınan kararlarından TRENDİR olarak son derece memnun olduğunu ve kararların takipçisi olacaklarını vurguluyorak, "Silobaların uluslararası standartlarda üretilmesi ve harçlığında can güvenliğinin sağlanması için iştiraki ve desteklerinden ötürü Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürlüğü'ne, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Karayolu Direktonu Genel Müdürlüğü'ne teşekkür ederiz. TRENDİR olarak bundan sonraki süreçte mevcutun yayınlanmasından uygulanmasına kadar tüm süreçlerin takipçisi olacağımız konusuna saygıyla duyarız" dedi.

ŞİLOBALARIN ÜRETİMİ İLE İLGİLİ ALNAN KARARLAR:

- Silobaların 97/23/ AT Yönetmeliği kapsamında olduğu,
- Silobaların "CE" uygunluk işaretini ve onaylanan kurulug klinik numarası taşıması gerekti,
- Bugünden itibaren "CE" uygunluk işaretini ve onaylanan kurulug klinik numarası taşımayan ürünlerin üretimi üreticilerin faaliyetlerinin durdurulması,
- 97/23/AT Yönetmeliği 01.01.2004 tarihinden itibaren zorunlu olarak yürürlüğe girmi olmasına rağmen; bu yasalcelik hükümlerine göre değerlendirilmemiş, bugüne kadar üretilip trafiğe tesil edilmiş silobaların kullanımına devam edilmesi için onaylanan A tipi muayene kuruluya tarafından periyodik kontrole tabi tutulması,
- Silobaların periyodik kontrole tabi olmaları istesine ulaşması,
- Silobaların ca fazla istihdam edildiği çimento sektöründen uyarılarak "CE" uygunluk işaretini ile birlikte onaylanan kurulug klinik numarası taşıması ve düzenli periyodik kontrollerin yapılması gerekligi hususunu bildirilmesi,
- Araç muayene istasyonlarında da aynı hizmetlerin muayene esnasında aranmasi için ilgili kuruluşlara bilgilendirilmesi.

SİLOBALARIN ÖZELLİKLERİ:

- Silobalar, kuru akıtarlar olarak tabii edilen ve öngörlü ağırlığı 0,3- 2,5 ton/metreküp arasında değişen, toz veya granül halindeki değişik türdeki malzemeleri taşıyan ve uygulanan basınç ile yıkıcı hizla boşaltan ekipleme sahip kamyon ve römork /yarı römork araçlardır.
- Türkiye'de üretilen silobaların genel olarak hacimleri 10 bin litreden büyük, işletme basınçları 2 bar, test basınçları 3 bardır. Bu özellikleri nedeniyle silo balar 97/23/AT Yönetmeliği kapsamında değerlendirilmektedir.
- Hacim, basınç ve işletme özellikleri itibarıyle silobalar, 97/23/AT Yönetmeliği kategorisi III'de tanımlanmaktadır.



EZE İNŞAAT, VOLVO FMX'İ TERCİH ETTİ



Ulaşım ve altyapı sektöründen hizla büyüyen İsmi Eze İnşaat, araç parkını Volvo Kamyon ile büyütüyor. Teslim aldığı on beş adet Volvo FMX 500 Hp 8x4 damperli kamyon, Eze İnşaat'ın tüm zorlu işlerini üstlenmeye hazırlanıyor.

2000 yılında kurulan, ulaşım ve madencilik alanında faaliyet gösteren Eze İnşaat, araç parkını yeni teslim aldığı on beş adet Volvo FMX 500 Hp 8x4 damperli kamyon ile güçlendirmeye devam ediyor. Eze

İnşaat, maden ocağındaki zorlu işlerinde FMX'lerin yüksek performansına güveniyor.

Eze İnşaat, üstlendiği projelerde kalite, zaman ve malzeme unsurlarında sıkılık dinamiklerinin önune geçerek faaliyetlerini hız kesmeden sürdürüyor. Bu anlayışla araç parkını genişleten Eze İnşaat, maden ocağının ağır taşınmazlık koşullarına uygun hizmet verebilen güçlü motor ve şasi yapısı ile Volvo FMX damperli kamyonları tercih ediyor. Göç, performans ve yakıt tasarru-

fu gibi benzersiz özellikleri ile Eze İnşaat'ın da arac parkında yerini alan on beş adet Volvo FMX, engebeli ve zorlu arazilerde sıkılık güvenliği ve konforu da sağlıyor. Ağır maden ocağı taşımacılığında Volvo Kamyon'un tecrübesi güvenense Eze İnşaat, yeni teslim aldığı FMX damperli kamyonları 47-50 tondaki yük aralığında kullanacak.

Volvo Kamyon Bölge Satış Temsilcisi Erkan Ergene on beş adet Volvo FMX Kamyonun teslimat töreninde yaptığı

açıklamada; "Volvo Kamyon olarak, inşaat ve madencilik sektörlerinden tüm zorlu işlerin ötesinden gelecek çok güçlü bir kamyonu sahibiz. Eze İnşaat'ın teslim aldığı FMX damperli kamyonlar, tüm zorlu işlerinde büyük avantajlar sağlayacak. Performans, yüksek motor gücü, yakıt tasarrufu, sürücü konforu gibi maden ocakları için önemli olan pek çok faydalı FMX ile bir arada sunuyoruz. Bu nedenle Eze İnşaat ile iş birliğimizin uzun yıllar süreceğine inanıyoruz" dedi.



Geliştirilmiş Verimlilik, Düşük İşletme Maliyetleri, İyileştirilmiş Güvenlik ve Konfor

Allison Tam Otomatik Şanzıman - Filoların Her Zaman Kazanan Tercihi

Türkiye'deki filo işletmeleri için en iyi çözüm, Allison'ın tork konvertörlü ve tam otomatik şanzımanlı araçlara sahip olmalıdır.

Allison'ın yenilikçi teknolojisi; yüksek güvenlilik ve minimum duruş süreleri, gelişmiş müşteri hizmetleri, azaltılmış bakım masrafı, yüksek filo kapasitesi ve düşük yatırım maliyeti sağlamaktadır.

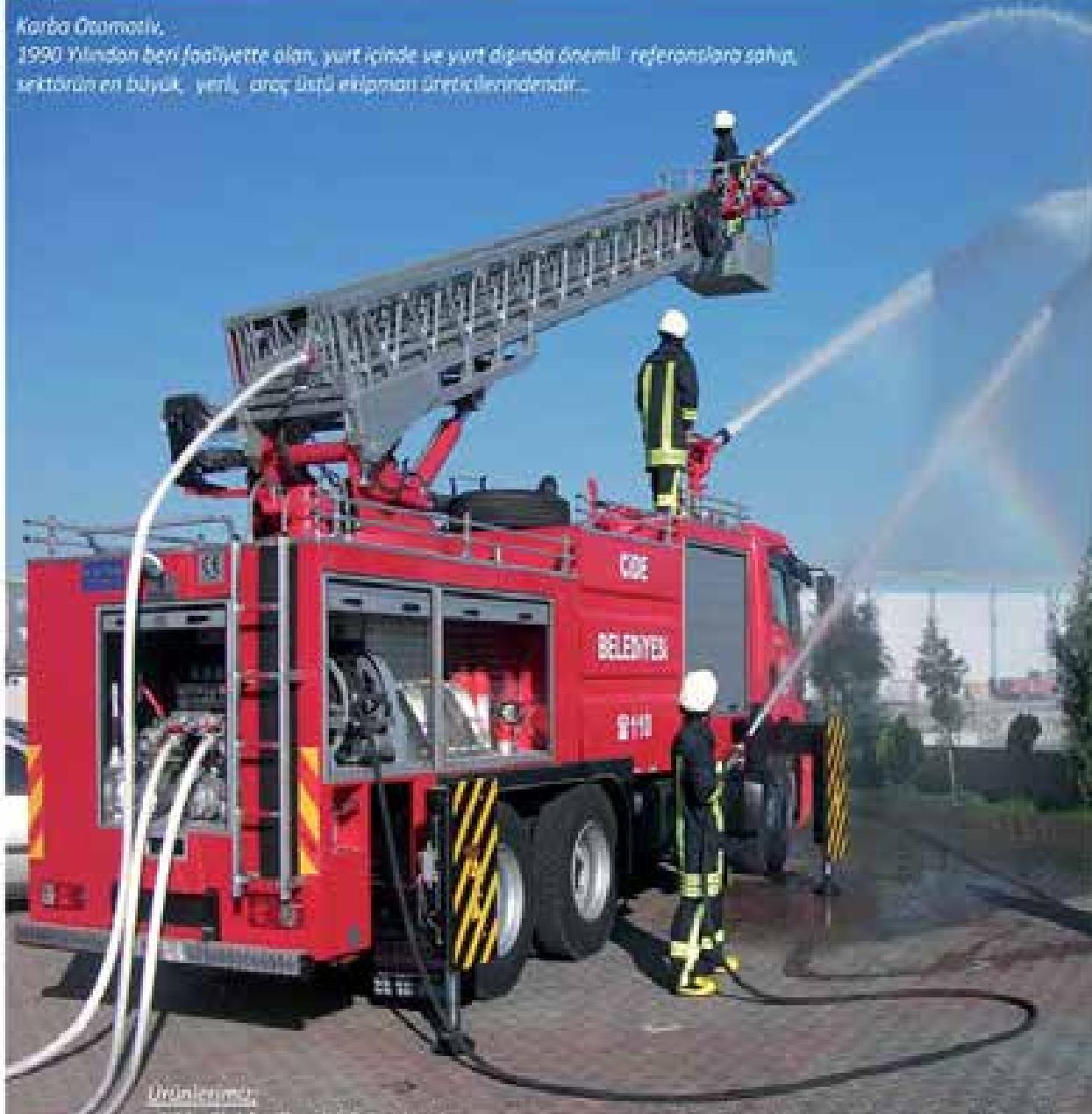
Sadece bu özellikler bile dünyada birçok aracın Allison şanzımanlı olarak tercih edilmesinin en önemli nedenidir.

www.allisontransmission.com

 **Allison**
Transmission.

Karba Otomotiv,

1990 Yılından beri faaliyette olan, yurt içinde ve yurt dışında önemli referanslar arasında, en büyük, yerli, en çok üretilen ekipman üreticilerinden.



Ürünlerimiz:

- Hidrolik Merdivenli İncek Aşıcıları
- Portatif Merdivenli Aşıcıları ve Kullarla Aşıcılar
- Yüksek Basınclı Kamal Aşıcı Ekipmanları (NUKA)
- Kamal Temizleme Ekipmanları (Vakumculular)
- Komple Komal Aşıcı ve Temizleme Ekipmanları
- Su Tankerleri
- Yeraltı Pompaları
- Çep Toplama Ekipmanları



MICHELIN'DEN LASTİK ETİKETLEME EĞİTİMİ

Michelin lastikte etiketleme uygulamasını anlatmak ve yeni lastiklerini bayilerine tanıtmak amacıyla 15 şehirde 172 bayıye Energy Saver+ ve Michelin Agilis eğitimi verdi.

Michelin, 1 Kasım 2012'de uygulamaya girecek olan lastikte etiketleme uygulamasıyla birlikte zeroanlı hale gelecek olan uygulamaları ve yeni lastikleri Michelin Energy Saver+ ve Michelin Agilis' ünvanlarını tanıtmak için 15 şehir, 172 bayı ve 341 katılımcı ile genelkirtirildi. Buluşma esnasında bayiller, Michelin yetkililerine birbir sorular sorarak Michelin ürünlerini ve lastikte etiketleme konusu hakkında geniş bilgi edinme fırsatı buldu.

Hem çevreci hem de üstün performanslı lastikler

Michelin'in 3. nesil çevreçi lastiği Michelin Energy Saver+ bir önceki nesil Energy serisinde olduğu gibi yakıt tasarrufu, kullanım ömrü ve fren mesafesi ile dikkatleri üzerine çekiyor. Michelin Energy Saver+, kullanım ömrü boyunca, Avrupa'da uygulanmaya başlanan lastikte etiketleme sistemi çerçevesinde belirlenen en düşük sınıfı sahip bir lastiğe göre 200 litre yakıt tasarrufu sağlıyor. Michelin Energy Saver+, ıslak

zeminde Avrupa etiketindeki en düşük sınıfı ait bir lastiğe göre yaklaşık 16 metre daha kısa mesafede frenleme sağlıyor. Energy Saver+, 16 metre kısa fren mesafesi ile Michelin'in birçok yüksek performanslı lastiğile aynı derecede A derecesi ile sınıflandırılıyor.

Hafif ticari araçlar için üretilen Michelin Agilis+, kullanım ömrü boyunca en düşük derecelendirme sınıfına sahip lastiğe oranla 270 litre ile ticari araçlarda sağladığı yakıt tasarrufu ve çevreye olan olumlu etkileri ile elbette birincilik sisteminde de olumlu dereceler elde etti. Ayrıca istek zeminde de başarılı olan Michelin Agilis+, Avrupa etiketindeki en düşük sınıfı ait bir lastiğe göre yaklaşık 17 metre daha kısa fren mesafesi sağlıyor.

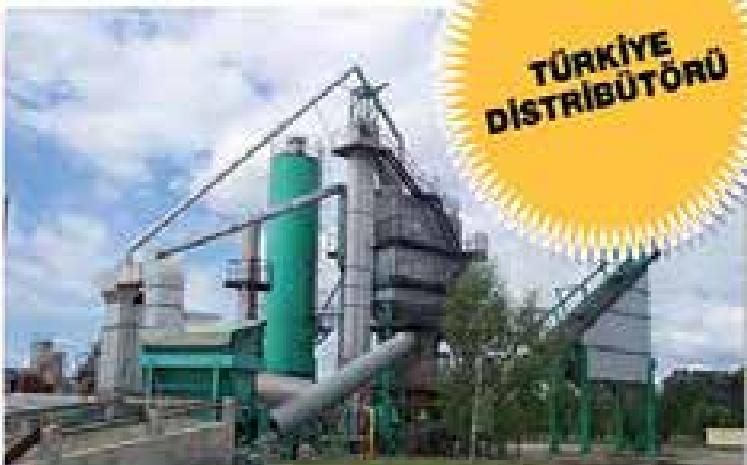


Çevreye Duyarlı Teknoloji

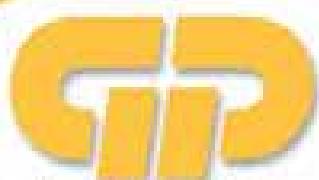
PROFIMAK

profesyonel iş makineleri

TÜRKİYE
DISTRİBÜTORÜ

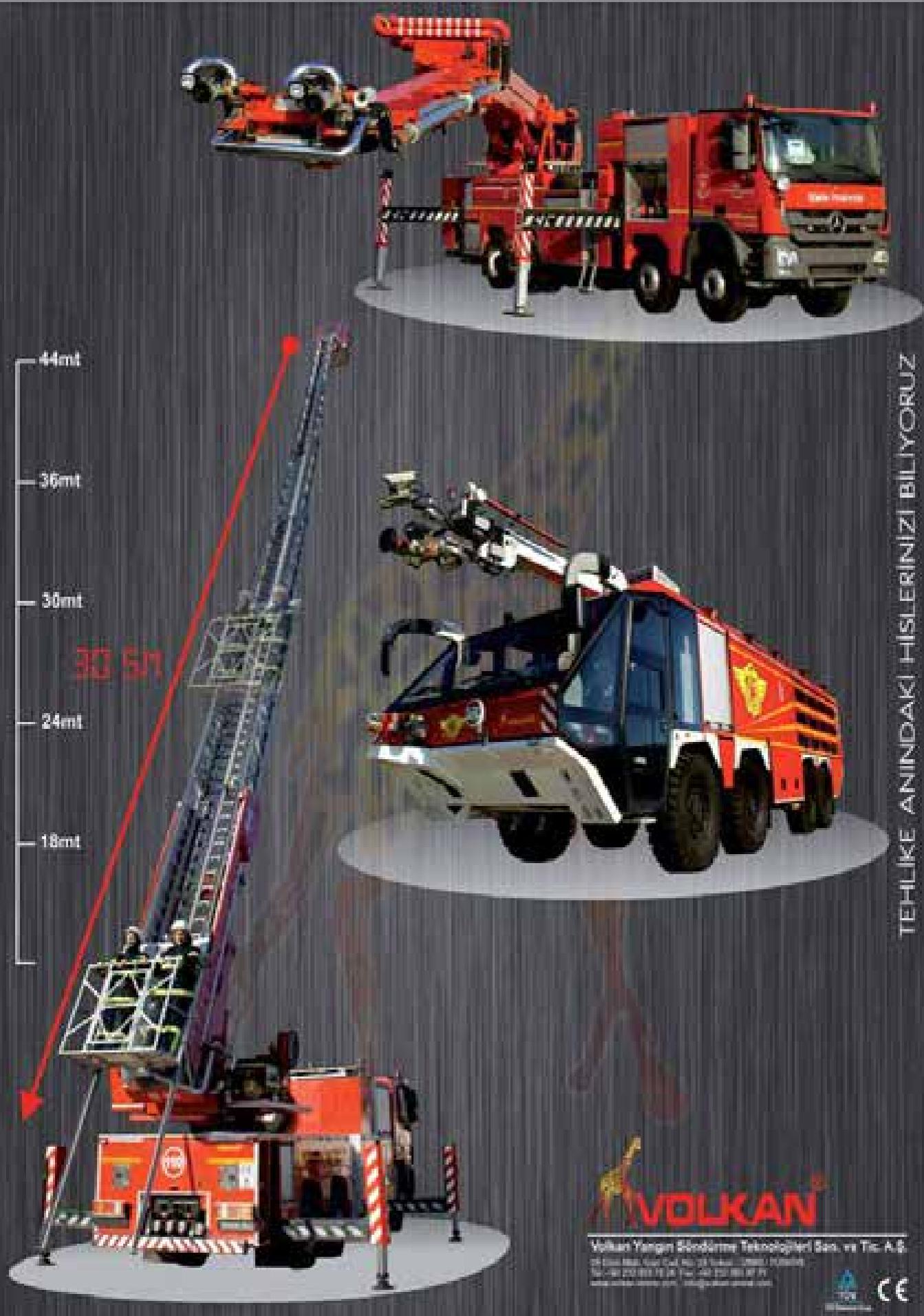


Made in Germany



Günter Papenburg AG

TEHLIKE ANINDAKI HISLERINIZI BILİYORUZ



VOLKAN

Volkan Yangın Söndürme Teknolojileri San. ve Tic. A.Ş.
0312 345 00 00 - 0312 345 00 01 - 0312 345 00 02
www.volkanyan.com.tr - info@volkanyan.com.tr



CE

GOODYEAR LOJİSTİK SEMPYOZYUMUN'DA YAKIT TASARRUFU VE ÇEVRECİLİK İÇİN ORTAK ÇÖZÜMLER TARTISILDI

*Goodyear'in Brüksel'de
gerçekleştirdiği Lojistik
Sempozyumu'nda,
Karayolu taşımacıları
ve uzmanlar yakıt
tasarrufu ve çevrenin
korunmasına yönelik,
düşük yuvarlanma
dirençli lastik kullanımı,
sürücülerin eğitimi ve
aerodinamik destek
kullanımı dahil olmak
üzere pek çok konuyu
masaya yatırdı.*



Dünyada 110 yılı aşkın süredir en büyük lastik üreticileri arasında yer alan Goodyear'ın, artan yakıt fiyatlarının lojistikçileri üzerindeki etkilerinin tartışılmaması amacıyla düzenlediği sempozyumda çevre dostu taşıma için gerekli önlemler tartışıldı.

Goodyear, Belçika'nın başkenti Brüksel'de gerçekleştirilen sempozyumda, ticari karayolu taşımacılığı sektöründe faaliyet gösteren şirketlerin yakıt verimliğinin artırılmasına yardımcı olmak amacıyla şirketleri bir araya getirerek çözüm önerileri sundu.

Avrupa Karayolu Taşımacıları Birliği (UETR) Genel Sekreteri Marco Diglio, Belçika menşeli nakliye şirketi NimaTrans'in Yönetim Kurulu Başkanı Benoît Smets ve Delft University of Technology'de Araştırma Görevlisi Gaudert Van Raemdonck'un da aralarında bulunduğu 70'e yakın devlet ve özel sektör temsilcisinin katıldığı lojistik sektörüne yönelik "Yakut Tüketiminin Azaltılması İçin En İyi Uygulamalar" başlıklı panelde, aerodinamik cihazlardan, yeni araç uzunluğu düzenlemelerine, tır parklarından eğitimi re kadar pek çok konu üzerine görüş alı-

verişinde bulunuldu. Yakıt tasarrufu sağlanması ve CO₂ salınımının azaltılabilmesi amacıyla geliştirilen döşük yuvarlanma dirençli lastik teknolojilerinin uzun vadeli de önemine dikkat çekildi.

Digioia: "Yakıt tasarrufu ve çevre için karayolu taşımacılığında eğitim şart!"

Avrupa Karayolu Taşımacılık Birliği (UETR) Genel Sekreteri Marco Digioia lojistiklik yakıt tüketimin azaltılmasını amacıyla, aerodinamik eklemlerin kullanımını, yol altyapı iyileştirmeleri, eğitim ve araç lastiklerinde yapılacak optimizasyonun önemine dikkat çekerken, Avrupa ülkelерinde faaliyet gösteren nakliye şirketlerinin büyük bir konumuna on veya daha az personel çalıstırıldığını belirtti. Digioia, bu küçük operatörlerin, araçlarda yapılacak yakıt tasarrufu ve CO₂ salınımı azaltımına yönelik iyileştirmeler konusunda yeterli eğitim ve maddi imkana sahip olmadığını belirterek bu bağlamda, yapılacak tevkiklerin önemine dikkat çekti.

Panede six alan konuların, yakıt tüketiminin azaltılmasında farklı faktörlerin birleştirilmesinin kilit faktör olduğu konusunda hemfikir olurken araç takip sistemleri, yerelik iletişim ekipmanları, aerodinamik destek, motor yönetim modifikasyonları ve döşük yuvarlanma dirençli lastiklerin kullanılması konularının da geliştirilmesi gerekliliğine değındı.

Çevre dostu sürüs eğitimiyleyle şirketlerin performanslarının artırılması, araç yüklenmesi ve lastik teknolojilerinin, döşük hızı ve uzun mesafeli操作larında iyileştirme yapacak kilit alanlar olarak öne çıkarılmıştır. Bir lojistik firması için toplam iletişim malyetinin yüzde 30'unun yakıt olduğu ve araçlardaki toplam güç kaybının yüzde 40'unun aerodinamik şırtlininden kaynaklandığı açıklandı. Römorkları yan konut takılmaması sonrasında yapılan testlerin, yakıt tüketimini 100 km'de yüzde 5, aerodinamik kuyruk takılması sonrasında ise 100 km'de yüzde 6 oranında azalma görüldüğü belirtildi.

Goodyear Avrupa Ticari İş Birimi Başkan Yardımcısı Rzonzeff: "Tasarruf için döşük yuvarlanma dirençli araç lastikleri kullanılmalı"

Goodyear Avrupa Ticari İş Birimi Başkan Yardımcısı Michel Rzonzeff yaptığı açıklamada, "Karayolu taşımacılık operatörleri için yakıt tasarrufunda döşük yuvarlanma dirençli lastik kullanımı büyük önem taşır. Yakıt tasarrufunun sağlanması ve CO₂ salınımının azaltımında uygun araç lastikleri kullanılmalıdır. Goodyear'ın gerçekleştirdiği sempozyumda vanları sonaçlar, araçlarda kullanılan lastiklerin kilit rolünü vurguladı" dedi.



**Michel
Rzonzeff**



Hüseyin TUNÇ
huseyintunc@outlook.com.tr

Düz Köşe

PAZARLAMA, SATIŞ, PEKİ YA SONRASI?

Yeşenin bir sayı ile hepimize merhaba., Sıcaklar, Ramazan Aya, Bayram telesi derken bu sene de koskocu bir yüzü bittirdik. Ben hala ne olduğunu anlayamadım, sanki gözlerimizi kapayıp açtık ve geldi yine eylül aya...

Yaz mevsiminde bazı sektörler son derece hareketli günler yaşarken; bazıları da kış aylarını bekliyor. Yaz mevsimi için, özellikle makine ve ekipman satıcıları konusunda tam bir demo/gösteri mevsimi diyebiliriz. Bu seçaklar altında demolar ne de keyifli oluyor bilseniz!

Peki, düşelim bir ürünün satış ile ilgili seçaklar altında demolar dahil gerekli tüm pazarlama faaliyetlerini iyikıyla yapınırız, sonra da bu kabalarının satışa getirdiğiniz, yanı ürünlünüzü sattınız. Peki sonrasında hiç düşündünüz mi? Satış sonrası sunacağınız hizmetler için yeterli alıyaşıya, donanımıza sahip misiniz? Satığınız ürününde bir problem olduğunda, tüm eğitimizi ve yokalmazlığını bir kenara bırakarak problemleri görüş-

memey, çözümler için ne gerekiyorsa yapmaya hazır misiniz? Müşteriniz, aynı fiyatla satılan benzer birçok ürün arasından sizin ürününüzü seçerek aslında size olan güven ve itimadını gösteriyor. Siz de zamanı geldiğinde, bu güvenin boyunu olmadığım, bunu sonuna kadar hak ettiğiniz kanıtlamalısınız. Buna hazır musunuz?

"Satış Sonrası Hizmet" dediğimiz olgu, hepimiz için aynı anlamları taşımıyor. Etrafımızda ihti işlek, farklı bütçelere hitap eden, ucuz veya pahalı birçok ürün satılıyor. Çok ekonomik koşullarda ucuza satan abdığınız bir ürün bozulduğunda, ürünün satan abdığınız kişi/kurum size ya da ürününne ne kadar ilgi gösteriyor? Ürünün anzası ile ilgilenip sahibiğini mi, yoksa her zaman yapılan en kolay yöntem olan "kullanıcı hatalı" etiketini mi bedede ediyor? Üstelik bu durum sadece ucuza satılan ürünler için geçerli değil. Uygun fiyatlı satılan nöfürünler var ki, size uzun yıllar hizmet edebiliyor. Aynı şekilde, son derece yüksek bedeller

ödeyerek alığınız bir ürün de sizin havalı karlığına ugratabiliyor. İste farklı burada ortaya çıkarıyor. Ne satıyorsanız satın, sunulan satır sonrası hizmetin kalitesi, vasıt, aradan bir ürünün müşterisinizin gözünde en üst seviyeye taşıyarak bir sonraki terehinde yine sizin segmesine sebeb olabilirken, Lütfi bir satış sonrası servis hizmeti de, son derece iyi bir ürünün aynı hizla aşağılara indirerek o ürünün marka形象ına ciddi hasar verebiliyor.

Hep aynı yere geliyorsuz, ne olursa olsun, satlığınız ürünün veya hizmetin arkasında durmamalı. Bu şekilde, bunu takip eden diğer satıcılarımız gerçekleştirebilir ve bu satıcılarının gelmesiği marka olgusu ve bilinirliğine sahip olabiliyoruz. Her ürünü 1 defa satabilirsiniz. Ama aynı ürünü, hem de aynı müsteriye 2. defa satabiliyorsanız, bu iş tamamdır. Demek ki satış sonrası hizmetininde ürününize sahip ekimiz, müşterinizin size dayaklı o güvenin kuruluşunu verebilmisiniz. Ne mutlu!

iŞİ UZMANINA BIRAKIN....

Eğitimli, uzman personelimiz,
gerçek orijinal parça garantimiz ve kusursuz hizmet kalitemizle
yükünüzü hafifletmek için çalışıyoruz.



SEÇKİNLER OTOMOTİV

Merkaz: Boyük Kayaş Mah. 19 Mayıs Bulvarı No: 268 Kayaş - Marmak - Ankara

Tel: 0312 373 25 25 - 373 25 18 Faks: 0312 373 25 11

Şube: İvedik Merkez Şenay: Sıhhi 34. Cd. No: 7 İvedik - Ankara

Tel: 0312 384 13 30 - 384 13 39 Faks: 0312 384 13 08



www.hyundaitruck.com.tr
Karsan Pazarlama A.Ş.

TRANSTAŞ, Avrupa'yı taşıyor

Türk lojistik şirketi Transtaş Avrupa'da iki önemli taşıma gerçekleştirdi.



Avrupa'da gerçekleştirdiği taşıma operasyonunu Almanya ofisinden idare eden yüzde yüz Türk sermayeli bir lojistik firması olan Transtas, batılı firmalara bölgedeki hakimiyetine karşın önemli projelerin lojistğini üstlenmeye devam ediyor. Firma son olarak, birisi Avrupa'dan Türkiye'ye diğer ise Türkiye'den Avrupa'ya iki önemli taşıma operasyonuna imza attı. Almanya'daki aksa işlemeye fabrikasını deniz, kara ve hava yolu üzerinden sahri hattıyla Düzce'ye getiren Transtas, Kartal-Maltepe metro hattının yapımında kullanılan 7 metre çapında ve her biri yaklaşık 10 milyon Euro değerindeki dev delicileri de sorumlu olarak kara ve deniz yolu ile Romanya'ya götürdü.

Almanya'dan bir fabrikayı sahri Türkiye'ye getirmenin oldukça zor ve önemli bir operasyon olduğunu vurgulayan Transtas Lojistik CEO'su Berna Akyıldız, projenin başından sonuna kadar hem oradaki hem de İstanbul merkez ofisleri Transtas ekibinin 2 ay boyunca yoğun bir mesai harcadığını belirtti. Projeyi iyi ve doğru analiz ederek, uygun tarihi malzeleri çıkartıp iyi bir koordinasyonla ve batılı tageronları da kullanarak kara, demir ve deniz yolu gibi farklı yollardan fabrikayı sahri hata ile Düzce'ye getirdiklerini söyleyen Akyıldız, dev boyutlarda THM makinelerein de İstanbul'dan alınsa sorunsuz bir şekilde Romanya'ya götürüldüğünü belirtti. İstanbul'daki merkez ofisinin yanı sıra Çin, Mısır, Kosova, Libya ve Katar'da ofisleri bulunan Transtas, Avrupa'daki lojistik operasyonlarını Almanya ofisi üzerinden idare ediyor.



TRANSTAS
GLOBAL LOGISTICS



TRANSTAS
GLOBAL LOGISTICS



MAN TOPUSED'DAN 2. EL OTOBÜS KAMPANYASI

Müşterilerinden gelen talepler doğrultusunda durmaksızın yeni çözümler üreten MAN TopUsed, bugüne kadar yapılmış en cazip ikinci el otobüs kampanyasını gerçekleştirdi.

Otobüs müsterilerinin aradığı her şeyi bulacak 2. el otobüs kampanyası çerçevesinde, kaç yaşında otobüse bakılmak üzere MAN ve NEOPLAN marka 2. el otobüslerde 12 ay boyunca yüzde 60 garanti verildi. 20 Temmuz - 20 Ağustos 2012 tarihleri arasında geçerli olan MAN TopUsed 2. El Otobüs Kampanyası otobüs müsterilerine ga-

rınsız, ücretsiz periyodik bakıma kadar pek çok avantaj sunuyor.

Kampanya kapsamında model tank gözetmeksizin 1 yıl içinde 90 garanti verilen 2. el otobüslerde ayrıca, 2 aksch aralıklara 2 yıl, 3 aksch aralıklara ise 5 yıl yetkilii servislerde ücretsiz periyodik bakım paketi veriliyor. Belirtilen sırclar boyunca her yıl 1.500.000

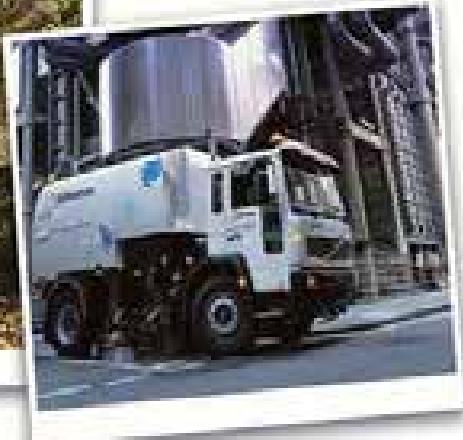
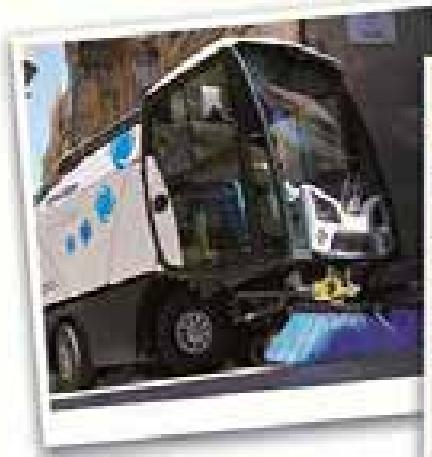
km ile sınırlı tutulan periyodik bakım paketlerine tüm yağ ve parça değişimi üçüncü maastrallaryla birlikte dahil edildi. Otobüs müsterilerinin maliyetlerini aşağı seviyede tutabileceklerine imkan tanıyor. MAN TopUsed 2. El Otobüs Kampanyası'na içinde 0,15'ten başlayan uygun faiz oranları ile MAN Finans da destek verdi.



Uğurel

Yol Süpürme Araçları

" Temizliğin En Prestijli Yüzü "



Uğurel

Elektrikli Hizmet Araçları

Johnston | Applied 416 RS

" % 100 Elektrik, % 0 Emisyon "





EMS

EMS'den Yepyeni Bir Çevreci Çözüm; "Tıbbi Atık Sterilizasyon Cihazı ve Tesisi"



► Tıbbi Atık Sterilizasyon Tesisi

Buharla

Sterilizasyonun Avantajları

Cevre ile Dost

Tıbbi atıkları doğrudan baltalıtmak
yüksek maliyetli kimyasallar kullanılmıyor.
Süslülük yok.
Cevreyle dost, ve temiz teknolojileri.
Dökülmeye hazırlıyo.

Güvenli ve Modern

Tıbbi teknolojiler kullanılır.
Güvenli ekspertizler kullanılır.
İşçilerin arızaları atılık tıbbi atıkları kullanmıyor.

Kullanımı Kolay

Operatörlerin hizmet eğitimine en fazla 3 gün
üçlüdür. Direktik uygulamaları hizmet
gibi. Tıbbi atıkların otomatik olarak gizlendirileceğinden
hizmeti çok kolaydır ve anlaşılır.



► Cihaz Sürüşü



► Tıbbi Atıkları Taşıyan Makinası



► Çapı Taşıma Devriyesi



► Kullanım Üzeri İşlemleri



► Çapı Ayıklama Prosesi



► Çapı Alınma İşlemleri

Cevizlidere Mah. 27. Sok. No: 6/2 06520 Balgat - ANKARA - TÜRKİYE

T: 0312 472 39 50 (Pbx) F: 0312 472 39 52

info@emsmakina.com | www.emsmakina.com

BU TAM ONA GÖRE BİR İŞ...



YENİ DAILY

TAM BİR SÜPER KAHRAMAN'A GÖRE

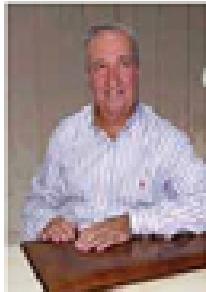


YENİ DAILY İÇİNİZDEKİ SÜPER KAHRAMANI ORTAYA ÇIKARIYOR!

İsteğinizdeki super gücü, ileri teknolojiye sahip ekolojik, ekonomik ve şık tasarımıyla
superşahsiyetle kateden super konforlu, 17,2 m³'e kadar yük alabilecek super geniş, 4,2 ton'a kadar sevme kapasiteliyle super
güçlü, güvenilirlikle gelen super sağlam, 7.000 km hizla konforlu super yolculuk!

www.iveco.com.tr

IVECO



Dr. Zekeriya BABAOĞLU
zekeriya.babaooglu@trendus.org.tr

Sağlıklı Yaşam

ŞİŞMANLIK-OBEZİTE

Besinle alınan enerjinin gün boyu harcanan enerjiden fazla olması sonucunda vücuttan depo yağlarının, ya da vücut kütlesine oranı artması ve normal değerlerin üzerine çıkmasına **şişmanlık** denir.

Şişmanlık; diyabet, koroner kalp hastıkları, hipertansiyon, karaciğer yağlanması, gut, kaner gibi hastıkların alt yapısını oluşturur.

Şişmanlığın temelinde; genetik faktörlerin yanında, aşıri gıda alımı, yanlış beslenme alışkanlıklar, fiziksel aktivite yokluğu veya azlığı, psikolojik sorunlar yatmaktadır.

Tedavide başarılı olabilmek için diyet yapımının yanı sıra, düzenli egzersiz, davranış terapileri ve beslenme eğitimi de önemli rol oynamaktadır.

Şişmanlığa sebep olan hatalı davranışlar;

- Aşırı yemek,
- Çok çeşitli ve fazla miktarda yemek,
- Hızlı yemek,
- Az çığneyerek çubuk lokmaları yutmak,
- Su içmemek,
- Öğün atlamak,
- Davet ve sosyal life yemeklerinde fazla yemek,
- Alkolü çok tüketmek,
- Yatma saatine kadar hala yemek yemek,
- Tatlılar ve kuzartmalar gibi yüksek kalorili besinleri tercih etmek,
- Hamurlu gıdalar içeren hazır gıdalar tüketmek,
- Hareketsizlik,
- Çalmamak,
- Güne geç uyanmak, kilo almada kaçınılmaz sonuçları beraberinde getirmektedir.

Kilo vermeye karar verildiğinde, hedeflenen kiloya inmek için kararlı olmak şarttır. Tekrarlanan diyetlerde, kilo alıp vermelerin ardından çevredekilerin elektriklerine muhatap olmamak için kendinize verdığınız değerin size ile hedeflediğiniz kiloya veya doktorunuzun tavsiye ettiği kiloya gelmek için mücadeleden asla vazgeçmeyiniz.

Cazip gelen yüksek kalorili besinlerden; tatlılar, şekerlemeler, çikolatalar, kuruyemişler, börek, görek vb. gıdalardan uzak durunuz. Ayrıca, alışverişe tot, karına gitmek, hazır gıdaları almamak, sebze ve meye alımlarını alışveriş yapmak gibi ayrıntılara dikkat edilerek sağlıklı beslenme konusunda önemli adımlar atabilir.

İyi yemeklerine, davetlere açtırmameli, menüdekilerin hepsini tüketmemeli, az miktarda alkol almamalıdır. Gündük hayatımızda da mutlaka kahvaltı yapmalı, eğitimlerde zamanında ve az miktarda yenilerek, ara öğünlerde önem verilmelidir.

Kısa mesafelerde taşıt yerine, yaya yürümek tercih edilmeli, asansör yerine merdivenler kullanılmalıdır. Sabah erken uyanarak yapılacak 20 dakikalık bir yürüyüş ve stresten uzak durmak sağlıklı yaşam için önemli ipuçları niteligidir.

Sağlıklı yaşamdan yani sira, obeziteye karşı bilincli davranışlarla aynı sırtıyla düzenli olarak tatlılarak ve göbek çevrenizi düzenli olarak ölçerek, doktorunuzla ve diyet uzmanınızla bu bilgiyi paylaşmanız da sizlerin pararına olacaktır.

Daha iyi ve kaliteli yaşamak için sağlığınızda duyarlı davranışarak, her zaman yiyebileceğinizin yarısını yemeli, yaptığınız aktivitelerin iki misliini yapmalı ve midenizin çöp kutusu olmadığı bilincinde olmamalısunuz.

Sizler, obeziteden uzak sağlıklı ve uzun ömürlü bir yaşam diliyorum.

AS STAR, SCANIA İLE BüYÜMeye DEVAM EDİYOR



Hizmet kalitesi ile birlikte dağıtım ağını genişletmek isteyen As Star, filosuna eklediği 10 adet Scania G420 Euro 5 çekici ile büyümeye devam ediyor.

Öretimini gerçekleştirdiği yaş sebze ve meyvelerin ihracatını da gerçekleştiren As Star, ürünlerinin naklijesini 45 adet çekici ve 52 adet Prigorilik kasaunu bulunduran kendi bünyesindeki araç parkı ile yapısı, ihracat çeşitliliği ile dağıtım ağını genişletmek isteyen As Star, yaş sebze ve meye taşınmacılığında Scania ile filosunu büyütmeye devam ediyor.

Doğu Otomotiv Yetkili Satıcıları Konya Ağrı Yarım'dan satın aldığı 10 adet Scania G420 CMX2HSA Euro 5 çekici, As Star

firma yetkililerine Doğu Otomotiv Gebze Servisi'nde teslim edildi.

Yeni araçlarının anıtlarını Doğu Otomotiv Scania yetkililerinden teslim alan As Star firma yetkilişi Muhammet Çolak, "Şirketimizin başbora faaliyet alanları olan yaş sebze ve meye ihracatını en iyi şekilde yapabilmek için, ürünlerimizin ekiminden ihracına kadar geçen süreci kendimiz denetlemektedir. İhraç ettiğimiz ürünlerin lojistikini, tamamı Scania çekicilerden oluşan kendi filomuzda

sağlıyoruz. İhraç ettiğimiz yaş sebze ve meye çeşitliliği ile dağıtım ağını genişledikçe filomuzu da yaratmak yapmaya devam ediyoruz. Scania markası, dağıtım ağına genişletme hedeflimizdeki en büyük öncüm ortajamızdır. Filomuzdaki Scania araçlarından alabileceğimiz performans aynı zamanda bizim için ösemli bir referans olmaktadır. Yeni araçlarınımız da ihracat ürünlerimizin naklijesinde kullanılacağımız" dedi.



Duygu TECİM
duygu.tecim@outlook.com

Radius

Geçmişten Günümüze: İzmir Enternasyonal Fuarı



Türkiye'nin fuarcılık tarihinde çok önemli bir rolü olan İzmir Enternasyonal Fuarı (IEF) her yıl Eylül ayında İzmir'in kurtuluşu 9 Eylül tarihini de içine alacak şekilde 10 gün boyunca ziyaretçilere kapılarını açıyor.

17 Şubat 1923'te Mustafa Kemal Atatürk'ün emriyle İzmir'de gerçekleşen İzmir İktisat Kongresi ile eşzamanlı olarak tıcarı Grünlies sergisi düzenlenmiştir. Kongre'den sonra düzenlenen ilk sergi 1927 yılının Eylül ayında "9

Eylül Mahalli Sergisi" adı altında düzenlenmiştir. O günkü ilke şartları göz önünde bulundurulduğunda toplam 195 katılımcı firmadan 72'si yabancı katılımcı firma idi. Bir sonraki sene katılımcı sayısı 315 firmaya çıkarırken ya-



bancı ülke katılımcı sayısı 115'cü yükseldi. Bu yıl 81. kez kapılarını açacak olan fuarın ana teması "Yaşamın Her Alanında Tasarımlar" ve onur konuğu İliç Hatay. İzmir Fuarı, 31 Ağustos - 9 Eylül 2012 tarihleri arasında olsalarca etkinliklerin binlerce ziyaretçiye ev sahipliği yapacak.

1950'li yıllarda 90'lara kadar İzmir Enternasyonel Fuar ticari rolünün yanı sıra Türkiye eğlence dünyasında önemli bir yer edinmişdir. O dönemlerde sır sanatçıları için İzmir Fuarı'nda sahne almak güçlü bir referans idi. Başta İzmirliler olmak üzere gaziinolarda sanatçıları dinlemek, parçası kulesinden atlama, lunaparkunda çocuklarınla birlikte eğlensek, Kağıthane Göle'nde gezintiye çıkmak, içten Türkiye'nin

dört bir yanından insanlar gelirdi. Fuarın bu parlaklıktan hareketli dönemlerine benim ancak çocukluğuma yetisti. Gaziinolarnın son dönemlerini yaşadığım 90'larda dönemin assolistlerini dinlemeye giderdik. Ben çoğu zaman dinlediğim birkaç şarkeden sonra sandalyenin üstünde uyuyakalırdum. Yine de o atmosferi yaşadığımı için şanslı hissediyorum kendimi, Tiyatro sevgisini de fuarda kazandığuma düşündürdüm. Hiç sektirmeden her sene fuarda oyun sahneleyen Nejat Uyar'ın tiyatro oyntam... Fuar, bir İzmirli'nin hayatında kişi istese de istemesse de yer ediyor bir şekilde.

İzmir Kültürpark içerisinde her yıl yaklaşık 40 farklı fuar organizasyonu gerçekleştiriyor. İzmir Enternasyonel

Fuari hâlde en kadınlardır... Son yıllarda eski tadını kaybettiği genceliyle yüzleştiğimiz fuarların daha verimli olduğu gün öncesinde bulunduğunda, IEF sadece bir sembol olmaktan ileriye gitmemiştir. Eğlence hayatındaki değişimler ise IEF'yi bu anlamsa da geride bırakıyor. Buna rağmen; şu da bir gerçekler ki her İzmirli fuar zamanı yaklaşınca bir anlık狂喜 olsa çocuksa bir heyecana kapılır. Kimi konularda zamanın gerisinde kalmış gibi görünse de bu fuar, ailennin en büyükler olarak her zaman İzmirliler'in başının tacı olarak kalacak. Ben ve benim kuşajımdan olantımlar IEF'ye dair anıları ise yeni neslin fuar anlayışının oluşmasını sağlayacaktır.



GEFCO 2012 YILININ TAŞIMACILIK ŞİRKETİ OLDU

GEFCO, gerçekleştirdiği kapsamlı çalışmaları ile "The Institute of Transport Management" tarafından 2012 yılının Taşımacılık Şirketi seçildi.



The Institute of Transport Management (ITM), tarafından büyümeye yönelik çalışmalarılarının yanı sıra yenilik, müşteri memnuniyeti, çevresel ve sosyal sorumluluk ile personel gelişimi konularındaki çalışmalar ile '2012 yılının Taşımacılık Şirketi' seçildi.

600 uluslararası rotaya bağlanan 157 depoya sahip olan yılda 18 milyon ton navlun ve 5.2 milyon araç taşıyan GEFCO, montaj testlerinden depolama merkezlerine, bayilere ve kiralama şirketlerine gerçekleştirdiği etkin araç ulaşırma hiz-

meleriyle ve teslimat öncesi araç hazırlık ve filo yönetim faaliyetleriyle rakipleri arasında öne çıkmıyor.

Üreticilere yönelik bir lojistik sağlayıcısı olan GEFCO, müşterilerine özel proje mühendisliği de dahil olmak üzere ulaşırma ve teslimattan, katma değerli hizmetlere kadar 40'in üzerinde hizmet sunuyor.

Araç üreticileri ve parça tedarikçileri, motosiklet üreticileri, sahlik hizmeti ve tüketici ürünlerini ile endüstriyel ve

elektronik sektörlerini kapsayan geniş müşteri portföyüyle pek çok endüstride uzmanlığının ispatlayan GEFCO'nun aldığı ödül ile ilgili olarak, GEFCO Türkiye Genel Müdürü Fulvio Villa, "GEFCO'nun bu prestijli ödülü leylük görmesinden büyük mutluluk duyduğumu belirterek "Şirketimizin başarısı; GEFCO'nun taahhüt, hizmet tutkusu, dayanışma, yenilik ve şeffaflık değerlerine sadık kalan çalışanların birebir olarak devrelerlarına dayanır. GEFCO'nun kurumsal kültüründen aşama aşama dojan bu değerler uygulanmalarınıza desteklemektedir" dedi.



**TURKCELL
ARAÇ TAKİP'LE
AKARYAKIT
TASARRUFU
CEBİNİZDE!**

Siz de maliyetlerinizi azaltmak, risklerinizi yönetmek ve verimliliğiniz artırmak için 12 ya da 24 taksitle Araç Takip Sistemi'ne geçin, büyüme yolunda hızla ilerleyin.

Ayrıntılı bilgi için Turkcell Müşteri Temsilcisini arayabilirsiniz.





Tugba GÜZEL
Çevre Mühendisi
tugba.guzel@outlook.com

Radius

ÇEVRESEL ETKİ DEĞERLENDİRMESİ

Temmuz ayında yazdığım yazıda, özet olarak bilgi vermeye çalıştığım Çevre Mevzuatı ile ilgili detaylı değerlendirmeye "Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği" ile başlayacağım.

17.07.2008 tarih ve 26999 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren "Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği" faaliyetlerin işletme öncesi, işletme sırasında ve işletme sonrasında izlenmesi ve denetlemesini sağlamak amacıyla yapılan detayları içeren bir yönetmeliktir.

Sık konusu mevzuatta belirlenen kavşalar çerçevesinde, bir yatanının faaliyet geçmeden önce; kapasitesi, üretim yöntemi ve kurulacağı alan vb. konular göz önünde bulundurularak çevreye yapılacak etkiler bir bütün olarak değerlendirilmektedir.

Değerlendirme yapılırken, sık konusu yönetmelik kapsamında, ÇED Yeterlik Belgesi'ne sahip kurum/kuruluşlara formatları mevzuat ile belirlenmiş raporlar hazırlamaktadır. Bu rapor içeriği ve uygulanan süreç, faaliyetin kapasitesine ve/veya üretim yöntemine göre Ek-1 ve Ek-2 listeleri ile sınılmaktadır.



Ek-1 projeleri için süreç Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'nın koordinasyonunda olup süreci, Ek-2 projelerine göre daha uzun sürmektedir. Bakanlık tarafından belirlenen kurum/kuruluşlar ve faaliyetin gerçekleştirileceği bölgelerde halk süreçte dahil edilmektedir.

Ek-2 projeleri için ise süreç İl Çevre ve Şehircilik Müdürlüğü'nden tarafından koordine edilmektedir. İl Çevre ve Şehircilik Müdürlüğü tarafından başka kurumlara görevleri istenebilmektedir. Ek-2 proje-

leri için süreç, Ek-1 projelere nispeten daha kısa sürmektedir.

ÇED Yeterlik Belgesi'ne sahip kuruluşlarda hazırlanan raporlar ve süreçleri takip edilen projeler kapsamında, tüm kurumlar ve mevzuatları çerçevesinde bir bütün olarak değerlendirilmek yapılmaktadır.

Hazırlanan raporda, mevzuatlar açısından faaliyetin değerlendirilebilir yapıturken, faaliyet sahibinden de ilgili mevzuatlar çerçevesinde tahsilatlar alınmaktadır.

Değerlendirme sonucunda olumlu karar alınan projeler yatırımına geçmekte, olumsuz projeler geçmemektedir.

Çevresel etki değerlendirmeye sürecini olumlu karar olarak tamamlayan proje sahiplerinin, hazırlattıkları ÇED raporlarında belirtilen hususlara bire bir bağlı kalarak; teahhütlerini yerine getirerek yatırımlarını gerçekleştirmeleri gerekmektedir. Aksi takdirde, karşılmasına cezai süreç başacaktır.

Siz konusu mevzuat kapsamında, çevresel etki değerlendirmeye sürecini yasal olarak tamamlamadan yatırım bağlamış, faaliyete geçmiş testiler veya ÇED mevzuat kapsamındaki hazırlamaları raporlara uygun galibiyetin testiler, tespit edilmesi durumunda, yatırımın yüzde 2'si kadar devlete ceza ödemeğidir. Bunun yanı sıra, çevresel etki değerlendirmeye sürecini tamamlamamış, fakat, kapasite artışında veya üretim yarlılığı değişikliğinde bulunmayı planlayan testiler de süreçlerini mevzuat kapsamında yenilemeyecektir. Aksi takdirde, yüzde 2 cezai işlem siz konusu yatırım değişikliklerine de uygulanmaktadır.

Aşağıdaki ekipman üreticileri için:

17.07.2008 tarih ve 26939 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren "Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği" kapsamında, siz konusu süreçlere tabii olan testiler,

Yönetmeliğin Ek-1, 39 sayılı kendi kapsamında;

"Motorlu taşıtların üretimi (kara taşıtları (otomobil, otobüs vb.), tarım makineleri (traktör, bisikletler vb.), iş

makineleri (dozer, ekskavatör vb.), savunma sanayi taşıtları (tank, zırhlı araç vb.)) (1000 adet/yıl ve üzeri)".

Yönetmeliğin Ek-2, 15 sayılı kendi kapsamında;

"Motorlu taşıtların üretimi (kara taşıtları (otomobil, otobüs vb.), tarım makineleri (traktör, bisikletler vb.), iş makineleri (dozer, ekskavatör vb.), savunma sanayi taşıtları (tank, zırhlı araç vb.))".

Yönetmeliğin Ek-2, 18 sayılı kendi kapsamında; "Damper, karoseri vb. aracın üstü ekipmanları boyanarak üretilmiş testiler." olarak yer almaktadır.

Fakat gerçekleştirilecek faaliyette, farklı üretim konuları varsa, mevzuat içerisinde detaylı değerlendirme yapıp gerçekleştirileceği halinde, İl Çevre ve Şehircilik Müdürlükleri'ne yazılı giriş sorulması üreticiler için daha güvenilir olacaktır.

Hatta gerçekleştirmeyi planladığınız yatırım veya mevcut takımları faaliyetiniz, siz konusu yönetmelik Ek-1 ve Ek-2 içerisinde yer almıyorsa, faaliyetinizin özet anlatımı ile birlikte, 17.07.2008 tarih ve 26939 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren "Çevresel Etki Değerlendirmesi Yönetmeliği" kapsamında, İl Çevre ve Şehircilik Müdürlüğü'nden alacağınız müzakir yoluyla, elinize çevre denetimlerinde denetim ekibine getirmeniz açısından faydalı olacaktır.

Siz konusunun yönetmelik ile ilgili ayrıntılı bilgiyi internet üzerinden mevzuat bilgi sisteminden edinebilirisiniz.



DİZEL ARACLARIÇIN LPG



chm-trucktec
Dizel ve LPG araçlar için teknoloji

Türkçe Dizaynları

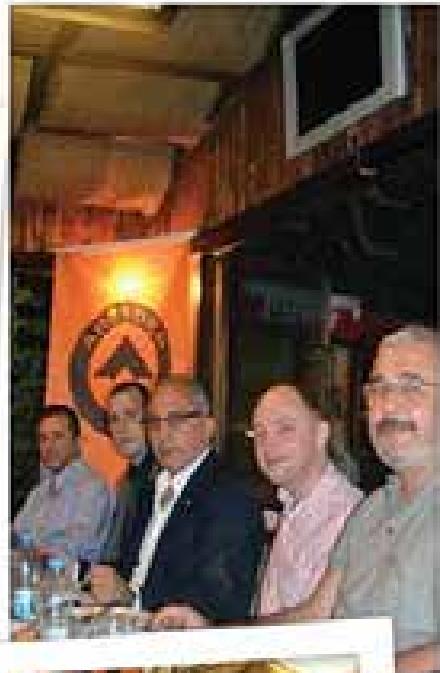
Liber
www.libertec.com.tr

HEP AYNI HIZDA CALISIYORUZ...
AMA HEP FARKLI HİZMETLER SUNUYORUZ...

HZ
M E D Y A

BERKAM SRL RADYO TELE. MAT. SAN. TIC. LTD. STL.
BIRLIK MAHALLESİ 285. SOHAK NO: 30/113 06610 ÇANKAYA - ANKARA, TÜRKİYE
TEL: +90312 440 24 47 - FAX: +90312 440 66 44 info@berkam.com.tr

SEKTÖR TEMSİLCİLERİ İFTARDA BULUŞTU



Arac, Arıçılık Ekipman ve İş Makineleri Üreticileri Birliği Derneği Arıç-Der düzenlediği iftar yemeğinde sektör temsilcilerini bir araya getirdi. Ankara Çardak Pide Restaurant'ta, akşam havada düzenlenen iftar yemeğine başta Arıç-Der Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Fırat, Arıç-Der Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Serbülent Çilingir, Arıç-Der Genel Sekreteri Seçkin Kesinbaşoğlu olmak üzere, Yapo Öztrak (Çevre ve Şehircilik Bakanlığı), Murat Özdemir (Çevre ve Şehircilik Bakanlığı), Hüseyin Alper Türedi (Türk Standardları Enstitüsü), Mehmet Türedi (Türk Standardları Enstitüsü), Ertan Çamış (İllerler MSS), Hasan Hüseyin Ergenç (Hidrokontrol), Mustafa Akbulut (Anfaan), Ali Çakıl (Dampar-San), Serdar Aslan (Karsı), Celal Yılmaz (Karsı), İsmail Hakkı Anac (Ems Mobil Sistemler), Kemallettin Danışman (Ems Mobil Sistemler), Ramazan Karakaya (Ems Mobil Sistemler), Fatih Anac (Ems Mobil Sistemler), İlhan Turan (CNR), Murat Icer (CNR), Engin Pirinççi (Radiis), Emel Şengülüm (Radiis), Furkan Çalıkhan (Radiis), Hatice Göknar (Arıç-Der), Rahi Kesinbaşoğlu (Arıç-Der), Mürsel Karahan (Radiis) ve eşi Pınar Karahan, Emrah Kaçar (Ajans 365), Nihal Kaçar (Ajans 365) ve Arıç-Der Onursal Üyeli Mesut Dilekçi katıldı.

IVECO

Stralis'in hedefi ,

Bugünün profesyonellerinin taşımacılık ihtiyaçlarını ,
bütün görevlerin üstesinden en iyi şekilde gelebilen ,
geniş kapsamlı bir ürün garı ile karşılamak ve ilerisine gitmektr .

YENİ STRALIS - YENİ STRALIS - YENİDEN STRALIS



Şimdi düşük yakıt tüketimi, güçlü performansı,

420 – 450 ve 500 Beygir Gücünde tek - çift çeker ve Treyler Mixer seçenekleri ,
inanılmaz fiyatlar ile

IVECO ÇEKİCİLER ÖZ GÖZDE' de...



www.ozgözde.com.tr

ANKARA İMZAÇI

Absolute Hizmet - 34. Mah. No: 3/PC.L-
G/II
OSMİM ANKARA / TURKEY
Tel : +90 312 324 83 47

ANKARA İMZAÇI

Güney Mah. Tuncel Göller Mahmut
Mah. No:221 Tunceli Mah. /
ANKARA
Tel : +90 312 566 71 42

İSTANBUL İMZAÇI

İstanbul Teknik Üniversitesi Müh.
Güney Mah. Güneylik Konakçı Cd. Laleli
Mah. No:7/3 Güneştepe - Küçükler /
BESEMSA
Tel : +90 234 413 67 47
Fax : +90 234 413 67 76

ORGANİZASYONEL İMZAÇI

Organizasyon San. Hiz. Tel: 0312 A-5 Blok No: 1
ESENLER/İSTANBUL
Tel : +90 232 228 15 91
Fax : +90 232 228 16 04



Vahap AKAR
vahap.akar@outlook.es

Serbest Kürsü

YAKIN PLAN: ÇEVRE SORUNSALI



Merhaba,

İçinde yaşadığımız bu dünyada; son dönemde ekstra üzerinde durulan, hakkında çok önemli öncelerler alınan, sürekli toplantılar, seminerler düzenlenen ve her zaman devlet başkanlarının sürekli takibinde olan ama bir türlü istenilen sonucu olaylamayan bir konudur "çevre".

Çevre konusunda dikkat olan birçok sivil toplum kuruluşu vardır; sürekli etimeler yapar bu insanlar, fabrikaları basarlar, gemileri ıssal ederler, kendilerini yollara zincirlerler. Seyrederken deli mi bu insanlar, hiç mi işleri güçleri

yok bu adamların deriz coğuluğu.

Gerçekten de bu işteki, boyluktan yapılan bir çilem mi? Acaba bu insanların gerçekten higienizebilecekleri bir işleri olsa, orada o çığırca etemeleri gerçekleştirirler mi? Yoksa dünyadan en önemli işi bu mu?

Kanastımca, çevre kirliliği ve doğal kaynakların herde tüketilmesi dünyadan en önemli konusu ve o insanların dünyadan en önemli işini yapıyor. Peki, biz "pevremiz" için ne yapıyoruz.

Birçoğumuzun dikkatini çekmiyor, sokaklarda belediyeler-

rimizin yerleştirdikleri geri dönüşüm konteynerleri varız. Bu konteynerleri normal şartlarda atıklarımızı cinlerine gidi ayıracak, aynı aynı atmak gereklidir. Ancak; ne yazık ki hepimiz bu konudan o kadar uzağız ki, çok az dikkat vatandaşımız bunu gerçekleştirmektedir. Çünkü; bu konuya ilişkin kanunlarımız kimseye bir yaptırırm uygalamamakta ve insanların zorunlu olmadıkça bu konuda çok az hassasyet göstermektedir. Gereği birçok belediyenin de o döngümüz konteynerlerini çevreyi düşündüklerinden değil, Avrupa Birliği yardımlarından yararlanabilmek için koşulların da umutlamanız lazımdır.

Tıne de, çevre konusunda birçok adım atıldığı gibi arı edilmeli. Birçok firma hem çevre hassaslığı olan hem de tasarruf sağlayıp sistemler geliştirmekte ve bunu tüketicilere sunmaktadır. Ancak, bağlantıya firmalara mal yet getirecekmiş gibi görünen bu sistemleri piyasanın kabul etmesi zaman alacak gibi görünüyor.

Sizlere bu sistemlerden bahsetmeden bahsetmek istiyorum, dediğim gibi bağlantıya mal yet yükü gibi görünen bu sistemler, kullanıldıkça kullanıcısına tasarruf sağlıyor ve aynı zamanda çevre için büyük oranda kirliliği ortadan kaldırıyor, bu gibi sistemleri hepimizin desteklemesi gerekliliği fincanındayım.

Bu sistemlerden iki, Profimak Makine Otomotiv Sanayi ve Ticaret Ltd. Şti. 'nın geliştirdiği Elektrikli Hidrolik Siloşürmeli Çöp Kasasıdır. Bu sistem, kent temizliğinde kullanılan çöp kamyonları için geliştirilmiş ve çevre için gerçekten çok yararlı ve önemli bir sistemdir. Çöp kamyonlarının hedefimiz biliriz, çok güvenilir ve yüksek oranda yakıt tüketen çevre temizliği için kullanılar; fakat çevreyi kirletme kapasiteleri çok yüksek iş makinelere dir.

Elektrikli Hidrolik Siloşürmeli Çöp Kasası, çöp kamyonlarının yakıt tüketimlerini cittadı oranda azaltmasının yanında, ses kirliliğinin ortadan kaldırmasına katkası çok fazla dir. Bu özellikleri sayesinde belediyelerin ses ve çevre kirliliğini önlemeleri açısından destekleyicilerini doğrudır, aynı zamanda yakıt tüketimini de azaltmasından ötürü kullanımına da çok büyük yarar sağlayacak bir üründür.

Bahsedecem diğer bir sistem ise Liber İleri Teknoloji A.Ş.'nin temsilci olduğu R1 Diesel/Lpg Yakut Sistemleri. Bugüne kadar dizel araçlar için Lpg dönüştürülmüş deşikten bu sistem ile dizel araçlar, özellikle de ağır vantaclar ve otobüsler arka Lpg kullanabilecek. Tophamda bilinenin aksine en temiz ve emisyon değeri en düşük yakıt Lpg'dir. Hatta bazı türlerde sürekli trafikte olan taksilerin Lpg kullanması zorunludur.

R1 Diesel/Lpg Yakut Sistemi ile, otobüsler ve ağır vantaclar çok önemli bir kalem olan yakıt giderlerinde yüzde 10'lar civarında bir tesarruf sağlarken araçların emisyon değerlerinde de düşme sağlanmış çevre için çok büyük katkılar sağlanmaktadır.

Önümüzdeki dönemde motorlu taşıtlar vergisinin araçların motor hacimlerine göre değil de emisyon oranlarına göre alınacağı da berabat hataarsak, buna etki edüğümüz bu iki sistemin de gerçekte ekonomimiz ve çevre için çok çok önemli oldukları ortadır.

Vatandas olarak bizlere düşen en önemli görev ise, çevreye duyarlı olan bu sistemleri kullanan firmalara destek vermek ve onları sadice ceplerini değil çevreni de düşündüklerini unutmalararak tercihlerini de degriftiğinde yapmaması olmalıdır.

Unutmayalım ki yaşadığımız bu çevre bizim değil, çocuklarınımızın ve onlar her zaman en iyili ve en güzel hak ediyor.



PARALİMPİK ATLET VITTORIO PODESTÀ'YA, IVECO CAMPER DESTEĞİ

Paralimpik atlet ve handcycling şampiyonu Vittorio Podestà, Londra'da 29 Ağustos'ta başlayacak paralimpik oyunlarına Carré'deki (Vicenza) Nuova Camper Marostica tarafından özel olarak tasarlanan Iveco Daily ile gidiyor.



Podestà'ya olimpiyatlar süresince eğlik edecek araç Fiat Industrial Village'da teslim edildi. Camper, yarı otomatik şanzımanlı, çevik Iveco Daily C56 5.0TD 170 HP motora sahip aracın üzerinde monte edilen fiberglas tek parça gövdededen oluşuyor.

Yeni Daily'ye, kasasının sağlamlığı seyirinde engellilerin ulaşımı için özel bir asansör sistemi takılmış. Asansör kabİNde alan ışgal etmeden gəzinin altına giriyor.

Camper tamamen açılış için özelleştirilmiş iç döşene, mobilyaya ve teknik donanıma sahip. Bu durum fiberglas kabİNde boş alandan yüksek verim alınmasını ve paralimpik atlet için en uygun yaşam koşullarının olmasına sağlıyor. Camper'da iki tane önde, üst tarafta;

iki tane de yemek odasının üstünde olmak üzere toplam dört yatak var. Podestà bakkal ekipmanını da tarafta saklamayı doğrultuyor.

Araç fonksyonelik, basitlik ve çevikliği sahibi yarı otomatik vitese ve Podestà'nın kullanabileceğii, elle kontrol edilen gaz ve fren kontrollerine sahip.

Camper 180 amperlik alternatör, 120 watt gücündeki fotovoltaik panel ve metanol jeneratörü ile kendi elektrğini üretme kapasitesine de sahip.

"Rekreasyonel araç" işinin aktif oyuncusu Iveco son olarak Podestà için yapılan proje sürecini desteklemek adına Camper'lar için yeni bir bölüm açtı. Şirket uluslararası spor etkinlikleriley 1980

Moskova Olimpiyatları ile başlayan ve 2006 Torino Kış Olimpiyatlarına kadar giğen, sponsorluklar ve işbirlikleriyle güçlendirilmiş bir bağı sahip. Iveco, şu anda azim, takım ruhu ve coşkunum modeli olan Barilla Blue Takımının paralimpik şampiyonunu destekliyor.

Barilla Blue Takım için yarışan Vittorio Podestà, üç aracılı tekerlekli aracına güç veren kollarıyla bir handcycling şampiyonu. Sayıuz İtalya şampiyonasına ek olarak 2007'de Dünya Şampiyonluğu, 2008 Pekin Paralimpikleri'nde gümüş madalya ve 2009, 2011'de yeniden Dünya Şampiyonluğu kazanmakla beraber son sezonda da Ünlülerarası Bisikletçiler Birliği şampiyonasında ilk sıraya yükseldi.

Dünyayı Seviyoruz, Sizin İçin Temizliyoruz



- ➊ İleri Teknoloji Vakum Sistemi
- ➋ Özel Ses İzolasyonu (67dBa)
- ➌ Uzun Furça Ömrü

- ➊ Hidrolik ve Mekanik Sistem Seçenegi
- ➋ %15 Daha Fazla Yakıt Tasarruf Sistemi
- ➌ 3m³'ten 8m³'e Kadar Farklı Kapasite Seçenegi



**24/7
SERVİS SAHİP
YEDER PARÇA
TELEFOR İLE**

Topçular Köprü Caddesi No: 37/49 Beylik / İstanbul
Tel: 0212 613 54 48 (Faks) Faks: 0212 613 54 49
Fabrika: A.O.S.B. 10032 Seksek No: 12 Çiğli / İzmir
Tel: 0232 328 11 66-44 Faks: 0232 328 12 34



CEKSAN
FOLİYEVİDE MACHİNELERİ
www.ceksanmasina.com



Gökhan GÖÇLÜ
gokhan.goclu@radiusdergisi.com

Radius

YAŞAMAK GİBİDİR TİCARI ARAÇ SATMAK...

Üzün soluklu ve zorludur. Ama keyilli. Ama sabır istenmiş bir hasta tipik, yaşamak gibi.

Ne tarafla gideceğini biliyorsan, her yol seni oraya götürür. O zaman hedeftir araç satmak, yaşam tarzıdır. Ağır ve emin adımlar gerektirir.

Yanlış vites gibidir araç kaygası. Sıyar atıcıdır yanlış bir adamda. İstenden rampayı çakmak; doğru devirdi ve doğru vitesle hareket etmek gerek. Satışın devri kramadır. Acıcyi sevmeyiz kram. Araç sahibinin acelisi olmaz, olursa motor ömründen yitheceğini bilir. Zira, akılı adam aracına zarar vermez. Tipki satış gibi, tipki yaşam gibi. Şayet satıymış kayısına düşersen alıcı bunu anılır. Anırsa dost bilmez, güvenmez. Oysa ticari araçta en önemli şey güvenlidir.

Firma sahibi kullanıcuya güvenir. Yoksa, 200-250.000,-TL'lik aracını nasıl emanet etsin? Kullanıcı aracına güvenir. Yoksa, casusu nasıl emanet etsin? Bir de ortaladımıza güveniriz. Yoksa geleceğimizi nasıl emanet edelim? Bu denli güven-

ven gerekirken acelie etmek niye?

"Doğru bir satış hayatı yanlış bir satışa tercih edilmeli" derken bugün bir, üç, beş adet ne olursa olsun, kaçacağa kaçan, yarı belki dahi fazla gelecektir; siz doğru durmasan billyorsanız. Dikkat daramı, doğru olam, güçlü kalımı sever ticari araç alıcısı, tipki yaşam gibi. Parkı yaratmak istiyorsak dikkat durmam, doğru olmam ve güçlü kalmalıız. Her zaman büyük balık küçük balığı yutuyor. Parkı olmam küçük bile olsa balık. Yutulanlardan olmamak için. Tipki satıcı gibi. Parkı tazdır, glici bilgisi. Aşırı ise zaferdir satıcının. İnanmak başarmamın yarısında, çaba ve bilgi diğer yarısındır. Ne kadar uğraşsak da kullanıcı kadar bilemeyeiz. Çünkü dedik ya; araç satmak bir yaşam tarzıdır.

Yaşadıklarımızdan değil yaşayamadıklarımızdan olmam pişmanlıklarımız. Kerke ve yarını olmayan bir dünyada gereğinden fazla sorumluluk, zaman kubundan başka neye yarar ki?

Hem neden korkar insan? Bilmediklerinden... Korkmamak için bilmek, bilmek için öğrenmek, öğrenmek için dememek yaşamak gerek.

Aracıyla bir bütündür kullanımı. Onun için dinlemeli, anlamalı. Ancak ve ancak ondan sonra anlatmalı, anlamasını istedigimizi. Sonuçta biz ne anlatırsak anlatısalım anladığımız onun alaklığı kadarır. Onun bir dili var. O dilden konuyamazsa Müslüman mahallesinde satıyangız satmış oluruz. O dili; atılıyede, kademede, kamyoncular lokalinde, yol tuttu lokantalarда, nakkat ambarlarında bulunur.

Her şey kılaptan öğrenilmiyor:
Vehasıl, bir davadır araç satmak... Yalnız başına siren...

Tipki yollar misali uzayıp gitmen bir dava. Satıcının dünyası on camından göründüğü kadarır. Öfkesi, sevinci, kederi, neşesi ile tek kişilik bir dünyaya... Giderken bulyüp dönmüşce biten ödemelerin dünyası... Yaşamak gibi.

ANFİSAN AFRİKA'YI DA SÜPÜRECEK

*Anfisan Ankara
Fırça Makine
Sanayi, Somali
Cumhurbşakanı Adayı
Haci Mohammet
Yassin Ismail ile
bir yıllık sözleşme
imzaladı.*



Pakistan ve Sri Lanka'daki gezileri sırasında yol süpürge araçlarında bulunan fırçaların Anfisan Ankara Fırça Makine Sanayi'nin üretmiş olduğu fırçalar olduğunu gören Somali Cumhurbşakanı Adayı Haci Mohammet Yassin Ismail firma hakkında yaptığı araştırmaların ardından, Anfisan Ankara Fırça Makine Sanayi'ye ziyarette bulundu. Afrika Kıtası'nda yol süpürge araçlarının ekosikligine vurgu yapan Haci Mohammet Yassin Ismail, bu alandaki beğeniği Anfisan Ankara Fırça Makine Sanayi'nin ürettiği ürünlerle doldurmak istediklerini belirtti. Yapılan görüşmelerin ardından Anfisan Ankara Fırça Makine Sanayi Yetkili Mustafa Akbulut ve Haci Mohammet Yassin Ismail arasında Afrika kıtası ülkeleri; Katar, Suudi Arabistan, Malezya ve Avustralya için bir yıllık distribütörlük sözleşmesi imzalandı.

SHELL'DEN ÇEVRE DOSTU RAPOR: “SÜRDÜRÜLEBİLİR BİR ENERJİ GELECEĞİ”

Dünyanın artan enerji ihtiyacını ekonomik, çevresel ve sosyal açılarından sorumlu bir şekilde karşılamak için çalışan Shell, yayınladığı 2011 Sürdürülebilirlik Raporu'nda bu hedefe yönelik çalışmaları ve performans sonuçlarını kamuoyuyla paylaşıyor.



Royal Dutch Shell'in 2011 Sürdürülebilirlik Raporu'nda; 'emniyet', 'toplum', 'iklim değişikliği', 'çevre' ve 'enerji verimliliği' gibi alanlarda şirketin yaptığı büyük ve yenilikçi yatırımlar ile, dünyanın çeşitli bölgelerinde bu anlayış paralelinde yürütülen çalışmalarla ilişkin bilgiler yer alıyor. Shell'in sürdürülebilir gelişime yönelik çabalarının merkezinde daha temiz yanmış bir fosil yakıt olan doğalgaza ve inovasyona yaptığı önemli yatırımlar bulunuyor. Emniyet, çevre ve yerel toplumlar ile ilişkiler, şirketin operasyonlarını yürüttürken ve gelecek projelerini şekillendirirken dikkatle aldığı başlıca konular arasında yer alıyor.

Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem: "Türkiye'nin ekonomik gelişimine sahip olduğumuz katkısun yanısıra sürdürülebilir kalkınmasına da destek oluyoruz."

Shell Türkiye Ülke Başkanı Ahmet Erdem, Shell'in her yıl geliştirdiği sürdürülebilirlik çalışmaları ile bir örnek

oluşturduğunu belirterek, "Shell'in global olarak benimsediği sürdürülebilirlik yaklaşımımız Türkiye'deki operasyonlarımızda da gözle görülür. Tesislerimizde atık yönetimi uyguluyor, geri dönüşüm sağlıyoruz. Tüketicilere, yüksek teknoloji ile geliştirdiğimiz tasarruf teknolojilerini sunuyor, bununla birlikte enerji verimliliği konusunda toplumsal bilinc yaratıyoruz. Bu sayede Türkiye'nin ekonomik gelişimine sahip olduğumuz katkısun yanı sıra sürdürülebilir kalkınmasına da destek oluyoruz. Tüm bu çalışmalarımızın yürütülmesinde de emniyet konusunu en

önemli öncelijimiz olarak benimsedik. Kendi emniyet kültürümüz, yol emniyeti projelerimiz ile toplumun geneline de yayıyoruz" dedi.

Royal Dutch Shell'in Sürdürülebilirlik Raporu'nda yer alan verilerden bazıları şunlar:

Doğalgaz, Shell'in karbondioksit emisyonlarının azaltulmasına yönelik çalışmalarının enemli bir kısmını oluşturuyor. Doğalgaz, elektrik üretiminde yüzde 50 daha az CO₂ emisyonuna neden oluyor ve havaya daha az kirletiyor. Şirket bunun





yani sira, karbon hapsetme ve depolama teknolojisinin geliştirilmesine de katkıda bulunuyor ve düşük karbonlu bİyo-yakıtlar üretiyor.

Operasyonlarının enerji verimliğini artırmak için çaba harcayan Shell, faaliyet gösterdiği bölgelerdeki toplumlarla işbirliği içinde çalışarak toplumsal kalkınmaya da destek veriyor. Sürdürülebilirlik Raporu'nda aynı zamanda Shell'in Kuzey Kutup Bölgesi'ndeki projeleri, kullanılan yeni teknolojiler ve bu bölgelerdeki yerel paydaşlar ile yürütülen işbirliği çalışmamızı yer veriyor.

Royal Dutch Shell:

- 2011'de ilk kez düşük karbonlu bİyo-yakıtların üretimine geçti ve bugün dünyadan en büyük bİyo-yakıt dağışıcıları arasında. Ticari miktarda erişilebilen en düşük karbon içeriği bİyo-yakıt olan şeker kamışında etanol üretimi için Brezilya's Cosan şirketi ile Raizen ortak girişim şirketini kurdu.
- 2011'de faaliyet gösterdiği teislereinden çıkan doğrudan sera gaz emisyonları, 2010 yıldan beri yüzde 5'lük bir dörtlük 74 milyon ton (karbondioksit-eşdeğer) civarında gerçekleşti.
- 2009'dan bu yana 200 bin sürücüye yakıt tasarrufu eğitimi verdi.
- 10 yıldan uzun bir süredir rüzgar enerjisini üretiyor ve Avrupa ile Kuzey Amerika'daki rüzgar enerjisi projelerinde yer almıyor. Şu anda Shell'in rüzgar enerjisi kapasitesi içindeki podyum 507 megavata ulaşmış durumda.
- 2011 yılında milyon çalışma saatini başarıyla en düşük yaralanma seviyesini yakaladı. Emniyet, enerji tedarığının sorumluluğu bir şekilde gerçekleştirilmeyeinde önemli bir rol oynuyor. 12 Hayat Kurtaran Kurallı 2009 yıldan bu yana Shell'in emniyet performansını önemli ölçüde geliştirmeye yardımcı oldu.
- 2011 yılında dÜnyadaki petrolün yüzde 2'sini, doğalgazın yüzde 5'ini üretti. Günde 3,2 milyon varil petrol eş değeri üretimi yaptı. Üretimin yüzde 48'i doğalgaz olarak gerçekleşti. Şirket, 2012 yılında ilk kez petrolden daha fazla miktarda doğalgaz üretmeyi öngörüyor.

İn projede bu örgütlerin birlikte çalışması.

Kuzey Kutbu'ndaki çalışmalarını çevreye zarar vermeden yürütütmek adına, yenilikçi teknolojiler ile insansız havacılıkları ve akustik deniz kayıtlarını kullanarak, geleneksel bilgi ile bilimsel bilgileri bir araya getiren ekosistem araştırmaları yapıyor.

Rakamlarla Shell:

- 80'den fazla ülkeye, 90 bin çalışanıyla faaliyetlerini yürütüyor.
- 2011 yılında dÜnyadaki petrolün yüzde 2'sini, doğalgazın yüzde 5'ini üretti. Günde 3,2 milyon varil petrol eş değeri üretimi yaptı. Üretimin yüzde 48'i doğalgaz olarak gerçekleşti. Şirket, 2012 yılında ilk kez petrolden daha fazla miktarda doğalgaz üretmeyi öngörüyor.
- DÜnyanın en büyük Sıvılaştırılmış Doğalgaz (Liquified Natural Gas-LNG) filosunu oluşturan 49 gemiyle LNG taşıtı. LNG taşıtları dÜnya toplamının yüzde 7,7'sini oluşturdu.
- Gelirleri 50,9 milyar dolar, sermaye yatırımları 31 milyar dolar, Ar-Ge yatırımları ise 1,1 milyar dolara ulaştı.

MAN'IN, YENİ ÇEKİCİSİNE TAM NOT



MAN Kamyon ve Otobüs Tic. A.Ş. tarafından düzenlenen roadshow etkinliği ile tüm Türkiye'de görücüye çıkan yeni TGS EfficientLine'in son durağı İstanbul oldu. Ağır ticari araçlar ailesine yeni katılan ve düzenlenen roadshow etkinliği ile Türkiye'yi bölge bölge dolaşan MAN'ın yeni çekicisi TGS EfficientLine, sektör temsilcilerinden tam not aldı.

Uzun yol performansı Türkiye yollarında test ederek çok sayıda sektör temsilcisinin beğenisi sunulan TGS EfficientLine 6 hafta süresince 20 bin km yol yaparak İstanbul'a ulaştı. Tuzla'da bulunan MAN Otomotiv tesislerinde roadshow etkinliğini tamamlayan TGS EfficientLine'in tass-

rımı, yol tutuşu, çevreci özelligi ve yakıt tasarrufu müşterilerin beğenisi kazandı. 6 hafta süren roadshow etkinliğini değerlendiren TGS EfficientLine'nin uzun yol taşımacılığında standartları yeniden belirlediğini belirten MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Pazarlama Yöneticisi Yakup Sarıcan, "TGS EfficientLine ağır ticari taşıt sektörünün yaşam boyu iş ortağı olmayı hedefliyor" dedi.

MAN Otomotiv İstanbul Tesisleri'nde tamamlanan roadshow etkinliği süresince TGS EfficientLine serisi yeni çekicileri sürücülerle buluşturup onları bilgilendirdiklerini belirten Sarıcan, "TGS EfficientLine ile Türkiye yollarında 6 hafta tamamlayarak hem aracımızı tanıtmak, hem de gelecekte değerlendirmek üzere sürücülerimizin beklenenlerini bire bir alma fırsatımız oldu" dedi.

MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. Kamyon Satış Müdürü Serkan Sarı ise

"MAN'ın yeni yıldızı çevreci özelliginin yanı sıra, 150 bin kilometrede 1800 litreye kadar dizel tasarrufu sağlıyor. Optimum aerodinamik yapıda tasarlanan TGS EfficientLine, hava basıncı yönetimi, gündüz farı ve yeni nesil Intarder gibi özellikleriyle de enerji tasarrufunun öncüsü konumunda. Ayrıca daha fazla yük taşıyor olması TGS EfficientLine çekicileri Türkiye'de rakipsiz burakacaktır" dedi.

PO, MAN İşbirliği

MAN, Türkiye çapındaki bu büyük organizasyonu gerçekleştirirken Petrol Ofisi ile işbirliği yaptı ve yaklaşık 6 hafta süren etkinlikte toplamda 35 bin sürücüyle birer bir temas kuruldu. Bu amaçla roadshow'ya katılanlar, Petrol Ofisi'nin dizel akaryakıt ürünleri Yeni Prodizel ve Maximum 10W-40 dizel motor yağı sayesinde araç ve yakıt kullanımında gelenen son teknolojileri ve tasarruf noktaları hakkındaki pif noktalarını da öğrenmiş oldu.



YENİ ŞEHİR EFSANESİ.

**"SANKİ PENCİELERİ VARMIS DA
YOLA GEÇİRMİŞ GİBİ."**

petlas®



imer ailesi
büyümeye devam ediyor



Beton
sektöründe
dünya tercihi
**Türkiye
Lideri**

Dört yıl önce taahhüt ettik;
bugün itibarı ile
2. fabrikamızı tamamladık...
Transmixer'de Avrupa'nın
en çok zaten firmasıyız...
Katkıda bulunan tüm
iş ortaklarımıza ve
çalışanlarımıza
teşekkür ederiz...

- ✓ Transmixer
- ✓ Kazıcıci Beton Makinesi
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Makine
- ✓ Beton Pompası



IMER - L&T İŞ MAKINALARI A.Ş.

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi
6. Sektor No: 1 44200 Aksaray
Tel: +90 332 266 21 00
Fax: +90 332 266 21 00

Mihalıç Mahalleleri 60155 Şırnak
No:27, 66200 Çıraklı Anıtkabir
Tel: +90 312 492 17 55
Fax: +90 312 492 17 55

www.imer-it.com.tr
info@imer-it.com.tr

Mutluluğunuza Hizmet Ediyoruz...



Yayçe,
hizmet verdiği
müşterilerine en iyi sunarak
dünyamızın ve
çocuklarımızın geleceğini
daha da güzelleştirmek için
durmaksızın çalışıyor.

Tayçe Temizlik Sanayi Ticaret Limited Şirketi
Enstitü Mahallesi 1267, Sokak No: 1/5 06520 Balgat - ANKARA T: 0312 473 86 76 F: 0312 473 86 77
www.yayce.com.tr - info@yayce.com.tr

YAYÇE



Gürbüz GÜRER
gurbuz.gurer@uludag.edu.tr

Radius

NEDEN OTOMATİK VITES?

Otomatik vites...

İlk otomatik vitesli araç kullanma deneyimimi 1965 yılında Amerika'da yaşamışım. Ehliyetimi de aranınca aynı yıl almış; bir fırsat doğmuş; ve 5 ayhgona Amerika'da bir arkadaşım yanına gitmiştim.

Ehliyeti aldığım araç, abimin 1970 model Volkswagen arabasıydı. Yerini bilinen adı ile kaphumbaşa-tosbaşa. Manuel 4 vitesiydi. İyi ki oyle bir araç ile ehliyetimi almışım; işin zorunu öğrenmiş olmam, Amerika'da kullandığım otomatik vitesli araçların çocuk oyuncaklı gibi gelmesine neden olmuştu. Araç hızlandıça vites değiştirmek için vites koluna el atmanın yanı sıra, debrayı da sol ayakımıma aradığım ve gaz ile birlikte aynı anda frenle bastığum olmuştu; ama aynen kasa ardı Allah'tan da, çok fazla sorun yaşamağımdı.

Ben 85'te deneyimlemiydim ama, otomatik vitesli araçlar çok daha öncesinde de Türkiye'de kullanılmaktaydı. Anımsıyorum, direksiyondan otomatik vitesli dolmuşlar vardı Ankara'da.

Bugün Türkiye'de satılan binlerce ticari araçların herhalde yüzde 90'ı düz viteslidir. Bütün bireyek nedeni var, söyle sıralayabiliriz bu nedenleri:

- Düz vitesli araç kullanma alışkanlığı,
- Otomatik vitesli aracın, düz vitesli araca göre daha pahalı olması,

- Otomatik vitesli aracın yakıt tasfiyatının daha fazla olduğunun düşünülmesi,
- Düz vitesli aracın daha erken olmasa, vs.

Bu işte biraz komik; düz vitesli aracın daha erken olmasa, bayan sürücüler bile dile getirmektedir. "Biz bu işi bilmiyor muyuz da, vites değişimini otomatik yapırız. Ne zaman vites değiştirmek istersek, o zaman değiştiririz" gibi bahaneler hep duyulmaktadır.

Ülkemizde son zamanlarda satılan tükus sınıfı araçların (ister bu araçları yardımcı poşiller, ister aracın sahibi bizzat kendisi kullanır), neredeyse yüzde 90'u otomatik vitesli tercih edilmektedir. Özellikle, aracın kendi konforunun yanı sıra, kullanımının yapacağı konfor öncे okuyulmaktadır. Tabii tükus araç alan kişilerin yukarıda negatif özellik diye söyledğim pahalılık ölçütlerini doğal olarak göz ardı edebiliyor olmaları, otomatik vitesli araç seçeneklerine katkı sağlamaktadır.

Ayrıca otomatik vitesli araçların son yıllarda kullanım özellikleri şehir içi ulaşımında kullanılan toplu taşım araçlarında, uzun yol yapan ağır vasıtalarда, işinin gereği devamlı durup kasa sürelerde yine hareket etmek zorunda kalan araçların kullanımlığı sektörlerde yoğun olarak kullanılmaya başlanmıştır.

Örneğin, Ankara Büyükşehir Belediye'sinin sahip olduğu

CNG'li 1000 adet belediye otobüsü, Bolu Belediyesi'nin sahip olduğu CNG'li Çop Kamyonlarından 9 adedi otomatik viteslidir. Ulaşımaraan nakliye yapan firmaların kullanması olduğu kasaca TIR diye adlandırdığımız çekici kamyonlar, markası ne olursa olsun otomatik vitesi tercih etmektedir.

Bu yazımı otomatik vitesli araçlar başlığı altında yazmadan temelinde, kişisel bir deneyim yattırmış aslina bakarsanız.

Bir hafta önce bir toplantı sırasında biraz da dikkatsizliğimin sonucu, sol ayak bileğimi bıktırmışım. Röntgen filan derken, kırık veya çatlak olmamasından dolayı sevinçliyim; ama yere basmakta, ayağım ile güç uygulamakta zorlanıyorum. Ben ki her gün en az 50-100 km yol yapmak zorunda olduğum bir işte çalışıyorum ve aracım otomatik vitesli değil.

Vitesleri geçirmek için çektiğim acıyi anlatmama gerek yok. Üstüne üstlük sol ayağımı kullanmak zorunda olduğum müddetçe de, tıleyşme süreci oldukça uzun olacak. Eminim buna benzer bir olay birçoğumuzun başına gelmiştir. Ben akıllandım, kendi aracımı değiştirdiğim zaman otomatik vitesli alacağım, ama şirket aracım için patronlarımı bu durumu nadir anlatırım diye de düşündürmem degilim.

Sağlıklı kalan.



Teleskopik Damper Silindirleri, Pto, Pompa, Valf ve hidrolik kitleri

Çalışan makinalarımızın
ışıldayan çeliği...



* Hydrotip bir ÖrgeSüder Hidrolik Silindir markasıdır.

T. AOSB Erişim Kodu No:18 06935 Sıhhiye/ANKARA
Tel: +90 312 267 65 10 Faks: +90 312 267 65 15
www.hydrotip.net

hydrotip
hidrolik silindir

VOLVO, UZAKTAN SERVİS HİZMETİ SAĞLAYAN YENİ TEKNOLOJİSİNİ SUNUYOR

Volvo Kamyon, servislere herhangi bir kamyon ve çekicinin durumunu uzaktan kontrol etme imkanı veren, GSM tabanlı yeni bir teknoloji geliştirdi. Bu yeni sistem ile işletim süresinin uzatılması ve bakım maliyetlerinin düşürülmesi amaçlanıyor. Sistemin 2013 yılında Avrupa'da kullanıma sunulması planlanıyor.



Volvo Kamyon, servislere herhangi bir kamyon ve çekicinin durumunu uzaktan kontrol etme imkanı veren, GSM tabanlı yeni bir teknoloji geliştirdi. Bu yeni sistem ile işletim süresinin uzatılması ve bakım maliyetlerinin düşürülmesi amaçlanıyor. Sistemin 2013 yılında Avrupa'da kullanıma sunulması planlanıyor.

Servislerin uzaktan hizmet vermesini sağlayan Volvo Kam-

yon'un yeni teknolojisi, kamyon ve çekicinde bulunan Telematik Ağ Geçidi'nin (TGW) en son sürümü sayesinde çalışır. Bu özel sistem ile Volvo servisi, GSM şebekesini kullanarak aracın aşınma dövizini ve durumunu uzaktan izleyerek, arza kodlarını okuyabiliyor. Yeni sisteme birlikte, servis teknisyenleri aracın kaç kilometre yol kat ettiğini ve farklı bileşenlerin ne kadar hızlı aşındığını kontrol edebi-

yor. Bunun ardından aracın gerçek ihtiyaçlarına göre servis planlaması yapabiliyor.

Volvo Kamyon Servis Yöneticisi Christiaan Gustavsson konu ile ilgili açıklamasında, "Kamyon ve çekicilerde bulunan bu yeni iletişim olanakları sayesinde servisler, çeşitli bileşenlerin aşınma durumu hakkında sürekli bilgi alıyor. Böylece işletim süresi artırıyor ve yol kenarında plan düş-

durma riski en aza indiriliyor. Nakil ve firmaları, bu sistem ile güvenliğin artmasını hem de idari işlerin azaltmasını sağlayarak müşterileri için yüksek düzeyde güvenilirlik sunuyor" dedi.

İşletme süresini optimize ediyor

Araçla servis arasındaki uzaktan iletişim, servis plan için tamamlayıcı nitelik taşıyor. Kamyon, başlangıçta planla-

mandan farklı bir biçimde kullanırsa, servis aralıkları gerçekle olmasının gerekenden kısa veya uzun olabiliyor. Gerçek aynırma hızıyla ilgili veriler servise ulaşlığında, servis aralıkları kamyonun gerçek hizmetçilerin doğrultusunda ayarlanıyor.

Christian Gustavsson pek çok parametrenin hesaplanmasıın sor olduğunu belirterek ortalamaya kışasla daha sert koşullarda kullanılan bir kamyon ve çekicinin belirli bileşenlerinin daha hızlı aşanırken, daha sekin koşullarda çabası bir aracın aynı bileşenlerinin, planlanan değişim tarihi geldiğinde oldukça iyi durumda olabildiğine dikkat çekti.

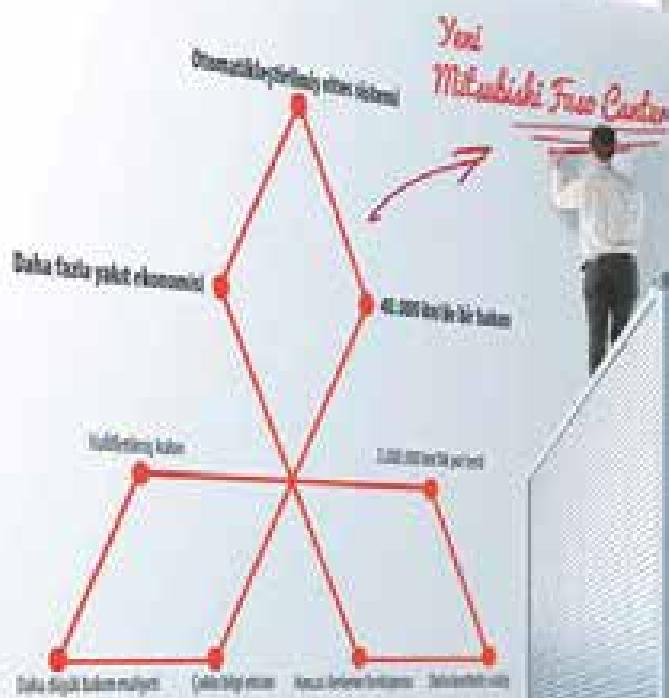
Plan dışı durmaları en azı indiriyor

Kamyon veya çekici erişimli servis planında planlanandan farklı bir şekilde kullanırsa, bu bilgi servise ulaşır. Christian Gustavsson açıklamasında: "Örneğin servis, fren balatasının aşadığını fark edebilir. Sonuç olarak aşınan parçalar zamanında değiştirilir. Böylece uzun bir yolculuk sırasında tamamen bezelüp sizi yarı yolda bırakmaz. Bu, her iki tarafın da kazançlı olduğu bir çözüm'dür. Plan dışı servis ziyaretlerinin önlenmesi, hem nakliye firması hem de servis için çok daha verimlidir" ifadelerini kullandı.

Nedilikleri GSM aracılığıyla indirir

TOW seyinede, uzaktan parametre güncelleme yapılabilecek ve gelecekte kamyonluk tüm yazılım paketlerini güncellemek mümkün olacak. Başlangıçta sistem sunuf sayıda parametreyi kapsayacak; fakat Christian Gustavsson'a göre, birkaç yıl içinde Volvo Kamyon nakliye firmalarının işletim süresini artırmak ve işletme maliyetlerini azaltmak amacıyla geliştirdiği çözümlerin sayısına ve çeşitliliğini artıracak.





Son noktayı koyduk.

Sınıfının ilk otomatikleştirilmiş vites sistemi DUONIC, 40.000 km'lik bakım aralığı ve artan yakıt ekonomisi ile Yeni Canter daha fazla kazanmak isteyenler için son nokta.



www.fusocanter.com

TEMSA GLOBAL



DEĞERLENDİRİLEN FİRMALAR	BASİTLAMA	ALIŞ	KİTAPÇIK	YARDIMCI	YENİ	DEĞERLENDİRİLEN FİRMALAR
Afyonkarahisar Olimpiyat Tesisleri ve Tarihi Bazaar Fuarı	5 Nisan 12	9 Nisan 12	Olimpiyat Tesisleri Açıkları, Afyonkarahisar, Yenice Mahalle, LTFV Sistemleri, Yenice Sanayi	Afyonkarahisar Fuarı	Rüştünpark, Rüştive Fuar Alanı	AKT Fuar Gıda Tic. Ltd. Şti.
Diyarbakır 5. Oto Show Fuarı 2012	26 Nisan 12	27 Nisan 12	Osmancık, Tunceli Araklı, Muşosmaniye Bağlar ve Mescitlerin	Diyarbakır Fuarı	Tıbbip Dış Ticaret Fuar ve Kültür Merkez	Tıbbip Tunceli Fuarı İşletme A.Ş.
Z. Tunceli Fuarı	19 Nisan 12	20 Nisan 12	Tunceli ve Tunceli Ekipmanları	Kırşehir Fuarı	Lüleburgaz Şehir ve Fuar Alanı	Fıratlı Fuarcılık Ltd. Şti.
A. SANKI Konya Sanayi ve Teknoloji Fuarı	20 Nisan 12	21 Nisan 12	Tunceli, İsparta, Mardin, Giresun, Diyarbakır, Niğde	Kırşehir Fuarı	Sakarya Fuarı ve Marmara Marmara Fuar Alanı	Diyarbakır Fuarı ve Ory. Ltd. Şti.
EDİSTİMONT Fuarı	27 Nisan 12	28 Nisan 12	İstiklal, Kompleksi ve Güm Küçükhanı, Çankırı Sancaktepe	Istanbul Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Tıbbip	Marmara Tıbbip Fuarcılık Hiz. ve Tic. Ltd. Şti.
Ordu 3. İkinci İklim Fuarı Fuarı 2012	4 Mayıs 12	5 Mayıs 12	Nel, Tunceli ve 15. Mayıs, Aksaray Yozgat, Nevşehir, İlhan Demirci, Nel, Geri Doğuş, Pınar Baba ve Mihalıç, Spor Tesisleri	Diyarbakır Fuarı	Tıbbip Dış Ticaret Fuar ve Kültür Merkezi	Tıbbip Nel Fuarı ve Yapan A.Ş.
Bilecik Ekipmanları Fuarı	1. Kasım 12	4 Kasım 12	Bilecik, Ekipmanları, İnegöl, İnegöl Büyük, İnegöl, Park, Bilecik Dönerciye Ekipmanları, Atılım Ekipmanları ve Mühendislik, Toprak Sistemleri	Izmir Fuarı	Üsküdaraltı İsmiye Fuar Alanı	İZMİR İsmiye Fuarı Hiz. Kültür ve Sanat İpfk. Tic. A.Ş.
OTTO SHOW 2012	2 Kasım 12	3 Kasım 12	Üsküdaraltı İsmiye Fuarı	Istanbul Fuarı	İstanbul Fuar Merkezi Tıbbip	İstanbul Fuar İtf. A.Ş.
Özmenler 2012 16. Üzümaret Otomotiv Fuarı Sanayi, Bilecik Fuarı, Afyonkarahisar ve Samsun Ekipmanları Fuarı	6 Aralık 12	9 Aralık 12	Ekipman ve Tıbbip Fuarı, Çanakkale Sanayi Ekipmanları, Öğrenci, İkram Mühendislik, Mekanizmalar	Istanbul Fuarı	Istanbul Fuar Merkezi Tıbbip	1. İstanbul Fuarcılık A.Ş. 2. SİNE Fuarcılık A.Ş.



Furkan ÇALIŞKAN
furkan.caliskan@radiusdeğer.com

Radius

PROJE DESTEKLERİ

Günümüzde proje çalışmalarını ve yapmak istenen yatırımları göre faizsiz ya da geç geri ödemeli kredi desteği, yer-arsa tahsisatı ya da direkt hibe tarzında destekler oldukça yaygın. Devletin yatırımcıları ve proje sahiplerini teşvik edici

politikası bu bağlamda yatırımcıya ıstahuna kabartmaya da devam ediyor. Kalkınma Bakanı Sn. Cevdet Yılmaz'ın Bütçede yapmış olduğu açıklamaların bir kısmına göre 'Cumhuriyet tarihinin en kapsamlı ve güçlü teşvik sistemi'

bu anda uygulanıyor. Bakan; 'Bu sisteme katma değer vergisi istenmeden gümrük vergisi muafiyetine, arsa yerini tahsilatından yarım indirimli dediğimiz vergi indirimlerine, ısgılı üzerindeki sigorta primlerinden iyi primlerne kadar çok çeşitli teşvikler getiriyoruz. Bir yatırımın, yatırımının daha fazla sunum zamanında peri alıyor. Dolayısıyla bu teşvik sisteminden mutlaka istifade edilmesi lazımdır. Bu adeta bir kampanya. Bu ve önlükteki yıl en yüksek döseydeki teşvikler 2012-2013 dönemindedir. 2014 yılında teşvik sisteminin doruğa düşüyor' açıklaması ile de teşviyi destekledi. 'Peki bu desteklerden ne kadar haberdarız?' Bize de kullanabilir miyiz ya da desteklerden kullanmak adına hangi tür yatırımlarla projeler yapmamız gerekiyor?' diye soracak okurlarımız için birkaç tavsiyem olacak.

- Özellikle ev hanımları ve çocukların kapsayan projeler her zaman bir adım önde olacaktır.

- Üretimde yeni teknolojilerin kullanılmasının sağlanması, mevcut sistemlerin geliştirilmesi için ar-ge çalışmaları yapılması desteklenecek faaliyetler arasında yer bulacaktır.

- Çevre ve atık yönetimi adına geliştirilecek projeler desteklenecektir.



- En önemli ise sürdürülebilir üretim ve enerji kaynaklarının kullanımının saflanması için yapılacak olan çalışmaları olarak görülmekte. Dünyayı artık tüketiyoruz; doğal enerji kaynaklarının ömürleri son demlerine gelmek üzere. Yenilenebilir enerji kaynakları ile üretim yapmak, enleri harcamak sorundayız. Yakın tassarrufları, düşük karbon emisyonları, geri kazanım sistemlerini kullanmak ve geliştirmek gibi birçok önemli konuda öncemelerimizi almak sorundayız.

Peki destek verebilecek kuruluşlar hangileri?

Kalkınma Ajansları: Örneğin Ankara Kalkınma Ajansı'ndan hangi faaliyetler için ne gibi yardımlar alınabilir konusunda bilgi istemek istedim. Detaylı bilgiler için elbette ki kalkınma ajansları ile irtibata geçmeniz sizler için faydalı olacaktır.

Ankara Kalkınma Ajansı:

- Ankara Kalkınma Ajansı; faiz desteği, faizsiz kredi desteği ve doğrudan fi-

nansman desteği gibi hizmetler sunmaktadır.

- Faiz desteği ve faizsiz kredi desteği, mevzuat gereği ajansın kuruluş yılından 5 yıl sonra verilebileceğinden henüz aktif halde değildir.

- Doğrudan finansman desteği ise "Proje Teklif Çağrısı", "Doğrudan Faaliyet Desteği" ve "Güdümü Projeler Desteği" olarak 3 aşamada gerçekleştirilmektedir.

- Proje Teklif Çağrısının şartları, proje teklif başvurusuna çoklu olduğunda ilan metninde ve bayruru kurucusunda yer almaktadır.

- Ajans tarafından her bir proje başına verilebilecek azami ve asgari mali destek miktarları, destek programının kendine özgü koşullarına göre farklılık gösterilebilir.

- Güdümü Projeler Desteği, bölgesel gelişmeyi hızlandırmaya ve bölgedeki girişimcilik ve yenilikçilik kapasitesini geliştirmeye katkıda bulunacak projeler, proje teklif çağrıları yöntemi uygulan-

madan doğrudan mali ve teknik destek sağlamak amacıyla oluşturulan destek türündür.

- Küçük ölçekli alt yapı projeleri için ajans bütçesinden ayrılan kaynaktan karşılanır. Bu tür projelerin uygulama süresi iki yıl geçmez. Ajans bu tür desteklerde proje başsa es fazla yüzde 90 oranında mali destek sağlayabılır.

- Doğrudan Faaliyet Desteği; mevzuata uygun olarak, ulusal plan ve programlar çerçevesinde bölgesel gelişmekte planları ve programlarını uygulama kapasitesini geliştirmeye, yerel ve bölgesel kalkınmaya katkı sağlamak, yonetlik stratejik araştırma, planlama ve fizibilite çalışmalarına mali destek sağlaymayı amaçlamaktadır.

- Doğrudan faaliyet desteği kapsamındaki finanse edilen projelerin azami süresi 5 aydır.

- Proje başına verilecek asgari ve azamı tutarları mevzuatta belirlenmiş şartlar çerçevesinde her destek programı için





Ankara Kalkınma Ajansı tarafından belirlenir. Örneğin 2011 yılı Doğrudan Faaliyet Desteği Programı toplam kaynak miktarı 1.000.000 olup verilecek destek miktarı asgari 20.000 TL ile szami 75.000 TL olarak belirlenmiştir.

Avrupa Birliği:

- Katılım Öncesi AB Mali Yardımları
- Topluluk Programları
- Avrupa Yatırım Bankası Kredileri desteklerini sağlamaktadır.
- Örneğin Katılım öncesi AB mali yardım; Türkiye'nin AB'ye Üyelik sürecinde uyumu sağlamak adına desteklenecek, çalışmalar ve faaliyetlerin finansmanı için saflanır.
- 2002 yılından bugüne kadar 1,5 milyar dolar kaynak kullanılmıştır.
- Koordinatör, Avrupa Birliği Genel Sekreteri'dir.
- Geçiş Dönemi Desteği ve Kurumsal Yapılanma
- Süreçte ve Bölgesel İşbirliği
- Bölgesel Kalkınma (Çevre bu alanın içerisinde)
- İnsan Kaynaklarının Geliştirilmesi
- Kursal Kalkınmanın Geliştirilmesi katılım öncesi mali yardım aracı için öncelikli alanlardır.
- http://www.abgs.gov.tr/iles/pub/AB_Hibe_Programları_Kapsamında_STK_lara_SağlananDestekler.pdf sayfasında oldukça detaylı ve örnek projeler ile desteklenen bilgiler bulunmaktadır.
- Kar amacı gütmeyen sivil opsiyoneller ya da dernekler için ise yapacakları sosyal sorumluluk projeleri için bir seçenek daha bulunmaktadır.

İçişleri Bakanlığı Dernekler Daire Başkanlığı:

- İçişleri Bakanlığı Büyükesinden Derneklere Yardım Yapılması' hakkında yönetmelik kapsamunda desteklenecek proje konuları Dernekler Daire Başkanlığı'nce her yıl belirlenmektedir ve hibe statüsünde destek vermektedir.
- Yardım yapabilecek konular;
 - a) Kamu yararına ilişkin olması,
 - b) Derneği büzüğündeki amaçları ve çalışma konuları ile örtüşmesi,
 - c) Öncelikle toplumun ihtiyaç ve sorunlarına çözüm sağlanması,
 - d) Toplumsal gelişmeye katkıda bulunulmasına yönelik olması gerekmektedir.
- Yardım yapabilecek derneklerde aşağıdaki şartlar aranır;
 - a) Tütüklerinde belirtilen amacının, toplumun ihtiyaç ve sorunlarını gözlemeye ve toplumsal gelişmeye katkıda bulunmaya yönelik olması,
 - b) Mevcut yöneticilerinin dernek iş ve işlemlerinden dolayı son üç yıl içinde herhangi bir hapis veya adli para cezai almadan olmasi,
- Mayıs dönemi için yapılacak başvurularla ilgili projelerin 1 Ocak - 1 Nisan tarihleri arasında dernek merkezinin bulunduğu yerin valiliğine teslim edilmiş olması gerekmektedir.
- Eylül dönemi için yapılacak başvurularla ilgili projelerin ise 1 Mayıs - 1 Ağustos tarihleri arasında dernek merkezinin bulunduğu yerin valiliğine teslim edilmiş olması gerekmektedir.
- Projeler için hibe verecek miktar 100 bin TL'yi geçmemeciktir.



Kaynaklar:
www.dernekler.gov.tr, www.ankaraka.org.tr, www.abgs.gov.tr

a ANKARA ÇELİK

IVECO
MAGIRUS



Merkur Bayar Cd. Gülbahar Sk. Pendemac Plaza No:17 K:3 D:35 34742 Kadıköy İSTANBUL Tel: (016) 463 2612 Faks: (016) 463 3656

Ankara : İstanbul Yolu 28 Km'ı Kocatepeiler Sanayi Sitesi Kocatepeiler Bulvarı No:56 Kazan ANKARA Tel: (312) 815 2182 Faks: (312) 815 2184

www.ankaracelik.com.tr ankaracelik@ankaracelik.com.tr



yaşam için önem taşı
her koşulda!



10 yılı aşkın süredir üç kıtada, her koşulda insan hayatına değerini biliyoruz ve bu yüzden hizmet kalitesinden taviz vermeden sürekliliği ve kalıcılığı hedef olarak ilerlemeye devam ediyoruz.

E M S
Emergency Medical Services
Acil Mobil Sistemler



ANADOLU FAKÜLTESİ
İzmir İlyaspaşa Mah. 12. Sokak No: 10
35330 Seferihisar/İzmir
Tel: +90 324 262 18 07
Fax: +90 324 262 18 08
Görevli Gen. Lü: 05 525 548 45 47

MARMARİ / KİYICKÖPÜK
Marmaraş Mah. 1. Sokak No: 10
34330 Çekmeköy/İstanbul
Tel: +90 212 631 10 10
Görevli Gen. Lü: 05 525 548 45 47
Fax: +90 212 631 10 11

DOĞALGAZ DOME / İMANÇI
63000, Osmangazi/Turkey
H.M.B. No: 194-49
Marmaraş Mah. 1. Sokak No: 10
Tel: +90 212 631 22 32
Fax: +90 212 631 22 38
Görevli Gen. Lü: 05 525 548 45 47

ANFİSAN®

Ankara Fırça Makina Sanayi



**Dünya'yı
Süpürüyoruz...**

İstenilen Ebat ve
Renk Seçenekli Fırça İmalatı



Adres : Keresteciler Sitesi C Blok 1135 Sokak (Eski 231) No: 6 Ostim / Y. Mah. / ANKARA / TÜRKİYE
Tel: +90312 354 02 71 - 818 00 60 - 818 00 61 • Fax: +90312 345 01 31



Engin PİRİNÇÇİ
engin.pirincici@medusabogisi.com

Radius

2012 YILI İLK 3 AYLIK KAMU ALIMLARI İZLEME SONUÇLARI

Kamu İhale Kurumu tarafından 2012 yılının ilk 3 ayına (01.01.2012-31.03.2012 döneminde) ait alım sonuçları açıkladı. Kurum tarafından yapılan duyurulan ücret halini sizlere sunmak istiyorum.



Kamu İhale Kurumu tarafından yapılan açıklamalar:

Bu sonuçlara göre, 2012 yıl ilk üç ayında 7.583 idare KSP ve EKAP'ta kullanarak 41.358 adet İKN almış, bu İKN'lerden 6.686 adedini iptal etmiştir. 01.01.2012-31.03.2012 döneminde kuruma sözleşme bilgisi giderilen ve iş bayanlığı 2012 olan İhale sayısı 27.969'dur. Buna 5.505 adedi kamu teklifi açık ihalelerden oluşmaktadır. Bilgiyi gelen sözleşme sayısı to-

lam 56.499 olurken, sözleşme bedeli toplama ise 20.527.485.000 TL'dir. Bellirtilen rakamlar, EKAP/KSP üzerinden gerçekleştirilen istisna kapsamındaki ve kapsam dışındaki kamu alımlarını kapsarken, doğrudan temin yolu ile yapılan kamu alımları ve çerçeve kapsamındaki münferit alımları kapsamamaktadır. Çerçeve kapsamındaki münferit alımların toplam bedeli 78.677.000 TL olurken, doğrudan temin yolu ile yapılan kamu alımlarının toplam bede-

li 5.655.624.000 TL'dir. İdareler tarafından bilgiyi gönderilen 58.499 adet sözleşme, 16.840 adet gerçek/tüzel kişi tarafından istenilmemiştir. Böylece, yıllıknicı başına düşen ortalama sözleşme sayısı 2,17 olarak bulunmuştur. 2012 yıl 1. çeyreğinde alınan teyit sayısı 143.565, kamu İhale bülteninde yayımlanan

İhale İlan Sayısı ise 21.794 olarak belirlenmiştir. İlgili dönemde kuruma yapılan itiraza mahsusen şikayet başvurularının sayısı 1.523 olurken, şikayetçi sayısı 1.349 olmuştur. Kamu İhale Kurumu tarafından alınan uyuşmazlık karar sayısı 1.500'dür.

Tablo 1.1 2012 Yıl 1. Çeyreğinde Gerçekleştirilen Kamu Alımlarına İlişkin Özét İstatistikler

Özet İstatistikler	İhale Türü			
	Mal Alımı	Hizmet Alımı	Yapım İşi	Toplam
Ihale Yapan İdare Sayısı				7.583
Aktif İKN Sayısı	19.568	10.266	4.838	34.762
İptal Edilen İKN Sayısı	3.184	2.778	724	6.686
Çerçeve Anlaşma Kap. Alınan İKN Sayısı	79	13	2	94
Sözleşme Bilgisi Gelen İhale Sayısı	14.508	11.944	2.401	38.499
Kısmi Teklifi Açık İhale Sayısı	2.912	579	14	3.505
Sözleşme Sayısı	22.154	11.944	2.401	38.499
Kısmi Teklifi Açık İhalelerde Sözleşme Sayısı	10.490	1.420	31	11.941
4734 Kanun Kapsamında Yapılan İhalelere Ait Sözleşme Bedeli Toplamı (1000 TL)	4.070.390	6.495.513	8.148.418	18.714.321
İtisina Kapsamında Yapılan İhalelere Ait Sözleşme Bedeli Toplamı (1000 TL)	1.161.368	520.776	129.244	1.811.388
Çerçeve Anlaşma Kapsamındaki Münferit Alımlar				78.877
Doğrudan Temin Sözleşme Bedeli (1000 TL)	2.863.515	721.243	68.866	3.653.624
Teyit Sayısı	91.533	38.088	13.744	143.365
Teyit Alınan İhale Sayısı	21.283	14.313	4.703	40.299
Kamu İhale Bült. Yayıml. İhale İlanı Say.	11.328	5.972	4.494	21.794
Yüklenici Başına Düşen Ortalama Söz. Sayısı	2.53	1.92	1.28	2.17
Kısmi Teklifi Açık İhalelerde Ort. Söz. Sayısı	3.6	2.45	2.21	3.41
Sıkayette Sayısı	195	819	309	1.323
Sıkayetteçi Sayısı	189	769	291	1.249
Uyuşmazlık Karar Sayısı	189	1.008	303	1.500
Kayıt Altında Bulunan Aktif Yasaklılama Sayısı				8.464

(1) Danışmanlık Hizmet Alımı İki İkincil İstatistikler Hizmet Alımı içinde yer almaktadır.

Yılın İlk Üç ayında yapılan İhalelerin sınıflandırılmış tablosu ise aşağıdaki gibidir.

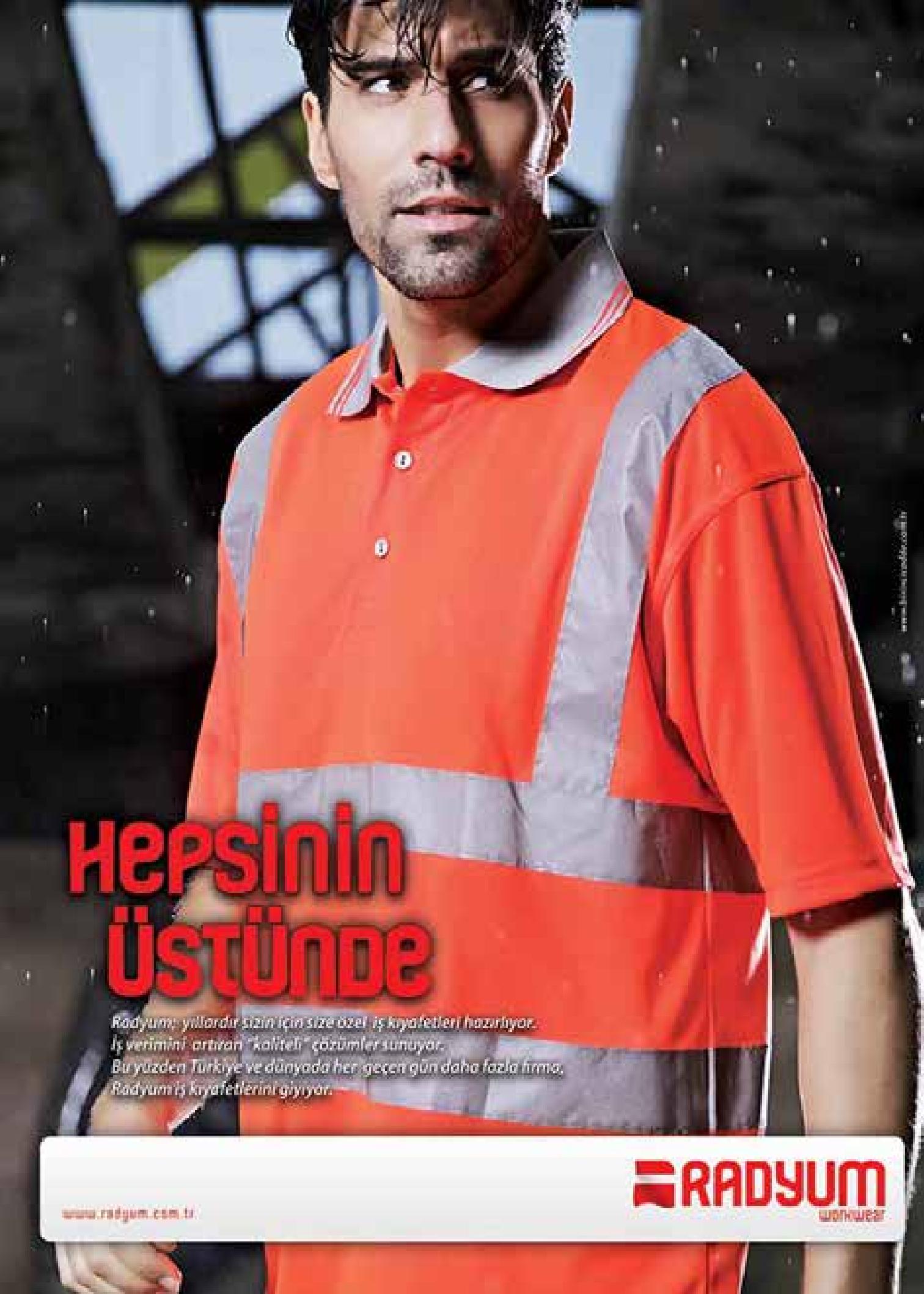
2012 yıl 1. çeyreğinde gerçekleştirilen İhale sonucu bilgisi şu şekilde:

Kamu İhale Kurumu'na gönderilen ve 4734 sayılı kanun kapsamında yapılan İhalelerin adet olarak %42,92'si mal alımı,

%46,60'sı hizmet alımı, %10,46'sı yapım işleri aittir. İhaleler tutar bazında değerlendirildiğinde ise, İlgili dönemde kanun kapsamındaki usullere göre gerçekleştirilen toplam kamu alımı harcamalarının %21,75'i mal alımı için, %54,71'i hizmet alımı için, %43,54'ü yapım işleri için yapılmıştır.

Tablo 1.4. 4734 Sayılı Kanun Kapsamında Yapılan Kamu Alımının Türlerine Göre Dağılımı.

İhale Türü	Kamu Alım Miktarı (Adet)		Kamu Alım Tutarı (1000 TL)	
	2012 1. çeyrek	%	2012 1. çeyrek	%
Mal Alımı	9.568	42,92	4.070.390	21,75
Hizmet Alımı	10.389	46,62	6.495.513	34,71
Yapım İşi	2.331	10,46	8.148.418	43,54
Toplam	22.288	100,00	18.714.321	100,00



Hepsinin Üstünde

Radyum: yıldızı sizin için size özel iş kıyafetleri hazırlıyor.

İş vestimini artıran "kaliteli" çözümler sunuyor.

Bu yüzden Türkiye ve dünyada her geçen gün daha fazla firma,

Radyum iş kıyafetlerini giyyiyor.

www.radyum.com.tr

RADYUM
workwear

ERDEMİ

ERDEMİ MAKİNA
Vakumlu Yol ve Pist Süpürme Makinaları

Konusunda Ülkemizin Lider Kuruluşu

"Kentlerimizin temizliği için her boyutta kazyon üzeri, traktör çekmeli veya hidrostatik kompakt tip vakumlu yol süpürme makinaları üretimi"



ERDEMİ MAKİNA SANAYİ ve TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

Organik Sanayi Bölgesi, Salih Ayda Bulvarı No: 3 ÇORUM Tel: 0361 251 97 23 (3 Bat) Fax: 0361 251 95 22
www.erdemlimakina.com.tr · erdemlimakina@erdemlimakina.com.tr



PROFIMAK
profesyonel iş makineleri

Sıhhi Mahallesi 2255, Sıhhi No: 55/13 Çankaya-Ankara/Turkey
Tel: +90312 441 61 72 / 73 • Fax: +90312 441 61 70
info@profimak.com.tr • www.profimak.com.tr

Sınıf	SN	Marka	Model	TB	Motor	SH Ağırlık	Ekipman	Resim
LÖVÜZ TIRİLLERİ VE İŞ MAKİNELERİ	130001	KOMATSU	PW1300-6C	2000	Komatsu 3AA40H23-2	W 16.5 t	Mobillik: 3500m, uzq 2.50m, lastik: Radios. A/C, 2-dönük şanzıhanlı, lastik: 16x6.5-12, motor: pompa, şanzıhan: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	
	130002	MECALAC	EL 305T	2000	Cummins K300, EGR, A/T	L 10.0 t	Mobillik: 1500m, lastik: Tires. Mobillik: 1500m, lastik: 16x6.5-12, motor: pompa, şanzıhan: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	
	130003	MECALAC	EL 305T	2000	Cummins K300 + L 1000A3A	L 9.0 t	Mobillik: 1500m, uzq 2.50m, lastik: lastik, lastik, A/C, Mobillik: 1500m, şanzıhan: 1500mm, lastik: 16x6.5-12, motor: pompa, şanzıhan: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	
PALİTÇILIK İŞ MAKİNELERİ	130004	LIEBHERR	R904D	1990	Liebherr R904D-3	W 14 t	Mobillik: uzq 2.60m, lastik, lastik: 1500mm, alt şanzıhan: 600mm,	
	130005	VOITH	SC 140 RLC	2000	Volvo D6D 1250	W 14.7 t	Mobillik: 1.80m, uzq 2.60m, lastik, lastik, A/C, şanzıhan: 1500mm, lastik: lastik: 16x6.5-12, motor: pompa, şanzıhan: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	
MÖKÜDÜK İŞ MAKİNELERİ	130006	ATLAS	AR0504	2000	Deutz BF6L912	L 12 t	Şanzıhan: 2.80m, lastik: uzq 4.00m, lastik, lastik: 1500mm, lastik: lastik: 16x6.5-12, lastik: 16x6.5-12.	
	130007	PÜCKEL	M825X	2000	Deutz BF6L912-2 C	W 12.0 t	Şanzıhan: 4.00m, lastik: uzq 4.00m, lastik: lastik, lastik, A/C, lastik: lastik: 1500mm, lastik: şanzıhan: 1500mm, lastik: lastik: 16x6.5-12.	
	130008	PÜCKEL	M825X	2000	Deutz BF6L912-2E	W 42 t	Şanzıhan: 4.00m, uzq 4.00m, lastik: lastik, lastik, A/C, lastik: lastik: 1500mm, lastik: şanzıhan: 1500mm, lastik: lastik: 16x6.5-12.	
	130009	LIEBHERR	A904C-2	2000	Liebherr D 904	W 15 t	Şanzıhan: 4.00m, lastik: uzq 4.20m, lastik: lastik, lastik, A/C, lastik: şanzıhan: 1500mm, lastik: lastik: 16x6.5-12.	
SİLİM	130010	DOOSAN	D150LC-5	2000	Diesel DH150LC	L 10.0 t	Platoz: lastik: 1500mm, lastik,	
	130011	LIEBHERR	L500	2000	Liebherr L500	W 18.2 t	Mobillik: şanzıhan: lastik: lastik, lastik, A/C, Mobillik: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: şanzıhan: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	
LANTA İŞ MAKİNELERİ	130012	LIEBHERR	L500 2 plus 2	2000	Liebherr L500 2 plus 2	W 19.0 t	Şanzıhan: 2.40m, lastik: lastik, lastik, A/C, Mobillik: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: şanzıhan: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	
	130013	LIEBHERR	L500	2000	Liebherr L500	W 17.0 t	Mobillik: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: lastik, lastik, A/C, Mobillik: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: şanzıhan: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	
	130014	DOOSAN	DX140	1999	Diesel DH140LC	L 11 t	Şanzıhan: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: lastik, lastik, A/C, Mobillik: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: şanzıhan: şanzıhan: lastik: 1500mm, lastik: 16x6.5-12.	

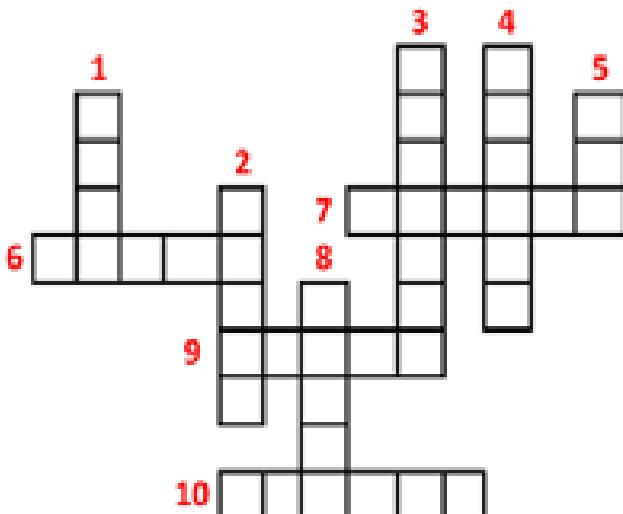


	İD	Marka	Model	Yıl	Motor	Sıfır Ağırlık	Ekipman	Birim
LASTİK İŞ MAKİNA İŞ MAKİNA	129905	OHCİ	125	1999	Diesel 90kW/123	1t - 10 ton	Tümleyici 2.5tonlu, Röpluk hizası: 20m/saat	1
	130006	ROMAG	802080	2002	Diesel 95kW/130HP	1t - 10 ton	Ekipmanlar: İşleme, Röplük hizası, Kabin, A/C, klima, motorlu hizlandırma, Motorlu yağlama sistemi, İş kompresörü (hava)	1
KOMPAKT İŞ MAKİNA	129403	ROMAG	802080	2004	Diesel 95kW/130HP (EPA) V	10.0 ton	Ekipmanlar: Röplük hizası, Kabin, geri vitesler, Motorlu yağlama sistemi, İş kompresörü (hava)	2
	129902	ROMAG	802080	2001	Diesel 95kW/130HP	1t - 10 ton	Ekipmanlar: 1.2tonlu Röplük hizası, A/C, Motorlu yağlama sistemi, İş kompresörü (hava)	2
BULLDOZER	129400	CATERPILLAR	950C	1999	CAT 3406CT	1t - 20.2 ton	Ekipmanlar: İşleme, Röplük hizası, geri vitesler, klima, motorlu hizlandırma, İş kompresörü (hava)	2
	129907	DAEWOO	PC270	1999	Liquid CHP407T II AJ	1t - 20.7 ton	Tari: 1 Röplük 12tonlu Röplük hizası, A/C, klima, işlevli ejderlik, 1.2tonlu dijital 700mm.	2-3
SOPA MAKİNA	129001	Siemens	8PC 600	2002	1.20 ton		Klips, İşlev: 400 t., pilot ejderlik, Röplük hizası: 1.20ton, saat, İşlev: 120 t/m/saat, Dijital 700mm, İşlev hiz: hidrolik sistem sistemi.	1
	129703	DAEWOO	A 900 DT/10	1999	Diesel 89kW/120	1t - 20 ton	Nedirlik: işlevlerini 1.2ton, işlev 2.2ton, hizası: 0.6t/saat, ODTM: pilot hiz, dosyayıp hiz, Röplük hizası: 1.2ton, İşlev: 120 t/m/saat.	1

MARKA VE TİPİ	MODEL	HACMI	İŞ TİPİ	ARAÇ TİPİ	MİKTAR
IVECO EUROCARGO 180E25	2010	15m³	EPE ENDÜSTRİ	CÖP KAMYONU - OTOSYZ	3 ADET
IVECO EUROCARGO 220E23	2007	17m³	EPE ENDÜSTRİ	CÖP KAMYONU	3 ADET
MERCEDES ANOR 2525	2007	20m³	HİDRO-MAK	CÖP KAMYONU	1 ADET
MERCEDES AT1830 18H7	2006	12m³	HİDRO-MAK	CÖP KAMYONU	2 ADET
IVECO 6TOVOL 69.12	2006	8m³	HİDRO-MAK - EPE ENDÜSTRİ	CÖP KAMYONU	4 ADET
FORD CARGO 1824	2006	15m³	HİDRO-MAK	CÖP KAMYONU	2 ADET
FORD CARGO 1824	2004	15m³	HİDRO-MAK	CÖP KAMYONU	3 ADET
SMC FATH 170-25	2000	15m³	HİDRO-MAK	CÖP KAMYONU	3 ADET
FORD CARGO 2114	1998	15m³	HİDRO-MAK	CÖP KAMYONU	2 ADET
FORD CARGO 2524	2008	18m³	ORAKÇI - YERLİ VİNÇ	VİNÇLİ CÖP KAMYONU	1 ADET
FORD CARGO 2524	2007	16m³	HİDRO-MAK YERLİ VİNÇ	VİNÇLİ CÖP KAMYONU	1 ADET
FORD CARGO 2114	2004	8m³	ERDEMİL MAKİNE	SÜPÜRGÜCÜ MAKİNESİ	1 ADET
FORD CARGO 1213	1997	8m³	ELGIN	SÜPÜRGÜCÜ MAKİNESİ	1 ADET
HOFFMANS HMF 410	2006	4m³	HOFFMANS	SÜPÜRGÜCÜ MAKİNESİ	3 ADET
FORD CARGO 1213	1993	8m³	JOHNSON	SÜPÜRGÜCÜ MAKİNESİ	1 ADET
RAWD 4000 ST	1997	4m³	RAWD	SÜPÜRGÜCÜ MAKİNESİ	1 ADET



Hazırlayan / Furkan ÇALIŞKAN



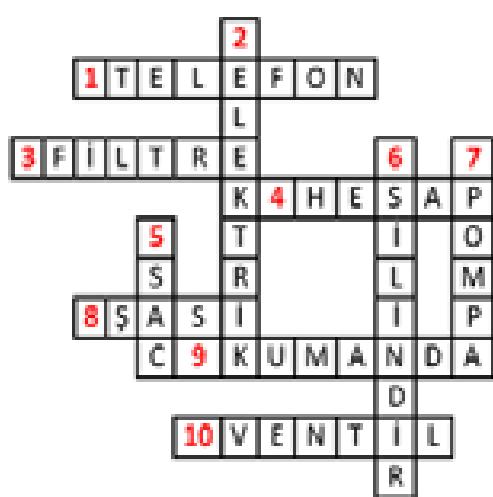
6	5	9	8		
	2		6	9	1
	4				
1		2		7	6
2	7		3		1
			7		
	5	8	1		6
	9	2	5	3	

- 1- Keg kolumn yoluca dolulmasyyle elde edilen kaba kumag.
 2- Kamyon, otomobil vb. kam beşlerinde tekilen numara luhası.
 3- Bir gevin veya bir kışının herhangi bir yıldızı çarpıştırılışesiz zarar gidermek için, önceden ödenen prim laryojunda bu işe uğraşan kurulduğu yapılan işi hazırlı lajımları stolayması.
 4- Motorlu araçları poligormaya şartlanan Dizayn.
 5- Bir dilden özüne iper, sterik ask veya parafin dokusug genetikle silindir bigiminde dondurulan işce, vanu synkronizma arası.
 6- Bir malzeme, bir araçta aynı yardımıyla dönmey veya hanbet sefilyen dönen, iyidili.
 7- Gamelitik plastikten yapılmış ve esnek toru.
 8- Japon pofa şaplınesi amagi ile kuyanmış bir toru civata.
 9- Stokalı ve çok hızlı veren kimlikte olsad.
 10- Akıcı, sevdici, alglemeye.

TEMMUZ AYI CEVAPLAR

- 1- Elektronik çark şeritinde bulunan kollar ve düzlemlerdeki bilgi akışının saflığının elektrikli ve iletisim teknolojisi.
 2- Matematik, fizik, kimya, genetik ve programlaşım teknolojileri (bilim-savas 1971).
 3- Süper.
 4- Çevresel sorunlarla mücadele eden bir kişi, meslek-purusuk, ekolog.
 5- Yeni denim - yelkenci.
 6- Matematikteki matematiksel problemlerin çözümünde işin genetiklerin yararlılığı veya yararlılığı yet.
 7- İşin politik açıdan kimlik ya da politikayı eni kazandırmaya şartlanan aygıt.
 8- Mekanik kuru lağımının adı.
 9- Elektronik aygıtın her bir ucundan gidenin gidenin katınıza el.
 10- Bıçak/tırnak/tırnak kabı ve diğer sistemdeki bıçakların katı usulde veya bıçakta gelenekle istenilen gibi kullanılarak veya mekanizmalan.

3	1	4	7	2	8	9	6	5
7	9	6	5	4	3	8	2	1
8	2	5	1	9	6	3	4	7
9	3	8	2	1	4	7	5	6
1	6	2	8	7	5	4	3	9
5	4	7	3	6	9	2	1	8
4	7	9	6	3	1	5	8	2
6	5	3	9	8	2	1	7	4
2	8	1	4	5	7	6	9	3





Profesyonel KALİTE



Proteksin



URACA



NURMAK



URACA



Nurmak, en zorlu şartlarda bile ihtiyaç duyulan performansı kesintisiz ve en üst seviyede sağlayabilen ürünlerile sektörün tercih edilen ve güvenilen markasıdır.

İhtiyacınız yeni bir ekipman, mevcut ekipmanınızın tadilatı, özel amaçlı bir üstyapı ya da teknik yeterliliği üst seviyede olan bir servis noktası olabilir; her ne sebeple olursa olsun, biz tüm bu ihtiyaçlarınızın tek ve güvenli bir kaynaktan sağlayabilmeniz için iş başındayız.



ARAÇ ÜSTÜ EKİPMANLAR İMAK. OTO. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

VEHICLE MOUNTED EQUIPMENT IMAG. AUTO. INC. TRADE LTD. CO.

İvedik 058 22. Cad. 691 Sok. No: 34-36 Ostim - ANKARA / Turkey

Tel: +90 312 395 09 47 Fax: +90 312 395 84 58 www.nurmak.com.tr



AYSEL PAPATYA SIGORTA

"Ayrıntılar Fark Yaratır..."

Aysel PAPATYA Sigorta Anadolu Hizmetleri Limited Şirketi

- Trafik Sigortaları
- Sorumluluk Poliçeleri
- Yangın Sigortaları
- Sağlık Sigortaları
- Mühendislik Sigortaları
- Kasko
- Nakliyat Sigortaları
- DASK
- Ferdi Kaza Sigortaları
- Tanım Sigortaları



ONLAR BİZE, BİZ GELECEĞE GÜVENLE BAKIYORUZ.

Çocuklarınızın bize duyduğu haklı güvenin farkındayız. Onçü, ilerle ve yenilikçi kimliğimizle, daha sağlık, daha temiz ve daha güvenli bir hayat için çalışıyoruz.

İleri teknoloji ile hizmetimiz ve geliştirdiğimiz; ittaiye, çöp, kurtarma, kanal açma, yol süpürme, tankeri, damper gibi 30 farklı türde araç ustası ekibimizden, dünyanın 41 ülkesinde birer kahraman gibi çalışmasının gururunu taşıyoruz.

Uluslararası bir marka olma hedefimiz doğrultusunda emin adımlarla ilerliyoruz.

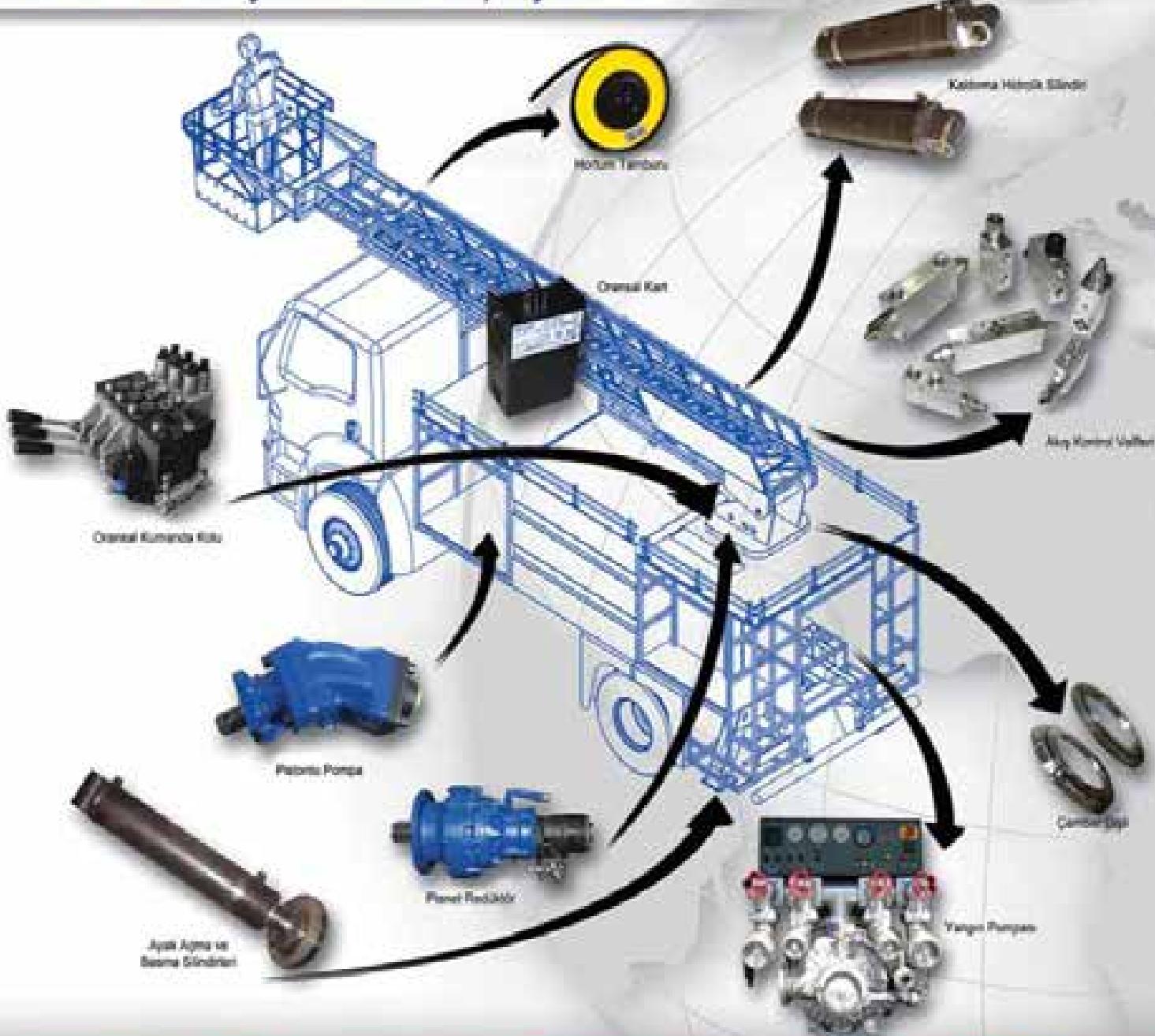
İnanıyoruz,
başarıyoruz
ve geleceğe
güvenle bakıyoruz.



www.katmerciler.com.tr | +90 (232) 878 75 75

 KATMERCİLER
ANADOLU EXIMFAIR SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Mobil ve Endüstriyel Hidrolikte Komple Çözümler...



Goran

Universal
Hydraulics

Universal
Hydraulics

BENTELER

Flender

GALLI ELEKTRONIK
ELEKTRONİK

ÖZDEMİR

DİMT

HPP

Kivanc

TEKNORD

www.hidroan.com.tr info@hidroan.com.tr

ÜRÜNLER
Geleneksel Hidrolik ve Elektronik
Sistemler, Hidrolik Motorlar, Hidrolik
Kolaylaçalar, Hidrolik Pompalar
T: +90 312 460 46 47 F: +90 312 460 46 50

ÜRÜNLER
Hidrolik Motorlar, Hidrolik Kolaylaçalar
Hidrolik Pompalar
T: +90 312 460 46 47 F: +90 312 460 46 50

ÜRÜNLER
Hidrolik Motorlar, Hidrolik Kolaylaçalar
Hidrolik Pompalar
T: +90 312 460 46 47 F: +90 312 460 46 50

ÜRÜNLER
Hidrolik Motorlar, Hidrolik Kolaylaçalar
Hidrolik Pompalar
T: +90 312 460 46 47 F: +90 312 460 46 50

ÜRÜNLER
Hidrolik Motorlar, Hidrolik Kolaylaçalar
Hidrolik Pompalar
T: +90 312 460 46 47 F: +90 312 460 46 50

ÜRÜNLER
Hidrolik Motorlar, Hidrolik Kolaylaçalar
Hidrolik Pompalar
T: +90 312 460 46 47 F: +90 312 460 46 50

ÜRÜNLER
Hidrolik Motorlar, Hidrolik Kolaylaçalar
Hidrolik Pompalar
T: +90 312 460 46 47 F: +90 312 460 46 50