

# RADÜS®

ARAÇ, ARAÇSUŞU EKİPMAN, İŞ MAKİNALARI, TREYLER VE DÖRSÜ İMALATÇILARI DİRGİSİ

ISSN: 21471754 • EYLÜL / 2012 • YIL: 1 • SAYI: 5 • 50 KH

## **Yeni Volvo FH**

### Taşımacılık sektöründe çitayı yükseltiyor



Hidromek, Antalya İmzaladı



Mitsubishi, Son Noktayı Koydu!



Katmerciler'den Gelir Artışı





# Dünyanın Dört Bir Yanında

Tam 51 yıldır, bu topraklarda ürettiğimiz değeri dünyaya ihrac ediyoruz.  
51 yıldır, Türkiye'yi yurtdışında başarıyla temsil ediyoruz.

Destek veren herkese teşekkürler.





"Ayrıntılar Fark Yaratır..."

Aysel PAPATYA Sigorta Aracılık Hizmetleri Limited Şirketi

- Trafik Sigortaları
- Sorumluluk Poliçeleri
- Yangın Sigortaları
- Sağlık Sigortaları
- Mühendislik Sigortaları
- Kasko
- Nakliyat Sigortaları
- DASK
- Ferdi Kaza Sigortaları
- Tarım Sigortaları



İnönü Caddesi Yuvalı İşhanı No:113/110 Kat :2 Osmangazi / BURSA  
Mail : info@papatyasigorta.com.tr

Tel : 0 (224) 272 92 92  
Faks : 0 (224) 251 83 83



**Türkiye'de ve  
Dünya'da  
Araç üstü Ekipman  
uygulamalarında  
40 yıllık çözüm  
ortağınız**



Power Take Off  
Split Shaft PTOs  
Gear pumps  
Axial piston pumps  
Bent axis piston pumps  
Hand pumps  
Valves - Distributors  
Complete hydraulic kits  
Accessories for industrial vehicles  
Hydraulic control units  
Pneumatic controls  
Mechanical controls



Tomas de fuerza  
Tomas de fuerza total  
Bombas de engranajes  
Bombas de pistones axiales  
Bombas de pistones de eje inclinado  
Bombas de mano  
Valvulas - Distribuidores  
Kit hidráulicos completos  
Accesorios para vehículos industriales  
Centrales hidráulicas  
Controles neumáticos  
Controles mecánicos



Prises de mouvement  
Prises de mouvement totale  
Pompes à engrenages  
Pompes à pistons axiaux  
Pompes à pistons à axe incliné  
Pompes à main  
Valves - Distributeurs  
Kit hydrauliques complets  
Accessoires pour véhicules industriels  
Pompes Hydrauliques  
Commandes pneumatiques  
Commandes mécaniques



[www.kozmaksan.com.tr](http://www.kozmaksan.com.tr)



**KOZANOĞLU  
KOZMAKSAN**  
HYDRAULIC PUMPS & POWER TAKE-OFF MANUFACTURING LIMITED CO.  
HİDROLIK POMPASI VE ARA SANÇIMAN PTO İŞALAT SAN LTD ŞTİ.



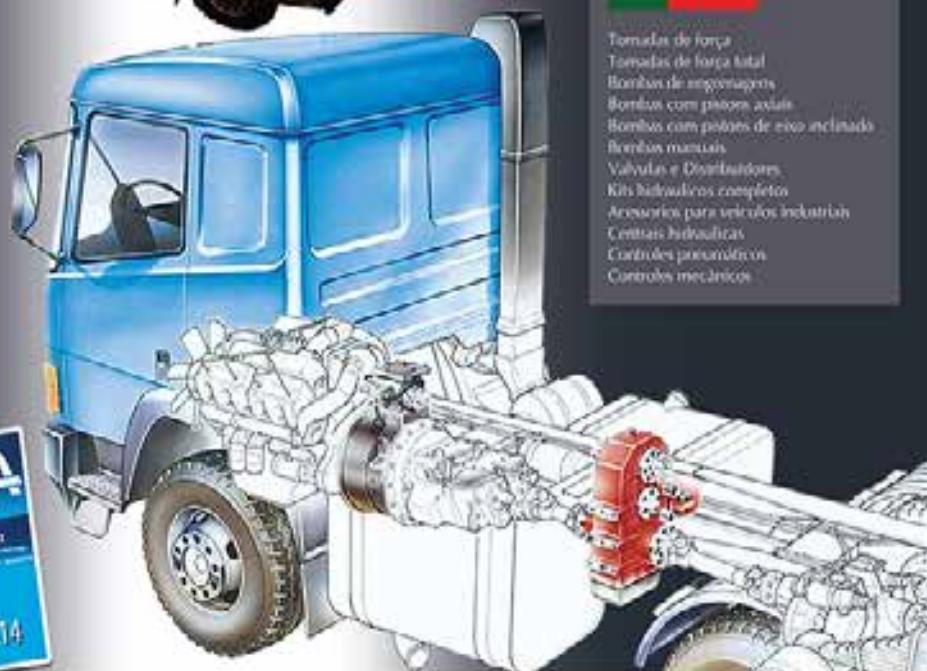
Nebenantriebe  
Zentralwellenantriebe  
Zahnradpumpen  
Axialkolbenpumpen  
Kolbenpumpen mit geneigter Achse  
Handpumpen  
Kipp- und Umlaufventile  
Komplekte Satz Antriebs-/Steueranordnung  
Zubehörteile für industrielle Fahrzeuge  
Hydraulische Steuergehäuse  
Pneumatische Kontrollen  
Mechanische Kontrollen



Pesi di forza  
Pesi di forza integrati  
Pompe a ingranaggi  
Pompe a pistoni axiali  
Pompe a pistoni ad asse inclinato  
Pompe a mano  
Valvole e distributori  
Kit idraulici completi  
Accessori per veicoli industriali  
Centraline idrauliche  
Comandi Pneumatici  
Comandi Meccanici



Tomasas de força  
Tomasas de força total  
Bombas de engranagens  
Bombas com pistões axiais  
Bombas com pistões de eixo inclinado  
Bombas manuais  
Valvulas e Distribuidores  
Kits hidráulicos completos  
Acessórios para veículos industriais  
Centrais hidráulicas  
Controles pneumáticos  
Controles mecânicos



# Daha İyisi İçin Değişim...



444 6 465  
444 6 HMK  
Mükemmeliyet Hattı

[www.hidromek.com.tr](http://www.hidromek.com.tr)  
[www.facebook.com/hidromek.tr](http://www.facebook.com/hidromek.tr)

**HİDROMEK**

# Sunuş



Burhan FIRAT  
Radiüs Dergisi Sorumlu Yazar İşleri Müdürü  
[burhan.firat@radiusdergisi.com](mailto:burhan.firat@radiusdergisi.com)

## Otomobil ve Hafif Ticari Araç Pazarı 2012 İlk Yarı Raporları Değerlendirmesi

Değerli Okurlarımız,

Eylül ayının gelmesi bizim için sadece yazan bitimini değil sonbaharın başlangıcını da belli belirsiz haber veriyor. Otomotiv sektörü ise aynı mevsimlerin değişimi gibi, her geçen yıl ve ay değişmektedir. Her yılın verileri sürekli olarak değişen bu sektör, kimi zaman bütüme gösterse de, kimi zaman daralmaktadır.

Bu yıl ise;

Ocak ayından Ağustos ayına kadar geçen süreyi, geçtiğimiz yıl ile karşılaştıracak olursak. Türkiye Otomobil ve Hafif Ticari Araç Pazarında, bu yılın

ilk sekiz ayında yüzde 15 daralma gösterdiğini görmekteyiz. Otomotiv Distribütörleri Derneği (ODD) raporuna göre, Türkiye otomotiv ve hafif ticari araç toplam pazarı azalarak 461 bin adete gerilemiştir. Otomobil satışları ise, geçen yıla oranla yüzde 11 azalarak 550 bin adete gerilemiştir. Geçen yıl bu dönemde ise bu rakam yaklaşık olarak 572 bin adetti.

Hafif ticari araç pazarı, 2012 Ocak-Ağustos dönemini geçtiğimiz yılın aynı dönemle kıyasladığımızda ise yaklaşık olarak yüzde 25,50'lik bir daralma yaşamıştır. Geçtiğimiz yıl aynı dönemde 171 bin araç satışı yapılrken, bu yıl

ise bu rakam 150 bin seviyesinde kaldırmayı görmektedir.

Değerli okurlarım, 2012 yılı Ocak-Ağustos ayı'ı dönemi Türkiye Otomotiv ve Hafif Ticari Araç Pazarı genel olarak bir daralma göstermektedir. Somut raporlara dayanan verileri sizler için kaleme aldım.

Bu ay ki yazımı bitirmeden önce, Radiüs ailesi olarak aramıza katulan Metin Ünal'a hoş geldiniz diyorum ve katkılarından dolayı kendilerine şimdiden teşekkürlerimi sunuyorum.

Bir sonraki sayımızda görüşmek dileğimle.

**Yayın Sahibi**  
HİZ MEDYA

**Sorumlu Yazar İpleri Müdürleri**  
Burhan FIRAT  
burhan.firat@radusdergisi.com

**Genel Yayın Koordinatörü**  
S. Gökhan GÜÇLÜ  
gokhan.guculu@radusdergisi.com

**Yayın Koordinatörü**  
Seçkin KESİNBAŞOĞLU  
seckin@radusdergisi.com

**Yayın Kurulu**  
Burhan FIRAT  
burhan.firat@radusdergisi.com  
Candan GENÇEROĞLU  
candan.genccerooglu@radusdergisi.com  
Engin PİRİNÇÇİ  
engin.pirincici@radusdergisi.com  
Metin ÜNAL  
metin.unal@radusdergisi.com  
Tuğba GÜZEL  
tugabe.guzeli@radusdergisi.com

**Editor**  
Seda SAYLAM  
editor@radusdergisi.com

**Yazarları**  
Candan GENÇEROĞLU  
Dr. Zekeriya BABAOĞLU  
Duygu TECİM  
Engin PİRİNÇÇİ  
Furkan ÇALIŞKAN  
Gürbüz GÜBER  
Hüseyin TUNC  
S. Gökhan GÜÇLÜ  
Tuğba GÜZEL  
Vahap AKAR  
Ercument GÜL

**Reklam Koordinatörü**  
Metin ÜNAL  
metin.unal@radusdergisi.com

**Görsel Tasarım**  
Mürsel KARAMAN

**Yayın ve İdare Merkezi**  
Birlik Mahallesı 285. Sokak No: 50/15  
06610 Çankaya - Ankara - TÜRKİYE  
Tel: 0312 440 2 449 • Fax: 0312 440 6 446  
Info@radusdergisi.com

Tarih: 1 / Sayı: 5  
Eylül 2012 (2012/05) Fiyat: 50 Krt.  
Radüs Dergisi ayda bir yayınlanır.

**Başka Merkezler**  
Sincan Mahallesine Zübeyde Hanım Mahallesine  
Büyükköy Sanayi 1. Cadde 1115 Sokak  
Sarıçam Kemal İŞ Merkezi No: 7/241 İskilip - Ankara  
Tel: 0312 584 56 88 • Fax: 0312 584 55 37

Radüs Dergisi Konular Mültecilerin içermesine izin vermemektedir.  
Dergimizde yayımlanan yazı ve fotoğraflardan yararlanan izin alınmadan, kaynak belirtilmeden tam veya örtülü olarak paylaşılmasa-

## İÇİNDEKİLER

### S10-13

Ford Otosan Tarafından Geliştirilen Yeni Global Cargo'nun Üretimi Yılsonunda Başlıyor



### S14

Erdemli Makina'nın ARÜSDER Ziyareti



### S16-17

Yeni Volvo FH, Taşımacılık Sektöründe Çımayı Yükseltiyor ve Nakliye Firmalarının Kârlılığını Artırıyor!



### S26-27

MAN Lion's City CNG Doğalgazlı Körüklü Otobüsler Ankaralıların Hizmetinde



### S40

Güney Kore Hava Kuvvetleri F-16 Lastikleri  
PETLAS'tan

**2 YIL  
SINIRSZIZ KM  
GARANTİSİ**

## Tam kadro hizmetinizdeyiz.

Tüm üst yapı ekipmanlarıyla uyumlu Ford Cargo'lar istediğiniz kadar işlevselliği, ihtiyacınız olan ekonomiyle buluşuyor. %100 Türk iş gücüyle üretilen Ford Cargo'lar çok çalışıyor, paranızın karşılığını fazlaıyla geri veriyor. Yani iş ortağınız Ford Cargo olsun, gerisi kolay!

### FORD CARGO



**İtfaiye**



**Çöp Toplama Aracı**



**Kombine Kanal Temizleyici**



**Yol Süpürme Aracı**



**Dumper**



**Karla Mücadele Aracı**



**Go Further**  
[ford.com.tr](http://ford.com.tr)

# ANTALYA BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ VE RENAULT SIFIR SALIMLI İŞ BİRLİĞİ HAZIRLIK PROGRAMI

## Anlaşmasını imzaladılar



Bu anlaşma, çevre dostu elektrik motorlu araçların, Dünya'nın diğer öncü şehirlerinde olduğu gibi Antalya'da da kullanımı ve yaygınlaştırılması konusunda işbirliği oluşturmayı amaçlamaktadır. Bu işbirliği programı; 2011 yılının sonundan itibaren Bursa Oyak Renault Otomobil Fabrikaları'nda üretilme gerçekleşen elektrik motorlu araçlar için Antalya İl sınırları içerisinde gerekli şarj altyapısının oluşturulmasını kapsamaktadır.

Anlaşma Antalya Büyükşehir Belediye Başkanı Prof. Dr. Mustafa Akaydın, Ulaşım A.Ş Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Yıldırım, Renault MAIS Genel Müdürü İbrahim Aybar ile Oyak Renault Genel Müdürü Tarık Tunahoglu tarafından imzalandı.

Renault ve Antalya Büyükşehir Belediyesi arasında oluşturulan bu sinerjiden güç alan taraflar, CO<sub>2</sub> salımlarını ve küresel ısınmayı azaltmak amacıyla Türkiye'de Oyak Renault Otomobil

Fabrikaları'nda üretilen elektrik motorlu araçların Antalya İl sınırları içerisinde benimsenmesi ve yaygınlaştırılmasına yönelik bir çalışma başlatılmasına, bu çerçevede 2012 yıl sonuna kadar kentteki elektrik motorlu araç kullanım altyapısı konusunda somut sonuçlar elde etmek üzere bir çalışma ekibi kurulmasına karar verdiler.

Buna göre çalışma ekibi, Antalya'da elektrik motorlu araç kullanımının yaygınlaştırılma-



sını sağlayacak projeleri şarj noktaları ekseninde artırmak, elektrik motorlu araç şarj noktalarını oluşturmak ve yaygınlaştmak, filo kullanımına, kamu alanlarına ve yerleşim yerlerine özgü özel projeler geliştirmek, elektrik motorlu araç şarj noktalarının işletilmesi için gerekli mevzuat araştırmalarını yapmak, gibi konular üzerinde çalışarak önerilerde bulunacak.

İmza töreninden sonra Renault Mais Genel Müdürü İbrahim Aybar şu açıklamayı yaptı: "Uzun bir süredir gündemimizde olan elektrik motorlu otomobiller artık gerçek hayatın bir parçası. Dünyada olası bir çevre felaketine biz de otomobil sektörü olarak duyarlı olmak ve katkıda bulunmak zorundayız. İnsan sağlığı ve çevreyi

korumak adına Renault markasının öncüsü olduğu elektrik motorlu otomobillerin yaygınlaşmasında Antalya Büyükşehir Belediyesi ile işbirliği yapmaktan büyük mutluluk duyuyoruz".

Oyak Renault Genel Müdürü Tarık Tunahoğlu ise: "Fluence'in elektrikli versiyonunun seri üretimine 2011 yılı sonunda başladık. Elektrik motorlu Fluence ürettiğimiz diğer 5 modelle beraber aynı üretim bantlarından geçerek dünya pazarlarına sunuluyor, geçtiğimiz yılın eylül ayından beri dünya çapındaki müşterilerimizin verdiği Fluence ZE siparişlerinin teslimatlarını yapıyoruz. Satışların başladığı günden bugüne, başka bir deyişle 1 yılın sonunda Fransa, Almanya, İspanya, İngiltere, Belçika, İsviçre, Avusturya, Por-

tekiz, İtalya, İsrail, Danimarka gibi pek çok ülkede binlerce Bursali Fluence ZE yollarda dolıyor. Bu devrim niteliğinde bir değişimdir. Oyak Renault Otomobil Fabrikaları, Türk Otomotiv Sanayisinin bu devrimsel değişiminde öncü bir rol oynamıştır. Ülkemizde de elektrik motorlu otomobillerin yaygınlaşması için altyapı çalışmaları büyük önem arz ediyor. Antalya'nın söz konusu devrimsel değişimde öncü şehirlerden biri olmasını sağlayacak bu adım bizlere çok büyük bir onur verdi" dedi.

Antalya, Büyükşehir Belediyeleri arasında ilk elektrik motorlu makam aracını alarak kentin havasını temizleyecek önemli bir protokol imza atmanın gururunu yaşıyor.



Candan GENCEROĞLU  
candan.gencero glu@radusdergi.com

## Perspektif

# Motivasyon

*"Yapabileceğimiz seyleri yapmaya başlarsak, kendimizi hayretler içinde bırakacak sonuçlar alırız"*  
TOİLAMAS EDISON



İlk çağdan günümüze deşin insanoğlu, tarihsel gelişim sürecinde birçok aşamalardan geçmiştir. Geçtiği her aşamada, zorluklar ve mücadele ile elde ettiği değerler, bir sonraki gelişimin doğmasına vesile olmuştur. Bunları yaparken insanın tüm kaynaklarını (icsel ve duşsal) şarmak istediği hedefe yönelikti, sonuç odaklı mücadele sürecine motivasyon diyebiliriz. Bu kavramı istek, isteklendirme, coşku, heyecan

olarak adlandırabiliriz. Çözüm odaklı sonuçlarda motivasyon gereklidir.

Bir organizasyonun en değerli sermayesi çalışanlardır. Bu sermayenin yöneticiler tarafından en verimli şekilde kullanılması gereklidir. Başarılı bir yönetici elemanlarını kullanarak, istenen sonuçları istenilen zamanda ve en az maliyet ile ulaşan yöneticidir. Motive edebilmek için onlara güven, cesaret ve ilham

verilmelidir. Daha iyi çalışmaları için mantıklı gerekçeler yaratarak, çalışanların kendilerini önemli ve iyi hissetmeleri sağlanmalıdır. **İnsanlar eğer herhangi bir şey yapmaları ve başarmaları için gerekli bir sebep göremiyorsa demotive olmuşlardır.** Moralsiz ve demotive olmuş bir ekibin başarı elde etmesi çok zordur. Yöneticilerin amallarından biriside yüksek moralli ve iyi motive edilmiş ekipler oluşturmaktır. Yöneticiler sonuçlara değerlendirilir. Sonuçlara sadece iyi motive edilmiş ekipler ulaşır.

İhtiyaçın insanları motive ettiği tezi birçok motivasyon teorisinin temelini oluşturur. Modern toplumlarda çalışanların yeme, içme ve barınma gibi temel ihtiyaçları karşılanmaktadır. Bununla beraber iş güvenliği, iyi bir gelir düzeyi, uygun çalışma şartları gibi orta düzeyli gereksinimlere ihtiyaç duyarlar. İnsanlar genellikle ihtiyaçlarının tammini için motive olurlar. Bunun gibi ihtiyaçların göz ardı edildiği kurumlarda uzun süreli çalışmazlar. Yüksek düzeyli ihtiyaçlar ise daha uzun süre insanları motive eder. Bu tür ihtiyaçlar belli bir guruba ve sosyal statüye dahil olma, hayatını kontrol edebilme, kendi kendini gerçekleştirmeye birey olarak taktır edilmedir. Unutmayalım ki taktır edilme ve övgü kuvvetli bir motive etme aracıdır.

Motivasyon teorilerinin en esası "beklenti teorisi"dir. Performans; ceza veya ödüllü. Eğer belli derecede bir performans belli bir şekilde ödüllendirilirse, ozaman çalışmada aynı derecede performans göstermek için motive olacaktır. Motivasyon insanları harekete geçiren bir güçtür. Bir kurumda bulunan herkes birbirini motive eder. Patron yönetici, yönetici ekip, zinciriyle hirhirlerini motive etmeye ihtiyaç duyarlar. Günümüzde birçok kurum, ekip çalışmasını standart çalışma modeli olarak uygulamaya başlamıştır. Düz yönetim şeklinde, çalışanın birden fazla patrona (patron ve ekip lideri) rapor verdiği, **matris** yönetim şeklinde geçmiştir. Bu durum motivasyonu daha etkili kullanmayı gerektirmiştir.

Motivasyon konusu çok geniş ve uzun olmakla beraber kısaca özetlemek gereki-



se, motivasyon: ilk insandan günümüze deðin her alanda kullanılan etkin bir yöntem olmuştur. Futbol takımları, ordular, kitleler, şirketler vb. birçok kurum motivasyonu kullanarak önemli başarılar elde etmişlerdir. Dozajı iyi ayarlandığı sürece her zaman faydalı olmuş bir yöntemdir.

**Büyük İskender** motivasyonla, Yunanistan'dan Hindistan'a uzanan fetihlerde on binlerce askerini yıllarca savuşturmış ve tarihte eşi görülmemiş zaferler elde etmiştir. **Gandı** milyonları motive ede-

rek harekete geçirmiş, silahsız direniði zaferle taçlandırmış ve Hindistan'ın özgürlüğünü sağlamıştır. **Henry Ford**'un çalşanlarını o güne deðin hiç uygulanmamış bir ücret politikasıyla motive ederek büyük başarılar elde etmiştir. Günümüzde her patron ve yöneticinin şirketi için en büyük sermaye olan çalışanlarını, başarısında mutlak etkisi olan motivasyon silahıyla donatmalıdır. Hele hele hiçbir malîyeti olmayan küçükçük bir taktır ve gülümseme çok büyük değerlere dönüşürken...

# Ford Otosan tarafından geliştirilen **Yeni Global Cargo'nun üretimi yılsonunda başlıyor**



One Ford stratejisinin ağır ticari araç sınıfındaki uygulaması doğrultusunda Ford Otosan tarafından tasarlanıp geliştirilen Yeni Nesil Ford Cargo Çekici, 52 yıllık tecrübeye Ford Otosan İnnonü ve Brezilya São Bernardo fabrikalarında üretilicek.

Ford Otosan, mevcut pazarlarının yanı sıra yeni pazarlarda da boy göstermeye hazırlanıyor. Satışa sunulacağı tüm pazar standartlarına uygun geliştirilen Yeni nesil Ford Cargo Çekici, Ford Otosan ve Ford Brezilya'nın, gelişmekte olan global pazarlardaki rekabetlerinde en güçlü kozu olacak. Yeni nesil Ford Cargo Çekici, geleceğe yönelik yeni ürün ve pazar stratejileri doğrultusunda hedeflerini yükseltiyor.

## *Yeni pazarlara giriş için yeni segmentler*

Ford'un "One Ford" stratejisinin ağır ticari araç sınıfındaki uygulaması olan Yeni Ford Cargo Çekici'de yurtiçi ve uluslararası taşımacılık yapan müşterilerin beklenitlerini karşılamak üzere Ford Cargo'nun DNA'sında yer alan güç, konfor, verimlilik ve dayanıklılık ön plana

çıkacak. Küresel kamyon stratejisini üç aşamada hayatı geçirecek olan Ford Otosan, bu doğrultuda geçtiğimiz yıl Ford Güney Amerika ile güç birliği yaptı. Birinci aşamada Güney Amerika'da üretilen Cargo'larda ortak kabin kullanımına başlandı. İkinci aşamada ise ortak ürün çıkarma planı hayata geçirilerek yeni çekici geliştirildi ve ön üretimine başlandı. Büyümenin üçüncü aşamasında ise or-



tak ürün gamı stratejisi üzerinde çalışılacak.

Türkiye ve Brezilya'nın yanı sıra, Ford Otosan ile Ford Güney Amerika'nın başlıca ihracat pazarlarında yapılan klinik çalışmaları sonucunda müşteri beklenen ve ihtiyaçlarına göre geliştirilen yeni Ford Cargo Çekici'nin yüksek kalite, yüksek performans ve düşük yakıt tüketim değerleri ile uluslararası ve yurt外 nakliye sektöründe cazip bir tercih olması hedefleniyor.

Ford Otosan yeni nesil Ford Cargo 1846T Çekici ile birlikte çekici segmentinde iki

ürün ile rekabet edecek. Ford Otosan, başarılı bir satış grafiği yakalayan ve yurt外 nakliyeciler ile hafriyatçular tarafından yoğun talep gösteren mevcut 1838T Çekicinin üretimi devam edecek. Yeni nesil 1846T Çekici ise uluslararası ve yurt外 nakliye sektörünü hedefleyecek ve fiyat olarak 1838T'nin üzerinde konumlandırılacak.

Avrupa, Güney Amerika, Rusya, BDT, Orta Doğu ve Afrika pazarlarının farklı pazar regulasyon ve spesifikasyonlarına uyum sağlamak üzere tasarlanan Yeni Ford Cargo Çekici'nin Ford Otosan İnl-

nü fabrikasında üretime 2012 yılı Kasım ayında başlaması ve 2015 yıl başında pazara sunulması planlanıyor.

#### ***Yeni Nesil Ford Cargo 1846T Çekici yeni ihracat pazarları hedefyle yola çıkacak***

Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün yaptığı konuşmada 'Ford Otosan mühendisleri tarafından geliştirilen Ford Cargo ürünümüzü ihracat stratejimiz ve planlarımız dahilinde Rusya, Doğu Avrupa, Türk Cumhuriyetleri, Kuzey Afrika ve Ortadoğu başta olmak üzere, Türkiye



çevresinde gelişmekle olan ülkelerdeki artan ağır ticari araç potansiyelini karşılamak üzere kurgulamıştık. Geçtiğimiz yıl gerçekleştirdiğimiz Global İşbirliği anlaşması çerçevesinde Ford Güney Amerika ile bir güç birliği yapıyoruz ve global bir kamyon üreticisi olma yolunda önemli adımlar atıyoruz. 5 yıl içerisinde ihracatımızı 5 bin adede çıkararak küresel pazarlarda rekabetçi bir oyuncu olacağız. Yeni ürünlümüzle mevcut ihracat pazarlarımızdaki iş hacimimizi artırmanın yanında yeni pazarlara da gireceğiz. İhracat pazarlarımıza 65'e çakarmayı hedefliyoruz. Tüm bu büyümeye planları içinde Ford Otosan olarak Ford Cargo'nun ağır ticari araç ürün geliştirme ve tasarım merkezi konumundayız" diye belirtti.

### *Yeni Nesil Çekici, Ford'un kinetik tasarıminın yansımmasına sahip*

"Dururken bile hareket halinde" anlayışını yansıtan Ford Kinetik Tasarım Felsefesi, Yeni Ford Cargo Çekici'ye uygulanarak aracın daha ilk bakışta güvenen ve güç yansımazı sağlandı. Global pazarlarda aynı görünümle yer alacak olan çekici,

dinamik dış tasarım ile etkileyici ve sağlam bir duruşa sahip.

Yeni Nesil Ford Cargo 1846T Çekici'nin yükseltilmiş tavanlı kabini 1945 mm iç yükseltiliğle sürücüye ferah bir alan sunacak. Kabinin hava süspansiyonu konfor arturken geniş basamaklar aracın binini kolaylaşdıracak. Ayrıca güneş siperliği, katlanabilir yan deflektör ve yunetekler, kabının içinde ve dışındaki yeni saklama alanları, camlı elektrikli açılır tavan, kolay temizlenen paspaslar yeni kullanılmış gösterge paneli ve kumandalar, aracın ergonomik özelliklerinde yapılan iyileştirmeler arasında bulunuyor.

İç mekanda da sürdürülen modern ve dinamik tasarım, sürücüyü destekleyecek fonksiyonellik ve konforla donatıldı. Yeni Ford Cargo Çekici'nin park freni kumandası, kolay erişim için gösterge paneline entegre edildi. Kapı içi panellerinin tasarımında sürücü konforuna önem verildi ve kol dayama noktası, sürücü için rahat bir yüksekliğe yerleştirilerek kapı içi eşya kryma bölmeleri de kullanışlı ve rahat erişilebilir şekilde tasarlandı. Yüksektil-

miş tavan ve daha büyük hacmiyle ferahlığı artan kabinin iç yüksekliği 220 mm artırıldı.

Sürücü odaklı orta konsolda yer alan kumanda birimleri ise kolay görülür ve erişilebilir şekilde hazırlandı. Sürücünün günlük yaşamına yardımcı olmak için kabının kokpit üstü ve orta konsol bölgelerinin pek çok yerine ekstra eşya bölmleri yerleştirildi.

Uzun kullanımda güvenli ve konforlu yolcuğun garanti edilmesi için en uygun sürüş pozisyonunun elde edilebildiği elektrik kumandalı, kendinden haşıklı, entegre emniyet kemeri ve kolçaklı ergonomik sürücü koltuğunda yorulmadan yolculuk yapılıyor. Sürücünün ikinci evi olan kabindeki yatak bölümünden iklimlendirmenin kolay olması için kumanda paneli aracın yan duvarına yerleştirildi. Ford'un diğer araçlarında kullanılan dinamik modern göstergeler paneli hem ergonomik hem rahat okunuyor hem de daha fonksiyonel. Bilinen uyarılar ve özelliklerin yanı sıra buz mavi aydınlatmalı sık göstergeler panelinden gidilen



kat çekiyor. Hızı ayarlanabilen motor fani ise yüzde 1,5'lik ekstra tasarruf sağlıyor.

#### ***Uzun yol için tasarlanan otomatik şanzıman***

Yeni Ford Cargo Çekici artık hem manuel hem de otomatik şanzıman seçenekine sahip. Hızlı vites geçişleriyle yakıt tüketimini düşüren şanzıman, ayrıca uzatılmış bakım aralığıyla işletim maliyetine de katkıda bulunuyor. 4 kademeli fren seviyesi sunan 500 kW gücünde entegre intarder'a sahip şanzıman sayesinde frenleme işlevi motor devrinde bağımsız olarak gerçekleşiyor. Akıllı fren sistemi, sürücü isteğine bağlı olarak ayak frenine basıldığında kademeli olarak önce motor freni, daha sonra intarder ve en sonunda servis frenini devreye sokuyor. Aracın manuel şanzımanlı versiyonunda ise debrivaj pedalına uygulanması gereken güç, sınıfının lideri olacak seviyede düşük. Aynı şekilde vites yolu geçişleri de son derece kolay ve konforludur.

#### ***Mükemmel fren hissi ve güvenlik***

Uzun yolculuklarda aracın güvenliğinden sorumlu olan bir dizi sürüsüz güvenlik sistemlerinin devreye alındığı Yeni Ford Cargo Çekici'yi artık sürücüye mümkün olan en iyi kontrol olanaklı sunacak Elektronik Fren Sistemi (EBS), çekici ve trolleylerin olağanüstü durumlarda veya aşırı hızda kayma veya devrilme riskini önleyecek Elektronik Denge Programı (ESP), çekici kontrol sistemi, immobilizer ve hız sabitleyici gibi teknolojilerle satın almak mümkün. Yeni Ford Cargo Çekici'de yeni nesil disk frenler standart olarak sunuluyor.

vites, yakıt tüketim miktarı, kalan yakıt menzili, AdBlue seviyesi ve bakım uyarısı gibi bilgileri okumak mümkün.

Üstün sürüsüz ve yol tutuş özelliklerinin yanı sıra otomatik şanzıman ve hız sabitleyici, konforlu bir sürüsüz garanti altına alacak. Hırsızlığa karşı immobilizer sistemi ve araç aerodinamığını tamamlayan basamak kapamaları, yeni Ford Cargo'nun sunacağı diğer güvenlik önlemlerini oluşturuyor.

#### ***10.5 L 6 silindirli 460 PS güçlü motor***

Nakliye sektörünün yüksek performans, düşük yakıt tüketimi bekleyenlere uygun olarak geliştirilen Yeni Ford Cargo Çekici; 10.5 litrelük 6 silindirli moturu ile 2.100 d/dk'da 460 PS güç ve 1.050 d/dk'dan 1.550d/dk'ya kadar geniş bir aralıkta 2.100 Nm torka sahip. Geliştirilmiş yanma stratejisi ve değişken geometrili turbo (VGT) sayesinde düşük motor ağırlığıyla öne çıkan motor, 282 kW ile sınıfının en iyi motor frenini sunuyor. Yağ soğutmalı pistonlarla ömrü uzatılan motor, SCR teknolojili Euro5 ile düşük yakıt tüketip genişletilmiş servis aralığı ile dik-

azaltılmış Yeni Ford Cargo Çekici, verimli vites oranları ve gelişmiş son dişli oranları ile 60, 70 ve 80 km/s hızlarındaki seyirlerde yakıt ekonomisinde sınıfının en iyileri arasında yer alıyor.

Opsiyonel olarak verilecek olan Filo Yönetimi Sistemi, filo yöneticiler için işletme maliyetlerini kontrol altında tutma ve filolarını daha etkin yönetme imkanı sağlayacak. Ford Cargo'nun yeni tasarımını aynı zamanda bakım maliyetlerini azaltmayı da amaçlıyor. Bakım aralıklarının daha geniş ve bakım yapılan parçaların ömrünün daha uzun olması, genel işletme maliyetlerinin aşağı çekilmesine katkıda bulunacak. 1 milyon km ve 10 yıllık yapışsal dayanıklılık süresi ABD, Brezilya, Türkiye, İngiltere, İspanya, Almanya, İsveç ve Suudi Arabistan gibi dünyanın her yerindeki birçok ülkede yapılan testlerle kanıtlandı.

Yeni Ford Cargo, 2 yıl standart ve 3 yıl opsiyonel sınırsız kilometre garantisile satışa sunuluyor. Bunun yanı sıra yüksek rekabet gücü sağlayan 60.000 kilometrelik servis aralığı düşük servis maliyetleri ile yeni çekici, filo müşterileri için maliyet verimliliği sağlayan bir iş ortağna dönüyor. Filoların verimli yönetimi için araç telematik sistemi takılmasına hazır halde sunuluyor.

#### ***Türkiye'de 52 yılda toplam 180 bin adet Ford Cargo üretildi***

Üretime başladığı 1960 yılından günümüze toplam 180 bin adet kamyon üreten Ford Otosan, Türkiye'nin en çok kamyon üreten markası konumunda.

Yeri üretici olmasa, mühendislik gücü ve tecrübe ile müşterilerin talebine uygun ürünler geliştirmeye yeteneğine sahip Ford Otosan'da sadece kamyon projeleri özelinde 350 mühendis çalışıyor. Ford Otosan İnnönü Fabrikası'nda, esnek ve yarın üretim yeteneği ile 25 ana modelde, 1000'in üzerinde farklı kamyon üretilebiliyor.

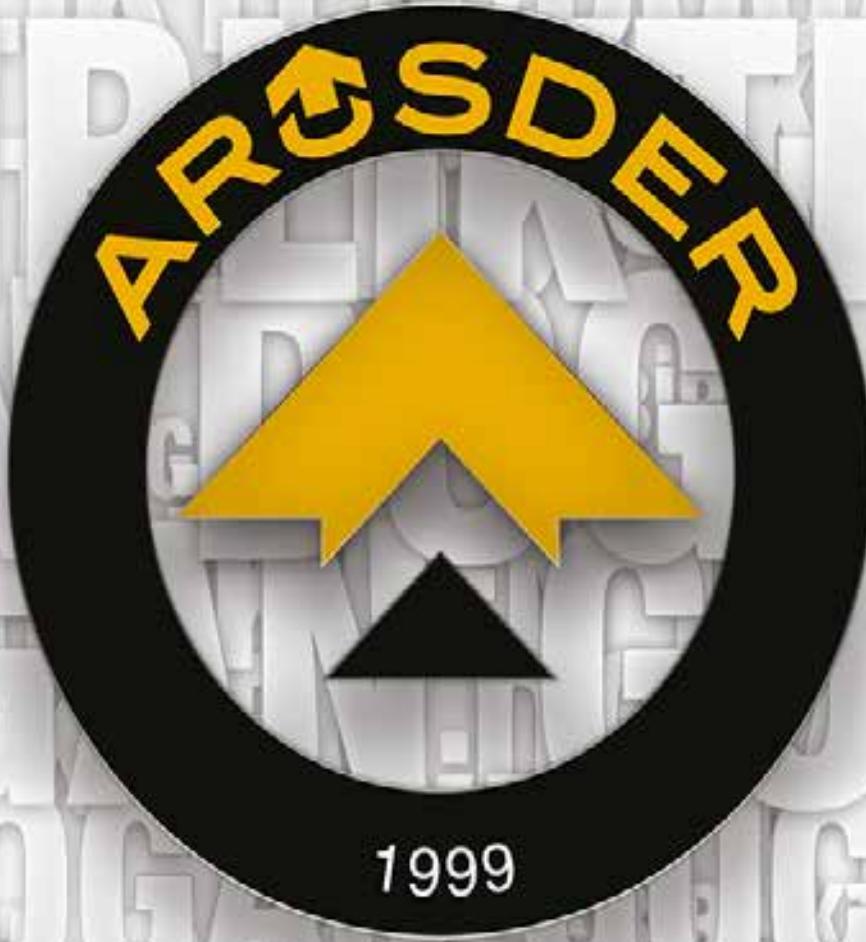
# ERDEMLİ MAKİNA'nın ARÜSDER Ziyareti



**G**eçtiğimiz günlerde; sektörün tek temsilcisi olan Araç, Araçüstü Ekipman ve İş Makineleri Üreticileri Derneği ARÜSDER'in değerli üyelerinden Erdemli Makina, ARÜSDER Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Burhan Fırat'ı Ankara'da bulunan ofisinde ziyaret etmiştir.

Dernek, dernek üyeleri ve sektörle ilgili birçok konu hakkında görüşülen bu ziyarette, yoğun bir iş programı olmasına rağmen Erdemli Makina Satış Departmanı Yöneticisi Sayın Sema Karaisalıoğlu katılmıştır. Dernek ve dernek üyelerinin birbirleri ile dayanışmaları ve birbirlerine karşı sorumlulukları da konuşulan bu görüşmede ARÜSDER Yönetim Kurulu

Başkanı Sayın Burhan Fırat ve firmasının kendi patentli buluşları ile yabancı konkentalı yol süpürme makineleryle başa baş mücadele eden Erdemli Makina Satış Departmanı Yöneticisi Sayın Sema Karaisalıoğlu keyifli geçen bir sohbet ile, hem dernek olarak hem de şirket olarak nasıl daha başarılı ve ileri yol kat edileceği konuşuldu.



**BİRLİKTEM DOĞAN GÜC**

**ARS DER**  
ARAC ve ARAÇÜSTÜ EKİPMAN ve İŞ MAKİNALARI ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ DERNEĞİ  
[www.arusder.org](http://www.arusder.org)

# **Yeni Volvo FH, taşımacılık sektöründe çitayı yükseltiyor ve nakliye firmalarının kârlılığını artırıyor!**

Günümüzde nakliye firmalarının en önemli önceliklerinden biri olan yakıt ekonomisi, yeni Volvo FH geliştirilirken de ön plana çıktı. Zaten üst düzeyde yakıt verimliliği sağlayan Euro 5 yürüyen aksam, artık daha da ekonomik hale geldi. Aynı zamanda, emisyonları ölçüde azaltacak olan Volvo'nun ilk Euro 6 motoru da piyasaya çıktı. Yeni I-See işlevi, yakıt tüketimini daha da azaltmayı mümkün kılarken yüzde 5'e kadar tasarruf sağlıyor. Ayrıca, 2015 sonbaharında piyasaya sürülecek olan yeni Volvo

I-Torque yürüyen aksam, sektörde yeni bir teknoloji standartı getirip daha dülük yakıt tüketimi ve gelişmiş sürüsüz özelliklerle hem nakliye firmaları hem de sürücüler için vazgeçilmez olacağının sinyallerini veriyor.

## **I-See, tepelerde yakıt tüketimini azaltıyor**

I-See, sürücünün hayatını kolaylaşturan ve yakıt tasarrufu sağlayan teknolojilerden biri.

Volvo Truck Corporation Başkanı Claes Nilsson bu özel teknolojiyi; "I-See, I-Shift şanzımana yönelik bir yazılım paketi. Kamyonun geçtiği tepeler hakkında bilgileri kaydediyor. Kamyon bir kez daha aynı rota kullanıldığında, I-See gaz pedalları, vitesleri ve frenleri kontrol ederek sürüşün mümkün olduğunda ekonomik olmasını sağlıyor. I-See sayesinde nakliye firması, yakıt tüketimini araç başına yüzde 5'e varan bir oranda azaltabiliyor" diyerek açıklıyor.

Volvo Kamyon'un yeni Yakıt Paketi de yakıt tasarrufunda yüzde 5'e varan ekstra bir artış sağlıyor. Eğitim ve aylık yardımını (Yakıt Önerisi) kapsayan bu paketle birlikte, sürücüler bilgilendirip araçlarını doğru bir tarzda ve maksimum yakıt verimliliği sağlayacak şekilde sürmeye yönlendirerek, yakıt maliyetlerini düşürmek amaçlanıyor.

## **Yeni Euro 6 ile uyumlu verimli yürüyen aksam**

Avrupa pazarı için üretimine 2015 sonbaharında başlanacak olan Volvo Kamyon'un yeni I-Torque Euro 6 yürüyen aksamı ile daha yüksek tasarruf sağlanacak.



*Volvo Kamyon, yeni Volvo FH serisi ile birinci sınıf bir kamyon ve çekicisinin sunabileceklerini yepyeni bir boyuta taşiyor. Yakıt ekonomisi, güvenilirlik, ergonomi, üstün yol tutuş, zaman kazandıran özellikler, aktif ve pasif güvenlik. Tüm bu özellikleri ile yeni Volvo FH, sürücüler düşüncelerini artırımıya odaklı olarak üretilen bir kamyon.*

Claes Nilsson, "Volvo I-Torque yakıt tüketimini yüzde 4'e kadar azaltıyor. I-See ve diğer küçük iyileştirmeler de buna eklenince, yakıt tüketiminde yüzde 10'a varan bir düşüş sağlıyor. Bu da ortalama olarak bir kamyon için yılda 4100 litre yakata denk geliyor" diyor.

#### **Kablosuz bağlantı işletim süresini en üst düzeye çıkarıyor**

Bir kamyon ancak çalıştığı zaman kır getiriliyor. Bu nedenle aşınmayı ve aracın genel durumunu uzaktan takip etmeyi sağlayan yeni teknoloji sayesinde Volvo, artık maksimum işletim süresi sunuyor. Bu durum, Volvo Kamyon'un bileşen aşınmasını ve aracın genel durumunu uzaktan takip etmeyi sağlayan yeni teknolojisine dayanıyor.

Claes Nilsson, bu özelliğin "Servis, bilgisayar aracılığıyla çeşitli araç bileşenlerinin gerçek aşınma durumunu uzaktan kontrol edebiliyor. Bir bileşen hizmet ömrünün sonuna yaklaşlığında servis, nakliye firmasıyla çok daha önceden irtibata geçerek aracın bakımı alınması için en uygun zamanı belirleyebiliyor" diyerek açıklıyor.

#### **Kamyon dünyasında üstün yol tutuş**

Yeni Volvo FH'ın sektörü bir adım ileri götürdüğünü anlamak için kullanım kılavuzunu okumanız gereklidir. Bunu fark etmek için direksiyon başına geçmeniz yeterli.

Claes Nilsson, "Yeni Volvo FH, bir otomobilinden farklı olabilecek olan olağanüstü bir yol tutuş sunuyor. Her şeyin kusursuz olması için yol tutusu bağımsız ön süspansiyonla destekliyor. Dünyada bir ilk olan bu özellikle, kamyon dünyasında görülmemiş bir yol tutuş elde ediliyor" diyor.

#### **Yepyeni bir kamyon**

Üstün yol tutuş çok önemli bir avantaj olsa da Volvo Kamyon'un yeni Volvo FH serisi bununla yetinemeyerek, diğer alanlarda da pek çok yeni özellik sunuyor. Claes Nilsson yeni Volvo FH ile ilgili açıklamasında; "Volvo FH serisi, ticari araçlar sektörüne yeni bir yaklaşım getiriyor. Bunu örneğin uzaktan çevrimiçi iletişim kullanarak kamyonu nasıl doğrudan servise bağladığımızı incelediğinizde görebilirsiniz" diyor.

Yeni teknoloji, araç içi güvenliği daha da artırıyor. Daha ekonomik bir yürüyen aksam ve şanzıman sunuyor. İşletim süresinin yüksek düzeylerde tutulmasını sağlıyor.

Claes Nilsson, "Bu teknolojiyi sadece en gelişmiş aracı üretmiş olmak için kullanmadık. Bu yenilikçi teknolojinin sunduğu avantajlarından tam olarak faydalananabilme için insanların bunu nasıl kullanacaklarını bilmeleri ve bildiklerini uygulamaları gerekiyor. İşte bu yüzden sürücünün en önemli unsuru olarak görüldüğü bir kamyon geliştirmek için büyük bir çaba gösterdi" diye açıklıyor.

#### **Ergonomik tasarım ve kolay kullanım**

Sürücünün çalışma alanı, bu konuya gizlitenen özenin çok iyi bir örneği. Özellikle kabinin kullanılabilir cam alanının artması ve yenilikçi dikiz aynası tasarımını sayesinde sürücü, iyileştirilmiş sürücü koltuğunda otururken yolu daha iyi görürebiliyor. Kol ve kumandalar, en önemli olanları sürücüde en yakın olacak şekilde öncelik sırasına göre dizildi. Yapılan çeşitli değişiklikler sayesinde sürücüde çok daha iyi bir görüş imkanı sunuluyor.

Sürüş pozisyonu daha iyi ve daha büyük bir esneklik sunuyor. Örneğin, direksiyon simidinin yarılabilir kolon özelliği, kamyon sektörü açısından dünyada bir ilk. Sürüş pozisyonunun iyileştirilmesi sayesinde sürücü daha az yoruluyor. Zinde bir sürücü de doğal olarak işini daha iyi yapıyor.

#### **Her açıdan güvenli**

Tamamen yenilenen kabin yapısı, Volvo FH'ın daha da güvenli bir araç olmasını sağlıyor. Çarpışma testlerine göre yeni

Volvo FH, bugüne kadarki Volvo'ların en güvenilir ve en sağlamı. Özellikle ince dikiz aynaları sayesinde elde edilen iyileştirilmiş görüş de çalışma ortamanın daha güvenli olmasına katkıda bulunuyor.

A sütunlarının dikiştilmesi, kabinin iç hacmine bir metrelik ekstra alan eklenmesini sağlıyor. Bu da 300 litre ekstra saklama alanı ve kabin içi konforun artması anlamına geliyor.

Claes Nilsson, konuya ilgili olarak; "Kabin, hem çalışma hem de dinlenme alanları açısından optimize edildi. Daha iyi bir yatak, entegre park soğutucusu, yeni aydınlatma, düşük girdilü seviyesi ve diğer özellikler hep birlikte sürücünün keyifli bir ortamda dinlenip rahatça uyumasını mümkün kılmak. Bu da sürücülerin fazla yorulmamasını ve zinde olmasını sağlıyor" dedi.

#### **En iyi sürücülerini firmaya çekiyor**

Mükemmel olduğunda verimli çalışma fırsatına sahip olan iyi sürücüler, nakliye firmasının kârlığını artırıyor. Odak noktası sürücü olan bir kamyon, nakliye firmasının en iyi sürücülerini firmaya çekmeye potansiyelini de etkiliyor.

Claes Nilsson, "Avrupa'da şimdiden iyi sürücüler tarafından tercih edilmek için şirketler arasında kıyassya bir rekabet yaşanıyor. Bu rekabet, gelecekte daha da yoğunlaşacak. Sürücüler arasında popüler olan kamyonların, sürücülerin filosunda bu modelleri barındıran nakliye firmalarında çalışmaya istemesine neden olacağundan eminim. Bu sebeple, yeni Volvo FH gelecekte nakliye firmalarının kârlığını pek çok yönden artıracak".



Sektörünün borsadaki tek temsilcisi ilk altı aylık mali sonuçlarını açıkladı

# Katmerciler'den

%136 ihracat, %97 net kâr, %88 gelir artışı



Geçen yılın ilk altı ayına göre satış gelirini 11 milyon liradan 58 milyon liraya, ihracatını 11 milyon dolardan 26 milyon dolara çikartan şirket, yılın ilk yarısında net kârını ikiye katlayarak 4 milyon liraya yükseltti.

Türkiye'de araç üstü ekipman sektörünün lideri ve borsadaki tek temsilcisi olan Katmerciler Araç Üstü Ekipman AŞ (KATMR), 2012 yıl ilk altı aylık döneme ait mali sonuçlarını açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre hemen hemen tüm bilanço kalemlerinde ciddi bir artış yakalayan şirket, yılın ilk altı ayında kârını yaklaşık iki katına çıkarmayı başardı.

50 Haziran 2012 tarihi itibarıyle konsolidelmiş gelirlerini 58 milyon 865 bin liraya yükseltsen Katmerciler, geçen yılın aynı dönemine göre yaklaşık yüzde 68'lük artış gerçekleştirdi. Şirketin geçen yılın aynı dönemindeki konsolidelmiş geliri 31 milyon 356 bin lira olmuştu.

Katmerciler'in bu gelir artışıyla ihracat performansı çok etkili oldu. Geçen yılın altı aylık döneminde 11 milyon 128 bin dolarlık ihracat gerçekleştiren şirket, bu yılın ilk yarısında yüzde 136 oranında artışla 26 milyon 526 bin dolarlık ihracat geliri elde etti. Geçen yılın ligili döneminde toplam gelirler içerisinde yüzde 56 olan ihracatın payı da bu yılın aynı döneminde yüzde 85'e yükseldi.

Gelirdeki artış paralel olarak Katmerciler'in net kâr da önemli yükseliş gösterdi. Şirketin Ocak-Haziran 2012 dönemi vergi sonrası net dönem kârı, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 97 artışla 4

milyon 48 bin lira olarak gerçekleşti. Katmerciler'in 2011 yılı ilk altı ayındaki net kâr 2 milyon 52 bin lira olmuştu.

Katmerciler'in altı ay sonundaki toplam aktif büyüklüğü ise, 2011 yılı sonuna göre yüzde 12 artış göstererek, 152 milyon 217 bin lira oldu. İlk altı ay sonunda şirketin öz kaynakları ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 18'lük artışla 35 milyon 179 bin lira olarak gerçekleşti.

*Katmerciler: "Yatırımcılarımıza ve hissedarlarımıza başarılı bir mali tablo sunuyoruz."*

Katmerciler Genel Müdürü Mehmet Katmerciler, şirketin 2012 yılı ilk altı aylık mali sonuçlarına yönelik yaptığı değerlendirmede, 2011 yılını büyük ölçüde hedef ve öngörülerine uygun bir şekilde tamamlayan şirketin 2012 yılı ilk altı aylık döneminde de oldukça başarılı sonuçlar elde ettiğini belirtti. Katmerciler'in sağlıklı ve istikrarlı büyümeye trendini devam ettirdiğine dikkat çeken Katmerciler, "Özellikle

yurtdışı pazarlardan elde edilen ihracat gelirlerinin de katısuyla toplam gelirlerde ve kârlılıktaki artıştan son derece memnunuz" dedi. Katmerciler, açıklamasında şunları belirtti:

"Küresel krizin devam eden yoğun etkilerine, bölgemizdeki artan siyasi gerilime rağmen tüm bilanço kalemlerinde elde edilen başarı, Katmerciler'in yurt外ci

ve yurtdışı pazarlara ne kadar güçlü bir şekilde nüfuz ettiğini göstermesi bakımından oldukça anlaşılmış. Bu olağanüstü dönemde dahi gelirlerimizi yüzde 88, ihracatımızı yüzde 136 artırırken, net kârımızı yaklaşık iki katına çıkararak, hissedarlarımıza ve yatırımcılarımıza için oldukça lütfi bir tablo ortaya koymuşuk. Uluslararası bir marka olma hedefi doğrultusunda, yüzünü dış pazarlara çevirmiştik."



sektörünün açık aralı ihracat lideri ve 41 ülkeye ihracat yapan bir şirket olarak, ihracat gelirlerimizi bu denli artırmış olmak, geleceğe dair güvenimizi daha da pekiştiriyor. Benzer bir performansı yılın ikinci yarısında da ortaya koymak ve kârlılığımızı artırmak için çalışmalarımıza etkin bir şekilde devam ediyoruz."

Halka açık bir şirket olarak Katmerciler'in başarılı performansında çalışanlarından müşterilerine, yatırımcılarından iş ortaklarına tüm kesimlerin payı olduğunu vurgulayan Katmerciler, şirketin sağlıklı ve güçlü büyümeye trendini devam ettirerek sektöründe, İzmir'e ve Türkiye'ye değer yaratmaya devam edeceğini belirtti.



Gürbüz GÜRER  
gurbuz.gurer@radusdergisi.com

Radüs

# Lütfen biraz dikkat...

Hepimiz bir bireyiz ama toplu olarak yaşıyoruz. İster aile yaşıntısı, ister okul, ister iş olsun, hepimiz içinde bulunduğu toplumun birer elemanınız. Kimi zaman okul bahçesini paylaşıyoruz, kimi zaman bir sinema salonunu. Kimi zaman yolda araç kullanan şoförümüz, kimi zaman stadyumda maç seyreden grubun bir ferdiyiz. Her seferinde kişilik olarak kendimiz olsak da, bulunduğu ortam bizi kendi kuralları ile içine alıyor ve kişiliğimizle yansıtığımız davranışların ötesinde roller takınmamıza neden oluyor.

Kişi olmak apayı sorumluluklar getirirken, toplum içinde apayı sorumlulukları sırtımıza yüklüyor.

Bir dostum vardı, araba kullanırken hız sınırlarını tek başına olduğu zamanlar oldukça zorlardi. Bundan da hiç gecenemz, hayatın kendisine ait olduğunu, kimseye vereceği hesabı olmadığını iddia ederdi.

Belli haklıydı, bekardı, bir şey olursa ardından ağlayacak bir sevgili veya karısı yoktu, ya da geleceğini düşünmek zorunda olduğu çocukların... Ama onu seven arkadaşlarını, ailesini bir kenara koymasını ben kabullenememiş ve bu durumu kendisine anlatmaya çalışmıştım.

Hepsinin ötesinde hizh gitmekten dolayı kaza yapması durumunda, zarar görenin sadece kendisi olmayacağımda anlatmaya çalıştım. Karşadan gelen bir araca çarpması durumunda, karşısındaki aracın içinde bulunanların suçlarının olmadığı, onların başına birşeyler gelmesi durumunda, onların sevdiklerinin de etkileneceğini ve kaza öncesine kadar herhangibir suçlarının olmadığını dile getirdim.

## *O an hak verdi bana.*

Dolayısıyla, olayları önce kendimiz ama sonrasında da ilgili ilgisiz birçok kişi için yorumlamalaya çalışalım.

Yaptığı hareketin sonucunu düşünmeyen ve adam sendeçiliği sayesinde belki birçok kişinin hayatını etkileyen kişiler ile karşılaşmışsunuzdur. Sizlere bu konuda birçok örnek verebilirim.

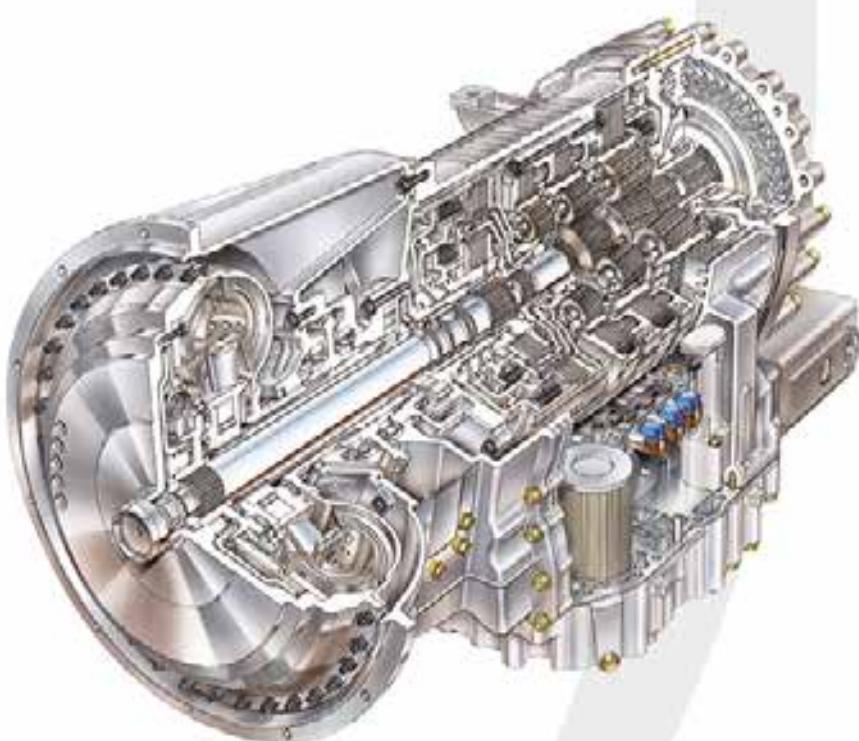
Sokağımızda, çocukken top oynadığımız küçük bir top sahamız vardı. Kimin olduğu belli olmayan bir arsa. Mahalledeki bir çok çocuğun ilk topa vurduğu, hiskileti ile iki tur attığı, bazen atış yakıldı ama amacı genelde top oynamak olan bir arsa. Bir gece, bir hafriyat kamyonunun bize top oynadığımız o arsaya kasasındaki hafriyatı döktüğünü görmüştüm. Tanrıım

dedim, nasıl olur. Bizim için bu kadar değerli ve önemli bir yere, birisi gelip de nasıl artıklarını atabilirdi. İlk gün bir şey yapmadık, ama diğer geceler mahallenin büyükleri işe el koydu ve kamyoncuları mahalleden kovabilmisti. Neydi nedeni biliyor musunuz, nakliyeden kurtulmak, daha az yol katetmek ve allıklar paranın tamamının ceplerine kar kalması.

Yaşadığınız şehrin değişik yerlerinde bu tip manzaraları halen görebilirsiniz.

Hazar çimento taşıyan kamyonlar, hiç arkalarından seyahat ettiniz mi? Etmeyin lütfen. Özellikle, virajlarda, yokuşlarda kalkış halindeyseler. Sakın, yoksa aracınızı üzerine bele çimento dökülebilir. Çünkü çok yükliyorlar. Araç ivmeleinirken, ya da yokuşta birinci viteste kalkarken, arkadaki kazanda hareket eden hazır çimento, gidip gelyor ve fazlalıklar kazanın ağızından yola dökülüyor.

Ne demiştiğim, toplum içinde birer birey olarak yaşıyoruz. Kendi kurallarımızı tek başına olduğumuz zaman istedigimiz gibi uygulayabiliyoruz ama bir aradayken, ne olur bulunduğumuz ortamın gerektirdiklerini yerine getirelim.



## Geliştirilmiş Verimlilik, Düşük İşletme Maliyetleri, İyileştirilmiş Güvenlik ve Konfor

Allison Tam Otomatik Şanzıman - Filoların Her Zaman Kazanan Tercihî

Türkiye'deki filo işletmeleri için en iyi çözüm, Allison'ın tork konvertörlü ve tam otomatik şanzımanlı araçlara sahip olmalıdır.

Allison'ın yenilikçi teknolojisi; yüksek güvenirlik ve minimum duruş süreleri, gelişmiş müşteri hizmetleri, azaltılmış bakım masrafları, yüksek filo kapasitesi ve düşük yatırım maliyeti sağlamaktadır.

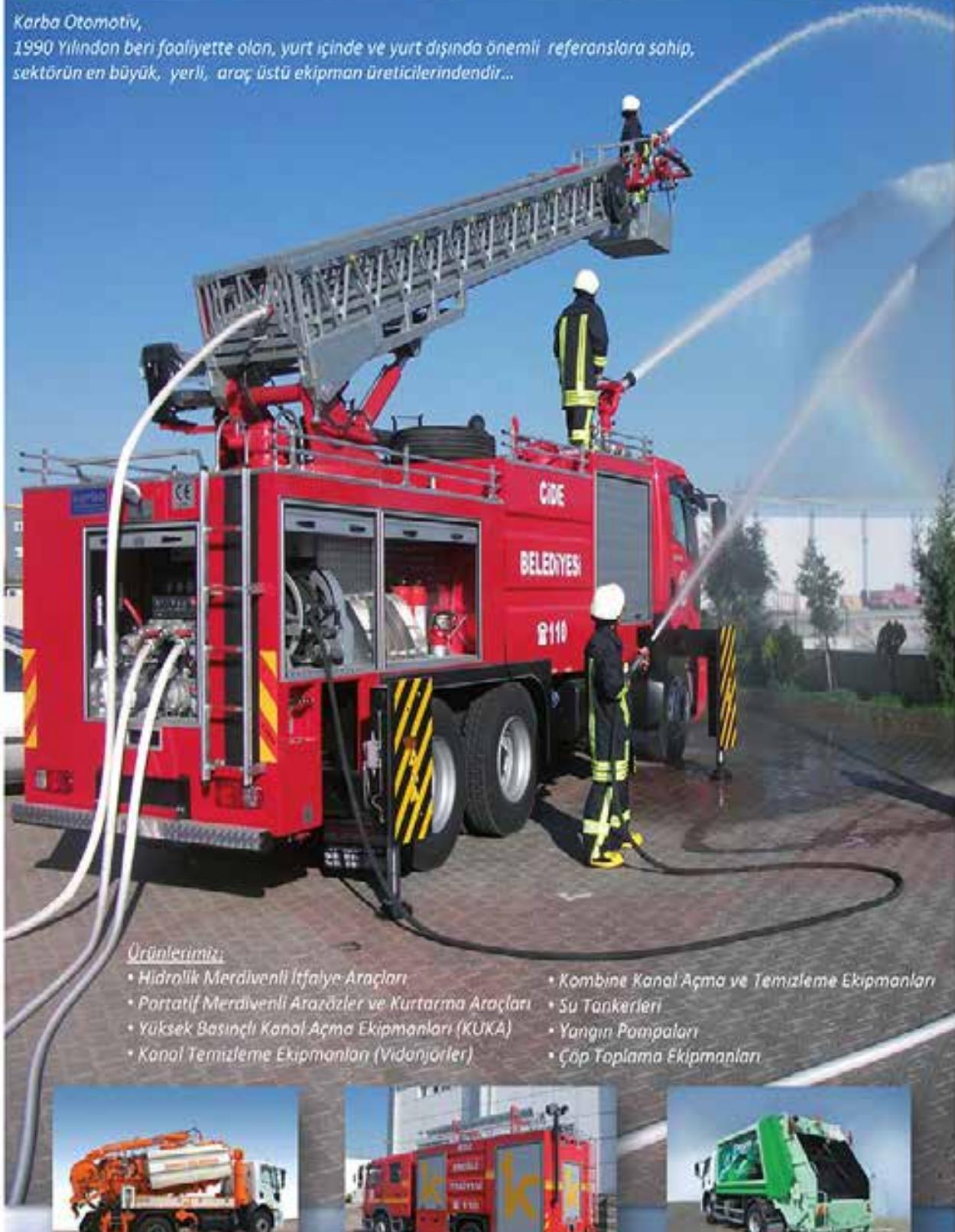
Sadece bu özellikler bile dünyada birçok aracın Allison şanzımanlı olarak tercih edilmesinin en önemli nedenidir.

[www.allisontransmission.com](http://www.allisontransmission.com)

 Allison  
Transmission.

*Karba Otomotiv,*

1990 Yılından beri faaliyette olan, yurt içinde ve yurt dışında önemli referanslara sahip, sektörün en büyük, yerli, araç üstü ekipman üreticilerindendir...



Ürünlerimiz:

- Hidrolik Merdivenli İtfaiye Araçları
- Portatif Merdivenli Araçlar ve Kurtarma Araçları
- Yüksek Basıncılı Kanal Açma Ekipmanları (KUKA)
- Kanal Temizleme Ekipmanları (Vidanjörler)
- Kombine Kanal Ağacı ve Temizleme Ekipmanları
- Su Tankerleri
- Yangın Pompaları
- Çöp Toplama Ekipmanları





Volkswagen Ticari Araç'ın, birçok özelliği ile sınıfının çok ilerisinde olan modeli Caddy ailesine yeni üye. Ailenin yeni üyesi Yeni Caddy Sportline 2.0 TDI 140 PS, güçlü motoru ve yüksek tork değeriyle dikkat çekiyor. Yeni Caddy Sportline 2.0 TDI 140 PS ürettiği yüksek gücün yanı sıra, yakıt tüketiminde de tutumlu...



## Sınıfinin En Güçlüsü: Yeni Caddy Sportline Türkiye'de

Volkswagen Ticari Araç'ın tüm dünyada önemli bir satış başarısına imza atan modeli Caddy, şimdi de sınıfının en güçlüsü Yeni Caddy Sportline'i Türkiye pazarına sunuyor. Yeni Caddy Sportline 2.0 140 PS, sadece güçlü motoru ve yüksek tork değerleriyle değil sportif görünümüyle de dikkat çekiyor.

140 PS'lik yüksek güç sahip 2.0 litrelik motor, 186 km/h'lik maksimum hızıyla üstün performans sağlıyor. Yeni Caddy Sportline 2.0 140 PS, 0'dan 100 km/h'e sadece 10.1 sn.'de ulaşarak gösterdiği sportifliği, 16"lik alüminyum alaşımı Serracusa jantlarla görüntüsüne de taşıyor.

140 PS gücündeki 2.0 TDI motorda, hava beslemeyle ilgili olarak değişken geomet-

rili turbo (VTG) ve intercooler bulunuyor. Yeni Caddy Sportline 2.0 140 PS'te kullanılan yüksek motor teknolojisi, sadece yüksek güç ve tork sağlamakla kalmıyor, aynı zamanda çevreci özelliğiyile öne çıkıyor. 100 km'de sadece 6.1 lt/lük\* yakıt tüketimiyle çok tutumlu, sessizliğiyle gürültü kırılığı yaratmıyor ve Euro 5 normlarına uygun egzoz emisyon değerleriyle de çevreye saygılı...

Yeni Caddy Sportline'nin TDI teknolojisine sahip 2.0 litre hacimli motoru, 1750 - 2500 devir aralığında 520 NM tork üreterek mükemmel çıkış sağlıyor. 140 PS 2.0 TDI motor ayrıca isteğe bağlı olarak 6 vitesli DSG ile sunuluyor.

**Güçlü, Güvenli, Konforlu**

Yeni Caddy Sportline, sınıfının en güçlüsü olmakla kalmıyor, standart ekipmanlarıyla da konforlu ve güvenli bir yolculuğun garantisini veriyor.

Sınıfında bütün modellerinde ESP'nin standart olarak sunulduğu ilk ticari araç olan Caddy'nin, en güçlü versiyonu da bu özelliğin içinde bulunduğu geniş kapsamlı güvenlik paketiyle pazara giriş yapıyor. Yokuş Kalkış Desteği seçeneğinin de standart donanım paketi içine dahil edildiği Yeni Caddy Sportline'da ayrıca hız sabitleyici, yağmur sensörü, gürültüz farları, otomatik yanayan farlar, otomatik kararan iç dökiz aynası, yolcu ve bagaj bölmü iç kaplama gibi bir çok özellik de mevcut.

\* 90 km/h sabit hızda, portajına kapasitesindeki manuel Yeni Caddy Sportline 2.0 140 PS'in yakıt tüketimi değeridir.



TEHLIKE ANINDAKI HISLERİNİZİ BİLİYORUZ



Volkan Yangın Söndürme Teknolojileri San. ve Tic. A.Ş.

29 Ekmecik Mah. Gözde Cad. No: 25 Sultan - İZMİR / TÜRKİYE

Tel: +90 232 863 78 29 Fax: +90 232 863 97 71

[www.volkan-online.com](http://www.volkan-online.com) [info@volkan-online.com](mailto:info@volkan-online.com)



Çevreye Duyarlı Teknoloji

# PROFIMAK

profesyonel iş makineleri

TÜRKİYE  
DISTRİBÜTORÜ



**HAAS**  
Recycling-Systems

Made in Germany

Birlik Mahallesi 285. Sokak No: 30/13 Çankaya-Ankara-Turkey Tel:+90312 441 61 72-73 Fax:+90312 441 61 76  
info@proframak.com.tr — www.proframak.com.tr

# MAN Lion's City CNG Doğalgazlı Körüklü Otobüsler Ankaralıların Hizmetinde

*Avrupa'nın en çevreci araç filosuna sahip olan ve bu çevreci filosunu 250 adet MAN Lion's City CNG doğalgazlı körüklü otobüslerle güçlendiren Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü, araçların ilk 50 adedini düzenlenen törenle teslim aldı. EGO filosuna yeni katılan bu otobüsler, aynı zamanda "Türkiye'nin ilk körüklü ve doğalgazlı otobüsleri olma" özelliğini de taşıyor.*



Ankara Büyükşehir Belediye Başkanlığı önünde düzenlenen teslimat törenine, Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek, EGO Genel Müdürü Necmettin Tahiroğlu ve MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. CEO'su Tuncay Bekiroğlu'nun yanı sıra çok sayıda davetli katıldı. Törende konuşan MAN Kamyon ve Otobüs A.Ş. CEO'su K. Tuncay Bekiroğlu araçların tamamının Mayıs 2013 tarihine kadar EGO'ya teslim edileceğini belirterek, "Dünyanın her noktasında ileri teknolojiyle üretilen yapan MAN için Ankara'daki bu teslimat töreninin çok özel bir anımı var. Çünkü bugün teslim ertliğimiz Türkiye'deki ilk doğalgazlı körüklü otobüsler Ankara fabrikamızda, Ankaralı işçilerimiz tara-

fundan üretimiştir. Tüm Başkentlilere hazırlı olmasını dilerim" dedi.

Törende konuşan EGO Genel Müdürü Necmettin Tahiroğlu, MAN Lion's City CNG doğalgazlı körüklü otobüslerin çevreci özelliğinin yanı sıra aynı zamanda engelli dostu olduğunu belirtti. Tahiroğlu, "Filomuzu en son katılan otobüslerimiz son teknolojiyle donatılmış, GPS'le takip edilen, klimalı, doğal gazlı, ses sisteme sahip, alçak tabanlı, engelli dostu otobüslerdir. Avrupa'nın bu kadar genç ve bu kadar donanımlı filoya sahip olan tek belediyesiyiz" dedi.

Dünyanın en yeşil filosunun Ankara'da bulunduğuunu belirten Ankara Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek ise, "Bugüne kadarki emsalleri arasında en ucuz fiyata mal ederek EGO filomuzu kattığımız MAN Lion's City CNG doğalgazlı körüklü otobüslerin üretiminin An-

kara'da gerçekleşiyor olması ayrıca gurur kaynağımızdır" dedi. Yeni doğalgazlı ve körüklü MAN otobüslerle Ankara'nın toplu taşımadaki iddiasını ortaya koymayı vurgulayan Büyükşehir Belediye Başkanı Melih Gökçek, "EGO filomuzda bulunan 1090 doğalgazlı aracı; engelli asansörlü, klimalı ve kameralı 250 MAN Lion's City CNG doğalgazlı körüklü otobüs daha ekledik. Toplam maliyeti 165.000.00 TL olan MAN Lion's City CNG doğalgazlı körüklü otobüslerin bugün ilk 50 adedini teslim alıyoruz. Ekspres otobüs olarak kullanacağımız bu araçlar, engelli kardeşlerimize de daha iyi hizmet edebilmek için alçak tabanlı, yana yatabilen, gerekli tüm teknik cihazlarla donatılmış, mükemmel klima sistemine sahip, teknolojinin tüm nimetlerinden yararlanılarak üretilmiş akıllı ve yeşil otobüslerdir. Bu otobüslerimiz sayesinde aynı zamanda Ankara'nın hava kirliliğinin de azaltılmasına önemli bir katkıda bulunmuş olacağız" dedi.





Hüseyin TUNÇ  
husseyin.tunc@radisdergi.com

## Düz Köşe



# İçinden Hayat Geçen Şehir Londra

Herkese Merhaba,

Yaptığum işin güzel taraflarından biri de, sürekli farklı ülke ve şehirler görüp, farklı kültürleri tanıma imkanı bulabilmek. Geride bıraktığımız 5 gün içinde, süpürme araçları konusunda dünya devi olan Johnston Sweepers Firması'nın yeni ürünlerini tanıtım amacı ile düzenlediği distribütör toplantısına katılmak üzere Londra'daydım.

Tahii burada ürün tanıtımı ve teknik konulardan değil, bu soğuk, ama aslında içinde mühîş güzellikler barındıran İngiliz Başkenti'nin insan üzerinde bıraktığı etkilerden bahsedeceğim.

Londra'nın büyüsü, şehrə aynık başlığınız andan itibaren siz ele geçiriyor. Etrafinizdaki tüm o insan yılınına, trafik karmaşasına haktığınızda bir an için İstanbul'da olduğunu-

zu düşünebilirsiniz. Ama bu düşüncenin birkaç saniye sonra tamamen kayboluyor. Bu karmaşanın içinde ashında öyle bir düzen, kontrol ve otorite var ki...

Her yerde bisikletleri ile gezen, farklı kılık kıyafetleri ile spor yapan insanlar var. Trafığın ve insanların arasındalar ve hep birlikte uyum içinde, güvenle hareket edebiliyorlar. Küçük bir örnek vermek



rihte kısa bir gezintiye çakmış gibi hissediyorsunuz. Tabii ki bu tarihi görüntünün içinde çok ciddi teknolojiler ile kontrol sağlanıyor.

Şehirdeki metro ağı, her yere kolaylıkla ulaşmanızı sağlıyor. Ve o kadar güzel işliyor ki, en kalabalık saatlerde bile, "Hyvah, şimdi sıkışık burada" diye düşünürken, kimse kimsenin ayagına basmadan, kavga etmeden, bağırsız çağrı olmadan nasıl bir düzen içerisinde hareket ediliyor, inanın anlamak mümkün değil! İstanbul'da yaşayan ben, nedense bu işi anlayamadım!

Meşhur Hyde Park, şehrini göbeğinde. İsterseniz sevdiklerinizle birlikte uzun sohbet yürüyüşleri yapın. İsterseniz spor kayafetleriniz ile koşular yapın. Parktaki sincapları ve kuşları kendi ellerinizle besleyin. Dediğim gibi, tüm bunları şehrini merkezinde yapıyorsunuz. Kilometrelerce uzaklarda ormanlara gitmenize gerek yok. Genelde şehirleri anlatırken, gece hayatı diye bir paragraf açılır ya, burada ona gerek yok inanın. Burada gece ya da gündüz hayatı diye bir şey yok. Şehir 24 saat canlı ve herkese hitap edebilecek farklı aktiviteler mevcut.

istiyorum. Bulunduğumuz otobüs şehir içinde seyredenken, önlükümüzde giden bir bisikletli, yaklaşık 10 dakika boyunca önlükümüzden çekilmeyerek otobüsün istediği hızda ve şekilde yol almasının engellendi. Otobüs şoförü ne mi yaptı? Hic! Yol genişlediği zaman, sakince yanından geçip gittik. Bunun gibi manzaralara sürekli rastladığım bu güzel şehirde, "medeniyet" olusuna bir kez daha hayran kaldım. Aynı şey İstanbul'da olsa, ki oluyor, bisiklet üzerindeki o sporcunun yaşamaması veya en azından o bisikletin üzerinde canı ile durabilmesi için en fazla 10 dakika süre veriyorum.

Binaların çoğu tek tip, elbette yeni yapılar da var, ama yüzde 90'ı eski tip veya eski kimlikleri korunmak üzere restore edilmişler. Bu yüzden cadde ve sokaklar da yürümenin tadına doymuyor. Eski binalar arasında yürüken, sakin ta-

Bir nehir geçiyor şehrini içinden. Bildiğiniz çamurlu kahverengi, gri su! Ama az önce bahsettiğim bu otorite, nasıl bir pazarlama stratejisi ile hareket etmiş, nasıl bir düzen kurmuş ki, dünyanın dört bir yanında insanlar geliyor ve inanılmaz ücretler ödeniyor bu nehir üzerinde teknik gezileri yapmak için. Meşhur Parlamento binası ve Big Ben diye bildiğimiz saat kulesi(asında Big Ben kulenin ismi değilmiş), London Eye ismini verdikleri, son derece lüks, dev bir dönme dolap ve bunun gibi birçok görülecek şey var bu alanda.

Tüm bunları görüp de, aslında içimden nasıl derin 'ah'lar çekiyorum anlatamam. Benim güzel İstanbul'um, perişan halde. İçinde bundan çok daha büyük bir potansiyel varken, o çamurlu su yerine dünya güzel Boğaz varken, tarihi, yapısı ve doğal güzellikleri konusunda bu kadar geride kalmasına, bu kadar yönetilemez olmasına ve içinde yaşayan insanların birbirini umursamadan bu kadar eşip geçmelerine, kırılmalarına anlam verebilmeye gerek yok...

Gelecek ay görüşmek üzere...

# **Yeni Mitsubishi Fuso Canter Duonic Şanzımanı, 40.000 Km Bakım Aralığı ve Artan Yakıt Ekonomisi ile Son Noktayı Koydu!**



Sağladığı birçok avantajla rakiplerinden ayrılarak öne çıkan ve segmentinin en fazla kazandıran aracı olma iddiasını taşıyan Mitsubishi Fuso Canter, yenilenen yüzü, yeni Euro 5 motoru, artan sürüs performansı, uzayan hakim aralıkları ve çift kavramalı otomatik şanzıman Duonic ile kullanıcılarına artı kazanç sağlıyor.

### ***Yakut tüketiminde cırmızı***

Sınıfının en dilişik yükü tüketimine sahip aracı olmayı başaran Mitsubishi Fuso Canter yeni Euro 5 motoru ile daha da az yakıyor. Yeni Mitsubishi Fuso Canter kamyonet ve kamyonlar 3.0 lt. 4 silindirli, DPF'li Euro 5 emisyon sınıfında common rail enjeksiyon sistemine sahip 2.998 cc 4P10 turbo motorlar ile donatıldı. Yeni Canter'de kullanılan 2 aşamalı

turbo motor ve tam yanma sağlamak için tasarlanan EGR sistemi kullanıcısına daha fazla yakıt tasarrufu sağlıyor.

*Cift kavramali otomatik sanzuman  
DuonicTM, hafif kamyon sinifi icin  
dunyaada ilk*

Her zaman öncü olan Mitsubishi Fuso Canter hafif kamyon sınıfında dünyada bir ilk olan Duonic çift kavramalı oturma-



tik şanzımanı sunuyor. Duonic şanzımanlı Yeni Canter, üstün performans, konfor ve kesintisiz hızlanma hızlarının yanı sıra yakıt ekonomisi de sağlıyor. Duonic şanzıman sayesinde Yeni Canter yokuşlarda yüklenen bile geri kaydurmıyor, sadece frenden ayak çekilerek gaza basmadan hassas yanaşma yapılabiliyor, eco mode seçeneği sayesinde daha düşük yakıt tüketimi sağlıyor. Duonic şanzıman eco mode seçeneğinde normal trafikte %2, sıkışık trafikte ek %8 oranında yakıt tasarrufu sağlıyor. Ayrıca Duonic şanzıman çift kavrama özelliği sayesinde vites geçişlerinde yaşanan sarsıntı ve tork kesintisini minimuma indirerek sürüs performansı ve konforunu artırıyor. İslak tip çift kavraması sayesinde Duonic şanzıman bakım gerektirmiyor, bu da kullanıcısına hem zamanlı hem de bakımından kazandırıyor.

#### **40.000 km'lik periyodik bakım aralığıyla sınıfında lider**

5 milyon kilometre dayanıklılık testlerini tamamlayan sağlamlığı ve dayanıklılığı

güm kanıtlayan Yeni Mitsubishi Fuso Canter, 40.000 kilometrede bir bakıma girerek işletme maliyetlerini büyük oranda düşürüyor.

#### **Konforlu kabin**

Yeni Mitsubishi Fuso Canter, tamamen yenilenen kabini ile de ön plana çıkıyor. Geniş ve ferah kabini, kolay giriş basamağı, geniş açıyla açılan kapısı, yükseklik ayarlı teleskopik direksiyonu, yatak haline gelebilen koltuk sistemi, ön panelde entegre vites topuzu, kullanışlı el freni ve çoklu bilgi ekranı ile Yeni Canter sürücülerine rahat bir yolculuk sağlıyor. Yeni Canter'in 3,5 ton sınıfındaki aracı IFS (Independent Front Suspension) bağımsız ön süspansiyon ile donatıldı. Bu özelliğin sayesinde 3,5 ton Yeni Canter şehir

İç kullanımda binik araç konforunda sürüs sağlıyor.

#### **Güvenliğiniz düşündür**

Yeni Canter aktif ve pasif güvenlik özellikleri ile sürücülerinin güvenliğini de düşünüyor. Tüm araçlarda standart olarak sunulan darbeye karşı güçlendirilmiş RISE gövde sistemi, ABS, EBD, şok emici direksiyon simidi, daha kısa sürede frenlemeyi sağlayan ön ve arka disk frenler güvenli sürüs sağlıyor. 9 farklı model seçeneği ile sunulan Yeni Mitsubishi Fuso Canter esnek üstyapı uygunluğu ile araç sahiplerinin her türlü ihtiyacına cevap veriyor.

# NISSAN Tüm Zamanların Rekorunu Kırdı



Global pazarda başarısını arturmaya devam eden Nissan, Eylül ayı başında Temmuz ayı sonuçlarını değerlendirdi. Yapılan açıklama kapsamında dünya çapında tüm zamanların Temmuz ayı rekorunu yüzde 9,5 oranında artırdığını ve 415 bin 45 adetlik satış gerçekleştirdiğini açıkladı. Nissan öte yandan dünya çapındaki üretimini yüzde 5,1 oranında artıracak 408 bin 309 adetlik aracın banltan indirdi.

Ağustos ayı rakamlarını Avrupa ve Türkiye bazında değerlendiren Nissan, Avrupa'da son 3 aydır üst üste pazar payını artırdığını belirtti. Türkiye'de ise binek araç segmentinde yüzde 5 seviyelerindeki pazar payını koruması ve ilk 10'daki yerini bırakmaması ön plana çıktı.

Nissan Ağustos ayında Avrupa'da Pazar payını yüzde 5,9'a çıkardı. Nissan Avrupa'da geçtiğimiz Ağustos ayına göre satışlarını yüzde 5,1 artırırken aynı dönemde Avrupa'da müşteri talepleri yüzde 5'lere yakın bir dörtlük yaşadı.

#### *Nissan Türkiye'nin satışları ilk 8 ayda 11 bini geçti*

Ağustos ayında 1548 adetlik satış gerçekleştiren Nissan Türkiye, toplam pazarda yüzde 2,7'lik Pazar payının sahibi oldu.

İlk 8 aylık satışlarını değerlendiren Nissan Türkiye binek araç segmentinde yüzde 5,5, toplam pazarda ise 2,6'lık Pazar pay elde etti. Nissan Türkiye'nin ilk 8 aylık satışları ise 11 bin 812 adete çıktı. Toplam pazarın %15 gerilediği Türkiye'de Nissan Türkiye 2011 satışlarını korumayı başardı ve pazar payını artırdı.

Nissan, Türkiye'de Qashqai ve Juke tutkunları için modelleri çeşitlendirmeye de devam ediyor. Juke 1.6 benzинli CVT

Nissan, dünya çapında tüm zamanların Temmuz ayı rekorunu yüzde 9,5 oranında artırdığını ve 415 bin 45 adetlik satış gerçekleştirdiğini açıkladı. Ağustos ayı rakamlarını da Avrupa ve Türkiye bazında değerlendiren Nissan, Avrupa'da son 3 aydır üst üste pazar payını artıracak, Türkiye'de ise binek araç segmentinde yüzde 5 seviyelerindeki pazar payını ve ilk 10'daki yerini korudu. En çok satılan model ise Qashqai oldu.

motor seçenekinde bulunan Platinum versiyonlarını 1.5 dci motor seçenekinde satışa sunmaya başlayan Nissan Türkiye Qashqai için de yenilikler getirdi. Qashqai 1.6 benzинli MT, 1.6 benzинli CVT ve 1.5 dci MT motorlarında satış sunulan Sportpack, Skypack ve Black Edition versiyonlarından Black Edition artık Qashqai 2.0 dci AT modelinde de yer alıyor.

Sonuçları değerlendiren Nissan Türkiye Genel Müdür Yardımcısı İlkim Sancaktaroğlu Nissan Dünya ve Avrupa'da hızla büyüyor. Bu büyümeye Nissan Türkiye'nin Nissan'in global anlamdaki başarılarının takipçisi olduklarını belirtti. Sancaktaroğlu; Nissan'in Juke ve Qashqai'de piyasaya sunduğu yeni versiyonlar Nissan müşterileri tarafından begeni ile karşılandı. "Nissan 2012 senesinde de, 2011 yılında yakaladığı satış adedi ve pazar payı başarısını daralan pazarla karşı devam ettirmek istiyor" şeklinde açıklamada bulundu.

# Uğurel

Yol Süpürme Araçları

" Temizliğin En Prestijli Yüzü "



# Uğurel

Elektrikli Hizmet Araçları

Johnston | Applied 414 RS

" % 100 Elektrik, % 0 Emisyon "





Dr. Zekeriya BABAOĞLU  
zekeriya.babaoglu@radusdergisi.com

## Sağlıklı Yaşam

# Hipertansiyon

Yüksek kan basıncı olarak tarif edilen Hipertansiyon, kan kalpten dokulara taşıyan damarlarda oluşan basınç ile; yaş, cinsiyet, ırk ve efor veya istirahat gibi fiziksel olarak gelişen durumlarda kan basıncını etkilemektedir.

Dünya Sağlık Örgütünün kabul ettiği verilere göre, kan basıncı istirahat halinde 120/80 mmHg olarak kabul edilmektedir.

Sınırlı, heyecanlı ve efor halinde tansiyon yükselir. Uyku ve istirahat halinde tansiyon normal seyreder veya biraz düşebilir. Yine kabul edilen değerlere göre, 140/90 mmHg üzerinde seyreden tansiyon, Hipertansiyondur.

Bir kişide Hipertansiyon olup olmadığına kan basıncının bir kez ölçülmesiyle karar verilemez; ancak Doktor tarafından en az 2 kez ölçülmesiyle bir fikir edinmek mümkündür.

Hipertansiyon kalp hastalıkları için bir ana risk faktöridir. Ciddiye alınmamış tedavi edilmezse kalp, damar, beyin, göz ve böbrek hastalıkları için ciddi durumlara ve hatta ölümlere sebep olabilir.

Hipertansiyon kadınlarında daha sık görülür. Kişinin yaşı ve yaşılanma durumu hipertansiyonda önemli rol oynar. Sanayileşmiş ülkelerde ve ekonomik gelişimi yüksek bölgelerde bu oran daha da yükselir ve % 10 - 20 gibi değerlerde görüldür.

Aşırı yemek yeme, obezite, hareketsiz yaşam, ihtiyaç fazlası tuz tüketimi gibi yaşam biçimleri hipertansiyonu tetikleyen ana faktörlerdir. Ayrıca heyecan, sınırlılık, olaylara aşırı tepki vermek ve psikolojik rahatsızlıklar ise hipertansiyonda yan faktör olarak sayılabilir.

Yorgunluk, halsizlik, çarpıntı, sınırlılık, baş dönmesi, baş ağrısı, boyun ağrısı, kulaklarda çınlama ve uğultu, görme bozuklukları, terleme, ciltte kızarıklık ve solukluk (özellikle yüz bölgesinde), burun kanaması ve genel vücut direncinin bozulması hipertansiyonun belirtileri olarak saymak mümkündür.

Hipertansiyona sahip insanlar, kalp yetmezliği, damar sertliği, beyin kanaması, kisman veya

genel felç, koroner arter hastalığı, kalp krizi, kalp ritim bozuklukları, böbrek yetmezliği, görme veya göz bozuklukları riski altındadır.

Hipertansiyon vakalarının yaklaşık olarak yüzde 90'unun nedeni bilinmemektedir ve buna Tip diliinde Esansiyel Hipertansiyon denilmektedir.

Yüzde 10 vakalarda ise, böbrek kökenli veya benzer organ menşeli olanlara (sebebi bilişen) Sekonder Hipertansiyon olarak adlandırılmaktadır.

Kan basıncını Böbrek Üstü Bezler kontrol etmektedir. Kortizol, doğum kontrol hapları, burun damaları, ağrı kesiciler, grip ve soğuk algınlığı ilaçları, tiroid ilaçları ve alkol kan basıncının yükselmesine neden olmaktadır. Diğer sebepler ise: Aort damarının doğuştan dar olması, beyin tümörü ve gebelik zehirlenmesi hipertansiyona neden olmaktadır.

Esansiyel Hipertansiyonda; genetik (allel) faktör, şeker hastalığı (Diabetes Mellitus), kolesterol yükseklüğü, alkol, sigara içimi, stres ve obezite önemli etkenlerdir.

*Hipertansiyondan korunmak için alınabilecek önlemler:*

- Sigarayı bırakmak.
- Diyet yapmak. Özellikle kırmızı eti kısıtlamak ve meyve, sebze, az yağlı gıdalar, tahl tüketmek.
- Kilo vermek. Özellikle karın bölgesini inceletmek.
- Düzenli egzersiz yapmak.
- Alkol alımını azaltmak.
- Tuz alımını azaltmak.
- Stresle başa çıkmayı öğrenmek, öğretmek, öğütmek en başarılı korunma faktörü olarak sayılmaktadır.

İnat eden yüksek tansiyon vakalarında mutlaka doktorunuza danışmalı ve tetkikler sonucunda size önereceği tedavi şecline ciddi bir şekilde uymanız gerekmektedir.

Sağlık ve huzur dileklerimle, iyi günler dilerim...

# BU TAM ONA GÖRE BİR İŞ...



## YENİ DAILY

TAM BİR SÜPER KAHRAMAN'A GÖRE



YENİ DAILY İÇİNİZDEKİ SÜPER KAHRAMANI ORTAYA ÇIKARIYOR!

Yeni 205 HP motoruyla super güçlü, Euro 5 ve EEV uyumlu mocorlaryla super ekolojik, hizyschnıza göre tasarlanmış süspansiyonlu kabiniyle super konforlu, 17,2 m'ye kadar yük alanyla super geniş, 4,7 tona kadar taşıma kapasitesiyle super güçlü, güçlendirilmiş şasisıyla super sağlam, 7.000'den fazla konfigürasyonuyla her iş için super kullanışlı.

[www.iveco.com.tr](http://www.iveco.com.tr)

**IVECO**



## EMS'den Yepyeni Bir Çevreci Çözüm; "Tıbbi Atık Sterilizasyon Cihazı ve Tesisi"



► Tıbbi Atık Sterilizasyon Tesisi

### Buharla

#### Sterilizasyonun Avantajları

#### Çevre ile Dost

Tehlikeli emisyon bulunmuyor  
İçerimde kimya sal kullanılmıyor  
Radyasyonlu  
Çevreyle dost ve temiz teknolojiye sahip  
Düşük enerji harcıyor

#### Güvenli ve Modern

Son teknolojiye sahip  
Güvenli ekspansörler kullanılıyor  
İşçiler arası arasında aksla teması kurulmuyor

#### Kullanımı Kolay

Operatorların hızla eğitilmesine imkan tanıyor  
Bilgisayar destekli uygulamaya sahip  
İşlemi tam otomatik olarak gerçekleştiriyor  
İnternet üzerinden anlık veri alınıyor



► Cadde Süpürgelesi



► Yaprak Toplama Makinası



► Çöp Taşıma Trenleri



► Kaldırım Üzeri Süpürgelesi



► Çap Ayrılama Tesisi



► Çöp Aktarma İstasyonları

Cevizlidere Mah. 27. Sok. Nu: 6/2 06520 Balgat - ANKARA - TÜRKİYE

T: 0312 472 39 50 (Pbx) F: 0312 472 39 52

[info@emsmakina.com](mailto:info@emsmakina.com) | [www.emsmakina.com](http://www.emsmakina.com)

# İstanbul'un Havalimanları Afetlere Hazırlanıyor



Sosyal sorumluluk stratejisinin bir parçası olarak kurulmuş olan girişimi "DHL Afet Müdahale Ekibi" ile Türkiye'deki çalışmalarını özveri ile sürdürden DHL, 3-7 Eylül 2012 tarihleri arasında İstanbul Uluslararası Atatürk ve Sabiha Gökçen Havalimanlarında, UNDP Türkiye ve Devlet Hava Meydanları İşletmesi ile birlikte "Get Airports Ready for Disaster (GARD) - Havalimanlarının Afetlere Hazırlanması" eğitimini hayata geçiriyor.

Uluslararası lojistik ve hızlı hava taşımacılık sektörünün lider şirketi DHL'in, havaalanı lojistik yönetimindeki uzmanlığına dayanarak, afet durumlarında gereklili lojistik destegin sağlanmasını amaçyla, "Yaşam Sorumlulukları" başlığı altında sosyal sorumluluk stratejisinin bir parçası olarak kurulmuş olan girişimi "DHL Afet Müdahale Ekibi", Türkiye'deki çalışmalarını özveri ile sürdürüyor. Bu kapsamda uluslararası alanda yapılan işbirliğini Türkiye'ye taşıyan DHL, UNDP Türkiye (Birleşmiş Milletler Kalkınma Programı) işbirliği ile Devlet Hava Meydanları İşletmesi'nin de katkılarıyla İs-



tanbul havalimanlarında "GARD - Havalimanlarının Afetlere Hazırlık Eğitim Programı"nı uygulamaya başladı.

DHL Afet Müdahale Ekibi tarafından beş gün süresince yürütülecek eğitim programı ile hem havalimanları hem de ilgili personel, afet sonrası lojistik şartlarına hazırlanıyor. Eğitim, yerel lojistik kapasitesini ve bilgi birikimini belirleyerek, doğal afet sonrası havalimanlarına önceden planlanmamış ölçüde yardım malzemesi geldiğinde yaşanabilecek aksaklıları önlemeyi amaçlıyor. Endonezya, Nepal ve Bangladeş'te başarıyla hayatı geçirilen eğitim programı sırasında havaalanı personelinin yanı sıra yerel yetkililer ve dev-



let yetkililerinin de özel gerekliliklerini değerlendирerek buna uygun detaylı acil durum planları oluşturuyor.

Türkiye'nin son derece gelişmiş bir ülke olduğunu ancak afet sonrası dönemlerde, özellikle lojistik konusunda, özel gerekliliklere ihtiyaç duyduğunu vurgulayan Deutsche Post DHL Kurumsal İletişim ve Kurumsal Sorumluluk Direktörü Christof Ehrhart; "GARD girişimimiz, afet sonrası lojistik konusundaki uzmanlığını, afetler yaşanmadan önce yerel uzmanlara aktarma fırsatını sunuyor. GARD, doğal afetler sonrasında olağan yönetim faaliyetlerine önemli ve verimli bir katkı sağlıyor. Bu konuda Türkiye'deki yetkililerle birlikte çalışma fırsatını bulmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi.

Başın toplantısında GARD programının, afet yönetiminin profesyonelleştirilmesi açısından çok yararlı bir girişim olduğunu vurgulayan DHL Express Türkiye ve Fransa CEO'su Michel Akavi, "220'den fazla ülke ve bölgede operasyon yürüten Deutsche Post DHL Grubu olarak, kurumsal sorumluluk bizim için büyük stratejik öneme sahip. Üzerinde çalıştığımız ve yaşadığımız dünyaya bir katkıda bulunmak, işimiz kadar değerli. GARD programı sayesinde, ne yazık ki hayatın bir gerceği olan doğal afet süreçlerinde, yuvamız olarak gördüğümüz havalimanlarımızda meslektaşlarınızla birlikte çalışabileceğiz" mesajını verdi.



Duygu TECİM  
duygu.tecim@radusdergisi.com

Radüs

# Şehirlerin Anası **PRAG**



Yabancı turist sıfatıyla yurtdışında dolasınaya yeni başladığını söyleyip Türk insanı. Önce Avrupa seyahatleri revaçtıydı. Paris, Roma, Londra... En popüler olanlardı. Gün geçti Orta Avrupa'nın buram bu-

ram tarih kokan Viyana'sı, Budapeşte'si, Prag'ı yeni gözdesi oldu Türk turistlerin. Şimdi ise Avrupa yetmez oldu ve daha az ligi çekici hale geldi. Yeni destinasyonlara yelken açtı seyahat sever Türkler.

Her şeye rağmen Avrupa'nın gezmeye deyulamayan müthiş başkentleri var. Bunlardan biri de Prag...

Prag, küçük bir Orta Avrupa ülkesi olan Çek Cumhuriyeti'nin küçük ama masalsı



başkenti. Tarihte iç içe yaşayan bir şehir. İstanbul'dan uçak ile yaklaşık iki buçuk saat uzaklıktır. Havaalanından şehir merkezine ulaşmak sadece yarım saat sürüyor. Her turistik şehirde olduğu gibi taksiçiler turistlerin gözünün yaşına burada da bakmuyor. Tavsiyem, bindiğiniz anda gideceğiniz yere ne kadar istedığını sormanız ve net bir rakamda anlaşmanız, değişse kısaenk bir taksi yeleuluğu pahalıya patlayabilir. Şehir içi ulaşımında tramvay iyi bir alternatif. Wenceslas Meydanı oldukça ünlü, önünde ise trafikle kaplı bir cadde var. Bu cadde meşhur Charles Caddesi'ne uzanıyor. Bir büyülü rüzzgar bu caddeden siz Charles Köprüsü'ne çkartıyor. Üzerinde sokak sanatçılarının olduğu bu kalabalık köprü, muazzam bir manzaraya sahip. Prag Kalesi, bütün ihtiyaçlarıyla görsel bir şölen sunuyor. Prag Kalesi'ne çıkan yolda bir sürü restoran ve hediyelik eşe dükkanı var. Çeklerin meşhur 'Svickova'sını bu restoranlardan birinde denemek şehir turuna dahil edilebilir. Prag'da, kristal ve ahşap üzerine çalışılmış birbirinden güzel hediyelik eşe alternatif buluyormaktadır. Prag Kalesi'nden sonra yemyeşil, huzur dolu Petřina tepesinde şehri bambaşa bir açıdan yakalamak ise ayrı bir keyif. Prag'in birbirinden güzel lakkapları var. "Altın Şehir", "100 Kuleli Şehir", "Şehirlerin Anası" gibi... Bu lakkapların hepsini sonuna kadar hak ediyor. Özellikle günbatımı ve gece bambaşa bir kimlige bürünüyor Prag, Güzelliğine güzellik katıyor.



Çekler oldukça nazik, samimi ve yardımsever insanlar. Avrupa'nın en fazla alkol tüketen toplumu. Prag dışında kursal kesimler eski komünist düzenden kalma bir alışkanlıkla sabah 6 öğlen 2 şeklinde mesai yapıyor. Sorumluluk sahibi oldukları ve sistematik çalışmalarını söylemek mümkün. 10 milyon nüfuslu bir ülke olmalarına rağmen Skoda gibi bir markayı yaratırlar. Çok fazla hüyük şirketin olmadığı ülkede gelir düzeyi yaklaşık 12.500 dolar. Zengin ve fakir sınıfın fazla olmaması orta sınıfın hakimiyetine işaret ediyor. Tarım, turizm ve sanayi sektörlerinde

türlerinde güçlü olan Çek Cumhuriyeti, Türkiye'den yılda yaklaşık 700 milyon dolar ithalat yapıyor. Otomotiv ve sanayi ve hazır giyim ithalat ürünlerinin başında geliyor.

Avrupa Birliği ülkelерinin birer birer ekonomik krize girdiği şu günlerde Çek Cumhuriyeti oldukça ayakları yere basan bir görüntü sergiliyor. Başkent Prag ise bütün asılılığı ve güzelliği ile yılda 100 milyondan fazla turisti misafir etmeye devam ediyor.





Siz de maliyetlerinizi azaltmak, risklerinizi yönetmek ve verimliliğinizi artırmak için  
12 ya da 24 taksitle Araç Takip Sistemi'ne geçin, büyüme yolunda hızla ilerleyin.

Ayrıntılı bilgi için Turkcell Müşteri Temsilcisini arayabilirsiniz.

arvento

FİLOTURK

INFOTECH

mobilitim'

MOBİZ...



[www.turkcell.com.tr/fuelmap](http://www.turkcell.com.tr/fuelmap)

TURKCELL



Tugba GÜZEL  
Çevre Yüksek Mühendis  
tugba.guzel@radusdengi.com

Radüs

# Hava Kirliliği

Merhabalar,

Bu ay sizlere Hava Kirliliği ile ilgili işletmelerin sorumluluklarından bahsedeceğim.

03.07.2009 tarih ve 27277 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren, Sanayi Kaynaklı Hava Kirliliğin Kontrolü Yönetmeliği'nin amacı, "Sanayi ve enerji üretim tesislerinin faaliyeti sonucu atmosfere yayılan sanayi is, duman, toz, gaz, buhar ve aerosol halindeki emisyonları kontrol altına alarak; insanı ve çevresini hava alıcı ortamındaki kirlenmelerden doğacak tehlikelerden korumak; hava kirlenmeleri sebebiyle çevrede ortaya çıkan umuma ve komşuluk münasebetlerine önemli zararlar veren olumsuz etkileri gidermek ve bu etkilerin ortaya çıkmasını sağlamaktır."

Bu kapsamında, atmosfere söz konusu kirletici maddeleri aşağı çıkararak firmanın bir takım sorumluluklar yüklenmiştir.

Üretim tesislerinde;

- Isınma amaçlı olan yakma sistemleri dışında, proses amaçlı ısı üreten sistemler, bir yakıt yardımı ile çalıştırılıyor ise; söz konusu yanmadan kaynaklı olarak,
- Boyahanelerde gerçekleştirilen boyama işleminde oluşan uçucu bireşenlerden dolayı,
- Isıl işlem kaynaklı vb. olmak üzere, emisyon oluşumları söz konusu olmaktadır.

Özellikle araçüstü ekipman üretiminde, boyahaneler emisyon oluşumunda önem arz etmektedir.

Burada dikkat edilmesi gereklili olan nokta, boyahanelerde fanlar yardımı ile çekilen ortam havasının (uçucu organik karbonların, VOC'lerin) doğ-



rudan fan çıkışından atmosfere verilmesi konusudur.

Doğru olan uygulama, atmosfere gerek fan yoluyla gerçekse diğer kaynaklardan verilen çıkışların baca vasıtasıyla verilmelidir. Bu bacalar ise, en az çatının en yüksek noktasından 1,5 m daha uzun olmalıdır. Mümkin mertebe bacalarda şapka kullanılmamalı, kullanılması zo-

runlu ise bir baca çapı kadar, bacanın bitiminden yüksekte kalacak şekilde şapkalar bacalara yerleştirilmelidir. Fakat, bacanın düz ve eğik olması, emisyonun yakma sisteminde kaynaklı veya proses kaynaklı olması ve çeşitli teknik etkenler göz önüne alınarak baca yüksekliklerinin olması gereken uzunlukları değişik göstermektedir. Söz konusu yönetmelik Ek-4 İzne Tabi Tesislerde Baca Yüksekliği ve Hizının Tespiti kapsamında gerekli hesaplamaların yapılarak bacaların konumlandırılması en sağlıklı olamadır.

Buradaki amaç, bacadan çıkan kirletici unsurların atmosfere yayılmanın en düzgün ve en orantılı şekilde gerçekleşmesine olanak vermektedir.

03.07.2009 tarih ve 27277 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren; Sanayi Kaynaklı Hava Kirliliğin Kontrolü Yönetmeliği kapsamında tesislerde fiziksel şartları sağladıkta sonra, işletmecinin 29.04.2009 tarih ve 27214 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe giren "Çevre Kanunu'na Alınması Gerekli İzin ve Lisanslar" kapsamında belirtilen süreçleri izleyerek emisyon konulu çevre izni alması gerekmektedir. Bu süreçte, baca yükseklikleri uygun olan tesisler için süreç içerisinde Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan yetki belgesine sahip laboratuvar yardımı ile emisyon ölçüm ve raporlamaları yapmakta ve beş yıl süreli çevre izni alınmaktadır. Daha sonradan tesis, üç yılda bir emisyon teyit ölçümlerini yaptırap Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na bildirmek zorunluluğu taşımaktadır.

Uygun olmayan baca yükseklikleri olan tesisler ise çevre izni alamamakta ve dolayısıyla çevre cezaları, hatta tesislerin kapatılması ile karşı karşıya gelmektedirler.

Tesisin işletmeye geçmesinin ardından bacaların boyları ve çatı eğimlerinin değiştirilmesi hem üretimi aksatmakta, hem de ekstra maliyet getirmektedir.

Yatırımcının ilerleyen döneminde bacalar ile ilgili bir sıkıntı yaşamaması için, tesisin kuruluşu esnasında teknik destek alarak, ilgili mevzuatlara uygun şekilde baca ve çatı ile ilgili çalışma yapılması en doğrusu olacaktır.



# DİZEL ARACLAR İÇİN LPG



chm-trucktec  
Dizel LPG D-4F D-4T D-4H

Türkiye Distribütörü

**Liber**  
İletişim

[www.liber.com.tr](http://www.liber.com.tr)

# İSİ ÜZMANINA BIRAKIN...

Eğitimli, uzman personelimiz,  
gerçek orijinal parça garantimiz ve kusursuz hizmet kalitemizle  
yükünüzü hafifletmek için çalışıyoruz.



SEÇKİNLER OTOMOTİV

Merkez: Büyükkayaş Mah. 19 Mayıs Bulvarı No: 268 Kayaş - Marmak - Ankara

Tel: 0312 373 25 25 - 373 25 18 Faks: 0312 373 25 11

Şube: İvedik Merkez Sanayi Sitesi 34. Cad. No:7 İvedik - Ankara

Tel: 0312 394 13 36 - 394 13 39 Faks: 0312 394 13 08



[www.hyundaitruck.com.tr](http://www.hyundaitruck.com.tr)  
Karsan Pazarlama A.Ş.

HEP AYNII HIZDA CALISIYORUZ...  
AMA HEP FARKLI HİZMETLER SUNUYORUZ...



HIZ  
MEDYA

REKLAM ORG. RADYO TELE. MAT. SAN. TIC. LTD. STI.  
BIRLIK MAHALLESI 285. SOKAK NO: 30/13 06610 CANKAYA-ANKARA-TURKIYE  
TEL. +90312 440 24 49 - FAX. +90312 440 64 46 info@hizmedya.com

# IVECO

Stralis'in hedefi ,

Bugünün profesyonellerinin taşımacılık ihtiyaçlarını ,  
bütün görevlerin üstesinden en iyi şekilde gelebilen ,  
geniş kapsamlı bir ürün gamı ile karşılamak ve ilerisine gitmektir.

## YINE STRALIS - YENİ STRALIS - YENİDEN STRALIS



Şimdi düşük yakıt tüketimi, güçlü performansı,

420 – 450 ve 500 Beygir Gücünde tek - çift çeker ve Treyler Mixer seçenekleri ,  
inanılmaz fiyatları ile

## IVECO ÇEKİCİLER ÖZ GÖZDE' de...



[www.ozgözde.com.tr](http://www.ozgözde.com.tr)

### ANKARA MERKEZ

Akmenler İh. 34.sok. No:3/YK L-  
G-31  
OSTİM ANKARA / Türkiye  
Tel : +90 312 354 03 47

### ANKARA ŞİRE

Sıhhi Mah. Fatih Sultan Mehmet  
Bulv. No:221 Yesimahalle /  
ANKARA  
Tel : +90 312 366 74 42

### BURSA ŞİRE

İsmir Yolu Dumlupınar Mah.  
Görüklik San.Bldg. Kanuni Cd. Lâkili  
Sk. No:7/1 Görükde - Nilüfer /  
BURSA  
Tel : +90 224 413 67 67  
Fax : +90 224 413 67 76

### ESKİŞEHİR ŞİRE

Organic San Bldg. Teksaş  
San.SR A-5 Blok No:1  
ESKİŞEHİR  
Tel : +90 222 228 15 01  
Fax : +90 222 228 16 06



Vahap AKAR  
vahap.akar@tradusdergisi.com

## Serbest Kürsü

# İş Güvenliği ve Önemi

Merhabalar,

Yaz aylarının sonuna geldiğimiz şu günlerde umarım hepiniz güzel bir yaz mevsimi geçirebilmişsinizdir.

Bu ay sizlere iş güvenliği hakkında çeşitli bilgiler vermek istiyorum.

İşçilerin iş kazalarına uğramalarını önlemek amacıyla güvenli çalışma ortamını oluşturmak için alınması gereken tedbirler dizisine "İş Güvenliği" diyebiliriz.

İş güvenliği, adı üstünde, iş güvenli bir şekilde yapmak. Biz neden iş yapıyoruz, neden çalışıyoruz, para kazanabilmek ve hayatımıza idame ettirebilmek için; ancak bunu yaparken canımızı riske atacak durumlardan kaçınmamız gereklidir. İşte iş güvenliği bu noktada devreye giriyor. İşimizi yaparken birincil amacımızı unutmamamız gereklidir, bu doğrultuda öncelikle o iş en sağlıklı şekilde yapabilmek için gerekli tüm önlemleri almamızız, tehlike yaratabilecek,

bizi zor durumlara sokabilecek ve hatta canımızı riske sokabilecek tüm faktörleri düşünüp gerekli önlemleri almak ve kendimizi garantiye aldıktan sonra işe başlamamız.

Dünyada ve Türkiye'de meydana gelen hızlı sanayileşme ve teknolojik gelişmeler ile doğru orantılı olarak özellikle iş yerlerinde çalışan kişilerin güvenliği ile ilgili bazı sorunlar da aşağı çıkmıştır. Bu sebeple bir takım önlemleri önceden alarak iş yerlerini daha





güvenli hale gerekliğinden iş güvenliği oldukça önem kazanmıştır.

SGK'nın iş kazaları ve meslek hastalıklarını yıllık istatistiklerine göre, 2010 yılında meydana gelen 62.905 iş kazası sonucu 1.444, 553 meslek hastalığı sonucu 10 olmak üzere 1.454 işçi hayatını kaybetti. 2009 yılında bu sayı 1.171 kişi idi. Sakat kalınlar ve iş göremezlik raporu alanlar da dahil. 2010 yılında nüfusu 83 milyon olan Almanya'da ölümlü iş kazası sayısı 519 ve nüfusu 64 milyon olan İngiltere'de 480'dur. Buradan da göründüğü üzere halen dahu almadım gerekken çok ama çok yol var. Ne yazık ki, gelişmek sadece ihracat rakamlarının artmasıyla ya da kişi başına düşen milli gelir rakamının artması ile olmuyor.

Yaklaşık birkaç ay önce Almanya'dan iki teknisyen arkadaş, yeni kurduğumuz şirketimize ait personelimize eğitim vermek amacıyla Ankara'ya geldiler. Amacımız müşteri araçlarımıza Almanlar tarafından geliştirilen kitleri takmak için gerekli olan personelimizi eğitmeleriydi. Bu eğitim yine müşteri araçları üzerinde uygulanmış olarak gerçekleştirildi. Hanı hep derler ya Almanlar çok disiplinlidir, çok çalışkanlıdır diye, hatta bunlar bazen bize abartı bile gelir. Şunu açıkça söylemeliyim ki bu söylenenlerin hepsi fazlasıyla doğru. Uygulamalı eğitim sırasından her ayrıntıyı titizlikle kontrol ettiler, ilk yaptıkları şey çalışma ortamının güvenlik koşullarını kontrol etmek oldu. Ancak ortam koşullarının uygun olduğunu ikna olduktan sonra işlerine başladilar.



Bu süreç bize biraz uzun gelmiş olsa da, şunu da onlardan öğrenmiş olduk, iş güvenliği sadece çalışan kişilerin güvenliklerini sağlamakta ibaret değildir. Eğer çalışma ortamı sahksız ve güveniksiz ise, ortaya koynacağınız işte bir o kadar sahksız olacaktır. Personelinizin başına gelebilecek bir iş kazası sadece ona zarar vermeyecektir, aynı zamanda o esnada ortaya çıkan iş de zarar verecektir. İş, o esnada belkide tamamen duracak ve ciddi gecikmelere sehp olacaktır. Bütün bunları düşündüğümüzde işin güvenliğinin önemi gerçekten daha da artıyor.

Şunu unutmayalım ki, iş güvenliği için alınacak tedbirleri ve yapılacak harcamaları gereksiz gösteren işletmeler hiçbir zaman tam anlamıyla kurumsallaşamayacaklar ve gerçek anlamda hiçbir zaman sağlıklı birer işletme olamayacaklardır.

Kendimize her işe başlamadan önce şu soruyu soralım. Burada ortaya çıkartacağımız iş mi daha önemli yoksa kendi canımız mı?

Saygılarımla,

# Michelin,

Kadınlara Ekonomik ve Güvenli Lastik Kullanımı  
Tüyolarını Veriyor



*Michelin, kadın sürücülerin hayatını kolaylaştırmak ve otomobil lastiklerinin patlamasını engellemek için 12 altın öneride bulundu. Hava basıncını ve lastiklerin aşınma durumunu düzenli takip etmek yol güvenliği için yeterli birkaç pratik önlem arasında dikkat çekiyor.*

Dünyanın önde gelen lastik üreticisi Michelin, yol ve yolcu güvenliği için düzenlediği etkinlikler ve çalışmaları ile her zaman sürücü ve yayaların yanında olmaya devam ediyor. Michelin yaptığı araştırmalara dayanarak bu kez kadın sürücülerin kabusu haline gelen lastik patlamasını engellemek için kadınlara 12 altın öneride bulunuyor.

Michelin olarak kadınlara önereceleri küçük ama önemli bilgiler sayesinde lastik patlamasını korkulu rüya olmaktan çökmeyi hedeflediklerini söyleyen Michelin Pazarlama Direktörü Sertan Akçagöz, "Lastiklerin üç düşmanı vardır; yol, zaman ve bakım eksikliği. Bunların tamamı lastığınızın ömrünü ve yol güvenliğiniz olumsuz yönde etkilemektedir. Lastikleriniz zaman içerisinde doğal olarak aşınmaktadır. Sadece lastik hava basıncını ve aşınma seviyelerini düzenli bir şekilde kontrol etmeye devam etme-

niz bile yeterli olacaktır. Çünkü doğru bir şekilde şişirilmiş ve bakımı yapılmış olan lastikler güvenliğiniz daha iyi koruyacak, daha uzun kilometre yol katedecek ve yakıt tasarrufu sağlayacaktır" dedi.

#### **İPUCU 1: Araç kullanım profilinize göre lastik satın alın**

Sürüş stylinizi bilin ve buna göre lastik alın. Yakaladığınız her fırsatta uzun sürüs maceralarına çıkmayı seviyorsanız daha fazla araç kullanacağınız anlamına gelir. Ne kadar fazla kilometre katederseniz, o kadar kısa sürede lastiklerinizi değiştirmeniz gereklidir. Bu nedenle, uzun ömürlü olarak tasarlanmış lastiklerde israr ediniz.

#### **İPUCU 2: Yağmurlu bir gün için plan**

Hava koşulları lastiklerinizin performansı etkilemektedir. Yağmur yağarken lastiklerinizin mümkün olduğunda güvenli olmasını beklersiniz. Islak zeminlerde

daha kasa mesafede durabilen lastikler talep etmekte tereddüt etmeyiniz.

#### **İPUCU 3: Hava durumu tahminlerini kontrol edin**

Farklı mevsimler, yolda farklı ihtiyaçları beraberinde getirmektedir. Kış lastikleri bütün yol yüzey tiplerinde, 7 derecenin altında daha fazla güvenlik ve daha kısa frenleme mesafeleri sunmaktadır. Bu nedenle, yaşadığınız yerde, soğuk aylarda yağmur ve kar ön plana çıkıyorsa, kış lastikleri iyi bir seçenek olabilir.

#### **İPUCU 4: Her yönden daha iyi performans elde etmeye çalışın**

Bu günlerde, bir lastikten daha fazlasını bekleyebilirsiniz. Uzun ömürlülük, güvenlik ve yakıt tasarrufu temel teşkil etmektedir ve doğru lastiklerle bu üç etkenin bir aradaki en iyi dengesini elde edebilirsiniz. Günümüzde, daha iyi bir lastik 10 bin km'ye kadar daha uzun süre

dayanabilmektedir. Bu da bizim için yaklaşık olarak fazladan bir yıl daha süreli demektir. Daha iyi bir lastik, ıslak zeminlerde 5 metre kadar daha kısa bir mesafe durabilmektedir. Bu ise bir yaya kaldırımlının genişliğidir. Daha iyi bir lastik aynı zamanda, yük açısından aşırı derecede etkin olabilir, ömrü boyunca 80 litreye kadar yakıt tasarrufunda bulunmanızı sağlar.



#### **İPUCU 5: Lastiklerinizin daha uzun süre dayanmasını sağlayın**

Evet, bunu yapabilirsiniz! Bunun için gerekli olan biraz özen ve dikkattir. Kilometre ömrünün büyük bir kısmını, lastiklerinizin aşınma durumunu ve hava basıncınızı düzenli olarak kontrol ederek, gerektiğinde kayip hava basıncını tamamlayarak ve lastiklerinizin yerlerini değiştirecek elde edin. Genel olarak, lastiklerin bir çifti diğerinden daha hızlı bir şekilde aşınacaktır. Lastiklerinizin yeri düzenli olarak değiştirildiğinde daha düzgün bir şekilde aşınırlar ve daha uzun süre dayanırlar. Böylelikle uzun vadede para tasarrufu yapmış olursunuz.

#### **İPUCU 6: Hava basıncını sevmeyi öğrenin**

Hava basıncı yetersiz olan lastiklerle lastığın ani bir şekilde patlamasından, direksiyon hakkımıyetini kaybetmeye ve

daha uzun frenleme mesafelerine kadar kaza riski altında olursunuz. Lastik hava basınçlarınızı düzenli olarak ve uzun süreliklilerden önce kontrol ediniz ve yedek lastiği unutmayın! Emin değilseniz, yerel servis istasyonunuz veya lastik uzmanınız size yardımcı olabilir. Lastikleriniz için doğru hava basıncını bulmak için otomobilinizin kullanım kılavuzuna bakıniz.

#### **İPUCU 7: Gözlerinizi kullanın, aşınma için kontrol edin**

Aşınmış olan lastikler tehliklidir, suda kayma ve kıraklama riskini artırmaktır; yol tutuş ve kontrolü azaltmaktadır. Bir çok lastik size yardımcı olması açısından lastik sırt deseni aşınma göstergesine sahiptir. Lastik desen derinliğini düzenli olarak kontrol ediniz. Şüphe halinde, lastik uzmanınıza sorunuz.

#### **İPUCU 8: Belirtileri değerlendirin**

Aşınmış lastikler tehliklidir ve yasal olarak ta kullanılmamalıdır. Aşınmanın dışında diğer yaşlanma belirtileri; çatlıklar, kesikler ve biçim bozuklıklarını içerir, bunlar da lastığınızın performansını tehlikeye atar ve lastığın aniden patlama riskini artırırlar.

#### **İPUCU 9: Geçici onarım çantası taşıyın**

Hazırıksız yakalanmanız durumunda kullanmak üzere el altında bir tamir çantası bulundurunuz. Bir lastik uzmanına güvenli ve rahat bir hızla ulaşıcaya kadar, deliği doldurmak için lastik patmasına karşı bir sprey veya dolgu macunu kullanılabilir. Ancak, sadece bu ürünlerle bel bağlamayınız, gerçek hasarın değerlendirilmesi için lastığın yerinden sökülmeli gerekmektedir.

#### **İPUCU 10: Lastik uzmanına başvurun**

Lastiklerinizin tamamını yılda bir kere eğitimi bir lastik uzmanına kontrol ettirmeniz iyi bir fikirdir. İster lastığınızda bir delik, anomal döndürme aşınma belirtileri olsun, isterse lastiklerinizi neredeyse havasız bir şekilde kullandığınız olun, bir lastik uzmanı bir lastığın güvenli bir şekilde onarıp onarılamayacağını söyleyebilir.

#### **İPUCU 11: Yeşile katkıda bulunun**

Doğru lastiklerle çevreyi korumaya katkıda bulunun. Ortalama olarak, beş depo dan birisi yuvanın direncini nedenyle sadece lastikleriniz tarafından tüketilmektedir. Satın alma zamanı geldiğinde, enerji tasarrufu sağlayan modelleri tercih ediniz; bu sayede sadece çevre için bir şeyle yapıyor olmayacaksınız aynı zamanda yakıt maliyetleri üzerinden tasarruf yapacaksınız.

#### **İPUCU 12: Hepsi aynı midir?**

Yeni lastikler sezerken, farklı markaların ne sunduğuna göz atın. Daha uzun süre dayanan ve fazladan güvenlige ilaveten ortalamanan daha fazla yakıt tasarrufu sağlayan bir lastığın bulunması her zaman kolay değildir ama Michelin Energy Saver yakıt tasarrufu sağlayan lastikler gibi modeller, bunların tamamını ve daha fazlasını sunmaktadır. Kaliteli bir lastik uzun bir süre dayanacaktır ve aslında daha fazla tasarruf yapmanızı sağlayacaktır.

Michelin'in kullanıcılarına önerisi, kaliteli ve yüksek performanslı ürünler kullanılmasıdır. Lastikler asına bakıldığından büyük bir teknoloji gerektiren ürünlerdir. Bundan dolayı her lastığın aynı kalitede ve performans dengelerini yakalaması beklenemez. Tüketicilerin, lastik seçiminde hayatlarını kolaylaşracak yeni etiketleme uygulaması sayesinde kullanıcılar lastik performansları hakkında bilgi sahibi olacaklar. Avrupa Birliği komisyonunca zorunlu hale getirilen lastik etiketleme uygulaması ile sürücüler lastik satın alırken artık lastikleri hakkında en doğru ve taraflı bilgilerin sahibi olacak. Yakıt tüketimi, ıslak zeminde fren mesafesi ve lastik dış ses gürültüsü gibi performansların bulunduğu etiketleme sistemi sayesinde, kullanıcılar lastiklerini satın alırken kaliteli lastiklere hak ettiği değeri verecekler.



Gökhan GÜÇLÜ  
gokhan.guclu@radusdergisi.com

*Öyle bir hayat yapıyorum ki,  
Cennetin de gördüm cehennemi de.  
Öyle bir ağaç yaşadım ki,  
Tutkuyu da gördüm, pes etmemi de.  
Bazılar seyrederken hayatı en önde,  
Kendime bir sahne buldum oynamadım.  
Öyle bir rol vermipler ki,  
Okudum okudum anlamadım.  
Kendi kendime konuşduğum zaman evimde,  
Hem kızdım hem gıldıdım halime,  
Sonra dedim ki 'söz ver kendine'  
Denizleri seviyorsan, dalgaları da seveceksin,  
Sevilmek istiyorsan, önce sevmeyi bileceksin,  
Uçmayı seviyorsan, düşmeyi de bileceksin.  
Korkarak hayatı yaporsan, yalnızca hayatı seyredersin.  
Öyle bir hayat yapadım ki,  
Son yolculukları erken tanıyorum.  
Öyle çok değerliyim ki zaman,  
Hep acele etmem bundan, anladım...*

## Radüs

# Zamanın Değerini Bilememek...

Söyledenmesi gerekenlerin türmünü, bu denli estetik bir şiirsellikte ancak Can Yücel anlatabilirdi zaten.

Yaşanmışlıkların ve halen yaşanmakta olanların değerini bilemediğimiz bir zamanda yaşıyoruz. Bilememek midir? Yoksa unutturulması midir asıl mesele? Her ne olursa olsun; bilmiyoruz işte.

Tutkularımızdan uzak, saygısızlıkların ve özlemlerimizin arttığı bir devirdeyiz. Her şey mübah her şey sıradan. Her şey kadar önemli, hiç bir şey kadar degersiz. Bilgiye tok, paraya açız. Doyumsuz, nefes ve haddinden fazla da hırslıyız. Gerginiz, yorgunuz, umutsuzuz.

Gerilmiş yay misali ses çakartmaya hazır da işinize geldiğince elbette.

Kanıksadıklarımız asında hiç de sıradan şeyler değil, farkında değiliz.

Kapılmış gitmekteyiz, bahçemizin rüzgarına...

Oysa her gün onlarca eve ateş düşerken sadece yüzümüzde hafif bir hüzünle bakıp geçebiliyoruz. Türk Bayrağına sarılı tabutlarına sarılı ağlarken analar, yüreklerindeki ateşi nasıl da bu kadar kolay dinleyip geçebiliyoruz?

Her Türk'ün asker doğluğunun bilinciyle büyümüşken, askerlerimizin devrilip düşmelerine kayıtsız kalabilmek hangi izana sağar ki!

Ya da bir maç sonucundan daha mı az önemli yaşanan

hukuk skandalı? Ekonomide zam olmadan konuşmadığımız bir başka satır başı. Artan cari açığın ne anlama geldiğini kaçımız biliyor ki?

Tore cinayetlerine duyduğumuz aşinalıktan midir hızla okuyup geçmelerimiz?

Sadece ticari kaygıya raf ömrü dolan ürünlerin etiketlerini değiştirip de satan esnafa "vay viddansız" demekten öte ne yapıyoruz ki?

En çok ihtiyaç duyduğumuz halde eğitim de ne durumda olduğumuzu bilen var mı? Yarınlarımıza umudu yavrularımız nelerle büyüyor farkında mıyız? Ben 10 - Bakugan - Narnia - PSP kültürü bizi nereye götürmektedir anlayan var mı?

Üzerimize giydigimiz t-shirtlerde ne yazdığını bilebiliyor muyuz? Ve hangimiz neden Türkçe yazılar yazılmadığını hiç merak ettik mi?

Biz nereye gidiyoruz Allah aksına dostlar? Biz bu hale nasıl geldik? Belki daha da önemlisi nasıl bu kadar çabuk alışıverdirek tüm bunları? Lahmacunun, hamburger karşısında daha ne kadar direneceğini billyor muyuz? Öyleyse neye, ne zaman ve ne kadar sahip çıkacağımız?

Daha kaç şehit vermemiz gerek anlamak için? Kaç kişinin suçunu bilemeden hapislerde çürümesi? Kaç ailenin dağılması, kaç çocuğun anasız-babasızlığı gerekiyor?

Kaç yetimin hakkının gasp edilmesini bekliyoruz?

Ne zaman bizler bunlardan duyduğumuz rahatsızılıkla yeter dierek bir yerden başlayacağız? Kendimizden başlayarak arınma çabasına yol verecek ve peşinden koşacağız? Bahanelerden, bana nelerden kurtulmak istiyorsak daha ne bekliyoruz? Yaşanan tüm olumsuzluklardan uzak kalabilmek ve bir daha yaşamaması için söylemeye bırakıp bir şeyler yapma zamanı gelmedi mi?

Vicdanımıza sarılıp, başkasının acısını gerçekten yureğimizde hissedebilmekle başlamaya ne dersiniz? Ürettiğimiz ürünlerde kullandığımız kalitesiz malzemenin memlekete ihanet olduğunu fark etmekle başlamaya ne dersiniz? Rekabeti başkası ile değil önce kendimiz yapmaya? Yaşamımızda nelerin gerçekten önemli ve değerli olduğunu fark etmeye ne dersiniz?

Korkusuz yaşayacağımız, düşsek bile birilerinin elimizden tutacağı umuduyla cehennem değil cennet gibi bir hayatı, denizler kadar dalgaları da sevip, sevmek için sevilmeyi beklemeyeceğimiz bir hayata merhaba diyebilmek için her şey bizim elimizde.

Vaktin çok geç olmadığını bilincinde olarak ve henüz zamanımız varken değerini bilmeye ne dersiniz? Haydi o zaman... Geç olmadan...

# Dünyayı Seviyoruz, Sizin İçin Temizliyoruz



- İleri Teknoloji Vakum Sistemi
- Özel Ses İzolasyonu (67dBa)
- Uzun Fırça Ömrü

- Hidrolik ve Mekanik Sistem Seçeneği
- %15 Daha Fazla Yakıt Tasarruf Sistemi
- 3m<sup>3</sup>'ten 8m<sup>3</sup>'e Kadar Farklı Kapasite Seçeneği



**24 SAAT**  
**SERVİS SAHİP**  
YEDEK PARÇA TELEFON İLE

Topçular Kuşla Caddesi No: 37/49 Eyüp / İstanbul

Tel: 0212 613 54 48 (Pbx) Faks: 0212 613 54 49

Fabrika: A.O.S.B. 10032 Sokak No: 12 Çiğli / İzmir

Tel: 0232 328 11 66-44 Faks: 0232 328 12 34



**CEKSAN**  
YOL SUFURME MAKİNALARI  
[www.ceksanmakina.com](http://www.ceksanmakina.com)

*RMK Marine Tarafından İnşa Edilen Dört Sahil Güvenlik Arama Kurtarma Gemisinin Dördüncüsü ve Son Gemisi*

## **“TCGS Yaşam”da Denizde...**



### **“TCSG YAŞAM” TÖRENLE DENİZE İNDİRİLDİ**

Koç Topluluğu'nun gemi inşa sektöründe faaliyet gösteren şirketi RMK Marine'in Sahil Güvenlik Komutanlığı için inşa ettiği dört adet Sahil Güvenlik Arama Kurtarma Gemisi'nin dördüncüsü olan "TCSG Yaşam" törenle denize indirildi. Türk özel sektör tarihindeki en büyük muharip gemi projesini üstlenen ilk tersane olan RMK Marine tarafından inşa edilen "TCSG Yaşam"ın denize iniş töre-

ni, Savunma Sanayi Müşteşarı Murad Bayar, Sahil Güvenlik Komutancı Tümamiral Hasan Uzaklıoğlu ve Koç Holding Savunma Sanayi, Diğer Otomotiv ve Bilişim Grubu Başkanı Kudret Önen katılımyla gerçekleşti. Törende konuşan Kudret Önen, savunma sanayinin geliştirilmesi için özel sektör ile yapılan işbirliğinin ekonomiye büyük katkı sağlayacağını belirterek, "Serinin dördüncü ve son gemisi Yaşam'ı da denize indirmekten büyük mutluluk duyuyoruz" dedi.

Milli Savunma Bakanlığı'nın, Sahil Güvenlik Komutanlığı'nın ihtiyacı çerçevesinde açtığı dört adet Sahil Güvenlik Arama Kurtarma Gemisi Projesi'nin inşa ihalesini kazanarak, özel sektör tarihindeki en büyük muharip gemi projesini üstlenen ilk tersane olan RMK Marine, proje kapsamında inşa ettiği dördüncü ve sonuncu gemi "TCSG Yaşam"ı düzenlenen törenle denize indirdi.

İlk üç Sahil Güvenlik Arama Kurtarma Gemisi Dost, Güven ve Umut; deniz testi, kabul aşamasında bulunuyor. Gemilerin tümünün 2012 yılında Sahil Güvenlik

Komutanlığı'na teslim edilmesi planlanıyor.

**Kudret Önen:** "Ülkemizde katma değer yaratan, araştırma geliştirmeye kaynak ayıran, istihdam yaratan sanayi sektörlerinin desteklenmesi çok önemli."

TCSG Yaşam gemisinin denize iniş töreninde konuşan Koç Holding Savunma



Sanayi, Diğer Otomotiv ve Bilgi Grubu Başkanı Kudret Önen projeye ilişkin sözleşmenin 2007 yılında RMK Marine ve Savunma Sanayii Müsteşarlığı arasında imzalandığını ve Proje'nin diğer gemileri Dost, Güven ve Umut'un Deniz testi/Kabul aşamasında olduğunu hatırlatarak, RMK Marine'de projenin dördüncü ve son gemisi TCSG Yaşamın, denize iniş töreninde birlikte olmaktan büyük mutluluk duyduğunu belirtti. Kudret Önen, "RMK Marine olarak gerçekleştirdiğimiz kalite ve kapasite yatırımlarımızla, bugün geldiğimiz noktada, ülkemizin askeri gemi inşasında proje üreten, tek-



noloji yaratan, inşa sonrası ürünlerinin servisini, hâkimî üstlenen bir tersane konumundayız. Yatırımlarımıza ara vermiyoruz. Savunma Sanayii sektöründe, uzmanlaşmış insan kaynağını daha da geliştirmek ve büyük savaş gemileri de dahil olmak üzere her türlü askeri gemiyi inşa etmek üzere çalışmalarımıza devam ediyoruz. Halen ihale değerlendirme sürecinde olan Havuzlu Çıkarma Gemisi (LPD), RMK Marine'in özgün yerli tasarım ile ana yüklenici olmayı hedeflediği askeri projelerin başında geliyor. Diğer taraftan, Milgem projesinin devamı olan Milgem-S projesi için Savunma Sanayii Müsteşarlığı'nca teklif istenen iki tersaneden birisi olmaktan da büyük bir mutluluk duyuyoruz" dedi.

#### **Sahil Güvenlik Arama Kurtarma Gemilerinin Özellikleri:**

Sahil Güvenlik Arama Kurtarma Gemisi Projesi kapsamındaki gemilerin, her biri

88 metre uzunlığunda, 12 metre genişliğinde ve 1700 ton ağırlığa sahip. Boyutları ve kapasite yönü ile bakıldığından "korvet sınıfı" gemiler ailesine mensup olan bu gemiler; arama kurtarma görevlerinin yanı sıra karakol, kaçakçılığı önleme, yangın söndürme, kirlenmeye önlemeye gibi konularda da faaliyet gösterecek şekilde donatılıyor.

Gemiler, saatte 22 milin üzerinde hız yapabilmekte ve helikopterle operasyon kabiliyeti ile üstlenebilecekleri tüm görevleri tam olarak yerine getirebilecek donanuma sahip olacaklar.

Proje kapsamında komuta kontrol sistemi yazılımı ve donanımı, elektro optik direktör, haberleşme sistemleri, cayıro sistemleri, atış kontrol sistemleri ve konsollar gibi önemli askeri sistemlerin, yurttürkçe milli kabiliyetlerle tasarımları ve üretimi gerçekleştirildi.

# Profimak Genel Müdür Yardımcısı Metin Ünal ile Röportaj



*Profimak, yenilikçi ve gevreye duyarlı ürünler ile Türkiye'nin kendi sektöründeki önemli firmalarındanadır. 'Bir şirkette olması gereken en önemli prensipler istikrar ve yarını görebilmektir' diyen Profimak Genel Müdür Yardımcısı Metin Ünal ile keyifli bir sohbet eşiğinde, Türkiye'de araç üstü ekipman ve iş makineleri sektörü hakkındaki görüşlerini alma şansını yakaladık.*

## **Bize biraz kendinizi anlatır musunuz?**

1972 yılı Ankara doğumluyum. Ankara Üniversitesi - Tarım Makineleri Bölümü mezunuyum. 1995 yılında çalışma hayatma Araç üstü ekipman sektöründe başladım ve 5 yıl kadar ekipman üreticisi fabrikanın Pazarlama Müdürlüğü görevini yürüttüm. 2000 yılından bu yana ise otomotiv sektöründeyim. Toplam 12 yıl Koç Holding'e bağlı otomotiv şirketlerinde görev aldım. Eylül 2012 itibarıyle bana çalışma hayatmda çok büyük tecrübeler kazandıran Ford Otosan'daki görevinden kendi işimi kurmak üzere ayrıldım.

## **Öyleyse araç üstü ekipman hakkında bilginiz ve tecrübeniz var.**

Araç üstü ekipman sektöründe üretim yapan bir fabrikada 5 yıl tecrübeim oldu. Çalıştığım şirket ilerleyen dönemlerde önemli bir Alman üretici ile ortaklık

kurdum ve kalitesini üst seviyelere taşıdım. Şirketin ana üretim konuları Ambulans, özel donanımlı araçlar ve hastane donanımlarıydı. Otomotiv sektörüne geçişim ile birlikte Türkiye'nin onde gelen birçok ekipmançı firmasıyla ortak çalışmalarımız oldu.

## **Ford Otosan'dan ayrılmış Profimak'ta ortaklık kurmaya nasıl karar verdiniz?**

Koç Holding şirketleri içerisinde edindiğim tecrübeyi uzun zamandır kendi işimde kullanmayı istiyordum. Profimak benim için bir fırsat oldu. Sektor olarak ashında otomotiv ve iş makineleri sektörü birbirinden çok uzak değil. Otomotiv ve iş makineleri sektörünün ortak müsteri grupları var. Uzun süredir bu sektörün içinde olugum için zaten benzer müşterilerle çalışıyorum ve birçok müsteriyi de iyi tanıyorum. Bundan dolayı bu şirkette başarılı olacağımı düşünüyorum.

## **Başarılı bir şirket olmayı sürdürmenin altın anahtarları nedir?**

Çalışmak, çalışmak ve çalışmak. Bir şirkette olması gereken önemli prensipler istikrar ve yarını görebilmektir. Şirket olarak uzun vadeli stratejiler ile sektörde giriş yaptık ve belirlediğimiz hedefler doğrultusunda hareket etmekteyiz. Seçtiğimiz ana faaliyet konularında Türkiye

ve çevresinde çok fırsat olduğu düşüncesindeyim. Türkiye iş makineler açısından büyük bir pazar. Enerji verimliliği ve geri dönüşümde günü değil yarını düşünerek hareket edilmeli. Güzel bir gelecek hazırlamakta bizimde katkıımız olabileceğini düşünmek beni memnun ediyor.

## **Sektörde gözlemlediğiniz önemli sorunlar nelerdir, çok büyük sorunlar var mı?**

Yerli firmalar arasında yoğun fiyat rekabeti bence sektörün gelişimine engel oluyor. Küçük ve orta ölçekli firmalar yoğun mali rekabetten dolayı düşük kar marjları ile çalışmakta ve ar-ge çalışmalarına gerekten ağırlığı verememektedir. Toplam kalite anlamında Avrupalı üreticiler ile karşılaşıldığımızda çok yolumuz olduğu gözlenmektedir.

Diğer bir konu ise Türk firmalarının, yurtdışı şirketlerinden temsilcilik alması fakat daha sonrasında bu konu hakkında Türkiye'de hiçbir faaliyet göstermemeleri. Profimak olarak iş makineleri, geri dönüşüm, katı atık ve asfalt tesisleri sektöründe yurtdışından belirli temsileşlikler aldık ve bu temsileşlikler Almanya kaynaklıdır. Temsil ettiğimiz markaları yurt外i pazarında doğru pazarlama faaliyetleri ile belirli bir seviyeye getirmek ana hedeflerimiz arasında yer almaktadır.

A dramatic night photograph of a man with dark hair and a beard, wearing a shiny red leather jacket over a black t-shirt. He is leaning his left arm against a black tire, looking intensely at the camera with a serious expression. The background is dark, showing some blurred lights from a street or parking lot.

**YENİ ŞEHİR EFSANESİ.**

**“SANKİ PENÇELERİ VARMİŞ DA  
YOLA GEÇİRMİŞ GİBİ.”**

**petlas®**

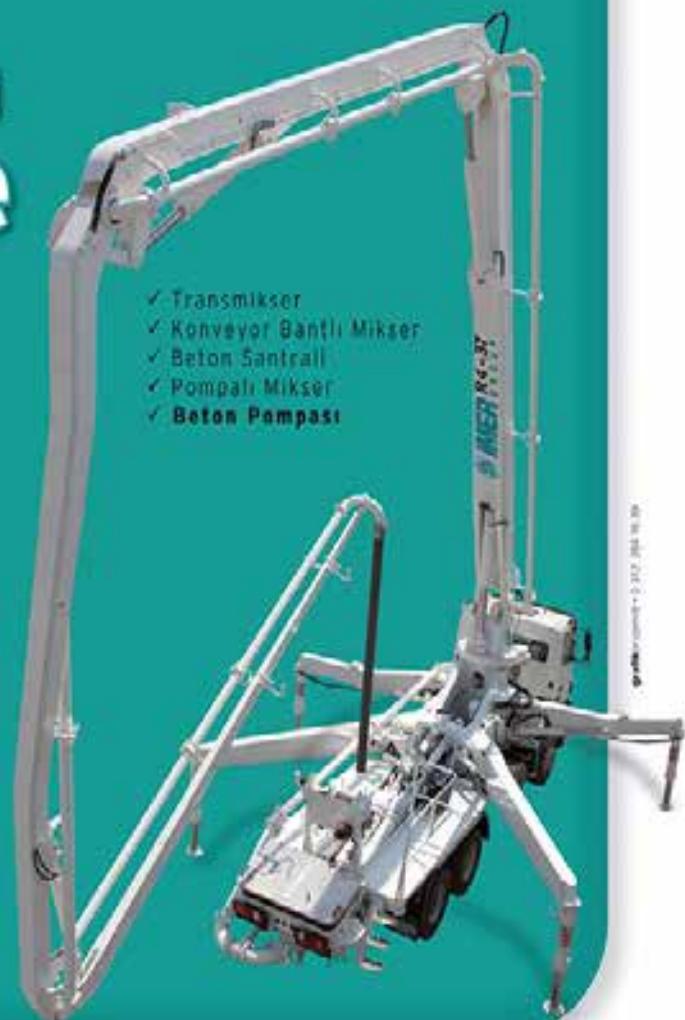
imer ailesi  
büyümeye devam ediyor



Beton  
sektöründe  
dünya tercihi  
**Türkiye  
Lideri**

Dört yıl önce taahhüt ettik;  
bugün itibarı ile  
2. fabrikamızı tamamladık...  
Transmixer'de Avrupa'nın  
en çok satan firmasıyız...  
Katkıda bulunan tüm  
iş ortaklarımıza ve  
çalışanlarımıza  
teşekkür ederiz...

- ✓ Transmixer
- ✓ Konveyör Bantlı Mikser
- ✓ Beton Santrali
- ✓ Pompalı Mikser
- ✓ Beton Pompası



**IMER - L&T İŞ MAKİNALARI A.Ş.**

Aksaray Organize Sanayi Bölgesi  
4. Sokak No: 9 68200 Aksaray  
Tel: +90 382 266 23 00  
Fax: +90 382 266 23 40

İlkahar Mahallesi 609. Sokak  
No:27, Yıldız - Çankaya / Ankara  
Tel: +90 312 492 17 50  
Fax: +90 312 492 17 55

[www.imer-it.com.tr](http://www.imer-it.com.tr)  
[info@imer-it.com.tr](mailto:info@imer-it.com.tr)

# Mutluluğunuza Hizmet Ediyoruz...

Yayçe,  
hizmet verdiği  
müşterilerine en iyiyi sunarak  
dünyamızın ve  
çocuklarımızın geleceğini  
daha da güzelleştirmek için  
durmaksızın çalışıyor.



Ercüment GÜL  
ercument.gul@radusdergisi.com

Radüs

# İkinci Seviye Tip Onay Yönetmeliği

*Müşteri memnuniyeti için, ana üretici ve üst yapıcıyı buluşturan yeni yönetmeliğin detayları*

Bilindiği gibi ikinci seviye tip onay yönetmeliğinin devreye girmesine çok az bir zaman kaldı. Ekim 2012 sonrasında devreye girecek bu yönetmelik ile birlikte neler değişecek, sektör nereye doğru gidecek ve belki de gerek ana üreticilerin gereksesi üstyapı üreticilerin yeteri kadar bilgiyi olmayan bu konuda acaba sektör ne kadar hazır?

Aşında bu sorulardan önce cevaplanması gereken ilk soru bu yönetmeliğin ne olduğu ve ne için, kimin için hizmet verdiğidir. Bu yeni yönetmeliğin temel amacı müşteri memnuniyetidir. Yani tamamen müşteri haklarını savunan ve bir problem karşısında müşterinin karşısındaki sorumluluğu üstlenebilmesi için üstyapıcı ve ana üreticili bir araya getiren bir yapıdır. Mevcut durumda bir son kullanıcı açısından problem yaşadığında, problemi yerine göre üstyapıcı ya da ana üretici üstlenmek istemeyebilir ve kullanıcı doğru kişiyi bulmakta, kime derdini anlatacağını seçmekte zorlanabilir. Ancak yeni yönetmelikle birlikte, ana üreticiler seçenekleri ve onay verecekleri üstyapıcılar ile çalışacaklardır ve bir yerde o üreticilerin ürünlerine kefil olacaklardır. Aşında bu tabii ki çok kritik ve stratejik bir karar. Çünkü çok sayıda üstyapı firması ile çalışmak bir ana üretici için ürünlerinin seçilmesi bakımından

avantaj yaratırken, çok sayıda firmaların ürünlerinin sorumluluğunu alma anlamında da bir problem olabilecektir. Üst yapı firmaları açısından ise, muhakkak ki ne kadar çok ana üreticiden onay alırsa, ürünlerinin hem kalite ve güvenilirliğinin kazanılmış olması açısından, hem de son kullanıcuya alternatif sunma açısından büyük avantaj sağlanmış olacaktır.

İkinci seviye tip onay yönetmeliğinin devreye girmesine bu kadar az bir zaman kaldığı halde, ne yazık ki sektörün büyük bölümü bu önemli değişikliği yeterince önemsememiş durumdadır. Oysa ki bu yönetmelik sonrasında çekici sınıfı hariç tüm kamyonlar için, ne bir üstyapıcının herhangi bir firmadan onay almadan üretim yapması mümkünür, ne de bir ana üreticinin herhangi bir üstyapı firmasına onay vermeden araç satması mümkündür. Sektördeki bu kadar önemli olan bu değişim, özellikle üstyapı firmalarının bu konuya yaklaşımı paralelde firmaların başarısını azaltacak ya da artıracaktır. Mevcut alıcı, yönetmelik sourasında güçlü ve kurumsal üstyapı firmalarının daha da büyüyeceği, daha ufak işletmelerin ise yok olacağı şeklindedir. Ancak bu çok yüzeysel bir yargıdır. Çünkü yönetmeliğe beklenen şartlar ya da ana üreticinin onay vermek için üstyapıcı

fırmadan beklediği şartlar, firmanın finansal gücünden öte, belirli kalite standartlarında üretim yapılması, ürünlerinin kalitesi ve güvenilirliği, satış sonrası desteği, uygun bir organizasyon yapısı ve güvenli bir üretim tesinine sahip olunması gibi faktörlere dayanır. Bunlar ise zaten bir firmada olması gereken özelliklerdir. Bu standartlara sahip olmayan bir üstyapı firma da bu süreci kendini geliştirmek için bir fırsat bilip, daha kurumsal bir yapı oluşturup, belirli kalite standartlarına da ulaşarak çok daha büyük bir marka haline gelebilir. Ancak, belirtmek istedim ki, yönetmelik sonrasında merdiven altı üretim yapan, hiçbir mühendislik hesabına dayanmadan tamamen el yordamıyla veya babadan kalma yöntemlerle üretim yapan tesisler, bu yönde işlerini devam ettirirlerse çok fazla ömrüleri olmayacağındır. Şahsi kanaatim, üstyapı firmalarının, yeni yönetmeliğin gerektirdiklerini kendilerini geliştirmek adına bir fırsat bilip, bu yönde daha çok çabaşarak daha kurumsal bir yapı oluşturup, daha büyük bir marka olmayı hedefleyenlerinin konuya ilgili en doğru yaklaşım olacaktır.

Yeni yönetmeliğin hepimize hayırlı olmasını diler, işlerinizde de başarılar dilerim.



Teleskopik Damper Silindirleri, Pto, Pompa, Valf ve hidrolik kitleri

Çalışan makinalarımızın  
ışıldayan çeliği...



\* Hydrotip bir Özçelikler Hidrolik Silindir markasıdır.

1. AOSB Erkunt Caddesi No:18 06935 Sincan/ANKARA  
Tel: +90 312 267 05 10 Faks: +90 312 267 05 15  
[www.hydrotip.net](http://www.hydrotip.net)

**hydrotip**  
hidrolik silindir

# HİDROMEK®



**Türkiye'nin Lider İş Makinesi Üreticisi  
Hidromek, Dünyanın Lider Mini Ekskavatör  
Üreticisi ile Anlaşma İmzaladı.**



Kazaca-yüklüyor ve ekskavatör ürünlere gidiyor her yıl genişleten Hidromek, sıfır kuyruk dönüştürücü mini ekskavatörün yaratıcısı Yanmar'ın Türkiye Distribütörü oldu.

Ürün kalitesinden hiçbir zaman ödün vermeyen Hidromek, satış sonrasında da en kaliteli ve hızlı hizmeti sunmayı ilke



edinerek tüm Türkiye'de geniş bir hizmet ağına sahiptir. 15 bölge müdürlüğü, 57 yetkili servisi, servis istasyonları ve geziçi servis araçlarıyla her zaman makine sahiplerinin talep ve ihtiyaçlarına uygun hizmetler üretmektedir.

Yanmar mini ekskavatörlerin satış, servis ve yedek parça hizmetlerini de mevcut bölge müdürlükleri ve servis ağı üzerinden yapacak olan Hidromek, Yanmar müşterilerinin de mutlak memnuniyetini hedeflemektedir. Yalnızca satış odaklı bir strateji yürütmeyen, yeni müşteri kazanarak ve mevcut müşterileri ile ilişkilerini geliştirecek ve satış sonrası hizmette mutlak müşteri memnuniyetini amaçlayarak marka bağlılığı yaratmayı amaçlayan Hidromek bu amaç doğrultusunda kendi ürünlerini kadar gövendiği Yanmar ile işbirliği yapmıştır.

Hidromek anlaşma çerçevesinde ilk olarak Türkiye pazarına en uygun olan SV17Ex (genişleyebilir şase), VIO55, VIO58, VIO50, VIO57 modellerini ithal edecek. Tüm makinelerde üç hidrolik hat standart olarak sunulacak. VIO55, VIO58 ve VIO50 modellerinde standart olacak mekanik çubuk sök tak ve VIO57 modelinde yine standart olarak sunulacak hidrolik çubuk sök tak, çeşitli ebatlardaki kovaların, kırıcıların ve ataşmanların çok kısa sürede ve zahmettsizce

değiştirilmesini sağlayacak. Ayrıca VIO50 ve VIO57 modellerinde standart olan klima operatörlerin sınıfındaki en hacimli ve ferah kabin içerisindeki maksimum konforunu sağlayacak. Kendi markası ile olduğu kadar Yanmar markası ile de ürtün ve hizmet kalitesine dayalı fayda sağlamayı ilke edinmiş olan Hidromek, tüm Yanmar mini-eksavatörleri için standart olarak 24 ay veya 2500 saat garanti sunacaktır. Ayrıca tüm ana komponentler için tanınacak 12 ay veya 1000 saat ek garanti süresi ile de kullanıcılara artı bir kazanım sağlanacaktır.

1912 yılında motor üretmek için Japonya Osaka'da kurulan Yanmar, 1971 yılında yeni fabrika yarışlarını tamamlayarak mini ekskavatör üretimine başlamış ve 1994 yılında ilk sıfır kuyruk dönüştürücü mini ekskavatörü olan VIO modellerini tanıtmıştır.

"Solutioneering Together" sloganı ile müşterilerinin talep ve ihtiyaçları odaklı mühendislik çözümleri sunma hedefi olan Yanmar, mühendislik teknolojileri konusundaki global avantajlarını ticari yetenekleri ile birleştirerek bu hedefini başarıyla gerçekleştirmektedir. Avrupa'daki üretim merkezinde yıllık 8000 adet mini-eksavatör üretme kapasitesine sahip olan Yanmar sadece Avrupa'da yılda 6000 adet makine satmaktadır.

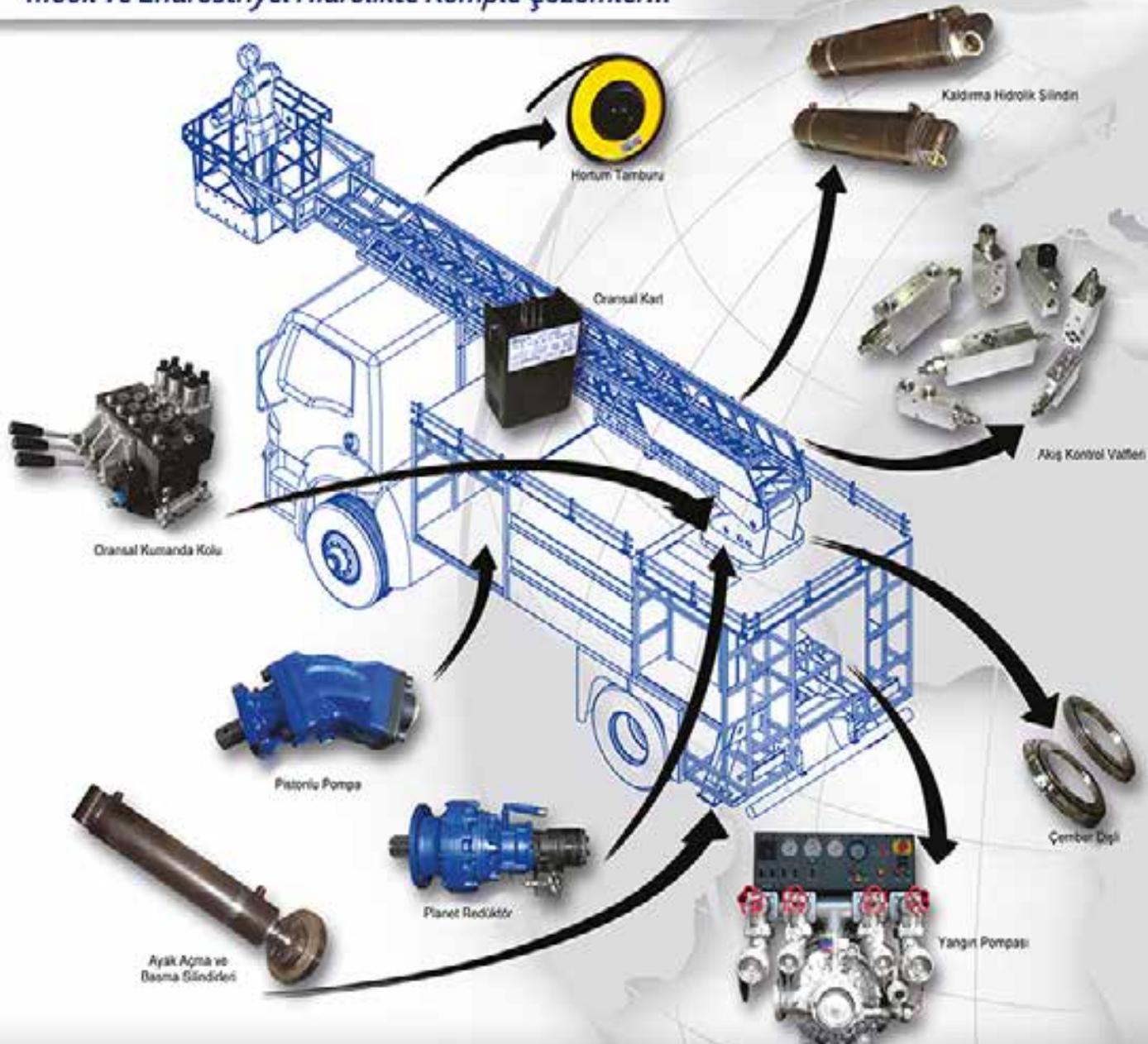
**RADUS****FUARLAR****20  
12**

FUARIN ADI	BASLAMA	BITIS	KONUSU	SEHIR	YER	DÜZENLEYICI
Afyonkarahisar Otomobil, Ticari Araçlar ve Tıraş Sanayi Fuarı	5 Eylül 12	9 Eylül 12	Otomobil Ticari Araçlar, Motosiklet, Bisiklet, LPG Satıcıları, Tıraş Sanayi	Afyonkarahisar	Kültürpark Belediye Fuar Alanı	AKT Fuar Org. Tic. Ltd. Şti.
Diyarbakır 5. Oto Show Fuarı 2012	28 Eylül 12	25 Eylül 12	Otomobil, Ticari Araçlar, Motosiklet, Bisiklet ve Alüminyumlar	Diyarbakır	Tırap Diyarbakır Fuar ve Kongre Merkezi	Tırap Tımar Fuarcılık Yapım A.Ş.
7. Tunceli Fuarı	19 Eylül 12	25 Eylül 12	Tıraş ve Tıraş Ekipmanları	Kırıkkale	Laleburgaz Şenlik ve Fuar Alanı	Bentli Fuarçılık Ltd. Şti.
8. SİYAHİK Sıhhiye Sanayi ve Ticaret Fuarı	20 Eylül 12	25 Eylül 12	Tıraş, İnşaat, Mobilya, Gıda, Otomotiv, Bilişim	Adapazarı	Sıhhiye Fabrikası Alanı	Denco Fuarçılık ve Org. Ltd. Şti.
ELEKTRONİK Fuarı	27 Eylül 12	30 Eylül 12	Elektronik, Konyaaltı ve Güç Kaynakları, Çimento Sistemler	Istanbul	Istanbul Fuar Merkezi ve Kaplıçay	Marmara Taahhüt Fuarçılık Org. Bel. ve Tic. Ltd. Şti.
Ortaöğretim 3. Belediye İhtiyaçları Fuarı 2012	4 Ekim 12	7 Ekim 12	Temizlik ve İş Makineleri, Atık Yıkanımı, Belediye, İthalat Genelcileri, Vol, Geçit Dönüşüm, Türk Balığı Kent Mobilya, Spor Testileri	Diyarbakır	Tırap Diyarbakır Fuar ve Kongre Merkezi	Tırap Tımar Fuarcılık, Yılmaz A.Ş.
Belediye Ekipmanları Fuarı	1. Kasım 12	4 Kasım 12	Belediye, Ekipmanları, İhtiyaçları, Kent Mobilyaları, Park, Bahçe Düzenleme Ekipmanları, Arıtma Ekipmanları ve Malzemeleri, Tıgma Sistemleri	Izmir	Uluslararası İzmir Fuar Alanı	İZMİŞ İzmir Fuarçılık Hiz. Koltuk ve Sanat İleri, Tic. A.Ş.
OTO SHOW 2012	2 Kasım 12	9 Kasım 12	Uluslararası Otomobil Fuarı	Istanbul	Istanbul Fuar Merkezi Kapılıçay	Istanbul Fuarçılık A.Ş.
Otomotiv 2012 18. Uluslararası Otomotiv Tan Sanayi, Tıck. Fuarı, ABSUAR ve Servis Ekipmanları Fuarı	5 Aralık 12	9 Aralık 12	Ekipman ve Tıck. Fuarı, Garaj ve Servis Ekipmanları, Organik Ham Matdeleri, Metalürji	Istanbul	Istanbul Fuar Merkezi Kapılıçay	1. İstanbul Fuarçılık A.Ş. 2. SİNE Fuarçılık A.Ş.



Ankara Hidrolik Mak. San. Tic. Ltd. Şti.

## Mobil ve Endüstriyel Hidrolikte Komple Çözümler...



Goren

Brevini  
Hydraulics

BENTELER

Alfa Laval

GALLI ERIO S.R.L.  
ESTRUTTURA ELETTRONICA

CROMSTEEL

DILT

HPP

Keweenaw

DELTA POWER CO.  
TECNORD

[www.hidroan.com.tr](http://www.hidroan.com.tr) [info@hidroan.com.tr](mailto:info@hidroan.com.tr)

**ADRES**  
Gözde Otoyolu Seferihisar 100. Yol Bulvarı  
Kırıkkale İl Merkez Mah. 1207 N Gözde / Kırıkkale  
T: +90 322 354 86 87 F: +90 322 354 86 72

**SİHA - 1**  
ANKARA HIDROLIK HİDRÜLİK MAKİNA SAN. LTD. ŞTİ.  
Gözde Otoyolu Seferihisar  
Kırıkkale İl Merkez Mah. 1207 N Gözde / Kırıkkale  
T: +90 322 354 49 31 F: +90 322 345 43 00

**SİHA - 2**  
MESE HİDRÜLİK - PROJESİTER  
Sakarya Cad. Ümraniye Bar. 24 No:399 Sakarya / KİRMIZI  
T: +90 322 249 24 34 F: +90 322 251 08 30

**FABRİKALARI**  
Gözde Otoyolu Seferihisar  
Kırıkkale İl Merkez Mah. 1207 N Gözde / Kırıkkale  
T: +90 322 354 86 87 F: +90 322 354 86 72

**SİHA - 3**  
HİDRÖJAK UYDU HİDRÜLİK MAKİNA SAN. LTD. ŞTİ.  
Gözde Tunceli Karaköy Mah. 402. Sok. 444 Çankırı/Tunceli/TURKEY  
T: +90 219 219 90 94 F: +90 219 219 90 93

**SİHA - 4**  
KOBİETEDİ TEKNİK LTD. ŞTİ.  
Asya Otoyolu 10. KM Çorumspor Plaza No: 11 Adana / 08000  
T: +90 324 443 42 02 F: +90 324 443 46 00

**SİHA - 5**  
ANKARA HIDROLIK PRİMATEK OTOMASYON  
İnegöl Mah. Çengelhan Mah. 7 İnegöl 19200  
T: +90 322 429 29 93 F: +90 322 429 29 94



Furkan ÇALIŞKAN  
furkan.caliskan@radusdegsi.com

## Radüs

# Sermaye Piyasası Beklentileri

Sermaye Piyasası, 2008 yılı Kasım ayı itibarı ile pilot çalışmalarına başladığı ve Ocak 2010'dan itibaren de sonuçlarının kamuoyu ile paylaşıldığı anket çalışmalarını sürdürmeye devam etmektedir. Sermaye Piyasası Bekenti Anketi'nin amacı, sermaye piyasasında faaliyet gösteren kurum ve kuruluşlar ile İMKB'de işlem gören şirketlerin yöneticilerinin, temel makroekonomik değişkenlere göre bekentilerinin incelenmesi ve sonuçlarının yorumlanması sağlamaktır.

Ağustos ayı içerisinde 296 üst düzey yönetici bu ankete katılmış olup aylık, 6 aylık ve yıllık bazda olmak üzere makroekonomik göstergeler için bekentilerini yorumlamışlardır. Aylık ve 6 aylık veriler yerine yıllık bazda yorumlanacak olan verileri sizlerle paylaşmak istiyorum.

- Katılımcıların çoğu, bono faizinin 2011 yılına oranla aynı oranda kalacağına düşünüyor. %54'lük kısım ise bono faizinin artacağı yönünde görüş bildirmekte.
- Dolar açısından bakıldığına ise %50'ye yakın bir kısım bu sene sonunda geçtiğimiz seneye göre doların yatırımcıya kazandıracığını söylüyor.
- Euro açısından bekentiler normal olarak durgun. Euro bölgesindeki kriz bekentileri duraklı seviyede tutmaya yetmiş gibi görünüyor.
- İMKB-100 Endeksi ise yine yatırımcısına yıl sonunda kazandıracak gibi görünüyor, tabii ankete katılan yöneticilerin görüşlerine göre.
- İMKB-100 Endeksinin yükselme bekentisine paralel olarak da işlem hacminin genişlemesi bekentisi de gayet normal.
- İşlem hacmi ve endeks artışı, borsada halka açılacak olan şirketlerin sayısının artmasıyla gerçekleşecektir.
- Ülkemizdeki istikrarsız ekonomik tablo, biraz yavaşlamış olsa da büyuyen ve çevremizde meydana gelen krizler, savaşlar, karışıklıklar gibi bir çok faktörün içinde ayakta duran sağlam yapımız nedeniyle yabancı yatırımcıların ülkemizi tercih etmesi yönündeki tahminler çok da yanlış değil gibi görünüyor.

Makroekonomik Değerler / Bekentiler	Artacak (%)	Aynı Kalacak (%)	Azalacak (%)
Bono Faizi	54	45	25
ABD Doları	49	55	16
Euro	54	41	25
İMKB-100 Endeksi	59	29	12
İMKB İşlem Hacmi	65	29	8
Halka Açılacak Şirket Sayısı	70	25	5
Yabancı Yatırımcı Sayısı	60	50	10

Kaynak: www.spk.gov.tr

# SEHA OTOMOTİV

SEHA İŞ BİRİMİDİR · BUSINESS UNIT OF SEHA

## Kamu Kuruluşlarına Özel Hizmet Araçları



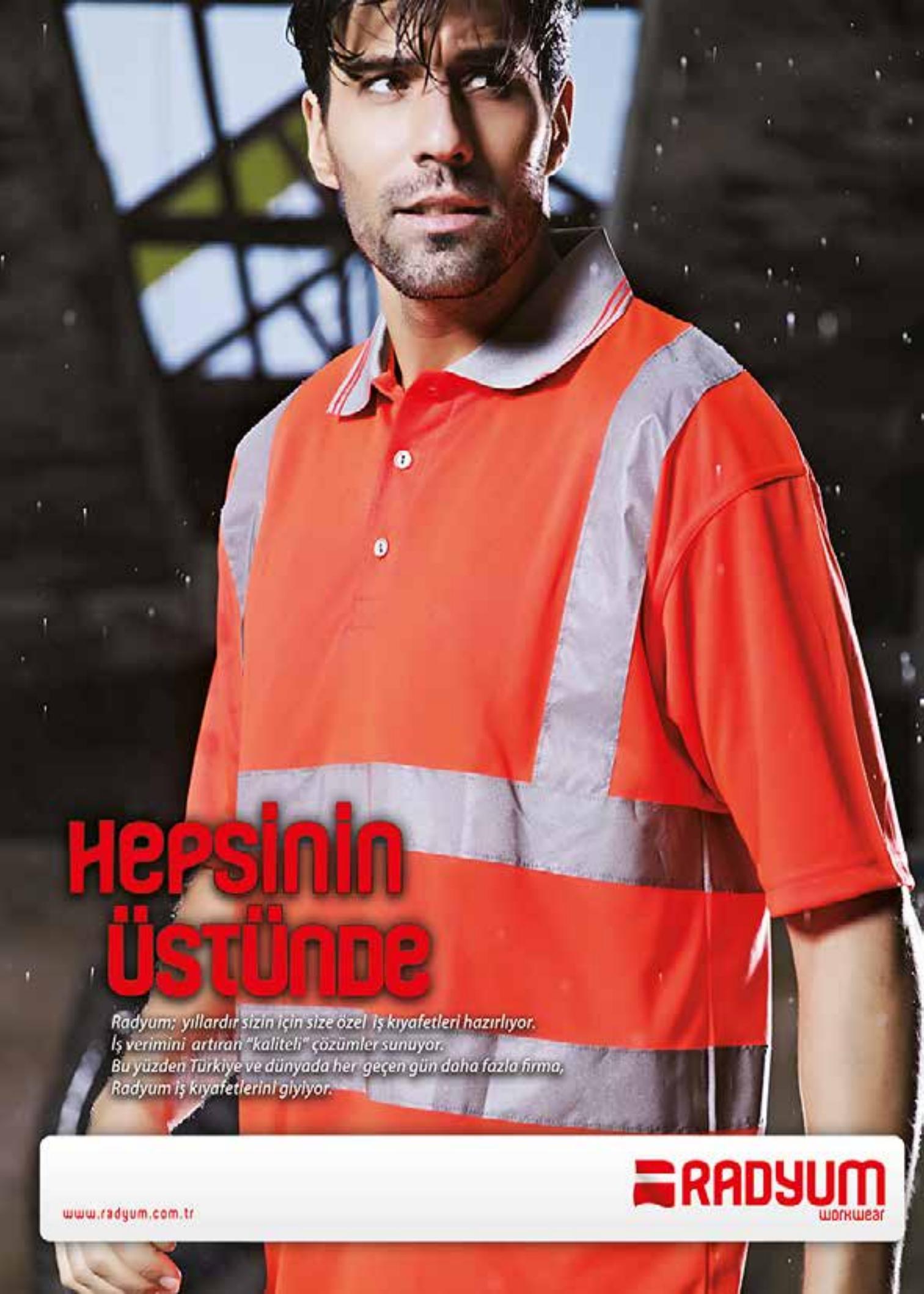
### Üretici Tarafından Onaylanmış Üstyapıcı



SEHA MÜHENDİSLİK MÜŞAVİRLİK TİC. VE MAKİNA SANAYİ LTD.ŞTİ.

Şaşmaz Oto Sanayi Sitesi 2549 SK (Eski 44. Sk.) No.3 Etimesgut / Ankara

Tel: (312) 278 80 85 (Pbx) Faks: +90 (312) 278 80 84 otomotiv@seha.com.tr info@sehaautomotiv.net www.sehaautomotiv.net



# Hepsinin Üstünde

Radyum; yillardır sizin için size özel iş kıyafetleri hazırlıyor.

İş verimini artıran "kaliteli" çözümler sunuyor.

Bu yüzden Türkiye ve dünyada her geçen gün daha fazla firma,

Radyum iş kıyafetlerini giyiyor.

[www.radyum.com.tr](http://www.radyum.com.tr)

 **RADYUM**  
workwear

**a ANKARA ÇELİK**

**IVECO  
MAGIRUS**



Merkez: Bayar Cd. Gülbahar Sk. Perdemşac Plaza No:17 K:3 D:35 34742 Kadıköy İSTANBUL Tel: (216) 463 2612 Faks: (216) 463 3656

Ankara : İstanbul Yolu 28.Km Keresteciler Sanayi Sitesi Keresteciler Bulvarı No:56 Kazan ANKARA Tel: (312) 815 2182 Faks: (312) 815 2184

[www.ankaracelik.com.tr](http://www.ankaracelik.com.tr) [ankaracelik@ankaracelik.com.tr](mailto:ankaracelik@ankaracelik.com.tr)



yaşam için önem taşırı

# her koşulda!



10 yılı aşkın süredir üç kıtada, her koşulda insan hayatının değerini biliyoruz ve bu yüzden hizmet kalitesinden taviz vermeden sürekliliği ve kalıcılığı hedef alarak ilerlemeye devam ediyoruz.

**E M S**  
EMERGENCY MOBILE SYSTEMS  
Acil Mobil Sistemler



#### FABRİKA / FACTORY

T.C.Organize Sanayi Bölgesi  
Uygurlu Cad. No:5/A  
069300 Sincan/Ankara/TURKEY  
Tel : +90 312 267 18 67 (0800)  
Fax : +90 312 267 18 66  
Santel Fax : +90 323 640 95 47

#### İHRACAT / EXPORT

Hüzverdiç Cad.  
Denizler Sok. Dikinciler İstasyonu  
No:1 Kartepe 34110  
SAMO/İSTANBUL/TURKEY  
Tel : +90 212 511 04 34  
Fax : +90 212 527 61 11

#### İSTANBUL ŞUBESİ / BRANCH

İSTOC Oto ve Ticaret Merkezi  
H Blok No:29-A1  
Mahmutbey/İstanbul/Turkey  
Tel : +9 212 659 22 87  
+9 212 659 22 88  
Fax : +9 212 485 17 73

**ANFİSAN®**

Ankara Fırça Makina Sanayi



**Dünya'yı  
Süpürüyoruz...**

İstenilen Ebat ve  
Renk Seçenekli Fırça İmalatı



Adres : Keresteciler Sitesi C Blok 1135 Sokak (Eski 231) No: 6 Ostim / Y. Mah. / ANKARA / TÜRKİYE  
Tel: +90312 354 02 71 - 818 00 60 - 818 00 61 • Fax: +90312 345 01 31



Engin PİRİNÇÇİ  
engin.pirincci@radusdergisi.com

## İş Yerinde Ücret Levhası Asma Zorunluluğu Ortadan Kalktı

Değerli okurlar,

Hepimizin bildiği üzere, işletmelerimizde görev alan çalışanlarımızdan dolayı "aylık hizmet ve prim bildirgesi" ile "iş yerimizde asgari ücret uygulanır" levhalarını; iş yerlerimizde görünen bir yere asmak ve bunu güncel rakamlar ile yazmak zorundaydık. Bu levhaları asmayanlar için ise, usulsüzlük ve idari para cezası uygulanmaktadır.

Ancak 6111 sayılı kanunla yapılan düzenlemeler ile daha önce iş yerlerinde asılmasız zorunlu olan "Vergi Levhası" ve Sosyal Güvenlik Kurumuna verilen "Aylık Hizmet ve Prim Belgelerinin" asılma zorunluluğu ortadan kaldırılmış, bu belgelerin iş yerinde bulunulması ve gerektiğinde ilgililere ibraz edilmesi uygulanmasına geçilmiştir.

07 Temmuz 2012 Tarihli ve 28346 sayılı Resmi gazetede, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı tarafından yayınlanan Asgari Ücret Yönetmeli-

ğinde Değişiklik Yapılmasına İlişkin Yönetmelik ile Asgari Ücret Yönetmeliğinin 12nci maddesinin üçüncü fıkrası olan "İşverenler yayılanan asgari ücretleri iş yerlerinde işçilerin kolayca görebilecekleri bir yerde ilan etmek zorundadır" hükmü yürürlükten kaldırılmıştır.

Buna göre bu tarihten itibaren iş yerlerimizde asgari ücret uygulanır ilanları asılmacak ve buna ilişkin olarak işverenlere herhangi bir ceza uygulanmayacaktır.

Günümüz bilişim ve iletişim teknolojisi dikkate alındığında; Aylık Hizmet ve Prim belgesi, Vergi Levhası ve Asgari Ücret ilan edilmesi gibi belgelerin iş yerinde görünen bir yerde asılması uygulamasının kaldırılması çok doğru bir karardır. Bu uygulama ile hem işverenlerimiz işlevini yitirmiş bir uygulamadan kurtulmuş oldu hem de iş yerlerinin duvarlarını dolduran görüntü kırılılığı ortadan kalkmış oldu.

### 01.07.2012 TARİHİNDEN İTİBAREN UYGULANACAK ASGARI ÜCRET DEĞİŞTİ

2011 yıl sonunda kabul edilen, 2012 yılında uygulanacak asgari ücret tutarlarına ilişkin karara göre 01.07.2012 tarihinden itibaren geçerli olacak asgari taban ücreti brüt tutarı 940,50 Türk Lirasıdır. 01.07.2012 tarihinden itibaren uygulanacak tavan ücret ise 6.115,40 Türk Lirasıdır. İşverenlerin cağıstırıkları personellerin ücret tahakkuklarını yaparken bu rakamları dikkate almaları gerekmektedir.

Yine bu tarihten itibaren Kademe Tazminatı tavan ücreti 3.033,98 Türk Lirası olarak değişmiştir. Yani işten ayrılanın personelin kademe tazminatı hesaplanırken, ilgili personel bu tutarın üstünde bir ücret alsa da, belirlenmiş bu rakam üzerinden kademe tazminatı hesaplanacak ve buna göre ödeme yapılacaktır.

## YENİ TÜRK TİCARET KANUNU İLE İLGİLİ KISA BİLGİLER

Değerli okurlarım, bu sayından itibaren kösemde yeni Türk Ticaret Kanunu ile ilgili Gümrük ve Ticaret Bakanlığının hazırladığı sorularla, Yeni Türk Ticaret Kanunu hakkında kısa bilgiler sizlerle paylaşacağım. Umarım iş yeri sahibi siz değerli arkadaşlara faydalı bilgiler ilemiş olurum.

### *1- YENİ TTK'ya göre, anonim şirketler en az kaç kişi tarafından kurulabilecektir?*

YENİ TTK'ya göre, anonim şirketler bir veya birden fazla gerçek ya da tüzel kişi tarafından kurulabilecektir. Böylece, anonim şirketlerin en az beş kişi tarafından kurulabilmesine ilişkin ESKI TTK hükmü kaldırılmış ve anonim şirketlerin bir kişiyle de kurulabilmelerine olanak tanınmıştır. Bu bir kişi, gerçek kişi olabileceği gibi tüzel kişi de olabilmektedir.

### *2- YENİ TTK'ya göre, anonim şirketin sermayesi asgari kaç Türk Lirası olmalıdır?*

Anonim şirketin sahip olması gereken asgari sermaye tutarı, ESKI TTK'da olduğu gibi YENİ TTK'da da 50.000 TL, olarak belirlenmiştir. Bu tutar, Bakanlar Kurulu kararıyla artırılabilecektir.

### *3- YENİ TTK'ya göre, anonim şirketin kurulabilmesi için hangi Bakanlık'tan izin alınması gerekmektedir?*

ESKİ TTK'ya göre, bazı alanlarda faaliyet gösterecek olan anonim şirketlerin (bankalar, finansal kiralama şirketleri, faktoring şirketleri, sigorta şirketleri, holdingler gibi) kurulabilmeleri için Sanayi ve Ticaret Bakanlığının izin alınması gerekiyordu. YENİ TTK'ya göre de bazı alanlarda faaliyet gösterecek olan anonim şirketlerin kurulabilmeleri için Sanayi ve Ticaret Bakanlığının izin alınması gereği ve bu şirketlerin de Bakanlıkça çıkarılacak tehlük ile belirleneceği huküm altına alınmıştır.

Öte yandan, 5/6/2011 tarihli ve 640 sayılı Kanun Hükümünde Kararname uyarınca;

YENİ TTK'da geçen "Sanayi ve Ticaret Bakanlığı" ibaresi "Gümrük ve Ticaret Bakanlığı" olarak değiştirildiğinden bazı alanlarda faaliyet göstermek üzere kurulacak anonim şirketlerin gerek kuruluşlarına gerekse esas sözleşme değişikliklerine Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'na izin verilecektir.

### *4- YENİ TTK'ya göre; anonim şirketin kurulabilmesi için hangi işlemler yapılmalıdır?*

Anonim şirket kurmak isteyen kişi veya kişiler sırasıyla aşağıdaki işlemleri yerine getirmelidirler.

**1. Adam:** Kurulacak olan anonim şirkete; gayrimenkul, marka, patent, taşit, makine gibi varlıklar sermaye olarak konulacak ise, bunların değerlerinin bilirkişiler tarafından belirlenebilmesi için, kurulacak şirketin merkezinin bulunacağı yerdeki asliye ticaret mahkemesine başvuru yapılmalı ve mahkemece atanın bilirkişiler tarafından düzenlenen "Degerleme Raporu" alınmalıdır.

**2. Adam:** Kurulacak olan anonim şirketin esas sözleşmesi, yazılı şekilde hazırlanmalı, kurucu veya kurucular tarafından imzalanmalı ve bu imzalar notere onaylatılmalıdır. Ayrıca, imzaları onaylayan noterce, esas sözleşmenin altına, esas sermayeyi oluşturan payların tamamının kurucular tarafından esas sözleşmede taahhüt olundugu ilişkini şerh konulmalıdır.

**3. Adam:** Esas sözleşmede, esas sermayeyi oluşturan payların nakden ödemesi taahhüt edilmiş ise taahhüt edilen payların itibarı değerlerinin en az % 25'i bir bankaya, kurulmakta olan şirket adına ve sadece şirket tarafından kullanılabilecek şekilde açılacak özel hesaba yatırılmalı, bu durumu teyt eden ve yetkili ticaret sicili müdürlüğüne hitaben ilgili banka tarafından düzenlenen banka mektubu alınmalıdır.

**4. Adam:** Mahkemece atanın bilirkişiler tarafından değerleri belirlenen gayrimenkuller tapu sicilini; marka, patent, taşit gibi varlıklar da özel sicillerine ku-

rular tarafından şerh verdirilerek şirket adına kaydettirilmeli. Taşınırda güvenilir bir kişiye tevdi edilmeli ve bu işlemler belgelendirilmelidir.

**5. Adam:** Şirketin kuruluşu Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nın iznine tabi ise kurucular tarafından Bakanlığa başvuru yapılmalı ve kuruluş izni alınmalıdır.

**6. Adam:** Kuruluş işlemlerinin denetlenmesi için, kurucu veya kurucular tarafından bir veya birden fazla işlem denetçisi atanmalıdır.

**7. Adam:** Kurucular tarafından gereklili, emsal gösteren, karşılaşmalara yer veren, anlaşılır bir dille yazılan "Kurucular Beyanı" hazırlanmalı ve imzalanmalıdır.

**8. Adam:** Aşağıda sayılan belgeler, kuruluş işlemlerini denetlemek için atanın işlem denetçisi veya işlem denetçilerine verilmeli ve şirketin kuruluşunun Kanun'a uygun olduğunu teyt eden işlem denetçisi raporu alınmalıdır.

1- Esas sözleşme

2- Kurucular beyanı

3- Aynı sermaye konuluyor ise mahkemece atanın bilirkişiler tarafından düzenlenen değerlendirme raporu

4- Nakdi sermaye konuluyor ise taahhüt edilen sermayenin en az % 25'inin bankaya yatırıldığına dair banka mektubu

5- Şirketin kuruluşu Bakanlığın iznine tabi ise Bakanlığın izni yazısı

**9. Adam:** 8. Adımda sayılan belgeler ile işlem denetçisi raporu kuruluş dosyasına konulmalı ve şirketin tescili ve ilan için şirket merkezinin bulunduğu yerdeki ticaret sicili müdürlüğünne başvuru yapılmalıdır.

**10. Adam:** 9. Adımda belirtilen başvuru, şirketin kuruluşu Bakanlığın iznine tabi ise Bakanlık'tan izin alınmasını izleyen 30 gün içinde, Bakanlığın iznine tabi değil ise esas sözleşmedeki imzaların noterce onaylanması izleyen otuz gün içinde yapılmalıdır.



# Irak Sağlık Bakanı 30 Milyon Dolarlık Projeyle Geliyor!

## *Irak'tan İstanbul Health Expo Fuarına Çıkartma...*

Hastane alanında yeniden yapılanmak için 30 milyar dolarlık bütçe ayıran Irak Hükümeti, sağlık cihazlarını Türkiye'den temin etmek için İstanbul Health Expo Fuarı'na geliyor.

CNR EXPO İstanbul'da ilk kez düzenlenecek Health Expo Fuarı'na Irak Sağlık Bakanlığı 40 kişilik alicı grubuya katılacak.

Dünya pazarlarında rekabet gücünü artırmayı hedefleyen Türk medikal sektörü, savunma enkazını kaldırarak ve ülkeyi yeniden düzenlemek için 600 milyar dolarlık yatırım yapmayı planlayan ve bunun 50 milyar dolarını sağlık alanı için ayıran Irak Hükümeti'nin dikkatini çekmeyi başardı.

Irak Sağlık Bakanı Mecid Muhammed Emin ve beraberindeki 40 kişilik alicı grubunun, 10-13 Ocak 2013 tarihleri arasında CNR Expo İstanbul'da düzenlenecek İstanbul Health Expo Fuarı, Medikal Ürün, Hastane Donanımları, Sağlık Bilişim ve Teknolojileri, Laboratuvar Sistemleri, Evde Bakım Ürünleri ve Sağlık Turizmi Fuarı'na geleceği bildirildi.

Irak Sağlık Bakanlığı'nın önumüzdeki 5 yıl içinde sağlık kuruluşlarını yeniden yapılmak için 30 milyar dolarlık bir bütçe ayırdığını belirten CNR Holding İera Kurulu Üyesi Özhan Carda, 'Irak'ta şuan itibariyle 37 hastane inşaatı devam ediyor ve 11 yeni hastanenin inşaatına daha başlanacak. Irak Sağlık Bakanlığı yetkilileriyle yaptığımız görüşmelerde bu

hastanelerin malzemelerini Türkiye'den temin etmek için Health Expo Fuarı'na katılacaklarını söyledi.'

## *Irak 600 milyar dolara yeniden yapılacak*

Irak'in ileriye yönelik yatırım ve yeniden yapılandırma hedefleri için ayırdığı 600 milyar dolarlık yatırım Türkiye'deki tüm sektörler için önemli fırsatlar sunuyor.

Irak'taki yeniden yapılandırma hedefleri Türkiye'deki kara yolları, demir yolları, sulama sistemleri gibi alt yapı yatırımları ile özellikle çimento bağıt olmak üzere, inşaat malzemeleri için önemli bir pazar oluşturuyor.

Dünya pazarlarında rekabet gücünü artırmayı hedefleyen Türk medikal sektörü de Irak'in hastane alanında yeniden yapılmak için ayırdığı 50 milyar dolarlık projesinden pay almak için hazırlanıyor. CNR Holding kuruluşı Sine Fuarcılık organizasyonunda, T.C. Sağlık Bakanlığı desteği içinde düzenlenecek İstanbul Health Expo Fuarı'na, Irak'tan katılım sağlanması için yoğun bir çalışma yürütüldü. Türkiye'de birçok sektörde olduğu gibi medikal sektörünün de kendini Irak'in yeniden yapılandırması ve imar sürecine hazırladığını dile getiren Özhan Carda şunları söyledi:

"Biz de CNR olarak, sektörde olan desteğimizi göstererek Irak'a gittik ve Irak Sağlık Bakanı Mecid Muhammed Emin'i İstanbul Health Expo'ya davet etti. Bakanlık, medya ve pazarlama departmanı Başkan Dr. Ziad Tariq Al Ali'yi de hem

CNR kuruluşlarından Forum Fuarcılık'ın 04-06 Aralık 2012 tarihinde Bağdat'ta düzenleyeceği sağlık fuarı için hem de 2013'te CNR EXPO'DA organize edilecek İstanbul Health Expo Fuarı için görevlendirdi."

## **6 milyar dolarlık sektör**

Türkiye medikal sektörü, yıllık 6 milyar dolarlık iş hacmi ile 180 milyon dolarlık ihracata karşılık, 1,4 milyar dolarlık ithalata sahip.

Ülkemizdeki medikal cihaz sektörünün yüzde 85'i ithalata dayanıyor. İstanbul Health Expo Fuarı'nın, medikal cihaz endüstrisinin ihracat yapan katma değeri yüksek bir sektörde dönüşme hedeline destek olması bekleniyor.

Amellyathane cihazlarından ilaç malzemelerine ve hastane mobilyalarına kadar pek çok ürünnün sergileneceği fuara yerli yabancı 250 firmamızın katılımı bekleniyor.

İstanbul Health Expo, 20 bin metrekarelik alanda organize edilecek. Fuar ile eş zamanlı olarak Sine Fuarcılık sponsorluğunda SABİYAP (Sağlık Bilişim Yöneticileri ve Akademisyenleri Platformu) tarafından "Sağlıkta Bilişim Zirvesi" de gerçekleştirilecek. Zirvenin ana temasını "Sağlıkta İnovasyon" oluşturuyor. Teknolojinin teşhis ve tedavi yöntemlerine yansımalar ile sağlık yazılımlarının yer aldığı "Dijital Hastane" de CNR EXPO'nun Ana Fuarı kısmına kurulacak ve ziyarete açılacak.

**ERDEMİ**

**ERDEMİ MAKİNA**  
Vakumlu Yol ve Pist Süpürme Makinaları

# Konusunda Ülkemizin Lider Kuruluşu

"Kentlerimizin temizliği için her boyutta kamyon üzeri, traktör çekmeli veya hidrostatik kompakt tip vakumlu yol süpürme makinaları üretimi"



**ERDEMİ**

**ERDEMİ MAKİNA SANAYİ ve TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ**

Organize Sanayi Bölgesi, Salih Aydin Bulvarı No: 3 ÇORUM Tel: 0364 254 97 23 (3 Hat) Faks: 0364 254 95 32  
[www.erdemlimakina.com.tr](http://www.erdemlimakina.com.tr) - [info@erdemlimakina.com.tr](mailto:info@erdemlimakina.com.tr)



**PROFIMAK**  
profesyonel iş makine

Birlik Mahallesi: 285. Sokak No: 50/15 Çankaya-Ankara-Turkey  
Tel: +90312 441 61 72-73 • Fax: +90312 441 61 76  
Info@profmak.com.tr — www.profmak.com.tr

Lütfen tıklayınız İşkavalatır



129009 - HANCMAG	9000	1982	Gövdesi	L	10.60 ts - motorluğunda 4 silindirli motor, silindirlerin en uzunluğu 2.30m, kabin, döner kule, yapış, Atılıs Grevler, operatörün 2430mm, 10.00-20.	1
129008 - MECALAC	12.000	2000	Cumhuriyet EX 0290ADA	L	8.00 ts - Kapı, Foton (Çin), en yüksekliği 12.00m	0



129008 - MEGALAC	12.000	2000	Cumhuriyet EX 0290ADA	L	9.44 ts - teknik degerlendirme: yapış 2.20m, kabin, döner kule, silindirlerin en uzunluğu 2.00m, en yükseklik 12.00m, kabin, döner kule, yapış, 4 silindirli, 3. yarımdevre periyodu, 2 devideli, motor, 12.00-20.	4095
------------------	--------	------	-----------------------	---	--	------

Paleli İşkavalatır



129007 - LIEBHERR	8000-10000	2000	Liebherr R914/1E	W	12.30 ts - teknik degerlendirme: yapış 3.00m, kabin, A/C, paleli kule, döner kule, yapış, motorluğunda 4 silindirli, 3. yarımdevre periyodu, en yükseklik 8.00m;	5
-------------------	------------	------	------------------	---	--	---



95504 - LIEBHERR	8500-10	1998	Liebherr R914/1	W	12.30 ts - motorluğunda 4 silindirli, yapış 2.80m, kabin, kule 10.00-20.	5
------------------	---------	------	-----------------	---	--	---



129002 - ATLAS	AB1004	1995	Devir: 674L/12	L	saray kıl 5.80m, saray yapış 4.80m, hidrolik kabin, park sistemi, döner kule, yapış, 4 devideli, en yükseklik 8.00m, 10.00-20.	5
129007 - CASE PEGIANI	12MFS-Electro	1997	elektrik motor	L	22ts - saray kıl 5.80m, saray yapış 4.80m, hidrolik kabin, park sistemi, döner kule, yapış, 4 devideli, en yükseklik 8.00m, 10.00-20.	0



111007 - LIEBHERR	MH301	2004	Devir: 674M/12/C	W	22.5 ts - saray kıl 6.00m, saray yapış 5.20m, hidrolik kabin, park sistemi, döner kule, yapış, 4 devideli, en yükseklik 8.00m, 10.00-20.	5
-------------------	-------	------	------------------	---	--	---



129002 - LIEBHERR	A004-HD	2007	Liebherr R914S	W	22ts - saray kıl 6.00m, saray yapış 5.20m, hidrolik kabin, park sistemi, döner kule, yapış, 4 devideli, en yükseklik 8.00m, 10.00-20.	5
-------------------	---------	------	----------------	---	---	---



129008 - OAK	SH045	1997	Devir: 674L/12	L	20ts - teknik değerlendirme: döner kule, konyusu, kavşaklıdır, A/C, motorluğunda 4 silindirli, döner kule, yapış, 4 devideli.	5
--------------	-------	------	----------------	---	---	---



129008 - ARKANAK	AF540	2004	Gövdesi	S	3 ts - teknik değerlendirme: döner kule, konyusu, kavşaklıdır, A/C, motorluğunda 4 silindirli, döner kule, yapış, 4 devideli.	5
------------------	-------	------	---------	---	---	---

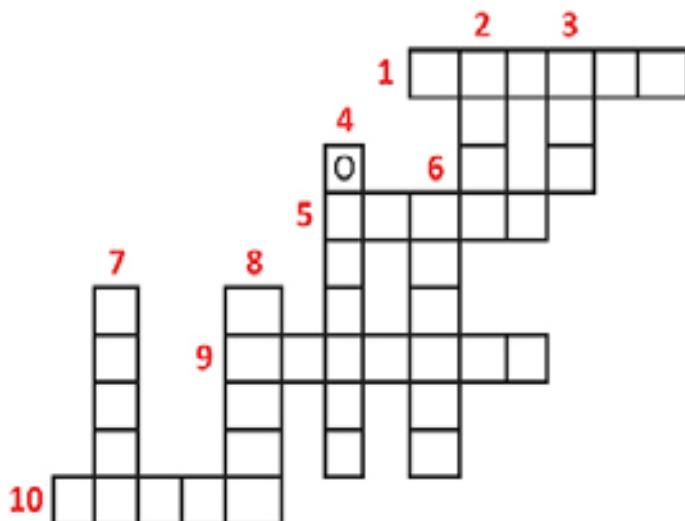


129006 - SOMAG	EW150D	2001	Devir: 0201113	L	3.00 ts - teknik değerlendirme: döner kule, konyusu, kavşaklıdır, A/C, motorluğunda 4 silindirli, döner kule, yapış, 4 devideli.	5
----------------	--------	------	----------------	---	--	---

	120048	BOMAG	BW160AD	2001	Deutz BF4L913	L	3.65 t <sub>r</sub>	platolarından plaka 1.50m.	3
	120049	BOMAG	BW160AD	1991	Deutz BF4L913	L	10.8 t <sub>r</sub>	platolarından plaka 1.60m; kabın;	3
<b><u>Lokomotifler Yerleştirmesi</u></b>									
	120753	LEADER	L550 3x4x2	2008	Liebherr B954 S	W	16.5 t <sub>r</sub>	platoların yükleyici 5m2; Rops kabin; Radio; A/C; Körüşe değidişli tekerlekler; 3. yoldanma şanzımanı; Merkezi yağlama sistemi; Top Air; Motorlu 25.5K25.	2
	120754	LEADER	L550 3x4x2 HL	2008	Liebherr B954 AL	W	17.5 t <sub>r</sub>	Nüfus yüklemeye 4.20m <sup>3</sup> ; Rops kabin; Radio; A/C; Körüşe değidişli tekerlekler; 3. yoldanma şanzımanı; Merkezi yağlama sistemi; Top Air; Motorlu 25.5K25.	2
	120002	OAK	L55	1999	Deutz BF4L913	L	9.8 t <sub>r</sub>	platolar 1.3m <sup>3</sup> ; Rops kabin; Merkezi yağlama sistemi; 20.5K25.	2
	110004	OAK	L25	1997	Deutz BF4L913	L	13 t <sub>r</sub>	platolar 2.50m <sup>3</sup> ; Rops kabin; 20.5K25.	3
	110005	OAK	L25	1996	Deutz BF4L913	L	13 t <sub>r</sub>	platolar 2.50m <sup>3</sup> ; Rops kabin; 20.5K25.	3
<b><u>Kompaktör</u></b>									
	120747	BOMAG	BD1728S	2008	Deutz TCD1015LVB	W	54.5 t <sub>r</sub>	platoların 5.20m; Rops kabin; Radio; A/C; Körüşe değidişli tekerlekler; Merkezi yağlama sistemi; kompresör tekerlekler.	0
	120029	BOMAG	BD1728S	2002	Deutz BF4M1015C	W	29.2 t <sub>r</sub>	platoların 3.80m; Rops kabin; Radio; A/C; Körüşe değidişli tekerlekler; Merkezi yağlama sistemi; kompresör tekerlekler.	2
	120400	BOMAG	BD1728S	2000	Deutz BF4M1015C (EPA)	W	39.8 t <sub>r</sub>	platoların 3.80m; Rops kabin; Radio; geri alıcı sistemi; Merkezi yağlama sistemi; kompresör tekerlekler.	2
	110000	BOMAG	BD1728S	2001	Deutz BF4M1015C	W	48.5 t <sub>r</sub>	platoların 5.20m; Rops kabin; A/C; Merkezi yağlama sistemi; kompresör tekerlekler; işçilerin 4.50m; maks kabin; geri alıcı sistemi; kompresör tekerlekler.	2
<b><u>Ekipman</u></b>									
<b><u>Sokak Bay Ekskavatör</u></b>									
	90000	Ravender	RTG 600	2009			1.25 t <sub>r</sub>	Kasa: içine 600 L; yükleyicisi: okulcuların ağız kapasite 9.5m <sup>3</sup> ; maks. avuç: 300-karım (yüzmeyle); öncelik: hidrolik silindir dönmeli;	4
	120752	LIEBHERR	A 900 ZWL	1999	Deutz BF4M1015C	W	21 t <sub>r</sub>	yüksek değindi 6.10m; kap 2.20m <sup>3</sup> ; kabin; GOV; geçiş hızı: dönütvansız; Rops 800mm; 4 dekolle; 10.5K20.	4



Hazırlayan / Furkan ÇALIŞKAN

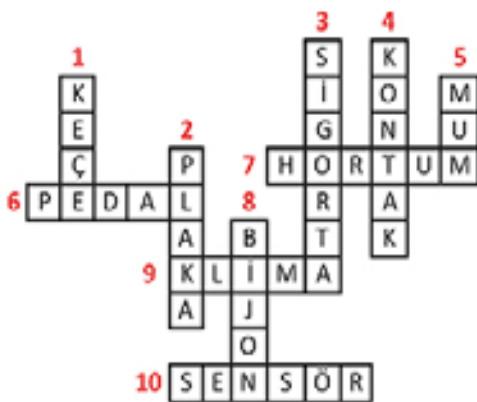


1	4			3
5	7	8		1 2
	8	1	3	5
2	3	4		9 8
				2 1
		2	1	4
7	9	5		8 2
	4			7
9	2		6	1

- 1 İnan soyadı GS'lı futbolcu.
- 2 Bir kimse veya nesnenin başka bir kişi veya şey üzerindeki güç, tesir.
- 3 Yararsız, pis veya zararlı olduğu için atılan ufak tefek şeylerin hepsi.
- 4 Vücutta fazla mikarda yağ birikmesi sonucu ortaya çıkan rahatsızlık, yımankılık.
- 5 Genel geçerlik ve kesinlik nitellikleri gösteren yüntemi biliği.
- 6 Taştların jantlarına yerleştirilen, elastiki tekerlek bandajı.
- 7 Bir şeyin tozunu, kirini gidermeye veya bir şeye boyra, cila sürmekte kullanılan, bir araya getirilerek bağlanmış kıl vb. yapılmış araç.
- 8 Adil.
- 9 Araştırma görevlisi.
- 10 Belli bir şeyin satıldığı yer.

## AĞUSTOS AYI BULMACA CEVAPLARI

- 1 Keçi kılavuz yoluńca dövülməsiyle elde edilen kaba kumaş.
- 2 Kanyon, otomobil vb. kara taşıtlarına takılan məməsə levha.
- 3 Bir şeyin veya bir kinnesin herhangi bir yönden ileride karşılaşabileceği nazar gidermeck üçün, önceden ödenen prim karşılığında bu işe ugrapın kuralıga yapışan iki tane bölgə sədəyməsi.
- 4 Motorlu araçların çalıplarının yarıyan dəzənek.
- 5 Bir filin fırçısına işçap, sıçrat, astı veya parıltı dökülmüş gencliklər silindir həcmində dondurulmuş ince, suya aydanışma orası.
- 6 Bir məkinədə, bir arıza ayak yandırılmışdır dönməyi veya hərəkəti sağlayın dözen, ayaklı.
- 7 Gencliklər plastikən hazırlanmış və evesək bəzə.
- 8 Jastı şəhərə sədələnməsi amaci ilə kullanıldan bir tür cıvata.
- 9 Sənək veya sənək hava veren idimləmə cihazı.
- 10 Ahəmələt, sevielət, algılayıcı.



3	6	7	5	1	9	8	4	2
8	4	2	3	7	6	9	1	5
5	9	1	4	8	2	7	6	3
1	8	5	9	2	4	3	7	6
9	3	6	7	5	1	2	8	4
2	7	4	6	3	8	5	9	1
6	2	3	8	4	7	1	5	9
4	5	8	1	9	3	6	2	7
7	1	9	2	6	5	4	3	8



# Profesyonel KALİTE



**Nurmak, en zorlu şartlarda bile ihtiyaç duyulan performansı kesintisiz ve en üst seviyede sağlayabilen ürünler ile sektörün tercih edilen ve güvenilen markasıdır.**

Ihtiyacınız yeni bir ekipman, mevcut ekipmanınızın tadilatı, özel amaçlı bir üstyapı ya da teknik yeterliliği üst seviyede olan bir servis noktası olabilir; her ne sebeple olursa olsun, biz tüm bu ihtiyaçlarınızı tek ve güvenli bir kaynaktan sağlayabileceğiniz için iş başındayız.



ARAÇ ÜSTÜ EKİPMANLAR MAK. OTO. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

VEHICLE MOUNTED EQUIPMENTS MAG. AUTO. IND. TRADE LTD. CO.

İvedik OSB 22. Cad. 691 Sok. No: 34+36 Ostim - ANKARA / Turkey

Tel: +90 312 395 09 47 Fax: +90 312 395 84 58 [www.nurmak.com.tr](http://www.nurmak.com.tr)

# ONLAR BİZE, BİZ GELECEĞE GÜVENLE BAKIYORUZ.

Çocuklarımıza bize duyduğu haklı güvenin farkındayız.  
Öncü, ilerli ve yenilikçi kimliğimizle, daha sağlıklı,  
daha temiz ve daha güvenli bir hayat için çalışıyoruz.

İleri teknoloji ile ürettiğimiz ve geliştirdiğimiz; itfaiye, çöp,  
kurtarma, kanal açma, yol süpürme, tanker, damper gibi  
30 farklı tipte araç üstü ekipmanımızın, dünyanın 41 ülkesinde  
birer kahraman gibi çalışmasının gururunu taşıyoruz.

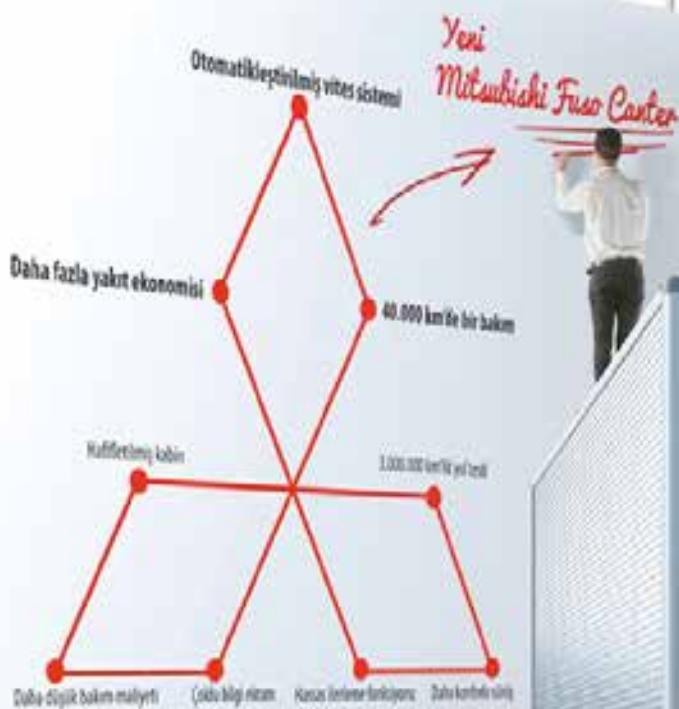
Uluslararası bir marka olma  
hedefimiz doğrultusunda  
emin adımlarla ilerliyoruz.

İnanıyoruz,  
başarıyoruz  
ve geleceğe  
güvenle bakıyoruz.



[www.katmerciler.com.tr](http://www.katmerciler.com.tr) | +90 (232) 376 75 75

 **KATMERCİLER**  
ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN SANAYİ VE TİCARET A.Ş.



# Son noktayı koyduk.

Sınıfının ilk otomatikleştirilmiş vites sistemi DUONIC, 40.000 km'lik bakım aralığı ve artan yakıt ekonomisi ile **Yeni Canter** daha fazla kazanmak isteyenler için son nokta.

**YENİ**  
MITSUBISHI FUSO  
**CANTER**

[www.fusocanter.com](http://www.fusocanter.com)

**TEMSA** GLOBAL

