

# RADİUS

ARAÇ, ARAÇUSTU EKİPMAN, İŞ MAKİNALARI, TREYLER VE DÖRSÜ İMALATÇILARI DİRGİSİ

ISSN: 21471754 • KASIM / 2012 • YIL: 1 • SAYI: 7 • 50 KİL

Sehirler Artık  
Daha Sessiz  
Temiz

TURKIYE'DE BİR İLK  
ELKTRİKLİ!  
SÜRESİZ İSTİFALİ ÇÖP KASASI





# Dünyanın Dört Bir Yanında

Tam 51 yıldır, hu topraklarda ürettiğimiz değeri dünyaya ihrac ediyoruz.  
51 yıldır, Türkiye'yi yurtdışında başarıyla temsil ediyoruz.

Destek veren herkese teşekkürler.





36 Yıldır  
Sizinle  
Size Özel  
Tanker İmalatı

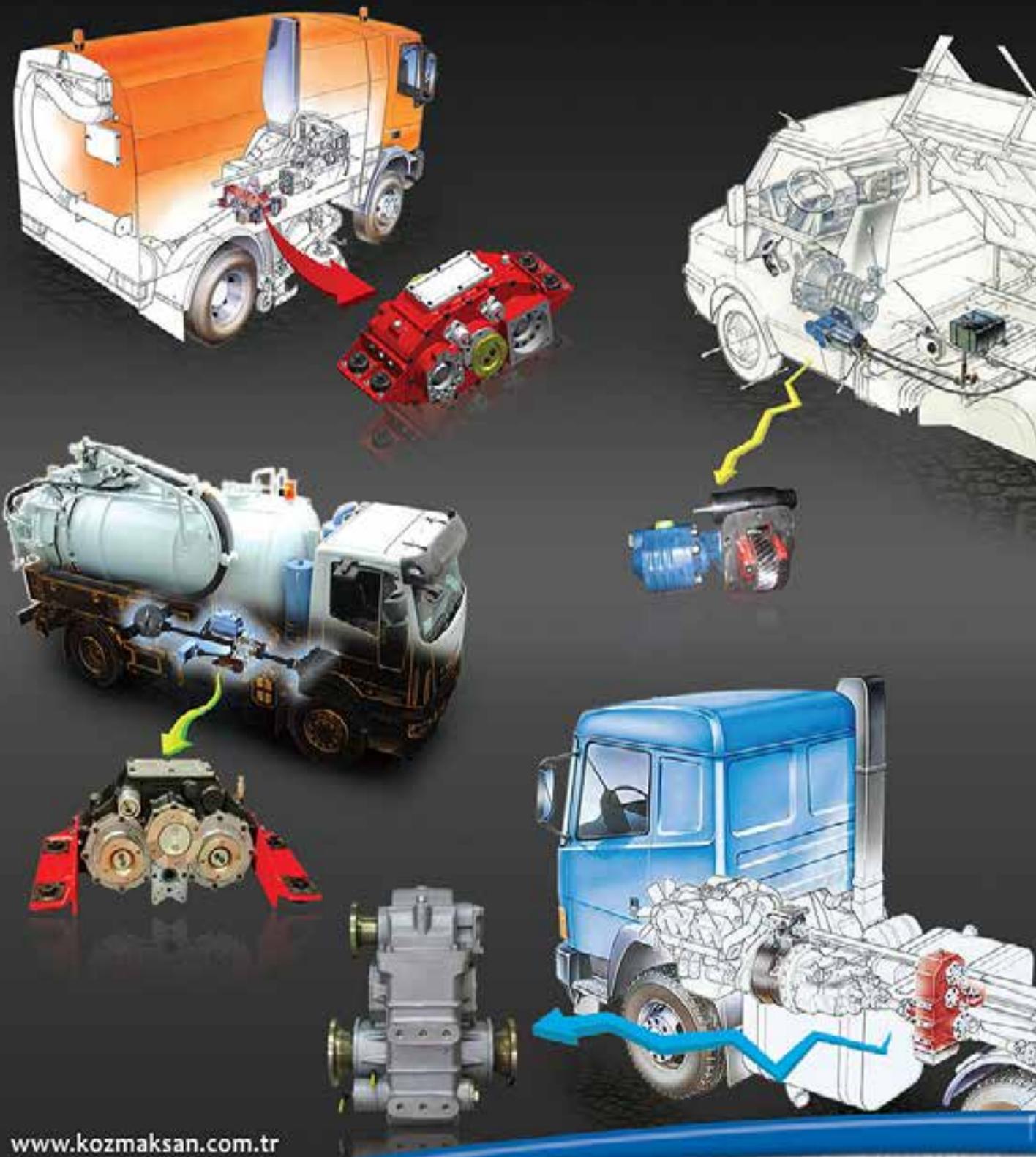


Mahmutbey Yolu Kocasinan Sanayi Sitesi B 2 Blok No: 18

Bahçelievler / İSTANBUL

Tel: 70 70 652 (212) 90+ Faks: 30 40 451 (212) 90+

# Aracınıza Güç Katar...



[www.kozmaksan.com.tr](http://www.kozmaksan.com.tr)



KOZANOĞLU  
**KOZMAKSAN**  
HYDRAULIC PUMPS & POWER UNITS - DIESSEL GENERATING UNITS LTD. CO.

Ofis : 7, Sokak No:9 (06370) Ostim - Ankara - TURKEY  
Fab. : 1, ASO OSB Erkunt Cad. No:6 06935 Sincan - Ankara - TURKEY

Tel: +90 312 - 354 95 39 - pbx Fax: +90 312 - 354 34 59  
Fab. : 1, ASO OSB Erkunt Cad. No:6 06935 Sincan - Ankara - TURKEY Tel: +90 312 - 267 39 71 - pbx Fax: +90 312 - 267 38 72



Burhan FIRAT

Radius Dergisi Sorumlu Yazı İşleri Müdürü  
burhan.firat@radiusdergisi.com

## KİMİLERİ İÇİN TİCARİ ANLAMDA AÇILAN BİR KAPI, KİMİLERİ İÇİNSE ÇOCUKLUK ANILARIDIR FUARLAR

Değerli okurlarım;

Fuar kavramının sözlük anlamı; "Belli zamanlarda, belli yerlerde ticari mal sergilemek üzere açılan büyük sergi." olarak karşımıza çıkar. Yazılı belgelerde yer almamakla birlikte yaklaşık M.O. 2000'li yıllarda beri ilk fuarların, pazarların kurulduğu bilinmektedir. İlk zamanlarda insanlar fuarda ihtiyaçlarına göre ürünlerini takas ederlermiş. Şimdi ise ticari malların sergilendiği bir çatı diyebiliriz. Bu çatı altında gerçekleşen fikir alışverişleri, son teknolojilerin yakından takip edilmesi, sektörel dayanışma, kurulan yeni ortaklıklar...

Aşında fuarda değişim değişen, gelişen ama değişmeyen çok şey. Fuarlarla birlikte dünya küresel bir köy halini aldı. Gerek yurt içi, gerekse yurt dışından pek çok yatırımcı artık müsterisiyle yüz yüze gelebiliyor. Fuarlar sayesinde sıkışan eller, ülkeler arası kurulan dostluk köprüleridir de diyebiliriz. Bu köprüler sayesinde yapılan yeni antlaşmalar ve bunun doğurduğu istihdam olanakları... Sadece teknolojik fuardardan bahsetmiyorum. Kültürel zenginliğin önemli bir ayağını da oluşturur fuardar. Milletlerin kendi kültürlerine bir adım daha yaklaşması, başka kültürleri öğrenmesi ve daha da zenginleşmesine olanak sağlar.

Kıtalardan arası antlaşmalarla birleşen ellişlerden; minik bir çocuğa alınan küçük bir hediye ye kadar geniş bir yelpazede asılnda. Kimileri için ticari anlamda açılan bir kapı, kimileri içinse çocukluk anılarıdır fuardar.

Sevgili okurlarım; fuardar, gerek ülkemizin tanıtımı gerekse sektörel bazda büyük önem taşıyor. Ben de elimden geldiğince bu fuardarın bir parçası olmaya özen gösteriyorum. "Bauma China" Çin Yapı İnşaat Ekipmanları Fuarı'da bunlardan bir tanesi. Bildığınız gibi Çin, kültürel ve ticari anlamda büyük bir pazar. Bu fuardan yeni haberlerle karşınızda olmak dileğiyle...

Yayın Sahibi  
HİZ MEDYA

Sonmeh Van İpleri MİLLİSİ  
Burhan FIRAT  
burhan.firat@radusdergisi.com

Genel Yayın Koordinatörü  
S. Gökhan GOÇLU  
gokhan.goclu@radusdergisi.com

Yayın Koordinatörü  
Seçkin KESİNHİAŞOĞLU  
seckin@radusdergisi.com

Yayın Kurulu  
Burhan FIRAT  
burhan.firat@radusdergisi.com  
Cemal GENCEROĞLU  
cemal.gencero glu@radusdergisi.com  
Engin PIRİNÇÇİ  
engin.pirincici@radusdergisi.com  
Metin ÇNAL  
metin.cnal@radusdergisi.com  
Tuğba GÜZEL  
tu gba.guzel@radusdergisi.com

Editor  
Yavuzcan AKSLAN  
editor@radusdergisi.com

Yazarlar  
Cemal GENCEROĞLU  
Dr. Zekeriya BABAOĞLU  
Duygu TEKİN  
Engin PIRİNÇÇİ  
Fikret ÇALIŞKAN  
Gökhan GÜLER  
Hüseyin TUNC  
S. Gökhan GOÇLU  
Tuğba GÜZEL  
Vahap AKAR  
Kıvanç OÜL  
Enel ŞAHBAZ

Reklam Koordinatörleri  
Metin ÇNAL  
metin.cnal@radusdergisi.com

Reklam Sistemleri  
Deren MANSUR  
reklam@radusdergisi.com

Görel Tıraşçı  
Rahia AKKAYA EŞKİ  
grafik@radusdergisi.com

Yayın ve İdare Merkezi  
Birlik Mahallesı 285, Sokak No: 30/13  
06610 Çankaya - Ankara - TÜRKİYE  
Tel: 0312 440 2 449 • Fax: 0312 440 6 446  
info@radusdergisi.com

Yıl: 1 / Sayı: 7  
Kışın 2012 (2012/11) Fiyat: 50 Krt.  
Radus Dergisi sade bir yayınlıdır.

Baskı Merkezi  
Sıcaan Matbaası Zübeyde Hanım Matbaası  
Büyükdere Mah. 1. Caddede 515 Sokak  
Sıçanlı Kent İ. İş Merkezi No: 3/241 İsküller - Ankara  
Tel: 0312 384 55 88 • Fax: 0312 384 55 37

Radus Dergisi Baskı Medya Üzerinde Ayrıcalık Alır ve Vermeyecektir. Dergimizde  
yayınlanan yazı ve resimlerdeki görüşlerin sahipleri olmalarak, kaynak belirtilemeden  
tanı veya tan alımları yapılmaz.

## İÇİNDEKİLER

### S10-11

Siz Özelsiniz  
Size Özel



### S20

"KİŞ GELDİ... SURIYE İÇİN Bir Ekmek, Bir Battaniye"



### S21

Ankara'da 2. Sanayi Rüzgarı



### S24

ARÜS-DER '13  
Ziyaretlerinde Yoğun Trafik



### S68

Çöp Kamyonları  
Gece Kabusunuz Olmayacak

**SEHA OTOMOTİV**  
SEHA İŞ BİRİMİDİR • BUSINESS UNIT OF SEHA

## Kamu Kuruluşlarına Özel Hizmet Araçları



**Üretici Tarafından Onaylanmış Üstyapıcı**



SEHA MÜHENDİSLİK MÜŞAVİRLİK TİC. VE MAKİNA SANAYİ LTD.ŞTİ.  
Şaşmaz Oto Sanayi Sitesi 2549 Sk (Eski 44. Sk.) No:3 Elimesgut / Ankara

Tel: (312) 278 80 85 (Pbx) Faks: +90 (312) 278 80 84 otomotiv@seha.com.tr info@sehaotomotiv.net www.sehaotomotiv.net

# Çözüm Ortağınız

# **ARÜSDER**

TSE-ARÜS-DER Araç Üstü Ekipmanları olağan kasım ayı İstişare Toplantısı geçtiğimiz günlerde TSE Otomotiv Merkezi Başkanlığı'nda gerçekleşti.

TSE Otomotiv Merkezi Başkanı Mehmet Çetin'in ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıda; öncelikle ekim ayı kararları değerlendirildi. Araç Üstü Ekipmanları konusunda ise seferberin yaşadığı sorunlar, isekler ve öneriler gündeme getirildi. Yapılan görüşmelerde gerek bürokrasiden gerekse üreticiden kaynaklanan sorunlar karşılıklı yapılan istişarelerle giderilmeye çalışıldı.

## TS 4930 Standart Hazırlama Grubu

ARÜS-DER Oausal Üyesi, TSE Standart Düzenleme Komisyon Üyesi ve Gazi Üniversitesi Teknoloji Fakültesi Otomotiv Mühendisliği Öğretim Üyesi Yrd. Doç. Dr. Mesut Düzgün önderliğinde; TS 4930 (Taşıt Tadilatı Projelendirme Esasları) Standart tasavvurunun güncellenmesi için çalışma grubu oluşturulmasına karar verildi. Daha önce yapılan uygulamalarda standardın günümüz koşullarına cevap verememesi ve üreticilerden herhangi bir görüş alınmaması sıkıntı yaratıyordu. Ancak yapılan çalışmalarla bu grupta, BSTB, TSE, ARÜS-DER ve MMO'dan yetkililerin bulunması; TSE OMB araç üstü ekipmanlar için de ihtisas grupları oluşturulması çalışmalarına başlandı.

## Sanayi ve Ulaştırma Bakanlıklarıyla İstişare

TSE Otomotiv Başkanlığı'nda gerçekleştirilen toplantıda, Beton Pompalan ve Vioç grabunun arka uzanlık problemleri konusunda Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile görüşme yapılması uygun görüldü. Bu konuya kısa zamanda çözümü kavuşturmak için Sanayi Bakanlığı, TSE, ARÜS-DER ve MMO ortak çalışma kararı aldı. Ayrıca araç tescili için TÜVTURK tarafından yapılan ilk muayene sırasında yaşanan sıkıntılara ilgili TSE önderliğinde Ulaştırma Bakanlığı ile görüşülmesine karar verildi.

## Ambulans İmalatı Grubu İle Toplantı

Olağan istişare toplantısında görüşülen bir diğer konu da TSE Otomotiv Merkezi Başkanlığı'nda Ambulans İmalatı Grubu ile toplantı yapılmasıydı. Ayrıca bu toplantıya BSTB, TSE, MMO yetkililerinin de davet edilmesi kararlaştırıldı. Sağlık Bakanlığı'nın, yürürlüğe giren "Ambulans-

lar ve Acil Sağlık Araçları Yönetmeliği"nde yapılan değişikliğin sektörde geleceklere konusuldu. Ayrıca ambulans periyodik muayene ve tespit muayeneleri konusunda da çalışmalara başlandı.

## Yetkili Servisler Standardının Uygulanabilirliği

Gerçekleştirilen toplantı tadilatı yapılan ekipmanın, etiketlenebilmesi konusunda çalışmaların başlamasına karar verildi. TS 12681 Yetkili Servisler standartının imalatçı ve tadilatçılara uygulanarken tespit edilmesi sektör açısından büyük önem arz ediyordu. Bu konuda ARÜS-DER üyelerinin görüşünün alınması kararlaştırıldı. Ayrıca ARÜS-DER ve MMO önderliğinde Bakanlık ve OMB'nin de katılacağı bir eğitim programının hazırlanması için de çalışmalar başlatıldı.

## Muayene Aşamasında Yaşanan Sıkıntıya Son!

Temel Araç Uygunluk Belgesi'nde üstyapı üreticisi firmaların ihtiyacı olan bazı bilgilerin bulunmaması büyük bir sıkıntı yaratıyordu. Üreticiler, ekipmanların projelendirilmesi aşamasında bu eksiklikten dolayı yaşadıkları zorlukları anlıttılar. TSE OMB Araç Proje Müdürlüğü'nün periyodik yaptığı eğitim çalışmaları Ankara, İstanbul ve diğer illerde bulunan üstyapı imalatlarının davet edilmesi de diğer önemli gündem maddesiydı.

## ARÜS-DER ve TSE'den Çözüme Tam Destek

ARÜS-DER ve TSE yetkilileri, sektörün sorunlarını çözmek amacıyla toplantıyo yoğun katılım gösterdi. TSE Otomotiv Merkezi Başkanı Mehmet ÇETİN, ARÜS-DER Genel Sekreteri Şevkin Kesinbaşoğlu başta olmak üzere diğer kanlımcılar şunlardır: " Mustafa Gümüş (ARÜS-DER Proje Yönet.), Aytekin Eraslan (TSE, Araç Proje Müd.), H.Alper Türedi (TSE, Belgelendirme Müd.), Ömer Faruk Çoban (TSE, OMB), Bayram ASLAN (TSE, OMB), Ö. Faruk İlday (TSE, OMB), Yusuf Beşek (TSE, OMB), Ali Ekber Çakar (Mak. Müh. Odası Başkanı), Hakan Havancılar (Makine Mühendisleri Odası, AİTM Komisyonu), Hülya Öztoprak Yılmaz (BSTB, Sanayi Genel Müdürlüğü), İlknur Eveili (BSTB, Sanayi Genel Müdürlüğü), Seyit Ali Özdağ (Hidroko), Turgay M. Alkan (Özünlü Damper), Göksel Kaçar (EMS Mobil Sistemleri), Mehmet Güvenç (EMS Mobil Sistemleri), Asuman Aydoğmuş Alkan (Nisan Danışmanlık)".



**11 Yıldır**

**Daha Temiz Çevre için  
Çözümler Üretiyoruz**



**Yeni Yatırımlımız ve  
Yenilikler ile  
Geliyoruz**

- Yeni Çöp Treyleriniz Artık Full Otomasyonlu; Çekiciden veya Karyosanınla Aşağı İstegeceksiniz.
- Kamerası Sisteli, Ceri Görüş Kameralı Sistem.
- Çift Kath Oto Taşıyıcı,
- Tıbbi Mik Tesisi,
- Yaktı Tankeri, Gıda Taşıyıcı,
- Arkadaş Yükleme Çöp Treyleri,
- Big Press Yeni Altana İsteyenlerin Treyleriniz.



ASO 2. ve 3. Organize Sanayi Bölgesi

Alo. Mah. 2014 Cad. No: 3 Sincan-Temmeli / ANKARA TEL : 0312-4723950 FAKS : 0312-4723952

[info@emsmakina.com](mailto:info@emsmakina.com) | [www.emsmakina.com](http://www.emsmakina.com)



Candan GENCEROGLU  
candan.gencerooglu@radiusdergisi.com

## Perspektif

# En İyi Yatırım Eğitimdir

"İşleyecek usta el olmazsa çok kere cevher bir işe yaramaz." Bizi işleyen geliştiren dönüştüren mihenk taşımız öğretmenlerimize saygılarımla.

**I**nstan doğduğu günden başlayarak ölümüne de- ğin geçirdiği tüm süreçleri kapsayan en temel yaşam bölümü eğitimdir. Eğitimin tanımı çok geniş bir kavram olduğundan dolayı kesin tanum yapmakta oldukça güçtür. Bununla beraber günümüzde daha çok tercih edilen tanım: "Bireyin davranışında, kendi yaşantısı yoluyla ve kasıtlı olarak istenilen yönde değişme meydana getirme sürecidir."

Eğitim süreci genel olarak üç aşamadan oluşur: Eğitim zemacı başlar, öğretme-öğrenme etkinlikleriyle devam eder ve değerlendirme ile son bulur. Bu süreç tüm kültür ve toplamlar için esas olarak aynıdır. Fakat amaç içeriği, öğrenme ve öğretme için kullanılan yöntemler kültürlerde göre değişebilir. Toplumlarda değişmesi ve gelişmesini sağlayan en temel güç eğitimdir.

İlkel toplumdan günümüzün bilgi toplumuna değişim her gelişim bilgiye olan gereklilikinden olmuştur. Avcı-toplayıcı topluandan tarım toplumuna, tarım toplumundan sanayi (endüstri) toplumuna, endüstri toplumundan günümüzün bilgi toplumuna ulaşması şüphesiz tarihi bilgi süreci; öğrenme, buların izdeleyen ve kullanmasının sağlayıp eğitime mümkün olmasından.

Sosyo ekonomi sürecinde toplulular farklı gelişme aşamalarını geçirmiştir. İnsanlık tarihinin en önemli zamanlarından bininci, insanların ilkel yaşamından toprağa ve yerleştik yaşama bağlayan tarım toplumuna geçiş, ikinci tarım toplumundan topla üretimi, tüketimin ve eğitimin sistemi olarak uygulandığı sanayi toplumuna geçiş, üçüncü ise toplumsal refahın bigginsının eğitimin ve nitelikli insan sermayesinin önemini olduğu bilgi topla-

maya geçti. Günümüzde bilgi ve bilgili insan gücünün, ekonomisinin en önemli girdileri haline gelerek sermayenin ve üretim faktörlerinin birbirini oluşturmaması bilgi toplumunun en önemli özelliğidir.

Ölkelerin ve şirketlerin gelişimi ve kalkınmasında eğitim önemli bir yer tutmaktadır. Okul öncesi ve okul sürecinde devam eden eğitim, mesleğe atıldıktan sonra da devam etmelidir. İşe başlamakla kişinin eğitimi tamamlanmış olmaz. Mesleğinin gerektirdiği, kendisinden hizmet beklenen konularda sürekli eğitim gereksizse başarılı olması mümkün değildir. Kasası kişinin sistematik eğitim sürecine dahil edilmesi gereklidir. Bir toplumda bireyin yığın ve vasıfsız elemen olmak en çök, kalifiye birey olması ekonomiye direk yansyan kaynaklardan biridir. Bireysel vasıf, yetenek kaynağının geliştirilmesi



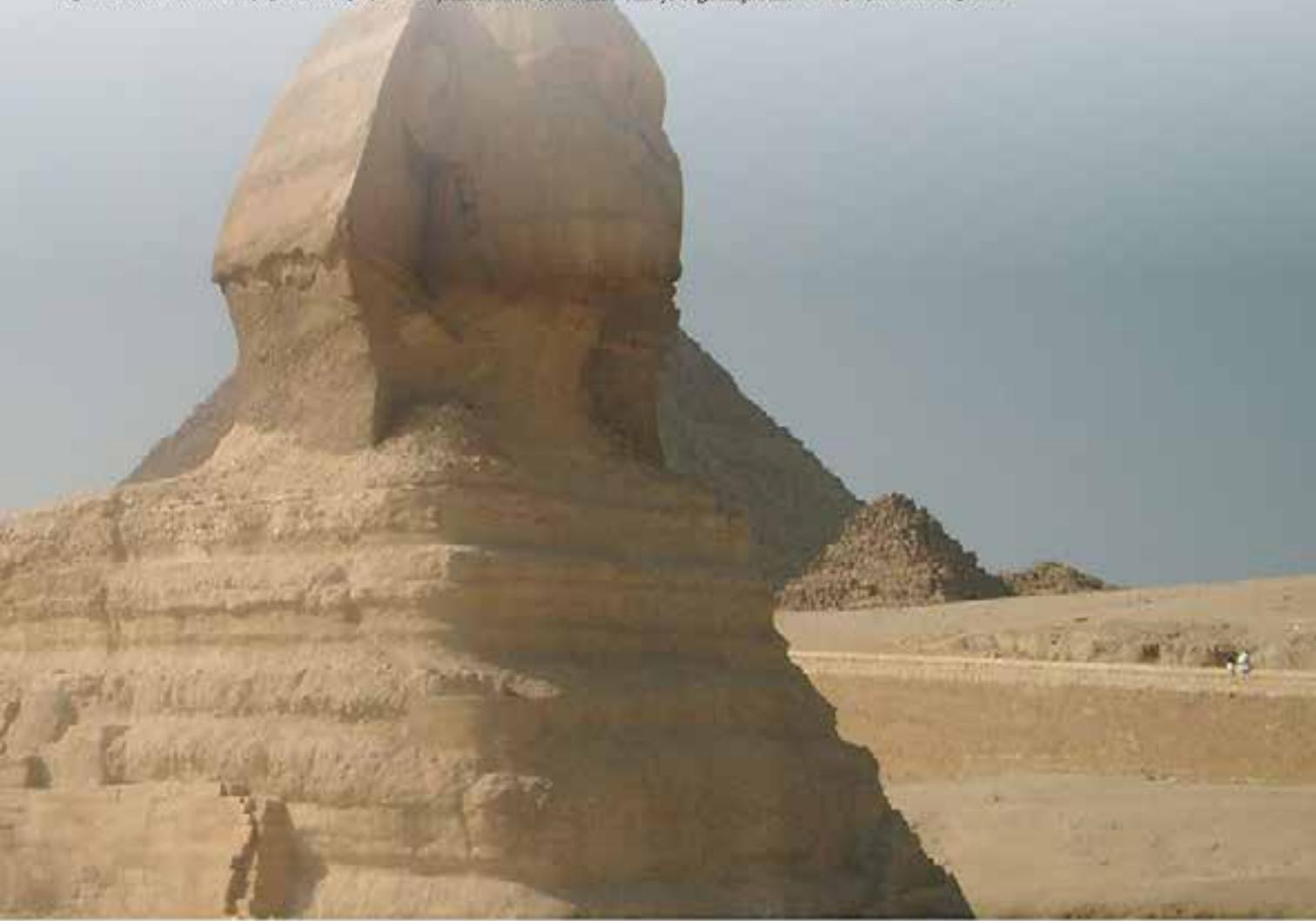
ile ekonomik büyümeye ve gelişmiş düzeye arasındaki ilişkiler eğitim ve ekonomi ilişkilerinin odak noktasını oluşturur. Kurumların başarılı olabilecekleri öncelikle her çalışan gerçek yeteneklerine göre uygun birimlerde çalıştırılmalıdır. yeteneklerini gösterebileceği doğru alanlara yönlentmek, öylesine meslekî bir vizyon koyarak başarılı bir yönetici ve çalışan haline getirmektir. Bunun için en temel unsurda eğitimdir.

Zenginlikle uygarlık aynı şey değildir. Zenginlik rastlantısal olabilir ama uygarlık asla rastlantısal olmaz. Topoğanından çok değerli madenler çıkabilir (yer altı ve yer üstü zenginlikler) bu o ülkeyi zenginleştirir fakat uygarlığı belirleyen bilgi düzeyi ve eğitimdir. Geçmiş toplumların dönemin ihtiyaçlarını karşılayacak

eğitim düzeyinin gencin dörtüden andan itibaren, gerilemeye başladıkları ve çağın gerisine düşükleri bunun için önlem almalarında tarihi sahnesinden silindiklerine silo şahit olmuşlardır. Ülkemize matbaanın, bulunmasından önce 300 yıl sonra gelmiş olması eğitimde bilişimde ve birçok branşta Avrupa'nnın gerisinde kalmamaza neden olmuştur. Bu fark sonraki yıllarda ciddi şekilde artmış toplumun istenilen düzeye gelmesine engel olmuştur. Avrupa'da Rönesans ve Aydınlanma Çağında büyük atılımlar sağlanırken ülkemizde birçok alanda çağın gerisinde kalmamaza neden olmuştur. Avrupa ülkesi, eğitim sayesinde keşifler ve bilimsel çalışmalarla zenginliklerini artırdı; ekonomik üstünlükleri sayesinde dünya konjuncturende söz sahibi olmayı sağlamışlardır.

Bu ülkelerde ticari işletmeler sanayi devrimiyle kitlesel üretim ve kentleşmeyle deşarjlarak büyümüş tüm piyasalarda belirleyici unsurlar haline gelmişlerdir.

Özetlemek gerekiyor içinde eğitimin ve bilginin olmadığı hiçbir faaliyet başarıyı yakalamamıştır. Ülkemizde şirketlerin ejit şartlarında ortaya çıkan yabancı şirketlerle rekabet edebilmeleri için eğitim, irade, çalışma ve stratejiyle teşhileşip güçlenmesi şarttır. Bunun da eğitimle sağlanmasına inanmak ve de uygulamak bir ilke değil; var olmanın olmazsa olmaz kurallıdır. Aksı takdirde uygarlıkla zenginlik, kaliteyle lüks arasındaki farkı hiçbir kopaldı anlayamayız. Önemli olan doğuya giden gemide batıya yüzmek değildir.





# Paragon'dan Size Özel

Bu ayki sayımızda Paragon AŞ. Yetkilisi Ömer Faruk Yılmaz ile; müşteriye özel olarak tasarlanmış, hidrolik ekipmanların kullanıldığı tamir bakım araçları konusunda keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.

Okuyucularımıza PARAGON A.Ş. hakkında bilgi verebilir misiniz?

Firma olarak kuruluşumuz 1998 yılında dayanmakla berlikte 2007 yılından beri yapıya sektöründe faaliyet göstermektedir. Müşteriye özel tasarlanmış ürünler ile hizmet veriyoruz. Özellikle belediyelerin ihtiyaçlarına yönelik komple çözümler içeren tamir bakım araçlarında, hidrolik ekipmanlar kullanarak çok yönlü çözümler sunabiliyoruz. Araçla berlikte kullanımına sunduğumuz başlıca hidrolik ekipmanlar şunlardır: Jeneratör, Kavş Tabanca, Çamur Pompası, Asfalt Kesme, Somun Sekme, Zincir Testere, Kompresör. Hidrolik jeneratör sayesinde sisteme eklenen diğer ürünler ise Mini Vite, İplik Kulesi, Kaynak Makinesi, Elektrosiyon Kaynak Makinesi, Boru Kesme Giyotini, her türlü elektrikli el aleti olarak sıralanabilir. Elbette tüm bu ekipmanın yanı sıra Takım Dolumları, Tamir Takımları, Çalışma Tezgâhi ve Mengene gibi çözümleri de kullanıcıya sunabiliyoruz. Bu ekipmanları sahada kullanacak şoför dahil 7 kişilik ekip de aynı araçta seyahat edebilmektedir. Daha çok belediyelerle çalışıyoruz ancak belediyelerin dışında Askeri Birlikler, DMO, Sağlık Bakanlığı, Kızılay, UMKE, Özel İdareler, enerji ve gaz firmaları, inşaat firmaları gibi kamu kuruluşları ve özel sektör firmaları için de amaca yönelik tasarlanmış araçlar üretiyoruz.

Ürünlerinizle ilgili yenilikçi bakışınız var mı? Bu anlamda ARGE faaliyetleriniz oluyor mu?

Hidrolik Tahrikli Tamir Bakım Araçları zaten ülkemiz açısından yeni sayılabilen bir çözüm ve kullanıcılardan ile buluştuğu daha fazla ilgi görmeye başlıyor. Bu ürünle ilgili 2011 yılında başvurusunu yaptığımız Paydalı Model Belgesi'ni almak üzereyiz. Yine bu ürünle ilgili 2010 yılında başladığımız ve sene başında tamamlanan devlet destekli bir ARGE projesimiz de oldu. Müşteri geri dönüşlerinden beslenen ARGE birimimiz, kullanım açısından daha verimli olan ve kullanımı kolaylaştıran yenilikleri ürün üzerinde uygulamaya çalışıyoruz. Tasarımla ilgili yeniliklerin yanı sıra daha önce araç içerisinde yer almayan Hidrolik Kompresörleri de araç listesine ekleniş bulunuyoruz.

Verimlilik ve iş yoğunluğu açısından 2012 yılını değerlendirmeniz gerekirse neler söyleyebilirsiniz?

2012 yılı bizim açısından yeni bir sürecin başladığı bir sene oldu. Yeni üretim alanımızda, güçlenen kadromuzla üretim konumuzu daraltıp daha da profesyonelleşerek devam ediyoruz. Özellikle Mobil Hidrolik Sistemler üzerinde uzmanlığımızı geliştireerek ürün çeşitliliği yaratmaya başladığımız bir yıl oldu. Proje ağırlıklı çalıştığımız için yıl yoğunluk ve verimlilik açısından

sindan dâlimlere bölmek bizim açısından pek mümkün olmuyor; çünkü genelde bir projenin tasarımından teslimine ortalama süresi 6-8 ay bulabiliyor. Ancak yıl sonu işbâri ile iş yoğunluğunuz arttığını söyleyebilirim.

## Türkiye sizin için nasıl bir pazar?

Her anlamlı çok büyük bir pazar. Çünkü kullandığımız teknoloji henüz çok yaygınlaşmış değil. Zaten Türkiye'de son yıllarda makineleşmek adına zihniyet hızla değişiyor. El emeğiinden ziyade hayatın her alanında artık daha fazla makine kullanılıyor. 20 yıl öncesine kadar lüks sayılabilen bir çok makine ve ekipman da bugün bir çok kamu kurumu açısından olmazsa olmaz ihtiyaç durumunda. İnsanımız yeni teknolojiler konusunda genelde çok hevesli ve bu durum birçok sektörde çok dinamik talepler oluşmasına yol açıyor. Söz konusu olan tüm toplumun faydalandığı kamu yararına kullanılan ekipmanlar olunca da bahsettiğim heves pazarın sürekli büyümesine yol açıyor.

En çok talep gören ürününüz ve özellikleri hakkında okuyucularımızı bilgilendirebilir misiniz?

Firmamızın en çok ilgi gören ürünü Mobil Tamir Bakım Aracıdır. Bu araç özellikle yerel yöneticilerin su kanal işlerinde çok etkin çözümler sunmaktadır. Hali hazırda 2 ya da 3 aracla sahada çalışan ve yine de sorun yaşamaktan kurtulamayan pek çok tabloya şahit olduk. Biz ise 7 kişilik bir ekip ve ihtiyaçlarını tek bir araçla görebilme konforunu sunuyoruz. Araç her kullanıcı için kendi ihtiyaçlarını dikkate alıncak aynı aynı tasarılmaktadır. Böylece konuma özel bir araç içeriği örtüye gizlenmektedir. Araç üzerinde kullanılan ekipmanların en büyük özelliği hidrolik ekipmanlar olması ve güç kaynağı olarak da aracın motorunun kullanılmasıdır. Araçtaki hiçbir ekipman dizel ya da benzinali bir motora sahip değildir. İhtiyaç duyulan tüm güç aracın motorundan sağlanmaktadır. Böylece kullanılan yakıtın takibi kolaylaşmaktadır, benzinali ve dizel ekipmanlarının bakım meseleleri sebebiyle yaşanan arızalar ortadan kaldırılmaktadır.

Araç üzerindeki kullanıcı ihtiyaçlarına yönelik aşağıdaki ekipmanlar kullanılabilmektedir:

Hidrolik jeneratör	- 35 kVA ya kadar
Hidrolik Kmç:	- 35kg
Hidrolik Çamur Pompa:	- 90ton/saat ve 170ton/saat
Hidrolik Asfalt Kesme	- Q350mm buğayı ile zeminde asfalt/beton kesme ve aynı zamanda elde kullanılanlarak yanında duvar/tuğla/metal boru kesme için
Hidrolik Sıvıım Sıkma	- 1632Nm, 3400Nm, 4760Nm
Hidrolik Zincir Testere	- pe/pprc boru, alşap ve beton kesme için
Hidrolik Kompresör	- 900lt/dak dan 1800lt/dak
Hidrolik bomlu mavi vinç	- 300kg kapasiteli
İşk Kulesi	- 2x1000W metal halide

Jeneratöre uygun her türlü elektrikli el aleti

Mengenali caligata tengah

Her türlü tamir takımı

Teknik dolarlar

#### Kaslanabilir merdiven

2013 yılına hangi hedeflerle başlıyorsunuz ve nasıl bir yıl geçireceğiz?

2012 yılı, pek çok sektör için sıkıntılı bir seneydi. Ancak kamu kurumlarının verdikleri temel hizmetleri kriz dönemlerinde bile aksatmadan devam ettirmek zorunda oldukları biliyoruz. Bu sebepten dolayı 2013'de de özellikle çok sıkıntılı bir çalışma bekleniyoruz.

Teschkow





## BALNAK Sponsorluğunda Sanat Keyfi

2006 yılında gerçekleştiği "Ebnu; Kültürel Çeşitlilik Üzerine Yansımalar" sergi ve kitap projesiyle adını sıkça duyduğumuz fotoğraf sanatçısı Attila Durak; Balnak sponsorluğunda New York'un sokak sanatçılarından oluşan ve şu anda üretimi olmayan sx-70 filmle çektiği fotoğraf sergisini açıyor. "Echoes of the Street" adlı sergi, 5 Aralık 2012 - 5 Ocak 2013 tarihleri arasında GALERİARTİST'te sanatseverlerle buluşacak.

Attila Durak; daha önce hiç sergilenmemiş "Echoes of the Street" e ait fotoğraf sergisini ve kitabı Balnak'ın destekleriyle 5 Aralık 2012 - 5 Ocak 2013 tarihleri arasında GALERİARTİST'te sanatseverlerin beğenisine sunuyor.

Durak, renk ve değişik basılı teknikleriyle yapılan deneysel çalışmalarla ilgi duyduğuna ve New York'un sokak sanatçıları konu alan "Echoes of the Street" i bu nedenle fotoğrafladığını belirtiyor. "Büyük kentlerin enerjisi; insan profilleri, yaşam biçimleri ve çeşitlilik razımlarken; New York'un sokak sanatçıları da kentin canlılığını, özgürlüğünü ve değişken karakterini bicingalendir."

Daha önce New York, Paris, İstanbul ve birçok yerde sergilenen eser, 5 Aralık 2012 - 5 Ocak 2013 tarihlerinde Balnak sponsorluğunda GALERİARTİST'te şimdije kadar gösterilmemiş yeni bir seride sanatseverlerin karşısına gelecek "Echoes of the Street" in, diğer bir farkı ise aynı zamanda bir kitabı da dönsüzecek olması.

Attila Durak; "Ebnu; Kültürel Çeşitlilik Üzerine Yansımalar" projesiyle; Dünya'nın ve Türkiye'nin birçok yerinde eserlerini sorguladı. Sanat eleştirmenlerinin yorumları ise şu şekilde: Timo Lyra; "İnce ve zarif eğilimlerinin temelleri, bağıla bir tensellik duygusu ile keşfedilen samimi coşkusunu üzerinde oturtulmuş", Kaya Erdem; "Sokakta bitimlenen bir yaşamın ilginç venisonlarını gözlem altına almak, bir çeşit toplumbilimsel görüntü depolamak değil oyun amacı. Aksine bu alışılmış işlevin dışında kalarak, kamerasının tespit ettiği görüntüye müdahale ediyor. Bir takam emülsiyonları devreye sokarak estetik dünyadeki endişelerini soğutuyormaktır istiyor."

Portre, manzara, belgesel ya da natüremort üzerinde çalışın; konu ne olursa olsun yaşamın zenginliğini ortaya çıkan Durak, sanatını şu şekilde ifade ediyor: "Fotoğrafım, bir anlamda kendimi yeniden keşfettim ve ifade ettiğim bir yolculuk. İçinde yaşadığım dünyayı, çevreimi saran insanların ve imgeleri arazindığım, arazitürken deşifre ettiğim bir süreç. Bu aşdan fotoğraf benim için evrensel bir insanlık durumuna ışık tutmanın ve benzeriz anlayıcı yakalayabilmenin bir yolu. Yaşıttığımı imajlar, gündelik yaşamda gördüğüm imgelerin hamurundan yapılışım duygusal birer yansımaları. Hayal gücümün hamuruna yepşen bir sevinç, güç, özgürlük, öfke, güzellik, sürpriz, mutluluk katyoy ve katılıyor. ki yeniden tadım çıkarabileyim."



# Daha İyisi İçin Değişim...



444 6 465  
444 6 HMK  
Mükemmeliyet Hizmeti

[www.hidromek.com.tr](http://www.hidromek.com.tr)  
[www.facebook.com/hidromek.tr](http://www.facebook.com/hidromek.tr)

**HİDROMEK**



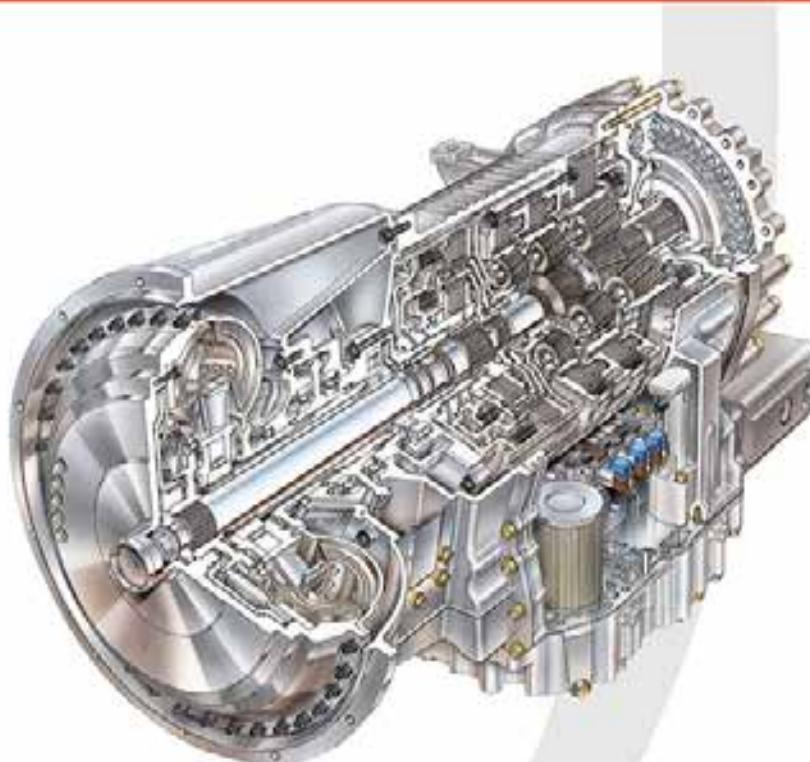
# STARPET'ten Çevreci Hareket

Starpet tarafından hayatı geçirilen Verimli Tüketicim Hareketi projesi kapsamında 7-12 yaş arası yaşıda 600 çocuga çevre bilinci oluşturmaya yönelik eğitimler verildi. Çevre bilincinin çocuk yağına bağlanmasına öncem verilen harekette amaç daha temiz bir çevreyi miras bırakılmak.

Akaryakut sektöründe uzun yıllar boyunca hizmet vermiş olan Okan Aile-i tarafından kurulan Starpet, 2002 yılından itibaren ana eğitim jirkeri olarak faaliyet göstermektedir. Sosyal sorumluluk projeleriyle de adından sıkça söz ettiren Starpet, 2011 yılında başlatığı "Verimli Tüketicim Hareketi" kapsamında bugüne dek 2000'i aşkın kişiye çevre bilinci oluşturmaya yönelik eğitimler verdi. Geçen yıl başlayan çevre dostu harenetin bu yıldı ayağı ile çocuklardi. İstanbul Aile ve Sosyal Politikalar İl Müdürlüğü'ne bağlı 7-12 yaş çocuk yuvalarında yaklaşık 600 çocuga çevre bilinci oluşturmaya yönelik eğitimlerin ilk duragi İstanbul Bahçelievler'deki Şeyh Zayed Çocuk Yuvası oldu. İstanbul'da başlayan eğitimlerin bir sonraki aşamasında hedef daha çok çocuğa ulaşmak. Gönüllü eğitmenler tarafından verilen ve çocuklara özel oluşturulmuş eğitimlerde doğanın korunması ve verimli tüketimin teşvik edilmesi amaçlanıyor. Çocuklara kazandırılacak çevre bilincinin gelecek nesillere yapılacak en büyük yatırım olarak görünen Starpet yetkilileri, projenin daha çok çocuğa ulaşmasını hedeflemektedir. İstanbul'a başlayan eğitimlerin önlümüzdeki sularla Mersin, Kayseri, Konya, Giresun, İzmir gibi Anadolu'nun farklı illerindeki çocuk yuvalarına taşınması planlanıyor.



**starpet**



## Geliştirilmiş Verimlilik, Düşük İşletme Maliyetleri, İyileştirilmiş Güvenlik ve Konfor

Allison Tam Otomatik Şanzıman - Filoların Her Zaman Kazanan Tercihi

Türkiye'deki filo işletmeleri için en iyi çözüm, Allison'ın tork konvertörlü ve tam otomatik şanzımanlı araçlara sahip olmalarıdır.

Allison'ın yenilikçi teknolojisi; yüksek güvenirlik ve minimum duruş süreleri, gelişmiş müşteri hizmetleri, azaltılmış bakım masrafı, yüksek filo kapasitesi ve düşük yatırım maliyeti sağlamaktadır.

Sadece bu özellikler bile dünyada birçok aracın Allison şanzımanlı olarak tercih edilmesinin en önemli nedenidir.

[www.allisontransmission.com](http://www.allisontransmission.com)

 Allison  
Transmission

# Iwes'den Çevreye Tam Destek

**S**ektörel Fuarcılık tarafından düzenlenen IWES 2012 - 4. Atık Teknolojileri Sempozyumu ve Sergisi kapılarını ziyaretçilere açtı. Açılgı konugumuzu TBMM Çevre Komisyonu Başkanı Erol Kaya'nın yaptığı fuarda ARÜS-DER'de çevre konusuna gösterdiği duyarlılıkla dikkat çekti.

IWES 2012 -4. Atık Teknolojileri Sempozyumu ve Sergisi, Sektorel Fuarcılık tarafından 15 -16 Kasım 2012 tarihleri arasında WOW Convention Center İstanbul'da düzenlendi. TBMM Çevre Komisyonu Başkanı Erol Kaya, çevre meselesini bir yük olarak değil, varlığımızın bir parçası olarak görmemiz gerekligini vurgulayarak söylerini şı şekilde sürdürdü: "Avrupa Birliği Çevre Faslı'nın yaklaşık yüzde 90'luk bölümünü tamamlayamadı durumdayız. Mali boyutuna bakıldığımızda ise hükümetimizin takdire şayan adımlar attığını görüyoruz. 58 milyar Euro'luk çevre faslı ile ilgili 2023 yılına kadar gereken yatırımlarında, 33 milyar Euro'luk bölümün anıklarla ilgidir. Her yıl artarak devam eden ve 2011 yılında gerçekleşen rakamı ifade eden sek 4 milyar 206 milyon TL'lik çevre yatırımı var, merkezi hükümetin ve yerel yönetimlerin. Çevreye karşı inanılmaz bir hassasiyet var. Karşı anıklı ilgili çöplerin patladığı bir Türkiye'den, yüzde 60'lara yakın sorunun çözüldüğü bir noktaya gelmiş durumdayız."

## 2017 Sonuna Kadar Hedef Yüzde 80

Çevre ve Şehircilik Bakanlığı Çevre Yönetimi Genel Müdür Yardımcısı Murat Ersin Şahin ise, ülkede harcanan enerji miktarı, üretilen atık ve atık su miktari ile gelişmişlik düzeyinin doğru orantılı olduğunu ifade etti. Son 10 yılda yürütülen çalışmalar sonucunda atık suların arıtılması ve bertarafı kapsamında 2002 yılında 145 adet atık su arıtma tesisi ile ülke nüfusunun yüzde 35'ine hizmet verildiğini söyleyerek 2017 sonuna kadar bu oranın en az yüzde 80'e çıkarılmasını hedeflediklerini belirtti. Bugüne kadar atık su arıtma tesisi yönetimi teşvik etmek amacıyla atık su arıtma tesislerine ait enerji giderlerinin yüzde ellisi bakanlığımız tarafından işletme sahiplerine geri ödenmektedir diyen Şahin, "2011 yılında Tepki Yönetmeliği kapsamında 172 tesise 22.8 milyon TL, 2012 yılı itibarıyle 212 tesise 26.6 milyon TL ödeme yapılmıştır. Belediyelere alt yapı tesislerini inşa etmeleri için teknik ve mali destekler verilmekte olup, bakanlığımızca 2002 yılından bugüne kadar yaklaşık 694 milyon TL hibe finansmanının dağıtımı gerçekleştirilmiştir. Ayrıca yurt genelinde kar atıkların bertarafı ve düzenli depolama tesislerinin kurulması amacıyla 2005 yılından bugüne kadar 134.4 milyon TL finansman yardımı yapılmıştır ve bu yardımlar devam etmektedir."

## Belediyelerin Destekleri Büyük

Sektörel Fuarcılık Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Bulak, Atık Teknolojileri Sempozyumu Sergisi'nin dört yıl önce çok mütevazi şartlar altında başladığını ancak bugün baleğimizde geri dönüşüm ve karbon atık değerlendirme sektörünün Türkiye'de çok hızlı büyüğünü söyledi. IWES 2012 ile ülkemizin atık sorunlarına çözümler üretileceğini faydalı işbirliklerinin gerçekleştirileceği bir ortam yaratmaklarını söyleyen Bulak: "Çağdaş şehirler toplumun ihtiyaçlarına cevap verebilecek atık yönetimi sistemlerine geçiş olacaktır. Belediyelerin de sağlıklı bir çevre ve gelişmiş bir alt yapiya öncem vermemesi bu alanda hızla yol almamızı sağladı. Avrupa Birliği'ne uyum açısından Türkiye'nin en sorunlu alanlarından başında çevre gelmektedir. AB mütkesebatı ile uyum sağlanması amacıyla AB'nin mali ve teknik desteği ile çeşitli projeler yürütülerken önemli mesafeler kaydedilmiştir. Türkiye'de bordanın atık, geri dönüşümün nihai yok etme olmadığı anlaşılmaktadır. Atıklar uygun şekilde değerlendirilemediği takdirde kaybolan büyük bir ekonomik değerdir. Atıkların yüzde 60 - 70 oranında kısmı geri dönüştürülerek ekonomiye kazandırılabilir. Türkiye stratejilerini eyleme dönüştürmekle, uygulama kalitesini giderek artırmaktadır. Türkiye'nin çevre ve atık yönetimi konularında ihtiyaç duyduğu projelerin hayata geçirilmesi konusunda yerli ve yabancı yatırımcı, sanayici, akademisyen, finans kurumları, bakanlık, yerel yönetimler ve ilgili birimler bir araya gelmek zorundadır."



# Uğurel

Yol Süpürme Araçları

" Temizliğin En Prestijli Yüzü "



# Uğurel

Elektrikli Hizmet Araçları

Johnston | Applied 414 RS

" % 100 Elektrik, % 0 Emisyon "





# Trafik Hayattır!

## Doğuş Otomotiv

luluk uzmanlarından oluşan değerlendirme kurulu, etkinliğe katılan tüm şirketlerin KSS uygulamalarını inceledi. Doğuş Otomotiv, Trafik Hayattır! eğitim çalışmalarıyla, kurumsal sorumluluğun yaygınlaştırılması ve bu alanda bilinc geliştirilmesi kapsamında liderlik eden şirket seçilerek "Jüri Özel Ödülü"ne ve Yılın Kurumsal Sosyal Sorumluluk Örnek Eğitim Uygulaması Ödülü'ne layık görüldü.

### 30 bin öğrenciye ulaşıldı

Doğuş Otomotiv, 2012 yılı boyunca trafik güvenliği bilincinin toplumuma da gelişmesi için öncelikli hedef kitlesi gençler ve çocuklara yönelik özel projeler geliştirdi. Trafik Hayattır! Eğitimi kapsamında kurulan trafik güvenliği eğitim alanında, okul öncesi ve ilköğretim öğrencilerine yönelik bilgiler verildi. Trafik Güvenliği Sergisi'nı yaklaşık 80 bin çocuk ziyaret ederken, ilköğretim öğrencilerine yönelik, 5 ilde eğitimler düzenlendi. İstanbul, Niğde, Bursa, Ankara ve Kocaeli'de düzenlenen bu eğitimler ile ilköğretim çağındaki öğrencilerle trafik güvenliği konusunda faydalı bilgiler akıtsıldı. Tam gün süren bu eğitimlerin ardından sınıf öğretmenleri, bu bilgileri, Hayat Bilgisi Trafik Güvenliği dersi kapsamında öğrencilerine aktarmaya başladı. 2012 yılı içinde 5 ilde düzenlediği eğitimler ile Doğuş Otomotiv, yaklaşık 1000 öğretmen ve 30.000 öğrenciye ulaştı.

Doğuş Otomotiv'in trafik güvenliği bilincinin toplumun geneline yayılması amacıyla başlattığı Trafik Hayattır! kurumsal sosyal sorumluluk çalışmaları, Türkiye Kurumsal Sosyal Sorumluluk Derneği tarafından düzenlenen "İşletme 2023: Cumhuriyetin 100'üncü Yılında Kurumsal Sosyal Sorumluluk Pazarı" etkinliğinde jüri özel ödüle layık görüldü. Yılın Kurumsal Sosyal Sorumluluk Örnek Eğitim Uygulaması Ödülü de Trafik Hayattır'ın oldu.

Türkiye Kurumsal Sosyal Sorumluluk Derneği tarafından Türkiye'nin Stratejik Vizyonuna katkı sağlamak amacıyla olan sorumlu şirketlerin uluslararası arenada örnek olacak KSS çözümlerini sergilemek amacıyla düzenlenen "İşletme 2023: Cumhuriyetin 100. Yılında Kurumsal Sosyal Sorumluluk" etkinliği geçtiğimiz günlerde Kadir Has Üniversitesi Cibali Kampüsü'nde gerçekleşti.

Türkiye'nin önde gelen şirketlerinin özel olarak davet edildiği organizasyonda, Corporate Social Responsibility Europe (Avrupa Kurumsal Sosyal Sorumluluk Derneği) ulusal ödülleri ve kurumsal sosyal sorum-



# Kaliteli Hizmet ve Memnuniyetiniz İçin Çalışıyoruz...

Sektörde 25. Yılımı geride bırakan ALSANCAK YAPI halen, Kamuya taahhüt ettiği Alt Yapı-Üst Yapı inşaat işlerinin yanı sıra, Kent Temizliği, Park Bahçe Bakımı ve Peyzaj İşleri ile faaliyet gösterdiği alanlarda proje danışmanlık hizmetlerini en son teknoloji araç-ekipman parkı ve deneyimli teknik kadrosu ile sürdürmektedir.

Yaşam Alanlarınızda Fark Yaratan Anlayış...



Alsançak Yapı Peyzaj ve Ticaret Ltd. Şti.  
Ağkabat Caddesi 23. Sekök No: 21/İ  
Bağdatlıları / Çankaya - ANKARA  
Tel: 0312 213 21 86 • Faks: 0312 213 22 08  
e-mail: info@alsancak.com.tr  
[www.alsancakyapi.com.tr](http://www.alsancakyapi.com.tr)

# “Kış Geldi... Suriye İçin Bir Ekmek, Bir Battaniye”

Suriye'de yaşanan trajedinin mağduru Suriyelilere "bir ekmek, bir battaniye" göndermek için seferber olan STK'lar, AFAD, Türk Kızılay'ı ve TDV'nin de katılımıyla yürütülen kampanyanın tanıtım toplantısı Haliç Kongre Merkezi'nde yapıldı. Kampanyanın tanıtım programına katılan Başbakan Yardımcısı Beşir Atalay, STK'ların temsilcileriyle görüştü.



Sivil toplum kuruluşları (STK), Türk Kızılayı, Bağbakanlık Afet ve Acil Durum Yönetimi Başkanlığı (AFAD) ve Türkiye Diyanet Vakfı'nın (TDV) Suriye'de yaşanan trajedinin mağduru olan, ekonomik zorluklar yaşayan ve mülteci konumunda bulunan halka yönelik düzenlediği "Kış geldi... Suriye için bir ekmek, bir battaniye" kampanyasının tanıtımı, İstanbul Haliç Kongre Merkezi'nde yapıldı. Tanıtım toplantısını Başbakan Yardımcısı Beşir Atalay, Diyanet İşleri Başkanı Mehmet Görmez, Bağbakanlık Müşref Yardımcısı İbrahim Kalın, Türk Kızılayı Genel Başkanı Ahmet Lütfi Akar, Anadolu Ajansı Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Kemal ÖzTÜRK, AFAD Başkanı Fuat Oktay, Hak-İş Genel Başkanı Mahmut Arslan, Memur-Sen Genel Başkanı Ahmet Gündoğdu katıldı.

## Suriye'ye destek

Kampanyaya destek veren kuruluşlar ise şu şekilde: "Hak-İş, Memur-Sen, İslam Dünyası Sivil Toplum Kuruluşları Birliği (İDSB), Türk Gönüllü Teşkilatı Vakfı (TGT), Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD), İnsan Hak ve Hürriyetleri İnsani Yardım Vakfı (İHH), Deniz Feneri Derneği, Cansuyu Yardımlaşma Derneği, Yeryüz Doktorları Derneği, Yardımcı Derneği, İsta Uluslararası Yardımlaşma ve Dayanışma Derneği, Kimse Yok mu, Ensar Vakfı, Verenel Derneği İstanbul Uluslararası Kardeşlik ve Yardımlaşma Derneği, Uluslararası Doktorlar Birliği, Beşir Sosyal Yaedimlaşma ve Dayanışma Derneği ve İstanbul Uluslararası Kardeşlik ve Yardımlaşma Derneği'nin de aralarında bulunduğu, 200'e yakın sivil toplum kuruluşu ve sendika. Sivil toplum kuruluşlarının yanı sıra televizyon kanalları, 24, A Haber, ATV, Bugün TV, CNNTürk, Kanal 7, Kanal D, Kanaltürk, Kral TV, NTV, NTV Spor, Samanyolu TV, Show TV, Skyтурk 360, Star TV, TRGT Haber, TRT, TV Net, Ülke TV, gazeteler Habertürk, Akşam, Bugün, Hürriyet, Hürriyet Daily News, Millat, Milli Gazete, Milliyet, Posta, Radikal, Sabah, Star, Takvim, Today's Zaman, Türkiye, Vatan, Yeni Akit, Yeni Şafak, Zaman, haber ajansları Anadolu Ajansı, Cihan, Doğan Haber Ajansı, İhlâs Haber Ajansı, radyolar CNNTürk, Kanaltürk, Kral FM, NTV, Slow Türk de kampanyaya destek oluyor.

## Nasıl yardım edilecek?

Sivil toplum kuruluşlarının Suriyeli halkın kış günlerinde yaşadığı "dram" durdurmak için başlatığı kampanyada kullanılacak afiş ve filmler, isteyen herkes tarafından ["www.suriyeicinbirekme.com"](http://www.suriyeicinbirekme.com) ve ["www.breadforsyria.com"](http://www.breadforsyria.com) adlı internet sitelerindeki "kampanya materyalleri" bölümlerinden indirilerek kullanılabilecek. Kampanyaya katılmak isteyenler, sitese iletişim bilgileri bulunan katılımcı yardım kuruluşlarından dilekleri birini seçerek yarınlarını ulagıtarabilecek. Sitede ayrıca, başta bulunmak veya destek sağlamak isteyenlerin arayarak bilgi alabileceği çağrı merkezlerinin telefon numaralarına da yer veriliyor. Kampanya, sosyal paylaşım siteleri "Twitter" ve "Facebook" üzerinden de destekleniyor. Türkiye dışından sivil toplum kuruluşlarının da aktif desteginin hedeflendiği kampanyanın uluslararası ayağı ise ocak ayında başlatılacak.

**KIŞ GELDİ...**  
**SURIYE İÇİN**  
**BİR EKMEK BİR BATTANIYE**

## Ankara'da 2. Sanayi Rüzgarı



Bağkentin sanayisinden, sanayinin bağkentine sloganıyla yola çıkan Ankara Sanayi Odası ve Forum Fuarcılık işbirliği ile düzenlenen Ankara 2. Sanayi Fuarı (ANSAF 12) kapılarını ziyaretçilere açtı.

Bu yıl ikincisi düzenlenen Ankara Sanayi Fuarı; Ankara Valisi Aladdin Yüksel, Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir, Eski Dış Ticaret ve Gümrüklerden Sorumlu Devlet Bakanı Küçük Tümen, ARÜS-DER Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Fırat ve iş adamlarının yoğun katılımla gerçekleşti. 20-24 Kasım tarihleri arasında Atatürk Kültür Merkezi'nde gerçekleştirilen fuara Başkentli sanayicilerin katılımı yoğundu. Ankara Valisi Aladdin Yüksel, yaptığı açılış konuşmasında fuazların önemine dikkat ç-

kerek, yeni yüzyılda ekonomik buluşma noktalarının fuarlar olduğunu ifade etti. Yeni fuar alanları da oluşturulması gerektiğini belirten Yüksel, Ankara'da yapılması planlanan Ankara Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nin en kısa zamanda yapılması gerektiğini vurguladı. Ankara Sanayi Odası Başkanı Nurettin Özdebir ise Ankara'nın her geçen gün daha fazla geliştiğinin altını çizerek, "Ankara 9 adet Organize Sanayi Bölgesi ve Türkiye'deki en çok teknoparka sahip il olarak diğer illere göre açık ara önde. Ankara'da 3 adet traktör fabrikası bulunuyor. Türkiye'nin gelişmesi adına Ankara çok büyük öneme sahip" dedi. Kozaşsan, Man, Yeni Balıkan Makina, Hidromek, Tamsan Kompresör, Bülbüloğlu Vinç gibi sektörün önde gelen güçlü firmalarının katıldığı fuara ilgi oldukça yoğundu.





# **MICHELIN**, Euromaster ile Hizmette Çıtayı Yukseltti

Dünyanın önde gelen lastik üreticilerinden Michelin, tüketicilere daha fazla hizmet ve ürün çeşitliliği sunacağı yeni yapılanması ile uzman lastik bayi ağında değişimle imza atıyor. 17 ülkede 2 bini aşkın noktada faaliyet gösteren ve lastik hizmetlerinde Avrupa lideri olan perakende zinciri Euromaster ile işbirliği gerçekleştiren Michelin, 2013 yılı sonuna kadar 300 bayisini Euromaster franchise çatısı altında toplayacak.

Michelin Türkiye, uzman lastik bayilerini Euromaster çatısı altında toplamak için düğmeye bastı. Michelin – Euromaster işbirliği özellikle gelişen ekonomisi ve dinamik pazar koşulları ile biner otomobil lastiklerinde Avrupa'nın 6'ncı büyük pazarı ve ağır vasıta lastikleri pazarında Türkiye'nin öncü ve kilit rolüne işaret ediyor.

Aynı zamanda Michelin, dünyada 17 ülkede 2 binden fazla noktasada, yılda 500 bin tüketiciye hizmet veren Euromaster ile bayilerine yeni kimlik kazandırmayı hedefliyor. Avrupa'nın bir numaralı lastik servisi Euromaster, Avrupa'da lastik bakımında lider ve hafif araç bakım hizmetlerinde uzmanlaşan bir servis ağı. Euromaster sisteme giren Michelin bayileri, lastik hizmetlerinin yanı sıra hafif araç bakım hizmetleri ve farklı ürün gamıyla da Türk tüketicilere ve kurumsal müşterilerine hizmet edecek.

## Profesyonellik, üstün servis kalitesi ve hafif araç bakım hizmetleriyle iddialı

Yüzde 100 iştiraki olan ve lastik hizmetleri, hafif araç bakım konusunda uzman Euromaster ile Türk sürücülere ve tüketicilerine daha iyi hizmet vermek istediklerini belirten Michelin Türkiye Genel Müdürü Marco Giuliani, Euromaster ile gerçekleştirdikleri işbirliğinin sektörde hizmet kalitesinin artırılmasında önemli bir rol oynayacağını söyledi.

## Euromaster, Michelin bayilerine farklı bir konsept getiriyor.

Avrupa'nın bir numaralı lastik servis ağı olduklarını belirten Euromaster Türkiye Genel Müdürü Eric Saignol, Euromaster'in İspanya, Almanya,

Avusturya, Çek Cumhuriyeti, İtalya, Polonya, Fransa, Kuzey Avrupa ülkeleri ve Romanya'dan sonra Türkiye'nin franchise sistemine girdiğini ifade ederek, "Avrupa'da 17 ülkede, kendine ait veya franchise 2000'den fazla servis noktasında hizmet veren geniş bir ağı. Euromaster'in bu alandaki bilgi birincisi ve tecrübesi Türkiye pazarına çok şey katacak. Özellikle yeniden yapılanın bayilerimizde lastik hizmetlerinin yanı sıra hafif araç bakım hizmetlerinde de iddialı bir konuma gelmemi hedefliyoruz" dedi.

## Hedef 2 yılda 300 franchise servis noktasına ulaşmak

Euromaster'in faaliyet gösterdiği pazarlarda tüm ürün gruplarında (biner, kamyonet, ağır vasıta, tıraş, iş makinası) müşterilerinin ihtiyaç ve beklenelerini doğru analiz ederek uyguladıklarını ifade eden Eric Saignol, "2012 Mart ayında Euromaster Türkiye pazarına 3 pilot franchise servis noktası ile girdi. 2013 yılı sonuna kadar da 300 noktaya ulaşmayı öngörüyoruz" diye konuştu.

## 2011'de 10 milyon lastik satışı gerçekleştirdi

Euromaster Türkiye Genel Müdürü Eric Saignol, Michelin'in yüzde 100 iştiraki olan Euromaster'in Türkiye pazarına girişine ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Türkiye'nin barındırdığı potansiyel ile Avrupa'nın önde gelen pazarları arasında yer aldığına dikkat çeken Saignol, "Euromaster Avrupa genelinde 17 ülkede 2 bini aşkın servis noktasında tüketicilere özel, farklı ve değer yaratıcı hizmetler sunuyor. Türkiye lastik pazarı da bizim için önemli bir pazar. Hedefimiz Türk sürücülere ve kurumsal müşterilerimize hızlı, pratik ve kaliteli lastik bakım ve hafif araç bakım hizmetleri sunmak" dedi.

Euromaster'in lastik bakım ve hafif araç bakım hizmetinde Avrupa'nın öncü şirketi olduğuna dikkat çeken Eric Saignol, Euromaster'in yaklaşık 11 bin kişilik uzman kadrosuyla 2011 yılında 500 bin müdüriye hizmet verdığını dile getirerek, "Türkiye'de kazandığımız bilgi birinciliği, deneyim ve uzmanlıkla sektörde ve rekabete yeni bir soluk getireceğiz. Hedefimiz Türkiye'nin bir numaralı lastik ve hafif araç bakım ağı olmak" dedi.

# İSİ ÜZMANINA BIRAKIN....

Eğitimli, uzman personelimiz,  
gerçek orijinal parça garantimiz ve kusursuz hizmet kalitemizle  
yükünüzü hafifletmek için çalışıyoruz.



SEÇKİNLER OTOMOTİV

Merkez: Büyük Kayaş Mah. 19 Mayıs Bulvarı No: 268 Kayaş - Mamak - Ankara

Tel: 0312 373 25 25 - 373 25 18 Faks: 0312 373 25 11

Şube: İvedik Merkez Sanayi Sitesi 34. Cad. No:7 İvedik - Ankara

Tel: 0312 394 13 36 - 394 13 39 Faks: 0312 394 13 08



[www.hyundaitruck.com.tr](http://www.hyundaitruck.com.tr)  
Karsan Pazarlama A.Ş.



ARÜS-DER'13 için yoğun bir şekilde çalışmalarını südüren Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Fırat, bakanlıklar, partiler, firma ziyaretlerini yoğun bir şekilde sürdürmeye devam ediyor.

Yerel Yönetmeliğinden sorumlu Genel Başkan Yardımcısı Menderes Türel ve Yerel Yönetmeliğin Genel Başkan Yardımcısı Mehmet Sekmen ile bir araya gelen ARÜS-DER Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Fırat, belediye ve yerel yönetimlerin desteklerinin çok önemli olduğunu dikkat çekerek ARÜS-DER'13 araç üstü ekipmanları fuarın sektörün güvenmesine önemli katkılar sağlayacağını belirtti. Başkanı Burhan Fırat, yaptığı görüşmeler neticesinde olumlu genel döntüler aldıklarını belirterek gundarı söyledi: "Yerel yönetmeliğin, araç üstü ekipman sektörüne her türlü desteği vermeye hazır olduklarını ve bizlenden bunun için bir yol planı beklediklerini ifade ettiler". Fırat, aynı zamanda Türkiye Belediyeleri Birliği ve Türk Dünyası Belediyeleri Birliği'nin de desteklerini almaktan mutlu hissettiğini söylemektedir.

## ARÜS-DER '13 Ziyaretleri'nde Yoğun Trafik

### İkinci Durak SANKO

Görüşmelerini yoğun bir şekilde sürdürden ARÜS-DER Yönetim Kurulu Başkanı Burhan Fırat'ın bir diğer durakı da SANKO idi. SANKO Makina Satış ve Pazarlama Direktörü Harun Arab ile Ankara Bölge Müdürlüğü'nde bir araya gelen Burhan Fırat ARÜS-DER'13 ile ilgili görüşmelerde bulundu. Yurt dışındaki beştekerinin fuar ziyaretiyle ilgili çalışmalarının da başladığını belirten Fırat, Sanko'ya davette bulundu. Arab, her türlü desteği vermeye hazır olduklarını söylemeye devam etti.

### ARÜS-DER'den TSE Standartlarına Öncülük

Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ve Türk Standartları Enstitüsü ile yapılan görüşmelerde ARÜS-DER, TSE standartlarının revize edilmesine öncülük etmektedir. TSE 4930 (Taşıt Tadilatı Projelendirme Esasları) standardının düzenlenmesi ve günümüz şartlarına uygun hale getirilmesi büyük önem arz etmektedir. ARÜS-DER, TSE ile çetevye sözleşmesi yapacağı ve ekipman firmaların yakından ilgilendiren gelişmeler olacağını açıkladı. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile görüşmeler devam ederken gelişmelerin ve aksaklıkların güncel olarak takip edilmesi büyük önem taşımaktadır. Bu konudaki çalışmaların yakından izlenmesi amacıyla da AİTM Alt Komisyonu'nda derneğimiz üyesi bir temsilcimiz bulunmaktadır. Bu sayede sektördeki firmaların ve üyelerimizin sorunları, talepleri daha hızlı çözüme kavuşacaktır.





# PROFESYONEL KALİTE



Nurmak, en zorlu şartlarda bile ihtiyaç duyulan performansı kesintisiz ve en üst seviyede sağlayabilen ürünlerile sektörün tercih edilen ve güvenilen markasıdır.



Kanal Görüntüleme



ARAÇ ÜSTÜ  
EKİPMANLAR MAK. OTO.  
SAN. TİC. LTD. ŞTİ.  
İvedik OSB 22. Cadde  
691. Sokak No: 34-36  
Ostim - ANKARA /  
TURKEY



**ARSİSDER**



1999

**BİRLİKTEN DOĞAN GÜC**

**ARSİSDER**

ARAC ve ARAC ÜSTÜ EKİPMAN ve İŞ MAKİNALARI ÜRETİCİLERİ BİRLİĞİ DERNEĞİ

[www.arsider.org.tr](http://www.arsider.org.tr)

## Radüs Dergisi Olarak 2013 Yılında Tutulacak Defterler ve Tasdik Zamanları ile İlgili SMMM Kürsat Ulusoy ile Keyifli Bir Söyleşi Gerçekleştirdik.

**R.D. -Anonim ve limited şirketlerin ticari defterleri nelerdir ve tasdik zamanlarını açıklar misiniz?**

K.U. -Anonim şirketlerin ticari defterleri şunlardır:

- 1- Yevmiye Defteri
- 2- Defter-i Kebir
- 3- Envanter
- 4- Pay Defteri
- 5- Yönetim Kurulu Karar Defteri
- 6- Genel Kurul Toplantı ve Müzakere Defteri

Anonim Şirketlerde Tasdik zamanları şunlardır:

Ticari defterlerin tamamı kuruluşta veya kullanmaya başlamadan önce açılış tasdiklerinin noterden veya ticaret sivil memurluklarında yapılması gereklidir. İlk açılış tasdikini izleyen faaliyet dönemlerinde ise örneğin 2013 yılı yevmiye, envanter, defter-i kebir ve yönetim kurulu karar defterleri 01/12/2012-31/12/2012 tarihleri arasında noterlere tasdikinin yapılması gerekmektedir.

Pay defteri ile genel kurul toplantı ve müzakere defteri sadece 2013 yılı için 2012 yılı Aralık ayı sonuna kadar notere tasdiki yapınır ve devam eden faaliyet dönemlerinde sayfaları bitene kadar tasdiki yapılmayacaktır.

Kapanış tasdikleri ise yalnızca yevmiye defteri ve yönetim kurulu karar defteri için izleyen faaliyet döneminin Mart ayı sonuna kadar noterlere yapılmasına gerekmektedir.

Limited Şirketler de ise bir fark dışında aynen yukarıda yapılan açıklamalar gibidir.

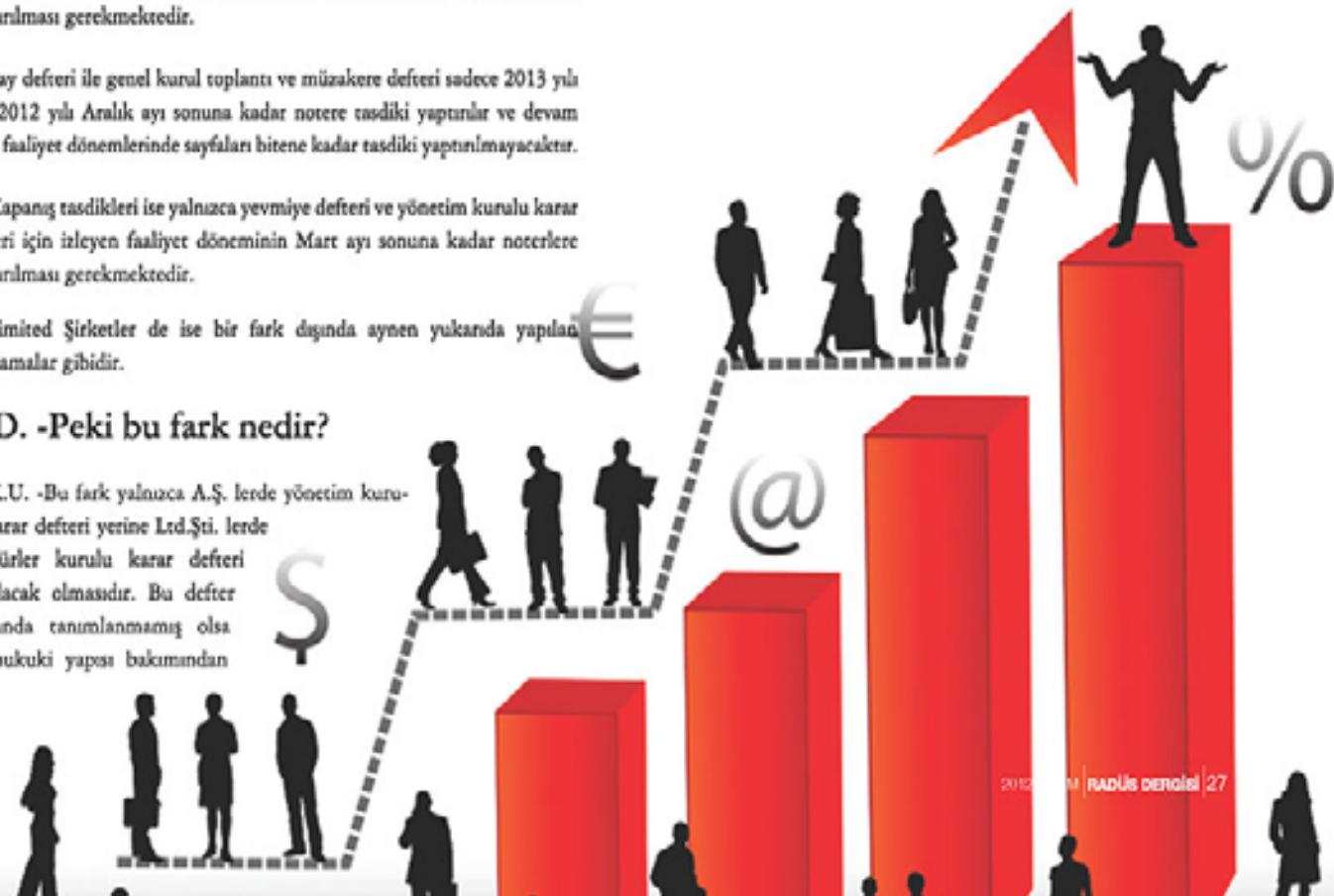
**R.D. -Peki bu fark nedir?**

K.U. -Bu fark yalnızca A.Ş. lerde yönetim kurulu karar defteri yerine Ltd.Şti. lerde müdüler kurulu karar defteri tutulacak olmasıdır. Bu defter kanunda tanınanmamış olsa da hukuki yapısı bakımından

karşılığını bu şekilde bulmaktadır. Ltd.Şti. lerde eskiden beri kullanılan ortaklar kurulu karar defteri, müdüler kurulu karar defteri yerine kullanılmaz. Ancak eski karar defteri hukuke Genel Kurul Toplantı ve Müzakere Defterine benzese de benüz Gümüşük ve Ticaret Bakanlığı ile Maliye Bakanlığıca müjtereken çıkarılacak tebliğ yayınlanmadığından böyle bir risk alınmaması gereği kanaatindeyim.

**R.D. -Sonuç olarak işletme sahiplerine neler söylemek istersiniz?**

K.U. -2013 yılı defterlerini tasdik ettirirken işletme sahipleri, benim tavsiyem yeni bir sayfa açınlar. Önceden olduğu gibi yevmiye, defter-i kebir ve envanter defterini aralık ayı içinde tasdik ettirsinler. Pay defteri, Yönetim Kurulu Karar defteri ile genel kurul toplantı ve müzakere defteri ise yeni defterler hazırlayarak yine 31/12/2012 tarihine kadar notere tasdik ettirsinler. Neden derseniz? Henüz uygulama ile ilgili tebliğ yayınlanmamışken ve para cezaları bu kadar yüksekken ve müyyiidelerle karşılaşmamak için yeni defter tasdik ettirelim. Şimdi herkesin yeni yılını kutluyorum. Yeni yılda her kesim ve sektörün başarılı bir şekilde geçirmesi dileklerimle.



# BORUSAN VE BALNAK GÜÇLERİNİ BİRLEŞTİRİYOR

Türkiye lojistik sektörü, sektörün dinamiklerini değiştiren çok önemli bir satın alımına sahne oldu. Borusan Lojistik, Türkiye'nin önde gelen lojistik şirketlerinden Balnak'ın hisselerinin tamamını satın almak için anlaşma imzaladı. Satın alma Rekabet Kurumu tarafından onaylandıktan sonra Borusan Lojistik, satış gelirleri açısından Türkiye lojistik sektörünün lider kuruluşu olacak.



**İki Şirketin Toplam Cirosu**

**600 Milyon ABD Doları**

1986 yılında kurulan Balnak Lojistik kara, hava, denizyolu ve demiryolu taşımacılığı ile antrepo hizmetleri veriyor. Hızlı tüketim, perakende, tekstil, otomotiv, kimya ve petrokimya gibi Türkiye'nin birçok lokomotif sektörüne hizmet sunan Balnak, 2011 yılında 200 milyon doların üzerinde ciro elde etti. Satın alma sürecinin tamamlanmasıyla birlikte Borusan Lojistik ve Balnak Lojistik'in toplam gelirleri 2012 itibarı ile 600 milyon ABD doları seviyesine erişmiş olacak, 4 binin üzerinde kişiye istihdam sağlayacak ve 10 binin üzerinde müşteri ile sektörde yön verecek.

Borusan faaliyet gösterdiği sektörlerde her zaman liderlige oynamaya devam edecek

Balnak Lojistik'in satın alınmasına ilişkin değerlendirmelerde bulunan Borusan Holding CEO'su Ahmet Uğur şunları söyledi: "Borusan Grubu faaliyet gösterdiği bütün iş dallarında bir adım önde olma vizyonu ile liderliği hedefliyor. Stratejik planlarında organik büyümeye yatırımları, maza ilave olarak sinerji yaratacağına inandığımız ve büyümemizle ivme kazandıracak satın almalar da yer alıyor. Borusan Lojistik'in Balnak'ı satın alması lojistik işimiz için bu stratejimizin hayatı geçirilmesinde önemli bir adımdır. Bu satın alma sürecinin sonuçlanması ardından Borusan Lojistik yurtdışında daha da güçleneceği gibi, yurtdışındaki varlığını da önemli ölçüde artıracak. Bu birleşme aynı zamanda ülkemizde lojistik sektörünün büyümesine de ciddi ivme kazandıracak."

Bu satın alınmanın yaratacağı sinerji sektörde damgasını vuracak

Bu satın alınmanın yaratacağı sinerjinin Türkiye lojistik sektörüne damga vuracağının kaydeden Borusan Lojistik Genel Müdürü Kaan Gürgenc ise şöyle devam etti: "Son derece dinamik bir yapıya sahip olan Türkiye lojistik sektörü aynı zamanda giderek artan bir rekabete sahne oluyor. Biz, hızlı büyuyen, sektörde yerini lider bir şirket yaratma hedefi ile yola çıktıık. Balnak güçlü acente azählarına, insan kaynaklarına ve sistemlere sahip bir şirket. Bu satın alma stratejik büyümemizi güçlendirecek. Satın alınmanın tamamlanması ile Borusan Lojistik yurtdışında çok güçlü bir acente ağını sahip olarak, bölgesinin önde gelen küresel oyuncularından biri olma yönünde önemli mesafe kat edecek. Etkin olduğumuz coğrafya daha da genişleyecek. Önümüzdeki yıllarda bu iki şirketin şimdiki toplam büyüğünden çok daha güçlü ve daha verimli bir şirket ortaya çıkacak. Sektörün iki güçlü şirketinin birleşmesi, Borusan Lojistik'i liderlige taşıyacak."

Balnak Yönetim Kurulu Başkanı Lütfi Aygüler ise şunları söyledi: "Balmak Lojistik kurulduğu günden bu yana güçlü bir büyümeye içinde oldu ve sektörün gelişimine katkıda bulunan önemli adımlar attı. Hep birlikte özeri ile çalışarak şirketi bugünkü konumuna getirdik. Şimdi yeni bir dönem başlıyor. Balnak Lojistik bundan sonra Borusan Lojistik çatısı altında hedeflerine doğru ilerlemeye devam edecek. Balnak Lojistik'in kaynakları, bilgi bankası ve deneyimi, Borusan Lojistik'e ivme kazandıracak ve Borusan Lojistik'i sektörünün liderliğine taşıyacak. Balnak Lojistik ve çalışanlarıyla her zaman gurur duyacağım."

Satin alma sırasında Borusan Lojistik'e Ünlü & Co, Balnak'a ise Raiffeisen Investment tarafından danışmanlık hizmeti verildi.

### Borusan Lojistik

1973 yılında kurulan Borusan Lojistik, 2000 yılından bu yana "integre lojistik hizmet sağlayıcı" olarak dört stratejik alanda hizmet veriyor. Borusan Lojistik, 5 binden fazla müşterisine hizmet sunuyor.

Mevcut 450 metrelük lineer rıhtım uzunluğu ve ileri teknolojik ekipmanlar ile Borusan Limana, Türkiye'de bu alandaki en yüksek standartları sağlıyor. 2012 yılında başlamış olan ve 2 yıl sürecek yatırımlar sonrasında 450 metrelük lineer rıhtım 615 metreye uzatılacak.

Türkiye genelinde toplam 230.000 metrekareye ulaşan kapasitedeki depolama alanıyla geniş bir yelpazede hizmet sunan Borusan Lojistik yurtdışında faaliyetlerini 4 kıtada kurdugu 6 şirketi ile Amerika, Hollanda, Cezayir, Ortadoğu ve Kazakistan'da Borusan Logistics markasıyla sürdürüyor.

Borusan Lojistik, son olarak Avrupa'ya yönelik hizmetlerinde yeni bir dönem açtı. Sektörde tren sahibi ilk şirket olan Borusan Lojistik, Türkiye - Avrupa arasında sunduğu bu çevreci proje kapsamında kapıdan kapıya entegre hizmetler sunuyor.

### Balnak Lojistik

1986 yılında kurulan ve 2007 yılında Amerikan yatırımcı fonu Great Circle Capital ile ortaklı kurulan Balnak Lojistik, 2008 yılında İzmir Lojistik Grubunu satın alarak yurt içi operasyonunu güçlendirdi. Balnak Lojistik hisselerinin % 46'sı Great Circle Capital'a, geri kalanının çoğunluğu ise şirketin kurucusu Lütfi Aygüler'e ait.

100 ülkede yetkili acenteleri bulunan Balnak Lojistik, İstanbul'un her iki yakasında yaklaşık 180.000 m<sup>2</sup>'lik depoları yönetiyor. Balnak yurtdışı ve yurtdışında yaklaşık 7 bin müşteriye hizmet sunuyor.

# OTOYOL VE KÖPRÜLER

# ÖZELLEŞTİ



Özelleştirme İdaresi Başkanlığı (ÖİB) tarafından yürütülen "Otoyol, köprüler ve ilgili tesislerin 25 yıl süre ile işletme hakkının verilmesi yntemiyic özelleştirmeye yönelik ihale" sonucunda, İhalede Koç Holding, merkezi Malezya'da bulunan otoyol işletmecisi UEM Group Berhad ve Yıldız Holding'e bağlı Gözde Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklığı A.Ş.'den oluşan Ortak Girişim Grubu en yüksek teklifi verdi. İhale sonucuna göre kurulacak ortaklık, Türkiye'de toplam ırarlılığı bin 975 km'yi bulan mevcut tüm otoyolların, iki seviye yoluñun ve iki Boğaz köprüsunun tek paket halinde 25 yıl süre ile işletme hakkını devralacak.

Koç Holding tarafından Kamunu Aydinlarna Platformu'na yapılan açıklamada Koç Holding, Malezyalı UEM Group Berhad ve Gözde Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklığı'ndan oluşan Ortak Girişim Grubu'nun Özelleştirme İdaresi Başkanlığı tarafından gerçekleştirilen otoyol ve köprülerin özelleştirilmesi ihalesinde en yüksek teklifi verdikti belirtildi. Açıklamada ortak girişim grubunda Koç Holding'in ve UEM Group Berhad'ın yüzde 40'ar, Gözde Girişim Sermayesi'nin ise yüzde 20 paya sahip olduğu hatırlatıldı.

"Bu önemli sorumluluğu hakkıyla yerine getirebilmek için çalışmalarımızı südüreceğiz"

İhaledein sonuçlanmasında ilişkin Koç Holding, Malezyalı UEM Group Berhad ve Gözde Girişim Sermayesi ortaklı¤i adına konuşan Koç Holding Turizm, Gıda ve Perakende Grubu Başkanı Tamer Hapimo¤lu yaptığı açıklamada, otoyol ve köprülerin özelleşti¤imisenin çok büyük çap ve ülke ekonomisi açısından çok önemli bir proje olduğunu dikkat çekti. "Bu proje için 3 günde kurumdan oluşan bir ortaklık oluşturduk ve hedefledi¤imiz sonucu ulsak" diyen Tamer Hapimo¤lu, ilgili ihaleye 31 Ekim'de kapalı anlafla teklif verildiğini, fiyat pasartığı ve açık artıma sürecinden sonra bu noktaya gelindi¤ini hatırlattı. Tamer Hapimo¤lu yaptığı açıklamada, ihalenin kazanmasının de birlikte ortaklığım Türkiye'deki mevcut otoyol ağının tümünün ve 2 Boğaz Köprüsü'nün bakım, onarım ve işletmesini 25 yili¤ine taşfece¤ine de dikkat çekti. Tamer Hapimo¤lu, "Bu ihale Türkiye'nin tek pakette en büyük işletme hakkı devri projesi olma özelli¤ini de taþiyor. Bu önemli sorumlulu¤u hakkıyla yerine getirebilmek için hazırlıklarımızı ve çalışmalarımızı südürece¤iz" diye konuştu.

Yapan açıklamaya göre İhalede ülkelan sonuc, Özelleştirme Yüksek Kurulu, Rekabet Kurulu ve Danıştay onaylarından sonra geçerli¤i kazanacak. Tüm işletmenin Karayolları Genel Müdürlüğü'nden Ortak Girişim Grubu'na devri bu onaylar ve nihai ödeme sonrasında gerçekleşecek.

# Koç Holding, Uem Group Berhad ve Gözde Girişim Sermayesi Ortak Oldu

## Otoyol ve Köprülerin Özelleştirilmesi

Otoyol ve köprülerin özelleştirilmesi ihalesi 7 büyük otoyol, 2 çevre yolu, 2 Boğaz köpeşünün kapasitenin altı katlarında üzerindeki hizmet tesisi, bakım ve işletme tesisi, ücret toplama merkezleri ve diğer mal ve hizmet üretimi birimleriyle tek paket halinde, 25 yıl süreyle işletme hakkının devini kapsamaktadır. İnşaatı Karayolları Genel Müdürlüğü (KGM) tarafından daha sonra tamamlanacak Mersin-Silifke ve İzmir-Çandarlı otoyolları da bu kapsamında işlilecektir.

Paketteki varlıklar günlerden olusmaktadır:

- Edirne - İstanbul - Ankara Otoyolu
- Pozantı - Tarsus - Mersin Otoyolu
- Tarsus - Adana - Gaziantep Otoyolu
- Gaziantep - Şanlıurfa Otoyolu
- Toprakkale - İskenderun Otoyolu
- İzmir - Çeşme Otoyolu
- İzmir - Aydan Otoyolu
- İzmir Çevre Otoyolu
- Ankara Çevre Otoyolu
- Boğaziçi Köprüsü
- Fatih Sultan Mehmet Köprüsü ve Çevre Otoyolu

## Koç Holding A.S.

Temmuz 1926 yılında atılan Koç Holding, değişimin bir adım önünde giderek sadece Türkiye'nin değil, Avrupa'nın da en büyük ve başarılı gruplarından biri haline gelmiştir. Bugün gelişen noktada Koç Topluluğu, ülkesinde yakaladığı başarıyı dünyada yakalama hedefine adım adım ilerleyen bir dünya oyuncusudur. Türkiye'nin kalkınmada lokomotif unsurlarından biri olan Koç Holding; cirosu, ihracatı, çalışan sayısı ve İstanbul Menkul Kıymetler Borsası'ndaki payı ile Türkiye'nin en büyük şirketler topluluğunu bünyesinde barındırmaktadır. 2011 yılı verilerine

göre Koç Holding, Fortune 500 sıralamasındaki tek Türk şirketi olmaya devam etmektedir. Öte yandan İstanbul Sanayi Odası'nın 2010 yılı 500 Büyük Sanayi Kuruluğu arasında da, en büyük 10 sanayi kuruluşu arasında 5 Koç Topluluğu şirketi yer almaktadır.

## UEM Group Berhad

Malezya Hükümeti'ne bağlı bir yatırım holdingi olan Khazanah Nasional Berhad'in bir ortaklığı olan UEM Group Berhad, 4 ana iş koluna odaklanmış şirketler topluluğundan oluşmaktadır. Bu şirketler otoyol işletmeciliği, gayrimenkul geliştirme, mühendislik ve inşaat ile bina ve varlık yönetimi alanlarında faaliyet göstermektedir. UEM Group bugüne kadar çok sayıda altyapı ve ulaşım projelerine imza atmıştır. Ana merkezi Kuala Lumpur'da yer alan UEM Group'un başlıca uluslararası faaliyetleri Hindistan, Endonezya, Brunei, Orta Doğu, Yeni Zelanda, Kanada ve İngiltere'dedir.

## GÖZDE Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklıği A.Ş.

Gözde Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklıği A.Ş. (Gözde); 2010 yılında, gelişime potansiyeli taşıyan ve kaynak ihtiyacı olan girişim şirketlerine saun vadeli yatırım yapmak amacıyla halka açık bir şirket olarak kuruldu. Gözde, Türkiye'nin giderek yükselen global profiline paralel olarak bilgesel büyümeye dinamiklerini de değerlendirecek şekilde, değişen dünya ekonomisinde öne çıkacak sektörlerde yatırım yapıyor. Bu kapsamında, Girişim Sermayesi Yatırım Ortaklıği kimliği ile faaliyetlerine devam eden Gözde, öncelikli olarak Finans, Bilişim ve Teknoloji, Petrokimya, Temiz/Yenilenebilir Enerji, Gayrimenkul & Lojistik ve Tarım alanlarına uğurluk veriyor. Bunun haricinde rekabet avantajı yüksek ve büyük pazar yaratma potansiyeline sahip Türkiye'nin ekonomik ve sosyal gelişimine katkıda bulunabilecek her türlü projeyi de değerlendirmeye abyor. Gözde'nin önemli yatırımları arasında Türkiye Finans Katılım Bankası, Exper, Medyasoft, Şok Marketler, Küçük Manezit, Makina Takım Endüstrisi hisseleri bulunuyor.



Hüseyin TUNC  
husayintunc@rodusdergisi.com

## Düz Köşe

# 2012 de Terk Edip Giderken...

Merhaba,

Bir sene daha göz aop kapayınca kadar bitiyor. Koşkoca 2012 nası başlıdı, nasıl buna geldik, inanın hiçbir filim yok. Her insan kendine göre bir mücadele içine gidiyor ve zaman acımasızca skip giidiyor. Daha dün gibi hatırlıyorum sene başında yaptığımız planları. Ya siz? 2012'de ne umdunuz, ne buldunuz? Planlarınızın, düşüncelerinizin ne kadar uygulanabildi; hayalleriniz ne kadar gerçeklestirebildiniz, ne kadar unutulup gitti?

Aşında hepimiz, kendi koşturmanın içinde kayboluyoruz. Dosyalarla görüşmeler azalıyor, hiçbir şey için vakit bulunamaz oluyor. Ailelerimiz, akrabalarımız veya kendimize ayıracığımız birkaç saat... Hep etteliyoruz. Ya iş akışımıza göre, ya da kendi kurduğumuz düzenin bizi zorladığı formatta göze plaslıyoruz her şeyi. Bu modus peki hayat? Sürekli bir yerlere yetişmeye çalışmak, sürekli koşturmak, her gün aynı hir stres yönetimi uygulamak zorunda kalmak...

Evet, hayatın bir mücadele olduğu konusunda hemfikirim. Ama bence insan, kendisine vakit ayıramadığı sürece uzun vadeli başarı şansı azalıyor. O tempo içerisinde kendimize vakit ayıramadığumuza zaman, gerçek değerlendirmelerden de uzaklaşıyoruz. Bu şekilde kendi özeğinizizi ve değerlendirmelerini sağlıklı yapabilmemiz mümkün olmuyor, olamaz da!

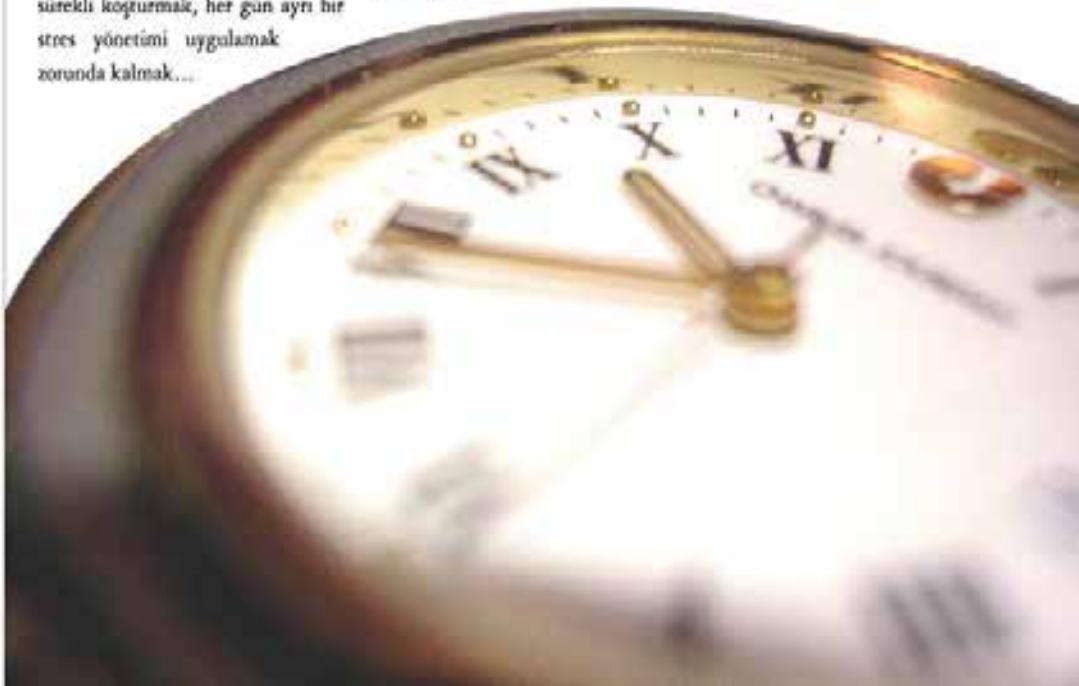
Bence hepimiz, kendimizi bu koşturmanın biraz düşünerek bırakmayı. Ailelerimize, sevdiklerimize biraz daha vakit ayıralım. Kendi kurduğumuz ve içinde kaybolup gittiğimiz düzenimize biraz dışarıdan bakma fırsatı verelim kendimize. Belki o zaman görebiliriz. Neyi daha iyi yapabiliyoruz, neyi yapamayabiliyoruz, yanlışlarımıza, doğrularımıza... Sanki birçok şeyi daha iyi değerlendirebiliyor gibi geliyor bana. Bu sayede hem kendiniz, hem de çevremiz için daha sağlıklı kararlar alabiliriz.

Bu sırada hem ülkemiz, hem de tüm dünya için geberli. Şu an gözümüzün önündeki siyasi liderler veya büyük spor kulüplerinin başkanları için de. Kendilerine yeterli vakit ayırmadıkları için, bir süre sonra sağlıklı değerlendirmeler yapamaz oluyorlar ve aldıkları kararlar, kendi kurdukları sistemin kendilerine dayattığı kararlar haline geliyor. Bu yüzden ciiddi hatalar yapıyorlar ama bunun farkında bile değiller. Kendilerini biraz dışarıya çekip, yaptıkları işlere farklı açılarından bakma şansı bulsalar, bugündünden çok daha ileride olurları hepsi, sanki.

Sizi bilmem, ama ben kendi kurduğum ve bazen içinden çıkmadığım acımasız sistemime şanı diyeceğim: «Bana biraz müsaade».

Şimdiden herkese sağlıklı, mutlu ve başarılı bir yıl dilerim.

Höggü kalmı...



# Mutluluğunuza Hizmet Ediyoruz...



Yayçe,  
hizmet verdiği  
müşterilerine en iyi sunarak  
dünyamızın ve  
çocuklarımızın geleceğini  
daha da güzelleştirmek için  
duraksızın çalışıyor.

Yayçe Temizlik Sanayi Ticaret Limited Şirketi  
Ehlibeyt Mahallesi 1267. Sokak No:1/5 06520 Balgat- ANKARA T:0312. 473 86 76 F:0312.473 86 77  
[www.yayce.com.tr](http://www.yayce.com.tr) - [info@yayce.com.tr](mailto:info@yayce.com.tr)

**YAYCE**



Dr. Zekeriya BABAOĞLU  
zekeriya.babaooglu@produdergi.com

## Sağlıklı Yaşam

# Vitaminler

Vücuta gereklili olan maddeler: proteinler, karbonhidratlar, yağlar, aminoasitler ve vitaminlerdir.

Proteinlerle, karbonhidratlar ve yağlar vücutta enerji veren maddeler olup, Vitaminler normal hayatın devam edebilmesi için gerekli olan ve yiyeceklerin içerisinde doğal olarak bulunan bileşikler olarak vücutumuzun fonksiyonlarının düzenlenmesinde ve devam etmesinde önemli rol oynarlar.

Vitaminler doğada iki şekilde bulunur

- 1 - Yağda eriyen vitaminler: A + D
- E + K VİTAMİNLERİ vücutta depolanması için hergün almaya gerek olmayan vitaminlerdir.

2 - Suda eriyen vitaminler: B ve C VİTAMİNLERİ vücutta depolanmazlar, alınan fazla miktarları vücuttan dışarı atılır ve onun için hergün alınması gereken vitaminlerdir.

### A Vitaminini

Büyümeye yardımcı olur, vücut direncini sağlar, Göz organının gelişimini, iyi çalışmasını ve korumasını sağlar.

A vitamininin bulunduğu besinler: Süt, et, yumurta, balık, ekmek, fasulye, mercimek, tereyağı, patlıcan, havuç, kereviz, lahana, karnıbahar, ıspanak, çilek, portakal, greyfurt, maydanoz, elma, armut, patates, domates ve hıremada bulunur.

### B-1 Vitaminini

Gelişmeyi sağlar, sindirimini kolaylaştırır, salgı bezlenmesini artırır.

B-1 vitamininin bulunduğu besinler: Un, süt, et, taze, sebzeler, fındık, ceviz, yumurta, nohut, balık, kepeç, muz, kestane, lahana ve karnıbahada bulunur.

### B-2 Vitaminini

Sinir sistemi ve solunum sisteminin çalışmasına yardımcı olur. En çok süt, peynir yumurta, ceviz, fındık, kepeç, balık, et, salatalık, patates ve bira mayasında bulunur.

### B-6 Vitaminini

Dokuların yenilenmesini, karaciğerin dahi iyi çalışmasını, sinir sisteminin yenilenmesini sağlar.

En çok taze ve kuru fasulye, muz, lahana, ıspanak, kaşıkçı ve salatalıkta bulunur.

### C Vitaminini

Kemiklerin ve dişlerin gelişmesini sağlar. Kanı toksik maddelerden temizler. Büyümeye ve gelişmeye yardımcı olur. Tansiyonu düşürür, kandaki şeker miktarını azaltır. Böbrek üstü beşlerinin çalışmasını artırır, erkeklik gücünün sürdürülmesini sağlar. Vücutumuzu grip ve diğer alt ve üst solunum yolu hastalıklarına karşı koruyarak direnç sağlar.

### E Vitaminini

Yağda eriyen E Vitamini vücutumuz için hayatı önemlidir. Isıya ve yoğun pojirmeye karşı çok dayanıklıdır.

Göz sağlığı ve görme duyularımız için önem taşımaktadır. Vücuta alınan ağır metaller, zehirli bileşikler, radyasyon ve bazı ilaçların toksik etkilerine karşı koruma sağlar.

Vücuttaki hastalıklara karşı vücut direncini yükseltir. Bağışıklık sistemi için önemli bir vitamindir.

Yaşlanmaya bağlı hafıza kayiplarının önlenmesinde etkilidir.

Kırmızı kan hücrelerini gelişterir ve çoğaltır. Kalbe yaralı olan HDL kolesterol oranını yükseltir. Zararlı olan LDL kolesterolu azaltır.

Kandaki kolesterol miktarını dengeye sokar. Kaslara ve cilde sağlık katar. Akciğerlerin havalandmasını artırır. Kalp krizine, kansere, alzheimer'e, kataraktta karşı koruyucudur.

E Vitamininin en çok bulunduğu besinler:

Bağday, pırasa, misir, dan, soya, yer fıstığı, badem, susam, ceviz, zeytin yağı, manzur, ayçiçek yağı, misiröni yağı ve birçok yeşil sebzede bulunmaktadır.

Cinko:

Büyüme ve cinsel gelişmenin normal olmasını ve yaraların iyileşmesini sağlar. Eksikliğinde büyümeye geriliği, işahsızlık ve eklemelerde şıyme meydana gelir.

En çok deniz ürünleri, et, karsıcıger, fındık, süt ve yumurtada bulunmaktadır.

Magnezyum:

Kemik ve dişlerin gelişimini ve sağlığını korur. Sınır iletişimi ve kas kasımları ile enerji oluşumu sağlar. Eksikliğinde büyümeye geriliği, davranış bozukluğu, sinir ve kas çalılığında bozuklıklar olur.

En çok soya fasulyesi, fındık, süt, balık, tatlı ve yapraklı sebzelerde bulunmaktadır.

B-12 Vitamini:

Sınır sistemi fonksiyonları için gereklidir. Eksikliğinde zihinsel ve sinirsel fonksiyonlar bozulabilir. Kulak çınlaması ve halsizlik belirtileri gözlemez. Vücutta depo vitamin olarak bulunduğuundan eksikliği ve yetersizliği yollar sona ermeye başlayabilir. Uyugaklık ve unutkanlık ile yataktan yorgan uyanma gibi semptomlar ortaya çıkabilir.

En çok karaciğer, süt, yumurta aşı, peynir, balık, et ve karidesde bol miktarda bulunmaktadır. Bitkilerde az miktarda bulunmaktadır. Sebzelerde B-12 vitamini bulunmaz.

D Vitamini:

Yağda eriyen D vitamini insan derisinde, güneş ışığı ile temas sonucunda meydana gelir.

En çok balık yağı ve yumurta sarısında bulunmaktadır.

Yaraları: Kalsiyum ve fosforun emilimini düzeler, kemik büyümeye ve settleşmesini sağlar. Rəsitsizlik önler ve kas kasımlarını engeller. Bebekler ve çocukların kemik ve dişlerin normal gelişme ve büyümelerini sağlar.

Eksikliğinde; Rəsitsizlik, çapak bacaklar, kemik ve eklemelerde deformasyonlar, kaslarda zayıflık, bitkinlik, bacaklarında ağrı ve kemiklerin çubuklaşmasına neden olur.

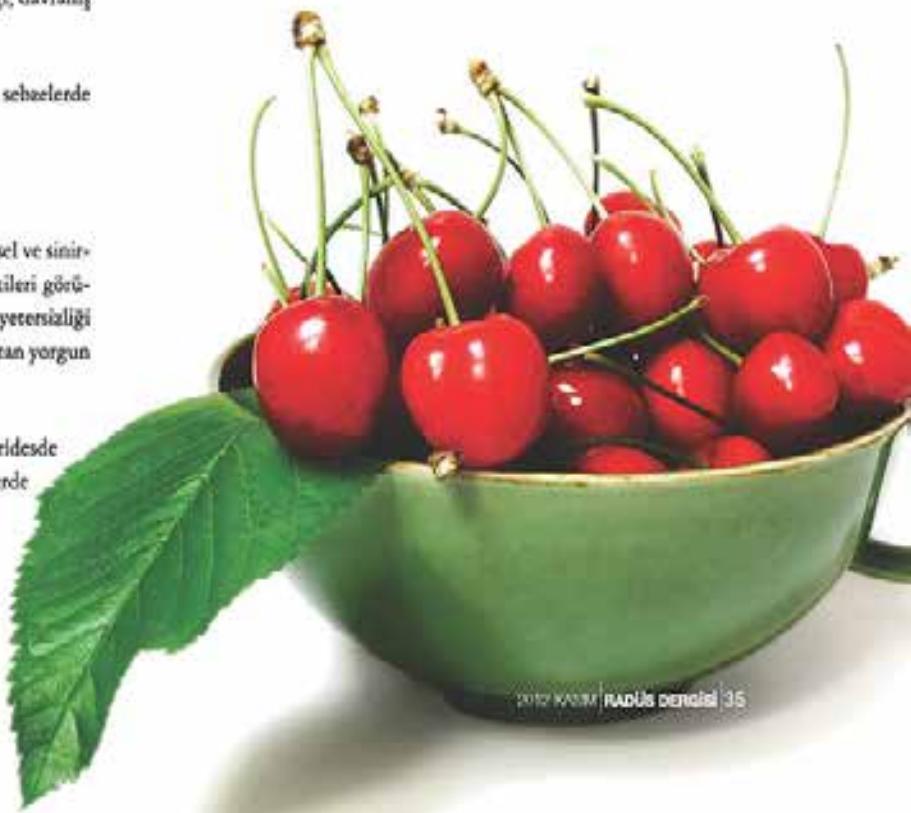
K Vitaminii:

Kan pihtlaşmasında önemli rol oynar. En çok lahana karnabahar, ıspanak, yeşil sebzeler, soya fasulyesi ve tahılla da bulueur. Eksikliğinde kanamalar sebep olur.

Demin:

Kırmızı kan hücrelerinin üretimi için gereklidir. Bağışıklık sistemini güçlendirir. En çok yumurta sarısı, et, balık, ciğer, fasulye, fındık ve dağlak ile yeşil sebzelerde bulunmaktadır. Hemoglobinin yapımı ve metabolizmanın uyarılmasında yararlı enzimlerin yapamını sağlar. Eksikliğinde; kansızlık ve oksijen kullanımında yetersizlik görülmektedir.

Bol vitaminli günler dile





# KARSAN – HYUNDAI YENİDEN

Karsan, Hyundai Motor Company'nın (HMC) geliştirmekte olduğu yeni hafif ticari araç serisinin üretimi ve tedariki için anlaştı.

Karsan ve iş ortağı Hyundai Motor Company (HMC) arasında Haziran 2011'de imzalanan "Çerçeve Anlaşması"nın devamı niteliğindeki nihai anlaşmanın imza töreni, 27 Kasım 2012 Salı günü Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kıraç ve HMC Başkan Yardımcısı Young Hoon Jung'un katılımıyla Sait Halim Paşa Yalısı'nda gerçekleşti.

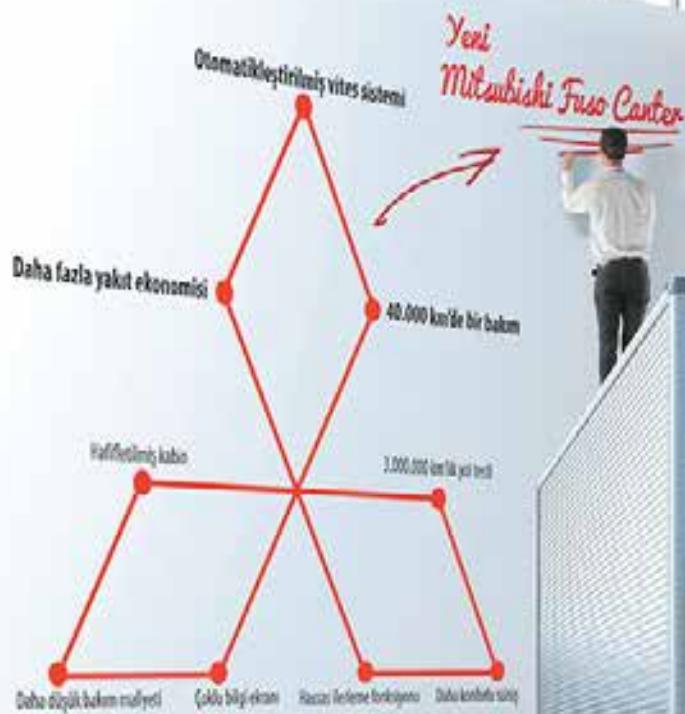
İmzalanan anlaşmanın, HMC tarafından geliştirilmekte olan 6 – 3 ton arası (Gross Vehicle Weight) azami yükü ağırlığa sahip panel van, hafif kamyon ve minibüs versiyonları bulunan hafif ticari araç serisinin üretimini kapsadığı belirtildi. Hedefin, üretim başlangıç tarihi 2014 yılı sonu olarak belirlenen yeni modelden, ilk 7 yılda, toplam 200 bin adedin üzerinde üretim gerçekleştirilmesi olduğu ifade edildi. Anlaşma kapsamında, Karsan bu yeni ürün serisinin iç pazarın yanı sıra Avrupa, Kuzey Afrika, Orta Doğu ve Bağımsız Devletler Bölgesi'ndeki (CIS) Kafkas ülkeleri için münhasır üreticisi konumunda olacak.

İmza töreninde, Karsan'ın 46 yılı aşkan köklü bir kurum olduğunu vurgulayan Karsan Yönetim Kurulu Başkanı İnan Kıraç, HMC ile 2007 yılında dayanan iş ortaklıklarında bugün ulaşılan noktanın çok gurur verici olduğunu söyledi. Bu proje ile Türkiye'nin hafif ticari araç alanında Avrupa'daki lider konumunun daha da güçlendigini belirten Kıraç, Karsan'ın kendisini isparlamış üretken kalitesi sayesinde, HMC'nin yeni hafif ticari araç serisi ile büyük başarılarla imza atacağından en ufak kuşkusunu olsadığını sözlerine ekledi.

## Proje işbirliğine ivme katacak

"İmza Töreni"nde söz alan HMC Başkan Yardımcısı Young Hoon Jung ise Karsan'la olan işbirliklerine bu projenin ösemeli bir ivme katacağını ve bundan duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Dünyanın en büyük dördüncü otomotiv üreticisi konumunda olduğunu vurgulayan Jung, Hyundai'nin otomobilde dünya çapında yakaladığı başarıyı araçlarında da göstermeye bağıtladığını söyledi. Jung sözlerine şöyle devam etti; "Avrupa hafif ticari araç pazarında da otomobilde yakaladığımız aynı başarıyı yakalayarak önemli bir oyuncu olmayı hedefliyoruz. Bu proje kapsamında, hedef pazarlara yönelik geçişleştirdiğimiz yerel pazar araştırmaları sonucunda pazar ihtiyaçlarını ve beklenenlerini belirledik ve ürün serisinin geliştirmeye faaliyetlerini bu araştırma sonuçlarına göre kurguladık. Bu çalışmalarla Türkiye otomotiv endüstrisinin başarısını ve Karsan'ın kaliteli üretimin ilave ederek Avrupa pazarlarında iddialı bir oyuncu olma yolunda hızla ilerlemektreyiz. Karsan bugün Türkiye'nin en önemli otomotiv üreticilerinden biri. HMC, Karsan'ın çağdaş üretim teknolojisi ve metodları kullanarak ürettiği bu araçları Avrupa, Orta Doğu ve Afrika pazarlarında pazarlayacak. Bu büyümeye stratejimizin gerçekleşmesinde Karsan'la imzladığınız bu sözleşmenin hayatı önemini biliyoruz".

Taraflar arasında 28 Ocak 2011 tarihindeki MoU'nun (Memorandum of Understanding - Mutabakat Zabıti) ardından 28 Haziran 2011 tarihinde HMC Yönetim Kurulu Başkanı Han-Young Choi ve Karsan Murahhas Azası Jan Nahum tarafından "Çerçeve Anlaşması" (Framework Agreement) imzalandı. Bu anlaşma kapsamında Karsan, HMC tarafından geliştirilecek olan 6 – 3 ton arası azami yükü ağırlığa sahip panel van, kamyon ve minibüs versiyonlarını içeren yeni bir ticari araç serisinin Avrupa ve bölge pazarları için münhasır üreticisi ve Türkiye'deki münhasır dağıtıcı olmak üzere adım atmıştı.



# Son noktayı koyduk.

Sınıfının ilk otomatikleştirilmiş vites sistemi DUONIC, 40.000 km'lik bakım aralığı ve artan yakıt ekonomisi ile Yeni Canter daha fazla kazanmak isteyenler için son nokta.

**YENİ**  
MITSUBISHI FUSO  
**CANTER**

[www.fusocanter.com](http://www.fusocanter.com)

**TEMSA** GLOBAL



# ARÜSDER

## Bauma Çin Fuarı'ndaydı

Çin Shanghai'de 2 yılda bir gerçekleştirilen ve Çin'in önemli fuarlarından olan "Bauma China" 2012 Fuarı 30-27 Kasım 2012 tarihleri arasında başarıyla gerçekleştirildi.

Messe Munchen'in organize ettiği "Bauma China" Fuarı, 40 ülkeden 2700'e yakın katılımcı, 260000'e yakın ziyaretçisiyle dünyanın önceli fuarları arasında yer aldı. Türkiye'den de 600'e yakın işadamının ziyaret ettiği Yapı, İnşaat Makinaları ve Teknolojileri Fuarı, gerek etkinlikleri gerekse görsel showlarıyla da büyük beğeni kazandı. Fuarı kardan ARÜSDER Yönetim Kurulu Başkanı Barhan Pirat, izlenimlerini şu şekilde aksardı:

"Yerinde yapılan fuarda baktığınızda ev sahibi firmalar, çok büyük yer kaplıyorlar, görselliğe önem veriyorlar. Bu fuarda doluğunu aşından da büyük önem taşıyor. Bizim kendi yaptığımuz fuarda ise yerli üreticilerimiz açısından böyle bir çalışma ön planda değil. Almanya'ya fuarda gördüğümde MAN'ın Mercedes'in ve diğer markaların büyük alan kaplamış ve buna da görsellikle zenginleştirilmiş olduğunu görüyorsunuz. Tabii bu da büyük ziyaretçi akınlarını doğuruyor. Çin de de aynı durum söz konusu. Sanayi markası, ülkemizde de biliniyor. Fuarda iki, üç hobi kapama; dışında ise sergilediği showlarla fuarda görselliğine görsellik katıyor. O markayı çektiğiniz anda fuar üçte bir küçülür. Bu açıdan bakarsak bizler de fuar yaptığımızda çok daha özen göstermeliyiz. Gerek katılımcı sayımız ve kapladığımız alan gereklilik için görsel kısımla bir bütün olarak gereken önemini vermeliyiz. Tüm bu detaylar ziyaretçinin fuarda olan ilgisinin artmasına neden oluyor. İkincisi Çin'de yapılan fuarda baktığımızda fuarda firmasının hizmetinin çok da iyi olmadığını görüyoruz. Mesela yerlerde hali bile yok ama fuar ziyaretçi akınına uğrayıyor. Buz de Türkiye'den kalkıp enaz bir fuar yapmışlar görelim diyoruz. Ve dünyadın pek çok yerinden ziyaretçi akın ediyor. Tek eksigimiz fuardan

gemeye gitiyoruz; ancak orada edindiğimiz izlenimleri, tecrübeleri hiçbir zaman kendi ülkemize yaşatmaya ya da uygulamaya gayret göstermiyoruz. Gittigimiz fuarda bir dünya para ödeip onlara ekonomilerine katkı sağlıyoruz. Türkiye, Avrupa ve Asya'nın üretim üssü. Bu nedenle İstanbul bizim için çok önemli. Bizim fuardanızı da uçak dolusu insanların ziyaret etmesi lazımdır. Ayni zamanda yaptığımız fuarda havaalanları, metro istasyonlarına iki dakikalık mesafelerde. Bizlerin de gerek katılımcı, ziyaretçi olarak gereklilik kriterlerini olarak fuarda çok daha katkı sağlamamız gereklidir". Diyen Pirat, sözlerini şu şekilde sürdürdü:

"Fuarda sadece katılımcı firmalara değil, ülkemizin tanıtımına da büyük katkı sağlar. Türk Hava Yolları, oteller vb. Fuarlığı bacısız sanayi haline getirmiş bir tek Almanya örneği var. Bu fuardanızın neredeyse tamamını Almanya organize ediyor. Bu insanlar bu fuardanızı ülkemizi kalkındıracak gelir elde ediyorlar. Biz ise kendi fuardanızıza ziyaretçi ve katılımcı gelemeye zorluk çekiyoruz. Ben bu noktada birlikte hareket etmemiz gerektiğine inanıyorum. Birlikte hareket edilmediğinde büyük bir ağama kaydedebileceğimizi inanmıyorum. Aşağı yukarı 12 Türk firması katıldı. ARÜSDER, İMDER, üyemiz olan Hidrokon, Makine Tanıtım Grubu, Pimmaksan, Polimer Kaoçuk Kazelogulları, Hidrokon, Bıldırdoğlu oradaydı. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Müsteşarı Prof. Dr. Ersan Aslan ve Sanayi Genel Müdürü Süleyman Emiroğlu da oturda gelerek desteklerini verdiler. Umarım gerekli ilgi ve alaka bizim fuardanızma da gösterilir".







Ercüment GÜL  
ercument.gul@produsdergisi.com

## Sektörün Yenilikleri

# Euro 6 ve Sonrası..

Bilindiği üzere Euro 6 emisyon normları, Avrupa'da 2014 yılında, Türkiye'de ise 2016 yılında devreye girecektir. Euro 6 ile birlikte emisyon oranlarında ciddi bir düşüş olacakmış. Aşağıda ağır vasıtalar için Euro emisyon değerleri verilmiştir. Görüleceği üzere, Euro 4 ve Euro 5 arasında çok büyük bir fark yokken, Euro 6'da özellikle HC ve NOx emisyonlarında büyük bir düşüş yaşanıyor ve bunu sağlamak tabii ki teknik olarak da kolay değildir. Bu nedenle Euro 6 motorlarda birçok farklı sistem bir arada kullanılmıştır.

Euro 6 emisyon değerleri					
Norm	CO	HC	NOx	PM	İs
Euro I	4.5	1.1	8.0	0.612	
	4.5	1.1	8.0	0.36	
Euro II	4.0	1.1	7.0	0.25	
	4.0	1.1	7.0	0.15	
Euro III	1.0	0.25	2.0	0.02	0.15
	2.1	0.66	5.0	0.10	0.8
Euro IV	1.5	0.46	3.5	0.02	0.5
Euro V	1.5	0.46	2.0	0.02	0.5
Euro VI	1.5	0.13	0.4	0.01	

(Emisyon değerleri g/kWh olarak verilmiştir. İs değeri ise 1/m olarak verilmektedir.)

Euro 4 ve Euro 5 araçlarında, düşük emisyon değerini sağlamak için genelde Adblue ve bazı markalarında EGR sistemi kullanılmıştır. Ancak bazı istisna markaların haliç Euro 6 motorlar için ön görülen bu 2 sistemin bir arada kullanılmıştır.

Temel olarak bu 2 sistemin farkından bahsetmek gerekiyor 2 sistem de temel olarak NOx emisyonlarını azaltmaya yönelik; ancak yöntemleri farklıdır. EGR sistemi yani egzoz gazı rezirkülasyonu sistemi ışminden de anlaşılırca üzere, egzoz gazını tekrar motora göndererek, yanma odasındaki yanma sonu sıcaklığından düşürerek NOx emisyonlarının oluşumunu azaltır. Çünkü NOx emisyonları yüksek sıcaklıklarda oluşan bir

emisyondur. Yanma odasındaki sıcaklık 1800K'i geçtiğinde havanın içerisindeki azot ile oksijen birleşerek azot oksitleri meydana getirirler. Azot ve oksijen aynı aynı zararsız gazlar iken, azot oksit insan sağlığı için oldukça zararlı bir gazdır. Bu nedenle EGR ile sıcaklıklar düşürülecek azot oksit oluşumunu önüne geçirilmiş olur. Ancak EGR yöntemiyle sağlanan fayda ile beraber bir miktar da verim kaybı olur. Biraz daha teknik detaya girmek istersek, EGR miktarının ne kadar olması gerektiği aşağıdaki formülle ve test yöntemleri ile belirlenir.

Yapılan çalışmalarda sadece EGR kullanımının, NOx açısından olumlu fakat diğer açılardan olumsuz olduğu tespit edilmiştir. Özellikle %30 üzeri EGR kullanımı motor performansını oldukça düşürmektedir. Ortalama %10 civarında kullanım uygunudur. Tabii ki bunlar motor tasarımı ile ilgilidir ve son kullanıcıının bu konuda yapabileceği bir seçenek yoktur.

Adblue sisteminde ise NOx emisyonları, gazlar motordan tamamen çıktıktan sonra yok edilir. Katalizöre püskürtülen Adblue sıvısı zararlı gazları parçalayarak NOx emisyonlarını azaltır. Bu yöntem daha kesin ve yan etkisi olmayan bir yöntemdir. Ancak burada da son kullanıcı için ek bir uğraş söz konusudur. Kullanıcı yakut deposu dışında Adblue deposuna Adblue sıvısı koymakla yükümlüdür. Genel görüşün aksine bu ek bir maliyet değildir, çünkü Adblue kullanan bir araç yakıtına daha az yakacağının, toplamda maliyet açısından bir

kayıp söz konusu değildi. Sadece belirtmiş olduğum gibi el bir uğraş söz konusudur. Konusu geçmişken de belirtmekte fayda var ki ; Adblue de- posuna farklı bir sıvı madde koymak, çeşitli sensörlerin ipalii ile "zekice" görüşmelerle Adblue kullanımını iptal etmek, son derece tehlikeli ve kar edeyim derken büyük zararlara neden olabilecek uygulamalardır. Adblue sistemine sahip bir araç, en ekonomik ve verimli performansını doğru ve standartlara uygun Adblue kullanımı ile sağlamaktadır. Ülkemizde ne yazık ki merdiven altı Adblue üretimi de yaygındır. Bu konuda da dikkatli olmakta fayda var, çünkü standartlara uygun olmayan kullanım büyük problemlere neden olabilir.

Tekrar konumuza dönmek gerekiyor Euro 6 motor dizaynları genel olarak bu 2 sistemi beraber kullanır. Çünkü kanunlar gereği sağlanması gereken değerler Euro5'e göre çok farklıdır. NOx emisyonları Euro 6 motorlarda, Euro5 motora göre 5 kat daha düşüktür. Buğu sağlamak için de temel yol EGR ile seaklikler düşürülecek bir miktar NOx düşüğü elde etmek, ve çıkan gazların da katalizörde tekrar Adblue ejekte edilerek tekrar parçalanması ve azot okşit düşümüdür.

Tabii ki çevre için çok faydalı olacak bu motorlarla beraber, yollanmadaki birçoğu Euro4 , hatta Euro3 değerlerini dahi sağlamayan araçlar kullanılmaya devam edildiğe çevreyi pek de koruyan olmayacağı. Bu konuda ne gibi bir ödem alır, ya da kullanıcıların çevreci ve yeni araçlar kullanmaya başlamaları için ne gibi teşvik sistemi konur bilemiyorum; ama önemli olan çevreyi korumaksa günümüzde artık yavaş yavaş tüm araçların ya Euro6 emisyonuna sa-

hip olması gerekmekte ya da araçların tamamen alternatif yakut / tarihlidiler araçlara dönmesi gerekmektedir. Yollarda simsiyah egnaz dumansı 25-30 yıllık kamyonlar ve belediye otobüsleri hala yürüyorken, Euro6'ın faydalardan bahsetmek çok da mantıklı olmayacağı.

Salam ve Saygılarımla,

Ercüment GÜL



# Araç Üstü Ekipman Hastanesi

## Ankara'da Açıldı



**SERVİS**  
HİZMETLERİ A.Ş.



**ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN  
HASTANESİ**  
0312 278 27 79 - [www.servishizmetleri.com.tr](http://www.servishizmetleri.com.tr)

Şeymaç Çto Sanayi Sitesi Bahçekapı Mah. 2677 Sok. No 3 Elmeşük/ANKARA

# Dünyayı Seviyoruz, Sizin İçin Temizliyoruz



- 🕒 İleri Teknoloji Vakum Sistemi
- 🕒 Özel Ses İzolasyonu (67dBa)
- 🕒 Uzun Fırça Ömrü

- 🕒 Hidrolik ve Mekanik Sistem Seçeneği
- 🕒 %15 Daha Fazla Yakıt Tasarruf Sistemi
- 🕒 3m<sup>3</sup>'ten 8m<sup>3</sup>'e Kadar Farklı Kapasite Seçeneği



**24 SAAT  
SERVİS  
YEDEK PARÇA  
TELEFON İLE**

Topçular Kışla Caddesi No: 37/49 Eyüp / İstanbul  
Tel: 0212 613 54 48 (Pbx) Faks: 0212 613 54 49  
Fabrikac: A.O.S.B. 10032 Sokak No: 12 Çigli / İzmir  
Tel: 0232 328 11 66-44 Faks: 0232 328 12 34

 **CEKSAN**  
YOL SÜRFİME MAKİNALARI  
[www.ceksanmakina.com](http://www.ceksanmakina.com)



Tuğba GÜZEL  
tuğba.guzel@radusdergisi.com

# Tehlikesiz Atıklar...

Bu sayıda Resmi sorumluluk olarak yeni gündeme gelmiş Tehlikesiz Atık uygulamasından bahsedeceğim.

Daha önceki yazılarmda bahsettiğim gibi,

- Belediye Atıkları (Evsel Nitelikli Kısıt Atıklar)
- Ambalaj Atıkları
- Tehlikeli Atıklar
- Tehlikesiz Atıklar
- Kullanılmış Pil ve Aküler
- Elektrikli ve Elektronik Cihaz Atıkları
- Ömrünü Tamamlamış Araçlar (ÖTA)
- Ömrüsü Tamamlamış Lastikler (ÖTL)
- PCB/PCT
- Atık Madeni Yağları / Bitkisel Atık Yağları
- Tibbi Atıklar

gibi pek çok atık kategorisi yer almaktadır.

Bu atık kategorilerinin uygulamada olan ve nispeten oturmuş yönetmelikleri ve tebliğleri yer almaktadır. Daha sonraki sayılarda bu atıklar ve mevzuatları ile ilgili özet bilgilendirmeler yapacağım.

Fakat yeni uygulamaya girmesi açısından ve 01.01.2013 tarihi itibarı ile Atık Üreticilerine bağı sorumluluklarının verilmesi açısından bu mevzuata öncelik veriyorum.

Tehlikesiz atıklar ile ilgili olarak hazırlanmış "Bazı Tehlikesiz Atıkların Geri Kazanımı Tebliği" ise, 17.06.2011 tarih ve 27967 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girmiştir.

Tehlikesiz atıklar diğer atıklardan nasıl ayırt edebileceğimiz konusunda biraz bilgi vermek istem siyaset...

Atıklar ile ilgili çerçeve yönetmelik "Atık Yönetimi Genel Esaslarına İlişkin Yönetmelik" tır.

Bu yönetmelik kapsamında, atıklar sektörlerne yönelik olarak kod numaraları ile belirtilemiştir.

Tehlikesiz atıkların tebliğ kapsamındaki tanımı;

"Atık Yönetimi Genel Esaslarına İlişkin Yönetmenliğin EK-IV'nde (\*) ile işaretlenmemiş atıklar" olarak tanımlanmaktadır.

Fakat bu tanım kapsamında, (\*) işaretinin yanı sıra, tebliğin EK(2) listesinde yer alan kendine sırt özel yönetmeliği olan, Ambalaj Atıkları, Tibbi Atıklar, Ömrünü Tamamlamış Lastikler, Belediye Atıkları vb. gibi





tahlikeli özellikte olmayan atıklar tıhlikesiz atık olarak değerlendirilmemektedir.

Örnek vererek tıhlikesiz atıkları tarif edecek olursak, evlerde ya da sanayide kullandığımız ürünlerin ambalajları, ambalaj atığıdır. Fakat evlerde kullandığımız mobilya, ahşap kapı vb. tıhlikesiz atıktır.

Sanayi anlamında ise, bor yağları bulaşmamış talaşlar, odun talaşları tıhlikesiz atıktır. Tekstil fabrikalarından çıkan atık kumaşlar tıhlikesiz atıktır.

Bu atıkların çoğu, sanayiciler tarafından, endüstriyel nitelikli evsel atık olarak katı atık depolama göndereilmektedir. Evlerden çıkanlar ise, evsel atık olarak doğrudan belediyelere gönderilmektedir.

Fakat geri kazanımı mümkün olan atıkların bertarafı yasaktır.

Aynı zamanda belediyenin katı atık depolama sahasıcan ömrünü azaltmaktadır.

Bu da belediye yeni yatırımlı yapması demektir ki, katı atık depolama sahaları için yeni yatırımlı bütçeleri çok yüksektir.



Peki bu atıkları ne yapmamız gerekmektedir.

Bu atıklar ile ilgili Çevre ve Şehircilik Müdürlüklerinden İzin Belgesi almış Toplama-Ayrma Tesisleri bulunmaktadır.

Ya da, Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'ndan Lisans almış, Tehlikesiz Atık Geni Kazanım Tesisleri mevcuttur.

Söz konusu atıkların izin ve lisansı olmayan tesislere göndermenin cezası ise, 37.696 TL'den başlayıp, 92.244 TL'ye kadar varmaktadır.

01.01.2013 tarihi itibarı ile tıhlikesiz atık ile ilgili bildirimler yapmamız gerekecektir. Bu gibi cezalar ile karşılaşmamız için, tıhlikesiz atıklarımızı tespit edip diğer atıklardan ayrı depolayıp uygun lisanslı tesislere göndermemiz gerekmektedir.

Bunun yanı sıra, Entegre Atık Yönetim Planı hazırlayıp her yıl Mart ayında söz konusu atıklarımız ile ilgili Çevre ve Şehircilik Bakanlığı'na bildirimde bulunmamız gerekmektedir.

Daha sonraki aylarda daha detaylı söz konusu atıkları değerlendireceğim.

Görüşmek üzere, Hoca kahn...

# Akfen Holding Güçleniyor



Havalimanları yönetimi ve operasyonları, inşaat, deniz limanı işletmeciliği, deniz ulaşımı, su dağıtım ve suluk su hizmetleri, enerji ve gayrimenkul gibi endüstriyel kollarında faaliyet gösteren Akfen Holding, ilk 9 aylık finansal sonuçlarını açıkladı. Geçen yılın aynı döneminde 6,3 milyon TL kar açıklayan Holding'in 1 Ocak - 30 Eylül 2012 dönemine ilişkin finansal sonuçlarına göre konsolidé net dönem kârı 656,367 milyon TL oldu.

## Akfen Holding 9 ayda 656 milyon TL kar etti

Akfen Holding'in 9 aylık finansal sonuçları açıklandı. 1 Ocak 2012- 30 Eylül 2012 dönemini kapsayan finansal sonuçlara göre Holding'in konsolidé net dönem kârı 656,367 milyon TL olarak gerçekleştiğinde, şirketin öz sermayesi 2011 yıl sonuna göre yüzde 46 artarak 1,680 milyon TL oldu. Akfen Holding'in düzeltilmiş Faiz, Amortisman ve Vergi Öncesi Kârı (FAVÖK) geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 4 oranında artarak 248,716 milyon TL oldu. Holding'in konsolidé geliri ise 862,699 milyon TL olarak gerçekleşti.

## 2012 yılında kuvvetli nakit girişi sağladık, yeni projeler için hazırız

Akfen Holding'in ilk dokuz aylık operasyonel gelişmelerine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Akfen Holding CEO'su

Süha Güçsav, bu dönemde gerçekleştirilen TAV Havalimanları ve TAV Yatırım'da sahip olunan hisselerin önemli bir kısmının satışı ile şirkete büyük bir nakit girişi sağladığını ve bunun da yeni yatırım alanlarına girmek konusunda Akfen Holding'in kaynaklarını önemli ölçüde genişlettiğini ifade etti. Söz konusu satış işlemiyle birlikte Akfen Holding'in sermaye yapısının çok daha kuvvetli bir seviyeye ulaştığı vurgulayan Güçsav, satış işleminin de önemli katkısıyla net kardaki rekor seviyedeki artıya da dikkat çekti. Güçsav, 2012 yılının ilk dokuz ayında bağlı ortaklıkları ve mügeerek yönetimde tabii şirketleri aracılığıyla 272,7 milyon TL'lik yatırım yapıldığını belirtti.

Yeni yatırım fırsatlarına da değinen Güçsav; Akfen, Doğuş, Makyol ve Autostrade per L'Italia'nın oluşturduğu eşit ortaklıklı konsorsiyumun, 31 Ekim'de köprüler ve otoyolların özelleştirilmesi ihalesine teklif verdiği kaydetti. Mersin'de kurulması planlanan ve yaklaşık 500 milyon ABD Doları'na mal olmasının beklenen doğalgaz çevrim santrali projesinin kuralı gücünün 570 MW'a yükseltilmesi için EPDK'ya yapılan başvurunun uygun bulunmasıyla projenin hız kazandığını, yapacak santral için teknik danışman ve mühendislik hizmetlerinin alınacağı firmaların belirlendiğini ve inşaatına başlandığını söyledi.

Akfen Holding olarak tahvil piyasalarını da etkin şekilde kullanmaya devam etmeklerini belirten Güçsav, halka arz etkileri toplam 280 milyon TL'lik tahvilin faiz ödemelerinin dösem içinde harapıyla gerçekleştirileceğini ifade etti.

İştiraklarıyla birlikte operasyonel ve finansal açıdan başarılı bir dönemi geride bıraktıklarını vurgulayan Güçsav, önümüzdeki dönemde de gerek mevcut iştirakları gereksiz Akfen Holding portföyüne eklenecek yeni projelerle birlikte hedeflerine sağlam adımlarla ilerleyeceğini ifade etti.

## Akfen Holding İştirakları ve Bağlı Ortaklılarının ilk dokuz aylık operasyonel gelişmeleri

### TAV Havalimanları

2012 yılının ilk dokuz ayında TAV Havalimanları Holding'in yaptığı havalimanlarını kullanan yolcu sayısı bir önceki yılın aynı dönemine oranla %635 artış göstererek, 53,5 milyon seviyesinde gerçekleşti.

### TAV Yatırım

2011 yılı sonu itibarıyle Tav İnşaat'ın tarama olduğu iş miktarı 2,7 milyar ABD Doları tutarında olup, 30 Eylül 2012 tarihi itibarıyla TAV İnşaat'ın kontrata bağlanmış kalan iş tutarı; Abu Dhabi Havaalanı, Medine Havaalanı ve İzmir Havaalanı ile birlikte yaklaşık 2,8 milyar ABD Doları'dır.

HEP AYNİ HİZDA ÇALIŞIYORUZ...  
AMA HEP FARKLI HİZMETLER SUNUYORUZ...

**HZ**  
MEDYA

REKLAM ORG. RADYO TELE. MAT. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

BİRLİK MAHALLESİ 285. SOKAK NO: 30/13 06610 ÇANKAYA-ANKARA-TÜRKİYE

TEL: +90312 440 24 49 - FAX: +90312 440 64 46

## Serbest Kürsü



Vahap AKAR  
vahap.akar@radusdergisi.com



Merhabalar,

Bir seneyi daha bitirdik. İyiyile küçüdüyle, acııyla tatlısıyla koca bir yıl daha geçti. Şimdi söyle arkamiza yaşılanıp düşünme zamanıdır, 2012 yılı benim için nasıl geçti?

Her yeni yıl bağlangıçında birçoğumuz oturup düşünürüz. Yeni yılda neleti yapacağım neleri yapmayaçığım. Bazı kararlar alırız, bu kararların bir kısmı her yeni yılda alıp uygulayamadığımız kararlardır ama olsun bu artık yeni bir yıldır, yeni başlangıçların yapılacakı, yeni temiz bir sayfanın açılacağı yıldır. Bu kararları uygulamak için kendimize sözler veririz. Hayatımızın bir takvim yaplığının değişmesi ile değiştireceğine inanız belki de.

Kimimiz bunu başarı kimimiz bagaramaz. Ama kesin olan bir şey var ki, birçoğumuz geriye dönüp bakışında bitirdiğimiz sene içerisinde aklının ucundan bile geçirmeyeceği birçok şey yaşamıştır, baularımızın hayatı kökünden değişmiş ve sene sonunda doğumuz geriye dönüp baktığı zaman vay be ne çok şey yaşamışın son bir yılda der.

Şirketler içinde durum çok farklı değildir. Her yılbagında şirketler de oturup o sene için planlar yaparlar, satış hedeflerine, üretim durumlarını planırlar. Kendilerine büyük hedefler koymalar. Yeni müşteriler ve

pazarlar belirlerler. Sene içerisinde de var güçleri ile bu hedefleri gerçekleştirmek için çabalaz dursular. Şirket ne kadar büyükse, ne kadar kurumsal ve güclüse bedellerde o kadar büyük ve acımasızdır aslında. Sene sonu geldiğinde de bu sefer senenin nasıl geçtiği değerlendirilmeye bağlanır. Geriye dönüp bakış neler yapmışız neler yaşamışız diye.

İşte şirket olsun işte gahis bir yıl uzun süre ve hayat insanın karşısına sürekli sürprizler çıkartıyor ve bazen bütün hesapları bütün planları alt üst edebiliyor.

Yukarda da dediğim gibi şimdiden oturup muhasebe yapma zamanı, nasıl bir yıl geçirdik, istediklerimizin ne kadar oldu, beklenmedik neler yaşadık ve neselerde hatalar yaptık. Bu çok önemli bir muhasebe aslında, insan her zaman düşünmelii, yeni planlar programlar yapmalı, hatalarını iyi değerlendirmeli ve bu hataları tekrarlamamak için elinden geleni yapmalı.

Hata tekrarlmırsa hata olmaktan çıkar ve unutmayalım ki salak adam aynı yoldan gidip farklı sonuc elde etmeye bekleyen adamdır.

Şimdiden hepinize güzel mutlu sağlık dolu bir sene diliyorum. Umarım gölgenizden geçenleri gerçekleştirebilirsiniz.

# Şehir İçi Otobüslerde Yeni Teknolojiler: CNG ve Hibrit Çevreci Otobüsler Yollarda



**I**stanbul Büyükşehir Belediyesi'nin öncülüğünde, İETT İşletmeleri Genel Müdürlüğü tarafından düzenlenen düzenli III. Toplu Ulaşım Haftası Transist 2012'de konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. CEO'su Tuncay Bekiroğlu, hibrit ve doğalgazlı otobüslerin toplu taşıma'daki önemini anlattı.

Transist 2012 kapsamında düzenlenen, "Otomotiv Sektöründe İnovatif Uygulamalar" başlıklı sempoziumda konuşan MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. CEO'su Tuncay Bekiroğlu, 'Şehir İçi Otobüslerde Yeni Teknolojiler' konulu bir sunum gerçekleştirdi. MAN markasının CNG teknolojisi konusunda 70 yılı aşkın bir tecrübesi bulunduğuunu aktaran Bekiroğlu, "Doğalgazlı toplu ulaşım araçlarının önemini her geçen gün artıyor. Düşük emisyon oranları nedeniyle çevreci olarak adlandırılan hibrit ve doğalgazlı otobüsler toplu taşıma filolarındaki yerini alıyor" dedi.

## Örnek Başkent

Daha çevreci görüntüler de, faydalı-maliyet hesaplamaları yapıldığında, doğalgazlı otobüslerin hibrit otobüslerin önune geçtiğini vurgulayan Bekiroğlu, "MAN pencerelerinden bakışımızda, şu anda tüm dünyada 3.500'den fazla MAN marka CNG'li şehir içi otobüs ve yürürlüğü piyasaya sunulmuştur. Son yaptığı yanılımla filosundaki doğalgazlı MAN araç sayısını 13-40'a çıkan Ankara Büyükşehir Belediyesi, dünyanın en çevreci filosuna sahip olarak, hem Avrupa'ya hem de ülkemizdeki diğer şehirlere örnek olmuştur" dedi.

Hibrit motorlu otobüslerin, düşük karbon monoksite salınımına sahip olmalarına karşın, bataryalarının geri dönüşümü noktasında sıkıntılardan henüz tam olarak giderilmemişini aktaran MAN Kamyon ve Otobüs Ticaret A.Ş. CEO'su Tuncay Bekiroğlu, "Hibrit motorlu otobüsler konusunda, MAN'ın 1975 yıldından bugüne ka-

dar sürekli bir tecrübe var. Hibrit motorlu bir otobüs 100 bin kilometrede 14 bin litre daha az yakıt tüketiyor. Bu, hem çevresel açıdan hem de maliyetler açısından oldukça ciddi bir rakam. Ancak elektrik üretimiinden kaynaklanan çevre kiriliği bu noktada akıllara yine faydalı maliyet hesaplamasını getiriyor. Aracı kullanırken çevreye zarar vermemesiniz bile elektrik üretirken çevre kiriliğine neden oluyorsunuz" dedi.

Bekiroğlu ayrıca, hibrit motorlu otobüslerin bataryalarının geri dönüşümü noktasında henüz tam olarak sona ermiş olmasa da, MAN tarafından üretilen otobüslerin bataryalarının WEB (Waste Electrical and Electronic Equipment) direktiflerine uygun olarak geri dönüştürilebileğini ifade etti.

**D**ünya nüfusu 7 milyon civarından yükseldi. Bir yanda nüfus artışı ve hızla tükenen doğal kaynaklar, diğer yanda çevresel sorunlar ve en başında da atık sorunu. Örneğin bugün bir Avrupa vatandaşının yılda 16 ton malzeme kullanıyor ve bunların 6 tonu atık, 6 ton atığın da yarısı çöpe gidiyor. Avrupa'nın başını çektiği gelişmiş ülkeler; atık sorunu ile baş ederken, "kullanımı azalt, tekrar kullan, geri dönüştür ve geri kazan" prensiplerini tartışıyor. Biyobozunur plastikler ve geri dönüşüm teknolojileri en çok konuşulan konular arasında. Dünya plastik sektörüne yön veren uluslararası şirketlerin temsilcileri, bu kez PAGEV öncülüğünde İstanbul'da düzenlenen kongrede bir araya geldi.

Türk Plastik Sanayicileri Araştırma, Geliştirme ve Eğitim Vakfı (PAGEV), bu yılki Plastik Endüstri Kongresi'nin ana teması, "Çevre İçin Plastik İnovasyon" olarak belirlendi. Kongrede birer sunum yapmak üzere, dünyanın önemli plastik şirketlerinden uzmanları da İstanbul'a davet etti. Amaç, Türk plastik üreticisine yeni bursa opşan kazandırmak ve yeni teknolojileri, gelişmeleri izlemelerini sağlamak. Swissotel The Bosphorus'da yapılan kongreye; Sabic, LyondellBasell, 3M, Evonik, Trane, Starlinger, Vinyloop, Battenfeld-Cincinnati, Engel, NGR, Piovan, Enformak, Ravago Group, Novamont, NTIC, AJ Majoris, EuPR gibi dev şirketlerden konuşmacılar katıldı.

## Çevreci Plastikler

Katılımın yüksek olduğu kongrede, firmalar yapılan sunumları dikkatle izledi, sorularına ilk aşından yanıt alma fırsatı buldu. PAGEV Endüstri Kongresi'nde, plastik atıklarının geri dönüşümü ve geri kazanımı, biyobozunur yani emsiz, buğday gibi bitkilerden elde edilen plastikler ve biyobozunur plastiklerin geri dönüşümü üzerine yapılan sunumlar dikkat çekiciydi. Bitkilerden elde edilen ve toprağa karışabilecek plastiklerin plastiklerden ayrı sınıflandırılması gereği, birlikte toplanmalarının geri dönüşümü zorlaştıracağı belirtildi. Ülkemizde

de sıkça biyobozunur plastiklerle karıştırılan oxobozunur plastiklerin sanıldığı gibi çevre dostu olmadığı da ortaya çıktı. Oxbozunur plastikler, biyobozunur plastikler gibi topraga karışıyor, parçalarına ayrılarak sadece gözden uzaklaşıyor. Oxbozunur plastikler için kullanılan katkı maddelesi de çevreye zarar veriyor. Petrolden üretilen yani polimer esaslı plastikler oxbozunurlara kıyasla daha çevreci.

LyondellBasell şirketinden Dr. Andreas Neumann, kongrede yaptığı konuşmada, plastiklerin petrol ve kömürden daha yüksek enerji değerine sahip olduğuna dikkat çekti. Ömrünü tamamlamış plastiklerin alternatif bir enerji kaynağı olarak kullanabileceğini belirterek, Avrupa'daki "energy recovery" yani enerji geri kazanımı uygulamaları hakkında bilgi verdi. Almanya, Hollanda, Avusturya, Belçika, Norveç, İsviçre, Danimarka ve Lüksemburg'dan oluşan dokuz Avrupa ülkesi, plastik atıklarını çöpe atmak yerine geri dönüştürüyor ya da yakarak enerji kaynağı olarak kullanıyor. Geri kazanımında yüzde 90'dan fazla kotaya sahip olan bu ülkelerde geri dönüşüm bile 'geri kazanımın gerisinde' kalmış durumda.

Kongrede yapılan sunumlar arasında öne çıkanlardan biri de PVC üretiminde dünyadan en büyüklerinden biri olan VinyLoop'tan Richard Thommeret & Christian Thamm'in konuşmasındaki detaylardı. PVC geri dönüşümünden bahseden uzmanlar, 2012 Londra Olimpiyatlarının sürdürülebilirlik ve çevre konusundaki politikasından bahsederek, olimpiyat stadyumun çatısında kullanılan membran yani örtünün PVC'den yapıldığını ve 2014'de Rio'da yapılacak Dünya Futbol Şampiyonası'nda yeniden kullanılabileceğini belirttiler.

PAGEV Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Uysal, bu yıl 7'inci kez düzenledikleri kongrenin firmalar açısından son derece yararlı olduğunu ve katılımanın yüksekliğini kendilerini mutlu ettiğini belirtti. Uysal sözlerini şu şekilde sürdürdü: "Firmalarımız dünyanın önemli şirketlerinden gelen uzmanlarına sunumlarından yararlanma imkânı bulurken, dünyada yaşanan



gelişmeleri ve yeni teknolojileri görme şansını elde ettiler. Amacımız Türk plastik üreticisi firmalarımıza yeni açılmlar kazandırmaktır. Bu aşdan son derece başarılı geçen bir kongreydi. Plastikler ve çevre konusundaki tartışmalarda, gelişmiş ülkelerle kıyasla ne denli geride olduğumuzu da üzüllerken gördük. Biz plastikler yasaklanan mı yasaklanması mı, çevreye zararlı mı, değil mi üzerinde konuşurken, Avrupa'nın geri dönüşüm ve geri kazanım konusunda çok yol alacağını gördük. Özellikle plastikler, genelde ise atık sorununu çözmek için daha yapıcı ve gerçekçi çözümlere ihtiyacımız var. Geri dönüşüm konusunda Sanayi Bakanlığı ile Çevre ve Şehircilik Bakanlığı arasındaki çalışmalarımızda devam ediyoruz."

Bu yıl Enformak, Trane, Bayegan, Engel, Sabic, Starlinger, Tisan Mühendislik, Uysal Plastik, Teknokim Plastik, Dursan Plastik ve ChemOrbİ firmalarının sponsorluğu ile gerçekleşen PAGEV Plastik Endüstri Kongresi, önemindeki yıl Aralık ayında, "Gıda Sektoründe Plastik Uygulamaları" ana temasıyla Swissotel'de yapılacak.

## Kullanımı Azalt, Tekrar Kullan, Geri Dönüştür ve Geri Kazan



**T**ürkiye'nin lider otobüs üreticisi MAN, Toplu Ulaşım Haftası kapsamında, ulaşım sektörüne yön veren kurum ve kuruluşları bir araya getiren Transist 2012 fuarındaki yerini aldı. Doğalgazlı ve dizel otobüslerle kamu sektöründeki pazar payını büyütmeye devam eden MAN'ın fuar standında; Lion's City CNG körekli ve solo otobüsler görücüye çıktı.

MAN'ın Ankara'da bulunan Akyurt tesiste üretilen, üsteün teknoloji ürünü doğalgazlı Lion's City CNG körekli ve solo toplu taşıma otobüsleri, büyükşehir belediyelerinin tercihi olmaya devam ediyor. 2012 yılında yapılan anlaşma ve teslimatlarla MAN; Ankara, İstanbul, Trabzon ve Gaziantep Büyükşehir Belediyelerinin filolarındaki yerini aldı.

## Belediyelerin toplu taşımadağı çözüm ortağı MAN

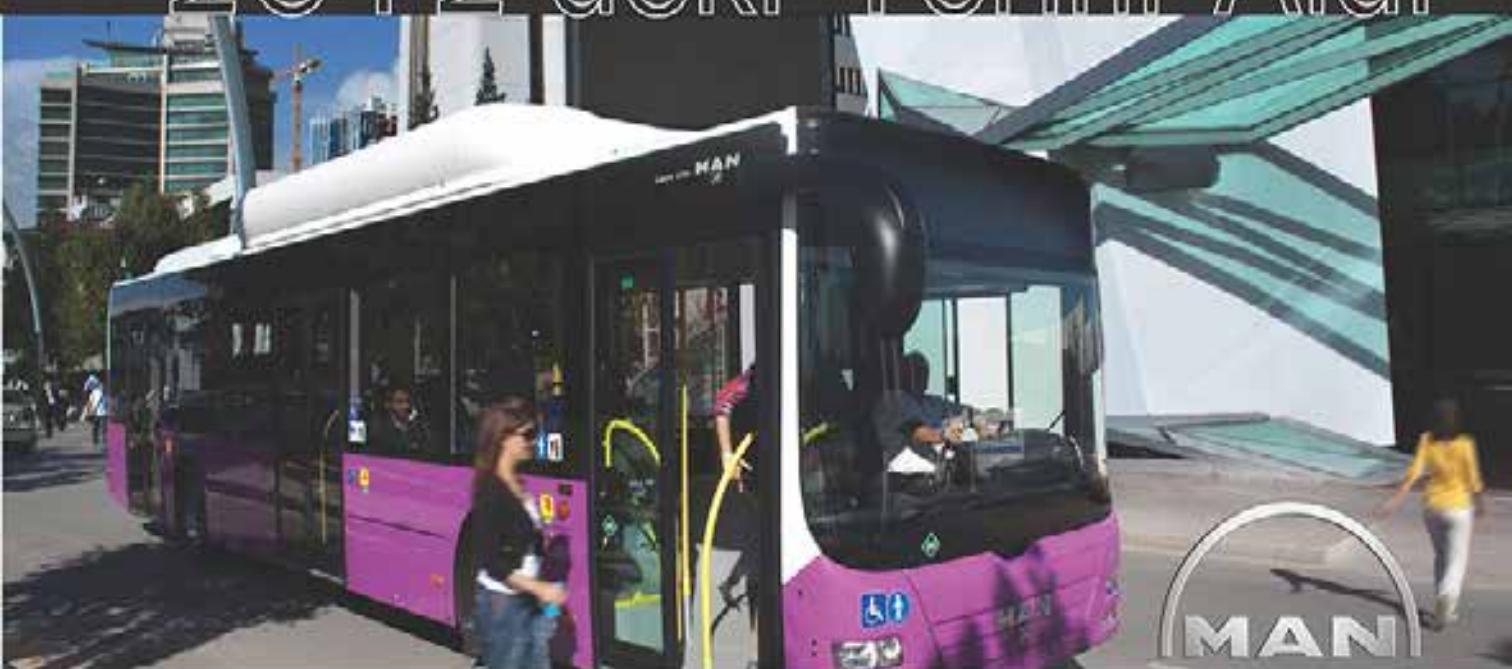
Avrupa'nın en çevreci araç filosuna sahip Ankara Büyükşehir Belediyesi, yapılan anlaşma ile hânyesindeki 1090 doğalgazlı otobüse; alçak tabanlı, engelli erişimli, klimalı ve kameralı 250 adet MAN Lion's City CNG doğalgazlı körekli otobüs ekledi. Araçların teslimatı 2013 yılı Mayıs ayına kadar tamamlanmış olacak.

İstanbul Otobüs İşletmeleri Ticaret AŞ'nın yaptığı har ihalelerini kazanan halk otobüsçilerinin de tercihi doğalgazlı MAN oldu. Teslimatları devam eden anlaşma ile halk otobüsçileri İstanbullular için, 18'i doğalgazlı Lion's City CNG ve 2'si dizel solo olmak üzere toplam 20 adet toplu ulaşım otobüsü aldı.

Trabzon Belediyesi genişleyen filosunu MAN ile güçlendirdi. Trabzon Belediyesi, 2012 yılını kapsamında 2 adet alçak tabanlı ve körekli yeni nesil dizel MAN belediye otobüsünü filosuna dahil etti. Öncelikli olarak şehir merkezi ile Karadeniz Teknik Üniversitesi arasında öğrenci ulaşımı sağlamak maksadıyla kullanılan bu otobüsler birlikte, Trabzon Belediyesi'ndeki yeni nesil MAN belediye otobüsü sayısını 24'e yükseltti.

Gaziantep Büyükşehir Belediyesi kentiçi toplu taşımada kullanılmak üzere, filosuna 50 adet çevre dostu MAN Lion's City CNG doğalgazlı otobüs ekliyor. Gaziantepçilerin daha hızlı ve konforlu hizmet alabileceklerini sağlamak amacıyla Büyükşehir Belediyesi tarafından gerçekleştirilen yarım kapsamanda alınan doğalgazlı otobüslerde, engelli rampası, klima ve kamera sistemi bulunuyor. Gaziantep Büyükşehir Belediyesi, 2013 yılı Mart ayına kadar doğalgazlı araçlarının tamamını teslim alacak.

# MAN TRANSIST 2012'deki Yerini Aldı



# Hepsinin Üstünde

Radyum; yıllardır sizin için size özel iş kıyafetleri hazırlıyor.

İş verimini artıran "kaliteli" çözümler sunuyor.

Bu yüzden Türkiye ve dünyada her geçen gün daha fazla firma,  
Radyum iş kıyafetlerini giyiyor.



Gökhan GÜÇLÜ  
gokhan.guclu@radusdergisi.com

## Dostça

# Mutluluk... İnanmak... Paylaşmak... Saygı Duymak...

Kendini yalnız hissettiğin kadar yalnızın  
ve güçlü hissettiğin kadar güçlü.

Kendini güzel hissettiğin kadar güzeli.  
İşte batur boyası!

İşte batur yaşamak bunu battrlaştırmak kadar yaşamın  
bunu anstrajunda aldırmak her nefes kadar üşürtün  
ve harçnlaklığını anstrajının kadar çalılık anstrajlarını  
gizlilik saklandıktır kadar gizlendir  
kaşlar öbekildiği kadar sevinli  
bebek ağıllığı kadar bebektir  
ve her şeyi öğrenmişin kadar bilirsin,  
bunu da öğren:

Sedîfîn kadar seviliyin...

Tükettiğimiz duygularla bank kalamadığımız bir  
dünyada yaşıyoruz, dostlar. Huzursuz, tedirgin, pişman... Keşkelerle dohuyuz... Bu duygularla yoğunlaşmış  
bir ay yaşadık...

Cumhuriyet Coşkumuza, 10 Kasım hüzününün yükü  
bir ay. Özlemle ve belki biraz da yetersizliklerimizin  
bilincinde olağan eksişliklerimizle... Eksişlerimi  
zi bilenek bile erdemdir oysa. Görebilirsek şayet, onar-  
mak-tamamlamak adına da bir olanaktır. Yeter ki; te-  
lafatı olsun hataların.

Nedir mutluluk nedir? Tebessüm etmek.

Ya paylaşmak? Üleşenek, pay etmek.

İnanmak? Bir şeyin varlığını, doğruluğunu kabul etmek.

Peki saygı duymak? Üstünlüğü, yaşlılığı, yararlığı,  
kutsallığı dolaylarıyla bir kimseye, bir şeye karşı ; dik-  
kati, özenli, ölçülu davranışmaya sebep olan sevgi duyu-  
gusudur.

Bir bakan bakalımlı; bi de hängi var? Mutlu muyuz?  
Hayır... Tebessüm etmemi unuttuk.

Paylaşabiliyor muyuz? Hayır... Korkuyorum. Yarın  
kayımdan belki aynı sürekli güvensizlik duygusu iç-  
cerisindeyiz.

İnanabiliyor muyuz? Aيا... Ne bildiğimizi bile bi-  
lenen olsak. Neden doğru olduğuna dair sürekli şüp-  
he içindeseyiz.

Saygı duyabiliyor muyuz? Parası olana, güçlü olana  
belki... Ama maddi değeri yoksa asla...

Oysa saygı duyma bir sevinde halidir. Doğru olduğu-  
nu bildiğimizi sonucu ne olursa olsun sevmek.

Ve elimizdeki, içimizdekiyi paylaşlığımızda tebes-  
süm edebiliriz ancak.

Hazır yillardı bu ülkenin insanları ba düstür ile ya-  
şıdı. Hangi kapıya çalsanız "Kim o?" bile deameden a-  
ğıldı kapılar. Bilindi ki bir ihtiyaç olduğundan çalınmış-  
tı kapı.

Ustalar çıraklına biddiklerini öğretirken hiç koek-  
madılar boynuzun kulağı geçmesinden. Aksine öğrene-  
mediğimizde kızılder, dövdüler hatta.

Çünkü bilmek için anlamak, anlaçmak için dinlemek,  
dinlemek için sevmek gerek.

Bu nokta da ju hikayeyi paylaşmak sanan yerin-  
de olur;

Yaşlı bir adam, sabah erken evinden çıkmış, yolda i-  
lerletken, bir bisikletinin kendisine çarpması ile yere yu-  
varlanmış ve hafif yaralanmış. Sokaktan geçenler yaşlı adama  
hemen en yakın sağlık birimine ulaşmışlardır. Hem-  
şireler, adamcağızın yarasına pansuman yapmışlar, ama  
dhıraz beklemesini ve röntgen çekerek herhangi bir kırık  
veya çatlak olup olmadığını inceleyeceklerini söylemişler.  
Yaşlı adam huzursuzlanmış, «aceli olduğumu ve röntgen  
çektirmek için beklemek istemediğini söylemiş. Hemşireler  
merakla acelişinin sebebini sormuş. Adamcağız da  
"karım huzur evinde kalıyor her sabah onunla kahvaltı  
etmeye giderim, geç kalmak istemiyorum" demiş. "Kar-  
manın, siz gecikince merak edeceğini düşündürsemiz her-  
halde" demiş hemşire. Adam özgün bir ifade ile "ne yazık  
ki karım Alzheimer hastası ve benim kim olduğumu bili-  
miyor" demiş. Hemşireler hayretle "madem sizin kim ol-  
duğunuzu bilmiyor neden her gün onunla kahvaltı yap-  
mak için koşturuyorsunuz" demişler. Adam buruk bir  
sesle "ama ben onun kim olduğunu biliyorum"...

Koekmeyalam dostlar, güvenmekten yılmayalam,

Paylaşmakten yorulmayalam ve asla asla sevmekten  
usamayalam. Unutmayın,

"Dünyayı güzellik kurşacak ve bir insanı sevmekle  
başlayacak her şey."

**ERDEMİ**

**ERDEMİ MAKİNA**  
Vakumlu Yol ve Pist Süpürme Makinaları

# Konusunda Ülkemizin Lider Kuruluşu

"Kentlerimizin temizliği için her boyutta kamyon üzeri, traktör çekmeli veya hidrostatik kompakt tip vakumlu yol süpürme makinaları üretimi"



**ERDEMİ**

**ERDEMİ MAKİNA SANAYİ ve TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ**

Organize Sanayi Bölgesi, Salih Aydin Bulvarı NO: 3 ÇORUM Tel: 0364 254 97 23 (3 Hat) Faks: 0364 254 95 32  
[www.erdemlimakina.com.tr](http://www.erdemlimakina.com.tr) - [info@erdemlimakina.com.tr](mailto:info@erdemlimakina.com.tr)



Gürbüz GÜRER  
gurbuz.gurer@producdorgi.com

## Değişim

# Masanızın Ayakları...

Otomotiv sektöründe, organizasyon yapısını belirlemek için tek S, 2S veya 3S bayi gibi bazı tanımlamalar yapılmaktadır. S'ler bayilik yapısı içinde, Satış-Servis ve Yedek Parça hizmetinin verilip verilmemişini göstermektedir. S, satış ve servis için iyi bir kılaltmadır. Yedek parça için neden S denilen, o da aslında İngiliçce karşılığı olan Spare Parts'dan gelmektedir.

karşılık peşinat olarak kabul edip, kendi bünyesinde değerlendiriliyorsa 3S bayi olarak tanımlanıyorlar.

SS'lenden bahsetmediğimiz 3S'in son basamak olduğu dönemde, özellikle ticari araç markaları ve üstyapı imalatçıları için bu 3S'i ben 3 ayaklı masaya benzetirdim.

Bu benzetmeyi de neden yapardım biliyor musunuz? Servis hız-

Bu kural satıcı için de geçerlidir. Müşteri kullandığı ürün için servis ve yedek parça hizmetlerinde sorun yaşamamakla birlikte; almak istediği ürünü ihtiyaç duyduğunda temininde sorun yaşayorsa yeterli stok yoksa ya da ürün geçitliğini yeterli değilse başka bir markayı keşleye tercih edecektir.



Tek S bayiler dendiginde, tüm bayiler içinde sadece satış, ya da sadece servis hizmeti veren bayileri tanımlamaktadır. 2S bayiler dendiginde, genelde servis ile yedek parça bayiliğini birlikte yürütenler, 3S bayiler dendiginde de, satış-servis ve yedek parça hizmetini birlikte veren bayi anlaşılmaktadır.

Şimdilerde bu tanımlama 3S'e kadar gelmişdir. 4. S finans hizmetini, 5. S ise takas hizmetini tanımlamaktadır. Artık bayiler müşterilerine finansal konularda da destek oluyor, gülüm sunuyorlarsa 4S, bir de müşterinin eski aracını yeni aracına

metleri gügü olmayan bir ürünü; ürün başarılı olsa bile veya siz ne kadar iyi bir satıcı olursanız elün, aynı müşteriye belki birinci seferde satarsanız ama ikinci kez satamazsanız. Ürün iyi, satıcı becerikli ama servis hizmeti iyi değilse müşteri sorun yaşayorsa bir daha o ürününü almaz.

Aynı kural yedek parça hizmeti içinde de geçerlidir. Ürün iyi olabilir, zamanında servis hizmeti alıyor da olabilirsiniz ancak yedek parça için beklemek zorunda kalıyorsanız ve parça temininde sikinti yaşıyorsa müşteriniz bir kez daha ürününü satmakta zorlanır, hatta satamayabılırınız.

İşte bu yüzden 3 ayaklı masa benzetmesi yapıyorum ve herhangi bir ayak kırı kalıyorsa masanız denede değildir diyorum. Amaç denede kalmaksa masanızın ayakları da eșit olmalıdır. Verdığınız hizmetlerden birisi aksiyorsa masanız iki ayağı üzerinde duramayacaktır.

Yıkılacaktır, yıkilesine.

Şimdi oturup bir döşünelim, a-caba masanızın ayakları birbirinden farklı mı, birisi kasa, birisi uxun mu diye!.. Hele hele çatılk ya da kank var mı acaba?



"Ayrıntılar Fark Yaratır..."

Aysel PAPATYA Sigorta Aracılık Hizmetleri Limited Şirketi

- Trafik Sigortaları
- Sorumluluk Poliçeleri
- Yangın Sigortaları
- Sağlık Sigortaları
- Mühendislik Sigortaları
- Kasko
- Nakliyat Sigortaları
- DASK
- Ferdi Kaza Sigortaları
- Tanım Sigortaları

**ANADOLU SIGORTA**  
MAKSİMUM HİZMET SORİNCLİĞİ

**AXA**

**Allianz**

**HDI SIGORTA**

# Hattat Traktör, Gözünü Afrika Pazarına Dikti

Türkiye'nin lider yerli traktör üreticisi Hattat Traktör, Avrupa pazarında hızlı büyümeyi sürdürürken Senegal ile gerçekleştirdiği anlaşmayla Afrika pazarına da giriş yaptı. Yüzde 100 yerli sermaye olan Hattat Traktör, bu anlaşıma ile Senegal'e traktör satışı yapan ilk Türk traktör firması oldu.

Hattat Holding bünyesinde 2002 yılında traktör yarışmasına start veren Hattat Tannı, Türkiye ve Avrupa'daki hızlı yükselişini sürdürdü. Avrupa'dan Latin Amerika'ya Asya'dan Orta Doğu'ya 34 ülkeye yaptığı ihracat ile yerli traktör yarışımında ihracat şampiyonu olan Hattat Tarım, Afrika pazarına Senegal ile gerçekleştirdiği anlaşmayla hızlı bir giriş yaptı.

**Hattat Tarım Makinaları, Senegal'den sonra Portekiz ve İspanya pazarına girecek**

Hattat Tarım Genel Müdürü Abdullah Akkuş, traktöde yerli marka olarak en fazla ihracatı kendilerinin yapanlarını belirterek, "Hattat markası ile Avrupa başa olmak üzere birçok ülkede ihracatımızı artttırıyoruz. Geçen sene yaklaşık 10 milyon Euro ihracatımızı olmustu. 9 ayda ihracatımızı ikiye katladık. Bu seneyi 25 milyon Euro ihracat ile kaparmayı planlıyoruz" dedi.

Ayrıca Senegal ile gerçekleştirilen anlaşması sonrasında Akkuş, "Türk markası olarak birçok firma dünya genelinde ciddi ihracat yapıyor ama yerli bir marka olarak Türkiye'de en fazla ihracatı gerçekleştiren firmamız. Hattat markasını ile Avrupa başa olmak üzere birçok ülkede ihracatımızı artttırıyoruz. Son olarak Senegal ile gerçekleştirdiğimiz anlaşma ile Afrika pazarına giriş yaptık ve ihracat yapduğumuz ülke sayısını 34'e yükselttik. Avrupa'daki hızlı büyümemizi İspanya ve Portekiz pazarına girerek sürdürmeyeceğiz." dedi.

Cerkezköy'de 200 bin m<sup>2</sup>'lik tesislerde Türkiye'nin en büyük otomotiv yan sanayi fabrikası Hema Endüstri A.Ş ile birlikte traktör üretimi gerçekleştiren Hattat Tarım, 2007'de de kendi ismi ile Hattat Traktör markasının üretimini başlattı. Otomatik boyahane, robotlu montaj ve test makineleri ile yüksek teknoloji kullanarak üretim yapabilen 20 bin kapasiteli fabrikada, 50 beygir gücünden 102 beygir gücüne kadar tüm opsiyonları ile birlikte 209 model traktör üretiliyor.



**ZYTE**  
SİNIRSIZ KM  
GARANTİSİ

## Tam kadro hizmetinizdeyiz.

Tüm üst yapı ekipmanlarıyla uyumlu Ford Cargo'lar istediğiniz kadar işlevsellik, ihtiyacınız olan ekonomiyle buluşuyor. %100 Türk İş gücüyle üretilen Ford Cargo'lar çok çalışıyor, paranızın karşılığını fazlaıyla geri veriyor. Yani iş ortağınız Ford Cargo olsun, gerisi kolay!

### FORD CARGO



Itfaiye



Çöp Toplama Aracı



Kombine Kanal Temizleyici



Yol Süpürme Aracı



Dumper



Karla Mücadele Aracı



[ford.com.tr](http://ford.com.tr)  
[facebook.com/FordCargo](http://facebook.com/FordCargo)



Farklı Açı

Furkan ÇALIŞKAN  
furkan.caliskan@produsdergisi.com



# Tükenmeyen Enerji

**'Sadece Tuz Gölü büyüğündeki bir alana yerleştirilecek olan güneş panelleri ile Türkiye'nin bütün enerji ihtiyacının karşılanabileceğini biliyor musunuz?**

Gelecek diyerek, gelecekte diyerek beklediğimiz, konuşduğumuz bir çok şey aslında o kadar da uzaklığımızda değil, kapımızda... Ama bu durumdan ya haberimiz yok, ya imkânımız yok, ya da bu durum işimize gelmiyor...

Günümüzün en büyük sıkıntılardan bir tanesi, enerji... Aslında her şey enerjiye ulaşmak adına değil mi? Çalışıyoruz, para kazanıyoruz neden? Çünkü evimizi ısıtmamız lazımlı, yemek pişirmemiz lazımlı, aracımıza yakıt koymamız lazımlı, aksamları ayıklamamızı uzungutup dizileri izleyebilmek için televizyonu kullanmamız lazımlı, merak ettiğimiz bir konu hakkında araştırma yapabilmek için bilgisayar ve internete ulaşmamız lazımlı, iletişim sağlayabilmek için telefon kullanmamız lazımlı, lazımlı, lazımlı, lazımlı oğlu lazımlı diye devam eder bu liste. Tabi berkes sizin benim gibi masum da değil enerjiye ihtiyaç duyma ve enerjiyi elde etme konusunda. Savaşlar da bu yüzden çöküyor mu? Neyse o apayrı bir konu zaten daha önce de bu konu hakkındaki fikirlerimi sizlerle paylaştım. Kendi konumuna gelecek olursak eğer, günümüzü aydınlatan en güzel yıldızımızdan ve onun bazı özelliklerinden bahsedeceğim bu av sizlere: Güneş'ten...

Güneş, yançapı yaklaşık 700.000 km, kütlesi dünyadan yaklaşık 330.000 katı ( $2 \times 10^{30}$  üzeri 30 kilogramdır. Yani  $2.000.000.000.000.000.000.000.000.000.000$  kg!) olan en büyük olmasa da evrende adından söz ettirebilecek büyüklükte olan yıldızlarından bir tanesidir. Güneşin merkezi yaklaşık 15-16 milyon derecedir ve yaklaşık yüzde 90'ı hidrojendir. Hidrojen çekirdekleri pek rahat durmaya püfyon reaksiyonu yaparak yanı bizleştik helyum çekirdeğini oluşturmakta ve bu tepkimele sonucunda büyük bir enerji ortaya çıkarmaktadır. Güneşte bir saniyede yaklaşık olarak 600 milyon ton proton, yani hidrojen tüketilmektedir. Bu sayı ilk başta çok büyük bir rakam olarak gör korkutsa da güneşin kütlesi ve bu kütlenin yüzde 90'ına yakın bir kısmının da hidrojen olduğu düşünülürse ufak bir hesapla hidrojenlerin tükenmesi için 5 milyar yıl gibi bir sürenin kaldığını söylemek mümkündür. Bu sebeple güneş elbette ki insanlık için tüketilemez bir enerji kaynağıdır.

Dünya, güneşten yaklaşık olarak 150 milyon km kadar bir uzaklıkta bulunmaktadır. Mesafe çok uzakmış gibi görünse de saniyede 300.000 bin km'lik bir hızla güneşten dünya üzerine gelen ışınmlar dünya – güneş arasındaki mesafeyi sadece yaklaşık 8 dakikada almakdadır.

Bekti neden bu Günes coctisi'nden bu kadar öncelidir-

- Öncelikle saftır; yani gaz, duman, karbon, kükürt veya toz gibi zararlı maddeler içermeye:

- Tüm Dünya ülkelerinin yararlanabileceği bir enerji kaynağı olmasından dolayı ülkelerin enerji bağımlılıklarını ortadan kaldıracak bir çözümüdür;

- Hiçbir ulaşım harcaması olmaksızın her yerde kullanılabilirdir;
  - Doğal ilecek her türlü bunalımdan ve sıkıntıların, örneğin gebeliklerde yaşanan bir sıkıntının etki alanı dışındadır;
  - Hiçbir karmaşık teknoloji gerektirmeden enerjisinden faydalnamak mümkündür.

Tabi bazı Güneş enerjisi kullanıcıları açısından bazı sıkıntılar da yok değil.

- Güneş enerjisinin yoğunluğunun azlığı ve sürekliliğinin olmaması olarak gösterilebilir;
  - Güneş enerjisinden yararlanabilmek için yapılması gereken düzeneşlerin yarım giderlerinin bugün için çok yüksek olması;
  - Güneşten elde edilecek olan enerjinin bizim isteğimize göre değişmeyecek ve kontrol edilemeyecek olması tarzi durumlarla karşılaşmak söz konusu olmaktadır.

Fakat en büyük problem, yukarıda saymış olduğum sıkıntılardan sonra deva olacak olan en önemli sistemin, yani güneş enerjisinin depolanamaması sıkıntısının olmasıdır. Güneş enerjisinin şu an için optimum olarak depolanması pek mümkün değildir. Fakat kullanıcı açısından bazı çözümler de yaratılmıyor değil. Örneğin ülkemizde, güneş enerjisi ile elektrik üretimi yapan herhangi bir şirket ya da şahıs, üretmiş olduğu elektriği birim fiyatla devletin satmış olduğundan daha fazla olmak üzere devlete satma teminatı verilmektedir. Kısacası devlet, kendisinin 10 br'e satmış olduğu elektriği, karar verip güneş panelleri yardımcı ya da başka bir yöntem ile kendisi üretmek isteyen bir kişinin üretmiş olduğu elektriği birimi 10 br'den daha fazla bir fiyatla satma garantisini vermektedir.

Güneşten gelen enerjinin büyüklüğünün görünüşün gönülönüne önünden bir kez daha caçlanabilmesi için; Dünya üzerindeki her bir insanın, tesisin, fabrikanın, oranın buranın bir yılda harcadığı toplam enerjiyi düşündürün. Ve bu enerjiyi 100'le çarpan. Hesaplayabildiniz mi demiyorum, sadece düşünebildiniz mi? Tabii bunun için hayal gücünüzün oldukça sağlam olması gereklidir çünkü söz konusu rakam inanılmaz büyük. Güneşten, sadece 1 günde o harcanan enerjiden çok daha fazla dünya üzerine gelmektedir.

Savillanola...

# ALLISON ile Konforlu Yolculuk

**Y**olcu taşıma firması Aeropass, Paris CDG havalimanında hizmet vermek için satın aldığı 38 adet yeni Solaris otobüsü Allison Transmission'ı tercih etti. Solaris ise Urbino serisini Allison T310R tam otomatik şanzımanları ile güçlendirdi.

Ünlü yolcu taşıma firması Aeropass, eylül ayından bu yana Air France adına 12 metrelik 38 adet yeni Solaris Urbino otobüsü işletiyor. 105 kişilik kapasitesi ve saatte 8 km'ye ulaşan ortalama hız ile bu otobüsler, Roissy Charles de Gaulle havaalanının pistlerinde havayolu mürettebatını ve yolcuları taşımak için kullanılıyor.

Yeni hizmet vermeye başlayan 12 metre Solaris otobüsler, Allison T310R tam otomatik şanzıman ile donatıldı. Aeropass firması, 38 yeni aracın şanzıman seçimini kendi yaparak otobüslerin Allison donanımı olmasını talep etti. Bu doğrultuda Solaris, Urbino serisi için Allison şanzıman seçeneğini geliştirdi.

## Güvenli Yolculuk

Aeropass, teslim aldığı 38 araç ile yine Allison donanımı olan havaalanı otobüs filosunu da yenilemiş oluyor. 2001/85 uyumlu olarak harici ve servis yollarında yolcuların güvenli taşınmasına sağlıyor. Ayrıca Allison şanzımanlar, teknisyen ekip ve havaalanında yedek parça depolama maliyetlerinin düşürülmesi ile bakım ve onarım masraflarının azaltılmasında önemli rol oynuyor.

Gérard Lassalle, Aeropass Proje Müdürü açıklamasında; "Geçmişte Allison ile bulduk yürüttüğümüz projelerden oldukça memnun kaldık. Zaten, Roissy Charles de Gaulle havaalanında faaliyet gösterecek olan Solaris Urbino otobüsleri, Allison tam otomatik şanzıman ile donatmak eski istranızın sebebi bu memnuniyyete dayanyor. Araçlarınızın Allison şanzıman donanımı olması bizim talebiniz doğrultusunda sağlandı" dedi.

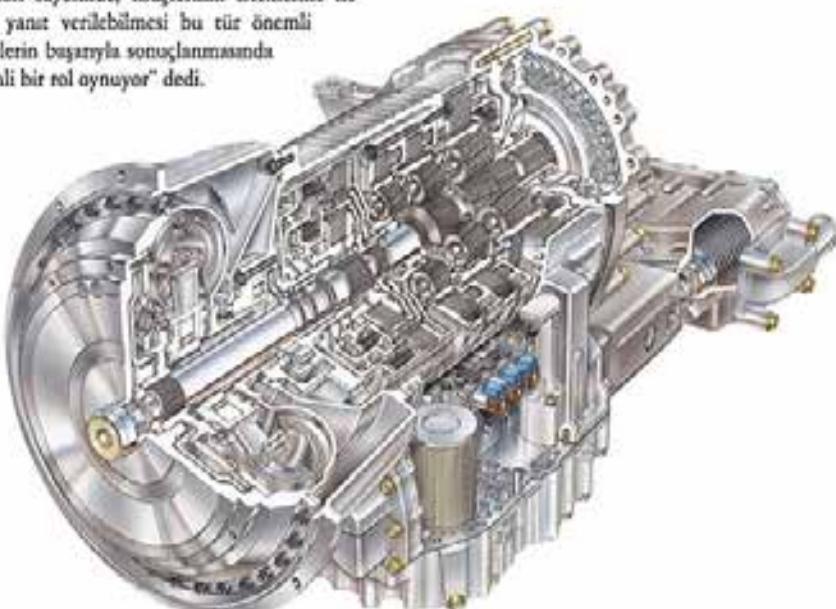
T310R tam otomatik şanzıman, yolcu taşımacılığı için tasarlanmış araçlar için mükemmel bir seçenek olarak ön plana gelecektir. 6.7 litrelik Cummins motorunun gücünü (205 kW) Allison'ın gelişmiş elektronik kontroller ile birleştirilen Solaris Urbino otobüsler, yakıt verimliliği ve yumuşak bir sürüş sunuyor.

Solaris Fransa Müdürü Christian Weintz, "Aeropass'a mümkin olan en iyi çözümü sunabilmek için Allison ile şanzımanları çok hâli entegre edilmesini sağladık. Son dokuz aydır otobüslerimizi Allison şanzımanlar ile donatıyoruz ve mükemmel sonuçlara ulaştık. Allison şanzımanların faydalari, sürekli vites değişimlerini zorunda kalmayıp yola daha iyi konstanter olabilen sürücüler ve konforlu yolculuk geçirebilen yolcular tarafından kolaylıkla anlaşılabiliyor" dedi.

Allison Transmission Fransa Pazar Geliştirme Müdürü Benjamin Bouchot, yaptığı açıklamada; "Bize son kullanıcıımız olan birçok otobüs ve kamyon filosu yöneticiminden sık sık Allison şanzımanlarını henüz kullanmadığı araçlarda opsiyon olabilmesi için talepler ulaşıyor. Aeropass örneğinde olduğu gibi, Allison ekibinin dünyanın her yerinde araç üreticileri ile yakın ilişkileri sayesinde, müşterinin isteklerine hemen yanıt verebilmesi bu tür önemli projelerin başarıyla sonuçlanmasında önemli bir rol oynuyor" dedi.

## Allison Transmission, AS.

Allison Transmission, oto ve ağır ticari araçlar, Amerika Ordusu oto ve ağır askeri araçlar için dünyanın en büyük tam otomatik şanzıman üreticisi ve transit otobüsler için hibrid sevk sistemleri sağlayıcısıdır. Allison şanzımanları, uzun yol kamyonları (dağıtım, ankr, inşaat, itfaiye ve ambulans), otobüsler (göçmenlik okul otobüsleri ve transit), karavanlar, uzun yol harici araçlar ve ekipman (göçmenlik enerji ve madencilik) ve askeri araçlar (tekerlekli ve tırnaklı) gibi farklı alanlarda kullanılmaktadır. 1915'te kurulan Allison'in Genel Müdürlüğü Indianapolis, Indiana, A.B.D.'dir ve yaklaşık 2,800 çalışanı bulunanmaktadır. Çin, Hollanda, Brezilya, Hindistan ve Macaristan'da üretim tesisi ve müşteri modifikasiyon merkezi yer almaktadır. Kuzey Amerika, Avrupa, Asya, Avustralya, Güney Amerika ve Afrika'da müsterilere hizmet veren Bölgesel Genel Müdürlükleri faaliyet göstermektedir. Allison dünya çapında 1,500 bağımsız distribütör ve bayi lokasyonuna sahiptir.



# IVECO

Stralis'in hedefi ,

Bugünün profesyonellerinin taşımacılık ihtiyaçlarını ,  
bütün görevlerin üstesinden en iyi şekilde gelebilen ,  
geniş kapsamlı bir ürün gamı ile karşılaşmak ve ilerisine gitmektedir.

## YİNE STRALIS - YENİ STRALIS - YENİDEN STRALIS



Şimdi düşük yakıt tüketimi, güçlü performansı,

420 – 450 ve 500 Beygir Gücünde tek - çift çeker ve Treyler Mixer seçenekleri ,  
inanılmaz fiyatları ile

## IVECO ÇEKİCİLER ÖZ GÖZDE' de...



[www.ozgode.com.tr](http://www.ozgode.com.tr)

### ANKARA MERKEZ

Alıntı Mah. 34.sok. No:3/K-L  
G-II  
OSTİM ANKARA / Türkiye  
Tel : +90 312 354 03 47

### ANKARA SİHİ

Sarıçay Mah. Fatih Sultan Mehmet  
Bulv. No:221 Yenimahalle /  
ANKARA  
Tel : +90 312 366 74 42

### BURSA SİHİ

Emin Yolu Dumlupınar Mah.  
Görükle San.Bölг. Kanuni Cd. Laleli  
Sk. No:7/1 Görükle - Nilüfer /  
BURSA  
Tel : +90 224 413 67 67  
Fax : +90 224 413 67 76

### ESKİŞEHİR SİHİ

Organik San.Bölг. Tekcan  
San.Sit. A-5 Blok No:1  
ESKİSEHİR  
Tel : +90 222 228 15 01  
Fax : +90 222 228 16 06



Engin PIRİNÇÇİ  
engin.pirincici@rodaadvisors.com

Mevzuat Bankası

# Yeni Türk Ticaret Kanunu İle İlgili Kısa Bilgiler

Değerli okurlarım, geçtiğimiz sayıda ikinci bölümünü yayınladığım Yeni Türk Ticaret Kanunu ile ilgili yazı dizisinin üçüncü bölümünü bu sayıda sizlerle paylaşacağım.

## BORÇLANMA YASAĞINA İLİŞKİN DÜZENLEMELER

**YENİ TTK'ya göre; anonim şirket pay sahiplerinin (ortakların) şirkete borçlanamayacakları, borçlanırsa da cezalandırılacakları doğru mu?**

YENİ TTK'da, iştirak taahhüdünden doğan borç hariç pay sahiplerinin (ortakların) şirkete borçlanması yasaklanmıştır. İştirak taahhüdünden doğan borçtan anlaşılması gereken, gerek şirketin kurulduğunda, gerekse de sermayesini artırması sırasında pay sahipleri (ortaklar) tarafından şirkete ödenmesi taahhüt edilen borçtur. Örneğin, şirket esas sermayesini 10.000 TL'den 100.000 TL'ye yükseltmiş ise ortakların sermaye artırımı nedeniyle şirkete ödemek durumunda oldukları 50.000 TL, iştirak taahhüdünden doğan borç olup bu durum yasak kapsamında bulunmamaktadır. Eğer borç şirketle, şirketin işletme koenusu ve pay sahibinin işletmesi gereği olarak yapılmış bulunan bir işlemden doğmuş ise ve emsalleriyle aynı veya benzer şartlara tabi tutulmuşsa, bu durum da borçlanma yasağından dışında kalmaktadır.

Örneğin, hazır beton üretimi yapan anonim şirketin ortaklarından Bay (A) konut üretimiyle iştirak etmektedir. Anonim şirket, 1 ton hazır betonu 5 taksitte 5.000 TL'ye satmaktadır. Bay (A)'da ortağı olduğu şirketten 1 ton hazır betonu 5 taksitte 5.000 TL'ye almış ve şirkete borçlanmıştır. Bu durum borçlanma yasağı kapsamına girmemektedir. Çünkü, Bay (A) da ortağı olduğu şirkete, diğer müşterilere uygulanan şartlardan borçlanmıştır. Ancak, Bay (A) 1 ton hazır betonu 5 taksitte 4.000 TL'ye veya 1 ton hazır betonu 5.000 TL'den almakla birlikte 8 taksitte satın alırsa bu durumlarda borçlanma yasağına ihlal etmiş olacaktır.





Yine, Bay (A)'nın herhangi bir ticari işe dayanmaksızın şirketten borç alması borçlanma yasağına aykırılık oluşturmaktadır. YENİ TTK'da borçlanma yasağına aykırı davranışın ortakların, 300 günden az olmamak üzere adlı para cezasıyla cezalandırılmasının hükmü altına alınmıştır.

Borçlanma yasağına aykırı olarak şirkete borçlanan pay sahipleri (ortakları) hakkında uygulanacak adlı para cezasının Türk Lirası karşılığı ne kadardır?

YENİ TTK'da, borçlanma yasağına aykırı davranışın pay sahiplerinin (ortakların) üç yüz günden az olmamak üzere adlı para cezasıyla cezalandırılacaklarının hükmü altına alınmıştır. 5237 sayılı Türk Ceza Kanunu'na göre, adlı para cezası, beş günden az ve kanunda aksine hüküm bulunmayan hallerde yedi yüz otuz günden fazla olmamak üzere belirlenen tam gün sayısının, bir gün karşılığı olarak takdir edilen miktar ile çarpılmış suretiyle hesaplanan meblanın hükümlü tarafından Devlet Hazinesine ödenmesi şeklinde tanınlmazdır. Hâkim tarafından, bir gün karşılığı olan adlı para cezasının mitesi, kişinin ekonomik ve diğer şahsi halleri göz önünde bulundurularak en az yirmi ve en fazla yüz Türk Lirası olarak takdir edilecektir. Bu durumda, söz konusu yasağın ihlal edilmesi durumunda Devlet Hazinesine ödenmesi gereken en az ceza tutarı 6.000 TL (300 gün x 20 TL), en fazla ceza tutarı da 73.000 TL (730 gün x 100 TL) olacaktır.

Borçlanma yasağı hangi tarihte uygulanmayı girecektir?

Pay sahiplerinin (ortaklarının) şirkete borçlanma yasağı 1 Temmuz 2012 tarihinden itibaren uygulanmaya girecektir. Anılan tarih sonrasında borçlanma yasağına aykırı şekilde şirketten borç alan pay sahipleri cezai müeyyideye tabi olacaklardır.

1 Temmuz 2012 öncesinde ortağı olduğu anonim şirkete, borçlanma yasağı kapsamında borcu bulunan ortaklar, bu borçlarını hangi tarihe kadar şirkete ödemek zorundadırlar?

6103 sayılı Türk Ticaret Kanununun Yürürlüğü ve Uygulama Şekli Hakkında Kanun'un 24'üncü maddesinde; YENİ TTK'ya aykırı olarak anonim şirkete borçlu olan pay sahiplerinin bu borçlarını YENİ TTK'nın yürürlüğe girdiği

tarihten itibaren üç yıl içinde, nakdi ödeme yaparak tamamen tasfiye etmek zorunda oldukları, borcun kâmen veya tamamen başkası tarafından târlanılması, borç için kambiyo senedi verilmesi, ödeme planı yapılması veya borsa yollarla başvurulmasının bu madde anlamında tasfiye sayılmayacağı, bu süre içinde tasfiye gerçekleştirmemişse, bu kişiler hakkında cezai müeyyideye uygulanacağı hükmü altına alınmıştır.

Kotuuyu önekleterek, anonim şirket ortağı Ali Bey'in şirkete 300.000 TL borcu bulanmaktadır. Ali Bey'in bu borcunu, şirkete 1 Temmuz 2015 tarihine kadar nakit olarak ödemesi gerekmektedir. Aksi takdirde, Ali Bey cezai müeyyideyle karşılaşacaktır.

YENİ TTK'ya göre; halka açık olmayan anonim şirketlerde de ortaklara kâr payı avansı ödenebilecek mi?

ESKİ TTK'ya göre, ortaklara kâr dağıtımını yapılabilmesi için, şirketin dönem sonunda kâr etmiş olması, kanun gereği aynı zamanda gereken yedek akçelerin aynı zamanda olmasının ve bu konuda da genel kurulca karar alınması gerekiyordu. Bu kurala, halka açık anonim şirketler için Sermaye Piyasası Kanunu ile istisna getirilmiş ve dönem sonunda dağıtılabilecek kâra mahsuben üç aylık dönemler halinde oluşan kârların avans olarak ortaklara dağıtılmamasına olanak tanınmıştır. Sermaye Piyasası Kanunu uyarınca sadece halka açık anonim şirketlere tanınan bu imkân YENİ TTK ile halka açık olmayan anonim şirketlere de tanınmaz. Böylece, bu şirketlerin ortaklarını da dönem sonunda olacak kârdan paylarına düşecek tutarı, dönem sonunu beklemeden avans olarak alabileceklerdir. Kâr payı avansı ödenmesine ilişkin esaslar Gümrük ve Ticaret Bakanlığı'nda çarpanacak bir tebliğle düzenlenecektir. Kâr payı avansı ödenmesine yönelik uygulamaya esasen borçlanma yasağına istisna getirilmiştir. Çünkü, dönem içindeki faaliyetleri kâr olan şirketler, ortaklarına dönem sonunu beklemeksizin paylarına düşecek olan kâr payının bir kısmını bölümler halinde avans olarak verebileceklerdir. Bu avans tutarı aslında ortaklara verilen bir borçtur. Avans tutanın, dönem sonunda oluşan ve dağıtılabilecek kârdan fazla olması halinde ise fazlaya ilişkin tutarlarla, ortaklar tarafından şirkete iadesi gerekecektir.

FUARIN ADI	BASŁAMA TARİHİ	KONUSU	SİTEİ	YER	DEBENİMLİ
Traktör Yan Sanayi	9 Ocak 2013	12 Ocak 2013 3.Traktör ve Tırmış Makineleri, Yan Sanayi ve Yedek Parçaların Fuarı	İstanbul	İstanbul	Tuyap
Auto Züm	16 Ocak 2013	19 Ocak 2013 Otootöv Yedek Parça, Aksesuar ve Yan Sanayi Fuarı	Salzburg	Salzburg	Reed Exhibitions
International Armoured Vehicles	5 Şubat 2013	8 Şubat 2013 Zırhlı Araçlar ve Yan Sanayi Fuarı	Londra	Londra	IQPC
European Coatings Show	19 Mart 2013	21 Mart 2013 Uluslararası Otootöv Parçaları, Ekipman ve Servis Sağlayıcılar Ticaret Fuarı	Frankfurt	Frankfurt	NürnbergMesse GmbH
Mid - America Trucking Show	21 Mart 2013	23 Mart 2013 Amerika Kamyon Fuarı	Louisville	Louisville	Exhibit Management
IIBT	26 Mart 2013	29 Mart 2013 Oto Yedek Parça,Tırmış Araç, Otootöv Fuarı	Jakarta	Jakarta	PT. Global Expo
Gas Turkey 2013	28 Mart 2013	Uluslararası LPG & CNG & LNG Fuarı	İFM Yenilikçi	İFM Yenilikçi	Serexpo
SMS Seoul Motor Show	29 Mart 2013	Oto Yedek Parçaları, Otonomobil Aksesuar Fuarı	Seoul	Seoul	Conexpo
Equipamento Cecapit	4 Nisan 2013	Uluslararası Otootöv Yan Sanayi Fuarı	Cecapit	Cecapit	Serexpo
Taipei Anjia	10 Nisan 2013	29.Taipei Uluslararası Otomobil, Motosiklet Yedek Parçaları ve Aksesuarları Fuarı	Taipei	Taipei	Taipei Int'l
AMITEC	11 Nisan 2013	16 Nisan 2013 Arka Parçalar Ve Servis İhtiyaç Fuarı	Leipzig	Leipzig	Leipziger Messe
Automechanika İstanbul	11 Nisan 2013	16 Nisan 2013 7.Uluslararası Otootöv Üretim, Dağıtım ve Tamir Fuarı	İstanbul	Tüyap	Hannover Messe
Cukurova Otoshow	16 Nisan 2013	21 Nisan 2013 Otonomobil Ticari Adana	Tüyap Adana	Tüyap Adana	Tüyap Adana

**01 - 05 Mayıs 2013**  
**3. ARAÇÜSTÜ EKİPMAN FUARI**

**CNR EXPO**  
ISTANBUL

**arüsder  
'13**



**"Türkiye'nin en kapsamlı belediye hizmet  
araçları ve ekipmanları fuarı"**

Organizatör



Desteğeleyenler



**CNR HOLDING**

**SINE** ufi

CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul Tel: 0 212 444 7 269 Faks: 0 212 465 74 76 - 77 [www.cnrexpo.com](http://www.cnrexpo.com)  
BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.



**PROFIMAK**  
Profesyonel İş Makineleri

# Çöp Kamyonları Gece Kabusunuz Olmayacak Şehirler Artık Daha Sessiz Daha Temiz

Tıtaatum ve patenti Profimak'ın sait olan ve Türkiye'de ilk defa üretilen "Elektrikli Hidrolik Sıkıştırmalı Çöp Kasası", uzun süren Ar-Ge çalışmalarının sonucunda artık sokaklarda. Tamamı yerli imalat olan ürün; çevre dostu olmasa, yakut tasarrufu ve düşük karbon salımını ile dikkat çekiyor.

Profimak Genel Müdürü Burhan Fırat ile Türkiye'de ilk kez üretilen "Elektrikli Hidrolik Sıkıştırmalı Çöp Kasası" hakkında keyifli bir söyleşi gerçekleştirdik.

## Elektrikli hidrolik sıkıştırmalı çöp kasası hakkında bilgi verebilir misiniz?

Hidrolik sıkıştırmalı çöp kasasında ekipman, aracını aracın janzamasına bağlı PTO dediğimiz hareket alma kutusundan alıyor. Arka sistem buna bağlı bir hidrolik pompaya çalışıyordu. Çöp toplama sistemi devreye girdiğinde, aracın devrinin yükselmesi aynı zamanda da durarak olduğu yerde sıkıştırma yapması gerekiyordu. Çünkü PTO takılıyken aracın yürümesi mümkün değildi. PTO sisteminde arac, bir daha o bölgeye gelmemek için daha fazla sıkıştırma yapıyordu. Aracın devri çok daha fazla yükseğe yükseliyordu. Ancak bizim geliştirdiğimiz Elektrikli Hidrolik Sisteme (EHSS) elektrik motoruna bağlılığımız hidrolik pompayı, aracın daha

yüksek devirde çalışmasına gerek kalmadan egzoz gazlarının doğayı kirletmesinin önüne geçiliyor. Artık bu sistemin yerini tamamen ekipmanın sağlığıyla çalışma ile ilgili bir sistem tasarımları ve kullanım kolaylığından alırsınız.

Bu sistemin kullanıcı ve vatandaşa sağladığı faydalardır nelerdir?

Büyükşehirlerde yoğunlukta olmak üzere yüksek devirde araçlar, gece çöp topladığı ve durarak çalıştığı için insanların gecenin bir saatinde uyku-sundan kalkarsa rahatsız oluyorlardı. Biz, devreye soktuğumuz Elektrikli Hidrolik Sistemle (EHS) bu sorunu etadan kaldırılmış olacağız. Çöplerimiz toplanırken ses kırığı artık yaşanmamak. Yakut ekonomisi sağlıyoruz. Araçların yaşı değişimleri çalışma saatıyla yapılıyor. Şimdi artık kilometre saatile yapılabilecek. Gerekli veriler buna göre alınabilecek. PTO sisteminde sürekli devreye alınıp çıkarılırken debiyaja basılması gerekiyordu. Artık devreye giren yeni sistemle hem debiyaj problemleri hem de göfürün bu konudaki unutkanlığı tamamen etadan kalkacak. Bu aracımızda durarak sıkıştırma yapmaya gerek kalmadığı için sürekli arkasından çöp atılarak işler daha hızlı ilerleyecektir. Bu sayede büyükşehirlerin yaşadığı trafik çilesine bir de çöp araçları eklenmeyecek.



Bugüne kadar kullanımında olan sistemden farkı nedir?

Bugün Türkiye'de aşağı yukarı 3 bin belediyemiz var ve 8 binin üzerinde çöp toplama aracı kullanımında. Bu araçların çoğu eski model ve çevre kirliliği yaratıyor. Çöplerin toplanması elbette bir gereklilik. Ancak bu araçların havaya saldığı karbon, yarattığı ses kirliliği, yüksek maliyetli olması da yadsınamaz. Biz tasarladığımız sistemle düşük maliyetli, çevreye dostu ve insanların gece yarısı uykusundan uyandırmayacak bir çöp kasası hizmete sunduk.

Hazırlık aşamasından bahsedebilir misiniz?

Araçlarımız satışa sunulmadan önce 1 yıl kadar gerekli testler yapıldı. Tabii proje de bir anda ortaya çıkmadı. Şarj sistemi çok önemliydi. Tama- men araçtan şarj ediliyor olmasına dikkat ettiğim. Akülerimizin tazamı yerli üreticiden sağlanıyor. Projede yerli malzeme kullanmaya çok önem verdik. Bunu da bir kalem haricinde başardık. Her yerde bulunabilecek malzemeler kullanıyoruz. Şu anda aracımıza kullanan yaklaşık olarak 10 firma var. Geri dönüşümle oldukça iyi. Ayıza zamanda talepler doğrultusunda elektrik sistemini farklı projelere de uygulamaya başladık.

ARGE çalışmalarını nasıl değerlendiriyorsunuz?

ARGE çalışmaları bizim için çok önemli ve sürekli devam ediyor. Örnek vermek gerekiyor ilk kullanıcılar bilgisayarlar ile bugün kullandıkları arasında büyük farklar var. Oda büyüklüğünde bilgisayarlarla işlem kapasitesi çok düşüktü. Şimdi ise cep bilgisayarları sayesinde pek çok işlemi rahatlıkla yapabiliyoruz. Bunu bir gelişim süreci olarak görebiliyoruz. Bize ilk etapta projemizi bu şekilde hazırladık ama bunun geliştirilmeyle ilgili sürekli ARGE çalışmalarını yapıyoruz. Hem motoru koyduğumuz kabinin tasarımına ilgili hem sistemin tasarımına ilgili elimizden gelen bütün çabayı harcıyoruz. Kullanıdığımız sistemi farklı teknik özelliklerde geliştirerek kullanıcıya sunmaya devam edeceğiz.

Sistemin kullanıcıya sağladığı avantajlar nelerdir?

Bu sistemin önemli bir avantajı da bütün araçlarda uygulanabiliyor olması. Bütün mevcut eski araçlara bu sistemi yerleştirebilirsiniz. Aynı zamanda sökülüp başka aracı da takılabilir. PTO ve elektrik sistemini bir arada kullanabiliyorsunuz. İstenildiği andır elektrik düğmesini sağa sola çevirmekle hangi sistemin devrede olacağını karar verebilirsiniz. Bu da kullanıcıya arsa durumunda yedekleme uygulaması kolaylığı sağlıyor. Bu sistemin patentini Profinak'a ait. Şu an da Türkiye'de patentli tek üreticisi de biziz.



Emel ŞAHBAZ  
emel.schooz@radus.org.tr

Bugünden Geleceğe

# Radüs Ailesine Merhaba;

Şu an içinde bulunduğuumuz çağ, YILDEZ ÇAĞI. Her tarafta yıldız var. Kimisi çok parlıyor, kimisi parlamaya yüz tutmuş. "Hani nerede" mi diyorsunuz.

Ben görevliyorum. Benim gibi birçok insan kaynakları uzmanı da görüyor. Bizer, o yıldızın tek tek topluyor, parlak olmayanı işi işi yapıyor, işlidayan da göz kamaştıracı hale getiyoruz. Düşüncemiz ortak:

"Her insan bir yıldız"

Bu anlayış doğrultusunda görevimiz; Şirketin hedeflerine ulaşmasını sağlamak ve rekabette öne çıkmak için insan kaynağını verimli hale getirme konusunda yönetim danışmanlık yapmaktadır. Bu danış-

manlık sürecinde yöneticiler ile çalışanlar arasında köprü oluşturuyoruz. Birbirlerinden ne beklediklerinin ve birlikte nereye gitmek istediklerinin resmini çizez. Bu resim; iş tarminı yaşayın, mutlu ve verebilir çalışanlar ile hedeflerini yakalayan büyüğün organizasyonlara liderlik eden yöneticileri gösterir. O resimde herkes kendini görevbiliyorsa işmiz iyi yapmış demektir.

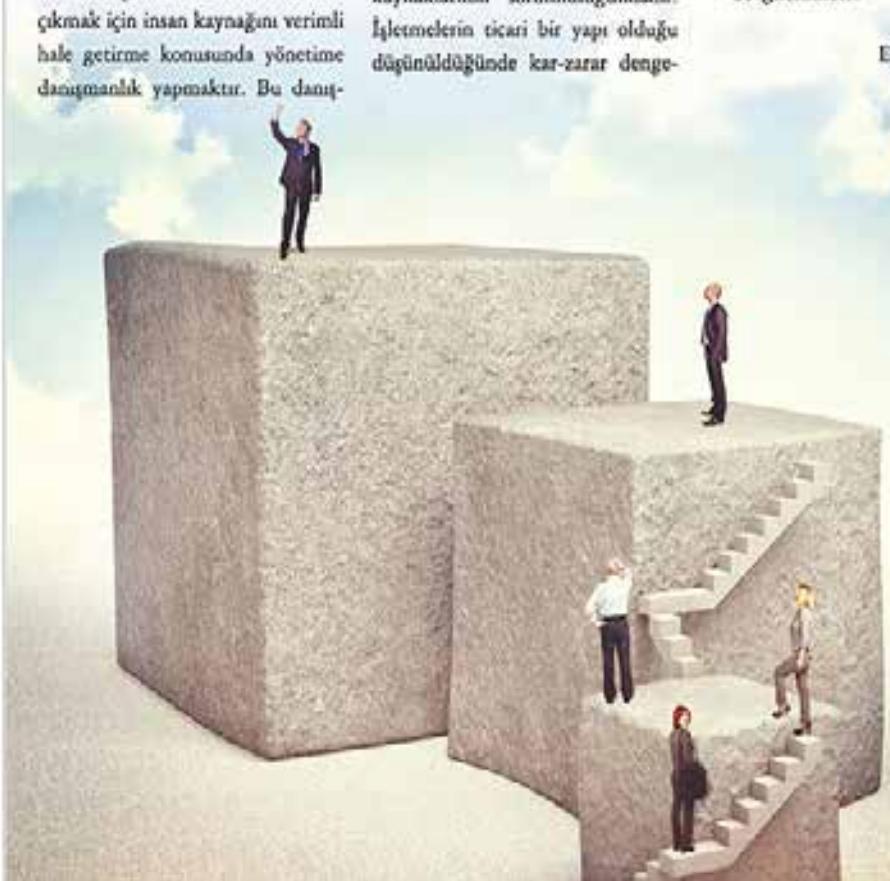
İnsan kaynaklarının işlevlerine bakıldığından şirket içerisinde stratejik önemi olduğu görülür. Ancak çoğu şirket bunun farkında değildir. Bu önemi ortaya koymak da insan kaynaklarının sorumluluğundadır. İşletmelerin ticari bir yapı olduğu düşünüldüğünde kar-zarar denge-

letinin ortaya konması, hedef ve sonuçlarla konuşmak önem taşır. Yapduğumuz her faaliyetin bir hedef doğrultusunda olması, sonucunda bir değer oluşturmaması gereklidir. Yapılacak faaliyetlerde bu analizin yapılması insan kaynakları açısından üst yönetim iktina etme ve onay almadı kolaylık sağlayacak ve stratejik karşılıklı ortaya koyacaktır.

Sizde bu yıldızları toplamak ve parlatmak istiyorsanız insan kaynaklarınızın bir zenginlik olduğunu kabul edin ve onları keşfetmeye başlayın.

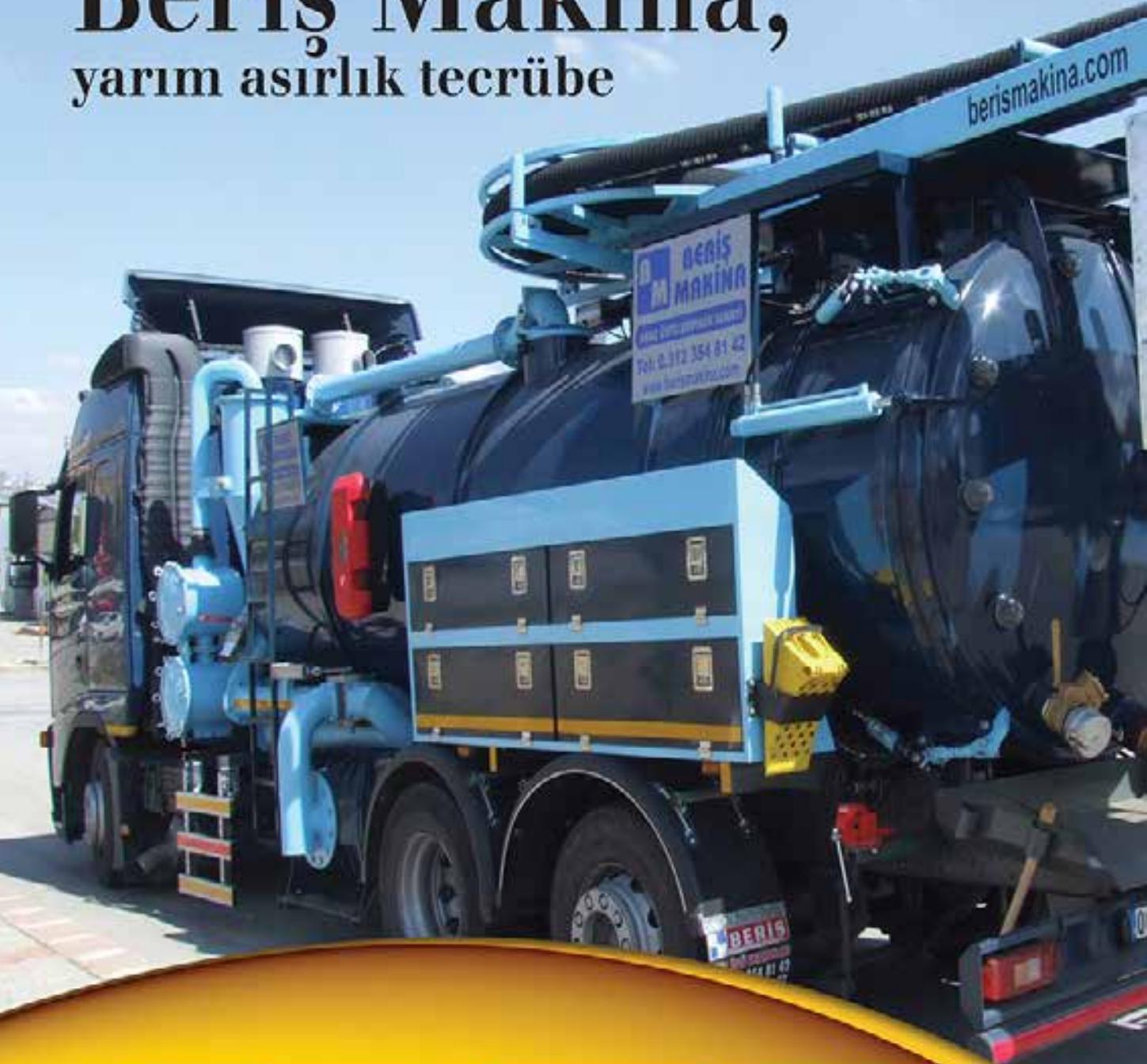
Sevgilerimle...

Emel ŞAHBAZ



# Beris Makina;

## yarım asırlık tecrübe



**BERİS MAKİNA**  
ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN SANAYİ  
ÇEVREKARŞIK TEKNİK

Ostim Sanayi Sitesi 29. Sokak No: 9 Ostim - ANKARA  
Tel: +90 312 354 81 42 - Fax: +90 312 354 86 77  
info@berismakina.com - www.berismakina.com

# Filotürk, Araç Takipte Vites Büyütecek



Türkiye'nin araç takip sektörü lideri FiloTürk, uluslararası yatırımları Mediterra ile gerçekleştirilen stratejik ortaklık ile dünya çapında oyuncu olma yolunda önemli bir adım attı.

Gelişmiş ülkelerin yatırım yap pena karası aldığı en kritik 10 teknoloji arasında sayılan ve kullanıldığı her alanda önemli artı değerler yaratınan araç takip sektörü Türkiye'de ve dünyada her geçen gün hızla büyüyor.

Türkiye'nin ilk mobil takip operatörü FiloTürk'ün kurucusu Mobiliz, gerçekleştirdiği hızlı büyümeye ve sekteöde imza attığı ilkelerle uluslararası yatırımcıların dikkatini çekti. 20 yıllık teknoloji deneyimi ile sistemin geliştiricisi Mobiliz, uluslararası özel girişim fonu Mediterra ile ortaklık anlaşmasına imza atarak yeni bir dönem başlattı.

**2018 yılında Türkiye'de 1,8 milyon araç takip edilecek!**

Mobiliz Bilgi ve İletişim Teknolojileri A.Ş. Genel Müdürü Levent Aydoğan, Mediterra ile imzaladıkları anlaşmanın sektördeki önemine dikkat çekerek, "ilk web tabanlı araç takip sistemini geliştirmek sektörde yön verdik. Kasa sürede yakaladığımız büyümeye hazırlız sayesinde de birçok ödülü imza attık. Dünyanın önde gelen girişim fonlarından biri ile ortaklık imza-

lamak başarısızın bir göstergesi olsa gerek. Bu ortaklıklı birlikte yurt dışında hizmet vermeye başladığımız ülke sayısını da hızla artıracagız. Bu bizim için büyük bir gurur kaynağı. Mediterra ile imzaladığımız ortaklık ile birlikte ciddi bir sermaye artışı da gerçekleşiyor. 500 bin TL olan sermayemiz, Mediterra ile ortak %50-%50 artırdılarak 12 milyon TL'nin üzerinde çıkarılıyor. Sermaye artışıyla birlikte Ar-Ge ve pazarlama yatırımlarımız da artacak" dedi.

**Hedefimiz 5 yılda 500 bin araca ulaşmak**

İmzalanan ortaklıklı anlaşması ile birlikte bedenlerinin ve pazar paylarının büyütüleceğini belirten Aydoğan; "Şu anda Türkiye'de toplam 16 milyon araç bulunuyor. Bugüne kadar sadece 400 bin civarında araca bu sistem takıldı. Pazarın büyüğününe bakıldığı zaman gelişmeye çok açık bir pazar. Yakın zamanda yapılan bir araştırmaya göre Türkiye, Avrupa'nın en hızlı büyüyen ülkelerinin başında gelecek. Bu anlaşmamızla birlikte artıracak Ar-Ge yatırımlarımız ile pazardaki liderliğini pekiştirecek teknolojik yeniliklere de hız vereceğiz. İlk hedefimiz önümüzdeki 5 yılda 500 bin araca ulaşmak" dedi.

Levent Aydoğan, gelişmiş ülkelerin önemini uzun zaman önce fark ettiği bu sistemlein ülke

ekonomisine olan büyük katkısının Türkiye'de de anlatmasına sağlayarak, sistemi itili ufaklı tüm işlemlerin yararına sunmak gibi önemli bir misyonla ilerlemenin mutluluğunu duyduklarını ifade etti.

## Mobiliz

Mobiliz Bilgi ve İletişim Teknolojileri A.Ş. 2004 yılında Mobil Veri Sistemleri sektöründe entegre sistem çözümleri üretmek amacıyla, bu alanda 20 yıllık deneyim ve bilgiye sahip bir ekib tarafından kurulmuştur.

Şirket, 2004 yılında 2 kişi ile kurulurken, 2012 itibarıyla; 65 kişilik uzman kadrosa ve 10 bin aşkin müsteri portföyü için, ihtiyaca özel geliştirdiği çözümleri ve standı hizmet kalitesi ile sektörünün lider ve öncü şirketidir. Levent Aydoğan ve Adil Masaşıcıoğlu, Türkiye'nin öncü kurumlarında elde ettikleri bilgi birikimi ve deneyimi 2004 yılında birleştirmiştir ve Türkiye'de bir sektörün yaratıcısı olmuşlardır.

Mobiliz, imza attığı projeler ve yarattığı ilkelerle sektörün oyun kurucusu olmuş ve kısa sürede, araç takip sektöründe hızlı bir büyümeye yaklaşmıştır. Mobiliz, ürünlerinin satış ve satış sonrası destek hizmetlerini vermek üzere 2010 yılında Türkiye'nin ilk mobil takip operatörü FiloTürk'ü kurmuştur.

# **ANFİSAN®**

Ankara Fırça Makina Sanayi



**Dünya'yı  
Süpürüyoruz...**

İstenilen Ebat ve  
Renk Seçenekli Fırça İmalatı



Adres : Keresteciler Sitesi C Blok 1135 Sokak (Eski 231) No: 6 Ostim / Y. Mah. / ANKARA / TÜRKİYE  
Tel: +90312 354 02 71 - 818 00 60 - 818 00 61 • Fax: +90312 345 01 31



Duygu TECİM  
duygu.tecim@rodusdergisi.com

## Dünya Sektörü

# İtfaiye Sporları Şampiyona Heyecanı Antalya'da Yaşandı



Her yıl farklı bir ülkeyde yapılan İtfaiye Sporları Dünya Şampiyonasının 8'incisi, Büyükşehir Belediyesi'nin ev sahipliğinde Antalya'da yapıldı. 5 gün sürecek yarışmalara 15 ülkenin İtfaiyecileri yanıpmacı 10 ülkenin İtfaiyecileri de gölemezi olmak üzere toplam 500 İtfaiyeci ve delegasyon üyesi katıldı.

Antalya Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Dairesi Başkanlığı ve Uluslararası İtfaiye Sporları Federasyonu işbirliğiyle düzenlenen 8'inci İtfaiye ve Kurtarma Sporları Dünya Şampiyonası, Cumhuriyet meydanına çelenk koyma töreninden sonra katılımcı ülkelerden çeşitli grupların gösterileri ve meşaleli kortej yürüyüşüyle başladı. Antalya Cam Piramit'te olimpiyat ateşini yakmak üzere görevlendirilen sporcunuz olimpiyat meşalesine 44 metre Volkan merdiven ile uzandi. Görkemli havai fişek gösterisiyle gece son buldu.





## Akaydin Sporculara Başarılar Diledi

İtfaiye ekiplerinin kortejini Antalya Büyükşehir Belediyesi önünde Başkan Prof. Dr. Mustafa Akaydin karşıladı. Başkan Akaydin, farklı ülkelerden şampiyonaya katılan heyetlerin temsilcileriyle kokteylde buluştu. Böyle bir önemli organizasyona ev sahipliği yapmaktan mutluluk duyduklarını belirten Başkan Akaydin, itfaiye sporcularına başarılar diledi. Konuk itfaiyeciler, Başkan Mustafa Akaydin'a ülkelerine özgü hediyeler sundu.

## Önemli Bir Organizasyon

Gecenin açılış konuşmasını yapan Başkan Mustafa Akaydin, "Boylesine önemli bir organizasyona ev sahipliği yapmakta gurur duyuyorum. Türk spor camiasının pek alıksın olmadığı değişik bir etkinliği bizlere yaşattınız. Bugün sizlerden ayrılmak zorunda kaldığımız için üzüntülüyüz. Eğer kentimizi begendiyseniz bu tür organizasyonlara sık sık ev sahipliği yapmak isteriz. Bu organizasyonu gerçekleştiren İtfaiye Daire Başkanı Emin Pehlivan ve konuk itfaiye ekiplerine teşekkür ederim. Ülkelerinize dönerken belediye başkanlarına sevgi ve selamlarını iletin" dedi.

## Yarışmalarda Dünya Rekoru Antalya'da Kırıldı

Şampiyonanın ikinci gününde gerçekleştirilen eğitim kulesine kancalı merdiven ile tırmanma yarışlarında kıyasıya mücadele yaşıldı. 128 itfaiyecinin yanı sıra şampiyonada ilk sırayı eğitim kulesini 13.06 saniyede tırmanan Belaruslu Strelchenja Uladzimir aldı. Rus Kurganskiy Konstant 13.47 ile ikinci, Belarushu Sımk Dzmitry 13.56 ile üçüncü sıradı şampiyonayı tamamladı.

İtfaiye Sporları Dünya Şampiyonası'nın üçüncü gününde ise 100 metre engelli horeum serme yarışları gerçekleştirildi. Sporcuların sıcak hayala rağmen mücadeleleri nefes kesti. 100 metre engelli horeum serme yarışlarını 15.12 saniyede Çek Cumhuriyeti'nden Pekny Jakub 15.12 lik derecesi ile birinci tamamladı. 15.65 lik derecesiyle ikinci Rusya'dan Kornilov Andrey, 18.88'le üçüncü sıradı ise Belaruslu Strelchenja Uladzimir yer aldı.

4x100 metre engelleri aşma ve yangın söndürme yarısında ise 54.23'lük derecesiyle Rusya şampiyon olurken, 54.30'la Belarus ikinci ve 54.46'yla Ukrayna üçüncü sıradı yer aldı.

Şampiyonanın son gününde gerçekleştirilen 'motopompa su çekme ve suyu hedefe atma' yarışmalarında Çek Cumhuriyeti 25.14 saniyelik dereceyle birinciliği elde ederken, 25.85 saniye ile Belarus ikinci, 25.98 saniye derecesiyle Slovakya üçüncü oldu.



## Belarus Şampiyon



## Kapanış Gecesi

Heyecanlı geçen ve renkli görüntülere sahne olan yarışların tamamlanmasının ardından Cam Piramit'te bir ödül töreni ve kapanış gececi düzenlendi. Şampiyonaya katılan ülkelerin tam takım katılımları gecede Antalya Büyükşehir Belediye Başkanı Prof. Dr. Mustafa Akaydin'in yanı sıra Belarus Acil Durumlar Bakan Yardımcısı Alexandre Shamko, Uluslararası İtfaiye ve Kurtarma Sporu Federasyonu Genel Sekreteri Andrei Kalinin, Antalya Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Dairesi Başkanı Emin Pehlivan, İzmir Büyükşehir Belediyesi İtfaiye Dairesi Başkanı Fuat Barandur da hazır bulundu.

8'inci İtfaiye ve Kurtarma Sporları Dünya Şampiyonası'nda takım halinde birinciliği elde eden Belarus, büyük kupayı Başkan Mustafa Akaydin'ın elinden aldı. Akaydin, dereceye giren takımlara hâsiye fotoğrafı çekti.

İtfaiye Daire Başkanı Emin Pehlivan katılımcılara tek tek teşekkür ederek onur plaketlerini verdi. Ayrıca organizasyona destek veren tüm kurum ve kuruluş yetkililerini sahneye davet ederek teşekkür plaketlerini verdi.

Şampiyona müzik ve dans gösterileriyle kapanış yaptı.

### Sponsor Firmalar:

Ter Tour, Katmerciler Araç Üstü Ekipman, Volkan İtfaiye, Shell&Tuscas, Kuleli Hıfzıssıhha ve Yangın Mağazeleri, Eti Elektrometalurji, Rixos Otel, Özkaymak Falez Otel, Peli Products S.L.U., Dupont Türkiye Kimyasal Ürünler, Agt, Kurtarın Yangın Söndürme, Kaya Safety, Sağlam Yangın, Tüpaj, Ceyss, Yeniçin, Anadolu Hastanesi, Medicalpark, Reksan Reklam, Ayyıldız Reklam, Aktüel Organizasyon, Coca-Cola, Redbull, Kvas

**PLAKA** 06 DP 4132  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 436 D İKOMİYON  
**MODELİ** 2012



**PLAKA** 06 OO 2665  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OO 2341  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OO 2664  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OO 2343  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OK 3718  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 DP 3554  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 436 M İKOMİYON  
**MODELİ** 2012



**PLAKA** 06 OO 2659  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OO 2969  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OO 3016  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OO 2342  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



**PLAKA** 06 OK 0071  
**MARKASI** FORD  
**ARACIN CİNSİ** CARGO 35300  
**MODELİ** 2009



PLAKA 06 01 9462  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35300  
MODELİ 2009



PLAKA 06 00 2663  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35300  
MODELİ 2009



PLAKA 06 0C 7614  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35320  
MODELİ 2010



PLAKA 06 0C 7238  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35320  
MODELİ 2010



PLAKA 06 0C 8032  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35320  
MODELİ 2010



PLAKA 06 0P 1647  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 3536 0  
KAMİON  
MODELİ 2012



PLAKA 05 LA 101  
MARKASI SCANIA  
ARACIN CİNSİ SCANIA R380 S 8X2  
MODELİ 2006



PLAKA 06 0K 1606  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35300  
MODELİ 2009



PLAKA 06 0K 3166  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35300  
MODELİ 2009



PLAKA 06 0C 7989  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35320  
MODELİ 2010



PLAKA 06 0C 8091  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35320  
MODELİ 2010



PLAKA 06 0C 7015  
MARKASI FORD  
ARACIN CİNSİ CARGO 35320  
MODELİ 2010



PLAKA 19 LL 006  
MARKASI BMC  
ARACIN CİNSİ PRO 827 UÇX  
MODELİ 2006

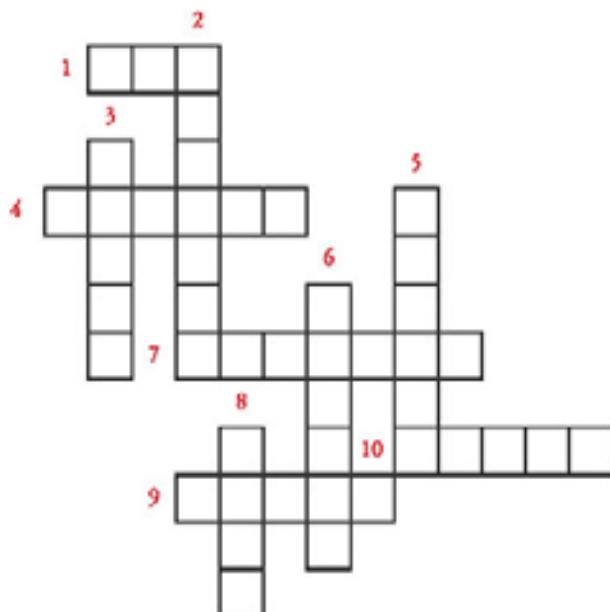


PLAKA 19 LL 336  
MARKASI SCANIA  
ARACIN CİNSİ SCANIA 4X2 HNA, R 420  
MODELİ 2007





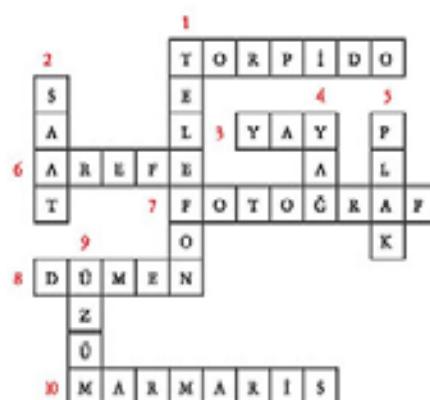
Hazırlayan / Furkan ÇALIŞKAN



- Maddenin üç halinden bir tanesi.
- Çok sert alüminyum billurları kapsayan ve aşındırıcı olarak kullanılan doğal kaya.
- Sadece iki kenar paralel olan dörtgen.
- Çarpışmaların etkisini azaltmak için vagonların, otomobillerin ön ve arkalarında bulunan donanım.
- Başka bir taşıt tarafından çekilen motorsuz taşıt.
- Aks.
- İnsan etkinliğinin veya iradeisinin aşağı çekmesi, hareket.
- Yeşil ile turuncu arasında bir renk.
- Genellikle iple örülerek yapılan ayakkabı biçimindeki çorap.
- Otomobil, kamyon vb. motorlu taşıtlarda motora öten açılır kapanır biçimdeki kapak.

### Ekim Ayı Bulamca Cevapları

- Birbirinden uzaq yerlerde bulunan kişilerin arasında bilgi alışıverişini sağlayan elektronik ses alıp verme aygıt.
- Bir gürültük sivrişin yanı dörette birine eşit zaman parçası.
- Ok atmaya yatan, iki ucu arasına kırık gerilmiş, eğri ajaç veya metal çubuk.



- Birbirinde stearik, oleik, palmik asidelerle gliserin bulunan ve buna onurlanınca göre kovanın dejiken bitkisel veya hayvanlı madde
- Sesleri kaydetmek ve kaydedilen sesleri yeniden pişir veya gramofonda dinlemek amacıyla hazırlanan plastik daire biçiminde yuva
- Bileli bir gülün, olayın bir önceki gülü veya ona yakın gülüz, ön gül
- Görüntüyü, njisi kıştı duyarlılığı cum, kliger vb. bir yüzey üzerinde özel makine ile respit etme yöntemi
- Hava ve deniz taşıtlarında, tahta istenilen yönü vermeye ve belirli bir doğrultuda görmmeye yarayan hareketli parça
- Aşırıya taze veya kuru olarak yenilen ve salkım durumda bulunan meyvesi
- Muğla'nın güzel ilçesi

				8		3		6
1		2	7			5		
7	6			9	5		1	8
	3		8		4	1		2
6				2		7		
	2		9		7			
3		6	5		9	8		
5		9			8		3	
	4	3					5	

1	9	5	3	2	6	8	4	7
2	8	4	7	5	1	3	9	6
7	3	6	8	9	4	1	5	2
9	5	8	1	4	2	6	7	3
4	2	1	6	7	3	5	8	9
6	7	3	5	7	9	4	2	1
5	6	2	4	8	7	9	3	8
3	4	9	2	1	8	7	1	5
8	1	7	9	3	5	2	6	4

# Hindi Tarifi

## Gereken Malzemeler

- 1 adet 5-5,5kg hindi
- 1 adet portakal
- 1 çorba kaşığı biberiye (ince kuyulmuş)
- 1 çay kaşığı pul kirmızıbiber
- 1 çay kaşığı tarçın
- 1 çorba kaşığı bal
- Tuz, karabiber (az edilen miktarda)
- 100 gr tereyağı (oda sıcaklığında)
- 5 sap maydanoz (yapraklanmış)
- 1/4 adet orta boy soğan
- 3 çorba kaşığı zeytinyağı
- 1 adet soğan (ini doğranmış)
- 1 adet küçük boy elma (küçük küp doğranmış)
- 100 gr kayısı (kuru, 4'e kesilmiş)
- 50 gr vişne (gökku, süzülmüş)

## Hazırlanış Biçimi

- 1 tane portakal kabuğuyla beraber rendeleyiniz. Biberiyeyi katıp, harmanlayın. Pul kirmızıbiber, tarçın, bal, tuz ve karabiber havanda iyice etin. Biberiyeli portakal, tereyağının yarısı ve ezilmiş baharat karışımını krema kıvamına gelinceye kadar iyice karıştırın.
- Hindiyi, göğüs kısmı yukarıya gelecek şekilde fırın tepsisine yerleştirin. Her tarafına, özellikle göğüs ve but kusmlarına tereyağı karışımı iyice sürüün.
- Maydanoz yaprakları ve çeyrek soğanı hindinin göğüs boşluğununa yerleştirin.
- Kalan tereyağı ve zeytinyağını ısıtm. Soğanı katıp, karıştırarak orta ateşte 5 dakika soteleyin. Karıştırma devam ederek elmayı ekleyin ve 5 dakika daha pişirin. Kalan tüm malzemeleri katın ve iyice harmanlayın.
- Elmalı karışımın yarısını hindinin göğüs boşluğununa çok sıkı olmayacak şekilde doldurun. Hindinin bacaklarını yukarıda çapraz olacak şekilde sıkıca bağlayın.
- Hindiyile birlikte verilen pişirme termometresini, kullanma talimatında olduğu gibi hindinin göğüs etine yerleştirin. Pişirme torbasına çok az un koyup, torbanın her tarafını unlayın ve fazla unlan silkeleyin. Hindiyi pişirme torbasına yerleştirin. Torbanın ağzına yanmaz tel ile sıkıca bağlayıp, üzerine toplu iğne ile birkaç delik açın.
- Önceden ısıtılmış 190 °C fininda 1 saat 40 dakika pişirdikten sonra pişirme termometresinin hareketini takip edin. Hindiyi fininden çıkarıldan sonra yaklaşık 10-15 dakika dinlendirin. Hindinin servis edilmesinden 10 dakika önce kalan elmalı karışımı, bir çorba kaşığı ısıtlmış tereyağında ve orta ateşte karıştırarak, elmaslar yumuşayıcaya kadar yaklaşık 5 dakika pişirin. Hindi ile beraber servis yapın.

Avg. Kadir UYSAL

Sektörümüzde Nitelikli ve Güvenli  
Eğitimin Adresi

T.C. M.E.B.

ÖZEL

**İŞ MAKINALARI MÜHENDİSLERİ  
BİRLİĞİ MESLEK KURSU**



**EĞİTİM PROGRAMLARIMIZ**

- Temel Hidrolik – Mobil Hidrolik Eğitim Programları
  - Mühendisler ve Tamir Bakım Grubuna Yönelik
- İş Makinaları Operatörü
  - Yetiştırme ve Belgelendirme Programları
- Şantiye Mühendisleri
  - Uyum Programları
- İş Güvenliği Eğitim Programları
- İş Makinası Tamir Bakım Usta Yetiştırme Geliştirme Programları
  - İş Makinası Elektrik-Elektronik Eğitim Programları
  - İş Makinası Lastikleri Eğitim Programları
  - Yağlı Bakıcı Yetiştırme Programları
- Ambarcı Tedarikçi Eğitim Programları

**Programlı Eğitimler Dışında**

- İsteğe bağlı program harici kurslar
- İş yerlerinde iş başında eğitim programları



Çalışanlarının eğitim seviyesini yükseltmek ve belgelemek isteyen,  
Eğitsizsiz elemanların verdiği zararları onları eğiterek minimuma indirmek isteyen,  
Eğitimli elemanlarla çalışma verimliliklerini artırmak isteyen FİRMALAR ve  
Piyasada geçerli bir meslek edinmek ve bunu belgelemek isteyen KİŞİLER  
Sizi çok yakından tanıyan, sorunlarınızı bire bir bilen Derneğiimiz yönetimindeki

*Meslek Kursumuz Hizmetinizededir.*

**Bilgi ve Başvuru İçin**

**T.C. M.E.B ÖZEL İMMB MESLEK KURSU**

Adres: Uzayçağı Caddesi No: 62/5-6 Ostim/ANKARA

Tel: (0312) 385 78 94 • Faks: (0312) 385 78 95 • E-posta: [bilgi@ismakinalari.org.tr](mailto:bilgi@ismakinalari.org.tr)

Web: [www.ismakinalari.org.tr](http://www.ismakinalari.org.tr)

# ONLAR BİZE, BİZ GELECEĞE GÜVENLE BAKIYORUZ.

Cocuklarımıza bize duyduğu haklı güvenin farkındayız.  
Öncü, iler ve yenilikçi kimliğimizle, daha sağlıklı,  
daha temiz ve daha güvenli bir hayat için çalışıyoruz.

İleri teknoloji ile ürettiğimiz ve geliştirdiğimiz; itfaiye, çöp,  
kurtarma, kanal açma, yol süpürme, tanker, damper gibi  
30 farklı tipte araç üstü ekipmanımızın, dünyanın 41 ülkesinde  
birer kahraman gibi çalışmasının gururunu taşıyoruz.

Uluslararası bir marka olma  
hedefimiz doğrultusunda  
emin adımlarla ilerliyoruz.

İnanıyoruz,  
başarıyoruz  
ve geleceğe  
güvenle bakıyoruz.



[www.katmerciler.com.tr](http://www.katmerciler.com.tr) | +90 (332) 376 75 75

 **KATMERCİLER**  
ARAÇ ÜSTÜ EKİPMAN SANAYİ VE TİCARET A.Ş.

Çevreye Duyarlı Teknoloji

# PROFIMAK

profesyonel iş makineleri

TÜRKİYE  
DISTRİBİTÖRÜ



**HBM-NOBAS**  
BAUMASCHINEN

Made in Germany

Birlik Mahallesi 285. Sokak No: 30/13 Çankaya-Ankara-Turkey Tel:+90312 441 61 72-73 Fax:+90312 441 61 76  
info@profimak.com.tr — www.profimak.com.tr