

RADÜS

ARAÇ, ARAÇÜSTÜ EKİPMAN, İŞ MAKİNELERİ, TREYLER İMALATÇILARI DERGİSİ

ISSN: 21471754 • 2025 • YIL: 13 • SAYI: 154 • 150 ₺

**BMC, YÜZDE YÜZ TÜRK
MÜHENDİSLİĞİ VE TASARIMIYLA
IDEF 2025 FUARI'NA DAMGA VURDU**



10 | TARİHİ BİR DÖNÜM NOKTASI:
MAN ELEKTRİKLİ KAMYONLARIN
SERİ ÜRETİMİNE BAŞLADI

28 | OYAK VE RENAULT'DAN İKİNCİ
STRATEJİK HAMLE RENAULT
BOREAL TÜRKİYE'DE ÜRETİLECEK

50 | ZF PROJESİ VE KAMYON, TREYLER
VE OTOBÜS FİLOLARININ ÇALIŞMA
SÜRELERİNİN EN ÜST SEVİYEYE
ÇIKARIYOR

Dünyanın Dört Bir Yanında

Tam 51 yıldır, bu topraklarda ürettiğimiz değeri dünyaya ihrac ediyoruz.
51 yıldır, Türkiye'yi yurtdışında başarıyla temsil ediyoruz.

Destek veren herkese teşekkürler.





Çevrenizi
Bizimle
Daha
Temiz

TİSAN
ÇÖP KONTEYNER YIKAMA VE DEZENFEKTE ARACI

ÇÖP KONTEYNERİ YIKAMA VE DEZENFEKTE ARACI İLE HALK SAĞLIĞI'NA ÖNEM VERİN!



Bu araç sayesinde
Çöp Konteyneri bulunduğu yerde
basıncılı su ile içi ve dışı
yıkayıp dezenfekte edildikten
sonra tekrar yerine bırakılmaktadır.

Bu araç sayesinde
Çöp Konteynerleri yerinde,
hızlı, ekonomik ve etkin bir şekilde
temizliği yapılarak, virüs için yayılım
alanı olabilecek konteynerler
sterilize hale getirilecektir.



Sterilizasyon sayesinde
diğer bulaşıcı hastalık taşıma
riski oluşturan larva ve sinek
oluşumu da engellenecektir.



TİSAN

Kazım Karabekir Mahallesi,
6914. Sk. No:4, 35860
Torbalı / İzmir
www.tisan.net
info@tisan.net
Tel. +90 232 8641310



ISO 9001 : 2012
ISO 18001 : 2007
ISO 14001 : 2004



Teknoloji ve Kalitenin Buluştuğu Nokta...

www.tisan.net



Burhan FIRAT
burhan.firat@radusdergisi.com

İKLİM KANUNU GELECEĞİ ŞEKİLLENDİREN YASAL DÖNÜŞÜM

İklım değişikliği artık yalnızca çevre örgütlerinin ya da bilim insanların gündemi değil; hükümetlerin, şirketlerin, şehirlerin ve bireylerin öncelikli meselesi haline geldi.

Bu küresel sorunla mücadelede atılan en somut adımlardan biri ise İklim Kanunu oldu. Türkiye'nin çevre politikalarında tarihi bir dönüm noktası olarak değerlendirilen bu yasa, yeşil dönüşüm sürecini yasal zemine oturtturarak yeni bir dönemin kapılarını aralıyor.

İklim Kanunu'nun temel amacı; karbon salımını azaltmak, yenilenebilir enerji kaynaklarını teşvik etmek, doğal kaynakları daha sürdürülebilir yöntemlerle kullanmak ve iklim krizine karşı dayanıklı bir ekonomi inşa etmek.

Aynı zamanda sanayi, ulaşım, tarım ve enerji gibi yüksek emisyonlu sektörlerin çevresel etkilerini azaltacak stratejik hedefler de bu yasanın içinde yer alıyor.

Bu kapsamda; şirketlere karbon ayak izini ölçme ve raporlama zorunluluğu getiriliyor, belediyelere iklim eylem planları hazırlama sorumluluğu veriliyor ve kamu yatırımlarında çevresel etki öncelikli hale getiriliyor.

Böylece yalnızca çevreyi değil, kentleşmeden ekonomiye kadar pek çok alanı doğrudan etkileyen bir dönüşüm başlatılıyor.

Paris Anlaşması'nın ardından gelen bu kanun, Türkiye'nin uluslararası iklim taahhütlerini yerine getirme konusundaki kararlılığını da ortaya koyuyor.

Uzmanlara göre bu yasa, yalnızca çevresel değil; aynı zamanda ekonomik ve toplumsal bir reform niteliği taşıyor.

İklim Kanunu ile birlikte artık çevreyi korumak bir gönüllülük işi değil, yasal bir sorumluluk. Bu sorumluluğu taşıyan her birey, kurum ve kuruluş; daha temiz, daha adil ve daha yaşanabilir bir dünya için dönüşümün aktif bir parçası haline geliyor.

İklim kriziyle mücadele, geleceğe bırakılacak en değerli miras. Bu nedenle İklim Kanunu, yalnızca bir yasa değil; aynı zamanda bir toplumsal bilinç çağırısı ve ortak bir yaşam vizyonudur.

Keyifli okumalar dileriz.
Saygılarımızla...



4 BMC, YÜZDE YÜZ TÜRK MÜHENDİSLİĞİ VE TASARIMYLA GELİŞTİRİLEN YENİ ASKERİ ARAÇLARI VE YERLİ MOTOR SİSTEMLERİYLE IDEF 2025 FUARI'NA DAMGA VURDU

10 TARİHİ BİR DÖNÜM NOKTASI: MAN ELEKTRİKLİ KAMYONLARIN SERİ ÜRETİMİNE BAŞLADI

14 OTOKAR İLK YARIDA SATIŞLARINI YÜZDE 53 ARTIRDI

20 ALIŞAN LOJİSTİK İKİNCİ SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK RAPORUNU YAYINLADI

26 KÂMİL KOÇ, VARNA İLE AVRUPA'DAKİ AĞINI GENİŞLETİYOR

28 OYAK VE RENAULT'DAN İKİNCİ STRATEJİK HAMLE RENAULT BOREAL TÜRKİYE'DE ÜRETİLECEK

42 HİLAL TRANS VE RENAULT TRUCKS'TAN 100 ARAÇLIK STRATEJİK İŞ BİRLİĞİ ADIMI

50 ZF İPROJSERVİCE; KAMYON, TREYLER VE OTOBÜS FİLOLARININ ÇALIŞMA SÜRELERİNİ EN ÜST SEVİYEYE ÇIKARIYOR

58 HOROZ LOJİSTİK, DENİZ TAŞIMACILIĞINDA HEDEF BÜYÜTTÜ



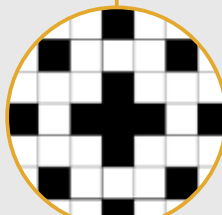
72 GEZİ



74 FİLM



76 KİTAP



78 BULMACA



79 YEMEK

Yayın Sahibi
PROFİSAN MAKİNA OTOMOTİV
NAKLİYE TEMİZLİK MEDYA
SANAYİ TİCARET LİMİTED ŞİRKETİ

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü
Burhan FIRAT
burhan.firat@radusdergisi.com

Genel Yayın Koordinatörü
Burhan FIRAT
bilgi@radusdergisi.com

Reklam Koordinatörü
Bahar YILDIRIM
reklam@radusdergisi.com

Yayın Kurulu
Burhan FIRAT
Bahar YILDIRIM
Cengiz VURAL
Oktay KARAKAYA
Yılmaz KAYA
Serbülent ÇİLİNGİR
Gürbüz GÜRER
Harun ARAB

Editör
Bahar YILDIRIM
editor@radusdergisi.com

Grafik Tasarım
Bahar YILDIRIM
Ayça ESER
info@radusdergisi.com


Yayın ve İdare Merkezi
Saray Mah. Saraykent Sanayi Bölgesi
53. Cd. No: 15 Kahramankazan/Ankara
Tel : 0 (312) 441 61 73
Fax : 0 (312) 441 61 76
Gsm : 0 (549) 548 99 19
info@radusdergisi.com
reklam@radusdergisi.com

Yıl: 13 / Sayı: 154 Fiyatı: 150 ₺
Radüs Dergisi ayda bir yayımlanır.

Baskı Tarihi
Temmuz 2025

Baskı Merkezi
Demircioğlu Matbaacılık Reklam ve
Yayın San. Tic. Ltd. Şti.
Mustafa Kemal Mah. 2159. Sk. 4/A
Çankaya/ANKARA 06530
0 (312) 222 95 25
www.printy.com.tr
bilgi@printy.com.tr

Radüs Dergisi basın meslek ilkelerine uymaya söz vermiştir. Dergimizde yayımlanan yazı ve fotoğraflardan yayıncının izni alınmadan, kaynak belirtilmeden tam ve özet alıntı yapılamaz.

 Whatsapp Haber Hattı
0549 548 99 19

BMC, YÜZDE YÜZ TÜRK MÜHENDİSLİĞİ VE TASARIMIYLA GELİŞTİRİLEN YENİ ASKERİ ARAÇLARI VE YERLİ MOTOR SİSTEMLERİYLE IDEF 2025 FUARI'NA DAMGA VURDU



Dünyanın en prestijli savunma sanayii fuarlarından biri olan IDEF 2025 Uluslararası Savunma Sanayii Fuarı'nda ileri teknolojilerle donatılmış askeri kara araçları ile BMC POWER tarafından geliştirilen yerli-milli motor ile transmisyon sistemlerini tanıtan BMC'nin yeni ürünlerinin lansmanı; Savunma Sanayi Başkanı Prof. Dr. Haluk Görgün'ün teşekkürleri ve BMC Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı'nın katılımıyla gerçekleştirildi.

Ülkemizin en köklü ticari ve savunma sanayi araç üreticisi BMC, hem askeri kara araçları kategorisindeki geniş ürün yelpazesi hem de motor ve güç grubu alanında gerçekleştirdiği yerleşme projeleriyle Türkiye'nin savunma sanayi alanındaki gücüne güç katmaya devam ediyor.

AR-GE ve teknolojiye yaptığı yatırımlarla, savunma sanayinde yerli ve milli üretimin öncüsü olan BMC, ileri teknolojiyle donatılmış; 3 ürün grubunda 5 yeni askeri aracının ve yerli-milli motor ve transmisyon sistemlerinin lansmanını, IDEF 2025 Uluslararası Savunma Sanayi Fuarı'nda gerçekleştirdi. Sahadan gelen ihtiyaçlar doğrultusunda tasarlanan yeni kara savunma araçları, TURAN 4x4 Zırhlı Yük ve Personel Taşıyıcı, 'ZEYBEK 8x8 Zırhlı Kurtarıcı, ZEYBEK 8x8 Zırhlı Tank Taşıyıcı, ZEYBEK 4x4 - 5 Ton Taktik Tekerlekli Araç ve ALTUĞ 8x8 (105 mm) silah kuleli "Tank Avcısı" BMC'nin AR-GE gücünü, teknolojik altyapısını ve yenilikçi vizyonunu yansıtırken, günümüz muharebe koşullarına uygun olarak geliştirilen bu araçların hem yurt içinde hem de uluslararası pazarlarda yoğun ilgi görmesi bekleniyor.



BMC'nin yeni kara araçları, en güncel saha gereksinimleri, teknoloji ve trendler değerlendirilerek tasarlanırken üstün özellikleriyle ön plana çıkıyor. Sahadaki lojistik ihtiyaçlara yanıt vermek üzere BMC tarafından geliştirilen ZEYBEK ürün ailesi ise bu fuarda ilk defa tanıtıldı. ZEYBEK 8x8 Zırhlı Kurtarıcı Türk Silahlı Kuvvetleri'nin saha ihtiyaçları ve değişen muharebe koşulları doğrultu-

sunda geliştirildi. Sahada hasar gören veya hareketsiz kalan araçlara anında müdahale imkânı sunan ZEYBEK 8x8 Zırhlı Kurtarıcı, gelişmiş çekme ve taşıma sistemleri sayesinde arızalı araçları çatışma bölgesinden süratle uzaklaştırıp tahliye edebiliyor. Böylece operasyonun kesintiye uğramasını önleyerek sahadaki birliklere önemli bir lojistik destek sağlıyor. ZEYBEK 8x8 Tank

Taşıyıcı Araç başta ALTAY Ana Muharebe Tankı olmak üzere M60, LEOPARD, FIRTINA Obüsü, ZMA, ZPT ve benzeri her türlü askeri aracın güvenli ve etkin şekilde taşınması amacıyla tasarlandı. Zırhlı Tank Taşıyıcı Araç, yüksek taşıma kapasitesi, dayanıklı şasisi ve üstün sürüş kabiliyeti ile zorlu operasyon koşullarında orduların lojistik gücünü artırmak üzere geliştirildi.

ZEYBEK 4x4 5 Ton Taktik Tekerlekli Araç ise, zorlu arazi ve iklim koşullarında yüksek hareket kabiliyeti, dayanıklılık ve görev esnekliği sunacak şekilde tasarlandı. Personel, malzeme ve askeri teçhizat taşımak amacıyla kullanılan 5 TON TTA; birliklerin hızlı, güvenli ve etkin şekilde intikalini sağlıyor. Yine sahadaki ihtiyaçlara yönelik geliştirilen, yüksek hareket kabiliyeti, gelişmiş koruma seviyesi ve çok yönlü kullanım yapısı ile dikkat çeken TURAN 4x4 Zırhlı Yük ve Personel Taşıyıcı Aracı, hem personel hem de lojistik yük taşımacılığı görevlerinde üstün performans sergiliyor. ALTUĞ 8x8 Zırhlı Muharebe ve Personel Taşıyıcı Araç ise kendi sınıfında konvansiyonel ve asimetric muharebe sahasının tüm ihtiyaçlarına cevap verebilecek şekilde tasarlandı. Sökülebilir ve değiştirilebilir araç tavanı

konseptiyle "tek platformda çoklu görev kabiliyeti" barındıran ALTUĞ, 4 akstan dümenleme sayesinde gelişmiş manevra yeteneğiyle görev yapıyor. ALTUĞ 8x8 serisi araçlarda yüzde 80'lere varan yüksek yerlilik oranı hedefleniyor. İlk kez IDEF 2025 Fuarı'nda sergilenen ALTUĞ 8x8 105 mm kuleli Tank Avcısı modeli ziyaretçilerden büyük beğeni topladı.

Deniz ve kara platformları için geliştirilen %100 yerli ve milli motorlarla dışa bağımlılık azalacak Kara savunma sanayi araçları kategorisinde Türkiye'nin ihracat liderliği unvanını da elinde bulunduran BMC, aynı zamanda BMC POWER markasıyla gerçekleştirdiği yerli ve milli motor üretiminde birçok ilki başararak ülkenin savunma sanayi alanında dışa bağımlılığını azaltma vizyonuna da

katkı sağlıyor. Ülkemizin öncelikli olarak savunma sektöründe gerekli olan motor ve güç gruplarını geliştirmek ve üretmek amacıyla kurulan BMC POWER'ın deniz ve kara platformları için geliştirdiği %100 yerli ve milli motor ve transmisyon sistemleri de IDEF 2025'te sergilendi. Bu güç grupları ülkemiz savunma sanayinin yerleşmesi stratejisinde kritik bir rol üstleniyor. 400 HP ile 1500 HP arasında değişen güçlerde kara ve deniz platformları için geliştirilen yerli motor ve transmisyon sistemleri, BMC POWER'ın yüksek mühendislik kabiliyeti ve yerli üretim gücünün yeni ürünleri olarak öne çıkıyor.

IDEF 2025'de Mavi Batu motor, Fırtına Güç grubu ve diğer güç gruplarını tanıtan BMC POWER bu alandaki iddiasını sürdürüyor.



Fuat Tosyalı: 'Ülkemizin yerli ve milli savunma sanayi hedefine katkı sağlamaya devam edeceğiz'

BMC Yönetim Kurulu Başkanı Fuat Tosyalı, IDEF Fuarı'nda yaptığı açıklamada, Türkiye'nin Kara Savunma Araçları İhracat Lideri BMC olarak tamamen Türk mühendisleri tarafından tasarlanan ve üretilen, özellikle ordumuzun stratejik ihtiyaçlarına cevap verecek yeni araçları tanıtanın gururunu yaşadıklarını ifade etti. IDEF 2025'te TURAN 4x4 Zırhlı Yük ve Personel Taşıyıcı, ZEYBEK 8x8 Zırhlı Kurtarıcı ve Zırhlı Tank Taşıyıcı, ZEYBEK 4x4 – 5 Ton Taktik

Tekerlekli Araç, ALTUĞ 8x8 105 mm silah kuleli "Tank Avcısı" araçlarını ilk kez sergilediklerine dikkat çeken Tosyalı, "Türk Silahlı Kuvvetlerimizin ihtiyaçlarını gözeterek, yüksek mühendislik kabiliyetimizle, yerli ve milli imkanlarla geliştirdiğimiz bu ürünlerimizle ordumuzun sahadaki operasyonel gücüne güç katacağız" dedi.

Fuarda ayrıca, BMC'nin; Türkiye savunma sektöründe gerekli olan motor ve güç gruplarını geliştirmek ve üretmek amacıyla kurduğu BMC POWER'ın deniz ve kara platformları için geliştirdiği ve lansmanını yaptığı %100 yerli ve

milli motor ve transmisyonları büyük ilgi gördü. BMC olarak, BMC POWER şirketiyle, sadece kara araçları için değil, deniz platformları için de yerli ve milli motorlar geliştirmek amacıyla var gücüyle çalıştıklarını belirten Fuat Tosyalı, "Savunma sanayimizin %100 yerleşebilmesi için en stratejik alan olan motor ve güç grubu geliştirme ve üretiminde BMC POWER ülkemizin yüz akı oldu. Bu fuarda lansmanını gerçekleştirdiğimiz MAVİ BATU ve FIRTINA Güç Grubu ile hem deniz hem kara araçlarında ülkemizin yerli ve milli savunma sanayi hedefine katkı sağlamaya devam edeceğiz." dedi.

TURAN 4x4 ZIRHLI YÜK VE PERSONEL TAŞIYICI (Yeni Araç)



Türkiye'nin lider askeri araç üreticisi BMC, sahadaki ihtiyaçlara yönelik geliştirdiği TURAN 4x4 Zırhlı Yük ve Personel Taşıyıcı Aracı ile savunma sanayindeki iddiasını bir kez daha ortaya koyuyor.

Yüksek hareket kabiliyeti, gelişmiş koruma seviyesi ve çok yönlü kullanım yapısı ile dikkat çeken TURAN, hem personel hem de lojistik yük taşımacılığı görevlerinde üstün performans sergiliyor. Asimetrik savaş koşulları ve Türk Silahlı Kuvvetleri'nin saha tecrübeleri doğrultusunda geliştirilen araç, zorlu görevlerde güvenli, hızlı ve etkili çözüm sunmak üzere tasarlandı.

Farklı görev ihtiyaçlarına cevap verebilecek şekilde tasarlanan TURAN 4x4, açık veya kapalı kasa versiyonları sayesinde çeşitli yük gruplarını taşıyabiliyor.

Ayrıca, Silah Taşıyıcı, Devriye Aracı, Komuta Aracı ve Personel Taşıyıcı gibi farklı konfigürasyonlarla çok amaçlı kullanım imkanı sunuyor.

BMC, Türk Silahlı Kuvvetleri'nin gerçek saha ihtiyaçları ve değişen muharebe koşulları doğrultusunda geliştirdiği ZEYBEK 8x8 Zırhlı Kurtarıcı ile lojistik destek konseptine yepyeni bir soluk kazandırıyor. Modern muharebe sahasında sadece saldırı değil; ateş ve manevra kabiliyetinin sürekliliği de hayati önem taşır.

Bu nedenle, çatışma sırasında arıza yapan, mayın veya EYP etkisiyle görev dışı kalan araçların her türlü hava ve arazi koşulunda güvenli bölgelere tahliyesi kritik bir ihtiyaçtır. ZEYBEK 8x8 Zırhlı Kurtarıcı, bu ihtiyaca yanıt vermek üzere; hızlı müdahale, etkin kurtarma ve maksimum güvenlik anlayışıyla BMC tarafından geliştirildi.

Sahada hasar gören veya hareketsiz kalan araçlara anında müdahale imkânı sunan ZEYBEK 8x8, gelişmiş çekme ve taşıma sistemleri sayesinde arızalı araçları çatışma bölgesinden süratle uzaklaştırıp tahliye edebiliyor.

ZEYBEK 8x8 ZIRHLI KURTARICI (Yeni Araç)



ZEYBEK 8x8 - ZIRHLI TANK TAŞIYICI ARAÇ (Yeni Araç)



BMC tarafından geliştirilen Zırhlı Tank Taşıyıcı Araç, başta ALTAY Ana Muharebe Tankı olmak üzere M60, LEOPARD, FIRTINA Obüsü, ZMA, ZPT ve benzeri her türlü askeri aracın güvenli ve etkin şekilde taşınması amacıyla tasarlanmıştır.

Üstün performans özellikleriyle ve zırhlı yeni kabiniyle öne çıkan bu araç, bağlı römorku ile birlikte %30 yan eğimli arazide ilerleyebilme kabiliyetine sahiptir.

750 mm derinliğinde sudan geçiş yapabilen araç, tam yüklü durumda 80 km/s azami hıza ulaşabilmekte ve 800 km menzil sunmaktadır.

Zırhlı Tank Taşıyıcı Araç, yüksek taşıma kapasitesi, dayanıklı şasisi ve üstün sürüş kabiliyeti ile zorlu operasyon koşullarında orduların lojistik gücünü artırmak üzere geliştirilmiştir.

BMC 5 Ton Taktik Tekerlekli Araç, zorlu arazi ve iklim koşullarında yüksek hareket kabiliyeti, dayanıklılık ve görev esnekliği sunacak şekilde tasarlanmıştır.

Saatte 90 km azami hıza ulaşabilen araç; %60 dik, %30 yan eğimde güvenle ilerleyebilmekte, 800 mm derinliğindeki sulardan geçiş yapabilmektedir. 800 km menzili ve üstün manevra kabiliyetiyle sahada tam operasyonel yetkinlik sunmaktadır.

Personel, malzeme ve askeri teçhizat taşımak amacıyla kullanılan 5 TON TTA; birliklerin hızlı, güvenli ve etkin şekilde intikalini sağlar. Görev esnasında taktik lojistik destek sağlamak üzere farklı operasyonel ihtiyaçlara uyum gösterebilir.

BMC'nin yarım asrı aşan kamyon tecrübesi ile yenilenen 5 TON TTA en zorlu görevler için daima hazır.

ZEYBEK 4x4 – 5 TON TAKTİK TEKERLEKLİ ARAÇ (Yeni Araç)



VURAN 4x4 – ÇOK AMAÇLI ZIRHLI ARAÇ



Mayına karşı korumalı araç sınıfında sağladığı üstün koruma düzeyi ile efsane haline gelen KİRPİ'nin geliştirilmiş versiyonu KİRPİ II'de bağımsız süspansiyon sistemi bulunuyor.

Yüksek koruma özelliklerine ek olarak geliştirilen KİRPİ II, hem yol tutuşunda hem de yolcu konforunda sınıfının öncüsü olmaya devam ediyor.

KİRPİ II, monokok tipte zırhlı kabin, özel zırhlı camlar, şok emici koltuklar, silah istasyonu ve acil çıkış kapağı özelliklerinin yanı sıra, özel olarak entegre edilen göreve yönelik birçok donanımı (KBRN korunma sistemi, atış yeri hedef tespit sistemi, otomatik yangın söndürme sistemi, iç konuşma sistemi, karıştırma köreltme sistemi vb.) ve özel tasarlanmış patlayıcı madde keşif ve imha robot kollu versiyonu ile öne çıkıyor.

9 kişilik taşıma kapasitesi, yüksek koruma seviyesi ve üstün hareket kabiliyetiyle VURAN 4x4, monokok tipte zırhlı kabin ve şok emici koltukları sayesinde mayın ve balistik tehditlere karşı yüksek koruma sağlıyor.

Özel kamera görüş sistemi, otomatik yangın söndürme sistemi, merkezi lastik şişirme özelliği ile yüksek balistik, mayın ve el yapımı patlayıcı korumasına sahip VURAN 4x4, güçlü yerli motoru TUNA ile birlikte hudut görevleri kapsamında en zorlu iklim koşullarında hassas nokta veya tesis koruma, karakollar arası devriye, konvoy koruması, bölge, nokta ve yol keşfi, fiziki sınır emniyetinin sağlanması görevlerini başarıyla icra ediyor.

Çok namlulu roket atar, 120 mm havan toplu ve uzaktan komutalı silah sistemli versiyonu ile VURAN 4x4, farklı silah ekipmanları entegrasyonu sayesinde birçok görevi başarıyla yerine getiriyor.

KİRPİ II – MAYINA KARŞI KORUMALI ARAÇ (Yeni Araç-Sağdan Direksiyonlu)



ALTUĞ 8x8 – ZMA & ZPT



ALTUĞ 8x8 Zırhlı Muharebe Aracı (35 milimetre silah kuleli) ve Zırhlı Personel Taşıyıcı (12,7 milimetre silah kuleli) kendi sınıfında konvansiyonel ve asimetrik muharebe sahasının tüm ihtiyaçlarına cevap verebilecek şekilde tasarlandı.

ALTUĞ 8x8, 35 mm ve 12,7 mm silah kuleli versiyonlarıyla sahada etkinliğini kanıtlarken; 105 mm silah kuleli "Tank Avcısı" versiyonu BMC'nin güçlü entegrasyon kabiliyetinin en yeni ürünü olarak IDEF 2025'te ilk kez sergileniyor.

Araçlar en güncel kullanıcı gereksinimleri, görev konseptleri, tehditler, teknoloji ve trendler ile bu pazarda mevcut yerli ve yabancı araçların kabiliyetleri değerlendirilerek belirlenen her yönüyle üstün özellikleriyle ön plana çıkıyor. ALTUĞ 8x8 serisi araçlarda yüzde 80'lere varan yüksek yerlilik oranı hedefleniyor.

23 Nisan 2023 tarihinde Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla gerçekleştirilen tören ile 2 adet Yeni ALTAY tankı, Türk Silahlı Kuvvetleri'ne test için teslim edilmişti. Türk Silahlı Kuvvetleri tarafından yapılan testler devam ediyor.

BMC tarafından Türk Silahlı Kuvvetleri'nin modern tank ihtiyacını yerli ve milli imkanlarla karşılamak amacıyla yürütülen proje kapsamında günümüz muharebe sahası koşullarına uygun olarak en modern teknolojilerin ve ilave yeteneklerin kazandırıldığı Yeni ALTAY tankında birçok parçanın yerleştirilmesi sağlandı.

Yeni ALTAY tankına kazandırılan yeni yetenekler arasında aktif koruma sistemi, geliştirilmiş zırh sistemi, yenilenen atış kontrol sistemi, yenilenen araç kontrol sistemi, değiştirilen güç grubu ve birçok yerleştirilmiş alt sistem yer alıyor.

ALTAY ANA MUHAREBE TANKI



YENİ NESİL FIRTINA OBÜSÜ



9 Ocak 2023 tarihinde BMC Savunma Arifiye yerleşkesinde düzenlenen tören ile 6 adet Yeni Nesil FIRTINA Obüsü, Türk Silahlı Kuvvetleri'ne teslim edilmişti.

Türk Silahlı Kuvvetleri'nin Fırat Kalkanı, Zeytin Dalı, Barış Pınarı ve Bahar Kalkanı gibi birçok operasyonunda yoğun ve aktif olarak kullandığı sahadaki en önemli ateş güçlerinden biri olan FIRTINA Obüsü, BMC Savunma tarafından geliştirilerek üretilen ve yenilenen versiyonu ile birçok özelliği içerisinde barındırıyor.

Saatte hızı 65 kilometreye kadar çıkabilen Yeni Nesil FIRTINA Obüsü, 2,8 metre enindeki hendekten ve 1,5 metre derinlikteki sulardan geçebiliyor. Yeni Nesil FIRTINA Obüsünün mühimmat iklimlendirme bölümlerine sahip yeni taret tasarımı, tamamen elektrikli ve servo kontrollü kule takat sistemi, geliştirilmiş atış kontrol sistemi, artırılmış atış hızı ve genişletilmiş etkili menzili bulunuyor.

TARİHİ BİR DÖNÜM NOKTASI: MAN ELEKTRİKLİ KAMYONLARIN SERİ ÜRETİMİNE BAŞLADI



Sürdürülebilir ulaşım çözümlerinin öncüsü MAN, tarihi bir eşiği geride bıraktı. Bir asırlık dizel kamyon üretiminin ardından MAN, elektrikli kamyonların da seri üretimine resmen başladı.

MAN CEO'su Alexander Vlaskamp, yeni dönemi "MAN'ın geleceği şimdi başlıyor" sözleriyle tarihi bir an olarak tanımladı.



MAN Truck & Bus, Münih'teki fabrikasında elektrikli kamyonlarının seri üretimine başladı. MAN CEO'su Alexander Vlaskamp ve MAN'ın Üretim ve Lojistikten Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Michael Kobriger'in katılımıyla hayata geçirilen yeni üretim modeli, hem elektrikli hem de dizel kamyonların tek bir entegre üretim hattında karma şekilde üretilmesine imkan veriyor.

"MAN'ın geleceği şimdi başlıyor"

Alexander Vlaskamp, yeni dönemi "tarihi bir an" olarak nitelendirerek şunları söyledi: "Elektrikli kamyonlarımızın seri üretimi, MAN tarihinde önemli bir dönüm noktasıdır. MAN'ın geleceği şimdi başlıyor. Tüm ekip olarak, dizelden elektrikli tahrike geçiş sürecini aktif olarak şekillendirmekten gurur duyuyoruz. Yüksek verimliliğe sahip elektrikli kamyonlarımız, emisjonsuz yük taşımacılığını gerçeğe dönüştürecek.

Bu adım, 2050 yılına kadar karbon nötr olma hedefimize ulaşma yolunda büyük önem taşıyor. Elektrikli kamyonları, son teknoloji dizel kamyonlarımızla aynı üretim hattında üretebilmek de bize muazzam bir esneklik sağlıyor ve üretim verimliliğini artırıyor. Geleneksel kamyon ürün portföyümüzü akü-elektrik tahrik sistemleriyle sunabilmek için araştırma ve geliştirmeye yaklaşık 400 milyon Euro yatırım yaptık. 12 tondan 50 tona kadar uzanan ürün yelpazemiz, çöp toplama araçlarından uzun yol kamyonlarına kadar tüm segmentleri kapsıyor. Ev ödevimizi yaptık ve yıl sonuna kadar ilk 1.000 elektrikli kamyonu teslim etmeyi hedefliyoruz."



Münih e-mobiliteye hazır

Üretim ve Lojistikten sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Michael Kobriger de şunları kaydetti: "On yıl içerisinde Avrupa'daki tesislerimizin elektrikli hale dönüştürmek için yaklaşık bir milyar Euro'luk bir yatırım

yapacağız. Bu yatırımın büyük bir kısmı Almanya'da gerçekleşecek. Münih ve Nürnberg tesislerimizde gerçekleştirdiğimiz bu dönüşüm, aynı zamanda Bavyera için de güçlü bir sanayi sinyali anlamına geliyor. Ayrıca elektrikli veya dizel kamyonların

tek bir hat üzerinde üretilmesi, bize pazardaki gelişmelere ve müşterilerin siparişlerine göre esnek bir üretim yapma imkanı sağlıyor. Bu yeni üretim modeliyle birlikte, montaj hattı, tedarik zinciri ve lojistikte de kapsamlı değişiklikler hayata geçirdik."

MAN'ın ana fabrikasında, tahrik tipinden bağımsız olarak günde yaklaşık 100 kamyon üretilirken, bir kamyonun üretimi ise yaklaşık sekiz saat sürüyor. İçten yanmalı motorlar başlangıçta aks, depo ve egzoz sistemleriyle donatılırken, elektrikli modeller bunun yerine güç paketi olarak adlandırılan diğer elektrikli bileşenlerle birlikte iki bataryayla tamamlanıyor. Bu yeni üretim yapısına geçiş sürecinde 5.000'den fazla çalışan, yüksek voltaj teknolojileri üzerine eğitim aldı.

740 kilometreye kadar menzil

MAN, seri üretime başlamadan önce 200'e yakın elektrikli ön seri kamyonu Avrupa'daki müşterilerine teslim etti. Bu araçlar, Avrupa yollarında gerçek müşteriler tarafından yaklaşık iki milyon kilometre yol kat etti ve sahadan büyük başarı gösterdi. Bu süreçte bazı araçlar, günlük 850 kilometre kadar ulaşan kullanımlarda, 100 kilometrede ortalama 97 kWh gibi çok düşük enerji tüketimi sağladı. MAN, şimdiden 700 civarında elektrikli kamyon siparişi aldı. Özellikle MAN'ın, Ultra-Lowliner yarı römork çekicisi, sadece 950 mm'lik beşinci teker yüksekliği ve 3,75 metrelik dingil mesafesiyle benzersiz bir seçenek olarak öne çıkıyor ve otomotiv lojistiğinde büyük ilgi görüyor. Elektrikli kamyonun bir diğer avantajı da Nürnberg'deki MAN fabrikasından gelen ve toplamda 534 kWh'ye kadar kapasite sunan üç ila altı modüler NMC aküsü olarak öne çıkıyor. Araç, bu sayede yeniden şarj edilmeden 500 kilometreye kadar, yedinci akü seçeneğiyle birlikte ise 740 kilometre menzile kadar çıkabiliyor.

Elektrikli otobüslerde de öncü

MAN, geniş elektrikli kamyon yelpazesinin yanı sıra, aynı zamanda elektrikli otobüsler de öncü konumda bulunuyor. Polonya'daki fabrikasında ürettiği elektrikli şehir içi otobüslerle Avrupa'da pazar lideri olan MAN, ayrıca Ankara'da da piyasaya elektrikli yolcu otobüsü sunan ilk Avrupalı üretici oldu. Bugün Avrupa şehirlerinde 2.500'den fazla MAN elektrikli otobüs hizmet veriyor. Yeni modellerde kamyonlar olduğu gibi Nürnberg'den gelen bataryalar kullanılıyor. MAN, bunun için burada 250 milyon Euro'luk bir yatırım yaptı.

2050'ye kadar karbon nötr hedefi

MAN Truck & Bus, 2050 yılına kadar karbon nötr olmayı hedefliyor. MAN'ın toplam emisyonlarının yaklaşık yüzde 95'i işletmelerce kullanılan araçlardan kaynaklanıyor. Bu nedenle bu araç filosunun elektrifikasyonu MAN'ın sürdürülebilirlik hedeflerine ulaşması için hayati önem taşıyor. Elektrikli kamyonlar, özellikle Avrupa Birliği'nin mevcut CO2 hedeflerine ulaşma sürecinde de kritik önem taşıyor. MAN, bu yüzden 2025 yılına kadar müşterilerine 1.000'den fazla elektrikli kamyon teslim etmeyi planlıyor. Yıllık 120.000 kilometre yol yapan ve ortalama 24 litre tüketen 1.000 dizel kamyonla kıyaslandığında, sadece bu ilk elektrikli kamyon filosu, yılda 80.000 ton CO2 tasarrufu sağlayabiliyor. Bu miktar, küçük bir Alman kasabasının yıllık CO2 emisyonuna eşdeğer bir oran anlamına geliyor.



BORUSAN CAT, YENİ CAT® CS16 MODELİYLE ZORLU SAHA KOŞULLARINA GÜÇ KATIYOR



Borusan Grup şirketlerinden Borusan Cat, inşaat ve altyapı projelerinde yüksek verimlilik ve düşük işletme maliyeti sağlayan yeni ürünü Cat® CS16 titreşimli toprak silindirini pazara sundu. "Daha İyi Bir Dünya İçin Çözüm Üretiriz" şirket amacı ile operasyonlarını Türkiye'nin yanı sıra Kafkasya ve Orta Asya'da sürdüren Borusan Cat, ürün portföyünü yüksek performans ve teknolojiyle donatılmış yeni bir çözümlerle genişletiyor. 16 ton sınıfındaki Cat® CS16, zorlu uygulamalarda maksimum sıkıştırma gücü, düşük yakıt tüketimi ve uzun ömürlü bileşenleriyle öne çıkıyor.

Bakım Masrafı Az, Yakıt Tüketimi Düşük

Cat® CS16, yakıt tasarrufu sağlayan akıllı motor ayarları ve uzun bakım aralıklarıyla işletme maliyetlerini önemli ölçüde düşürüyor. Rölanti kapatma özelliği sayesinde makine gereksiz yere çalışmıyor, böylece hem yakıt tüketimi hem de motor yıpranması azalıyor. Ayrıca, titreşim sisteminin 3 yıl veya 3.000 saat boyunca bakım gerektirmemesi, uzun vadede önemli bir avantaj sunuyor.

Zorlu Zeminlerde Güçlü ve Etkili Sıkıştırma

Cat® CS16, farklı zemin koşullarında yüksek verimlilikle çalışacak şekilde tasarlandı. Geliştirilmiş tahrik sistemi sayesinde engebeli arazilerde bile güçlü bir tutunma ve hareket kabiliyeti sunan Cat® CS16'nın otomatik titreşim ve hız kontrolü, sıkıştırma işlemlerinin daha hassas ve verimli yapılmasını sağlıyor. İsteğe bağlı olarak sunulan özel donanımlarla, makine farklı zemin türlerine kolayca uyum sağlayarak kullanım esnekliği kazandırıyor.

Uzun Saatler Boyunca Konforlu ve Güvenli Kullanım

Cat® CS16, operatörün rahatlığı ve güvenliği düşünülerek tasarlandı. Klimalı kabin ve geniş görüş alanı sağlayan arka



kamera sayesinde makineyi kullanmak hem kolay hem konforlu. Düşük ses ve titreşim seviyesi ise özellikle uzun vardiyalarda yorgunluğu azaltıyor, daha güvenli bir çalışma ortamı sunuyor.

Daha Az Yakıt, Daha Hızlı Sonuç
 Cat® CS16, üzerindeki akıllı teknoloji sayesinde sıkıştırma işlemlerini anlık

olarak takip ediyor ve operatöre en verimli şekilde yön veriyor. Bu sayede gereksiz tekrarların önüne geçiliyor, yakıt tüketimi ve işçilik süresi azalıyor. Güçlü yapısı, teknolojik donanımı ve kullanıcı dostu tasarımıyla büyük projelerde hem zaman hem maliyet açısından önemli avantaj sağlıyor.

OTOKAR İLK YARIDA SATIŞLARINI YÜZDE 53 ARTIRDI



Türkiye'nin öncü ticari araç üreticisi ve lider kara sistemleri ihracatçısı Otokar, 2025 ilk 6 aylık sonuçlarını paylaştı.

Yıla güçlü bir başlangıç yapan Otokar'ın ilk yarıda toplam araç satışı 3.430 adet oldu.

Otokar ilk 6 ayda 19,8 milyar TL ciro, 302 milyon USD ihracat geliri elde etti. İkinci çeyrekte gerçekleşen 412 milyon TL net kâr ile birlikte şirketin 6 aylık net zararı 79 milyon TL'ye geriledi.

Koç Topluluğu şirketlerinden Otokar, yurt içindeki ve küresel ölçekteki güçlü büyümesini sürdürüyor. Yılın ilk 6 ayında toplam 3.430 adet araç satışı gerçekleştiren şirket, bir önceki yılın aynı dönemindeki satış adetlerine göre yüzde 53 büyümeye kaydetti.

Otokar'ın yılın ilk yarısında cirosu önceki yıla göre yüzde 13 artarak 19,8 milyar TL ve ihracatı 302 milyon USD oldu.

İkinci çeyrekte gerçekleşen 412 milyon TL net kâr ile birlikte şirketin 6 aylık net zararı 79 milyon TL'ye geriledi.

"GLOBALLEŞME ADIMLARIMIZI BÜYÜK BİR KARARLILIKLA SÜRDÜRÜYORUZ"

Otokar'ın ilk yarıdaki performansını değerlendiren Genel Müdür Aykut Özuner, "Otokar olarak global pazarlarda büyümeye hedefimiz doğrultusunda ilk 6 ayda hem savunma sanayii hem de ticari araç alanında başarılarımızı sürdürdük."

Savunma sanayiinde yakın dönemde aldığımız siparişlerin teslimatına odaklanırken yeni sözleşmeler kapsamındaki çalışmalarımıza devam ettik. Romanya'dan aldığımız 1.059 adetlik zırhlı araç siparişinin üretimine başladık.

Ticari araç tarafında yurt içinde otobüs, kamyon ve pick-up satışlarımızı artırırken başta

Avrupa'da olmak üzere yurt dışındaki araç parkımızı genişlettik" dedi. Şirketin global ölçekteki etkinliğini artırdığını belirten Özuner, "Otokar olarak son dönemde önemli anlaşmalara imza attık. Fransa, İtalya, Romanya, BAE ve Kazakistan'daki iştirak şirketlerimizle farklı coğrafyalarda büyümeye devam ediyoruz."

Otokar artık sadece ürün ihracatı ile değil, yerel üretim ve teknoloji transferi kabiliyetleriyle de global ölçekte ön plana çıkıyor.

Bunun en somut örneklerinden biri de geçtiğimiz yıl sonunda imzaladığımız Romanya projesi. Önümüzdeki sene itibarıyla Romanya'da zırhlı araç üretimine başlayacağız" açıklamasını yaptı.

KAMYON SATIŞLARI YÜZDE 49 ARTTI, ÜRÜN AİLESİNE PICK-UP EKLENDİ

2025 yılında satışa sunulan Atlas 9'un olumlu etkisiyle Otokar'ın kamyon (7-15 ton) segmentindeki satışları, önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 49 artarak 648 adete ulaştı.

2024 yılının son çeyreğinde Foton Tunland araçlarıyla pick-up pazarına iddialı bir giriş yapan Otokar, 2025'in ilk 6 ayında bu segmentte 905 adet satış gerçekleştirdi.

50'den fazla ülkeye otobüs ihraç eden Otokar, Avrupa'daki güçlü büyümesini sürdürdü.

Otokar, 2025 yılının ilk yarısında İtalya'nın Siena, Arezzo ve Cagliari şehirlerine otobüs teslimatları gerçekleştirdi.

TÜRK ZIRHLILARI AVRUPA'DA GÖREVE

Kara araçları alanında NATO ve Birleşmiş Milletler'in uzun yıllardır tedarikçilerinden biri olan, 33 binden fazla askeri aracı, 40'tan fazla ülkede aktif olarak hizmet veren Otokar, yeni başarılarına imza atmaya devam etti. Şirketin dünyaca ünlü ARMA 6x6 zırhlı aracı, Estonya'da göreve başladı.

2024 yılının son çeyreğinde Türkiye'nin tek kalemde aldığı en büyük kara platformu ihracatı sözleşmesine Romanya ile imza atan Otokar, ilk sene içinde teslim edilecek araçların üretimine hızla devam ediyor. Türkiye'de üretilen Romanya COBRA II araçlarının Mediaş'ta yerel entegrasyon faaliyetlerine başladı.



DOĞAYA KANAT AÇTIK, TÜRKİYE'NİN KANATLI MİRASINI KAYIT ALTINA ALIYOR



Doğuş Otomotiv'in doğa koruma ve farkındalık programı Doğaya Kanat Açtık, üçüncü yılında da Türkiye'nin dört bir yanındaki nadir kuş türlerini ve yaşam alanlarını belgelemeye devam ediyor.

Doğa ve yaban hayatı fotoğrafçısı Alper Tüydeş, Bolu'dan Şanlıurfa'ya uzanan son iki rotasında 138 farklı kuş türünü görüntüledi. Gözlemlenen türler arasında kartallar ve akbabaların yanı sıra, Güneydoğu'ya özgü küçük çöl toygarı, kılkuyruk bağirtlak ve çölkoşarı gibi son derece ender rastlanan kuşlar da yer aldı. Proje kapsamında bugüne kadar gözlemlenen toplam kuş türü sayısı ise 395'e ulaştı.



Doğuş Otomotiv'in sürdürülebilirlik yaklaşımıyla hayata geçirdiği Doğaya Kanat Açtık programı, üçüncü yılında da Türkiye'nin doğal zenginliklerini belgelemeyi sürdürüyor.

Ülkenin farklı ekosistemlerinde yaban hayatını gözlemleyen doğa ve yaban hayatı fotoğrafçısı Alper Tüydeş, projenin son iki rotasında Bolu, Niğde, Gaziantep, Şanlıurfa ve Adıyaman gibi illeri kapsayan bir yolculuğa çıktı. Gözlemler sonucunda 138 farklı kuş türü kayıt altına alındı.

Projenin başlangıcından bu yana yaklaşık 60 bin km'den fazla yol kat eden Tüydeş'in gözlemlediği toplam kuş türü sayısı ise 395'e yükseldi.



Kartallardan çöl türlerine uzanan gözlem yelpazesi

Son rotada Bolu'nun zengin yırtıcı kuş çeşitliliğiyle başlayan gözlemler, şah kartal, kaya kartalı, kara akbaba ve kızıl akbaba gibi türlerin fotoğraflanmasıyla dikkat çekti. Aynı bölgede nadir görülen bıldırcın ve bıldırcın kılavuzu gibi türlerin de belgelenmesi, Türkiye yaban hayatı arşivine değerli katkılar sundu.



Şanlıurfa çevresinde özellikle Fırat Nehri kıyısında yapılan gözlemler ise Türkiye'nin yarı kurak ve step özellikler taşıyan Güneydoğu bölgelerindeki biyolojik çeşitliliğe ışık tuttu.

Tüydeş burada, küçük çöl toygarı, kılkuyruk bağırtlak, çölkoşarı, boz serçe ve çizgili ishakkuşu gibi yalnızca Güneydoğu'ya özgü türleri fotoğrafladı.



"Su azalıyor, doğa risk altında"

Yaptığı gözlemler sırasında doğadaki değişimi birebir gözlemleme fırsatı bulduğunu söyleyen Alper Tüydeş, su kaynaklarındaki dramatik azalmanın altını çizdi.

Tüydeş "Bu proje kapsamında Türkiye'nin birçok bölgesine ilk kez gitme, bazılarında ise yıllar içinde tekrar tekrar gitme imkânı buldum. Zamanla gerçekleşen değişimi gözlemleme şansı da yakaladım.

En çarpıcı gözlemlerimden biri ise şu oldu: Gittiğimiz her yeni rotada, aynı bölgelerde su kaynaklarının giderek azaldığını görüyoruz. Bu azalma bazı bölgelerde artık tamamen kuruma noktasına gelmiş durumda. Bu durum doğrudan kuş popülasyonlarını ve onların yaşam alanlarını tehdit ediyor. Türkiye doğası ve yaban hayatı için bu büyük bir risk anlamına geliyor" dedi.



Üç yılda 395 kuş, 30 memeli türü

Program kapsamında sadece kuş türleri değil, memeli türleri üzerine de önemli gözlemler yapılıyor.

Önceki rotalarda su samuru, kurt ve yaban keçisi gibi türleri belgeleyen Tüydeş, son rotalarda ise üç birey çizgili sırtlan ve oklu kirpi gibi nadir türleri kayda aldı. Bugüne kadar gözlemlenen memeli türü sayısı da 30'a ulaştı.

Proje, bir gözlem çalışması olmanın ötesinde, yerel halk ve doğaseverlerle etkileşim kurmak, doğaya dair farkındalığı artırmak ve bu zenginliği belgeleyerek gelecek kuşaklara aktarmak açısından da büyük önem taşıyor.



Tüydeş, "Bu 3 yılda ciddi bir saha tecrübesi ve aynı zamanda çok değerli bir etkileşim ağı oluştu.

Fotoğraf ve gözlemlerin ötesinde bu projeye ulaştığımız insanlar, anlatılan hikâyeler ve yerel temaslar da projenin en kıymetli parçalarından biri hâline geldi" dedi.

Programda edinilen deneyimi daha fazla insana ulaştırmak için çalıştıklarını söyleyen Tüydeş "Türkiye kuşlarını anlatan sergiler, kitaplar ve yeni medya çalışmalarıyla doğaya dair bu hikâyeleri çoğaltmak istiyoruz.

Çünkü bu proje sadece kuşları değil, insanları da birbirine bağlayan bir yolculuk oldu.



Yakında 'Türkiye Kuşları' serisiyle doğaseverlerle yeniden buluşacağız ve hep birlikte yeniden doğaya kanat açacağız" şeklinde bilgi verdi.

Doğaya Kanat Açtık: Farkındalık için yollarda

Doğuş Otomotiv ve Doğuş Otomotiv Plus iş birliğiyle sürdürülen Doğaya Kanat Açtık programı, iklim değişikliği, yasa dışı avcılık, çevre kirliliği ve kontrolsüz kentleşme gibi tehditler altında yaşayan göçmen ve yerleşik kuş türlerine dikkat çekmeyi hedefliyor.

Program, aynı zamanda doğa koruma çalışmalarının toplum nezdinde daha görünür ve anlaşılır kılınmasını sağlıyor.

Bugüne kadar gerçekleştirilen gözlemlerle toplamda 60 bin kilometreden fazla yol kat edildi.

Programın temel hedeflerinden biri olan toplumsal farkındalık yaratma konusunda da önemli bir etki alanı oluştu. Doğaya Kanat Açtık, belgelediği türler kadar ulaştığı insanlar aracılığıyla da doğaya duyulan ilgiyi ve sorumluluğu artırmaya devam ediyor



HOTOMOBİL'DEN YENİLİKÇİ MOBİL YAŞAM DENEYİMİ: YAPAY ZEKÂLA OLUŞTURULAN "YOL ŞARKILARI" SERİSİ YAYINDA



Türkiye'nin yerli karavan üreticisi Hotomobil, 2015 yılından bu yana "Mobil Yaşam Tarzı" vizyonuyla geliştirdiği yenilikçi ürünlerle hem Türkiye'de hem de Avrupa'da mobil yaşam anlayışını yeniden tanımlamaya devam ediyor. Fonksiyonellik, konfor ve teknolojiyi bir arada sunan Hotomobil, şimdi yapay zekâ ile oluşturulan "Yol Şarkıları" adlı özel seriyi yolda geçen hayatın ritmini ve ruhunu müziğe taşıyor. Hotomobil, teknoloji ve lüksü bir araya getirerek kullanıcılarına benzersiz bir mobil yaşam deneyimi sunarken, "Yol Şarkıları" serisi farklı duyguları ve yolculukların getirdiği hikâyeleri melodilerle buluşturuyor. Dinleyiciler, seride yer alan her parçada yolda olmanın heyecanını, özgürlüğünü ve doğayla uyumun sakinliğini hissediyor; müzikle birleşen teknolojinin sunduğu yeni deneyimin tadını çıkarıyor.

Seri üç farklı temadan oluşuyor: "Drive to Remember" yolda olmanın heyecanını ve konforlu özgürlüğü yansıtırken, "Camping on Mars" geleceğin kamp macerasını enerjik ve eğlenceli bir şekilde anlatıyor. "Live Between Horizons" ise gün doğumu ile gün batımı arasında saklanan sessizliği, kamp ateşi etrafındaki sıcaklığı ve doğayla

uyumun akustik halini müzikle buluşturuyor. Spotify, Apple Music, YouTube Music gibi tüm dijital müzik platformlarında dinlenebilen bu seriler, Instagram müzik arşivinde de yer alıyor. Böylece kullanıcılar, Hotomobil'in ruhunu taşıyan şarkıları hikâyelerine ekleyerek mobil yaşam deneyimini sosyal medyada da paylaşabiliyor.



ALİŞAN LOJİSTİK İKİNCİ SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK RAPORUNU YAYINLADI



Bu yıl sektördeki 40. yılını kutlayan ve 2023 yılından bu yana PSA Grup şirketleri çatısı altında yer alan Alişan Lojistik, sürdürülebilirlik alanındaki kararlılığını ortaya koyduğu 2024 Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayınladı.

İş yapış biçiminden çevresel sorumluluğa, çalışan haklarından teknolojik adaptasyona kadar geniş bir perspektifle hazırlanan rapor, şirketin sürdürülebilir gelecek hedeflerini ve bu yolda attığı somut adımları ortaya koyuyor.

Sürdürülebilirlik alanındaki kararlılığını ölçülebilir sonuçlarla ortaya koyan Alışan Lojistik, 2024 Sürdürülebilirlik Raporu'nu yayımladı. İnsan odaklı yaklaşım, çevreye değer veren hizmet anlayışı ve sürdürülebilir hizmet başlıklarının öne çıktığı söz konusu rapor, operasyonlarında Alışan Lojistik'in sürdürülebilirliği nasıl merkezine aldığı, çevresel etkilerini nasıl azalttığı, topluma olan katkılarını ve etik yönetim anlayışını ortaya koyuyor.

Enerji, Emisyon ve Operasyonel Dönüşümde Ölçülebilir Sonuçlar

Alışan Lojistik, 2024 yılı boyunca çevresel hedeflerini operasyonel

süreçlerine entegre ederek enerji verimliliği, emisyon azaltımı ve dijitalleşme alanlarında somut sonuçlar elde etti. Karbon emisyonlarında %16,08'lik düşüş sağlanırken; çevreci filo dönüşümü, kağıtsız sistemlere geçiş ve tesis bazlı enerji yatırımları sürdürülebilirlik performansına doğrudan katkı sundu. Konya tesisinde başlatılan güneş enerjisi yatırımıyla elektriğin %25'i yenilenebilir kaynaklardan karşılanmaya başlandı. Şirket, bu dönüşümün 2030'a kadar tüm tesislerin en az %50'sine yayılmasını hedefliyor.

Yılın bir diğer öne çıkan başlığı ise iş sağlığı ve güvenliği oldu. Alışan

Lojistik, 2024 yılı boyunca sıfır ölümcül ve engelleyici iş kazası hedefini eksiksiz şekilde gerçekleştirdi. Kaza şiddet oranında %84,57 oranında düşüş sağlanırken, iş güvenliği eğitim süreleri %75 artırıldı. Öte yandan, HRWEB sistemine geçişle birlikte insan kaynakları süreçlerinin tamamı dijital ortama taşındı. İzin, harcama ve özlük işlemleri artık tamamen kağıtsız şekilde yürütülüyor. Aynı dönemde, atıkların kaynağında ayrıştırılması, lisanslı firmalarla yasal uyum içinde bertaraf edilmesi ve geri kazanım oranlarının artırılmasıyla tüm tesislerde dögüsel ekonomi prensipleri aktif biçimde uygulamaya alındı.



Çevreye, topluma, geleceğe karşı sorumluluğumuzun belgesi: **Sürdürülebilirlik Raporumuz 2024 yayınlandı.**

Sosyal Sorumlulukta Güçlü Adımlar

Sosyal sorumluluk ve çevresel sürdürülebilirlik alanlarında somut adımlar atan Alışan Lojistik, bu alanlardaki kararlılığını 2024 yılında elde ettiği ölçülebilir başarılarla pekiştirdi.

Kadın çalışan oranını 2021 baz yılına göre %5,6 oranında artırarak, 2030 yılına kadar bu oranı %20'ye çıkarma hedefi doğrultusunda ilerlemeye devam etti.

Aynı dönemde, çevresel sürdürülebilirlik eğitimlerine verdiği önem doğrultusunda çalışan başına düşen eğitim saatlerinde %68,06'lık bir artış sağlandı.

Şirketin toplumsal fayda odağını yansıtan sosyal sorumluluk projelerinde ise gençlerin ve öğrencilerin desteklediği çalışmalar ön plana çıktı.

Şeffaflık, Hesap Verebilirlik ve Sürekli İyileştirme

Yayınladıkları ikinci sürdürülebilirlik raporuna ilişkin açıklama yapan Alışan Lojistik CEO'su Damla Alışan, "2030 hedeflerimizi belirlerken gerçekçi, ölçülebilir ve sürdürülebilir bir vizyon benimsedik. Bugün geldiğimiz noktada yalnızca hedef koymakla kalmadığımızı, bu hedeflere kararlılıkla ilerlediğimizi somut verilerle görmekten büyük bir gurur duyuyoruz. 2030 yılına kadar toplam atık miktarını %30 oranında azaltma hedefiyle yürütülen çalışmalar kapsamında, 2024 yılı sonunda atık miktarında 2021'e kıyasla %61,19; 2023'e kıyasla ise %61,62'lik kayda değer bir azalma sağladık.

Atıkların kaynağında ayrıştırılması, lisanslı firmalar aracılığıyla yasalara uygun şekilde bertaraf edilmesi ve geri kazanım oranlarının artırılmasıyla

desteklenen bu süreç, şirketimizin dögüsel ekonomi ilkelerini etkin biçimde hayata geçirdiğini ortaya koyuyor." açıklamasında bulundu. Bu raporun şirket olarak operasyonlarında sürdürülebilirliği nasıl merkezlerine aldıklarını, çevresel etkilerini nasıl azalttıklarını, topluma olan katkılarını ve etik yönetim anlayışlarını ortaya koyduğuna da değinen Damla Alışan, "Şeffaflık, hesap verebilirlik ve sürekli iyileştirme ilkelerimiz doğrultusunda, sürdürülebilir büyüme yolculuğumuzda daha büyük adımlar atacağımıza inanıyorum. Geleceğe daha yaşanabilir bir dünya bırakma vizyonumuz doğrultusunda, tüm paydaşlarımıza, iş ortaklarımıza ve değerli çalışanlarımıza iş birliği ve destekleri için teşekkür ediyorum. Birlikte daha güzel bir gelecek inşa edeceğimize olan inancım tamdır" dedi.

ANADOLU SAVUNMA, IDEF 2025'TE YENİ NESİL SAVUNMA ÇÖZÜMLERİNİ SERGİLEDİ



*Anadolu Grubu markası Anadolu Savunma,
IDEF 2025 17. Uluslararası Savunma Sanayi Fuarı'nda,
SEYİT 6x6 ve Kia LTV'yi tanıttı.*

*Yerli savunma sanayinin gücünü ve teknolojik yetkinliğini gözler önüne seren
Anadolu Savunma, yenilikçi modelleriyle sektörün geleceğine ışık tuttu.*

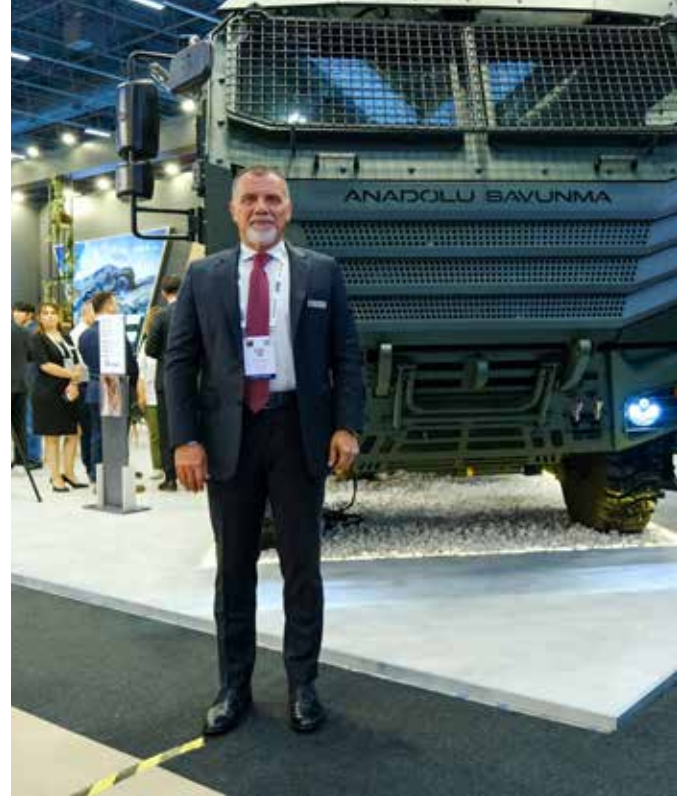
Anadolu Grubu'nun yüksek performanslı askeri araçlar geliştiren markası Anadolu Savunma, İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirilen IDEF 2025 17. Uluslararası Savunma Sanayi Fuarı'nda, yerli savunma sanayinin gücünü ve teknolojik yetkinliğini ulusal ve uluslararası paydaşlarıyla buluşturdu.

Anadolu Savunma standında, Anadolu Isuzu Genel Müdürü Tuğrul Arkan ev sahipliğinde düzenlenen basın toplantısında, Anadolu Savunma'nın yenilikçi modeli zırhlı SEYİT 6x6 ile Kia LTV'nin (hafif taktik araç) tanıtımı yapıldı.

Tuğrul Arkan toplantıda, "Türkiye'nin savunma sanayiinde geldiği noktayı ulusal ve uluslararası kamuoyuna yansıtan bu önemli platformda, en yeni ve en gelişmiş modellerimizle yer almaktan dolayı gururluyuz.

Anadolu Savunma markamızla 2017 yılından bu yana savunma sanayiine özel yenilikçi çözümler üretiyoruz.

SEYİT 6x6'yı geliştirirken değişen ve gelişen harekât ortamlarını da dikkate aldık. %70'lik yerlilik oranıyla geliştirilen araçlarımız, kritik alt sistemlerde dışa bağımlılığı azaltıyor; bu da kullanıcıya ihracat kısıtlamalarından daha az etkilenen, sürdürülebilir bir çözüm sunuyor.



SEYİT 6x6 hem Türk Silahlı Kuvvetleri'nin hem de dost ve müttefik ülke ordularının değişen operasyonel ihtiyaçlarına uzun yıllar boyunca güvenle yanıt verecek kapasiteye sahip. Ayrıca, Grubumuzun Global Kia Savunma organizasyonu ile yaptığı iş birliği kapsamında tanıttığımız Kia LTV Hafif Taktik aracımız da farklı görevler için esnek ve güvenilir çözümler sunabiliyor." diye konuştu.

SEYİT, Türk mühendisler tarafından modüler, güvenilir ve teknolojik bir görev çözümü olarak geliştirildi

Anadolu Savunma'nın fuarda tanıttığı zırhlı SEYİT 6x6 taktik tekerlekli aracı; modüler, güvenilir ve teknolojik bir görev çözümü olarak geliştirildi. Tamamen yerli ve milli imkânlarla tasarlanıp geliştirilen ve %60 dik eğim tırmanma, %30 yan eğimde dengeli sürüş, 1 metre derin sudan hazırlıksız geçiş, yüksek taşımacapitesi ve üstün arazi yetenekleriyle SEYİT 6x6, modern muharebe sahasının ihtiyaç duyduğu kritik fonksiyonları ve üstün performans özelliklerini tek bir platformda bir araya getiriyor. SEYİT ürün ailesi rijit akslı zırhlı 6x6 haricinde rijit akslı zırhsız 6x6, zırhlı ve zırhsız rijit akslı 4x4 versiyonu ve zırhsız bağımsız süspansiyonlu 4x4 versiyonundan oluşuyor.

En yüksek ağırlıkları NATO standartlarındaki performans gereksinimlerinden ödün vermeksizin taşıyabilen ve -32'den +55°C'ye kadar sıcaklıklarda dahi görevini eksiksiz yerine getirebilen SEYİT ürün ailesinin modüler tasarımı; aracı hava savunma, komuta kontrol, silah sistemleri veya sistem taşıyıcı gibi çok çeşitli lojistik görevler için uyarlanabilir kılıyor.



Entegre sistemleri, yüksek performansı, kolay idamesi, güçlü motor seçenekleri ve görev esnekliğiyle sahada üstün bir çözüm olarak öne çıkan SEYİT, hem yüksek yük taşıma kapasitesi hem de zorlu arazi performansı ile taktik görevlerde de yüksek performans gösteriyor. Hava, deniz, kara ve demiryoluyla kolaylıkla nakledilebilen model, birliklerin hızlı konuşlanmasına önemli bir katkı sağlıyor. Modelin açık mimari alt yapısı sayesinde

teknolojik sistemler zaman içinde kolayca entegre edilebiliyor.

Kia LTV zorlu görevlerde kuvvetlerin stratejik ortağı olarak görev yapıyor

Kia ile yapılan iş birliği kapsamında Anadolu Savunma standında sergilenen Kia LTV; silah taşıma, keşif ve lojistik destek gibi görevlerde yüksek performans gösteriyor. Zorlu arazilerde ve hava koşullarında görevini

aksatmadan sürdürebilen LTV modeli, %60 dik eğim tırmanabiliyor ve %40 yan eğimde dengede kalabiliyor. Yüksek taşıma kapasitesi ve modüler yapısı sayesinde farklı silah sistemleri, elektronik harp ekipmanları ve özel görev donanımlarıyla uyumlu bir şekilde çalışabilen Kia LTV; ergonomik kabini, gelişmiş dijital sistemleri ve balistik koruma seçenekleriyle zorlu görevlerde kuvvetlerin stratejik ortağı olarak görev yapıyor.



SEKTÖRÜN BÜYÜK BULUŞMASI!



29. Uluslararası Güvenlik, Akıllı Evler, Siber Güvenlik, Yangın ve İSG Fuarı

8-11 EKİM 2025

İstanbul Fuar Merkezi / İstanbul Expo Center (İFM) HALL 2-4-8

www.isaffuari.com

T. +90 212 503 32 32 - marmara@marmarafuar.com.tr

MARMARA
TANITIM FUARCILIK
www.marmarafuar.com.tr

[/marmarafuar](https://www.instagram.com/marmarafuar)

[/isafexhibition](https://www.facebook.com/isafexhibition)

[/company/marmara-fuar](https://www.linkedin.com/company/marmara-fuar)

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

KÂMİL KOÇ, VARNA İLE AVRUPA'DAKİ AĞINI GENİŞLETİYOR



*Kâmil Koç, Bulgaristan'ın Varna kentine seferler
15 Temmuz'da başlıyor.
Türkiye karayolu yolcu taşımacılığının lider markası
Kâmil Koç, küresel iş ortağı FlixBus'un desteğiyle Avrupa'daki
seyahat ağını genişletmeye devam ediyor.
Sektörde bir asırlık deneyime sahip şehirlerarası seyahatin
lider markası olan şirket, 15 Temmuz itibarıyla Bulgaristan'ın
Karadeniz kıyısındaki önemli turizm ve liman kenti
Varna'ya direkt otobüs seferleri başlatacak.*

Türkiye'nin köklü seyahat markası Kâmil Koç, küresel iş ortağı FlixBus ile güçlü işbirliği sayesinde Avrupa yollarındaki varlığını her geçen gün güçlendirmeye devam ediyor. 2025 yılında seyahat ağına yeni destinasyonlar eklemeye devam eden şirketin Avrupa'daki yeni durağı Bulgaristan'ın Varna şehri oldu. Kâmil Koç, 15 Temmuz'dan itibaren Karadeniz kıyısındaki Bulgaristan'ın üçüncü büyük şehri Varna'ya seferler başlatacak.

Avrupa'daki hat sayısı 5'e, günlük sefer sayısı 8'e yükseldi

İstanbul-Varna hattı Kâmil Koç'un Türkiye ile Avrupa arasında kurduğu 5. hat. Bu hatlar arasında günlük toplam 8 sefer sunuyor. 2022 yılında Kâmil Koç, Türkiye'yi Romanya'nın başkenti Bükreş ile Bulgaristan'ın Sofya ve Plovdiv şehirlerine bağlayarak Avrupa operasyonlarına başladı.

2023 yılında Romanya'nın Köstence şehrini ağına ekleyen şirket, şimdi Varna hattıyla daha da büyüyor.

Bu ekleme, Türkiye ile Romanya ve Bulgaristan'daki beş önemli şehir arasında kesintisiz yolcu hizmeti sunmayı mümkün kılıyor. Yeni Varna güzergahında hizmete girecek iki yeni otobüsle birlikte, Kâmil Koç'un uluslararası filosundaki araç sayısı 6'dan 8'e çıkacak.



"Varna hattımızla Avrupa'daki ağıımız daha da güçlendi"

Avrupa'daki seyahat ağını planlı bir şekilde genişlettiğini belirten Kâmil Koç Genel Müdürü Çağatay Kepek, şunları söyledi:

"Türkiye'nin en çok tercih edilen yolcu taşımacılığı markası olarak, yaygın iç hat ağıımızı uluslararası destinasyonlara genişletme hedefiyle çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Global ortağımız FlixBus'tan aldığımız destek ile seyahat kalitemizi Avrupa'da

yeni bir şehre taşımaktan büyük heyecan duyuyoruz.

Uluslararası genişleme stratejimiz doğrultusunda, Bulgaristan'ın Karadeniz kıyısındaki önemli turizm ve ticaret merkezlerinden biri olan Varna'yı ağıımıza ekledik.

Bu, 2022'de Bükreş, Sofya ve Plovdiv'e yaptığımız ilk seferlerin ve 2023'te Köstence'nin ağıımıza eklenmesinin ardından gerçekleşti.

Varna hattımızla Avrupa'daki ağıımızı daha da güçlendirdik. İstanbul'dan kal-

kan bu hatların, Bulgaristan ve Türkiye arasında sadece fiziksel olarak değil, tarihsel ve kültürel olarak da önemli bir köprü görevi göreceğine inanıyoruz.

Bulgaristan'dan ülkemize yoğun bir seyahat talebi var.

Bu yeni hat sayesinde, özellikle yaz sezonunda artan bölgesel talebe hızlı bir şekilde yanıt verebileceğiz.

Varna hattımızın hem yolcularımıza hem de iki ülke arasındaki etkileşime değer katacağına içtenlikle inanıyoruz ve tüm yolcularımıza en iyisini diliyoruz."

OYAK VE RENAULT'DAN İKİNCİ STRATEJİK HAMLE RENAULT BOREAL TÜRKİYE'DE ÜRETİLECEK



- Aralık 2023'te OYAK ve Renault tarafından açıklanan 400 milyon Euro'luk yatırım kararının ikinci büyük hamlesi duyuruldu.
- Renault Duster'in ardından, yeni SUV modeli Renault Boreal'in de Bursa'daki Oyak Renault Otomobil Fabrikaları'nda üretileceği açıklandı.
- 2026 itibarıyla üretime başlanacak Boreal, Türkiye'den 50'den fazla ülkeye ihraç edilecek.

"Renault Boreal, hem otomobil sektörüne hem de Türkiye ekonomisine önemli katkılar sağlayacak"

OYAK Genel Müdürü Süleyman Savaş Erdem: "Türkiye'nin küresel pazardaki rolünü güçlendirmek, OYAK olarak en önemli hedeflerimiz arasında yer alıyor. Ülkemizin ekonomik kalkınmasını ve dünyanın önde gelen ekonomi merkezleri arasında yer almasını her şeyden çok önemsiyoruz. Bu yaklaşımla, "Renault Uluslararası Oyun Planı 2027" kapsamında, 2023 yılının sonunda açıkladığımız 400 milyon Euro'luk yatırım, Ülkemizde üretilecek 4 yeni modelle Oyak Renault Otomobil Fabrikaları'nın dünyadaki önemli otomobil üretim merkezlerinden biri olması vizyonumuzla attığımız ilk adımdı. Bu yatırımın ilk aşaması olan Renault Duster, yüzde 40'ı aşan yerlilik oranıyla Ülkemizin önemli modelleri arasında yer alıyor. Şimdi ise bu yatırım kapsamında Ülkemizde üretilecek ve dünyada 50'den fazla ülkeye ihraç edilecek olan Renault Boreal, hem otomobil sektörüne hem de Türkiye ekonomisine önemli katkılar sağlayacak. Bu kıymetli ortaklık vesilesiyle hayat bulan Renault Boreal'in Ülkemize ve otomotiv sektörüne hayırlı olmasını dilerim."



Renault CEO'su Fabrice Cambolive: "Boreal modelimizle birlikte, Renault'nun Uluslararası Oyun Planı bağlamında yeni bir adım atıyoruz. Bu model, beş stratejik merkezimizin katkısıyla uluslararası pazarlara hitap edecek yüksek değerli araçlar sunma arzumuzu yansıtıyor. Boreal, SUV modellerimizle başlattığımız başarı ivmesini devam ettirirken, aynı zamanda taahhütlerimizi yerine getirme ve vizyonumuzu gerçeğe dönüştürme kapasitemizi de yansıtıyor."

Renault Group Türkiye CEO'su Lionel Jaillet: "Renault olarak, uluslararası pazarlara uygun şekilde geliştirilen

yeni C SUV segmentindeki modelimiz Boreal'i tanıtmanın mutluluğunu yaşıyoruz. İlk olarak Brezilya'da üretilecek olan Boreal, 2026 yılından itibaren Türkiye'de de banttan inecek. Eylül 2024'te satışa sunulan Duster'in ardından, Boreal ile birlikte Türkiye'ye yönelik Uluslararası Oyun Planı'nın ikinci adımını atıyoruz. Boreal sadece Türkiye'de üretilip iç pazara sunulmakla kalmayacak; Doğu Avrupa'dan Orta Doğu ve Akdeniz havzasına kadar 54 farklı ülkeye ihraç edilecek. Boreal; geniş ve ferah iç mekanı, iddialı dış tasarımı, E-Tech Hybrid motor seçeneği, OpenR Link eğlence sistemi ve Google entegrasyonu ile Türk müş-

terilerin beklentilerine mükemmel şekilde yanıt veren son derece yenilikçi ve ileri teknoloji bir model olarak öne çıkıyor. Ve daha fazlası da gelecek, çünkü 2027 yılına kadar Oyak Renault Bursa fabrikasında toplam 4 yeni modelin üretileceğini duyurduk. Geriye kalan 2 modelimiz için hazırlıklarımıza devam ediyoruz. Türkiye, Renault'nun küresel stratejisindeki 5 büyük merkezinden biri olarak konumlanıyor ve bu vizyonun temel direklerinden birini oluşturuyor. Güçlü ortağımız OYAK ile birlikte, yerel ekiplerimizi güçlendirerek ve yeni projeleri devreye alarak Türkiye'nin otomotiv ekosistemini desteklemeye devam edeceğiz."



Türkiye Renault'nun stratejik üretim üssü oluyor

Renault, Uluslararası Oyun Planı 2027 kapsamında uluslararası pazarlara odaklanarak, 3 milyar Euro'nun üzerinde bir yatırımla sekiz yeni model sunacak. 2023 yılının Aralık ayında Türkiye'de düzenlenen toplantıda, bu modellerden dördünün OYAK ve Renault iş birliğiyle Türkiye'de üretileceği kamuoyuna duyurulmuştu. Marka, yüksek katma değerli C ve D segmentlerindeki varlığını güçlendirmeyi hedeflerken, Türkiye bu stratejinin merkezine yerleşiyor. Renault Duster'in üretimini ardından, şimdi de Renault Boreal'in Türkiye'de üretilecek olması, bu dönüşüm stratejisinde önemli bir kilometre taşı olarak öne çıkıyor. Boreal'in üretimiyle birlikte, Renault'nun

küresel üretim ağı içerisinde Türkiye'nin rolü daha da güçlenmiş olacak. Renault Boreal'in endüstriyel stratejisi iki kıtaya yayılan bir sistem üzerine kuruluyor. Model, Latin Amerika pazarı için Brezilya'nın Curitiba kentinde, Avrupa dışındaki 50'den fazla ülke için ise Türkiye'de Bursa'da üretilecek. Türkiye'deki üretim tesisi, Doğu Avrupa, Orta Doğu ve Akdeniz ülkelerini kapsayan 50'den fazla pazara yakınlığı sayesinde hem lojistik verimlilik hem de üretim maliyetlerinde avantaj sağlayacak. Bu gelişmelerle birlikte Türkiye, sadece bir pazar olmaktan çıkarak Renault için stratejik bir üretim ve ihracat üssü haline geliyor. SUV satışlarının toplam pazarın yarısından fazlasını oluşturduğu Türkiye, yüksek katma değerli Boreal gibi C segment SUV modeller için önemli bir potansiyel

barındırıyor. Renault, Boreal ile Türkiye'deki üretim gücünü uluslararası başarıya dönüştürmeyi hedefliyor.

Bu vizyon doğrultusunda Renault, 2027 yılına kadar Avrupa dışı pazarlarda araç başına cirosunu 2019 yılına kıyasla iki katına çıkarmayı amaçlıyor.

Renault Grubu'nun Uluslararası Operasyonlardan Sorumlu Kıdemli Başkan Yardımcısı Ivan Segal: "Boreal, sadece yeni bir model değil; uluslararası hedeflerimizin güçlü bir yansıması. Yüksek beklentilere sahip müşterilerin ihtiyaçlarına yanıt vermek üzere tasarlandı. Curitiba'dan sonra Bursa'da üretilecek olan Boreal, Uluslararası Oyun Planı'nın dördüncü ürünü olarak C segmentindeki büyüme stratejimizin önemli bir adımını temsil ediyor."





Yeni bir SUV, yeni bir vizyon

Renault, C segmenti SUV pazarında küresel referans olma hedefini yeni modeli Boreal ile bir adım ileri taşıyor. Boreal, ilk günden itibaren Latin Amerika, Türkiye, Orta Doğu ve Akdeniz pazarlarının özel beklentilerine göre şekillendirilmiş bir model. Güçlü ve dayanıklı tasarımı, teknolojik donanımı ve prestijli duruşuyla dikkat çekiyor.

Dış Tasarım: Estetik ve Güçlü Hatlar

Boreal'in dış tasarımı, Renault'nun yeni tasarım dilini yansıtıyor. 4,56 m uzunluğunda, 1,84 m genişliğinde ve 1,65 m yüksekliğindeki araç, C segmentinin merkezinde konumlanıyor. 2,70 m aks mesafesi ve akıcı silüetiyle hem estetik hem de geniş yaşam alanı sunuyor.

19 inç jantlar, çift renkli tavan, alüminyum koruma şeritleri ve panoramik sunroof gibi unsurlar araca dinamik bir karakter kazandırıyor.

Renault ve Ampere Tasarımdan Sorumlu Başkan Yardımcısı Gilles Vidal,

"Renault Boreal, markanın yeni tasarım dalgasını, diğer bir deyişle, ince çizgiler ve hassas şekillerin tamamlayıcı teknik unsurlarla birleştiği estetik ve etkileyici bir duruşu somutlaştırıyor. Her ayrıntısıyla zarif ve Avrupa'da sunduğumuz en güncel ürünlerimizle uyumlu. Dengeli gövde oranları yoldaki varlığını net şekilde hissettirmesini sağlıyor. Konfor ve des-

teği birleştiren yeni ön konsol, özenle seçilen malzemeler ve vücudu zarifçe saran koltuklarıyla ferah ve modern kabiniyle yolculuklarda fark yaratıyor."

İç Tasarım: Teknoloji ve Konfor Bir Arada

İç mekânda, 10 inçlik dijital gösterge ve yine 10 inçlik OpenR Link multimedya ekranı yer alıyor. Google Haritalar, Google Asistan, Google Play uygulamaları gibi platformlarla tam uyumlu sistem, bağlı yaşam deneyimini üst seviyeye taşıyor.

Ön konsol ve koltuklarda yumuşak kaplamalar ve lazer işlemeli dekoratif parçalar dikkat çekerken, 48 renkli ortam aydınlatması, sürüş moduna göre otomatik değişiyor. Masaj fonksiyonlu elektrikli koltuklar, çift bölgeli otomatik klima, USB-C girişleri ve kablosuz şarj gibi donanımlar öne çıkıyor. 586 litrelik bagaj hacmi, katlandığında 1.770 litreye ulaşıyor.

Renault Ürün Performansından Sorumlu Başkan Yardımcısı Bruno Vanel,

"Renault, Boreal'le birlikte, Avrupa dışındaki yeni stratejisine ışık tutarak uluslararası gelişiminde yeni bir adım atıyor. Renault Group'un modüler platformunda tasarlanan Boreal, markanı C segmentindeki varlığını sürdürülebilir şekilde güçlendirerek müşteriler için maksimum katma değer, verimlilik ve faydalı teknolojiler sunacak. Boreal, günümüzün Renault

modellerinin tüm DNA'sını açıkça yansıtıyor."

Sürüş Destek Sistemleri ve Güvenlik

Boreal Türkiye pazarı için 24 adede kadar ADAS teknolojisiyle donatıldı. Bunlar arasında Şerit Takip Asistanı (LKA), Kör Nokta Uyarı Sistemi (BSW), Acil Durum Frenleme Sistemi (AEBS), Arka Çapraz Trafik Uyarısı (RCTA) ve Seviye 2 otonom sürüş destek sistemi yer alıyor.

Eller Serbest Park ve 360 derece kamera sistemi, şehir içi manevralarda büyük kolaylık sağlıyor. Adaptif LED farlar her koşulda optimum görüş sunuyor.

Motor ve Performans

Renault Boreal, 1.3 TCe turbo motor ve 6 ileri çift kavramalı (EDC) otomatik şanzımanla geliyor. Türkiye pazarı versiyonu 138 hp güç üretebiliyor ve 240 Nm torka kadar çıkabiliyor.

Versiyona bağlı olarak, Renault Boreal satıldığı pazarlarda segmentindeki en iyi performanslardan birini sunarak 0'dan 100 km/s hıza 9,26 saniyede ulaşıyor. Stop & Start sistemi sayesinde düşük yakıt tüketimi ve emisyon seviyeleriyle dikkat çekiyor.

Multi-Sense Sürüş Seçenekleri

Eco, Comfort, Sport ve Perso modlarının yanında yeni bir "Akıllı Mod" da sunuluyor. Bu sistem, direksiyon, motor, ses ortamı ve aydınlatmayı sürüş tarzına göre otomatik ayarlıyor.

ANADOLU ISUZU'DAN MESNEVİ TURİZM'E ÖZEL ÜRETİM GRAND TORO TESLİMATI



Anadolu Isuzu; Ankara, İstanbul, Kapadokya ve Kuşadası gibi önemli turizm merkezlerinde faaliyet gösteren Mesnevi Turizm'e 5 adet özel üretim Grand Toro teslim etti. Mesnevi Turizm, daha önce Anadolu Isuzu'dan aldığı Grand Toro araçların ardından, filosunu yeni Grand Toro araçlarıyla güçlendirdi.

Türkiye'nin ticari araç markası Anadolu Isuzu, geniş ürün yelpazesi ve müşteri odaklı yaklaşımıyla Türkiye'nin dört bir yanındaki sektör ihtiyaçlarına özel çözümler sunmaya ve üstün performanslı araçlarını kesintisiz olarak teslim etmeye devam ediyor. Anadolu Isuzu, turizm taşımacılığı alanında Türkiye'nin önde gelen firmalarından biri olan Mesnevi Turizm'e 5 adet özel üretim Grand Toro teslim etti. Ankara'da düzenlenen teslimat törenine; Mesnevi Turizm'in Kurucusu Ünal Öztürk, Mesnevi Turizm Firma Sahibi Mustafa Öztürk, Mesnevi Turizm İstanbul Ofisi Müdürü Oğuzhan

Öztürk, Ankara Ofisi Müdürü Fatih Öztürk ve Mesnevi Turizm sürücülerinin yanı sıra Anadolu Isuzu Kilit Müşteri Yöneticisi Ferhat Sancaklı, Anadolu Isuzu Bölge Satış Sorumlusu Ozan Şimşek, Ankara Isuzu Bayi Gençler Motorlu Araçlar Bayi Sahibi Fatih Tanrıku ve Gençler Motorlu Araçlar Otobüs Satış Müdürü Cihan Kılıç katıldı.

Türkiye'nin başlıca turizm bölgelerinde hizmet veren Mesnevi Turizm; konfor, kapasite ve verimlilikte dengeli ve optimize edilmiş performans sunan Grand Toro araçlarla hizmet kalitesini bir üst seviyeye taşımayı amaçlıyor.

Grand Toro konfor, güvenlik ve verimlilik sunuyor

Grand Toro; kısa ve orta mesafeli servis, turizm ve havaalanı taşımacılığı için özel olarak tasarlandı. Turizm sektöründe konfor, güvenlik ve verimlilik sunan Grand Toro, Anadolu Isuzu'nun

sektöre özel çözümlerinin en iyi örneklerinden biri olarak öne çıkıyor. Rakipleri arasında hem sürücü hem de yolcular için en geniş iç düzen ve bagaj kapasitesine sahip olan Toro, en düşük yakıt tüketimini hedefliyor. Grand Toro, Anadolu Isuzu'nun en büyük bagaj kapasitesine sahip, en düşük yakıt tüketimi sunan aracı olma özelliğinin yanı sıra; ABS, EBD ve ESP gibi gelişmiş güvenlik sistemleriyle donatıldı.

Euro 6 emisyon standartlarına uygun çevre dostu motor seçenekleri, ergonomik koltukları, güçlü klima sistemi ve geniş cam yüzeyleriyle yolculara üstün konfor sağlıyor. Ayrıca, adaptif süspansiyon sistemi sayesinde hem sürüş stabilitesi hem de yolcu konforu üst seviyeye çıkarılıyor. Kolay bakım imkanı ve dayanıklı yapıyla işletme maliyetlerini minimuma indiren Grand Toro, turizm taşımacılığında güvenilir ve ekonomik bir çözüm olarak öne çıkıyor.

25 senedir
sektörün öncüsü,
şimdi daha da
güçlü.

HİSAR

HİDROLİK MAKİNALARI SANAYİ ve TİC. A.Ş.

Hastane Mah. Hadimköy - İstanbul Cad. No:60 Arnavutköy/İSTANBUL
T: 0 212 771 45 97-98 F: 0 212 771 45 99 www.hisar.com.tr



SANEL KALİTESİNİ FORD Q1 SERTİFİKASI İLE TAÇLANDIRDI



Otomotiv elektroniği ve aydınlatma sektörünün öncü firması Sanel, 400 çalışanı ile 17.500 m2 kapalı alana sahip Tuzla'da ki üretim tesisinde Ford Otosan'ın dünya genelindeki en yüksek tedarikçi kalite standardı olan Q1 Sertifikasını almaya hak kazandı.

Ürün kalitesinden teslimat aşamasına, garanti performansından sistemsel yetkinliğe kadar birçok kriteri kapsayan sertifika için Ford Otosan üst düzey yetkililerinin katıldığı özel bir etkinlik düzenlendi.



Ford Otosan'ın küresel tedarikçilerine verilen en yüksek kalite standardını temsil eden Q1 Sertifikasını alt yapı ve sistem yatırımları ile tüm proseslerde Ford Otosan isterlerinin her bir maddesini sağlayarak sayılı firmalardan biri olmayı başaran Sanel, özel bir etkinlik ile bunu kutladı.

18 Haziran'da Tuzla'daki firma merkezinde düzenlenen törene; Sanel Yönetim Kurulu Başkanı Halil Altunmaral, Yönetim Kurulu Üyesi Can Mirasoğlu, Koç Holding Otomotiv Grubu Başkanı Haydar Yenigün, Ford Trucks Lideri Emrah Duman, Ford Otosan Tedarik Zinciri Lideri Başak Çalikoğlu Akyol, TAYSAD Başkanı Yakup Birinci, Sanel Genel Müdürü ve İcra Kurulu Başkanı Eray Güller ve Sanel çalışanları katıldı.



"Ford Otosan'ın Desteği Bizi İleriye Taşdı"

Sanel Yönetim Kurulu Başkanı Halil Altunmaral, 1980 yılında ortağı Cemil Mirasoğlu ile bu yola çıktıklarını belirterek, ilk imalatlarını konjektör üzerinde yapıp ilk parçayı Ford Otosan'a vermiş olmanın guru-

runu yaşadıklarını ve bu iş birliğinin halen devam ettiğini vurguladı.

Ford Otosan ile olan ilişkilerinin her zaman sıcak devam ettiğini belirten Altunmaral, "1990'lı yıllarda yine Ford Otosan, hem finans hem de teknik destek ile bu şekilde ISO 9001 belgesi

almamıza katkı sağladı ve bizi hep ileriye taşıdı. Bugün de hem Ford Otosan hem de Sanel için önemli bir yatırımın Q1 sertifikası ile taçlandırılmasını hep birlikte kutluyoruz. Bundan dolayı ve gelecekteki iş birliklikleri için her zaman Ford Otosan'a teşekkür ediyoruz" dedi.

“Ford Otosan’ın Desteği Bizi İleriye Taşdı”

Sanel Yönetim Kurulu Başkanı Halil Altunmaral, 1980 yılında ortağı Cemil Mirasoğlu ile bu yola çıktıklarını belirterek, ilk imalatlarını konjektör üzerinde yapıp ilk parçayı Ford Otosan’a vermiş olmanın gururunu yaşadıklarını ve bu iş birliğinin halen devam ettiğini vurguladı. Ford Otosan ile olan ilişkilerinin her zaman sıcak devam ettiğini belirten Altunmaral, “1990’lı yıllarda yine Ford Otosan, hem finans hem de teknik destek ile bu şekilde ISO 9001 belgesi almamıza katkı sağladı ve bizi hep ileriye taşıdı. Bugün de hem Ford Otosan hem de

Sanel için önemli bir yatırımın Q1 sertifikası ile taçlandırılmasını hep birlikte kutluyoruz. Bundan dolayı ve gelecekteki iş birliktelikleri için her zaman Ford Otosan’a teşekkür ediyoruz” dedi.

“Q1 Sertifikası: Güvenilir ve Rekabetçi İş Ortağı Göstergesi”

Ford Trucks Lideri Emrah Duman, Sanel’e verilen Q1 sertifikası töreninde yaptığı konuşmada, kalite yolculuklarında atılan bu önemli adımı kutlamaktan büyük memnuniyet duyduğunu dile getirdi. Ford Trucks olarak kaliteyi yalnızca nihai üründe değil, deşer zincirinin tüm halkaların-

da yaşatmayı ilke edindiklerini belirten Duman, bu zincirin en önemli halkasının tedarikçiler olduğunu vurguladı. Tedarikçilerin bu vizyonu paylaşmasının sürdürülebilir başarının anahtarı olduğunu ifade eden Duman, takdim edilen Q1 sertifikasının bu anlayışın en somut göstergelerinden biri olduğunu söyledi.

Ford Otosan’ın dünya genelindeki en yüksek tedarikçi kalite standardı olan Q1’in, ürün kalitesinden teslimat aşamasına, garanti performansından sistemsel yetkinliğe kadar birçok kriteri değerlendirdiğini ve tüm bu kriterleri sağlayan sayılı firmaların bu sertifikayı almaya hak kazandığını belirtti.



Duman, Q1 sertifikasının tedarikçilerin sadece Ford Otosan dünyasındaki işleri için değil, tüm otomotiv sektörü için güvenilir, rekabetçi ve sürdürülebilir bir partner olduğunu gösterdiğini vurguladı. Q1 sahibi olmanın Ford Otosan dünyasında yeni iş fırsatları ve projelerin kapısını açarken, bu sertifikayı korumanın ve devam ettirmenin de sürdürülebilir başarının anahtarı olduğunu ekledi.

Duman, Sanel’in yüksek teknolojisi ve Ar-Ge gücüyle Ford Trucks’ın çok uzun yıllardır güvenle iş birliği yaptığı partnerlerden biri olduğunu söyledi. Duman, bu iş birliğinin bugün Q1 belgesi ile taçlandırıldığını ifade etti. Duman, bu başarının iş birliğini yeni iş fırsatları ve projelerle daha da ileriye taşıyacağına inandığını vurguladı.





"Sanel'in Kalite Yolculuğu Gurur Verici"

Ford Otosan Tedarik Zinciri Lideri Başak Çalikoğlu Akyol, Sanel ve Ford Otosan arasındaki ilişkinin uzun yıllara dayandığını, kendisinin de Sanel'i tanıdığı süre içerisinde gördüğü başarıdan etkilendiğini anlattı.

Akyol, "Sanel'in gördüğüm en belirgin özellikleri; gelişmeye açık olması, sürekli daha iyisini hedeflemesi, daha iyiye ulaşmak için planlar yapması, gelen fikirleri dinlemesi ve sürekli öğrenmeye çalışması oldu." dedi.

Q1 sertifikası almanın başarılı bir sonuç gibi görünse de olduğunu ve mevcut seviyeyi korumanın geriye gitmek anlamına

geleceğini vurguladı. Sürekli gelişimin önemine dikkat çeken Akyol, bu isteği ve bakış açısını Sanel'de gördüğünü belirterek, geçmişe dayanan bu güçlü iş birliğinin gelecekte de devam edeceğine inandığını sözlerine ekledi.

"Q1 Bir Yaşam Tarzıdır"

Taahhüt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği (TAYSAD) Başkanı Yakup Birinci, "Q1 bir yaşam tarzıdır. Q1'i hayatınızda yaşam tarzına dönüştürdüğünüzde, aslında birçok farklı üyemizin de beklentisini çoktan sağlamış oluyorsunuz.

O yüzden bu yaşam tarzı hem iş süreçlerinizin iyileşmesinde hem de işinizin yapılış tarzında gelişmesinde çok büyük bir katkı sağlıyor" dedi. Bu

yaşam tarzının standartta oluşturulmasından dolayı Sanel'i tebrik eden Birinci, bunun bir birlikteliğin ve beraber yolculuğun taçlandırılmış bir noktası olduğunu vurguladı.

Konuşmaların ardından Q1 bayrağı göndere çekildi ve pastası kesildi. Sanel Yönetim Kurulu Başkanı Halil Altunmaral'a Ford Otosan tarafından Q1 sertifikası plaketi takdim edilirken, Sanel tarafından da Ford Otosan yetkililerine günün anısına plaket takdim edildi.

Daha sonra Sanel Genel Müdürü Eray Güller, Ford Otosan yetkililerine Sanel ile ilgili bir sunum yaptı ve fabrikayı gezdirdi.

**DHL, BİRLEŞİK KRALLIK OPERASYONLARINDA
E-TİCARET VE YAŞAM BİLİMLERİ VE SAĞLIK HİZMETLERİ SEKTÖRLERİNDEKİ
BÜYÜMESİNİ DESTEKLEMELİK AMACIYLA
1.000'DEN FAZLA EK ROBOTU KULLANIMA SUNACAK**



- Bu yatırım, DHL Group'un 2030 Stratejisi kapsamında Birleşik Krallık'ın dirençli küresel ticaret ve sınır ötesi lojistikteki kritik rolünü güçlendiriyor.
- Bu hamle, Birleşik Krallık'ın yerel işletmelerin rekabet gücünü ve küresel pazarlara erişimini artırmaya yönelik yeni Ticaret Stratejisini başlatması ile eş zamanlı yapıldı.
- DHL, Boston Dynamics'in Stretch robotlarını Birleşik Krallık'ta ilk kez kullanıma sunarak inovasyona öncülük ediyor.



9 Temmuz 2025 – DHL Supply Chain, Birleşik Krallık ve İrlanda'daki müşteri operasyonlarında artan e-ticaret ve yaşam bilimleri ve sağlık hizmetleri sektörlerindeki talebi desteklemek amacıyla altyapısını genişletmek ve otomasyon uygulamalarını hızlandırmak için 550 milyon sterlin yatırım yapacak.

Bu yeni yatırım, DHL Supply Chain'in son üç yılda otomasyon sistemlerine yaptığı 1 milyar avroluk yatırıma eklendi. Şimdiye kadar Birleşik Krallık, İrlanda ve EMEA bölgesinde 3.200'den fazla dijitalleşme projesi hayata geçirildi.

2030'a kadar, DHL'in kontrat lojistiği iş kolu hem Birleşik Krallık ve İrlanda'da hem de küresel ölçekte önemli oranda büyüme hedefliyor. Bu büyümenin temel itici gücünü ise otomasyon, robotik ve dijitalleşme oluşturuyor.

DHL Supply Chain Birleşik Krallık & İrlanda CEO'su Saul Resnick konuyla ilgili olarak şunları söyledi: "Bu yatırımımız, Birleşik Krallık pa-

zarındaki artan fırsatları yansıtıyor. Müşteriler dijitalleşmenin faydalarını giderek daha fazla fark ediyor ve bu yıl an itibarıyla geçtiğimiz yıl uygulamaya aldığımız çalışmaların sayısını şimdiden aşmış durumdayız. Ayrıca, müşteri operasyonlarına entegre edilen robotik ve otomasyon sistemleri daha da geliyor. Bu sayede müşterilerimiz çok daha yüksek fayda elde ediyor ve yatırım geri dönüşlerini daha hızlı alıyor."

Bu ivmeyi sürdürebilmenin, ancak doğru altyapı ve yüksek büyüme gösteren e-ticaret ve sağlık gibi sektörleri destekleyecek uzmanlıkla mümkün olduğunu ekleyen Resnick sözlerini şöyle sürdürdü: "Uzun vadeli etki yaratacak yatırımlar yapıyor ve tedarik zinciri alanında tercih edilen iş ortağı olmayı hedefliyoruz.

Birleşik Krallık'ın yeni Ticaret Stratejisi de hızlı büyüyen sektörleri destekleyerek ve küresel pazarlara erişimi artırarak bu doğrultuda ilerliyor. Bu öncelikler hem yatırım odağımızla hem de müşterilerimizin ihtiyaçlarıyla

birebir örtüşüyor." DHL, teknoloji şirketleriyle kurduğu stratejik ortaklıklar aracılığıyla klasik tedarikçi ilişkilerinin ötesine geçiyor. Bu yaklaşım, sektörün öncü inovasyon sağlayıcılarıyla birlikte robotik çözümler geliştirme, test etme ve ölçeklendirme odaklı iş birliklerinde kararlılığı artırıyor. Bu strateji kapsamında şu anda Birleşik Krallık, İrlanda ve EMEA bölgesinde 2.000'den fazla robot, DHL çalışanlarıyla birlikte uyum içinde çalışıyor.

Locus Robotics ve 6 River Systems gibi stratejik ortaklardan temin edilen 750'den fazla Assisted Picking Robot, bölgede 18 tesiste aktif olarak kullanılıyor.

Ayrıca DHL, Birleşik Krallık'ta konteyner boşaltımı için Boston Dynamics'in ilk Stretch robotunu devreye aldı. Stretch robotları, saatte 700 kutuya kadar boşaltım kapasitesiyle depo çalışanlarının fiziksel yükünü önemli ölçüde azaltıyor ve e-ticaret gibi hızlı iş bitirme süreleri gerektiren operasyonlarda verimliliği artırıyor.



DHL Group'un 2030 Stratejisi kapsamında, Derby'de yeni bir DHL Sağlık Lojistiği tesisi açılacak.

Bu tesis, önümüzdeki beş yıl içinde Birleşik Krallık'ta çift haneli büyüme göstermesi beklenen yaşam bilimleri ve sağlık sektöründeki büyümeyi desteklemek üzere tasarlandı ve uzman lojistik çözümlerine olan talebi artırması bekleniyor.

Her tesis, soğuk zincir ve temiz oda olanaklarına sahip olacak ve küresel çapta genişleyen DHL Sağlık Lojistiği ağı içinde kritik bir rol üstlenecek.

Yatırım planı, Birleşik Krallık'ın DHL Supply Chain için en büyük ve en fazla stratejik öneme sahip bölgelerden biri olma konumunu güçlendiriyor. Uzun yıllara dayanan ticaret ve tedarik zinciri uzmanlığıyla Birleşik Krallık, esnek ve dayanıklı bir lojistik merkezi olduğunu

kanıtlayarak, ticaret kalıplarının değişmeye devam ettiği küresel ticarete önemli bir rol oynuyor.

Birleşik Krallık Hükümeti'nin AB'den ayrılmasından bu yana yayımladığı ilk Ticaret Stratejisi kapsamında yapılan bu duyuru, küresel ticaret ağlarını güçlendirme ve yüksek büyüme potansiyeline sahip sektörleri destekleme konusundaki ortak vizyonu yansıtıyor.

Strateji, Britanyalı işletmeler için 5 milyar sterlinlik yeni fırsat yaratmayı hedefliyor. Birleşik Krallık, küresel ticaret lideri konumunu sağlamlaştırmaya çalışırken; DHL'in Birleşik Krallık ve İrlanda'daki otomasyon ve altyapı yatırımları, stratejinin öncelik verdiği yüksek büyüme gösteren sektörler ve dayanıklı, geleceğe hazır tedarik zincirleriyle örtüşüyor. DHL Supply Chain Dijital Dönüşüm Global Başkanı Tim Tetzlaff konuyla ilgili

şunları söyledi:

"DHL olarak, otomasyonda tek tip çözümlerden ziyade, her sektörün özel ihtiyaçlarına göre uyarlanmış akıllı ve uyum sağlayabilen teknolojilerle otomasyonun geleceğini şekillendiriyoruz.

Örneğin, piyasanın hızla değiştiği ve talebin arttığı e-ticaret sektöründe, yüksek hacimli operasyonları büyük ölçüde basitleştiren otomatik çözümlerle teslimat kapasitemizi genişletiyoruz.

Öte yandan, hızla büyüyen yaşam bilimleri sektöründe, hasta odaklı yaklaşımlar ve farklı pazarlama kanallarına daha fazla önem verilen bir ortamda, talebe daha hızlı yanıt vermek ve karmaşıklığı ölçeklendirmek için otomasyondan faydalanan, uçtan uca görünürlük sağlıyoruz."

TOUR DE FRANCE'IN ANA SPONSORU CONTINENTAL'DEN ÇEVRECI MOBİLİTEYE %100 DESTEK

Continental dünyanın en prestijli bisiklet yarışlarından biri olan Fransa Bisiklet Turu'na uzun süredir destek veriyor ve 2019'dan bu yana da ana sponsor olarak yer alıyor. Bu yıl ise resmi destek araçları ve organizasyon motosikletlerinin tamamı Continental lastikleri kullanacak. Tour de France'ta 7 profesyonel takım Continental lastiklerine güveniyor. Bu yıl 112'ncisi düzenlenen Fransa Bisiklet Turu, 5 Temmuz'da Lille'den başlayıp 27 Temmuz'da Paris Champs-Élysées'de sona erecek. Tamamı Fransa sınırlarında geçen 3.320 kilometrelik parkur, 21 zorlu etapla bisiklet tutkunlarını ekran başına toplayacak. Bu yıl ilk kez destek araçlarının tüm lastikleri Continental olacak.



Efsane etaplarda Continental yol tutuşu

Mont Ventoux ve Col de la Loze gibi efsanevi tırmanışların rotaya geri dönmesiyle, bu yılki Tour de France hem insan hem de ekipman performansının sınırlarını zorlayacak.

Continental Lastikleri EMEA Bölgesi Strateji, Analitik ve Pazarlama Direktörü Egemen Atış, "Bu yıl yedi takım

Continental lastiklerini tercih ediyor, ayrıca 70'i aşkın resmi destek aracında Continental'in şimdiye kadar ürettiği en sürdürülebilir lastik olan UltraContact NXT kullanılacak. Bu sayede turun hem güvenliğini sağlarken hem de çevreyle uyumunu bir adım ileri taşıyoruz" dedi.

Sürdürülebilirlik ve performans bir arada

UltraContact NXT yüzde 65'e varan oranlarda yenilenebilir, geri dönüştürülmüş ve ISCC PLUS kütle dengesi sertifikalı malzemelerle üretiliyor. Yalnızca sürdürülebilir değil, aynı zamanda performans odaklı bir lastik olan UltraContact NXT, AB lastik etiketinde yuvarlanma direnci, ıslak zemin tutuşu ve dış gürültü kategorilerinde tüm ebatlarıyla en üst sınıfta yer alıyor.



HİLAL TRANS VE RENAULT TRUCKS'TAN 100 ARAÇLIK STRATEJİK İŞ BİRLİĞİ ADIMI



Renault Trucks, lojistik sektörünün önde gelen oyuncularından Hilal Trans'a 100 adet Renault Trucks T 480 çekici teslimatını gerçekleştirdi. Bu stratejik teslimat, iki firma arasındaki uzun soluklu iş birliğinin önemli bir kilometre taşı oldu.



Hilal Trans Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aras, yeni araçlarını Renault Trucks Başkanı Bruno Blin, Renault Trucks International Kıdemli Başkan Yardımcısı Antoine Duclaux ve Renault Trucks Türkiye Başkanı Sebastien Delepine'in katıldığı özel bir törenle teslim aldı.

Törene Koçaslanlar Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mahmut Koçaslanlar, Renault Trucks Finansal Hizmetler (RTFS) Genel Müdürü Ertan Çolak ile Hilal Trans ve Renault Trucks'in üst düzey yöneticileri de katıldı. 1992 yılında kurulan ve %100 Türk sermayeli lider lojistik şirketi arasında yer alan Hilal Trans, uluslararası karayolu taşımacılığında 30 yılı aşkın süredir faaliyet gösteriyor.

Başta Orta Avrupa, Balkanlar ve Baltıklar olmak üzere geniş bir coğrafyada güçlü bir taşımacılık ağına sahip olan Hilal Trans, otomotiv ağırlıklı olmak üzere tekstil ve gıda gibi Türkiye'nin ihracat ürünlerinin Avrupa'ya lojistiğini sağlıyor.

Slovakya, Macaristan ve Polonya'daki merkez ve depo yatırımları ile Avrupa'daki operasyonel gücünü artıran Hilal Trans, yeni Renault Trucks T480 çekicilerini de bu hatlar üzerinde kullanacak.

Hilal Trans Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aras; "Renault Trucks ile uzun yıllara dayanan iş birliğimizi bu yılki yatırımımız ile canlandırdık." Hilal Trans, Renault Trucks ile çok uzun yıllara dayanan iş birliğini sürdürüyor.

Teslim edilen yeni çekicilerle birlikte Hilal Trans grup şirketleri filosundaki Renault Trucks araç sayısı, 200'e ulaşıyor.

Yeni alımla ilgili bilgi veren Şerafettin Aras; "1998'den bu yana Renault Trucks ile ilişkilerimiz devam ediyor. Çeşitli modellerden yaptığımız alımların yanında T 520 model araçları ülkemizde ilk kullanan firma olmuştuk. Bu yeni araç alımımızda yine Renault Trucks araçları tercih sebeplerimizin başında yakıt tüketim oranındaki avantaj geliyor.

Ayrıca ikinci el piyasasındaki güçlü değeri bizim için belirleyici faktörlerden oldu. İleriye yönelik yenileme projelerimizde bunun faydasını göreceğimize inanıyoruz" diye belirtti.



Türkiye'yi ziyaret ederek bu önemli teslimata katılan Renault Trucks Dünya Başkanı Bruno Blin: "Renault Trucks, 2024'te tüm dünyada zorlu ekonomik koşullara, jeopolitik belirsizliklere ve pazarın birkaç yıl süren yüksek ivmede büyümesinin ardından normalleşmesine rağmen güçlü bir performans gösterdi. Stratejik pazarlarımızdaki varlığımızı kararlılıkla güçlendirmeye devam ediyoruz."

Türkiye de dinamik taşımacılık sektörü ile güçlü lojistik altyapısıyla bizim için özel bir konumda yer alıyor" diyerek ekledi; "Hilal Trans'a gerçekleştirdiğimiz 100 araçlık teslimatı, Türkiye'deki sağlam konumumuz kadar sürdürülebilir ve yüksek verimli taşımacılık çözümleri sunma vizyonumuzun da önemli bir yansıması."

Aynı zamanda sektörde söz sahibi, iş dünyası ve lojistik alanında farklı platformlarda da sorumluluk üstlenen Sayın Şerafettin Aras'ın liderliğindeki Hilal Trans tarafından ile bu ölçekte bir iş birliği yapmak, Renault Trucks'a duyulan güvenin açık bir göstergesi. Bu iş birliğini, sadece bir filo yatırımı değil, sektörel anlamda ortak bir vizyonun güçlü bir adımı olarak görüyoruz."

Renault Trucks International Kıdemli Başkan Yardımcısı Antoine Duclaux ise; "Hilal Trans ile gerçekleştirdiğimiz 100 adet Renault Trucks çekici teslimatı, iki güçlü markanın karşılıklı güvene daya-

nan iş ortaklığının simgesi. Asıl sorumluluğumuz araçlarımızın teslimatından sonra başlıyor. Renault Trucks'ın sunduğu yakıt verimliliği, sürüş konforu ve toplam sahip olma maliyetindeki avantajlarından optimum seviyede faydalanacaklarına inancımız tam. Müşterilerimizin operasyonel verimliliklerini artırmalarına katkı sağlamak bizim için büyük bir gurur kaynağı" şeklinde açıklamada bulundu.

Operasyonel gücün arkasında filo için güçlü satış sonrası hizmetler var

Hilal Trans filosunda aktif olarak görev yapan Renault Trucks araçların kilometreleri 100.000 ile 500.000 arasında değişkenlik gösteriyor. İhtiyaç halinde bakım ve onarım işlemleri ise Renault Trucks'ın satış sonrası bayisi aracılığıyla güvenle yürütülüyor. Hafif bakım ve müdahale gerektiren işlemler, Hilal Trans'ın kendi tesislerinde bulunan teknik altyapı sayesinde hızlıca çözüme kavuşturulabiliyor. Satış sonrası hizmetlerin sürekliliği ve erişilebilirliği, filonun verimli, güvenli ve kesintisiz şekilde operasyonlarına devam etmesinde önemli bir rol oynuyor.

Finansal hizmetler ile hızlı ve verimli teslimat süreci

Hilal Trans, bu büyük alımda Renault Trucks Finansal Hizmetler çözümlerinden de yararlandı. Şerafettin Aras, bu tercihlerini şu şekilde değerlendirdi: "Renault Trucks ile geçmişe dayanan ilişkimiz sayesinde bu alım sürecinde

de hızlı ve verimli bir süreç yaşadık. Renault Trucks'ın kendi finans kuruluşu olması ve sağlanan finansman şartlarının taleplerimize uygun şekilde oluşturulması bizim için önemli bir avantaj sağladı. Geçmiş iş birliklerimizde de Renault Trucks Finansal Hizmetler'in sunduğu finans çözümlerinden faydalanmıştık."

Sürdürülebilir büyüme süreçlerinde iş ortaklarınızın yanınızda durması önemli

Hilal Trans, 2025 yılı için %10'luk büyüme hedefi doğrultusunda ilerliyor. Son dönemde yaşanan bölgesel krizlere rağmen bu hedefi aşma potansiyeline sahip olduklarını belirten Şerafettin Aras, sektörde karşılaştıkları en büyük zorluklar arasında Schengen vizesi, transit kotalar ve mevzuat kaynaklı zorlukları da vurgulayarak, şu şekilde ekliyor; "Hilal Trans, bu yıl içerisinde elde ettiği Yeşil Lojistik Belgesi ve Turquality Marka Desteği gibi önemli kazanımlar ile sürdürülebilir büyüme ve global marka vizyonu doğrultusunda çalışmalarına devam ediyor."

Ayrıca yapay zeka tabanlı dijital dönüşüm projelerimizi de tüm hızıyla yürütüyoruz. Sektörde aktif olarak yeniliklere adapte olurken, güvenilir iş ortaklarıyla operasyonlarınızı yürütebilmek çok kıymetli. Umuyoruz bu doğrultuda Renault Trucks ile iş birliğimiz uzun yıllar başarıyla devam edecek."



TürkTraktör 2025 Yarıyıl Finansal Sonuçlarını Açıkladı



Türkiye otomotiv sektörünün faaliyetteki en köklü üreticisi TürkTraktör, 2025 yarıyıl finansal sonuçlarını açıkladı. TürkTraktör yılın ilk altı ayında 15 bin 563 adet traktörü banttan indirirken, Türkiye'deki traktör üretiminin yüzde 63'ünü, ihracatının ise yüzde 71'ini karşıladı. TürkTraktör'ün 2025 yarıyıl finansal verileri doğrultusunda net kârı 589 milyon TL, toplam cirosu 25 milyar 977 milyon TL ve FAVÖK marjı ise yüzde 8,8 olarak gerçekleşti. TürkTraktör, 2025 yılının ilk yarısında yurt içi pazara 9.728 adet traktör satışı

yaparken ihracatta ise 5.163 adede ulaştı. Türkiye traktör pazarı ise geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 27'lik daralmayla 23 bin 559 adet olarak gerçekleşti. Haziran sonu itibarıyla Türkiye traktör pazarında New Holland ve Case IH markaları ile toplam yüzde 40,9'luk payı olan TürkTraktör, liderliğini kesintisiz olarak 18 yıldır sürdürüyor.

2025 ilk yarıyıl finansal sonuçlarını değerlendiren TürkTraktör Şirket Lideri Matthieu Séjourné, "Türkiye traktör pazarındaki daralma eğilimi, zorlu sektör dinamikleri ve önemli finansman

maliyeti etkisiyle yılın ilk yarısında da devam etti. Böyle bir dönemde, iki markamızla pazardaki öncü konumumuzu korumak bizim için oldukça kıymetli. 18 yıldır aralıksız olarak liderliğimizi sürdürmemize vesile olan çiftçilerimize ve tüm paydaşlarımıza teşekkür ediyorum.

Dünya standartlarındaki çevreci ve son teknolojiye sahip geniş ürün yelpazemizle, çiftçilerimizin her türlü ihtiyacında yanlarında olmak için 2025'in ikinci yarısında da var gücümüzle çalışmaya devam edeceğiz" dedi.

MICHELIN LASTİK AŞINMA PARTİKÜLLERİNİ SINIRLAMA KONUSUNDA LİDER KONUMDA!

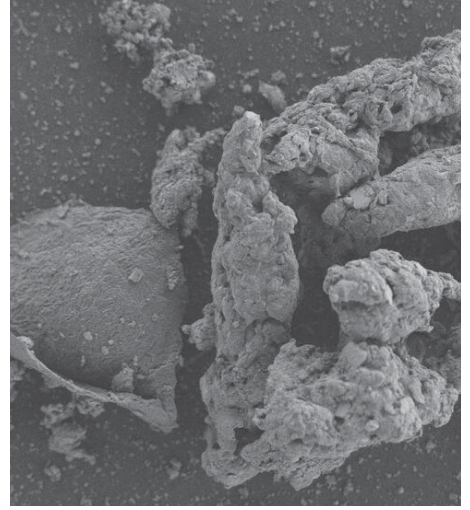


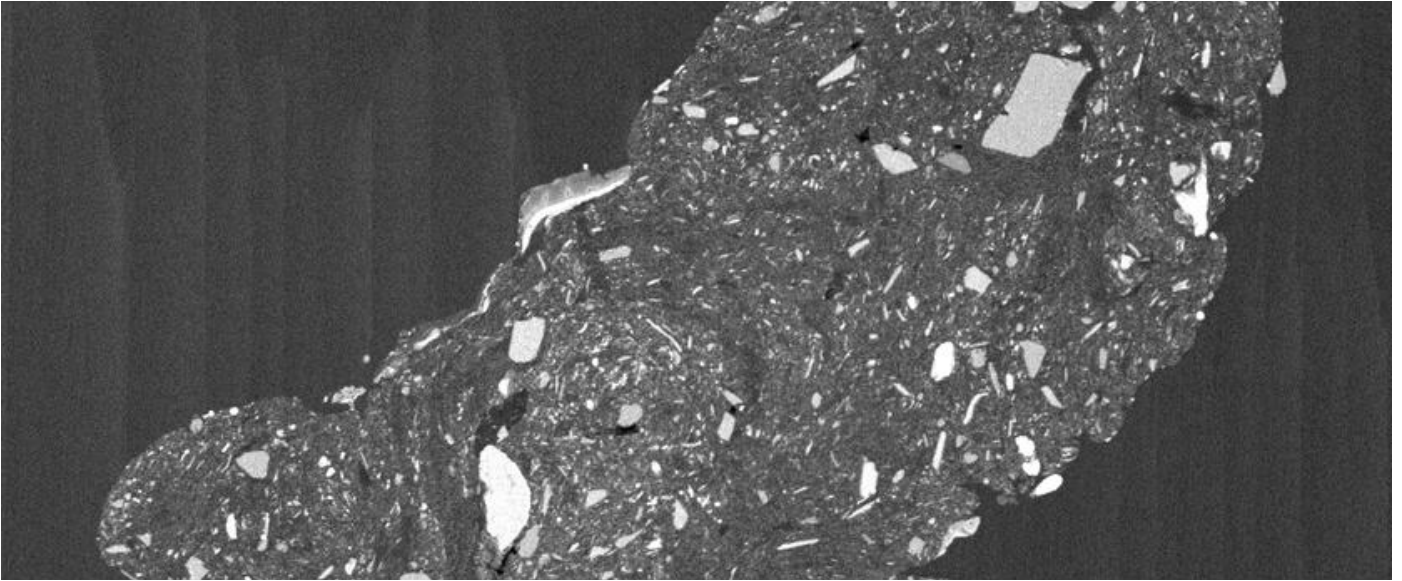
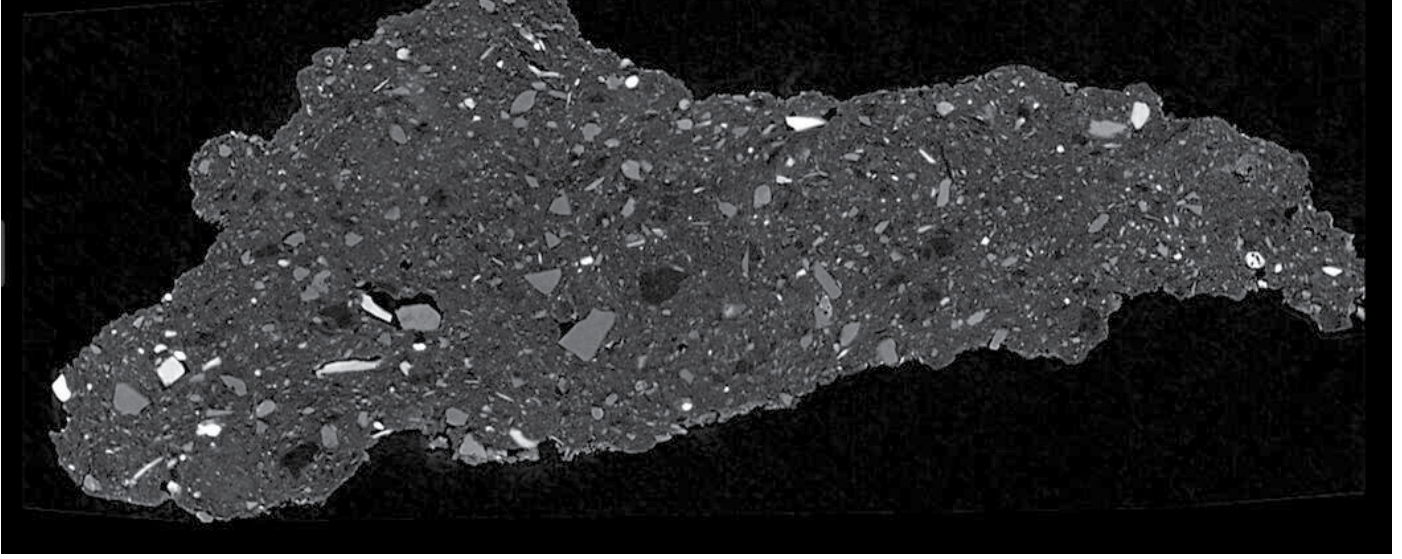
Mobilite ve inovasyon alanında öncü şirketlerden biri olan Michelin, lastik aşınmasından kaynaklanan parçacık emisyonlarını azaltma konusundaki kararlılığıyla bir kez daha Alman Otomobil Kulübü ADAC tarafından tartışmasız lider olarak lanse edildi.

Sürdürülebilirlik ve inovasyon alanındaki çalışmalarıyla adından sıkça söz ettiren Michelin, lastik aşınmasından kaynaklanan partikül emisyonlarını azaltma konusundaki kararlılığıyla bir kez daha Alman Otomobil Kulübü (ADAC) tarafından tartışmasız lider olarak tanındı.

Geçtiğimiz Mayıs ayında, testlerinin titizliğiyle tanınan Alman Otomobil Kulübü ADAC, tüm markaları kapsayan 160 lastik modeli üzerinde yaptığı test sonuçlarını yayımladı. Bu çalışmaya göre, Michelin lastikleri premium rakiplerin ortalamasına kıyasla yüzde

26 daha az lastik aşınma partikülü salımı gerçekleştirdi. Bu sonuç, 2021'de yayımlanan ve Michelin lastiklerinin premium segmentteki lastiklerin ortalamasına göre yüzde 28 daha az partikül saldıgını gösteren önceki çalışmayı doğruladı. Michelin'in en yakın rakibi, her kilometrede ve taşınan her ton başına yüzde 20 daha fazla lastik aşınma partikülü salımı üretti. Bu sonuçlar, Michelin'in lastik ömrü boyunca yüksek performans, azaltılmış parçacık salımı ve minimum hammadde kullanımı sunan lastikler geliştirme konusundaki yenilikçi stratejisinin başarısını yansıtıyor.





Euro 7 Standardı ile uyum zorunluluğu

Lastik aşınmasından kaynaklanan partikül emisyonları, Avrupa'da her yıl yaklaşık 500.000 ton salıma neden oluyor. Temmuz 2024'te yürürlüğe giren Euro 7 standardı, Avrupa pazarında satılan tüm lastikler için küresel aşınma partikül emisyonlarının ölçülmesini mümkün kılacak.

Bu standardın gerekliliklerini karşılamayan lastiklerin pazara sunulması artık mümkün olmayacak.

Michelin 20 yılı aşındır inovasyona yatırım yapıyor

Michelin lastik aşınmasını azaltmak amacıyla 20 yılı aşkın bir süredir AR-GE

yatırımlarını ve inovasyon çalışmalarını sürdürüyor.

Bu kapsamda Michelin, 2015-2020 yılları arasında lastiklerinin aşınma partikülü salımında %5 oranında azalma sağlanmış ve böylece yaklaşık 100.000 tonluk emisyonun önüne geçmiştir. Michelin ayrıca bu hedef kapsamında 2024 yılında 786 milyon euro tutarında Ar-Ge yatırımı gerçekleştirmiştir.

Grup, malzeme uzmanlığına ve tarihsel olarak hammadde kullanımını optimize etmeye odaklanmış bir tasarım stratejisine dayanıyor.

Bu konuda başlıca örnekler şöyle;
• MICHELIN Primacy 5 lastiği, bir önceki nesil olan MICHELIN Primacy 4+ ile karşılaştırıldığında yüzde 14 daha az

lastik aşınma partikülü salımı gerçekleştirdi.

• Yeni MICHELIN CrossClimate 3 Sport lastiği (3PMSF sertifikalı) – aynı kategorideki yaz lastiği olan MICHELIN Pilot Sport 5 ile karşılaştırıldığında yüzde 23 daha az parçacık salımı gerçekleştirdi.

Michelin, 2023 sonunda CNRS (Fransa Ulusal Bilimsel Araştırma Merkezi) ve Clermont Auvergne Üniversitesi ile birlikte BioDLab adlı ortak bir araştırma laboratuvarı kurduğunu duyurdu.

Michelin, bu laboratuvar aracılığıyla, lastik aşınmasından kaynaklanan aşınma partiküllerinin biyolojik bozunabilirliğini anlamak ve çevresel etkilerini azaltmak amacıyla somut çözümler üretmeyi hedefliyor.

PIRELLI %70'TEN FAZLA BİYO-BAZLI VE GERİ DÖNÜŞTÜRÜLMÜŞ MALZEME İÇEREN İLK STANDART ÜRETİM LASTİĞİNİ TANITTI

JLR için geliştirilen P Zero lastikler, pirinç kabuğundan elde edilen silika, geri dönüştürülmüş çelik ve FSC™ sertifikalı doğal kauçuk gibi malzemelerle üretilecek.

Milano, 9 Temmuz 2025 – Pirelli, FSC™ (Forest Stewardship Council™ - Orman Yönetim Konseyi) sertifikalı doğal kauçuk dahil %70'ten fazla biyo-bazlı ve geri dönüştürülmüş malzeme içeren ilk standart üretim lastiğini tanıttı. Bu sertifika, doğal kauçuk tedarik zincirinin plantasyondan fabrikaya sorumlu bir şekilde yönetildiğini belgeliyor.

Pirelli, Avrupa fabrikalarında kullanılan tüm doğal kauçuğun 2026 yılına kadar FSC™ sertifikalı olacağını taahhüt ediyor. JLR için özel bir versiyonu geliştirilen yeni Pirelli P Zero başlangıçta Range Rover için seçili 22 inç jant seçenekleriyle sunulacak ve JLR'nin lüks araçlarında daha sürdürülebilir lastikleri devreye alma hedefinin bir parçası olacak.

Lastik, üçüncü taraf belgelendirme kuruluşu Bureau Veritas tarafından doğrulandığı üzere %50'den fazla biyo-bazlı ve geri dönüştürülmüş malzemelerle üretilen Pirelli lastiklerini tanımlayan özel bir logo ile birlikte FSC™ işaretini taşıyacak.
MALZEME İNOVASYONLARI

Yeni P Zero'nun geliştirilmesi Pirelli'nin Araştırma ve Geliştirme departmanı için tam bir meydan okumaydı çünkü Ultra Yüksek Performans (UHP) ile yüksek oranda biyo-bazlı ve geri dönüştürülmüş malzemeyi bir araya getirmeleri gerekiyordu. Bu malzemelerden bazıları:

- Geri dönüştürülmüş çelik: Saf ham maddeler yerine kısmen hurda metalin eritilmesiyle elde edilirken saf çeliğin mekanik özellikleri korunur.
 - Pirinç kabuğundan elde edilen silika: Pirinç işleme atıklarından elde edilir ve ıslak zeminde yüksek performans sağlamak için sırt hamurlarında kullanılır.
 - Döngüsel karbon siyahı: Ömrünü tamamlamış lastiklerden elde edilen piroliz yağıyla üretilir.
 - Biyo döngüsel polimerler: Kullanılmış yemeklik yağ veya piroliz yağından elde edilen monomerlerden üretilir ve fosil bazlı polimerlerin yerini alır.
 - Biyo reçineler: Bu bitki bazlı plastikleştirici malzeme kuru ve ıslak zeminde performans arasındaki dengeyi optimize etmeye yardımcı olur.
- P ZERO VE İNOVASYON**
 Pirelli, en ileri teknolojilerini önce P Zero ürün ailesinde tanıtıyor. İnovasyon vurgusuyla tanınan Pirelli bu sayede dünya çapındaki premium ve prestij otomobil üreticilerinin tercih

ettiği marka olarak konumlanıyor.

Pirelli, FSC™ sertifikalı doğal kauçuk içeren ilk lastiğini 2021 yılında üretti. JLR ile iş birliği, lastiklerin içeriğindeki geri dönüştürülmüş ve biyo-bazlı malzeme oranını artırmaya yönelik yeni bir girişimi temsil ederken sürdürülebilirlik yolculuğunu bir adım daha ilerletiyor. Dahası, düşük çevresel etkiye sahip bileşenlerin yüzdesi zaman içinde artacağından, bu ürün malzeme inovasyonu için bir test laboratuvarı görevi de görecek.

JLR, 2024 yılında araçlarında %100 FSC™ sertifikalı doğal kauçuk içeren Pirelli lastiklerini ekipman olarak kullanan ilk otomobil üreticisi oldu.



ZF [PRO]SERVICE; KAMYON, TREYLER VE OTOBÜS FİLOLARININ 'ÇALIŞMA SÜRELERİNİ' EN ÜST SEVİYEYE ÇIKARIYOR



- ZF Aftermarket, etkin ve yüksek kaliteli araç bakımı için dünya çapında en iyi ticari araç atölyeleri ile iş birliği yapıyor.
- Atölyeler, eğitimlerin yanı sıra OE tabanlı teknik desteğe ve arıza tespit araçlarına erişim olanağına sahip oluyor.
- En büyük ticari araç tedarikçisinin küresel dağıtım ağı ile kusursuz etkileşim sayesinde, filoların arıza süreleri en aza inerken çalışma süreleri en üst seviyeye çıkıyor.

Ticari araç işletmeleri için çoklu-marka konsepti olan ZF [pro]Service, sunduğu kapsamlı hizmet yelpazesi ile atölyelerin büyüyen ticari araç pazarındaki fırsatlardan yararlanmalarını sağlıyor.

ZF Aftermarket uzmanları ile kişisel ve doğrudan iletişim ile kapsamlı dijital destek sayesinde ZF [pro]Service iş ortaklarının hiçbir sorusu cevapsız kalmıyor. Ayrıca, onarım süreçlerini önemli ölçüde hızlandırmalarını ve hizmet kalitelerini daha da artırmalarını sağlayan birçok avantajdan yararlanabiliyorlar.

Atölye konseptleri, özellikle bağımsız ticari araç işletmeleri için büyük bir öneme sahiptir. Bir atölyenin en yeni kamyon ve otobüs modelleriyle ilgili teknik verilere

ve onarım bilgilerine erişmesi ya da büyük müşteriler edinerek onlara profesyonel servis desteği sağlaması gerekebiliyor.

ZF Aftermarket Ticari Araçlar İş Kolu Başkanı Aleksander Rabinovitch, ZF [pro]Service'in sağladığı avantajlarla ilgili şunları söyledi: "Teknik zorluklarla başa çıkmada ve rekabetçi kalabilmede güçlü bir ortak son derece önemlidir.

ZF [pro]Service, ticari araç işletmelerinin dünyanın en büyük ticari araç tedarikçisinin eksiksiz ürün yelpazesine erişebilmesini sağlıyor.

Atölyeleri en yeni teknolojiler, arıza tespit sistemleri, eğitimler ve kapsamlı hizmetlerle destekliyoruz.

Bu da onların geleceğe en iyi şekilde ha-

zırlanmalarını ve gerçek potansiyellerine ulaşmalarını sağlıyor."

ZF [pro]Service net bir müşteri odağına sahip ticari araç atölyelerine odaklanıyor. Yeni iş ortaklarının titiz ölçütlerle yapılan ilk değerlendirmeden geçmesi gerekiyor. Düzenli denetimler de ZF [pro]Service'in kalite güvence standartlarının bir parçası. Dünya genelinde 89 ülkeden 3.100'ü aşkın atölye, ZF [pro]Service ağıda dahil olmuş durumda.

ZF [pro]Service pazarda benzersiz bir çözüm

ZF [pro]Service, kamyon, treyler ve otobüs filolarının çalışma süresini en üst seviyeye çıkarmak için tasarlanmış son teknoloji çözümler sunuyor.



ZF Aftermarket, yetkin ticari araç atölyeleri ile birlikte çalışarak etkin ve yüksek kalitede bakım hizmeti sağlıyor. ZF [pro]Service, tüm ürün ve hizmet çözümleriyle iş ortaklarının araç güvenliğini, operasyonel verimliliği ve hizmet kalitesini artırmasını sağlayarak; onarım sürelerini kısaltıyor ve aracın çalışma süresini en üst seviyeye çıkarıyor.

ZF [pro]Service ortakları için sunulan kapsamlı desteğin içerisinde, 46 ZF [pro]Academy merkezinde OE destekli uzmanlık eğitimi, ZF uzmanlarının düzenli ziyaretleri ve 36 ülkede yetkin ve hızlı yerel destek sağlayan çağrı merkezleri yer alıyor.

ZF ayrıca arıza tespiti ve onarım doğruluğunu artıran teşhis araçlarına erişim olanağı da sağlıyor. Gelecekte, atölye ortakları da ZF'nin telematik ve tahmine dayalı bakım ekosisteminde

yer alan dijital çözümlerinden yararlanabilecek ve böylece erken arıza tespiti sağlayarak maliyetli arızaların önlenmesine yardımcı olacak.

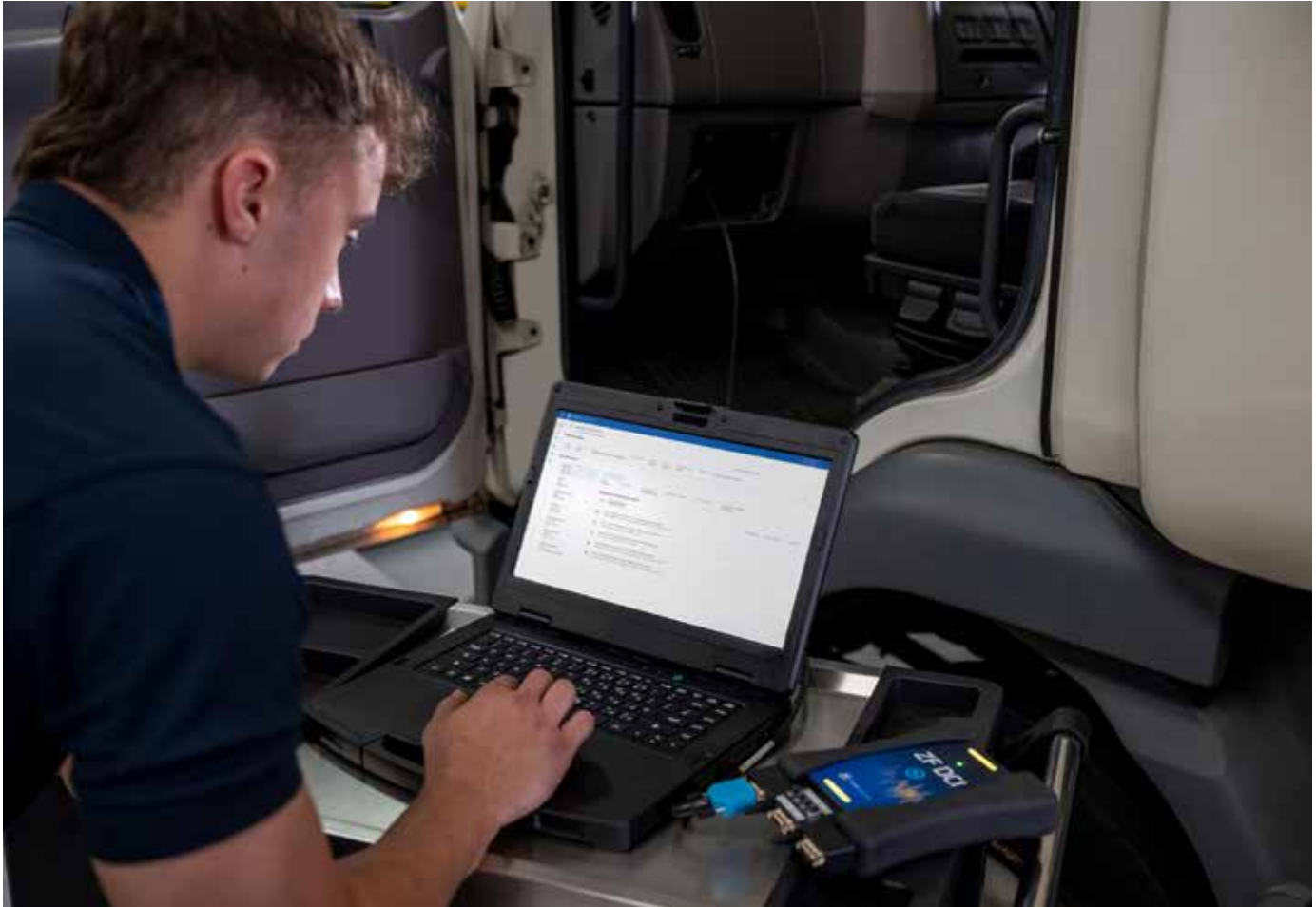
ZF Aftermarket hızlı ve etkin onarım sağlamak için atöyelere orijinal yedek parçalar sunuyor. Yetkili satıcılara yakınlık; otobüs, treyler ve kamyon onarımlarında günlük atölye gereksinimlerini büyük ölçüde karşılarken, sürekli büyümekte olan parça portföyü hızlı geri dönüş sürelerini garanti ediyor.

Yeni arıza tespit çözümü tamir süreçlerini hızlandırıyor

ZF Scan, ZF'nin ticari araç atöyelerine sunduğu bir diğer yenilik olarak öne çıkıyor. ZF'nin bundan önceki arıza tespit çözümleri olan ZF Testman ve Original System Diagnostics (daha önce WABCO markası altında) ticari

araçlar, otobüsler, treylerler ve otoyol harici uygulamalar için kullanıcı dostu tek bir arıza tespit platformunda bir araya getirildi. ZF Scan, tek bir arayüz (DCI) üzerinden şanzıman, fren ve şasi kontrol sistemleri de dahil olmak üzere tüm ZF bileşenlerinin bakımının kolayca gerçekleştirilmesine olanak sağlıyor. ZF Scan ayrıca SUMS (Yazılım Güncelleme Yönetim Sistemi) desteği sayesinde UNECE 156 Regülasyonu ile uyumluluğu sağlarken UNECE 155 Regülasyonunun siber güvenlik gereksinimlerini karşılıyor.

ZF MultiScan ise farklı taşıt segmentleri için özel yazılımlar içeren çoklu-marka arıza tespit çözümü. MultiScan Trailer ve MultiScan Truck & Bus versiyonları, ticari araç operasyonları için ideal çözüm niteliği taşıyor. Hem ZF MultiScan hem de ZF Scan, yeni ZF [pro]Diagnostics ekosisteminin birer parçası olarak yerlerini alıyorlar.



PROMETEON TÜRKİYE'DEN SÜRDÜRÜLEBİLİR GELECEĞE KATKI: "ATMA BAĞIŞLA" KAMPANYASIYLA EĞİTİME DESTEK

Prometeon Türkiye, Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı iş birliğiyle gerçekleştirilen 'Atma Bağışla' kampanyasıyla elektronik atıkları geri dönüştürerek hem çevreyi koruyor hem de çocukların nitelikli eğitime buluşmasına katkı sağlıyor.

Sürdürülebilirlik hedefleri doğrultusunda çevresel ve toplumsal faydayı bir arada gözeten Prometeon Türkiye, Türkiye Eğitim Gönüllüleri Vakfı (TEGV) tarafından yürütülen, elektronik atıkların geri dönüştürülerek çocukların eğitimine katkı sağlandığı 'Atma Bağışla' projesine bayileriyle beraber destek veriyor.

Prometeon Türkiye, kampanyaya Kocaeli fabrikasıyla 2024 yılında başladığı desteğini genişleterek bayilerini de sürece dahil etti. Pilot olarak Kocaeli, Sakarya ve İstanbul Anadolu Yakası'ndaki üç bayiyle yürütülen proje kapsamında Prometeon bayilerine ulaştırılan elektronik atıklar, TÜBİSAD aracılığıyla ayrıştırılarak geri dönüştürülüyor. Elde edilen ekonomik değerle, TEGV'in Türkiye genelindeki etkinlik noktalarında çocuklara nitelikli eğitim desteği sağlanıyor.

Prometeon Avrupa, Türkiye, Rusya, Orta Asya Kafkaslar (CIS) CEO'su Gökçe Şenocak iş birliğine ilişkin şunları söyledi:

"Prometeon Türkiye olarak sürdürülebilirliği sadece çevresel bir sorumluluk değil, aynı zamanda toplumsal bir görev olarak görüyoruz. Global düzeyde benimsediğimiz net sıfır emisyon hedefimiz doğrultusunda, karbon ayak izimizi azaltmak kadar, toplumsal fayda sağlayan projelerde aktif rol almak da önceliklerimiz arasında yer alıyor. Geçtiğimiz yıl TEGV'in

Ateşböceği Öğrenim Birimleri tırlarının lastik tedarikçisi olarak başlattığımız iş birliğini, bu yıl farklı bir boyuta taşıyoruz. Atma Bağışla projesi ile elektronik atıkları geri dönüştürerek hem çevreye katkı sağlıyor hem de çocuklarımızın eğitimine destek oluyoruz. Bayilerimizi dahil ederek projeyi daha da yaygınlaştırıyoruz. Projenin devamında, Türkiye genelindeki diğer bayilerimizi de bu sürece katmayı hedefliyoruz. TEGV ile olan iş birliğimizin sürmesini ve daha fazla çocuğun eğitime katkı sağlamayı önemsiyoruz. Prometeon olarak çevresel sürdürülebilirliği, sosyal sorumlulukla birlikte ele alıyor; toplum, çevre ve gelecek nesiller için değer sağlamaya devam ediyoruz."



TARIMDA VERİMLİLİK PETLAS İLE ARTIYOR



Türkiye'nin lider lastik üreticisi Petlas'ın geliştirdiği TA300, UN1 ve HLT45 lastikleri, toprağa dost tasarımları ve yüksek taşıma kapasiteleriyle modern tarımın tüm ihtiyaçlarına cevap veriyor.

Türkiye'nin lider lastik üreticisi Petlas, tarımsal üretimde verimliliği artıran yenilikçi ürünleriyle çiftçilerin yanında olmaya devam ediyor. TA300, UN1 ve HLT45 lastikleri, üstün dayanıklılıkları, toprağa dost tasarımları ve yüksek taşıma kapasiteleriyle modern tarımın tüm ihtiyaçlarına cevap veriyor. Toprağa minimum zarar vererek daha az yakıtla daha fazla iş yapmayı sağlıyor. Petlas'ın yüksek teknolojlü Ar-Ge merkezinde geliştirilen bu ürünler, hem zorlu arazi koşullarında maksimum performans sunuyor hem de toprağın yapısını koruyarak sürdürülebilir üretime katkı sağlıyor.

Çekiş gücü ve dayanıklılık bir arada Petlas'ın tarla tipi traktörler için geliştirdiği lastiği olan TA300, eksiz topuk yapısı, dayanıklı karkası ve merkezden kuvvetlendirilmiş diş yapısıyla, ekimden hasada kadar tüm işlemlerde çiftçimizin yanında yer alıyor. Sağlam yapısı sayesinde uzun ömürlü kullanım sunan TA300, özellikle tarla sürümünde güçlü tutunma, kaymazlık ve konforlu sürüş özellikleri ile dikkat çekiyor. TA300, yüksek performansla birlikte işletme maliyetlerini azaltmak isteyen profesyonel çiftçilerin öncelikli tercihi haline geliyor.

Tarımda Güvenilir Yardımcı Kuraklıkla mücadele, su yönetimi ve toprak tesviyesi gibi hassas uygulamalarda yüksek performans sunan UN1 modeli, lazerli tesviye işlemlerinde çiftçilere kolaylık için tasarlandı. Yüksek taşıma kapasitesi ve güçlendirilmiş karkas yapısı sayesinde ağır zirai ekipmanlarda bile yüksek denge ve dayanıklılık sunuyor. Tesviye makinelelerinden düzgün zemin oluşturulması ve tarla hazırlığında kullanıcılarına zaman kazandırırken işletme verimliliğini artırıyor.

Geliştirdiği HLT45 römork lastiği ile Petlas, ürünlerin tarladan güvenle taşınmasında sahip olduğu VF teknolojisi sayesinde daha düşük hava basıncıyla daha fazla yük taşıyabilir. Petlas Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Esra Ertuğrul Boran; "Tarımsal üretimde verimlilik artık sadece tohum, gübre ya da sulama sistemleriyle sınırlı değil. Lastik teknolojisi de tarladaki emeğin korunmasında ve artırılmasında çok kritik bir rol oynuyor.

TA300, UN1 ve HLT45 gibi ürünlerimiz, çiftçimizin hem verimini artırıyor hem de makine ve toprak sağlığını koruyor. Petlas olarak yerli mühendislik gü-

cümüzle çiftçimizin yanında olmaya devam edeceğiz" ifadelerini kullandı. Petlas, Türkiye'nin dört bir yanında çiftçilerin ihtiyaçlarına özel çözümler sunarak tarım sektöründe verimlilik ve sürdürülebilirlik adına güçlü bir katkı sağlamayı sürdürüyor.



CAPELLA LOGISTICS, YYS İLE BİR HAFTADA 8 GÜNLÜK PERFORMANS SERGİLİYOR

Lojistik sektörünün yenilikçi markalarından Capella Logistics, Yetkilendirilmiş Yükümlü Statüsü'ndeki (YYS) depolama hizmetlerinin avantajıyla operasyon süreçlerini hızlandırdı. Capella Logistics CEO'su Aytaç Aykanat, "Gümrük işlemlerinin depomuzda yapılması hem operasyonel kabiliyetlerimizi artırdı hem de sınır geçiş süreçlerimizi hızlandırdı. İhracat da hız kazanmış oldu. Bu sayede âdeti bir haftada 8 günlük iş yapabiliyoruz." dedi.

Türkiye ile Avrupa ülkeleri arasındaki müşteriye özel lojistik çözümleriyle öne çıkan Capella Logistics, taşıma ve gümrük süreçlerinde verimliliği artırmaya odaklandı. Capella Logistics CEO'su Aytaç Aykanat, depolarındaki yerinde gümrükleme hizmetleri sayesinde, operasyonlarını hızlandırdıkları, teslimat sürelerini yüzde 15 oranında kısalttıklarını, müşterilerine de rekabet avantajı kazandırdıklarını belirtti.

Depolarındaki yerinde gümrükleme hizmeti sayesinde gümrük işlemlerini büyük ölçüde kolaylaştırdıklarını vurgulayan Aykanat, "Sabit görevli bir gümrük muha-

faza memurunun bulunduğu depomuz, gümrük muhafaza alanı gibi hizmet veriyor. Yerinde gümrükleme yapılan ürünleri yüklediğimiz aracımız, işlemlerin ardından bir kuyruğa girmeden direkt sınır kapısına ulaşıyor." dedi.

YYS'li depolama hizmetinin sağladığı diğer kolaylıklar hakkında da bilgi veren Aykanat, "Gümrük işlemleri gümrüklü sahamızda oluyor. İhracat için hazır olan ekipmanlarımızın gümrük işlemleri devam ederken sürücülerimiz, çekicilerimiz ile farklı operasyonlar için hareket halinde oluyor. Zamanı doğru yönetiyoruz." bilgilerini paylaştı.

"Haftada 8 günlük iş üretiyoruz" Gümrükleme işlemlerinin yapıldığı araçların sınır kapılarında öncelikli geçiş hakkına sahip olduğunu hatırlatan Aykanat, "Sınır kapılarından geçişleri hızlandırıyoruz. Araç, ekipman ve personel kullanımı ile lojistik ve gümrük süreçlerinde verimliliği artırıyoruz. Teslimatlardaki gecikmelerin önüne geçerek müşterilerimize zaman ve rekabet avantajı kazandırıyoruz.

İhracatçılarımıza âdeti haftada 8 günlük iş üretiyoruz." şeklinde konuştu. Aykanat, uluslararası geçerliliğe sahip YYS'nin, gümrük mevzuatına uygunluk ve güvenilirlik düzeyi açısından, müşterilerinin ürün güvenliğiyle ilgili endişelerini ortadan kaldırdığını da sözlerine ekledi.



2025 FUAR TAKVİMİ

27 - 30 Mayıs 2025

Moskova

Rusya'da Düzenlenen En Büyük Fuar

ENDÜSTRİNİN EN BÜYÜK ÖLÇEKLİ SİNERJİSİ

CTT EXPO

CTT EXPO

Uluslararası İş ve İnşaat Makineleri ve Teknolojileri Fuarı

COMVEX

COMVEX

Uluslararası Ticari Araçlar ve Teknolojileri Fuarı

CTO EXPO

CTO EXPO

Uluslararası Otomotiv Yedek Parça ve Aksesuarları Fuarı

LOGISTIKA EXPO

LOGISTIKA EXPO

Uluslararası Lojistik ve Taşımacılık Fuarı

19 - 22 Ağustos 2025

Moskova, Rusya

OTOMOTİV ENDÜSTRİSİNİN BENZERSİZ FUARLAR KOMBİNASYONU

**INTERAUTO
MECHANICA**

InterAutoMechanica

Uluslararası Otomotiv Endüstrisi Fuarı

AUTOBUSEXPO
INTERNATIONAL BUS & COACH EXHIBITION

AutoBusExpo

Uluslararası Otobüs Fuarı

COMAUTOTRANS
EXHIBITION & TEST DRIVE

ComAutoTrans

Uluslararası Ticari Araçlar ve Test Sürüşleri Fuarı

**SIGMA
EXPO**

Ziyaret ve katılım için:

SIGMA EXPO GROUP İSTANBUL FUARCILIK LTD. ŞTİ

🌐 sigma-expoistanbul.com.tr

☎ 0216 766 66 80

✉ info@sigma-expoistanbul.com.tr

Destekleyici kuruluş

CROCUS EXPO
International Exhibition Center

HOROZ LOJİSTİK, DENİZ TAŞIMACILIĞINDA HEDEF BÜYÜTTÜ



Horoz Lojistik, büyüyen deniz yolu taşımacılığı operasyonları ve müşteri odaklı çözümleriyle küresel ticaretteki etkinliğini artırıyor. Horoz Lojistik Denizyolu Taşımacılığı Grup Başkanı Zeki Doğru: "2025'in ilk 5 ayında ulaştığımız 12 bin TEU'luk taşıma hacmi, Horoz Lojistik'in denizyolu taşımacılığındaki kararlılığını açıkça ortaya koyuyor. Ana hedefimiz, önümüzdeki 3 yıl içinde Horoz Lojistik'i denizyolu taşımacılığı alanında Türkiye'nin ilk 5 lojistik şirketi arasında konumlandırmak."



9.07.2025-İstanbul- Türkiye'nin köklü lojistik markalarından Horoz Lojistik, denizyolu taşımacılığında yakaladığı büyüme ivmesini sürdürüyor. 2025 yılının ilk beş ayında 12.000 TEU taşıma hacmine ulaşan şirket, yıl sonu hedefini 25.000 TEU olarak belirledi. Horoz Lojistik Denizyolu Taşımacılığı Grup Başkanı Zeki Doğru, küresel denizyolu taşımacılığındaki gelişmeleri ve şirketin yeni vizyonunu değerlendirdi.



Uzman Kadro ve Dijitalleşme Büyü- meyi Tetikledi

Horoz Lojistik'in denizyolu taşımacılığında son dönemde önemli bir büyüme yakaladığını belirten Zeki Doğru, bu başarının arkasında stratejik insan kaynağı yatırımları, güçlü acente ağı ve teknoloji odaklı dönüşümün olduğunu vurguladı. Doğru, "2025'in ilk 5 ayında ulaştığımız 12.000 TEU'luk hacim, Horoz Lojistik'in denizyolu taşımacılığı alanındaki kararlılığının en somut göstergesi. Uzman ekip yapılıp, global acente ağıımızın etkin kullanımı, müşteriye özel çözümlerimiz ve dijitalleşme yatırımlarımız sayesinde bu ivmeyi yakaladık" dedi.

Hizmet Kalitesinde ve Müşteri Memnuniyetinde Artış

Yeni kurulan denizyolu ekibinin, müşterileri ihtiyaçlarına göre uzmanlık bazlı yapılandırıldığını belirten Zeki Doğru, "Her müşteri segmentine özel operasyon ve satış desteği sunuyoruz. Hızlı geri dönüş, şeffaf bilgi paylaşımı ve proaktif operasyon yönetimi sayesinde müşteri memnuniyetinde gözle görülür bir artış sağladık" dedi. Doğru ayrıca, Türkiye genelinde etkinliği artırmak amacıyla İzmir, Mersin ve Ankara'daki şubelerini de uzman ekiplerle yeniden yapılandırarak faaliyete geçirdiklerini vurguladı.

Uzak Doğu, Orta Doğu ve Avrupa Odakta

Horoz Lojistik, 2025 sonunda taşıma hacmini 25.000 TEU seviyesine çıkarmayı hedefliyor. Bu kapsamda Uzak Doğu, Orta Doğu, Kuzey Afrika ve

Kuzey Avrupa bölgelerinde özel kontratlarla büyümeye odaklandıklarını söyleyen Doğru, "Lojistik birimlerimizle entegre çalışarak farklı FCL ve LCL çözümleri sunmayı planlıyoruz.

Bugüne kadar 40'tan fazla ülkeyle gerçekleştirdiğimiz ithalat ve ihracat yüklemelerimizin kapsamını genişleterek, ülke sayısını artırmayı hedefliyoruz. Alternatif hat seçenekleri, entegre gümrük ve depolama çözümleri, çevre dostu politikalar ve gelişmiş yük takip sistemlerimizle müşterilerimize uçtan uca, sürdürülebilir ve şeffaf lojistik çözümler sunuyoruz" dedi.

Denizyolunda Yeni Dönemin Dinamikleri

Küresel ölçekte denizyolu taşımacılığında sürdürülebilir yakıt kullanımı, yapay zeka destekli rota planlamaları, karbon emisyon raporlaması ve dijital tedarik zinciri platformlarının ön plana çıktığını belirten Zeki Doğru, Türkiye'nin bu dönüşümü yakalaması için gerekli adımları şöyle sıraladı:

"Liman altyapılarının güçlendirilmesi, demiryolu ve intermodal bağlantıların geliştirilmesi, gümrük süreçlerinin tam dijital entegrasyonu ve lojistik serbest bölgelerin artırılması, Türkiye'yi bölgesel bir lojistik üssü haline getirecektir." **Jeopolitik ve Çevresel Risklerle Mücadelede Horoz Lojistik'in Yol Haritası**

Denizyolu taşımacılığının jeopolitik krizler, savaşlar ve iklim olayları gibi faktörlerden doğrudan etkilendiğini vurgulayan Zeki Doğru, "Bu tür risklere karşı Horoz Lojistik olarak çoklu

güzergâh planlamaları, esnek navlun anlaşmaları ve gerçek zamanlı yük takibi ile operasyonel kırılganlığı en aza indiriyoruz" dedi.

Navlun fiyatlarına ilişkin beklentilerini de paylaşan Doğru, "2025 yılında navlun fiyatlarında dönemsel dalgalanmalar yaşanmasını öngörüyoruz, ancak pandemi dönemindeki gibi sert iniş-çıkışlar beklemiyoruz. Bu süreçte müşterilerimize uzun vadeli kontratlar ve çoklu taşıma rotalarıyla risk yönetimi yapmalarını tavsiye ediyoruz" diye konuştu.

Doğru ayrıca, "Horoz Lojistik olarak, çoklu güzergâh senaryoları, gerçek zamanlı yük takibi, armatörlerle zamana yayılmış kontratlar ve piyasa dalgalanmalarının detaylı analizleri sayesinde müşterilerimizin bu tür gelişmelerden minimum şekilde etkilenmesini sağlamaya çalışıyoruz" şeklinde konuştu.

Türkiye'nin Rekabet Gücünü Artıracak Dönüşüm

Doğru, liman altyapısı ve gümrük süreçlerindeki dijitalleşmenin taşıma süreçlerine sağladığı katkıya da dikkat çekti. "Bu dönüşüm sayesinde taşıma süreleri kısalıyor, evrak yükü azalıyor, operasyonel verimlilik artıyor. Türkiye'nin bu alandaki atılımları, uluslararası rekabet gücümüzü ciddi şekilde artırıyor.

Biz de Horoz Lojistik olarak, insan kaynağımızı ve teknolojik altyapımızı merkeze alan stratejilerimizle müşterilerimize daha öngörülebilir, şeffaf ve sürdürülebilir lojistik çözümler sunmaya devam ediyoruz" dedi.

IDEF 2025: GETAC EN YENİ SAVUNMA ÇÖZÜMLERİNİ SUNUYOR



İstanbul, 14 Temmuz 2025 - Dayanıklı mobil bilgisayar çözümlerinde dünya lideri Getac, 2025 Uluslararası Savunma Sanayi Fuarı'nda savunma profesyonelleri için özel olarak tasarlanmış en yeni dayanıklı çözüm ekosistemini sergileyecek.



Savunma sistemlerinin güvenilirlik, gelişmiş performans ve güvenle bir arada çalışmasını, aynı zamanda da eskime, özelleştirme ve kritik görev gereklilikleri gibi zorlukları çözmesi gereken bir bağlamda Getac, teknoloji lideri olduğunu bir kez daha kanıtıyor.

Getac, IDEF'te modern askeri operasyonların gerekliliklerini karşılamak üzere tasarlanan dayanıklı BT çözümlerindeki en son yeniliklerini sergileyecek. Ağırlık, hacim ve güç tüketimini (SWaP) optimize etmeye odaklanan Getac, sahadaki silahlı kuvvetlerin etkinliğini optimize edebilen güçlü, hafif ve dayanıklı ekipmanları X600, B360, B360 PRO ve V110'unu tanıttacak.

X600 Sahadaki En Kritik Gereksinimleri Karşılama İçin Özel Olarak Tasarlandı

X600, bilgisayar gücünü, aşırı sağlamlığı ve mobiliteyi bir araya getiren 15,6 inçlik dayanıklı bir dizüstü bilgisayardır. Askeri standartlara göre onaylanmış bir kasa ve gelişmiş genişletme seçenekleriyle donatılmış olan bu dizüstü bilgisayar, sahadaki en kritik gereksinimleri karşılamak için özel olarak tasarlandı. Her koşulda rakipsiz performansı ve güvenilirliği, X600'ü savunma alanın-

daki profesyoneller için vazgeçilmez bir müttefik haline getiriyor.

B360 ve B360 Pro, Tam Güvenilirlik ve Çok Yönlülük Sunuyor

Yeni B360 ve B360 Pro dayanıklı dizüstü bilgisayarlar hafiflik, sağlamlık ve olağanüstü bilgi işlem gücünü bir araya getiriyor. Gelişmiş yapay zekaya hazır özellikler, ultra hızlı bağlantı ve zorlu ortamlar için onaylanmış bir tasarıma sahip olan bu dizüstü bilgisayarlar, tam güvenilirlik ve çok yönlülük sunuyor. Kritik saha operasyonları için ideal olan bu cihazlar, sorunsuz operasyonel süreklilik sağlarken performansı optimize eder.

V110, Kritik Saha Görevleri İçin Özel Olarak Tasarlandı

V110 hafiflik, sağlamlık ve performansı birleştiren dayanıklı bir dönüştürülebilir dizüstü bilgisayardır. En yeni Intel® işlemciler ve güneş ışığında okunabilir dokunmatik ekran ile donatılmış olan bu dizüstü bilgisayar, zorlu ortamlar için tasarlanmıştır. Çalışırken değiştirelebilen çift pili, tam bağlanabilirliği ve sertifikalı dayanıklılığı, onu kritik saha görevleri için güvenilir bir araç haline getirir.

Bülent BARAN GETAC Türkiye BDM, şirketin ortağı MobIT ile 9-A04 numaralı standta yer alacak ve Getac'ın dayanıklı cihazlarının görev açısından kritik, TEMPEST uyumlu ve NATO uyumlu konfigürasyonlarda mevcut olduğunu ve sahada performans, güvenlik ve güvenilirliği nasıl garanti ettiğini açıklayacak. Herhangi bir sorunuz varsa veya markanın çözümleri hakkında daha fazla bilgi edinmek için bir Getac sözcüsüyle röportaj yapmak istiyorsanız, lütfen basın ofisi ile iletişime geçin.





%100 ELEKTRİKLİ
YERLİ ÜRETİM
ÜSTÜN SÜPÜRME
PERFORMANSI
KULLANIM KOLAYLIĞI
SESSİZ ÇALIŞMA
ÇEVRE DOSTU
SIFIR (0) EMİSYON



KULLANIM ALANLARI

- Trafik kapalı alanlar
- Kaldırım üstleri
- Açık ve kapalı otoparklar
- Meydanlar
- Park ve bahçeler
- Üniversite kampüsleri
- Hastaneler
- Siteler
- Alışveriş merkezleri
- Fabrika açık ve kapalı alanları



TES MAKİNE ÇEVRE TEKNOLOJİLERİ
LOJİSTİK METAL VE
OTOMOTİV SANAYİ TİC. A.Ş.
Ferhatpaşa Mh. 67. Cd. No: 7
Ataşehir/İSTANBUL
Tel: 0216 661 62 23 - Fax: 0216 661 62 27
info@tesmakine.com
www.tesmakine.com

D EXPERT'TEN ANKARA BAŞERLER OTONOMİ'DE YENİ ŞUBE



D Expert, ikinci el araç ticaretinin önemli merkezlerinden biri olan Ankara Başerler Otonomi'de yeni şubelerini hizmete açtı.

Açılışa sektör temsilcilerinin yanı sıra yerel yönetim, siyasi parti yöneticileri ve sivil toplum kuruluşlarının temsilcileri katıldı. Marka, kurumsal ekspertiz anlayışını Başkent'te yaygınlaştırmanın gururunu yaşıyor.

“Alırken de satarken de güvende” sloganıyla ikinci el araç piyasasında güvenin adresi haline gelen D Expert, Türkiye genelindeki büyümesini sürdürüyor. Son olarak Ankara’da otomotiv ticaretinin kalbinin attığı noktalardan biri olan Ankara Başerler Otonomi’de yeni şubesini hizmete açan marka, bağımsız ve tarafsız ekspertiz anlayışını bu önemli lokasyona taşıdı. Güvenilir ekspertiz hizmetine erişimi artırmayı hedefleyen D Expert, yeni yatırımıyla hem tüketiciye hem de sektöre değer katmayı amaçlıyor.

D Expert Başerler Otonomi şubesi, ikinci el araç pazarında ihtiyaç duyulan güven, kalite, uzman personel, son teknoloji ekipman, bağımsızlık ve tarafsızlık kriterlerini bir araya getirerek TSE belgeli ekspertiz hizmeti sunuyor. Şubede motor ve süspansiyon sistemlerinden boya ve kaporta kontrollerine, airbag testlerinden elektrikli araç batarya analizlerine kadar çok sayıda teknik kontrol; gelişmiş ekipmanlar ve uzman kadro eşliğinde gerçekleştiriliyor. Marka, alıcı ve satıcı arasında güven köprüsü kurarak, sunduğu bağımsız ve detaylı raporlarla ikinci el araç ticaretinde önemli bir fark yaratıyor.

Açılışa Yoğun Katılım

Açılış töreni, otomotiv sektörünün önde gelen temsilcilerinin yanı sıra yerel yönetim, kamu ve sivil toplum alanlarından önemli isimlerin katılımıyla gerçekleşti. MHP Kahramanmaraş Milletvekili Zuhale Karakoç Dora, Akyurt Belediye Başkanı Hilal Ayık, çeşitli siyasi partilerin Ankara ilçe başkanları ve yöneticileri, belediye meclis üyeleri ile sektörün çatı kuruluşlarından Motorlu Araç Satıcıları Federasyonu (MASFED) Genel Başkanı Aydın Erkoç bu özel günde D Expert ailesiyle bir araya geldi. Sektörel iş birlikleri ve gelecek vizyonuna ilişkin görüş alışverişlerinin yapıldığı etkinlikte, katılımcılar açılış töreni sonrasında şubenin teknik altyapısını ve sunduğu hizmetleri yerinde

inceleme fırsatı buldu.

“Güvenli, Şeffaf ve Kaliteli Hizmet” Vurgusu

Açılışta konuşan D Expert Ankara Başerler Otonomi Şubesi İş Ortağı ve MASFED Tahkim Kurulu Başkanı Salih Kılıncı, açılış yapılan şubenin uzun süredir titizlikle üzerinde çalıştıkları bir yatırım olduğunu belirterek, bu adımı yalnızca yeni bir hizmet noktasının açılışı değil, aynı zamanda sektöre duyulan güvenin bir nişanesi olduğunu ifade etti. Otomotiv sektöründe şeffaflık ve güvene duyulan ihtiyacın her geçen gün arttığını vurgulayan Kılıncı, “Amacımız sadece bir ekspertiz raporu sunmak değil; müşterilerimize güvenli, şeffaf ve kaliteli bir hizmet deneyimi yaşatmaktır” dedi. Uzman kadro, yüksek teknoloji ekipmanlar ve güçlü yazılım altyapısıyla donatılan şubenin, alım-satım süreçlerinde müşterilerin gönül rahatlığıyla hareket etmelerini sağlamayı hedeflediğini dile getiren Kılıncı, “Bu bizim için bir hizmetten ötesi; aynı zamanda bir sorumluluk” sözleriyle D Expert vizyonunu özetledi.

MASFED’ten güvence mesajı

MASFED Genel Başkanı Aydın Erkoç da açılışta yaptığı değerlendirmede sektörün geleceğine vurgu yaptı: “Tüketici mağduriyetlerinin ortadan kalktığı, yapılan ekspertiz hizmetine güvence verilen ve dolayısıyla kaliteli hizmetin standartlaştığı bir dönem çok yakın. D Expert gibi güven veren kurumsal markalar, oto ekspertiz sektörünün geleceğini şekillendirmede çok önemli bir rol üstleniyor. Bu anlayışın yaygınlaşması son derece kıymetli.” diye konuştu.

Sektör için gerekli olan güven ve standartı sunuyoruz

D Expert Genel Müdür Yardımcısı Ozan Ayözger ise konuşmasında, “Bugün burada, Ankara’nın ve Türkiye’nin otomotiv ticaretinde çok önemli bir yere sahip olan Başerler Otonomi içerisinde yeni bir başlangıca tanıklık ediyoruz. Kaliteden ödün vermeden, sektörümü-

zün ihtiyaç duyduğu güveni sağlayan, müşteri ve teknoloji odaklı hizmet anlayışımızla büyümeye devam ediyoruz. 2014 yılında başladığımız ve 2018’de ilk şubemizi açarak kurumsallaştırdığımız yolculukta, tüketicinin iç huzurla araç alıp satabileceği bir sistem inşa etmeye kararlıyız.” ifadelerini kullandı.

MASPAKET ile yeni dönem

Konuşmasında sektörel iş birliklerine de değinen Ayözger, MASFED ile birlikte geliştirilen MASPAKET uygulamasıyla ilgili bilgiler de verdi. Bu paket sayesinde ikinci el araç satıcılarının yasal zorunluluğu olan 3 ay / 5.000 km garanti yükümlülüğünü karşılayacak şekilde, tüketiciye ulaşılabilir bir hizmet sunuluyor. MASPAKET kapsamında D Expert’ten TSE belgeli Full Plus ekspertiz raporu, Sigortladım.com’dan 3 ay / 5.000 km garanti sigorta hizmeti ve Servis Plan’ın 12 aylık bireysel araç yönetimi, Rahat Plan üyeliğini tek paket haline getiriyor.

Servis Plan tarafından MASPAKET kapsamında sunulan Rahat Plan üyeliği, araç sahiplerine yolda karşılaşılabilecekleri arıza ve hasar durumlarında 7 gün 24 saat Acil Yol Yardım ve Çekici hizmeti sağlıyor. Üyeler, araçlarıyla ilgili bakım, onarım, hasar, lastik değişimi, otopark, akaryakıt, ekspertiz, araç kiralama ve vale gibi ihtiyaçlarını mobil uygulama ve üye iletişim merkezi aracılığıyla indirimli ve ayrıcalıklı olarak karşılayabiliyor.

D Expert, Güvenin Adresi Olmaya Devam Ediyor

D Expert, Başerler Otonomi şubesiyle birlikte sadece fiziksel olarak değil, vizyon olarak da sektördeki konumunu güçlendiriyor. Türkiye’nin dört bir yanında açılan şubelerle erişilebilirliği artıran marka, bağımsız, tarafsız ve yüksek standartlı ekspertiz anlayışını yaygınlaştırarak ikinci el araç piyasasında güveni kalıcı hale getirmeyi amaçlıyor.

OTOMOTİV SANAYİ DERNEĞİ OCAK - TEMMUZ SONUÇLARINI AÇIKLADI

2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde toplam üretim bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 1 artarken, otomobil üretimi yüzde 4 oranında azaldı.

Bu dönemde toplam üretim 834 bin 838 adet, otomobil üretimi ise 521 bin 447 adet olarak gerçekleşti. 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde toplam pazar geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 6 artarak 739 bin 903 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde otomobil pazarı ise yüzde 7 oranında arttı ve 572 bin 198 adet olarak gerçekleşti.

Ticari araç grubunda, 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde geçen yıla göre toplam ticari araç üretimi yüzde 11 ve hafif ticari araç grubu üretimi yıla göre yüzde 14 artarken, ağır ticari araç grubu üretimi yüzde 9 azalmıştı.

Ocak-Temmuz dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 3, hafif ticari araç pazarı yüzde 6 artarken, ağır ticari araç pazarı yüzde 8 azaldı.

2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde bir önceki yılın aynı ayına göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 9 artarken, otomobil ihracatı ise yüzde 5 oranında azaldı.

Bu dönemde, toplam otomotiv ihracatı 630 bin 992 adet, otomobil ihracatı ise 361 bin 36 adet düzeyinde gerçekleşti.

2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde bir önceki yılın aynı ayına göre, toplam otomotiv ihracatı Dolar bazında yüzde 14 arttı.

Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 23,5 Milyar \$ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 12 artarak 6,9 Milyar \$ seviyesinde gerçekleşti.

ÜRETİM

• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde, önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 1 oranında artarak toplam 834 bin 838 adet taşıt aracı üretildi.

• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde traktör üretimi ile birlikte toplam üretim 853 bin 376 adet olarak gerçekleşti.

• 2024 yılına göre, yük ve yolcu taşıyan ticari araçlar üretimi, 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde yüzde 11 seviyesinde artarken, ürün grubu bazında üretim:

Midibüste yüzde 11
 Kamyonda yüzde 14,
 oranlarında azalırken
 Kamyonette yüzde 2
 Otobüste yüzde 10
 Minibüste yüzde 105
 oranında arttı.

• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde otomobil üretimi, 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 4 aza-

larak 521 bin 447 adet düzeyinde gerçekleşti.

• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde traktör üretimi yüzde 38 oranında azalarak 18 bin 538 adet oldu.

PAZAR

• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde toplam iç pazar satışları 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 6 oranında artarak 739 bin 903 adet seviyesinde gerçekleşti.

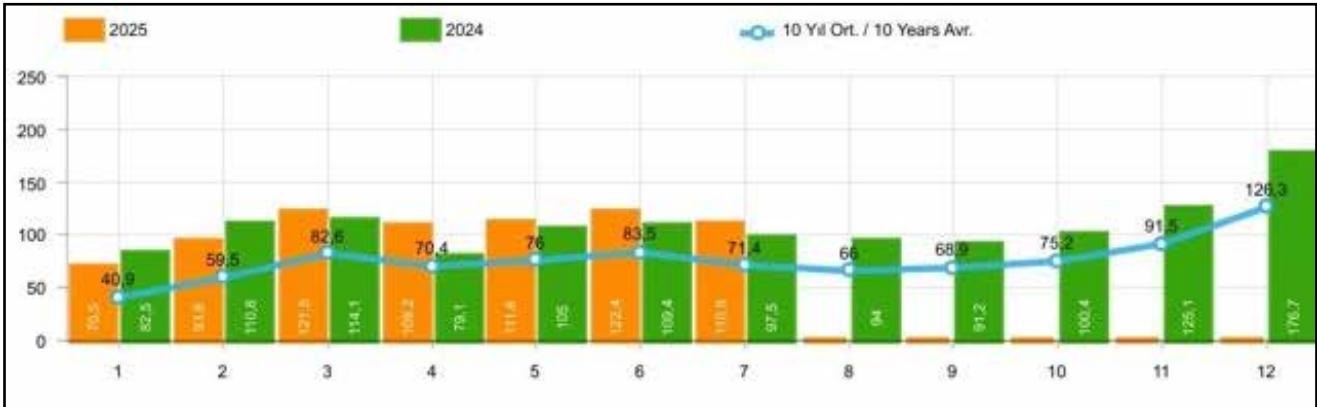
• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde otomobil satışları, 2024 yılının aynı dönemine göre yüzde 7 oranında arttı ve 572 bin 198 adet oldu. • 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde otomobil pazarında ithal araçların payı yüzde 70 olarak gerçekleşti.

2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde geçen yılın aynı dönemine göre toplam otomobil, ithal otomobil ve yerli otomobil satışları paralel şekilde yüzde 7 oranlarında arttı.

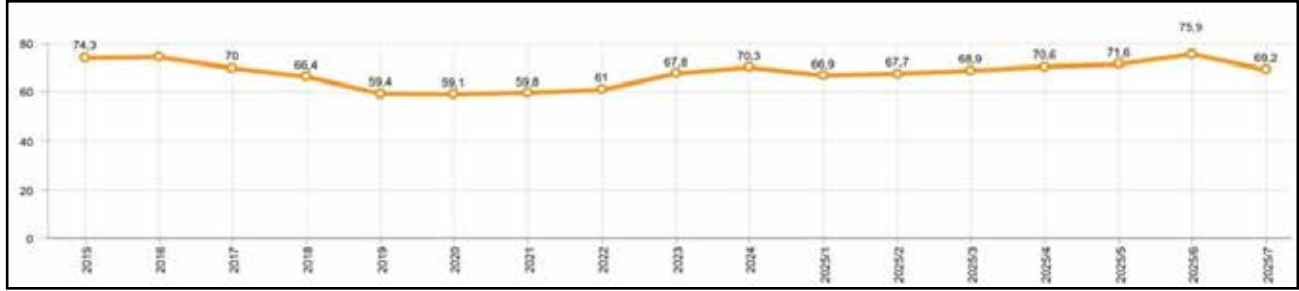
2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde hafif ticari araç (minibüs + kamyonet) pazarında ithalatın payı yüzde 80 olarak gerçekleşti.

2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde geçen yılın aynı dönemine göre toplam hafif ticari araç satışları yüzde 6 ve ithal hafif ticari araç yüzde 23 artarken, yerli ticari araç satışları yüzde 33 oranında azaldı.

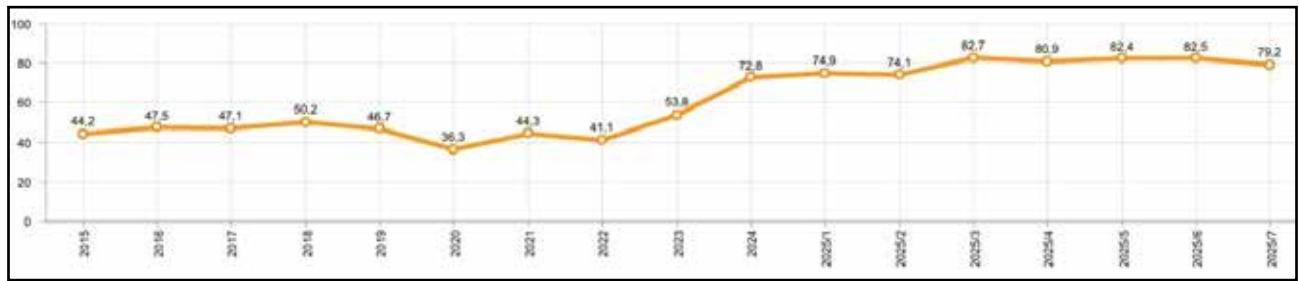
10 Yıllık Ortalama ve 2025/2024 Otomobil Satışları (Ocak-Temmuz) (x1000)



Otomobil Pazarında İthalatın Pazar Payı (%)



Hafif Ticari Araç Pazarında İthalatın Pazar Payı (%)



• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde; bir önceki yılın aynı dönemine göre ağır ticari araç pazarı yüzde 9 azalarak 24 bin 208 adet, kamyon pazarı yüzde 9 azalarak 21 bin 660 adet, otobüs pazarı yüzde 11 oranında azalarak bin 60 düzeyinde ve midibüs pazarı yüzde 4 oranında azalarak bin 488 adet düzeyinde gerçekleşti.

• Son 10 yıllık ortalamalara göre 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde toplam pazar yüzde 53, otomobil pazarı yüzde 58, hafif ticari araç pazarı yüzde 40 ve ağır ticari araç pazarı yüzde 29 seviyesinde arttı.

İHRACAT

• 2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde 361 bin 36 adedi otomobil olmak üzere, toplam üretimin yüzde 76'sını oluşturan 630 bin 992 adet taşıt ihraç edildi.

2025 yılı Ocak-Temmuz döneminde gerçekleşen taşıt aracı ihracatı, 2024 yılı aynı dönemine göre yüzde 9 arttı.

• Bu dönemde otomobil ihracatı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 5 azalırken, ticari araç ihracatı ise yüzde 34 oranında arttı. Traktör ihracatı ise 2024 yılına göre yüzde 32 azalarak 6 bin 490 adet olarak gerçekleşti.

• Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği (OİB) verilerine göre bu dönemde toplam otomotiv ihracatı 23,5 Milyar \$ olarak gerçekleşirken, otomobil ihracatı yüzde 12 artarak 6,9 Milyar \$ seviyesinde gerçekleşti.

• Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 18, tedarik sanayi ihracatı da yüzde 7 oranında arttı.

• Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2025 yılının Ocak-Temmuz döneminde yüzde 18 pay ile sektörel ihracat sıralamasında birinci sırada yer aldı.

Taşıt Araçları İhracatı (Adet)

SEKTÖR / SECTOR	2023	2024	1/7-2024	1/7-2025	2025/2024 %
OTOMOBİL / Pass.Car	663.090	654.115	380.121	361.036	-5,0
OTOMOBİL TOPLAM / Pass. Car Total	663.090	654.115	380.121	361.036	-5,0
KAMYON / Truck	21.566	10.024	6.342	5.396	-14,9
KAMYONET / Pick Up	291.052	279.520	164.455	195.090	18,6
OTOBÜS / Bus	9.447	8.674	5.071	5.842	15,2
MINİBÜS / Minibus	31.421	58.922	24.635	62.573	154,0
MİDİBÜS / Midibus	1.671	1.779	1.200	1.055	-12,1
TİCARİ ARAÇLAR TOPLAM / Commercial Vehicle Total	355.157	358.919	201.703	269.956	33,8
TAŞIT ARAÇLARI TOPLAM / Motor Vehicles Total	1.018.247	1.013.034	581.824	630.992	8,5
TRAKTÖR / F.Tractor	16.752	12.976	9.532	6.490	-31,9
TRAKTÖR TOPLAM / F.Tractor Total	16.752	12.976	9.532	6.490	-31,9
GENEL TOPLAM / GRAND TOTAL	1.034.999	1.026.010	591.356	637.482	7,8

kaynak:OSD

BOLTAS İTALYA TAŞIMALARINDA HEDEF YÜKSELTİ



Trieste'deki yeni depo yatırımıyla İtalya'daki gücünü pekiştiren Boltas, yılın ilk yarısında bu ülke merkezli operasyonlarında hedeflerini aşarak güçlü bir performans sergiledi.

Şirketin Satış, Pazarlama ve Müşteri Deneyimi Direktörü Alper Eryılmaz, İtalya'da 30 yılı aşkın süredir devam eden faaliyetlerini, esnek hizmet modelleri ve müşteri odaklı yaklaşımlarıyla daha da ileriye taşıdıklarını vurguladı.



Ticaret Bakanlığı verilerine göre, geçen yıl İtalya ile ticaret hacmi 32 milyar 259 milyon dolarla rekor kırdı. Böylece İtalya, Türkiye'nin en büyük 4. ticaret ortağı haline geldi.

Yarım asra dayanan lojistik deneyimiyle uluslararası taşımacılığın önemli oyuncularından Boltas, İtalya'daki güçlü altyapısı ve yenilikçi çözümleriyle Avrupa taşımacılığındaki öncü rolünü pekiştirmeye devam ediyor.

Türkiye-İtalya hattında uzun yıllara dayanan iş birlikleri, uzmanlaşmış hizmetleri ve geniş operasyonel ağıyla çözümler üreten şirket, İtalya merkezli operasyonlarında hedeflerinin üzerine çıktı. Boltas Satış, Pazarlama ve Müşteri Deneyimi Direktörü Alper Eryılmaz, İtalya'daki lojistik operasyonlarında esnek hizmet modelleri ve müşteri odaklı yaklaşımlarıyla fark yarattıklarını belirtti.

İtalya'da hedefin üzerinde büyüdü

İtalya taşımacılığında müşteriye özel lojistik hizmet verdiklerini ifade eden Eryılmaz, şöyle konuştu:

"30 yılı aşkın süredir başarıyla hizmet verdiğimiz İtalya'daki etkinliğimizi, son yatırımlarımızla daha da güçlendirdik. Farklı sektörlerden gelen taleplere hızlı, etkili ve güvenilir çözümler sunuyoruz. Parsiyel taşımacılığımızda gösterdiğimiz çıkış hızı, müşteri tarafında oldukça olumlu geri dönüşler yarattı. Komple taşıma hizmetlerimizle de yoğun operasyonlar yürütüyoruz. Komple ve parsiyel taşımacılığımıza ek olarak kendi özmal araç ve ekipmanlarımızla gerçekleştirdiğimiz gabari dışı ve ağır yük taşımacılığımız da yoğun bir şekilde devam ediyor. Yılın ilk yarısını, taşıma hedefimizin yüzde 10 üzerinde kapattık. Bu hatta yıl sonu hedefimizi de yükselterek revize ettik."

Trieste'deki depo, ihracatçıya avantaj sağlıyor

Eryılmaz, İtalya'daki 5.500 metrekaRELİK yeni depolarını lojistik üs olarak kullandıklarını vurguladı. Trieste Limanı'na 44 kilometre mesafede yer alan yerleşkede, yüksek kalitede depolama hizmeti verdiklerini anlatan Eryılmaz, "Kısa ve uzun süreli depolama ihtiya-

yaçlarına yönelik yenilikçi çözümler sunuyoruz. İhracatçı müşterilerimize önemli maliyet avantajı sunduğumuz depomuzu, Avrupa taşımacılığımızda aktarma merkezi olarak da kullanıyoruz." dedi.

Eryılmaz, İtalya plakalı çekici yatırımları ve Türkiye'de yeniledikleri filolarıyla sadece İtalya'da değil, Avrupa genelinde de daha hızlı, esnek ve güvenilir hizmetler sunduklarına dikkati çekti.

Bölgedeki bilinirliği, gücünü katlıyor

Türkiye ile İtalya arasındaki taşımacılığında köklü tecrübeleriyle güçlü iş birlikleri kurduklarını dile getiren Eryılmaz, sözlerini şöyle tamamladı: "İki ülke arasındaki taşımacılığımızda hemen her sektöre yönelik uzun yıllara dayanan bir tecrübeye sahibiyiz. Marka bilinirliğimiz oldukça yüksek.

İthalatçı ve ihracatçı müşterilerimize dönük hizmetlerimizde sürdürülebilir ve yenilikçi bir vizyon ortaya koyuyoruz. Düzenli seferlerimizi artırarak İtalya'daki stratejik varlığımızı daha da güçlendirmeyi hedefliyoruz."

2024-25

FUAR TAKVİMİ

FUARIN ADI	BAŞLAMA-BİTİŞ TARİHİ	KONUSU	ŞEHİR - YER	DÜZENLEYEN FİRMA
AUTOMATICA 2025	24-27 Haziran 2025	Robot ve Otomasyon Fuarı	ALMANYA Münih	Messe München
BUSWORLD	04-09 Ekim 2025	Otobüs ve otobüs endüstrisi fuarı	BELÇİKA Brüksel	Busworld
EQUIP AUTO 2025	14~18 Ekim 2025	Otomotiv ve Ticaret Fuarı	FRANSA - Paris	Comexpo
IAA TRANSPORTATION	15~20 Eylül 2026	Otomotiv ve Yan Sanayi Fuarı	ALMANYA - HANNOVER	IAA

EŞARJ VE TRUGO ROAMİNG İŞ BİRLİĞİ ŞİMDİ DE ANKARA'DA

Türkiye'nin en yaygın ve yüksek hızlı şarj sınıfında hizmet veren iki öncü operatörü Eşarj ve Trugo, Bursa'da başlattıkları 'roaming' uygulamasını Ankara'ya da taşıdı. Bu sayede Eşarj ve Trugo kullanıcıları, her iki markanın Ankara'da toplamda 500'ü bulan DC soketten oluşan hızlı şarj istasyonu ağını, herhangi bir komisyon ödemedi diledikleri uygulama üzerinden kullanabilecek.

Türkiye'nin öncü elektrikli araç şarj ağı operatörleri Eşarj ve Trugo, ilk kez Bursa'da başlattıkları 'roaming' uygulama-

masını yaygınlaştırıyor. Elektrikli araç kullanıcılarına marka bağımsız bir deneyim sunan uygulama, Bursa'dan sonra Ankara'da da hizmete girdi.

Bu sayede kullanıcılar, tek bir üyelik ile mobil uygulamaları üzerinden ödeme yaparak, her iki markanın Ankara'da bulunan toplamda 500'e yakın DC soketten oluşan istasyonlarında araçlarını şarj etmeye başladı. Kullanıcılar bu iş birliğiyle, iki markadan herhangi birinin uygulamasında ortak kullanım istasyonlarını rahatlıkla görüntüleyebiliyor, komisyon ödemi-

yor ve kesintisiz bir şekilde araçlarını şarj etmenin avantajını yaşıyor.

Türkiye'nin şarj ağı genişliyor Kullanıcı başına düşen şarj istasyonu sayısında Avrupa'da 1. olan Türkiye'nin, elektrikli araç şarj istasyonu ağıyla donatılması hedefine büyük katkı veren Eşarj ve Trugo, temmuz ayı itibarıyla 4000'i aşkın DC ve 1000'in üzerinde AC soketle tüm Türkiye'de çok geniş bir şarj ağına sahip. Ankara ise en yaygın istasyon bulunan şehirler arasında İstanbul'u takip ederek 2. sırada bulunuyor.

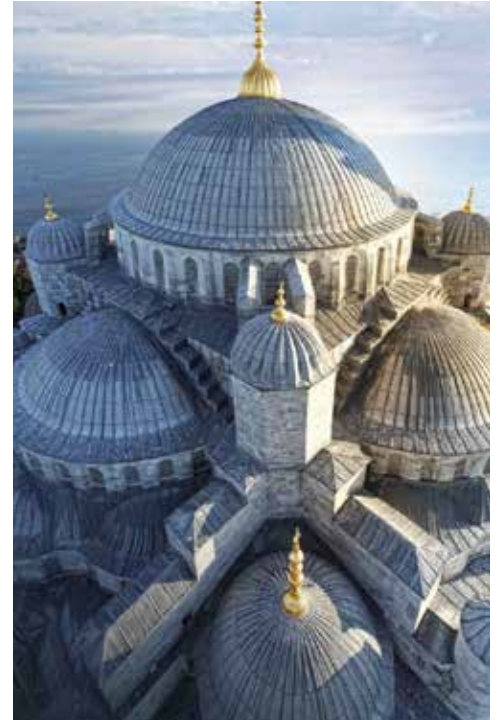


Sultan Ahmet Camii



Sultan Ahmet Camii, İstanbul'un tarihi zenginliklerinin ve kültürel mirasının en parlak örneklerinden biri olarak ziyaretçilerini büyüleyici bir yolculuğa davet ediyor. Sultanahmet/Fatih te yükselen bu muhteşem eser, hem tarihi hem de estetik açıdan önemli bir yere sahiptir. Sultanahmet Camii, Osmanlı İmpa-

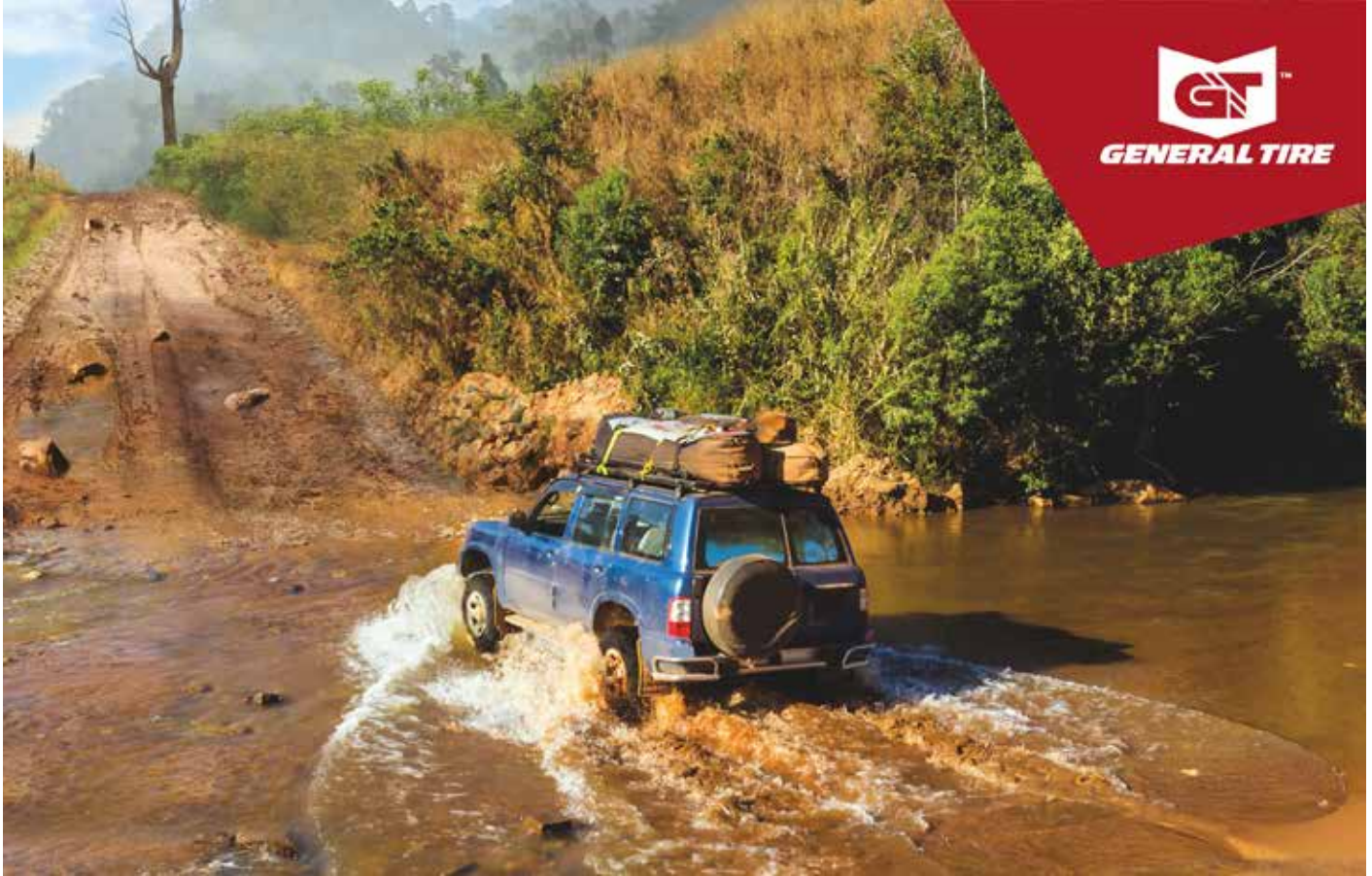
ratorluğu'nun 16. yüzyılın başlarında inşa edilen büyük bir anıttır. Yapımına 1609 yılında başlanan cami, 1616 yılında tamamlanmış ve hizmete açılmıştır. Mimar Sinan'ın öğrencisi Sedefkar Mehmet Ağa tarafından tasarlanmış olan cami, dönemin en ihtişamlı ve göz alıcı yapısı olarak kabul edilir.



Camii'nin dikkat çeken özelliklerinden biri, altı minaresiyle tanınmasıdır. Minarelerin altıncı minaresinin caminin Ayasofya'nın altı minaresine rakip olmasından dolayı inşa edildiği söylenir. Caminin içi ise çarpıcı İznik çinileri, muhteşem kubbeleri ve zarif süslemeleri ile dikkat çeker. Camii aynı zamanda içerisindeki 20.000 kişiye kadar ibadet edeni ağırlayabilen geniş bir iç mekan sahip.

İstanbul'un tarihini ve kültürünü daha iyi anlamak isteyen herkes tarihin derinliklerine yolculuk yapabilir ve Osmanlı İmparatorluğu'nun görkemli geçmişine tanıklık edebilirsiniz. Sultanahmet Camii'nin ihtişamı ve güzellikleri, İstanbul'un büyüleyici atmosferine katkıda bulunur ve unutulmaz bir deneyim edinir.

CONTINENTAL BÜNYESİNDEKİ GENERAL TİRE VE TURKCELL PLATINUM PARK'TAN 4X4'LÜK ORTAKLIK



Dünyanın önde gelen lastik üreticilerinden Continental'in bünyesindeki markalarından biri olan General Tire ile, şehrin kalabalığından uzaklaşmak isteyenlere doğa sporlarıyla keyifli vakit geçirme imkânı sunan Turkcell Platinum Park arasında yeni bir iş birliği gerçekleştirildi. Bu anlaşma kapsamında, Turkcell Platinum Park'ın off-road pistindeki tüm araçlarda General Grabber X3 lastikleri kullanılacak.

Off-road lastik teknolojisinde öncü bir konuma sahip General Tire, 1987 yılından bu yana Continental çatısı altında faaliyet gösteriyor. Continental'in 100 yılı aşkın mühendislik deneyimiyle güçlendirdiği General Tire, özellikle ekstrem off-road koşullarına uygun lastikleriyle tanınıyor. Grabber X3, çamur, kaya ve gevşek zeminlerde üstün performans sağlayan özel tasarımıyla off-road sürüşlerini üst seviyeye taşıyor. Bu anlaşma ile Turkcell Platinum Park, off-road pistinde General Grabber X3'ün olağanüstü yeteneklerini deneyimleme fırsatı sunacak. Tüm off-road araçlarında Grabber X3 kullanılacak ve sürücüler kayalık, çamurlu ve engebeli parkurlarda lastiklerin üstün performansını bizzat test edebilecek.

Grabber X3, üç ana teknolojiyle öne çıkıyor. Yüksek çekiş gücü sunan yenilikçi sırt deseni ve kendi kendini temizleme yeteneği ile çamurlu parkurlarda yüksek performans sağlıyor. Kesilme - kopma direnci yüksek, güçlendirilmiş lastik yapısı sayesinde kayalık arazilerde üstün dayanıklılık gösteriyor. Taş tahlিয়ে

kanalları ve çok açılı tutunma kenarlarıyla çakıl, kum ve gevşek yüzeylerde mükemmel yol tutuşu sunuyor. Ayrıca, üç katmanlı dayanıklı yapısı, ultra yüksek mukavemetli çelik kemerleri ve delinmelere karşı geliştirilmiş yanak tasarımı ile en sert off-road koşullarına meydan okuyor. Grabber X3, 15 inçten 20 inç kadar 38 farklı ebatta satışa sunulacak her türlü off-road aracı için mükemmel bir çözüm sunuyor.

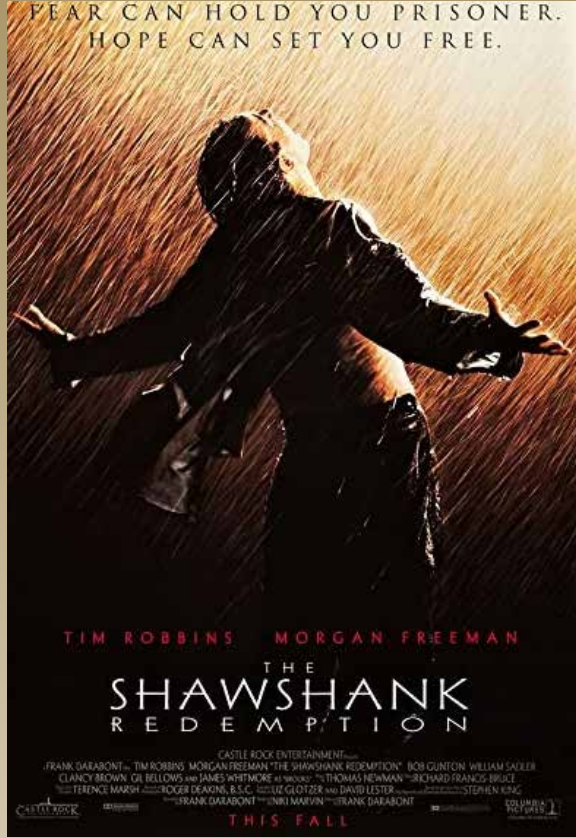
Continental çatısı altındaki General Tire ve Turkcell Platinum Park'ın bu iş birliği sayesinde sürücüler hem zorlu parkurları güvenle aşma heyecanını yaşayacak hem de General Grabber X3'ün yenilikçi mühendislik anlayışını ve performansını birebir test etme imkânı bulacak.



BAŞLANGIÇ

Yönetmen: Christopher Nolan
Oyuncular: Leonardo DiCaprio, Cillian Murphy, Marion Cotillard, Tom Hardy, Ken Watanabe
Tür: Bilim Kurgu, Macera
Yapım: ABD

Dom Cobb çok yetenekli bir hırsızdır. Uzmanlık alanı, zihnin en savunmasız olduğu rüya görme anında, bilinçaltının derinliklerindeki değerli sırları çekip çıkarmak ve onları çalmaktır. Cobb'un bu ender mahareti, onu kurumsal casusluğun tehlikeli yeni dünyasında aranan bir oyuncu yapmıştır. Ancak, aynı zamanda bu durum onu uluslararası bir kaçak yapmış ve sevdiği her şeyi kaybetmesine sebep olmuştur. Cobb'a içinde bulunduğu durumdan kurtulmasını sağlayacak bir fırsat sunulur. Ona hayatını geri verebilecek son bir iş; tabi eğer imkansız başlangıcı tamamlayabilirse... Mükemmel soygun yerine, Cobb ve takımındaki profesyoneller bu sefer tam tersini yapmak zorundadır; görevleri bir fikri çalmak değil onu yerleştirmektir. Eğer başarılılarsa, mükemmel suç bu olacaktır.

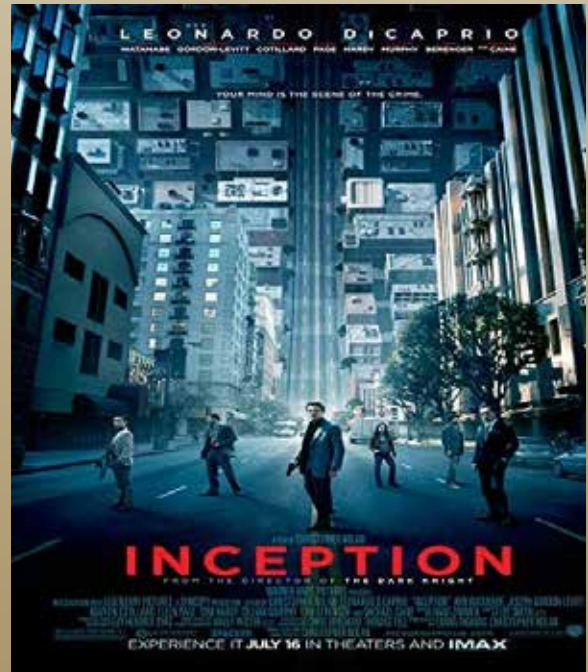


ESARETİN BEDELİ

Yönetmen: Frank Darabont
Oyuncular: Tim Robbins, Morgan Freeman, Bob Gunton, James Whitmore, Clancy Brown
Tür: Dram, Suç
Yapım: ABD

Genç ve başarılı bir bankacı olan Andy Dufresne, karısını ve onun sevgilisini öldürmek suçundan ömür boyu hapse mahkum edilir ve Shawshank hapisanesine gönderilir.

Burada başta Red olmak üzere yeni arkadaşlar edinir. Hapishane yaşamını uyum sağlamaya çalışırken diğer yandan da bilgisi ve kültürüyle etrafındaki insanları etkilemeyi başaracaktır.



BİZİMLE YOLLARDASINIZ



Yazı Mahallesi Orgeneral Ahmet
Çörekci Caddesi No: 60 Kat: 2/3
19500 Osmaniye / ÇORUM - TURKEY
bilgi@otosur.com.tr - www.otosur.com.tr
+90 (530) 603 67 27
+90 (364) 611 88 60



OTOSUR
ÖZEL SÜRÜCÜ KURSU



YAŞANMAMIŞ HAYATLAR

Yazar: Sarah Jio
Yayınevi: Epsilon Yayınevi

"İlk kez geçmişini ustalıkla sakladığımı fark ettim; tüm bu acı dolu anıları zihnimin en ücra köşesine itmiş, kapıyı kilitlemiş, anahtarı da fırlatıp atmıştım. Ama şimdi o kapı ardına kadar açılmıştı."

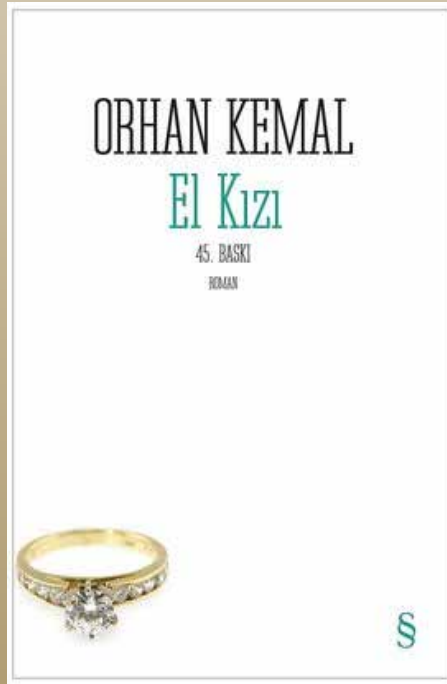
Lena Westbrook, kariyerinde başarılı, düzen tutkunu ve kontrolü elden bırakmaktan hoşlanmayan bir kadındır. Ancak iki yıldır birlikte olduğu erkek arkadaşı, tam evlenme teklifi etmesini beklediği gece ondan ayrılınca kusursuz görünen hayatı altüst olur.

EL KIZI

Yazar: Orhan Kemal
Yayınevi: Everest Yayınları
Roman Dizisi

Toplumsal alanda bireyin tüm yönlerini ustalıkla dile getiren Orhan Kemal, yalnızca sokaklarda ekmek kavgası veren insanları değil, evlerin içinde süren aile çekişmelerini de en iyi anlatan yazarlardan biridir.

Orhan Kemal'in ev içi yaşamlara ilişkin yazdığı en yetkin kitaplardan biri olan El Kızı, toplumun aile içindeki yansıyışını da mükemmel biçimde ele alır.



GECE YARISI KÜTÜPHANESİ

Yazar: Matt Haig
Yayınevi: Domingo Yayınevi

42 Dile Çevrilen Uluslararası Çoksatan
2020 Goodreads Yılın En İyi Romanı

"Yaşamla ölüm arasında bir kütüphane var," dedi. "Bu kütüphanedeki raflar sonsuza kadar gider. Her kitap yaşamış olabileceğin başka bir hayatı yaşama şansını sunar sana. Farklı seçimler yapmış olsan, şu an nasıl bir hayatın olacağını görürsün..."

Pişmanlıklarını telafi etme şansın olsaydı, bazı konularda farklı davranır mıydın?"

SIFIR ATIK YÖNETMELİĞİ ile

Mahalli İdareler, Bina ve Yerleşkelerin Sıfır Atık Yönetim Sistemi Oluşturması zorunlu kılınmıştır.

- Zincir Marketler
- Alışveriş Merkezleri
- Belediye Birlikleri
- Belediyeler
- Eğitim Kurumları ve Yurtlar
- Havalimanları
- 300 Üzeri Konuta Sahip Siteler
- İl Özel İdareler
- İş Merkezi ve Ticari Plazalar
- Kamu Kurum ve Kuruluşları
- Konaklama İşletmeleri
- Akaryakıt İstasyonları
- Limanlar
- Organize Sanayi Bölgeleri
- Sağlık Kuruluşları
- Sanayi Tesisleri
- Tren ve Otobüs Terminalleri

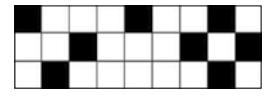
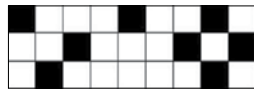
Bizler 20 yılı aşkın belediye, temizlik, çevre tecrübelerimiz ve uzman kadromuz ile sıfır atık projenizin danışmanlığını üstlenmek isteriz.

Detaylı bilgi ve yükümlü olduğunuz uygulama takvimi için www.sifiratikdanismanim.com web sitemizi ziyaret ediniz.



Her işletme için farklı tarih verilse de en geç **31 Aralık 2022** tarihinde ülke olarak bütün işletmelerin sıfır atık projesine geçmesi zorunlu kılınmıştır.

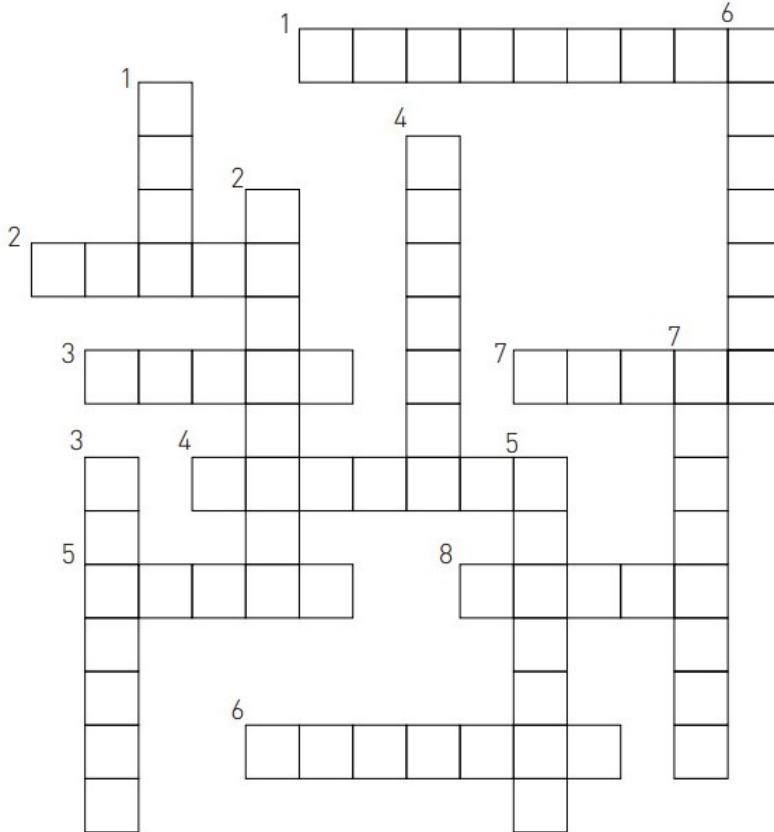




Sudoku

	7	2		3	6	4		
	9		7				3	5
			1	8				2
2		6					9	
3		5		9		6		8
	4					5		1
7				2	3			
1	5				4		8	
		8	6	1		9	7	

5	3			7				
6			1	9	5			
	9	8					6	
8				6				3
4			8		3			1
7				2				6
	6					2	8	
			4	1	9			5
				8			7	9



Soldan sağa

1. Pantolonun dizine ve arkasına konulan parça.
2. Madenleri sıvılaştırma, ergitme.
3. Gizemli eski yazı.
4. Canlı, neşeli ve sokulgan.
5. Rize ilinde ünlü bir yayla.
6. Levreğe benzeyen bir balık.
7. Cam üretiminde ve sanayide kullanılan soda külü
8. Rüzgar veya dalgaların etkisiyle geminin bir sancağa, bir iskeleye yatıp kalkması

Yukarıdan aşağı

1. Ruhsal yaşama ve bedene egemen olmayı amaçlayan hınr felsefe sistemi.
2. Şeker ve nişasta ile yapılan bir türlü tatlı.
3. Gelibolu yöresinde kadınların boydan boya örttüğü bir tür çarşaf.
4. Peşin, hemen ödenmesi gereken.
5. Futbol ayakkabısının altındaki, çimende rahat etmeyi sağlayan, deri ya da sentetik kabara.
6. Fındıkfaresi adıyla bilinen Avrupa'da yaşayan küçük memeli.
7. Giysileri güvenden korumak için kullanılan anseptik bir madde.

Matcha Tiramisu Tarifi



Malzemeler

3 adet yumurta sarısı
100 gr toz şeker
250 gr mascarpone peyniri
200 ml krema (soğuk)
1 paket kedi dili bisküvi
1 su bardağı süt
2 yemek kaşığı matcha tozu (yeşil çay tozu)
1 yemek kaşığı bal veya akçağaç şurubu (isteğe bağlı)
Matcha tozu (üzeri için)
Matcha tiramisü

Hazırlanışı

Benmari usulü veya mikserde yumurta sarılarını ve toz şekerini, krema rengini alana kadar çırpın. Karışıma mascarpone peynirini ekleyip pürüzsüz olana kadar spatula ile yavaşça karıştırın. Soğuk kremayı ayrı bir kaptaki katılaşana kadar çırpın. Ardından mascarpone karışımına yavaş yavaş ekleyip spatula ile nazikçe karıştırın. Sütü ısıtın (kaynatmayın), içine 2 yemek kaşığı matcha tozunu ve isteğe bağlı balı ekleyip iyice karıştırarak çözdürün. Kedi dili bisküvileri hızlıca matchalı süte batırıp çıkarın (çok yumuşamaması için). Önce bisküvileri dizin, üzerine kremadan sürün. Bu işlemi iki kat yapın. Hazırladığınız tiramisuyu buzdolabında en az 4 saat, tercihen bir gece dinlendirin. Üzerine matcha tozu serpip servis yapın. Afiyet olsun.

YETKİLİ SERVİSLİKLERİMİZ

HMF | **HYUNDAI**
CONSTRUCTION EQUIPMENT

GREEN MACHINES
™



UNI CARRIERS

TRAGGER



PROFİMAK
profesyonel iş makineleri

PROFİMAK MAKİNE OTOMOTİV SAN. ve TİC. A.Ş.
Saray Mah. Saraykent Sanayi Bölgesi 53. Cad. No: 15 Kahramankazan/ANKARA
Tel: +90 312 441 61 72 73 Faks: +90 312 441 61 76 servis@profimak.com.tr www.profimak.com.tr

ERDEMLİ

DOĞAYI SEVİYOR
TEMİZ BİR ÇEVRE
İÇİN ÇALIŞIYORUZ



ERDEMLİ MAKİNA SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ
Organize Sanayi Bölgesi, Salih Aydın Bulvarı 19040 Merkez / ÇORUM

Tel : +90 (364) 254 97 23
E-Posta : info@erdemlimakina.com.tr

Web: www.erdemlimakina.com.tr

SERVİSLERİMİZ

OTOYAPI MAKİNA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
(Merkez Servisimiz)
Organize Sanayi Bölgesi, Salih Aydın Bulvarı 19040 No:4 ÇORUM

Tel : +90 (364) 234 86 20
E-Posta : info@otoyapi.com

Web: www.otoyapi.com

DEVAS MAKİNA İÇ VE DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.
(Marmara Bölgesi Servisimiz)
İkitelli OSB Dolapdere San. Sitesi Ada 17 No:49 Başakşehir/ İSTANBUL

Tel : +90 (212) 671 46 80
E-Posta : yasin@devasmakina.com

Web: www.devasmakina.com

GENCEROĞLU MAKİNA EKİPMAN OTO SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Adres: Ostim OSB Mahallesi 1231 Sok. No. 37 Ostim YENİMAHALLE/ ANKARA

EN BAKIM SERVİS HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
Evcaküç Mahallesi 4. Sanayi Sitesi 129/13. Sokak No:26 Bornova /İZMİR

TRAGGER

LC S700 ATIK TOPLAMA ARACI

KENDİSİ KÜÇÜK TEKNOLOJİSİ BÜYÜK!

Ülkemizin Sıfır Atık Projesi kriterlerini tam olarak karşılayan düşük emisyonlu, %100 elektrikli yerli ve milli aracımızla daha yeşil bir dünya, daha temiz bir çevre için görevdeyiz.

2.5 M³ DEPOLAMA

GÜÇLÜ ŞASI

400 AH LI-ION AKÜ

ALUMİNYUM ÜST YAPI

400 LT VE 240 LT

KONTEYNER

KALDIRMA

MEKANİZMASI

